



# Souhrnná teritoriální informace Belgie

Zpracováno a aktualizováno zastupitelským  
úřadem ČR v Bruselu (Belgie) ke dni 01.06.2015

## Seznam kapitol souhrnné teritoriální informace:

1. Základní charakteristika teritoria, ekonomický přehled (s.2)
2. Zahraniční obchod a investice (s.10)
3. Vztahy země s EU (s.17)
4. Obchodní a ekonomická spolupráce s ČR (s.26)
5. Mapa oborových příležitostí - perspektivní položky českého exportu (s.32)
6. Základní podmínky pro uplatnění českého zboží na trhu (s.35)
7. Kontakty (s.44)



## 1. Základní charakteristika teritoria, ekonomický přehled

### Podkapitoly:

- 1.1. Oficiální název státu, složení vlády
- 1.2. Demografické tendence: Počet obyvatel, průměrný roční přírůstek, demografické složení (vč. národnosti, náboženských skupin)
- 1.3. Základní makroekonomické ukazatele za posledních 5 let (nominální HDP/obyv., vývoj objemu HDP, míra inflace, míra nezaměstnanosti). Očekávaný vývoj v teritoriu s akcentem na ekonomickou sféru.
- 1.4. Veřejné finance, státní rozpočet - příjmy, výdaje, saldo za posledních 5 let
- 1.5. Platební bilance (běžný, kapitálový, finanční účet), devizové rezervy (za posledních 5 let), veřejný dluh vůči HDP, zahraniční zadluženost, dluhová služba
- 1.6. Bankovní systém (hlavní banky a pojišťovny)
- 1.7. Daňový systém

### 1.1. Oficiální název státu, složení vlády

#### Oficiální název státu:

- Belgické království
- Koninkrijk België (nizozemsky)
- Royaume de Belgique (francouzsky)

#### Složení vlády:

Složení současné federální vlády vzešlé z voleb 25. května 2014 (v pořadí: jméno, strana, funkce).

- Charles Michel – MR, premiér
- Kris Peeters - CD&V, ministr práce, ekonomiky, zahraničního obchodu
- Jan Jambon – N-VA, ministr vnitra a bezpečnosti, do jeho kompetence spadají města a urbanismus
- Alexander De Croo – Open VLD, ministr rozvojové spolupráce, digitální agendy, telekomunikace a pošty
- Didier Reynders – MR, ministr zahraničních a evropských věcí, do jeho kompetence spadá Beliris a kulturní instituce
- Hervé Jamar – MR, ministr rozpočtu, do jeho kompetence spadá Národní loterie
- Koen Geens – CD&V, ministr spravedlnosti
- Maggie De Block – Open VLD, ministryně sociálních věcí, zdravotnictví
- Daniel Bacquelaire – MR, ministr pro záležitosti penzí
- Johan Van Overtveldt – N-VA, ministr financí
- Willy Borsus – MR, ministr pro záležitosti osvědčených, malých a středně velkých podniků, zemědělství, sociální integrace
- Marie - Christine Marghem – MR, ministryně životního prostředí, energetiky a udržitelného rozvoje
- Steven Vandeput – N-VA, ministr obrany, do jeho kompetence spadá veřejná služba (státní správa)
- Jacqueline Galant, MR, ministryně dopravy, do její kompetence spadá Belgacontrol a belgické dráhy
- Pieter De Crem – CD&V, státní tajemník, v jeho kompetenci je zahraniční obchod
- Bart Tommelein – Open VLD, státní tajemník, v jeho kompetenci jsou opatření proti sociálním podvodům, bezpečnost a problematika Severního moře
- Elke Sleurs – N-VA, státní tajemnice, boj proti chudobě, rovnost šancí, handicapované osoby, boj proti finančním podvodům, rozvoj vědy, spadá pod ministerstvo financí
- Theo Francken – N-VA, státní tajemník, v jeho kompetenci je azyl a migrace, usnadnění administrativy, spadá pod ministerstvo vnitra a bezpečnosti

Federální uspořádání Belgického království na 3 regiony a 3 společenství a dělba kompetencí mezi vládami regionů a společenstvími a federální vládou již spíše odpovídá konfederaci než federaci. Některé



kompetence jsou tak pouze v rukou vlád tzv. federovaných jednotek a federální vláda nemá v takovém případě pravomoc zasahovat.

## 1.2. Demografické tendence: Počet obyvatel, průměrný roční přírůstek, demografické složení (vč. národnosti, náboženských skupin)

### Počet obyvatel:

- 11 190 845 (k 24. 1. 2015)

### Průměrný roční přírůstek obyvatelstva a jeho demografické složení

- Belgie vykazuje mírný **růst obyvatelstva**. V letech 2008 a 2009 měla natalita stagnující tendenci, avšak v roce 2010 se narodilo 129 173 dětí oproti necelým 121 tis. v roce 2007, v roce 2012 se narodilo 128 051 dětí.
- Fertilita má klesající tendenci (1, 71 - 2015).
- Mortalita zůstává stabilní (109 076 úmrtí - 2012)
- Průměrný věk - 41,29 let
- Průměrná délka života - 79,8 roků (2011)
- Populace se mírně zvyšuje také díky poměrně silné **imigraci**
- Žen je více než mužů
- Belgie se však potýká i přes příznivé výsledky v posledních letech s obdobným demografickým vývojem jako většina vyspělých evropských zemí, dochází ke **stárnutí obyvatelstva** a přírůstku je dosahováno především migrací, přirozený nárůst je zanedbatelný.

### Národnostní složení

- Vlámové (osoby žijící ve Vlámku): 6 437 680 (2015) Belgičané + cizinci
- Valoni (osoby žijící ve Valonsku): 3 585 214 (2015) Belgičané + cizinci
- Region Brusel (dvojjazyčný) 1 167 951 (2015) Belgičané + cizinci

V Belgii žije německy hovořící menšina (tvořící germanofonní společenství) představující 75 tisíc obyvatel.

Většina obyvatel Bruselu se hlásí k francouzské jazykové příslušnosti, přibližně 15 % k vlámské jazykové příslušnosti.

Významnou složkou belgické populace jsou imigranti, kteří tvoří 15 % celkové populace.

Zdroj: [Statistiky Belgie](#), další informace o obyvatelstvu [IBZ](#)

### Náboženské složení

Zhruba tři čtvrtiny Belgičanů se hlásí ke katolické víře, a sice:

- ve Vlámku 76 %
- ve Valonsku 66 %
- přibližně 10 % se prohlašuje za agnostiky a 12 % za „volnomyšlenkáře“.

Nejpočetnější náboženská menšina je muslimská, čítá přibližně 400 až 500 tis. osob a je soustředěna převážně ve velkých městech, hlavně v Bruselu a v Antverpách. Disponuje asi 280 mešitami a modlitebnami. Věřících protestantského vyznání je kolem 1 %, židovská náboženská menšina má zhruba 35 000 osob.



**1.3. Základní makroekonomické ukazatele za posledních 5 let (nominální HDP/obyv., vývoj objemu HDP, míra inflace, míra nezaměstnanosti). Očekávaný vývoj v teritoriu s akcentem na ekonomickou sféru.**

Ukazatel/rok	2010	2011	2012	2013	2014
HDP (mil. €)	362,887	369,271	368,734	369,411	380,699
HDP (růst v %)	2,3	1,8	-0,1	0,2	1,0
HDP/obyv. (tis)*	32,1	32,7	32,6	-	25,9
Spotřeba soukromá (růst v %)	2,8	0,8	-0,3	0,8	
Spotřeba veřejného sektoru (růst v %)	0,7	0,4	1,7	0,6	
Inflace (v %, CPS)	2,3	3,4	2,6	1,2	0,5
Nezaměstnanost	8,3	7,2	7,6	8,4	8,5
Export zboží, služby (růst v %)	9,9	5,5	0,3	1,9	
Import zboží (růst v %)	8,7	5,7	-0,2	0,3	

**Zdroj**

Podobně jako v eurozóně i v Belgii se během roku 2014 v důsledku snížení důvěry hospodářské oživení přibrzdilo. Proto zpočátku nadějný růst ekonomiky v minulém roce dosáhl nakonec jen 1 %. Přitom soukromá spotřeba vzrostla o 1% a spotřeba veřejné správy o 0,4 %. Lépe se vyvíjel zahraniční obchod, export zboží a služeb stoupl o 3,3 % a import o 2,9 %. V oblasti reálné ekonomiky je pro další období povzbudivý růst stavebnictví o 3,2% a průmyslu o 1,8 %, zatímco sektor služeb vzrostl jen o 0,7 %. Hrubá tvorba fixního kapitálu o 4,8 % (z čehož podniky 6,7% ) je rovněž pozitivním faktorem.

Celkový vývoj však nedává žádné jednoznačné předpoklady pro výraznější změnu v kladném smyslu pro rok 2015 a spíše nasvědčuje pokračování nepřesvědčivého pomalého růstu – odhad belgické centrální banky (NBB) je v případě HDP pouze +0,9 % (Podobné jsou i odhady některých dalších institucí, např. podle „Bureau du plan“ by belgická ekonomika by měla růst tempem 1 % v roce 2015.). Na růstu by se měl podílet nejvíce export + 3,4 %, spotřeba domácností by měla růst mezi 0,9 a 1,3 %.



Nezaměstnanost se drží okolo 8,5 %, z poklesu o 0,1 % na konci roku 2014 a v prvních měsících letošního roku nelze vyvozovat žádné závěry pro budoucnost, nicméně tento ukazatel zůstává v současné době (2/2015) pod úrovní eurozóny (11,3 %) i EU-28 (9,8 %).

Do roku 2016, kdy by ekonomika měla růst o 1,4%, by na základě reformních opatření mělo vzniknout až 60 tis. nových pracovních míst, což je rovněž jev velmi pozitivní, který nicméně neovlivní významně ukazatel celostátní míry nezaměstnanosti.

Inflace v roce 2015 bude na úrovni 0,6% a pro příští rok NBB předpokládá jen mírné zvýšení inflace na 1,2%, protože vyššímu růstu budou bránit mzdové restrikce (zrušení indexu).

Deficit rozpočtu by se měl snižovat na trajektorii od 3,2 % v roce 2014 na 2,1 % HDP v roce 2016. Jde o syntetický ukazatel zahrnující rozpočet federace (Entité I) a rozpočty regionů, komunit a obcí (Entité II). Samostatně by federální úroveň byla v deficitu jen 2,8 %, zatímco negativní příspěvek regionů je 0,4 %. (Plánovaná úroveň deficitu rozpočtu na rok 2014 byla 2,2 % HDP, maximální úroveň deficitu vyjednaná s EK pro rok 2014 byla 2,9 %).

Snížení deficitu bude vyžadovat úspory v řádu 1,2 mld. €. Nové uspořádání kompetencí, včetně finančních umožňuje federální vládě přerozdělit odpovědnost za úspory na regiony a požadovat jejich příspěvek, v tomto případě 60% z celkové částky. Z celkových nutných úspor 1,2 mld. € půjde 250 mil. € za Valonskem, 100 mil. € za regionem Brusel a 400 mil. € za Vlámskem.

Růstu HDP v roce 2015 za první čtvrtletí je 1,2 %. HDP Belgie dosahuje cca 120 % průměru EU-28.

Veřejný dluh by se měl stabilizovat na úrovni 107 % HDP.

#### 1.4. Veřejné finance, státní rozpočet - příjmy, výdaje, saldo za posledních 5 let

**Státní rozpočet** (federální) – veřejné finance (podíl na HDP v %)

##### Příjmy

	2009	2010	2011	2012	2013
Daňové příjmy	42,7	43,1	43,5	44,7	44,8
Přímé daně	15,2	15,6	16,0	16,4	16,7
Nepřímé daně	12,5	12,8	12,5	12,9	12,9
Sociální příspěvky	14,4	14,1	14,2	14,5	14,2
Kapitálové daně	0,7	0,7	0,7	0,8	1,0
Nedaňové příjmy	5,3	5,5	6,0	6,2	6,7
Celkem	48,1	48,7	49,5	50,9	51,5

##### Výdaje

	2009	2010	2011	2012	2013
--	------	------	------	------	------



Dávky, sociální zabezpečení	25,2	24,8	25,1	25,9	25,2
Ostatní výdaje	24,8	24,2	24,8	25,5	26,1
Celkem	50,0	49,1	49,9	51,3	51,2
Primární saldo	-1,9	-0,4	-0,4	-0,5	0,3
Úrokové náklady	3,6	3,4	3,3	3,5	3,2
Celkové bilance	-5,6	-3,8	-3,8	-3,9	-2,9
Pouvoir federal	-4,2	-3,0	-3,4	-3,4	-2,4
Sociální zabezpečení	-0,7	0,0	0,0	-0,1	-0,1
Obce a kraje	-0,7	-0,7	-0,2	-0,1	-0,2
Místní orgány	0,1	0,0	-0,1	-0,3	-0,2

**1.5. Platební bilance (běžný, kapitálový, finanční účet), devizové rezervy (za posledních 5 let), veřejný dluh vůči HDP, zahraniční zadluženost, dluhová služba**

Výdaje

	<b>2009</b>	<b>2010</b>	<b>2011</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>
Dávky, sociální zabezpečení	25,2	24,8	25,1	25,9	25,2
Ostatní výdaje	24,8	24,2	24,8	25,5	26,1
Celkem	50,0	49,1	49,9	51,3	51,2
Primární saldo	-1,9	-0,4	-0,4	-0,5	0,3
Úrokové náklady	3,6	3,4	3,3	3,5	3,2
Celkové bilance	-5,6	-3,8	-3,8	-3,9	-2,9
Pouvoir federal	-4,2	-3,0	-3,4	-3,4	-2,4
Sociální zabezpečení	-0,7	0,0	0,0	-0,1	-0,1



Obce a kraje	-0,7	-0,7	-0,2	-0,1	-0,2
Místní orgány	0,1	0,0	-0,1	-0,3	-0,2

Zdroj: [NBB](#)

### Zahraníční zadluženost, dluhová služba

Zadluženost se nedaří výrazněji snižovat v důsledku deficitů veřejných financí vyvolaných výdaji v souvislosti s bankovní a hospodářskou krizí.

Belgie přijala počátkem 90. let minulého století nápravná opatření, neboť její dluh představoval v roce 1993 134 % HDP. Tato politika byla účinná a v roce 2007 činila belgická zadluženost již „jen“ 84 % HDP. Rok 2009 znamenal další zvýšení zadluženosti přesahující 100 % HDP, deficit veřejných financí Belgie dosáhl rekordních 5,9 % HDP. Pozitivní vývoj snižování dluhu v roce 2010 byl přerušen návratem hospodářské krize v roce 2011, i v roce 2012. V roce 2013 se situace mírně zlepšila, stejně tak v roce 2014. V roce 2014 byl deficit 3,2 % a Belgie jen tak unikla sankcím ze strany EU. V současné době je zadluženost 106,4 % HDP. Deficit veřejných financí je na úrovni 3, 2% HDP.

Zdroj: [NBB](#)

### 1.6. Bankovní systém (hlavní banky a pojišťovny)

Vedle centrální emisní banky Banque Nationale de Belgique (BNB) tvoří belgickou bankovní soustavu velký počet soukromých bank a spořitelen často kapitálově spojených s pojišťovacím sektorem. V souladu s vývojem ve světě dochází ke koncentraci bank, změnám vlastnických poměrů, vč. masivního vstupu cizího kapitálu. Z celkem asi 80 obchodních bank čtyři nejvýznamnější – Fortis Banque, ING, KBC Bank a Dexia Bank (přejmenována na Belfius)- zaujímají více než 2/3 podíl v sektoru. Celkově 120 bank se podílí cca 5,2 % na tvorbě HDP. Celkové úvěrové portfolio činí € 400 mld., tj. více než belgický HDP. Podíl na zaměstnanosti představuje asi 4,0 %.

V posledních obdobích dochází ke snaze o přeskupování sil bankovního sektoru a o kapitálové propojování významných bank. Nejznámější byla kauza belgicko-nizozemské Fortis Banque na převzetí nizozemské banky ABN-Amro, ve které se podílely kromě Fortis dále Royal Bank of Scotland a Banco Santander SA. Tato akvizice je pokládána za jednu z příčin následných problémů Banky Fortis.

Bankovní krize v Belgii postihla v období let 2008 až 2011 několik velkých bank. Předmětem „záchrany“ ze strany státu nebyla jen banka Fortis, ale i banky Dexia, KBC a pojišťovna Ethias.

Ve druhé polovině roku 2011 musel stát v rámci záchrany banky Dexia zcela převzít pod státní kontrolu belgickou část této skupiny (Dexia Bank Belgique). Při vědomí vážné hrozby pro celý bankovní sektor a národní ekonomiku zasahovala vláda s velkou razancí. V situaci krize eurozóny bylo radikální a rychlé řešení problémů Dexie zřejmě nejlepším ze všech možných špatných řešení.

Bezprostřední kroky, které následovaly, znamenaly vyvedení toxických aktiv do tzv. bad bank a přejmenování banky na Belfius.

### 1.7. Daňový systém

Vzhledem ke čtyřem úrovním státní správy – národní (federální), regionální, provinční a komunální – je belgický daňový systém považován za velmi komplikovaný. Schematicky lze belgický daňový systém rozdělit do 3 kategorií:

- federální daně (viz. DPH, daně z příjmu, spotřební, registrační, dědická, celní poplatky)
- místní daně (viz. daně na ochranu život. prostředí, za užívání energie, přírůžka k dani z příjmu, atd.)
- modifikované daně (viz. dohody o zamezení dvojího zdanění)


**Sazby:**

- DPH: základní sazba 21 %, snížená 12 % (farmaceutika, sociální bydlení ad.), resp. 6 % (léky, základní potraviny, knihy, zdravotnictví, sport ad. sektory)
- daň z příjmu fyzických osob: min. 25 %, max. 50 %
- daň z příjmu právnických osob: min. 28 %, max. 33,99 %

**Zdanění u jednotlivých příjmů**
**Výše příjmu k průměrné mzdě (%)**

	66	100	133	166
Odvody celkem	66	100	133	166
Centrální daň z příjmu	20,0	26,1	30,0	32,5
Místní daň z příjmu	1,5	1,9	2,2	2,4
Celkem daň	21,5	28,1	32,3	34,9
Pojištění	13,9	14,0	14,0	14,1
Celkové odvody	35,4	42,1	46,3	49,0
Pojištění placené zaměstnavatelem	27,9	29,8	30,0	29,5
Celkové zdanění práce	49,5	55,4	58,7	60,6

Belgie je zemí s nejvyšším daňovým zatížením práce v EU, přičemž kumulovaná maximální výše daně z příjmu fyzických osob dosahovala 74,5 % mzdových nákladů.

Daň z příjmu fyzických osob:

Sazba daně (v %)	Příjem v EUR
15	7 900
30	7 901 – 11 240
40	11 241 – 18 730
45	18 731 – 34 330
50	nad 34 331





Podniky platí progresivně odpočitatelné daně, v závislosti na výši objemu velikosti zisku v EUR. Právnícké osoby, jejichž zisk nepřesahuje částku 322 500 euro mohou uplatňovat sníženou progresivní sazbu daně:

**Zisk:**

- 1–25 000 EUR – Daň: 24,98 %
- 25 000–90 000 EUR – Daň: 31,93 %
- 90 000–322 500 EUR – Daň: 35,54 %

Zdroj: [www.belgium.be](http://www.belgium.be)

Od 1. ledna 2006 zavedla belgická administrativa pomyslnou úlevu na dani tzv. „pomyslný úrok“ (notional interest). Zákon o pomyslných úrocích je jedno z nejdůležitějších opatření pro belgické investiční klima. Tato úleva na dani spočívá v tom, že je vypočítán fiktivní úrok z vlastního majetku podniků, který pak bude odečten ze zisku, tak jako je tomu u půjčky. Díky tomuto fiktivnímu úroku z majetku a jeho odpočtu z daní, dochází k výraznému snížení skutečného daňového zatížení podniků, pod nominální tarif 33,99 %. Belgie je tak jedinou zemí v Evropě, která takovouto možnost nabízí.

Zdroj: [mineco.fgov.be](http://mineco.fgov.be) – VADE-MECUM DE L'ENTREPRISE, daň z příjmu fyzických osob viz: [www.minfin.fgov.be](http://www.minfin.fgov.be)

Dotazy ohledně daňových předpisů, povinností, registrace, DPH, spotřební daně, atd. lze adresovat:

**SPF – Service Public Fédéral Finances** (= ministerstvo financí)  
Administration de la fiscalité des entreprises et des revenus (Správa daní podniků a příjmu)  
Boulevard du Roi Albert II, 33, PO BOX 25  
1030 Bruxelles - Belgie

Kontaktním místem je:

**Contact Centre FPS Finance**

Pracovní doba: pracovní dny 8:00 až 17:00 hod.

Tel.: 0032 257/257 57 (normal rate)

E-mail: [info.isoc@minfin.fed.be](mailto:info.isoc@minfin.fed.be)

Web: [www.minfin.fgov.be](http://www.minfin.fgov.be)

Dobrym zdrojem informací o daňových otázkách je také „Průvodce podnikáním“ (Vade-mecum de l'entreprise, (kapitoly 2 a 4) který je dostupný na: [economie.fgov.be](http://economie.fgov.be)

Poznámka: Portály státní správy v Belgii jsou vždy ve francouzštině a vlámsštině, obvykle i v němčině a některé části v angličtině. Informace ve francouzštině a vlámsštině jsou většinou rozsáhlejší a podrobnější. Komunikace s belgickými úřady je nejvhodnější ve vlámsštině a francouzštině, méně již v angličtině a němčině.



## 2. Zahraniční obchod a investice

### Podkapitoly:

- 2.1. Obchodní bilance za posledních 5 let – vývoz, dovoz, saldo
- 2.2. Teritoriální struktura – postavení v (k) EU
- 2.3. Komoditní struktura
- 2.4. Zóny volného obchodu (VT parky, investiční zóny)
- 2.5. Investice - přímé zahraniční investice v teritoriu (odvětvová a teritoriální struktura)
- 2.6. Investice - podmínky vstupu zahraničního kapitálu (omezení, pobídky pro investory)

### 2.1. Obchodní bilance za posledních 5 let – vývoz, dovoz, saldo

	2010	2011	2012	2013	2014
<b>Vývoz</b>	307,0	341,9	347,3	353,3	353,2
<b>Dovoz</b>	295,1	335,4	341,8	340,5	339,39
<b>Obrat</b>	602,1	677,3	689,1	693,8	692,6
<b>Bilance</b>	11,9	6,5	5,5	12,8	13,81

Údaje jsou v mld. EUR

Zdroj: [www.nbb.be](http://www.nbb.be), [www.abh-ace.org](http://www.abh-ace.org)

Belgická ekonomika je velmi otevřená a exportně orientovaná, a proto je ve značné míře závislá na konjunktuře světových trhů. Celková hospodářská krize, která postihla i hlavní belgická odbytíště, sousední země, vedla k propadu belgického zahraničního obchodu.

Rychlejší pokles dovozů nicméně znamenal, že obchodní bilance v době krize zůstala mírně aktivní.

V roce 2010 dochází k opětovnému růstu vývozu a dovozu Belgie, avšak objem obchodu se vrací na předkrizovou úroveň až v roce 2011. Vývoj roku 2012 naznačuje opětovné zpomalení růstu a pokles dynamiky zahraničního obchodu. Rok 2013 je ve znamení nepřesvědčivého růstu s příslibem oživení celé ekonomiky a také dynamiky zahraničního obchodu v roce 2014 a v letech dalších.

Belgie je federální stát s 3 regiony: Vlámskem, Valonskem a Bruselem – hlavním městem. Hospodářská situace těchto regionů se poměrně výrazně liší, a tak je tomu i v objemech dovozů. Údaje jsou zpracované podle národních statistik, takže vypovídající jsou pouze podíly těchto regionů na celkových dovozech, nicméně i tento údaj ukazuje mnohem vyšší ekonomickou aktivitu severní části Belgie - Vlámka:

- Belgie: 100 %
- Vlámsko: 83 % (cca)
- Valonsko: 12 % (cca)
- Brusel: 5 % (cca)

Vlámsko také představuje větší odbytíště, a proto je velkou výzvou pro české vývozce, aby zde nacházeli uplatnění pro své zboží a perspektivně s rozvojem jednotného trhu EU zejména služeb.



## 2.2. Teritoriální struktura – postavení v (k) EU

### Vývoz (země TOP 20) (v mil. EUR)

	2010	2011	2012	2013	2014
Německo	56 834	61 905	60 561	59 432	59 721
Francie	50 932	56 256	53 997	55 120	55 966
Nizozemsko	36 417	41 594	43 342	43 184	42 056
Velká Británie	21 244	23 583	24 272	26 343	29 221
USA	17 713	17 423	20 503	18 029	19 206
Itálie	14 004	14 167	14 931	15 390	15 566
Španělsko	9 123	9 029	8 173	8 497	8 862
Lucembursko	5 436	6 221	6 105	6 034	5 712
Indie	6 793	8 001	7 954	7 914	8 599
Čína	5 419	7 357	7 670	7 280	7 578
Polsko	4 929	5 482	5 419	5 716	6 247
Švédsko	4 354	4 814	4 792	4 782	4 985
Švýcarsko	3 955	5 332	5 460	4 928	4 809
Turecko	4 184	4 719	4 557	4 629	4 853
Rakousko	2 994	3 261	3 277	3 424	3 666
Česká republika	2 575	2 843	2 699	2 720	2 909
Ruská federace	3 468	4 693	5 427	5 151	4 136
Japonsko	3 071	3 399	3 831	3 501	3 079
Dánsko	2 234	2 435	2 416	2 434	2 512
Kanada	2 038	1 860	1 997	2 377	1 908



EU	223 660	246 042	243 052	246 456	251 328
Extra EU	83 329	96 906	104 274	105 898	104 868
Svět celkem	306 988	341 949	347 326	352 353	356 196

Zdroj: [www.nbb.be](http://www.nbb.be)

Belgie, podobně jako ČR, realizuje svůj **vývoz** především do zemí EU. Země EU se podílí na belgickém vývozu třemi čtvrtinami. Na celou Evropu připadá přibližně 75,9 % vývozu, na Asii 10,8 %, Ameriku 7,9 % a Afriku 3,7 %. Vývoj obchodní výměny s EU je stabilní, zatímco obchod se zeměmi mimo EU má rostoucí tendenci.

Největším obchodním partnerem v roce 2014 je Německo, následují sousední země Francie, Nizozemsko a Velká Británie. **Česká republika** je podle belgických statistik cca 20. největším odbytíštěm belgických výrobků s podílem pod 0,8 %.

#### Dovoz (země TOP 20) (v mil. EUR)

	2010	2011	2012	2013	2014
Nizozemsko	54 951	65 453	70 476	69 497	68 193
Německo	47 457	49 533	48 189	45 887	44 903
Francie	32 592	35 483	35 810	35 828	34 812
Irsko	14 963	14 719	14 837	12 904	12 756
USA	17 033	19 253	21 781	23 689	25 043
Velká Británie	12 634	14 729	13 572	13 000	13 624
Čína	12 634	14 729	13 572	13 000	13 624
Itálie	8 942	9 658	10 253	10 592	11 860
Japonsko	6 959	7 580	7 325	7 140	5 537
Španělsko	6 155	6 508	6 425	6 564	6 207
Švédsko	5 424	6 341	6 687	6 808	6 265
Ruská federace	6 195	8 901	8 514	9 992	10 577
Indie	3 679	5 361	4 239	4 159	4 084



Švýcarsko	2 901	3 819	3 938	3 955	4 382
Norsko	3 486	4 579	5 203	6 234	4 789
Polsko	2 842	3 175	3 009	3 355	3 709
Turecko	2 721	3 166	3 116	3 222	3 393
Česká republika	2 348	2 894	3 017	3 144	3 252
Lucembursko	2 150	2 331	2 437	2 340	2 568
Singapur	2 898	2 894	4 077	3 893	4 253
EU	203 965	227 011	320 944	226 088	223 169
Extra EU	91 114	108 437	110 843	114 229	117 889
Svět celkem	295 078	335 448	341 788	340 317	340 758

### Zdroj

Belgie realizuje svoje **dovozy** především ze zemí EU. Podíl zemí EU na belgickém dovozu je přes 70%. Na celou Evropu připadá 72,7 % dovozu, na Asii 13,1 %, Ameriku 10,6 % a Afriku 3,0%.

V roce 2014 je největším dodavatelem Nizozemsko, následují sousední země Německo a Francie. Všechny sousední země představují více než polovinu celkových dovozů Belgie. **Česká republika** je podle belgických statistik cca 19. největším dodavatelem Belgie s podílem 1 %.

### 2.3. Komoditní struktura

Komoditní struktura vývozu a dovozu je určována hospodářskou vyspělostí Belgie a mírou zapojení do mezinárodního obchodu. Belgie patří mezi 10 největších vývozců světa a přibližně 70 % HDP prochází zahraničním obchodem.

Vývoz	2014 (mld. EUR)
Chemické výrobky	82,999
Minerální paliva, maziva	42,679
Stroje a přepravní zařízení	35,980
Dopravní zařízení	35,635
Obecné kovy	28,165



Plasty	25,042
Drahé kameny, drahé kovy	17,597
Potraviny	17,472
Textil	11,709
Nezatříděné komodity	55,925

#### Zdroj

Ve struktuře vývozu hlavní pozice patří odvětvím s vysokou přidanou hodnotou jako je strojírenství, energetika, dopravní prostředky a zařízení, výrobky chemického a farmaceutického průmyslu a dále zemědělské a potravinářské výrobky. Největším vývozním artiklem jsou chemické a farmaceutické výrobky, které zaujímají podíl na celkovém vývozu Belgie 23,5 %. Druhou nejsilnější komoditou jsou minerální paliva. V Belgii se montují automobily několika světových značek. Zajímavý je také vysoký podíl potravin v belgickém vývozu (4,9 %).

<b>Dovoz</b>	<b>2014 (mld. EUR)</b>
Chemické výrobky	69,845
Minerální paliva, maziva	60,206
Stroje a přepravní zařízení	40,364
Dopravní zařízení	34,881
Obecné kovy	22,874
Plasty	18,508
Drahé kameny, drahé kovy	16,217
Potraviny	13,546
Textil	10,331
Nezatříděné komodity	52,606

Belgie je typická „zpracovatelská“ země - doveze, zpracuje, vyveze. Je proto logické, že pokles odbytu zapříčiní adekvátní pokles dovozů.

#### **2.4. Zóny volného obchodu (VT parky, investiční zóny)**

Svobodná celní pásma v Belgii nejsou.



## 2.5. Investice - přímé zahraniční investice v teritoriu (odvětvová a teritoriální struktura)

PZI hrají poměrně významnou roli pro belgickou relativně malou a velmi otevřenou ekonomiku. Přibližně polovina v Belgii investovaného kapitálu je vlastněna přímo či nepřímo zahraničními majiteli.

Belgie je stále cílovou zemí, kam směřují přímé zahraniční investice. Turbulentní politický vývoj od roku 2007, ale i po roce 2010 byl v médiích často označován za faktor, který snižoval příliv zahraničních investic do Belgie. Především nejistota osudu avizovaných reforem, slibovaných daňových úlev, snižování nákladů na pracovní sílu, odbourávání byrokracie, problémy bankovního sektoru mohly vést k opatrnosti investorů.

Zdroj: [www.nbb.be](http://www.nbb.be), *Statistiques des investissements directs avec l'étranger*".

## 2.6. Investice - podmínky vstupu zahraničního kapitálu (omezení, pobídky pro investory)

Specifická omezení pro zahraniční investice neexistují. Zvláštní povolení se vyžaduje jak od místních, tak od zahraničních investorů, pro provozování obchodních domů, dopravních služeb, výroby a prodeje některých potravinářských výrobků, broušení a leštění diamantů a prodej zbraní a střeliva. Belgický stát stejně jako regiony poskytuje investorům různé finanční a daňové pobídky a průběžně upravují dílčí administrativně právní podmínky k podpoře zahraničních investic. Finanční pobídky mají formu kapitálových grantů a dotací na úroky. Granty poskytují regionální správní orgány a jejich výše může být v každém regionu odlišná. Tato výše závisí např. na tom, kolik investice vytvoří nových pracovních příležitostí, na technologických parametrech investice, atp. Zvláštními finančními pobídkami jsou stimulovány firmy, zejména malé a středně velké, investující v tzv. rozvojových zónách.

Zóny podléhají schválení Evropskou komisí, protože tyto pobídky jsou financovány ze strukturálních fondů EU. Daňovými pobídkami, které se stanovují na federální úrovni, se rozumí zejména osvobození od majetkové daně na několik let (max. 5 let). V současné době je příkladem pro podporu podnikání tzv. Marshallův plán pro Valonsko, který by měl pomoci vyrovnat ekonomické rozdíly, pomoci zvýšení zaměstnanosti mezi valonským a vlámským regionem.

Vedle toho je kladen důraz na vytváření tzv. koordinačních a distribučních center, která požívají zvláštní daňové výhody, pokud splňují předem stanovené podmínky. Koordinační centrum je základní podmínkou, že toto musí být součástí skupiny nadnárodních korporací s konsolidovaným kapitálem nebo rezervami ve výši 300 mil. € a konsolidovaným obratem 300 mil. €. Další pobídky existují např. v oblasti odborné přípravy personálu, vědeckého výzkumu, exportu apod. Zahraniční zájemce o investování v Belgii si může základní informace o podmínkách vyžádat od níže uvedených federálních a regionálních úřadů:

### **Ministere des affaires économiques**

Service des investissements étrangers  
rue G. Leman 60  
B-1040 Bruxelles

### **Ministere de la Région Wallonne**

Direction générale de l'économie et de l'emploi  
Office pour les investisseurs étrangers  
Place dela Wallonie1 - Bat. II  
B-5100 Namur

### **Ministerie van het Vlaams Gewest**

Flanders' Foreign Investment Office  
Leuvenseplein 4  
B-1000 Brussels

### **Ministere de la Région Bruxelles-Capitale**

Département des investissements étrangers  
rue de Champ de Mars 25  
B-1050 Bruxelles



---

Vzhledem ke komplexnosti problematiky se doporučuje využít služeb poradenských firem specializovaných na problematiku podnikání.





## 3. Vztahy země s EU

### Podkapitoly:

- 3.1. Zastoupení EU v zemi
- 3.2. Obchodní vztahy země s EU
- 3.3. Poskytování rozvojových fondů a nástrojů EU

### 3.1. Zastoupení EU v zemi

#### Přehled

- Vstup do EU: 1. ledna 1958
- Člen eurozóny: 1. ledna 1999
- Součástí schengenského prostoru: 26. března 1995.
- Podíl na celkovém počtu obyvatel EU: 2,2 % (2014)
- Předsednictví v Radě: celkem dvanáctkrát (poprvé v roce 1958, naposledy v roce 2010)

Brusel je považován za *de facto* hlavní město EU se sídlem *Evropské komise, Rady Evropské unie, Evropské rady* a působí mimo jiné i jako druhé sídlo *Evropského parlamentu*. V důsledku této koncentrace se proto Brusel stal preferovaným místem v případě sjednocení sídel Parlamentu. Mimo jiné zde má své sídlo i řada dalších organizací spjatých s EU, jako například *Evropský hospodářský a sociální výbor (EESC)* či *Výbor regionů (CoR)*. Brusel tak představuje hlavní centrum politických aktivit, jejichž instituce se soustřeďují zejména do oblasti *European Quarter of Brussels*.

Tato vysoká koncentrace institucí s sebou rovněž nese sociální a ekonomické dopady v podobě nárůstu počtu obyvatel (46 % populace Bruselu má svůj původ jinde než v Belgii, 3/5 představují úředníci EU, jejichž počet čítá 25 000) i zvýšené dynamiky ekonomických aktivit.

Navzdory roli sídla hlavních institucí EU a tedy i snadnějšímu přístupu k těmto institucím je pro Belgii důležité profilovat se jako každý jiný členský stát. V roce 1957 se Belgie řadila mezi zakládající členy dnešní Evropské unie. Od prvopočátku evropské integrace se tato země zasazovala o rozvoj a prohlubování vztahů v Evropě, svou klíčovou roli zde sehráli rovněž mnozí političtí vedoucí představitelé Belgie. Dlouhodobé členství se tak významně podílelo na formování smýšlení a identity Belgičanů.

### Belgie v evropských institucích

#### Evropský parlament

- V Evropském parlamentu zasedá 21 belgických poslanců.

#### Rada Evropské unie

- Zasedání Rady se pravidelně účastní zástupci belgického státu (podle příslušné oblasti politiky).

#### Předsednictví Rady EU

- Období belgického předsednictví: leden–červen 1958 | leden–červen 1961 | leden–červen 1964 | leden–červen 1967 | leden–červen 1970 | leden–červen 1973 | červenec–prosinec 1977 | leden–červen 1982 | leden–červen 1987 | červenec–prosinec 1993 | červenec–prosinec 2001 | červenec–prosinec 2010

#### Evropská komise

- Jako členku Evropské komise Belgie nominovala Marianne Thyssenovou, která je odpovědná za zaměstnanost, sociální věci, dovednosti a pracovní mobilitu.



## Soudní dvůr Evropské unie

- Koenraad Lenaerts (místopředseda)
- Melchior Wathelet (generální advokát)

## Evropský účetní dvůr

- Karel Pinxten

## Evropská centrální banka

- Peter Praet (člen výkonné Rady)
- Luc Coene (guvernér, člen Rady guvernérů)

## Evropský hospodářský a sociální výbor

- Belgie má v Evropském hospodářském a sociálním 12 zástupců.

## Výbor region

- Belgie má 12 zástupců také ve Výboru regionů, v němž zasedají místní a regionální zástupci.

## Stále zastoupení při EU

- Belgie také s orgány a institucemi EU komunikuje prostřednictvím svého stáleho zastoupení v Bruselu. Jeho hlavním úkolem (jakožto „velvyslanectví při EU“) je zajistit, aby belgické zájmy a politika byly v EU naplňovány co nejúčinněji.

## 3.2. Obchodní vztahy země s EU

Belgie představuje otevřenou ekonomiku, jež je velmi úzce spjata se zeměmi EU, na čemž má hlavní podíl samotná strategická poloha této země. I v roce 2014 proto Evropská unie hrála pro Belgii roli největšího obchodního partnera. Přesto však nutno podotknout, že zde dochází k diverzifikaci portfolia zemí, s nimiž Belgie obchoduje, což se následně promítá i do podílu celkového zahraničního obchodu. Evropská unie zde v roce 2014 zaznamenala mírný pokles z 70,1 % na 70,6 % ve prospěch rozvíjejících se ekonomik jako jsou Brazílie, Rusko, Indie, Čína a Jihoafrická republika.

Rovněž země eurozóny zaznamenaly pokles v podílu celkového obchodu a to z 56,7 % (2013) na 56,1 % (2014). Naopak podíl obchodu s ostatními zeměmi EU mimo eurozónu vzrostl z 13,3 % na 14,5 %.

## Export

### Základní přehled

V roce 2014 belgický vývoz vzrostl oproti předešlému roku o 0,1 % z 353,0 mld. EUR na 353,2 mld. EUR. Belgie, podobně jako ČR, realizuje svůj vývoz především do zemí EU. Oproti předešlému roku stoupl vývoz do zemí EU o 0,8 %, v roce 2013 však nárůst představoval oproti předchozímu roku 1,9 %. Vývoz do České republiky zaznamenal nárůst o 0,6 % z 2,4 mld. EUR na 2,9 mld. EUR a v rámci celkového exportu Belgie tak zaujímá dvacáté místo s podílem 0,8 %.

### Teritoriální struktura v rámci EU

Tradičním největším obchodním partnerem zůstalo v roce 2014 Německo (59,1 mld. EUR), vývoz však oproti předešlému roku klesl o 0,9 % z 59,7 mld. EUR. Druhé místo obsadila Francie (55,0 mld. EUR), ve srovnání s předešlým rokem šlo rovněž o pokles a to o 0,4 %. Třetí místo vzhledem ke své poloze zaujímá Nizozemsko, kde byl pokles vývozu dramatičtější o 4,1 % z 43,5 mld. EUR (2013) na 41,7 mld. EUR (2014).



Zatímco belgický export do zemí eurozóny zaznamenal v roce 2014 pokles, vývoz do zemí mimo eurozónu prudce stoupl. V rámci eurozóny se tak jednalo o změnu původní hodnoty +0,9 % (2013) na -1,1 % (2014), v zemích mimo eurozónu nárůst představoval vývoj hodnoty +6,3 % (2013) na +8,9 % (2014).

### Země eurozóny

Nejvyšší hodnota nárůstu vývozu v rámci eurozóny připadla v roce 2014 na Řecko (+7,1 %), následováno Rakouskem (+6,6 %), Portugalskem (+4,8 %), Španělskem (+4,2 %), v Irsku (+2,9 %), Slovenskem (+1,8 %) a Kypru (+0,4 %). Navzdory pozitivnímu vývoji belgického exportu do výše uvedených zemí však dochází v eurozóně k poklesu celkových tržeb o 1,1 %, což je zapříčiněno poklesem vývozu na Maltu (-24,6 %), do Estonska (-9,9 %), Lucemburska (-7,2 %), Nizozemska (-4,1 %), Finska (-4,1 %), Lotyšska (-3,0 %) a v neposlední řadě do Německa (0,9 %).

### Ostatní země EU

Na rapidním nárůstu exportu do ostatních zemí EU mimo eurozónu se významně podílí zejména Chorvatsko (+33,6 %), Bulharsko (+19,3 %), Velká Británie (+11,3 %), Maďarsko (+11,2 %) a Polsko (+8,9 %). Díky těmto vysokým hodnotám tak celkový pozitivní trend belgického vývozu do ostatních zemí EU nebyl nijak výrazně ovlivněn ani poklesem exportu do Litvy (-10,6 %).

#### Export (x1000 EUR)

	1–12 (2013)	1–12 (2014)	% VAR.	% TOT.
Země eurozóny	200 433 343,4	196 322 344,7	-1,1	56,1
Francie	55 254 985,0	55 045 542,8	-0,4	15,6
Lucembursko	5 991 701,7	5 558 731,7	-7,2	1,6
Nizozemsko	43 466 382,6	41 700 220,0	-4,1	11,8
Německo	59 699 131,1	59 134 133,6	-0,9	16,7
Itálie	15 525 511,6	15 444 718,0	-0,5	4,4
Irsko	1 630 508,3	1 677 284,9	2,9	0,5
Řecko	1 252 713,8	1 341 977,4	7,1	0,4
Portugalsko	1 638 454,7	1 717 301,1	4,8	0,5
Španělsko	8 488 120,9	8 843 596,8	4,2	2,5
Finsko	1 952 562,2	1 873 252,9	-4,1	0,5
Rakousko	3 433 661,3	3 660 827,0	6,6	1,0
Slovinsko	510 101,2	505 757,5	-0,9	0,1



Kypr	203 038,4	203 916,8	0,4	0,1
Malta	141 110,4	106 327,0	-24,6	0,0
Slovensko	927 037,3	943 847,6	1,8	0,3
Estonsko	318 322,8	286 877,6	-9,9	0,1
Lotyšsko	285 055,4	278 032,2	2,4	1,2
Ostatní země EU	46 854 039,0	51 040 876,2	8,9	14,5
Velká Británie	26 540 338,9	29 535 757,6	8,9	14,5
Dánsko	2 462 614,2	2 539 757,6	11,3	8,4
Švédsko	4 913 312,7	5 003 574,1	1,8	1,4
Litva	886 156,0	791 962,2	-10,6	0,2
Polsko	5 731 349,1	6 244 212,6	8,9	1,8
Česká republika	2 705 761,8	2 885 052,6	6,6	0,8
Maďarsko	1 736 054,7	1 930 507,7	11,2	0,5
Rumunsko	1 184 232,2	1 253 432,7	5,8	0,4
Bulharsko	494 603,9	589 838,7	19,3	0,2
Chorvatsko	199 615,6	266 738,2	33,6	0,1

## Import

### Základní přehled

U belgického dovozu dochází v roce 2014 oproti předešlému roku k poklesu o 0,2 % z 340,1 mld. EUR na 339,4 mld. EUR. Saldo zahraničního obchodu je pozitivní a vzrostlo z 12,9 mld. EUR na 13,8 mld. EUR. Belgický import z České republiky zaznamenal v roce 2014 nárůst o 3,9 % a to z hodnoty 3,1 mld. EUR na 3,3 mld. EUR v roce 2014. Na celkovém dovozu se tak Česká republika podílí 1,0 %.

### Teritoriální struktura v rámci EU

V rámci teritoriální struktury zaujímá v dovozu vedoucí pozici Nizozemsko s celkovou hodnotou 68,0 mld. EUR, jež však zaznamenává oproti předešlému roku pokles o 2,5 %. Na druhém místě se nachází Německo s 44,8 mld. EUR a obdobným poklesem o 2,4 %, třetí místo zaujímá Francie o hodnotě dovozu 34,8 mld. EUR, kde byl pokles o 3,5 % ještě prudší.



Belgický dovoz ze zemí Evropské unie klesl o 1,5 % v roce 2014, ve srovnání s poklesem o 0,3 % v roce 2013. Dovoz ze zemí eurozóny klesl o 1,5 %, z ostatních zemí EU mimo eurozónu zaznamenal pokles o 1,6 % oproti poklesu v hodnotě 0,3 % v roce 2013.

V rámci eurozóny Belgie snížila dovoz zejména z Kypru (-33,6 %), Lotyšska (-24,9 %), Malty (-21,2 %), Portugalska (-12,8 %), ve Španělska (-6,2 %), Francie (-3,5 %), Slovenska (3,3 %), Nizozemska (o 2,5 %) a Německa (-2,4 %). Naopak dovoz z Estonska (+23,5 %), Slovinska (+18,6 %), Řecka (+14,1 %), Itálie (+12,0 %), Lucemburska (+8,6 %), Rakouska (+3,4 %), Finska (+2,8 %) a Irska (+2,1 %) zaznamenal v roce 2014 nárůst. I přesto tyto pozitivní hodnoty se však předešlé negativní výsledky plně nevykompenzovaly.

Důvodem, proč celkový import z ostatních zemí EU mimo eurozónu klesl o 1,6 %, je pokles importu konkrétně ze Švédska (-7,7 %) a Velké Británie (-7,1 %). Tento pokles byl však vyvážen nárůstem dovozu z Chorvatska (+45,7 %), Bulharska (+41,4 %), Dánska (+23,2 %), Litvy (+14,9 %), Maďarska (+10,8 %) a Polska (+10,3 %).

#### Import (x1000 EUR)

	1-12 (2013)	1-12 (2014)	% VAR.	% TOT.
Země eurozóny	190 231 799,9	187 450 687,6	-1,5	55,2
Francie	36 023 474,8	34 763 770,0	-3,5	10,2
Lucembursko	2 509 190,8	2 509 190,8	8,6	0,7
Nizozemsko	69 756 793,5	68 021 525,4	-2,5	20,0
Německo	45 920 136,9	33 826 979,0	-2,4	13,2
Itálie	10 595 678,5	11 865 796,7	12,0	3,5
Irsko	11 836 805,6	12 090 948,1	2,1	3,6
Řecko	316 152,0	360 677,2	14,1	0,1
Portugalsko	1 443 339,9	1 259 238,0	-12,8	0,4
Španělsko	6 544 204,9	6 139 165,1	-6,2	1,8
Finsko	1 993 509,0	2 050 078,1	2,8	0,6
Rakousko	2 030 710,1	2 100 609,5	3,4	0,6
Slovinsko	180 167,4	213 728,1	18,6	0,1
Kypr	143 689,2	95 391,4	-33,6	0,0
Malta	50 322,8	39 671,7	-21,2	0,0



Slovensko	849 915,2	821 872,7	-3,3	0,2
Estonsko	236 544,0	292 045,8	23,5	0,1
Lotyšsko	165 274,9	118 845,8	-5,8	1,7
Ostatní země EU	35 510 879,3	34 946 421,5	-1,6	10,3
Velká Británie	17 954 872,1	16 686 830,8	-7,1	4,9
Dánsko	1 138 481,3	1 402 127,1	23,2	0,4
Švédsko	6 915 916,0	6 380 382,5	-7,7	1,9
Litva	316 893,8	364 044,3	14,9	0,1
Polsko	3 361 058,6	3 706 167,2	10,3	1,1
Česká republika	3 137 113,1	3 259 779,9	3,9	1,0
Maďarsko	1 188 683,0	1 131 700,8	10,8	0,4
Rumunsko	767 595,9	794 935,2	3,6	90,2
Bulharsko	667 007,8	943 008,2	41,4	0,3
Chorvatsko	63 257,7	92 139,5	45,7	0,0

### Saldo obchodní bilance

Obchodní bilance Belgie s Evropskou unií dosáhla v roce 2014 kladného salda, jež poměrně výrazně vzrostlo z 21,5 mld. EUR (2013) na 27,0 mld. EUR.

### Země eurozóny

Saldo obchodní bilance s Francií v roce 2014 mírně vzrostlo z 19,2 mld. EUR (2013) na 20,3 mld. EUR (2014). Kladné saldo bylo rovněž zaznamenáno u Německa (14,3 mld. EUR), Itálie (3,6 mld. EUR), Lucemburska (3,0 mld. EUR), Španělska (7 mld. EUR) a Rakouska (1,6 mld. EUR).

Záporné saldo měla Belgie naopak s Nizozemskem a to v hodnotě 26,3 mld. EUR, tedy stejně jako předchozí rok. Záporné saldo dále vykazovalo rovněž Irsko (-10,4 mld. EUR).

### Ostatní země EU

Co se ostatních zemí EU mimo eurozónu týče, bilance zahraničního obchodu měla ve všech jednotlivých případech kladnou hodnotu a dokonce byl zaznamenán nárůst z 11,3 mld. EUR v roce 2013 na hodnotu 16,1 mld. EUR v roce 2014.



## Saldo (x1000 EUR)

	1-12 (2013)	1-12 (2014)
Země eurozóny	10 201 543,5	10 871 657,2
Francie	19 231 510,2	20 281 772,8
Lucembursko	3 681 345,6	3 049 541,0
Nizozemsko	-26 290 410,9	-26 321 305,5
Německo	13 778 994,3	14 307 154,6
Itálie	4 929 833,1	3 578 921,3
Irsko	-10 206 297,3	-10 413 663,2
Řecko	936 651,8	981 300,2
Portugalsko	195 114,9	458 063,1
Španělsko	1 943 915,9	2 704 431,7
Finsko	-40 946,8	-176 825,2
Rakousko	1 402 951,2	2 704 431,7
Slovinsko	329 933,8	292 029,5
Kypr	59 349,2	108 525,4
Malta	90 787,6	66 655,3
Slovensko	77 122,0	121 974,9
Estonsko	81 778,9	-5 168,2
Lotyšsko	-1 706 248,7	-1 272 737,3
Ostatní země EU	11 343 159,7	16 094 454,7
Velká Británie	8 585 466,8	12 848 926,8
Dánsko	1 324 132,9	1 137 672,7



Švédsko	-2 002 603,4	-1 376 808,4
Litva	569 262,2	427 917,9
Polsko	2 370 290,2	427 917,9
Česká republika	-431 351,7	-374 727,3
Maďarsko	547 371,7	613 500,9
Rumunsko	416 636,2	458 497,4
Bulharsko	-172 403,9	-252 169,5
Chorvatsko	136 357,9	174 598,6

### 3.3. Poskytování rozvojových fondů a nástrojů EU

#### Kohezní politika Belgie

##### Základní přehled

Na programové období 2014-2020 bylo Belgii v rámci financování politiky soudržnosti přiděleno celkem **2,28 miliard EUR**.

- 1,04 miliard € pro tzv. přechodné regiony (provincie Hainaut, Namur, Lucemburk a Lutych)
- 939 milionů € na více rozvinuté regiony (provincie Západní Flandry, Východní Flandry, Bruselský region, Vlámský Brabant, Brabant Wallon, Limburg a Antverpy)
- 263 milionů € v rámci Evropské územní spolupráce
- 42 milionů € v rámci *Iniciativy na podporu zaměstnanosti mládeže*

V rámci kohezní politiky bude v programovém období 2014-2020 Belgie řídit celkem osm operačních programů. Regiony Flandry, Valonsko a Brusel obdrží finanční prostředky z Evropského fondu pro regionální rozvoj (ERDF), zbylých pět programů, bude financováno z Evropského sociálního fondu (ESF), jež z celkové částky zaujímá hodnotu ve výši 1 miliardy EUR.

##### Hlavní investiční priority

Po vytvoření partnerské dohody s Evropskou komisí byly pro Belgii stanoveny následující investiční priority:

- Urychlení přechodu k znalostní ekonomice prostřednictvím navýšení soukromých investic do výzkumu, navýšení konkurenceschopnosti malých a středních podniků, podpora podnikání, zvýšení produktivity pracovní síly a stimulace vyšší efektivity.
- Zvyšování zaměstnanosti prostřednictvím aktivace a posilování dovedností, zvýšená spolupráce mezi regiony a aktivní začleňování zranitelných skupin, jakými jsou starší lidé, migranti a nezaměstnaní mladí lidé, do společnosti.
- Snižování emisí skleníkových plynů, zvyšování energetické účinnosti ekonomiky a zvýšení podílu obnovitelných zdrojů energie.

##### Dosud dosažené výsledky





Celková výše finančních prostředků přidělených na předešlé programové období 2007-2013 činila 2,26 mld. EUR, což ovlivnilo Belgii v následujících oblastech:

- vytvoření více než 18 000 nových pracovních míst;
- vznik přibližně 2000 nových podniků;
- podpora více než 600 výzkumných a technických rozvojových projektů.

Fondy představovaly investici do široké škály projektů, jako například zvyšování zaměstnanosti, a kvalifikace mladých lidí a dlouhodobě nezaměstnaných (v rámci ESF financování bylo podpořeno celkem přibližně čtvrt milionu obyvatel), boj proti chudobě, prosazování rovnosti žen a mužů (zejména navýšení účasti žen v přírodovědných a technických oborech) či rozvíjení nových technologií v oblasti zdravotní péče.

### Evropský rozvojový fond

Evropský rozvojový fond (ERDF) je základním finančním nástrojem pro spolupráci mezi EU a zeměmi AKT (Africká, Karibská a Pacifická skupina států). ERDF je tvořen z grantů, rizikového kapitálu či úvěrů soukromému sektoru. Rozpočet desátého ERDF na období 2008-2013 představoval hodnotu ve výši 22,68 mld EUR. Belgie přispěla částkou 800 674 000 EUR, což představuje podíl 3,53 % .



## 4. Obchodní a ekonomická spolupráce s ČR

### Podkapitoly:

- 4.1. [Bilance vzájemné obchodní výměny za posledních 5 let](#)
- 4.2. [10 nejvýznamnějších položek českého vývozu/dovozu](#)
- 4.3. [Vzájemná výměna v oblasti služeb](#)
- 4.4. [České investice v teritoriu: Firmy a joint-ventures ve vzájemném obchodu a v ostatních oblastech ekonomické spolupráce](#)
- 4.5. [Smluvní základna mezi oběma státy](#)
- 4.6. [Zahraniční rozvojová spolupráce](#)

### 4.1. Bilance vzájemné obchodní výměny za posledních 5 let

Obchodní výměna (mil. Kč v b.c.)

	2010	2011	2012	2013	2014
<b>Vývoz</b>	62 587	71 227	73 129	80 193	87 866
<b>Dovoz</b>	44 013	47 983	46 985	48 013	54 996
<b>Obrat</b>	106 600	119 210	120 114	128 206	35 742
<b>Saldo</b>	18 574	23 245	26 144	32 180	8 846
<b>V/D (v%)</b>	142,2	148,4	155,6	168,1	167,0

Zdroj: [www.czso.cz](http://www.czso.cz)

Belgie tradičně patří k nejvýznamnějším obchodním partnerům ČR. Od roku 1990 vzájemný obchod meziročně roste tempem, které Belgii řadí mezi nejdynamičtější se rozvíjející relace zahraničního obchodu ČR. V roce 2008 došlo po dlouhé řadě let k poklesu vzájemného obchodu a rok 2009 byl již plně poznamenán hospodářskou krizí. Obchodní výměna s Belgií se v roce 2011 vrátila na předkrizové hodnoty a v roce 2012, ve kterém se obě ekonomiky opět potýkaly s hospodářskými problémy, nicméně český export mírně rostl. Tento trend dále pokračuje a obrat vzájemného obchodu dosahuje 128 mld. Kč v roce 2013 a 143 mld. v roce 2014.

Belgie zaujímá v roce 2014 z pohledu celkového obratu zahraničního obchodu ČR 13. místo. Ve vývozu patří Belgie na 11. místo největšího odběratele českého zboží. V dovozu je Belgie 14. největším dodavatelem do ČR.

### 4.2. 10 nejvýznamnějších položek českého vývozu/dovozu

Položky vývozu

Název zboží	CZK (tis.)
Auta os aj vozidla motorová pro přepravu osob	15 895 137
Části součásti vozidel motor osob aj traktorů	8 556 031



Stroje přístroje klimatizační	5 559 859
Stroje automat zprac dat jednotky snímače ap	3 318 614
Sedadla ne lékařská ap i proměnitelná v lůžka	2 994 829
Hygienické vložky, tampony, dětské pleny a pod. hygien. výrobky	1 305 378
Vata gáza obinadla ap zboží	1 288 898
Břítvy strojky čepelky holicí	1 276 524
Pneumatiky nové z pryže	1 264 796
Rozvaděče panely rozvodné stoly aj ovládací	1 260 165

V rozsahu nomenklatury SITC se na objemu vývozu v roce 2011 nevíce podílely položky:

- SITC 7 (59 %)
- SITC 6 (18 %)
- SITC 8 (13 %)

výrobky tříděné dle materiálu, stroje a dopravní zařízení, průmyslové spotřební zboží, tedy výrobky s velkou přidanou hodnotou. Podíl těchto 3 skupin průmyslových výrobků představuje téměř 90 % veškerých vývozů. Potraviny, zemědělské výrobky a nápoje zaujmají nízký podíl, i když jejich export mírně roste, avšak očekávání, že po odstranění různých překážek, které existovaly před vstupem do EU, by se měla tato komodita prosazovat, se naplňuje.

Za pozornost stojí stabilní export chemických výrobků. Belgie má velmi silný chemický průmysl (farmaceutické výrobky, plastické hmoty, barvy) a projevuje se to jak v dovozu, tak také právě ve vývozu (z ČR).

#### Položky dovozu

Název zboží	CZK (tis.)
Léky odměřené ne krev antisera ap vata aj	3 409 454
Traktory	2 940 314
Krev lidská živočišná antisera látky očkovací	1 988 494
Polymery propylenu olefinů v primár formách	1 743 917
Auta os aj vozidla motorová pro přepravu osob	1 499 391
Polymery ethyleny v primárních formách	1 361 038



Maso vepřové čerstvé chlazené zmrazené	1 279 254
Čokoláda přípravy potravinářské ost s kakaem	938 394
Trouby trubky hadice příslušenství z plastů	918 472
Desky folie ap ostatní z plastů neporovité aj	917 132

V rozsahu nomenklatury SITC se na objemu dovozu v roce 2013 nejvíce podílely nomenklaturní položky:

- SITC 5 chemikálie a příbuzné výrobky (32 %)
- SITC 6 výrobky tříděné dle materiálu (26 %)
- SITC 7 stroje a přepravní zařízení (21 %)

Obchodní vztahy mezi Belgií a ČR jsou z hlediska přítomnosti podnikatelských subjektů v teritoriích nevyvážené. V České republice působí přes desítku belgických podniků s většinou kapitálovou účastí a řada z nich má v ČR obchodní zastoupení či kontaktní kancelář. Velký počet belgických podniků v České republice má kladný vliv na exportní kapacitu těchto podniků, které přes své mateřské podniky vyvázejí své výrobky mj. také do Belgie. Je zřejmé, že činnost zahraničních investorů tak ovlivňuje zásadním způsobem výsledky obchodu v některých komoditách.

#### 4.3. Vzájemná výměna v oblasti služeb

ČR dosahuje aktivní saldo z celkového vývozu a dovozu služeb. V roce 2013 byly příjmy ze služeb 16,7 mld. Kč a výdaje 6,5 mld. Kč, tj. kladné saldo 10,1 mld. Kč. Největší podíl na obratu služeb má doprava (hlavně silniční a letecká), cestovní ruch a ostatní služby.

Vývozy a dovozy služeb nemohly uniknout vlivu hospodářské krize a jejich hodnoty v době hospodářské krize klesaly o 1,4 %, resp. o 4,8 %. Vývozy služeb tak v porovnání s vývozem a dovozem zboží klesaly výrazně méně. Obchod se službami mírně roste. Tento trend ukazuje značný potenciál tohoto sektoru, který se může výrazněji projevit po dokončení Jednotného trhu EU.

#### Obchod se službami ČR – Belgie

Bilance vzájemné výměny služeb, struktura vývozu a dovozu služeb ČR - Belgie podle platební bilance vykazuje dynamický vývoj, k čemuž nejvíce přispívá sektor dopravy (cca 50 %).

České firmy působící v oblasti služeb, vyhodnocení zájmu českých poskytovatelů služeb o teritorium:

ZÚ není běžně informován o vývozu/dovoze služeb mezi ČR a Belgií. Pokud byly v teritoriu prováděny stavební nebo montážní práce, byli vysláni pracovníci českých podniků většinou placeni českou stranou v rámci kontraktní ceny.

Uvolnění trhu práce k 1.5.2009 v Belgii vedlo k mírnému nárůstu poskytovaných služeb z ČR do Belgie, zejména ve stavebnictví, kde přechodné období ztěžovalo vysílání pracovních sil do Belgie k provádění prací a služeb.

Překážky a bariéry bránící českým poskytovatelům služeb proniknout na trh:

Belgie využila přechodného období zákazu kabotáže pro ČR až do 30. dubna 2009. V rámci harmonizace kabotáže v rámci Evropské unie si Belgie vydala vlastní vyhlášku upravující podmínky kabotáže. V praxi se však zdá, že toto omezení není výraznou překážkou.



Belgie rovněž ukončila přechodné období na volný pohyb osob/pracovních sil a k 1. květnu 2009 otevřela svůj pracovní trh občanům osmi nových členských zemí, včetně ČR, kteří tak i nadále nepotřebují pro výkon své pracovní činnosti pracovní povolení.

#### **Hlavní bariéry při průniku na trh jsou:**

- neznalost podnikatelského prostředí
- jazyková náročnost teritoria (francouzština, nizozemština, angličtina a v menší míře i němčina)
- relativně vysoké daňové zatížení podniků a velmi vysoké náklady na pracovní sílu
- neodpovídající kapitálová a personální vybavenost
- vysoká kvalita lidských zdrojů v oblasti vzdělanosti, praxe a jazykové vybavenosti v Belgii
- znalost trhu podložená marketingovým průzkumem
- velmi komplikovaný federální systém země

#### **Perspektivy českých firem v oblasti služeb:**

Novou bariérou v oblasti služeb by se v Belgii mohla stát praxe vyžadování minimální mzdy pro řidiče kamionů, zřejmě podle vzoru jiných států, jako např. Německa a Francie.

Belgie disponuje relativně malou, ale silně otevřenou ekonomikou s velkou koncentrací výroby, s vysokým podílem služeb (přes 70% HDP) a vysokým podílem zahraničního kapitálu. Perspektivy českých firem ve vývozu služeb jsou v sektorech: dopravy, stavebnictví, poradenství a právních služeb, a podnikatelských aktivit v oblasti IT.

#### **4.4. České investice v teritoriu: Firmy a joint-ventures ve vzájemném obchodu a v ostatních oblastech ekonomické spolupráce**

Českých podnikatelských subjektů, které by přímo v teritoriu investovaly a vykazovaly činnost je málo a spíše jsou z oblasti služeb navazujících na činnost evropských institucí v Belgii. ČNB vykazuje za rok 2013 PZI z ČR do Belgie v celkové hodnotě - 139,2 mil. CZK.

Přesto, že český export vykazoval v předchozích letech slušné výsledky, bude do budoucna nutné posilovat přítomnost českých firem v Belgii. Pro zpracování trhu bude nezbytné budovat vlastní distribuční síť, mít vlastní zastoupení, kontrolovat trh, marketingové aktivity i marže prodejců.

Naopak belgická přítomnost v ČR je poměrně silná. Kapitálové účasti tu má řada firem. Belgie je aktivním investorem v ČR a patří mezi nejvýznamnější zahraniční investory v ČR. Příliv PZI z Belgie v roce 2013 dosáhl 9 mld CZK, což je 9 % z celkových PZI do ČR. Nejde o nové investice ale o reinvestovaný zisk.

Zdroj: [www.cnb.cz](http://www.cnb.cz) (Statistiky □ platební bilance □ Přímé zahraniční investice)

Výše belgických investic dosáhla svého vrcholu v roce 1999. K významným akvizicím patří např. nákup ČSOB bankou KBC, Glaverbel - AGC Flat Glass Europe (Glavunion), Lhoist Group (VČS), CBR (CEVA Mokrá), Unic Design (Kovobel Litoměřice), Delhaize-le Lion (Delvita), Tractebel (Cheming), Primus (International Victor Company), Bekaert (ŽDB), Thona International (Eupen Uničov), Interbrew – dnes InBev (Pražské pivovary). Belgická firma Barco n.v., vybudovala nový závod na zelené louce v lokalitě Kladna a vytvořila 170 nových pracovních míst. Fa Bekaert realizovala svou druhou investici v ČR v oboru výroby ocelového drátu. Kapacitou menší pivovar Duvel Moortgat zakoupil 50% podíl v pivovaru Bernard.

Dochází i k odchodu belgických firem z ČR nebo snižování jejich investice v ČR. Již v roce 2007 obchodní řetězec Delvita (Delhaize), v roce 2009 odprodala své akvizice v ČR brazilsko-belgická společnost InBev (pivovary).

#### **Vývozci do Belgie:**

HEXION SPEC. CHEMIC. SOKO, Sokolov, ŠKODA AUTO A.S. ML.BOL, Mladá Boleslav, PRAMET TOOLS SRO, ŠUMPER, Šumperk, SIEMENS AUT. SYSTÉMY SRO, Frenštát pod Radhoštěm, COOPER-STAN., SRO, ŽDĀR, Žďár nad Sázavou, MÖLNLYCKE HEALTH CARE K, Karviná, CARTEC GROUP, S.R.O., Ostrava - Moravská Ostrava a Přívoz, LION PRODUCTS SRO, JIŘIC, Jiříce, BEHR CZECH SRO, MN.HRAD, Mnichovo Hradiště,



MONDI PAC. PAPER ŠTĚTÍ, Štětí, PITT. COR., SRO, KLÁŠTEREC, Klášterec nad Ohří, DAIKIN INDUST. SRO PLZEŇ, Plzeň 3, DONALDSON, SRO, KLÁŠTEREC, Klášterec nad Ohří, EATON IND., SRO, CHOMUTOV, Chomutov, PCA LOGISTIKA CZ, SRO, P, Praha 4, WITTE NEJDEK, SRO NEJDEK, Nejdek, FEDERAL-MOGUL AS, KOSTEL, Kostelec nad Orlicí, LUČ. ZÁV. DRASL., AS, KOLÍN, Kolín, MEOPTA-OPTIKA, A.S. PŘERO, Přerov, BORGERS CS SRO PLZEŇ, Plzeň 3, BROSE CZ, SRO, ROŽNOV, Kopřivnice, CON. TEVES CR, SRO, JIČÍN, Jičín, aj.

#### Dovozci z Belgie:

ŠKODA AUTO A.S.ML. BOL, Mladá Boleslav, ANIMALCO, A.S., PRAHA, Praha 6, AGROTEC, A.S., HUSTOPEČE, Hustopeče, ALLIANCE UNICH. SRO, PHA, Praha 10, PHIL. MORRIS ČR, AS, K.H., Kutná Hora, OSPAP A.S., PRAHA, Praha-Štěrboholy, ALCAN DĚČÍN, SRO, Děčín, PHOENIX-ZEPP., SRO, MODLE, Modletice, AGC AUTOMOT. SRO, BÍLINA, Bílina, PEGUFORM PLASTIC, SRO, LB, Liberec, KOBERCE BRENO, SRO, PHA, Praha 4, MÖLNLYCKE HEALTH CARE K, Karviná, LION PRODUCTS SRO, JIŘIC, Jiřice, PITT. COR., SRO, KLÁŠTEREC, Klášterec nad Ohří, TOYOTA PEUG.CITR., SRO, K, Kolín, JANSSEN-CILAG, SRO, PHA, Praha 5, HP-PELZER K.S. PLZEŇ, Plzeň 5-Křimice, VESUVIUS ČR, AS TŘINEC, Třinec, JUTA, AS, DVŮR KR.N.L., Dvůr Králové nad Labem, UCB, SRO, PHA, Praha 3, DAIKIN AIRC., SRO, PHA, Praha 8, GLAXOSMITHKLINE, SRO, PHA, Praha 4, GLAXOSMITHKLINE, SRO, PHA, Praha 4, FORD MOTOR COMP. SRO, PHA, Praha 8, PFIZER, S.R.O., PRAHA, Praha 5, BAXTER CZ, SRO, PHA, Praha 1, VOLVO TRUCK, SRO, ČESTL., Říčany, MONROE CZECH, SRO, HODKOV, Hodkovice nad Mohelkou, VOLVO AUTO CZ., SRO, PRŮH, Průhonice, aj.

Ze seznamu největších „českých“ vývozců a dovozců je zřejmé, že podíl zahraničních investorů je na zahraničním obchodě ČR do Belgie velmi významný.

#### 4.5. Smluvní základna mezi oběma státy

- Smlouva o přistoupení ČR k EU: Smlouva mezi Belgickým královstvím, Dánským královstvím, Spolkovou republikou Německo, Řeckou republikou, Španělským královstvím, Francouzskou republikou, Irskem, Italskou republikou, Lucemburským velkovévodstvím, Nizozemským královstvím, Rakouskou republikou, Portugalskou republikou, Finskou republikou, Švédským královstvím, Spojeným královstvím Velké Británie a Severního Irska (členskými státy Evropské unie) a Českou republikou, Estonskou republikou, Kyperskou republikou, Lotyšskou republikou, Litevskou republikou, Maďarskou republikou, Republikou Malta, Polskou republikou, Republikou Slovinsko, Slovenskou republikou o přistoupení České republiky, Estonské republiky, Kyperské republiky, Lotyšské republiky, Litevské republiky, Maďarské republiky, Republiky Malta, Polské republiky, Republiky Slovinsko a Slovenské republiky k Evropské unii. (Athény, 16. 4. 2003), vstoupila v platnost 1. 5. 2004, publikace :č. 44/2004 Sb.
- Dohoda mezi vládou Československé socialistické republiky a vládou Belgického království o mezinárodní silniční dopravě (Praha, 17. 4. 1968), publikace č. 110/1969 Sb., vstup v platnost: 31. 10. 1968
- Smlouva mezi Československou socialistickou republikou a Belgickým královstvím o zamezení dvojího zdanění a zabránění daňovému úniku v oboru daní z příjmu a z majetku\* (Praha, 16. 12. 1969), publikace č. 95/2000 Sb., vstup v platnost: 24. 7. 2000. \* Do konce roku 2009 bude podepsán dodatek k této smlouvě, který umožní, aby Belgie poskytovala ČR údaje o účtech českých občanů v Belgii a uskutečněných transakcích.
- Dohoda o podpoře a ochraně investic mezi ČSFR-UEBL (Union Economique Belgo-Luxembourgeoise)\*, vstoupila v platnost 13. 2. 1992, publikace č. 574/192 Sb \* ČR navrhla v roce 2009 Belgii a Lucembursku, aby tato dohoda byla zrušena.
- Dohoda mezi vládou České republiky a vládou Belgického království o letecké dopravě (Brusel 6. 4. 1998), publikace č. 129/2003, vstoupila v platnost: 23. 6. 2006
- Dohoda o spolupráci mezi vládou ČR a vládou Francouzského společenství Belgie a vládou regionu Valonskoze dne 28. 3. 2001, vstoupila v platnost: 22. 7. 2002, publikace č. 114/2002
- Dohoda o spolupráci mezi vládou ČR a Vlámskou vládou ze dne 12. 2. 2002, vstoupila v platnost: 29. 5. 2003, publikace č. 99/2003 Sb.
- Smluvní úprava české spolupráce s Belgií v ekonomické oblasti je obecně ošetřena také v separátních programech spolupráce mezi ČR a Vlámskem a ČR a Valonskem na léta 2011 až 2013.



*Poznámka: Dohody, které vstoupily v platnost před rozdělením ČSFR byly převzaty do právního řádu České republiky k 1. 1. 1993.*

#### 4.6. Zahraniční rozvojová spolupráce

Česká republika neposkytuje Belgii rozvojovou pomoc.

##### Rozvojová spolupráce Belgie

Pro tuto spolupráci byly vybrány „partnerské země“ (18 od r. 2003, z nich je 13 afrických zemí, 3 v Latinské Americe, Palestina a Vietnam), do kterých bude pomoc prioritně směřovat: Alžírsko, Bénin, Bolivie, Burundi, Ekvádor, Jihoafrická republika, Kongo DR, Mali, Maroko, Mosambik, Niger, Uganda, Peru, Rwanda, Senegal, Tanzanie, Palestinská území, Vietnam. Ze seznamu prioritních zemí byly vyřazeny: Burkina-Fasso, Kambodža, Laos, Etiopie, Pobřeží slonoviny.

Belgie poskytuje pomoc dalším zemím, včetně těch, které ztratily statut prioritních. V posledních letech směřovala rozvojová pomoc do dalších více než 50 zemí, počínaje Afgánistánem, přes Čínu, Kubu a konče Zimbabwe.

Při realizaci rozvojových programů se belgické MZV opírá o za tímto účelem zřízenou instituci BTC ([Belgian Technical Co-operation](#)), která působí jako veřejná akciová společnost se sociálním posláním, jejímž výhradním majitelem je federální stát. BTC má exkluzivitu na realizaci mezivládních rozvojových projektů, přičemž vztah mezi ní a státem je založen na manažerském kontraktu.

Belgie v důsledku hospodářské recese snížila výdaje na rozvojovou spolupráci o 13 %. Zařadila se mezi země, které provedly nebo byly nuceny provést poměrně razantní škrty v této položce rozpočtu. Výdaje na rozvojovou spolupráci tak v roce 2012 dosáhly téměř 2,5 mld. USD. Ukazatel podílu na HNP tak zůstává na úrovni **0,47 %**.

Cílem Belgie je dosáhnout výše 0,7 % HNP v co nejbližší době v souladu se závazky v rámci OSN. Zatím půjde cestou postupného navyšování částky. V současnosti zaujímá Belgie vyšší prostředků na rozvojovou pomoc na hlavu 7. místo ve světě, v absolutní částce 11. místo. Členění a zdroje rozvojové pomoci viz: [www.dg-d.be](http://www.dg-d.be).





## 5. Mapa oborových příležitostí - perspektivní položky českého exportu

### Podkapitoly:

- 5.1. [Nejperspektivnější položky pro český export, odvětví pro investice, privatizační a rozvojové projekty](#)
- 5.2. [Kalendář akcí](#)

### 5.1. Nejperspektivnější položky pro český export, odvětví pro investice, privatizační a rozvojové projekty

Název	Zdůvodnění
<b>Dopravní průmysl</b>	Material pro stavbu tratí Jde o budování, modernizaci a opravy tratí, kde Belgie investuje velké prostředky a značnou část materiálů a zařízení dováží. Oblastí, kterou je třeba dále sledovat, jsou kolejová vozidla, vč. tramvají. Belgie má v oboru (skupina 86) „komparativní nevýhodu“ – dováží za 918 mil. € a vyváží za 157 mil. € v roce 2013. Vozy motorové železniční
<b>Energetika</b>	Budování nových zdrojů znamená potřebu zvýšení dovozu některých zařízení pro větrné a plynové elektrárny. Mobilní záložní zdroje v souvislosti s očekávanými výpadky proudu. Elektromotory - Části motorů - El. transformátory
<b>Chemický průmysl</b>	Chemický průmysl patří v Belgii k nejdůležitějším odvětvím průmyslu s velkým exportním potenciálem. Pokud jde o možnosti českého exportu, jedná se hlavně o dodávky chemických produktů používaných v dalších chemických výrobcích.
<b>Nábytkářství</b>	Obor považujeme za perspektivní pro český export do Belgie. Poptávka souvisí s ekonomickou prosperitou, proto lze s očekávaným oživením předpokládat zvýšení odbytu nábytku. V roce 2013 investoval belgický nábytkářský průmysl dle předběžných odhadů 81,4 milionů euro (o 14 % méně než v roce 2012). Pro rok 2014 jsou však data více optimistická.
<b>Sportovní nářadí, jízdní kola ad.</b>	Desetimilionový trh, obyvatelstvo s relativně moderním přístupem k životu, vysoká životní úroveň ad. nabízejí značný potenciál uplatnění kvalitních a špičkových sportovních nářadí, vč. jízdních kol.
<b>Strojírenství</b>	Potenciál odbytu zdvihacích zařízení v Belgii existuje vzhledem k významnému postavení stavebnictví a dopravy v ekonomice – zejména, pokud by nastalo výraznější oživení ekonomiky, lze očekávat nárůst poptávky. Obráběcí





	a tvářecí stroje jsou tradiční obor českého exportu, existuje potenciál např. pro uplatnění v železniční dopravě – úprava kolejnic, řezné nástroje, speciální obráběcí stroje.
<b>Zdravotnictví</b>	Zdravotnická zařízení, zdravotnický materiál, včetně prostředků ochrany při práci – obecně perspektivní obor s ohledem na stoupající nároky na kvalitu zdravotnických služeb a zejména stárnutí populace, prodloužování věku a potřeby zabezpečit komfort pro starší ročníky. Vybavení nemocnic a domovů důchodců

### [Aktuální sektorové příležitosti pro Belgii](#)

**Další oborové příležitosti pro všechny země naleznete v [Mapě oborových příležitostí na portálu BusinessInfo.cz \(www.businessinfo.cz/mop\)](#).**

## 5.2. Kalendář akcí

### Akce v roce 2015

#### **Cesty vv do regionů a provincií Belgie**

ZÚ bude nadále organizovat cesty velvyslance do regionů a provincií Belgie, jejichž cílem je realizovat záměr prohlubování vztahů, mimo jiné i na základě protokolů o spolupráci s Vlámskem a Valonskem. Zkušenosti ukazují, že tyto styky přinášejí nové možnosti a inspiraci pro další spolupráci nejen měst a regionů, ale vytvářejí také podmínky pro navazování obchodních kontaktů mezi firmami.

#### **Ekonomická a obchodní složka partnerství měst a krajů ČR a Belgie**

ZÚ bude nadále podporovat pokračování stávajících a navazování nových partnerství měst a krajů ČR a Belgie. Aktuálně podpoří společné akce obou hlavních evropských měst kultury (Plzeň – Mons) a to ve spolupráci s reprezentací města Plzně v Bruselu, ČCa s HK Lutych, případně s dalšími dle kapacit. Na podzim 2014 proběhly první kontakty mezi královéhradeckým krajem a regionem Lutych. V roce 2015 by ZÚ toto partnerství rád podpořil a posílil.

#### **Intenzivnější zapojení honorárních konzulátů do podpory českých ekonomických zájmů**

Spolupráce: HK Antwerpy, Gent, Lutych a Namur. Tyto aktivity jsou součástí práce HK, ale je třeba je zesílit.

#### **Networkingové setkání belgických a českých firem v Bruselu u příležitosti EP podnikatelů <sup>1)</sup>**

Ve spolupráci s CEBRE. Bilaterální akce v souvislosti s přítomností českých firem v Brusel na zasedání "Evropského parlamentu podniků". Vyhledání a pozvání potenciálních partnerů.

#### **Operativní podpora hospodářských zájmů ČR**

Spolupráce: Czechtrade, Cebre, Czechtourism, zastoupení krajů ČR. Všeestranná podpora představitelům ČR při plnění prioritního úkolu prosazování ekonomických zájmů a potřeb ČR.

#### **Podpora veletržní činnosti českých veletrhů v zahraničí**

Spolupráce: BVV. Propagace veletrhů organizovaných v ČR, zejména BVV, při všech vhodných příležitostech a jednáních.



## **Podpora veletržních aktivit a účasti českých firem na nich**

Spolupráce: CEBRE. ZÚ bude podporovat české účasti na veletrzích a výstavách v Belgii, zejména v prioritních oblastech. (Salon Auto – účast zastoupení Škoda Auto (leden 2015), veletrh cestovního ruchu v Lutychu s účastí představitele HK kraje, coby začátek partnerské spolupráce obou měst a krajů (únor 2015), veletrh Materiál Transformation and Machining Show – příležitost pro české firmy, coby subdodavatele a účastníky větších projektů (březen 2015), dále zemědělské výstavy, případně další. [Seznam všech veletrhů v Belgii do roku 2016.](#)

## **Podpora založení Czech-Belgian Business Club**

V ČR a Belgii. Spolupráce: HK Gent. Založení neformálního zájmového sdružení belgických a českých firem, coby prvního kroku k případnému prohloubení aktivit v této oblasti.

## **Poskytování asistence českým firmám**

Příprava návštěv, poskytnutí zázemí, informační asistence, oslovení partnerů, podle možností podpora při jednání.

## **Propagace výhod ekonomické spolupráce s ČR a investičních možností na Facebooku**

Spolupráce: ČC, Czechtrade. Průběžné zveřejňování prostřednictvím sítě Facebook důležitých informací pro zájemce o ekonomickou spolupráci s ČR.

## **Sledování tendrů vyhlašovaných NATO**

V Bruselu. NATO vyhlašuje tendry na obstarání vojenského i nevojenského materiálu. ZÚ bude tyto informace vkládat do SINPRO a poskytovat případnou další informační podporu.

## **Projekt Business Club**

V ČR. Spolupráce: ZÚ Brusel. Jedním z nástrojů podpory ekonomických a obchodních vztahů jsou podnikatelské mise. Ve stádiu úvah jsou dvě mise belgických podnikatelů do ČR, v rámci projektu Business Clubu (s HK Gent) a aktivit vlámské obchodní komory VOKA. V obou případech se pokusíme misi využít i pro české zájmy (květen, resp. podzim 2015).

## **Mise českých podnikatelů zlínského kraje do Belgie <sup>2)</sup>**

Spolupráce: ZÚ Brusel, CEBRE. ZÚ bude spolupracovat iniciátorkou a sponzorkou projektu poslankyně EP M. Dlabajovou a s CEBRE na misi českých podnikatelů zlínského kraje do Belgie (pravděpodobně Izegem, s podporou partnerství měst Zlína a Izegemu) na podzim 2015.

## **Projekt ekonomické diplomacie - Seminář k podpoře spolupráce v oblasti vědy a výzkumu <sup>3)</sup>**

V Lovani (Belgie). Spolupráce: CZELO. Do konkrétní podoby bude postupně uváděna spolupráce v oblasti výzkumné a technologické – ZÚ bude podporovat, případně iniciovat spolupráci mezi univerzitami a výzkumnými a vývojovými středisky. Nejméně jeden projekt bude zaměřen do této oblasti. Práce na těchto projektech by mohla být završena návštěvou na politické úrovni, ať už ministra zahraničních věcí nebo vicepremiéra pro vědu a výzkum v tomto roce nebo v blízké budoucnosti.

<sup>1)</sup> Akce se uskuteční až v roce 2016

<sup>2)</sup> Z organizačních důvodů byla akce předsunuta na květen 2015 a proběhla velmi úspěšně.

<sup>3)</sup> Projekt nebyl MZV schválen, ZÚ hledá jiné cesty k podpoře myšlenky.



## 6. Základní podmínky pro uplatnění českého zboží na trhu

### Podkapitoly:

- 6.1. Vstup na trh: distribuční a prodejní kanály, využívání místních zástupců, další faktory ovlivňující prodej
- 6.2. Dovozní podmínky a dokumenty, celní systém, kontrola vývozu, ochrana domácího trhu
- 6.3. Podmínky pro zřízení kanceláře, reprezentace, společného podniku
- 6.4. Požadavky na propagaci, marketing, reklamu (využití HSP), významné veletrhy a výstavy v teritoriu
- 6.5. Problematika ochrany duševního vlastnictví
- 6.6. Trh veřejných zakázek
- 6.7. Způsoby řešení obchodních sporů, rizika místního trhu a investování v teritoriu, obvyklé platební podmínky, platební morálka
- 6.8. Místní zvyklosti důležité pro obchodní kontakty, úřední a používaný jazyk(y), státní svátky, pracovní a prodejní doba
- 6.9. Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria (oblasti se zvýšeným rizikem pro cizince)
- 6.10. Podmínky pro zaměstnávání občanů z ČR
- 6.11. Podmínky využívání místní zdravotní péče českými občany a občany EU

### 6.1. Vstup na trh: distribuční a prodejní kanály, využívání místních zástupců, další faktory ovlivňující prodej

V Belgii platí obecná zásada, že o uplatnění výrobku na trhu rozhoduje zejména vztah kvalita – cena. Finální fázi vstupu na trh musí předcházet dokonalá znalost situace na trhu dané komodity a volba vhodného způsobu zpracování trhu na základě marketingové studie. Vstup na belgický trh není snadný, avšak po navázání obchodního kontaktu a úspěšné realizaci prvního kontraktu existuje předpoklad dlouhodobé obchodní spolupráce.

V Belgii jsou zavedeny všechny běžné formy zpracování trhu známé v zemích EU. Jejich výběr je na vůli firmy, nicméně může být ovlivněn zvyklostmi v daném segmentu trhu. Je-li např. známo, že belgický sektor velkodistribuce potravin a některých průmyslových výrobků je silně koncentrován (ovládají ho velké skupiny jako Carrefour, Delhaize le Lion, Colruyt, Macro, Aldi, Brico a další se sítěmi velkoplošných maloobchodních nebo diskontních prodejen, či obchodními domy), pak je zřejmé, že od orientace na malé firmy nelze očekávat větší výsledky. I když je možné, např. ve styku s velkodistributorem, zpracovávat trh přímo bez prostředníka, rozšířený je nicméně prodej přes místní zástupce již proto, že přímé zpracování trhu je velmi náročné a u některých komodit nemožné. Zástupce je zcela nezbytný v případě dodávek strojů a průmyslového zařízení, kdy je třeba disponovat skladem náhradních dílů a zajistit poprodejní servis. Je skoro nezbytné mít samostatného zástupce pro Valonsko a zvlášť pro Vlámsko.

### 6.2. Dovozní podmínky a dokumenty, celní systém, kontrola vývozu, ochrana domácího trhu

Bariéry pro vstup na belgický trh vzhledem k členství ČR v EU neexistují. Od 1. května 2004 po vstupu ČR do EU došlo k zásadní změně, belgický trh se stal pro ČR součástí Jednotného vnitřního trhu EU. ČR i Belgie uplatňují svoji obchodní politiku v rámci Společné obchodní politiky EU.

Se vstupem ČR do EU se rovněž zásadně změnila podmínky související s průvodními doklady pro zboží a služby. Běžnými průvodními doklady používanými v obchodním styku jsou pouze obchodní faktura a přepravní doklad (nákladní/náložní list). Na faktuře musí být odděleně uvedena hodnota zboží a ověřené mezinárodní DIČO příjemce zásilky, což opravňuje k fakturaci bez DPH. DIČO se dá ověřit na portále VIES (kupř. [www.vies.cz](http://www.vies.cz)).

Čeští vývozci se musí přizpůsobit uplatňování zdaňování DPH dle pravidel EU. Vývoz do některého z členských států již není klasickým vývozem a dovozem, jako dříve, ale takzvaným vnitrounitním dodáním nebo pořízením se všemi daňovými důsledky. Český vývozce má nárok na odpočet DPH jen v tom případě, že dodá zboží nebo služby osobě, která je k DPH registrována. Pouze v tomto případě dodá svému partnerovi zboží bez daně. V opačném případě je povinen prodat zboží zahraničnímu



partnerovi včetně DPH. Pozornost je nutné obzvláště věnovat v případě obchodování s položkami, na které je uvalena spotřební daň.

Dovoz ze třetích zemí, pokud není smluvně upraveno jinak, podléhá celnímu odbavení. Celní režim EU určují Nařízení Rady č. 2913/92 ze 12. 10. 1992 stanovující celní zákon ES a Nařízení EK č. 2454/93 ze 2. 7. 1993 stanovující pravidla pro provádění celního zákona. Vývoz není až na výjimky (strategické materiály) omezován. Vývozce má pouze oznamovací povinnost pro Eurostat (Avis d'exportation).

V případě, že vznikne daňová povinnost pro českou firmu, kupř. prodejem výrobků na veletrhu/výstavě, kupř. při provedení stavební činnosti, atd. musí český subjekt požádat Ministerstvo financí o registraci na úřadě: (l'Office de contrôle de T.V.A. pour assujettis étrangers) na adrese:

**BCAE – contrôle**

Rue des Palais n° 48

6<sup>ème</sup> étage

1030 Bruxelles

Fax: 0032 2 57963 59

Tel.: 0032 2 577 40 70

E-mail : [contr.tva.bcae@minfin.fed.be](mailto:contr.tva.bcae@minfin.fed.be)

Po skončení veletrhu nebo jiné aktivity musí vystavovatel deklarovat druh a množství prodaného zboží a realizovat platbu 21 % DPH na účet Ministerstva financí.

V případě, že český vystavovatel prodává v teritoriu nápoje nebo jiné zboží podléhající spotřební dani (tzv. akcí z), vína, alkohol, tabákové výrobky či pohonné hmoty, je povinen zaplatit příslušnému místnímu finančnímu úřadu (Bureau – Administration des douanes et accises) spotřební daň z prodeje těchto komodit. V praxi to znamená, že vystavovatel v době příjezdu na veletrh musí pod dohledem pracovníka finančního úřadu deklarovat druh, množství a hodnotu zboží určeného k prodeji. Po skončení veletrhu následuje obdobný postup, a to deklarace prodaného zboží, ze kterého zaplatí příslušnou daň vyčíslenou pracovníkem finančního úřadu.

Ústředním správním orgánem v oblasti cel a dávek v Belgii je Administration centrale des douanes et accises (Cité Administrative de l'Etat, Tour Finances - bte 37, Bld du Jardin Botanique 50, B-1010 Bruxelles).

### 6.3. Podmínky pro zřízení kanceláře, reprezentace, společného podniku

Nejběžnějšími formami přímého zastoupení zahraničních firem v Belgii jsou dceřiné firmy v podobě s.r.o. nebo a.s. a pobočky.

Na základě zákona ze 16. ledna 2003 byla založena společnost Banque-Carrefour des Entreprises (BCE) a Guichet d'entreprises agréés. Důvodem jejich založení bylo zjednodušení administrativy související se zakládáním podniku nebo živností a poskytováním informací podnikatelské veřejnosti. BCE disponuje všemi údaji ve spojitosti s činností podniku a kompletní databází všech podnikatelských subjektů v Belgii. Rovněž tak uděluje každé právnické a fyzické osobě jednotné identifikační číslo (JIČ). JIČ generuje veškeré údaje související se statutem a aktivitami podniku (název podniku, adresa, právní forma, číslo účtu a název banky, spojení na úřední věstník a centrálu ročních bilancí podniků u Belgické národní banky, atd.). BCE přiděluje JIČ:

- právnickým osobám, které disponují číslem TVA (DIČO), kdy devítimístnému číslu bude předcházet 0
- podnikům, které nedisponují číslem TVA (DIČO) a používají devítimístné číslo Národního registru právnických osob, bude tomuto číslu rovněž předcházet číslice 0
- nově zakládaným podnikům BCE přiděluje automaticky JIČ s číslicí 0 nebo 1 V současné době je přidělena 0, později bude přidělována číslice 1.

Na základě přiděleného JIČ nemusí podniky zajišťovat tytéž formality u různých subjektů. BCE provádí prostřednictvím „Guichets d'entreprises“ registraci všech právnických a fyzických osob, jakož i asociací působících v Belgii. Guichet d'entreprises (GE) je soukromá organizace pověřená federální vládou k výkonu



specifických úkolů a má v Belgii 200 poboček, které shromažďují údaje od podnikatelů. Úkolem GE je:

- provádět zápis do BCE všech právnických a fyzických osob. JIČ nahrazuje číslo TVA a číslo ONSS (Organisation Nationale de Sécurité Sociale)
- ověřovat předepsané podmínky pro zápis do příslušné profese
- na přání klienta poskytnout servisní průvodní služby, jako jsou zápisy pro TVA a ONSS, nebo žádosti o autorizaci dokumentů.

Firmy vykazují roční bilanci na formuláři BNB, filiálky vykazují pouze bilanci mateřské firmy. Všechny firmy musí mít otevřený bankovní účet a své pracovníky registrovat u Úřadu sociálního zabezpečení. Dále se právnické i fyzické osoby v okamžiku zahájení podnikatelské činnosti musí registrovat u berního úřadu při ministerstvu financí. Řada činností v rámci samostatného podnikání přitom může náležet do kategorie regulovaných nebo povolovaných profesí, což vyžaduje udělení potvrzení o zřízení firmy živnostenským úřadem provincie. Otázkami podnikání a zahraničních investic se zabývají regionální ministerstva s působností v hospodářské problematice. Zde lze získat informace o právní úpravě upravující zřizování firem a o podporách pro investory s všeobecnou nebo jen regionální platností. Konkrétní postup je možno konzultovat se specializovanými poradenskými firmami.

Podrobné a aktuální informace lze získat na portále [ministerstva ekonomiky](#) - [SPF Economie](#).

#### 6.4. Požadavky na propagaci, marketing, reklamu (využití HSP), významné veletrhy a výstavy v teritoriu

Základní formou propagace na místním trhu je účast na výstavách a veletrzích, zejména specializovaných. Využívána je také propagace v masmédiích, zejména v televizi a v novinách a časopisech. Přitom je třeba vzít na vědomí, že frankofonní veřejnost nelze oslovit prostřednictvím vlámského média, stejně tak by bylo kontraproduktivní působit na vlámskou veřejnost prostřednictvím média používajícího francouzštinu. Prospektová dokumentace by měla být v některém z úředních jazyků, nejlépe v každém zvlášť. Náhražkou za holandsčinu může být angličtina, v menší míře i němčina.

Vhodnou formou propagace, a to jak z hlediska konečného efektu, tak nákladů, může být obchodní mise, kontaktní akce, firemní prezentace spojená s výstavkou zboží. Tyto akce však mohou mít v Belgii úspěch pouze tehdy, jsou-li předem dobře připraveny, vč. zajištění účasti představitelů podnikatelského sektoru, který má akce oslovit. Rozeslání pozvánek na vybrané adresáty, byť by jich bylo velké množství, naprosto nestačí, nemá-li akce skončit fiaskem a finanční ztrátou. Je třeba s každým zvaným individuálně pracovat. V Belgii nabídka akcí tohoto druhu vysoce převyšuje poptávku. Je velmi doporučením hodné svěřit takové akce specializované místní marketingové nebo PR agentuře.

#### Významné veletrhy a výstavy v teritoriu

Nejvýznamnější mezinárodní obchodní veletrhy a výstavy se konají na bruselském výstavišti Heysel ([brusselsexpo.be](http://brusselsexpo.be)). Veletrhy se dále konají ve městech:

- Lutych ([www.fil.be](http://www.fil.be))
- Gent ([flexpo.be](http://flexpo.be))
- Antverpy ([www.antwerpexpo.be](http://www.antwerpexpo.be))
- Kortrijk ([kortrijkexpo.be](http://kortrijkexpo.be))

Komplexní přehled o pořádaných veletrzích a výstavách je publikován na webové stránce [www.exhibitions.be](http://www.exhibitions.be) nebo na portále [Ministerstva ekonomie](#).

#### [Kalendář veletrhů](#)

ČR republika nemá dlouhodobě oficiální účasti na veletrzích v Belgii.



## 6.5. Problematika ochrany duševního vlastnictví

Problematika ochrany duševního vlastnictví spadá do kompetence federálního ministerstva ekonomiky (Service public fédéral Economie). Ochranou duševního vlastnictví je pověřen úřad OPRI (Office belge de la Propriété intellectuelle).

Dotazy a kontakty týkající se legislativy, zákonů, statistiky a různých nařízení lze nalézt na [internetové adrese ministerstva](#). Případné dotazy je možné zaslat přímo na OPRI prostřednictvím e-mailu: [opri\\_die@mineco.fgov.be](mailto:opri_die@mineco.fgov.be).

## 6.6. Trh veřejných zakázek

Režim se řídí právní úpravou EU. Informace o veřejných zakázkách vypsaných na území EU a o programech a projektech EU jsou uveřejněny v „[Journal officiel](#)“, který lze získat v Office des publications officielles de l'UE (rue Mercier 2, L-2144 Luxembourg) nebo v [Moniteur belge](#), rue de Louvain 42, B-1000 Bruxelles. České podnikatelské subjekty se mohou rovněž obrátit na centrálu agentury CzechTrade, která má Journal officiel k dispozici.

V Bruselu se nachází také sídlo Severoatlantického paktu NATO, které publikuje vypsané tendry. Informace o nich jsou zprostředkovávány obvykle prostřednictvím ZÚ Brusel.

## 6.7. Způsoby řešení obchodních sporů, rizika místního trhu a investování v teritoriu, obvyklé platební podmínky, platební morálka

### Způsoby řešení obchodních sporů

Nejčastějším důvodem obchodních sporů může být vymáhání pohledávek. Lze využít služeb inkasních kanceláří, anebo na tuto činnost specializovaných poradenských kanceláří, např.: Dun & Bradstreet Eurinform s.a. (73, Avenue des Pléiades, B-1200 Bruxelles), [TCM Belgium nv/sa](#) - případně advokáta.

Belgie patří do francouzské právní oblasti, existují však určité odchylky od francouzského práva. V procesním právu platí zásada, že odsouzená strana nehradí náklady soudního řízení. Dlužník pak může kalkulovat s tím, že jde-li o menší finanční nároky, nebude pro poškozeného výhodné obracet se na soud s ohledem na relativně vysoké náklady spojené s řízením. Rozhodnutí cizích soudů nejsou v ČR ani v Belgii vymahatelná, proto se doporučuje zažalovat u soudu země dlužníka. Pokud jde o vykonatelnost cizích rozhodčích nálezů, Belgie přistoupila k Newyorské úmluvě o uznání a výkonu cizích rozhodčích nálezů, takže zahraniční nálezy jsou v Belgii vykonatelné za podmínek uvedených v dané obchodní smlouvě. Uznává se také rozhodčí doložka ad hoc, např. podle řádu EHK, nebo UNCITRAL.

### Problémy a rizika místního trhu a investování v teritoriu

Belgický trh v zásadě nepředstavuje významně odlišná rizika než trhy ostatních zemí EU. Při výběru obchodního partnera je však třeba si uvědomit, že charakteristickým rysem belgického hospodářství je velký počet podnikatelských subjektů, mezi nimiž převažují malé a středně velké firmy. Ty mohou být kapitálově slabé, nemusí mít kvalitní odborné vedení, mohou mít řadu vážných problémů a jejich existence může mít jen krátké trvání. Lze se také domnívat, že některé z místních firem zajímavých se o spolupráci s českými partnery vidí v tomto spojení i určité šance na řešení takových problémů a přežití. Každoročně dochází k řadě úpadků firem.

Zároveň však jsou zakládány nové firmy a je třeba být v těchto případech opatrnější a při dojednávání platebních podmínek požadovat větší stupeň zajištění. Z uvedené situace vyplývá, že čeští exportéři musí obezřetně před kontraktačním/kooperačním jednáním získat informace o bonitě partnerské firmy (bankovní a individuální informace, finanční pozice, úvěrové portfolio, zadluženost, postavení na trhu v daném sektoru atd.). Důležité je rovněž uplatnit optimální platební podmínky, aby se snížilo případné riziko platební neschopnosti nebo platební neuvěle dovozce.

Na rozdíl od ČR je obchodní rejstřík v Belgii jen z části přístupný [na internetu](#). Výpis z rejstříku je možné vyžádat na instituci Moniteur Belge, tel. 02/552 22 11, fax: 02/511 01 84, případně osobně vyzvednout.





Specifické riziko existuje při dodávkách pro státní sektor. Ten tradičně platí dobře avšak s poměrně velkým zpožděním. Zkrácení platebních lhůt je i předmětem opatření vlády na podporu belgického hospodářství. Státní orgány často nevykonávají mezinárodní obchod a je nutné najít belgickou firmu, která dodávky „zastřeší“. Tyto firmy si pak rády dávají do platebních podmínek ustanovení, že zaplatí „až dostanou zaplacenou od konečného odběratele“. Navíc státní úřad před zaplacením faktury soukromé firmě má za povinnost přezkoumat, zda firma nedluží daně a v pozitivním případě stát pohledávku zkompenzuje.

Pro české exportéry to znamená větší opatrnost při projednávání platebních podmínek s belgickými partnery. Úpadky se nejvíce týkají restaurací, pohostinství, maloobchodu a služeb.

### Obvyklé platební podmínky, platební morálka

Trend je v prodlužování délky splatnosti faktur. K tomu přistupují ještě rozdíly v platebních lhůtách v jednotlivých sektorech a komoditách. Dodavatelé, chtějí-li do EU vyvážet, jsou nuceni tyto lhůty akceptovat, i když jsou obtížně financovatelné. Běžnou platební podmínkou v Belgii je krátkodobý 30/60/90denní směnečný úvěr (obecně v průmyslu kratší a ve službách delší). Lze předpokládat, že každý vývozce se bude snažit o maximální ochranu před inkasními riziky, zejména jde-li o zahajovací nebo ad hoc dodávky, resp. spolupráci s partnerem, s nímž dodavatel nemá žádnou předchozí zkušenost. Doporučuje se vyžádat si bankovní informace o partnerovi, prosazovat placení L/C nebo D/P a v případě odloženého placení se pojistit proti úvěrovým rizikům.

## 6.8. Místní zvyklosti důležité pro obchodní kontakty, úřední a používaný jazyk(y), státní svátky, pracovní a prodejní doba

### Místní zvyklosti důležité pro obchodní kontakty

Naprostá většina belgických firem má bohaté zkušenosti s mezinárodním obchodem. Belgičané v jednáních postupují profesionálně a obchodně jsou velmi zruční. Zástupci firem si nezakládají na přílišných formalitách, jednají promyšleně s důrazem na dlouhodobější strategii a možnosti navázání trvalejších vztahů, pokud charakter obchodu či spolupráce takový postup umožňují. Jsou schopni dostatečné flexibility a jednání se snaží vést od počátku spíše v duchu „win-win situation“. Nevyznačují se agresivitou či arogancí, jsou však dostatečně sebevědomí a nároční. Projednané podmínky považují za závazné a vyžadují, aby byly plněny, zejména pokud jde o termíny, objemy, kvalitu a platební podmínky.

Belgičané jsou zvyklí přistupovat k jednání bez zvláštních okolností, efektivně a hospodárně. Je obvyklé, že jednání graduje a hlavní otázky přicházejí na pořad až v konečné fázi, nejlépe při nebo po pracovním obědě. Pracovní oběd je důležitou, samozřejmou a neopominutelnou součástí vyjednávání. Tento postup se odlišuje od tendence některých českých firem věci uspěchat a řešit obtížnější části jednání na začátku.

Belgické firmy se snaží vyhnout prostředníkům a preferují navázání obchodních styků přímo s výrobcem. O svém partnerovi se snaží získat maximum informací ještě před prvním jednáním. Belgičané si nepotrpí na používání titulů, s výjimkou akademických, (Doktor, Profesor atp.). Běžně a hojně se používají vizitky ve standardní úpravě. S ohledem na jazykovou rozdílnost je vhodné disponovat jak francouzskou, tak vlámskou, případně též anglickou mutací.

Pro úspěch obchodního jednání je důležité i jeho vhodné načasování, nejlépe v dopoledních hodinách od 10:00 do 12:30 hod. a odpoledne od 14:00 do 18:00 hod. K nevhodným termínům patří pondělí (podnikové porady), období kolem Vánoc, Velikonoc a církevních svátků, jarních prázdnin, málo vhodné jsou i letní měsíce (zvláště srpen).

### Úřední a používaný jazyk(y)

Specifickým rysem Belgie je určitá tenze mezi Vlámky a Valony, kterou je nutné vzít v úvahu i při přípravě obchodního jednání, především z hlediska zvolení komunikačního jazyka. Je dobré si vždy vyjasnit, zda váš partner je z té, či oné oblasti. Přestože se traduje, že více než 70 % Vlámů mluví francouzsky (a jen 30 % Valonů vlámsky), nemusí být taktické začínat rozhovor s Vlámky ve francouzštině. Ostatně se lze setkat s tím, že pokud ve Flandrech oslovíte na veřejnosti někoho francouzsky, tak reaguje odmítavě. U



větších firem se zaměřením na mezinárodní obchod a obzvláště se sídlem v hlavním městě Bruselu je běžné, že jsou spolupracovníci „bilingvní“ a sami nabízejí, zda chcete mluvit anglicky nebo francouzsky.

Vlámové ocení snahu, pokud cizinec pronese alespoň několik slov ve vlámsčině (pozdravení, poděkování). Valoni očekávají, že pokud mluvíte francouzsky, tak mluvíte plynně, pokud cítí nejistotu v projevu, nabídnou, třeba i dost špatnou angličtinou, zda chcete raději mluvit anglicky.

Dalo by se očekávat, že se Valoni budou mentalitou více blížit charakteru Francouzů a Vlámové zase Němců nebo Holanďanů. Ve skutečnosti nejsou rozdíly až tak výrazné.

### Státní svátky

- 1. ledna (Nový rok) T
- 5. dubna (Velikonoční pondělí) P
- 1. května (Svátek práce) T
- 14. května Nanebevzetí Ježíše Krista (6. čtvrtek po Velikonocích) P
- 25. května – Letnice (7. pondělí po Velikonocích) P
- 21. července – státní svátek T (1831, první belgický král Léopold složil ústavní přísahu)
- 15. srpna (Nanebevzetí panny Marie) T
- 1. listopadu (Všech svatých) T
- 11. listopadu (Den příměří – konec 1. svět. války 1918) T
- 15. listopadu – státní svátek (Den dynastie) T
- 25., 26. prosince (Vánoce) T

### Regionální svátky:

- 11. 7. Svátek Vlámského společenství (vlámské instituce, úřady mají zavřeno; obchody apod. nikoliv) T
- 27. 9. Svátek Francouzského společenství/Svátek valonského regionu (tj. valonské a bruselské instituce a úřady mají zavřeno; obchody apod. nikoliv) T
- 15. 11. Svátek Německy mluvícího společenství (v německy mluvícím regionu mají instituce a úřady zavřeno) T
- 16. 9. Svátek Valonského společenství (třetí neděle v září) P
- 8. 5. Svátek regionu Brusel T

*Poznámka: P = datum pohyblivé, T = datum trvalé*

### Dny pracovního klidu 2015

- 01/01/2015 Nový rok
- 06/04/2014 Velikonoční pondělí
- 01/05/2015 Svátek práce
- 14/05/2015 Nanebevstoupení Ježíše Krista
- 24/05/2015 Letnice
- 25/05/2015 Letnice - pondělí
- 11/07/2015 Svátek Vlámského společenství - Regionální svátek
- 21/07/2015 Státní svátek
- 15/08/2015 Nanebevzetí Panny Marie
- 27/09/2015 Svátek Francouzského společenství - Regionální svátek
- 01/11/2015 Všech svatých
- 11/11/2015 Den příměří
- 24,25/12/2015 Vánoce





## 6.9. Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria (oblasti se zvýšeným rizikem pro cizince)

Občan ČR může od 1. 5. 2004 vstupovat a pobývat na území Belgie bez zvláštních omezení, a to pouze na základě platného cestovního pasu nebo platného občanského průkazu. Občanský průkaz je cestovním dokladem pouze pro držitele dokladu. Od 26. 6. 2012 (tj. konec platnosti zápisů dětí v cestovních dokladech rodičů) musí mít občan mladší 15 let vlastní cestovní doklad, popř. občanský průkaz.

Občan ČR, který není ubytován ve veřejném ubytovacím zařízení, by měl do 10 pracovních dnů po příjezdu splnit ohlašovací povinnost. Přihlášení se realizuje na místních tzv. komunálních úřadech (Administration communale). Při plánovaném pobytu nad 90 dní je nutné se zaregistrovat na těchto úřadech k dlouhodobému pobytu. Další informace lze nalézt například na [www.blbe.be](http://www.blbe.be), [www.dofi.fgov.be](http://www.dofi.fgov.be), [www.belgium.be](http://www.belgium.be).

Vzhledem k ukončení přechodného období na pohyb pracovních sil k 31. 4. 2009 již není v případě pracovního vyslání vyžadováno pracovní povolení. Více informací ohledně práce a podnikání v Belgii na stránkách [LIMOSA](http://LIMOSA) nebo na [www.socialsecurity.be](http://www.socialsecurity.be).

Při cestování se psem, kočkou, fretkou je nutný tzv. pas pro malá zvířata, který může být vystaven schváleným veterinárním lékařem. Podmínkou vydání pasu je označení zvířete – musí být tetováno (čitelně), nejlepší způsob je očipování elektronickým čipem. Dále zvíře musí být vakcinováno proti vzteklině.

V Belgii se toleruje malé množství alkoholu v krvi při řízení motorového vozidla (do 0,4 promile). Postihováno je množství alkoholu v krvi od 0,5 promile. Pokuty za nedodržení pravidel silničního provozu jsou velmi vysoké. Kontrolní zařízení jsou instalována na dálnicích i ve městech. Předepsaná rychlost na belgických dálnicích je **120 km/hod.**, mimo město 90 km/hod. a v obci 50 km/hod. Dálniční síť je hustá, dálnice jsou poměrně kvalitní a většinou osvětlené. Intenzivně je postihováno telefonování v automobilu bez „hands free“.

Podrobné informace k pobytu občanů ČR v Belgii je možné najít na webových stránkách [www.belgium.be](http://www.belgium.be).

Belgie patří z turistického hlediska k poměrně bezpečným zemím. Lze jen dodat, že zde platí dodržování ostražitosti v místech s velkou koncentrací osob, jako jsou nádraží, letiště, trhy apod., kde může dojít ke kapesním krádežím. Svá rizika obnáší i návštěva některých vyhlášených čtvrtí.

## 6.10. Podmínky pro zaměstnávání občanů z ČR

Pokud dodavatel využívá místních zástupců, je třeba při sjednávání smlouvy dbát na vyjasnění právní povahy daného vztahu. Při pochybnostech bude vztah podle belgického pojetí považován spíše za zaměstnanecký, a to s příslušnými nároky. Subjekt ze země mimo EU může být v Belgii zaměstnán, pouze má-li pracovní povolení. To se nevyžaduje, je-li jeho manžel/manželka belgickým občanem nebo občanem členské země EU. Samostatnou obchodní činnost může takový subjekt vykonávat jen po získání povolení k podnikání (carte professionnelle).

Podrobné informace k pobytu občanů ČR, jejich zaměstnávání nebo vysílání k provedení prací v Belgii je možné najít na [webových stránkách](#).

## Informace o podmínkách přístupu na trh práce v Belgii

### Deklarace LIMOSA

Belgie zavedla od 1. 4. 2007 nový systém povinné deklarace všech cizinců, pracujících dočasně nebo částečně v Belgii. Cílem systému Limosa je poskytnout Belgii transparentní informace o tom, co se děje na trhu práce a jaký má práce cizinců dopad na ekonomiku. Zároveň má sloužit v boji proti zneužívání pracovních sil a zajistit stejné podmínky pro všechny.

Povinnost se registrovat v systému Limosa ještě před odjezdem do Belgie se týká všech pracovníků, ať zaměstnaných belgickou firmou nebo vyslaných svoji mateřskou firmou, OSVČ (tedy „nezávislých“) i



stážistů, kteří přicházejí do Belgie pracovat dočasně nebo zde pracují částečně. V zásadě to znamená, že se to týká těch pracujících osob, které nemají belgické sociální pojištění. Povinnost se registrovat v systému Limosa nijak nezávisí na tom, zda k činnosti v Belgii pracovník má nebo nemá povinnost získat pracovní povolení.

Existuje celá řada výjimek od řidičů mezinárodní dopravy, přes montéry a opraváře, kteří působí krátkodobě v Belgii, až po účastníky kongresů, obchodníky, sportovce, umělce, diplomaty, pracovníky mezinárodních organizací.

Registrace do systému Limosa lze učinit elektronicky nebo i písemně na určených formulářích. Je nutné se seznámit s podrobnostmi, nuancemi, výjimkami a pak teprve vyplňovat deklaráci.

Do systému Limosa se vstupuje přes portál [www.limosabe.be](http://www.limosabe.be). Existuje nabídka ve 4 jazycích, anglicky, francouzsky, holandsky a německy. Návody jsou srozumitelné a po přečtení úvodní informace by vyplnění deklarace nemělo trvat více než 5 až 10 minut. Důležité je, aby žadatel obdržel potvrzení o registraci tzv. dokument Limosa – 1, který může být vyžadován/kontrolován inspektory sociálního pojištění. Neregistrovaní pracovníci budou pokutováni, dokonce se ukládá každé belgické firmě, která přijímá zahraniční pracovníky, aby existenci dokumentu Limosa-1, kontrolovala s povinností „udávat“ pracovníky, kteří tento dokument nemají.

Limosa nevyžaduje registraci u některých činností vykonaných během 8 dnů. Vyslání pracovníci české firmy přijíždějí do Belgie v pondělí s úkolem dokončit práce do pátku, tedy 5 dní. Práce se však nepodaří z různých důvodů dokončit, 8 dní je překročeno a inspekce práce může udělit pokutu. Je potřebné to řešit ve spolupráci s místním úřadem práce.

### Pracovní povolení:

Občan ČR již od 1. 5. 2009 nepotřebuje pracovní povolení pro Belgii. Přejížděcí období, omezující přístup na trh práce v Belgii skončilo.

### Úřady práce se nacházejí:

- **Valonsko:** Ministère de la Région wallonne, Division de l'emploi et de la formation, Place de Wallonie, 5100 Namur, Tel: 0032 81 33 31 11, fax: 0032 81 33 43 22, int. portál: [emploi.wallonie.be](http://emploi.wallonie.be);
- **Hl. město Brusel:** Ministère de la Région de Bruxelles-capitale, Direction de la Politique de l'Emploi et de l'Economie plurielle, rue du Progrès 80, 1035 Bruxelles, tel.: 0032 2 204 13 99, fax.: 0032 2 204 15 28, int. Portál: [www.bruxelles.irisnet.be](http://www.bruxelles.irisnet.be)
- **Flandry:** Ministerie van de Vlaamse Gemeenschap, Vlaams Subsidieagentschap voor Werk en Sociale Economie, Cel Migratie, Koning Albert II, laan 35 (bus21), 1030 Bruxelles, tel.: 0032 2 553 43 92, fax: 0032 2 553 44 22, int. portál: [www.vlaanderen.be/werk](http://www.vlaanderen.be/werk)
- **Germanofonní společenství:** Ministerium der Deutschsprachigen Gemeninschaft, Abteilung, Beschäftigung, Gesundheit und Soziales, Gospertstrasse 1, 4700 Eupen, tel: 0032 87 59 64 86, fax: 0032 87 55 64 73, int. portál: [www.dglive.be](http://www.dglive.be)

### OSVČ

Přejížděcí období se nevztahovalo na osoby samostatně výdělečně činné, např. řemeslníci. OSVČ však také musí splnit celou řadu formalit, včetně registrace v systému Limosa. Podrobněji na stránkách [SPF Economie](#).

Je nutné získat tzv. Profesionální kartu (Carte professionnelle). Podrobné informace lze získat na stránkách [SPF Economie](#).

### Odměna za práci v Belgii

Podrobné statistiky lze vyhledat na webových stránkách [ministerstva ekonomie](#). Průměrná hrubá měsíční mzda v Belgii je 3200 €.



### 6.11. Podmínky využívání místní zdravotní péče českými občany a občany EU

Po vstupu ČR do EU 1. května 2004 mají čeští turisté na základě Nařízení 1408/72 Rady (EEC) při pobytu v jiné členské zemi EU nárok na nutnou a neodkladnou zdravotní péči na účet své české zdravotní pojišťovny. Nutnou a neodkladnou zdravotní péčí se myslí péče v případě ohrožení života nebo zdraví, která nesnese odkladu na dobu návratu do ČR. Převoz zpět na území ČR není v tomto rozsahu zahrnut. V případě vycestování je nutné, aby český občan kontaktoval pobočku své zdravotní pojišťovny a požádal o vystavení Evropské karty zdravotního pojištění, kterou turista předkládá přímo v nemocnici, nebo u lékaře. Lze doporučit připojištění na cestu a pobyt, které bude hradit nadstandardní služby v případě úrazu nebo nehody. Bližší informace je možné získat na stránkách [Centra mezinárodních úhrad](#). Turista si rovněž může sjednat s příslušnou zdravotní pojišťovnou zdravotní pojištění pro pobyt v zahraničí.



## 7. Kontakty

### Podkapitoly:

- 7.1. [Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu](#)
- 7.2. [Kontakty na teritoriální odbory na MZV ČR a na MPO ČR, zastoupení ostatních českých institucí v teritoriu \(CzechTrade, CzechInvest, CzechTourism, Česká centra\)](#)
- 7.3. [Praktická telefonní čísla v teritoriu \(záchranka, dopravní policie, požárníci, infolinky apod.\)](#)
- 7.4. [Internetové informační zdroje](#)

### 7.1. Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu

#### **Velvyslanectví ČR v Belgickém království**

154, avenue Adolphe Buyl  
1050 Bruxelles-Ixelles  
Tel.: 0032 (0)2 641 89 30  
Fax: 0032 (0)2 641 89 31  
E-mail: [brussels@embassy.mzv.cz](mailto:brussels@embassy.mzv.cz)  
Web: [www.mzv.cz/brussels](http://www.mzv.cz/brussels)

#### **Konzulární oddělení Velvyslanectví ČR v Bruselu**

154, Avenue Adolphe Buyl  
1050 Bruxelles-Ixelles  
Tel.: 0032 (0) 2 641 89 30  
Fax: 0032 (0) 2 641 89 31  
Mobil (pouze so+ne): 0032 (0) 473 87 04 11  
E-mail: [brussels@embassy.mzv.cz](mailto:brussels@embassy.mzv.cz)

#### **Stálé zastoupení České republiky při Evropské Unii**

15, rue Caroly  
1050 Bruxelles – Ixelles  
Tel: (+322) 2130 111  
Fax: (+322) 2130 185  
Email: [eu.brussels@embassy.mzv.cz](mailto:eu.brussels@embassy.mzv.cz)  
Web: [www.czechrep.be](http://www.czechrep.be) nebo [www.mzv.cz](http://www.mzv.cz)

#### **Stálá delegace ČR při NATO Brusel**

Web: <http://www.mzv.cz/nato.brussels>

#### **Honorární konzulát pro Valonsko** (provincie Liège, Luxembourg belge)

Hotel de Ville  
Place du Marché  
4000 Liège  
Honorární konzul: Serge Mantovani  
Tel.:0032 (0) 4-221 80 58  
Fax: 0032 (0) 4 221 81 42  
Mobil: 0032 (0) 476 47 86 21  
E-mail: [serge.mantovani.czc@skynet.be](mailto:serge.mantovani.czc@skynet.be)

#### **Honorární konzulát pro Valonsko** (provincie Namur, Hainaut, Brabant wallon)

6, Rue Fernand Danhaive  
5002 Saint-Servais Namur  
Honorární konzul: Jean-Pierre Lothe  
Tel.: 0032 81 73 18 48  
Fax: 0032 81 73 47 51  
E-mail: [jplothe@skynet.be](mailto:jplothe@skynet.be)

#### **Generální honorární konzulát pro Vlámsko**

Kaaskantmolenstraat 11  
1840 Londerzeel



Honorární konzul: Paul Van Denbempt  
Tel: 032 (0)52 30 57 11  
Fax: 0032 (0)52 30 57 2  
Mobil: 0032 (0) 475 90 29 61  
E-mail: [belimpex@skynet.be](mailto:belimpex@skynet.be)

**Honorární konzulát pro Západní a Východní Flandry**

Rijsenbergstraat 148  
B-9000 Gent  
Honorární konzul: Dirk Van de Gehuchte  
Osobní schůzku je nutné si sjednat předem:  
Tel.: + 32 (0)9 243 88 00  
E-mail: [ghent@honorary.mzv.cz](mailto:ghent@honorary.mzv.cz)

**7.2. Kontakty na teritoriální odbory na MZV ČR a na MPO ČR, zastoupení ostatních českých institucí v teritoriu (CzechTrade, CzechInvest, CzechTourism, Česká centra)**

**Ministerstvo zahraničních věcí ČR**

Odbor dvoustranných ekonomických vztahů, Odbor států jihovýchodní Evropy  
+420 224 181 111  
Web: <http://www.mzv.cz>

**Ministerstvo průmyslu a obchodu ČR**

Odbor zahraničně ekonomických politik I (51500)  
+420 224 851 111  
Web: <http://www.mpo.cz>

Kontakty na zastoupení ostatních českých institucí v teritoriu (Česká centra, CzechTrade, CzechInvest, CzechTourism ad.)

Vybrané instituce s působností v obchodní a hospodářské oblasti, v kultuře a při Evropské unii

**České centrum (působí jako součást ZÚ)**

Avenue Adolphe Buyl 150 - 152  
B- 1050 Bruxelles-Ixelles  
Tel.: 32 2 641 89 48  
E-mail: [cbrussels@czech.cz](mailto:cbrussels@czech.cz)  
Web: [www.czechcentres.cz/brussels](http://www.czechcentres.cz/brussels)

**CzechTourism Benelux**

Gatwickstraat 11  
1043 GL Amsterdam  
Nizozemsko  
Tel.: +31 615 69 68 75  
E-mail: [benelux@czechtourism.com](mailto:benelux@czechtourism.com)  
Web: [www.CzechTourism.com](http://www.CzechTourism.com), <http://benelux.czechtourism.com>

CEBRE - Česká podnikatelská reprezentace při EU

Czech Business Representation (CEBRE)

**Zastoupení HK ČR, SP ČR, Konfederace podnikatelských a zaměstnaneckých svazů ČR**

Avenue des Arts 19 A/D  
1000 Brussels  
Belgium  
E-mail: [brussels@cebre.cz](mailto:brussels@cebre.cz)  
Web: [www.cebre.cz](http://www.cebre.cz)

**CzechTrade Rotterdam**

Schiekade 830  
P.O. Box 299



3000 AG Rotterdam  
Netherlands  
T: +31(0)107371837  
M: +31(0)641623226  
E-mail: [martin.segers@czechtrade.cz](mailto:martin.segers@czechtrade.cz)  
Web: [www.czechtrade.nl](http://www.czechtrade.nl)

**CZELO - Česká styčná kancelář pro výzkum a vývoj**

98, rue du Trône  
B - 1050 Bruxelles-Ixelles  
Tel.: 02/514 66 72/73/74, 02 5000980  
E-mail: [voseckova@tc.cz](mailto:voseckova@tc.cz)  
Web: [www.czelo.cz](http://www.czelo.cz)

**SN Consultancies**

Boîte: 30  
Avenue des Saisons100 – 102, box30  
1050 Bruxelles  
Tel.: 02/639 39 02  
Fax: 02/639 39 11  
E-mail: [ludovit.balazs@sn-consultancies.com](mailto:ludovit.balazs@sn-consultancies.com), [info@sn-consultancies.com](mailto:info@sn-consultancies.com)  
Web: [www.sn-consultancies.com](http://www.sn-consultancies.com)

**České dráhy, a.s.**

Zastoupení u CER (Community of European Railways)  
Avenue des Arts, 53  
B 1000 - Bruxelles  
Tel.: 02/213 08 84  
Fax: 02/511 33 71  
E-mail: [cdraym@skynet.be](mailto:cdraym@skynet.be)

**CEZ Representative Office**

Zastoupení Svazu průmyslu a dopravy ČR u BUSINESSEUROPE  
60, rue du Trône  
1050 Bruxelles-Ixelles  
Tel.: 02/2139 490  
Fax: 02/2139 491  
Mobil: 0032(0)476/474 184  
E-mail: [cez.lukas@skynet.be](mailto:cez.lukas@skynet.be)  
Web: [www.cez.cz](http://www.cez.cz), [www.spcr.cz](http://www.spcr.cz)

**Zastoupení Agrární komory ČR**

876, Chaussée d'Alseberg  
1180 Bruxelles  
Tel./fax: 02/376 10 81  
Email: [km.agri@skynet.be](mailto:km.agri@skynet.be)

Dále má v Bruselu zastoupení:

Delegace hl. m. Prahy při EU, Zastoupení Středočeského, Jihočeského, Libereckého, Jihomoravského, Karlovarského, Královéhradeckého, Moravskoslezského, Pardubického, Plzeňského, Ústeckého kraje a kraje Vysočina při Evropské unii.

**7.3. Praktická telefonní čísla v teritoriu (záchranka, dopravní policie, požárníci, infolinky apod.)**

- 100 Záchraná služba & požárníci
- 101 Federální policie
- 103 Dítě v tísni
- 105 Belgický červený kříž
- 106 Krizová linka



- 110 Evropské centrum pro ztracené děti
- 112 Evropská krizová linka
- 1204 Informace o telefonních číslech v zahraničí (nizozemština)
- 1207 Informace o telefonních číslech v Belgii (nizozemština)
- 1304 Informace o telefonních číslech v zahraničí (francouzština)
- 1307 Informace o telefonních číslech v Belgii (francouzština)
- 070/344344 – ztracená nebo ukradená karta
- 02/723323 – letiště v Bruselu (Zaventem)
- 0900/700 00 (volání z Belgie) – letiště Zaventem – helpdesk
- 0032 753 77 53 (volání ze zahraničí z pevné linky) – letiště Zaventem
- 00420 239 007 141 – ČSA
- 02/2139111 – Stálé zastoupení České republiky při Evropské unii v Bruselu

*Poznámka: Uvedená čísla se vytáčí přímo. Předvolba pro Belgii je 0032, pak následuje místní telefonní číslo bez nuly. V teritoriu se telefonní číslo vytáčí bez předvolby s nulou.*

#### 7.4. Internetové informační zdroje

##### **Vláda a ministerstva:**

- Federální vláda [www.fgov.be](http://www.fgov.be)
- Vlámská vláda [www.flanders.be](http://www.flanders.be)
- Valonská vláda [www.wallonie.be](http://www.wallonie.be)
- Vláda regionu Brusel [www.bruxelles.irisnet.be](http://www.bruxelles.irisnet.be)

##### **Podnikání a obchod:**

- Federální úřad pro zahraniční investice [www.invest.belgium.be](http://www.invest.belgium.be)
- Ministerstvo hospodářství <http://mineco.fgov.be>
- Agentura pro zahraniční obchod [www.abh-ace.org](http://www.abh-ace.org)

##### **Hospodářství – statistika:**

- Belgický statistický úřad <http://statbel.fgov.be>

##### **Makroekonomické analýzy:**

- Ministerstvo hospodářství <http://mineco.fgov.be>
- Belgická národní banka [www.nbb.be](http://www.nbb.be)
- Legislativa, sbírky zákonů [www.just.fgov.be](http://www.just.fgov.be)

##### **Obchodní příležitosti:**

- Belgický úřad pro zahraniční obchod [www.abh-ace.org](http://www.abh-ace.org)
- Vlámská proexportní agentura(F.I.T.) [www.fitagnecy.be](http://www.fitagnecy.be)
- Valonská proexportní agentura(Awex) [www.awex.be](http://www.awex.be)
- Bruselská proexportní agentura [www.beci.be](http://www.beci.be)

##### **Obchodní rejstřík:**

- Moniteur belge [www.ejustice.just.fgov.be/cgi\\_tsv/tsvf.pl](http://www.ejustice.just.fgov.be/cgi_tsv/tsvf.pl), [www.ejustice.just.fgov.be/tsvf/tsvf.htm](http://www.ejustice.just.fgov.be/tsvf/tsvf.htm), [www.ejustice.just.fgov.be/tsvf/pub/tarif\\_f.htm](http://www.ejustice.just.fgov.be/tsvf/pub/tarif_f.htm)



### Finance a pojištění vývozu:

- Exportní garanční a pojišťovací agentura [www.ducroire.be](http://www.ducroire.be)
- Bankovní asociace Belgie [www.abb-bvb.be](http://www.abb-bvb.be)

### Firemní katalog:

- TOP 100.000 společností [www.trendstop.be](http://www.trendstop.be)
- ABC obchodní katalog [www.abc-d.be](http://www.abc-d.be)
- Alloweb [www.alloweb.com](http://www.alloweb.com)
- Kompass [www.kompass.be](http://www.kompass.be)
- Telefonní seznam firem [www.directo.be](http://www.directo.be)

### Vybrané profesní asociace:

- Federace obchodních a průmyslových komor [www.cci.be](http://www.cci.be)
- Federace belgických podnikatelů [www.vbo-feb.be](http://www.vbo-feb.be)
- Bankovní asociace [www.abb.bvb.be](http://www.abb.bvb.be)
- Asociace cihlářů [www.brique.be](http://www.brique.be)
- Federace cement. průmyslu [www.febelcem.be](http://www.febelcem.be)
- Federace chemického průmyslu [www.fedichem.be](http://www.fedichem.be)
- Asociace oděvního průmyslu [www.belgianfashion.be](http://www.belgianfashion.be)
- Konfederace stavebního průmyslu [www.confederationconstruction.be](http://www.confederationconstruction.be)
- Federace velkoobchodů [www.fedis.be](http://www.fedis.be)
- Federace ropného průmyslu [www.petrolfed.be](http://www.petrolfed.be)
- Federace plyn. průmyslu [www.gazinfo.be](http://www.gazinfo.be)
- Federace potravinářského průmyslu [www.fevia.be](http://www.fevia.be)
- Federace sklářského průmyslu [www.vgi-fiv.be](http://www.vgi-fiv.be)
- Federace grafického průmyslu [www.febelgra.be](http://www.febelgra.be)
- Asociace pojišťoven [www.upea.be](http://www.upea.be)
- Asociace papírenského průmyslu [www.cebelpa.be](http://www.cebelpa.be)
- Federace technologického průmyslu [www.agoria.be](http://www.agoria.be)
- Federace textilního průmyslu [www.febeltex.be](http://www.febeltex.be)
- Federace obuvnického průmyslu [www.febic.be](http://www.febic.be)
- Asociace výrobců, dovozců a distributorů zdrav. přístrojů a zařízení [www.unamec.be](http://www.unamec.be)
- Federace obchodníků a zpracovatelů dřeva [www.fnn.be](http://www.fnn.be)
- Federace dopravců [www.febetra.be](http://www.febetra.be)

### Veletrhy a výstavy:

- Seznam <http://mineco.fgov.be/enterprises/index-en.htm> nebo [www.exhibitions.be](http://www.exhibitions.be)
- Brussels Expo [www.brusselsexpo.be](http://www.brusselsexpo.be)
- Antverpy Expo [www.antwerpexpo.be](http://www.antwerpexpo.be)
- Flanders Expo Gent [www.flexpo.be](http://www.flexpo.be)
- Veletrhy Lutych [www.fil.be](http://www.fil.be)
- Kortrijk Expo [www.kortrijkexpo.be](http://www.kortrijkexpo.be)
- Gent/Gand Expo [www.flandersexpo.be](http://www.flandersexpo.be)
- Feder. služba pro zahraniční investice <http://ib.fgov.be>
- Nově také: [www.invest.belgium.be](http://www.invest.belgium.be)
- Vlámský úřad pro zahraniční investice [www.ffio.be](http://www.ffio.be)
- Valonský úřad pro zahraniční investice [www.ofisa.be](http://www.ofisa.be)





- Bruselský úřad pro zahraniční investice [www.investinbrussels.com](http://www.investinbrussels.com)

#### **Finance a kapitálový trh:**

- Směnné kurzy BNB [www.nbb.be](http://www.nbb.be)

#### **Burza:**

- Belgické futures a opce [www.belfox.be](http://www.belfox.be)
- Euronex [www.euronext.com](http://www.euronext.com)

#### **Daně:**

- účetnictví a daně [www.minfin.fgov.be](http://www.minfin.fgov.be), [www.taxup.com/belgie](http://www.taxup.com/belgie)

#### **České subjekty zastoupené v Bruselu:**

- CzechTrade [www.czechtrade.cz](http://www.czechtrade.cz)
- České centrum Brusel [www.czechcenter.cz](http://www.czechcenter.cz)
- Czech Business Representation [www.cebre.cz](http://www.cebre.cz)
- CzechTourism [www.czechtourism.com](http://www.czechtourism.com)

#### **Ostatní:**

- Žluté stránky [www.pagesdor.be](http://www.pagesdor.be), [www.goudengids.be](http://www.goudengids.be)
- Internetové vyhledávače: [www.google.be](http://www.google.be), [www.metacrawler.be](http://www.metacrawler.be), [www.altavista.be](http://www.altavista.be), [www.yahoo.be](http://www.yahoo.be), [www.webbel.be](http://www.webbel.be), [www.webguide.be](http://www.webguide.be), [www.scoot.com](http://www.scoot.com)