



info@techideas.es

www.techideas.es



### About us...

 TechIDEAS is an innovation and software engineering firm that uses a software-centric design approach to help organizations generate new offerings and build new capabilities. TechIDEAS transforms ideas into compelling software and systems offerings.





- We help organizations in the business, government, education and social sectors innovate and grow in Information Technologies (IT) in three ways:
- IDEA generation BRAINSTORMING: we encourage idea generation in all the staff, exploring radical and unorthodox ideas.
- IDEA evaluation PROTOTYPING: we experiment with prototypes to evaluate the technical feasibility and market opportunity. Prototyping lets you fail early to succeed sooner.
- TECHNOLOGY development IMPLEMENTATION: we transfer from prototype to a sell-in product, through detailed software design and en-gineering.



TUEVES, 29 MARZO 2007 E C O N O M Í A LA VANGUARDIA 75

### En línea

### FILATURES RIBÉ

Cierra la fábrica de Sabadell

La centenaria empresa textil Filatures Ribé de Sabadell ha iniciado el proceso de cierre tras cien años de actividad centrada en la hilatura. Después de la fuertecrisis de los últimos años, esta firma ya está desmontando la maquinaria, habiendo ya indemnizado a sus 20 trabajadores. - P. Arenós

### SFAT

Mejora la oferta de las prejubilaciones

Seat accedió ayer a pagar un complemento de entre 15.000 y 35.000 euros a cada trabajador que se jubile anticipadamente. Se pagará durante los dos años en los que permanecerán en paro antes de recibir la pensión, y es adcional a la indemnización por prejubilación, fijada en 34 mensualidades.

### NESTLÉ

Las ventas en España crecen un 4,8% en el 2006

Las ventas de Nestlé experimentaron en España un crecimiento en el 2006 de un 4,8% respecto al año anterior, alcanzando los 1.852 millones de euros. Del total de ventas, las correspondientes al mereado local han registrado un incremento del 3,8%, sumando 1.556 Sede de Nestlé millones de curos, resultados que el gru-

po atribuye a la "positiva evolución de sus marcas y productos". Según Nestlé España, los mejores resultados se han concentrado en los productos cultracions ultracongelados, aguas embotelladas y alimentos para mascotas. – Efe

#### ROCA

Inversión de 130 millones en India mediante una alianza con Murugappa

La empresa de sanitarios R cea invertirá 130 millones en India en los próximos dos años mediante una *foint ventire* de Parnyware Roca con el grupo Munugappa. Roca y Munugappa destinarán 100 millones para su expansión mediante compra de empresas del sector de dimensión regional y nacional, con el objetivo de aleanzar el 10% del mereado indio, según el director ejecutivo de Roca, Domingo Colomo. Además, se destinarán 15 millones anuales a marketing y modernización. Munugappa es un holding con sede en Madras, en el sur de India, que mueve 1.197 millones de euros en áreas tan diversas como la agricultura, biotecnología y finanzas.—Jordi J. Baños

## La pyme catalana TechIDEAS colaborará con el MIT de Boston

La firma tecnológica participará en los programas de formación

El prestigioso instituto de tecnología de Boston (MIT) alcanzó ayerun acuerdo con la firma TechIDEAS. La pyme barcelonesa participará en los programas de formación que la academia estadounidense ofrece a sus investigadores.

### PIERGIORGIO M. SANDRI

BAR CELONA. – Desde Boston al Poblenou. La empresa de software TechIDEAS, ubicada en el centro empresarial de Barcelona Activa, firmó ayer un acuerdo con el Massachusetts Institute of Technology (MIT) mediante el cual esta pyme barcelonesa entra a formar parte de un selecta lista de empresas que colaboran con el programa educativo y profesional del instituto estadounidense al rededor del mundo.

Los estudiantes e investigadores del MIT de Boston tendrán ahora la posibilidad de perfeccionar sus conceimientos y trabajar en proyectos avanzados en el sector de la tecnología en Barcelona durante unos meses en TechIDEAS. Es la primera pyme catalana que se involucra en este programa de internacionalización del instituto nortemericano.

ción del instituto norteamericano.
Así, a partir del próximo mes de
junio, llegará a Barcelona el primer
estudiante estadounidense para participar en un proyecto de software
abicado al sector del transporte.



Pablo Hernández, consejero delegado y fundador de TechIDEAS

En el futuro la intención es ampliar este acuerdo de colaboración bilateral para que investiga dores catalanes tengan la posibilidad de llevar a cabo sus proyectos en las instalaciones del MIT en Boston.

"Se trata de un reconocimiento muy importante", declara Pablo Hernández, consejero delegado y fundador de la firma. "Es la demostración de que en España se puede hacer investigación de calidad", agrega. El MIT ya tiene acuerdos similares con firmas como el BBVA o la constructora Acciona.

La elección de España no es casual Según el instituto norteamericano, la Península "está avanzando código abierto.

rápidamente y es un jugador dinámico en el paísaje económico europeo". \*Los estadounidenses ven que la economía funciona, pero que el nivel de investigación en España es bajo. Se dan cuenta de que algo está pasando, pero al mismo tiempo saben que hay mucho potencial ereativo", explica Hernández.

Tech IDEAS nació en el 2003-justo después del estallido de la burbuja de internet-y facturó el año pasado 600.000 euros. La empresa dedica en tomo al 30% de assi ngresos a proyectos de I+D en el desarrollo de soltware ayanzados para la movilidad y los sistemas informáticos de

### La inmobiliaria AISA compra más suelo urbanizable de cara a su salida a bolsa

### ROSA SALVADOR

BARCELONA.— La inmobiliaria AlSA, que preside Genis Marfa, anunció ayer la compra de la inmobiliaria Wiltord, por 45 millones de euros, lo que le permit seguir aumentando su cartera de suelo finalista y le garantiza una facturación futura de 210 millones de euros de cara a su prevista salida al mercado continuo bursátil.

Wilterd era propiedad de la imobiliaria Cast, propiedad de Josep Lluis Ferrer, y de Ship & Boat de Josep Lluis Ferrer, y de Ship & Boat de Josep Dolcet, y contaba con unos activos de 60 millones de euros, correspondientes a solares en Granollers, Canet de Mar y Alr Maresme. En Granollers se trata de suelo urbano consolidad y con licencia concedidad; en Canet de Mar, de una parte del solar de la antigua fábrica Pulligan de la que AlSA ya era ecopropietaria y en el Alt Maresme, de suelo en el que hay proyectadas 109 viviendas.

Estas adquisiciones e ontinúan con el proceso de crecimiento en suclo finalista (con las licencias de edificación ya concedidas), que lleva adelante la firma y que ha incluido la compra de 199.598 metros cuadrados de suelo al grupo Habitat por 261 millones.

Paralelamente, la firma está configurando un mícleo duro accionarial que le dé estabilidad de cara a su nueva etapa bursátil, con la entrada del Grup Massó, controlado por el ex alcalde de Barcelona, Enric Massó, la immo-

biliaria Nozar, del empresario Luis Nozaleda; la familia Romeu, ex accionistas de referencia de la cementera Uniland, además del propio Marfà y de Juan Peña, propietario de Promo-Barna 2000

La entrada de nuevos socios ha permitido aumentar los recursos propios de AISA, que han pasado de los 64 millones de euros en el 2005 a 320. Además, ha obteni-



Marfà, presidente de AISA

do un crédito sindicado de 100 millones de euros a cinco años, en el que participan entre otros la CAM, Bancaja y CajaSur, para financiar su erceimiento. La compra de suelo con proyectos en marcha ha disparado también la facturación, que ha pasado de 0,6 millones de euros en el 2005 a 119 millones en el 2005 a

### About us...

- Massachusetts Institute of Technology hosting Institution
- Strong research Network
- Relevant publications in the IEEE and other congresses
- Investing more than the 30% of the turnover in R+D





### Success Cases

- F1 Real Time Telemetry System
- Command & Control System
- VoIP System for WTCC
- Lightweight videoconferencing
- Multipurpose Taximeters
- Critical services fleet management (Police, Ambulancies...)
- RFID (SEAT, AENA, ...)
- Indoor context aware information system
- Tutormates
- Gobox



## **Mobile Applications**

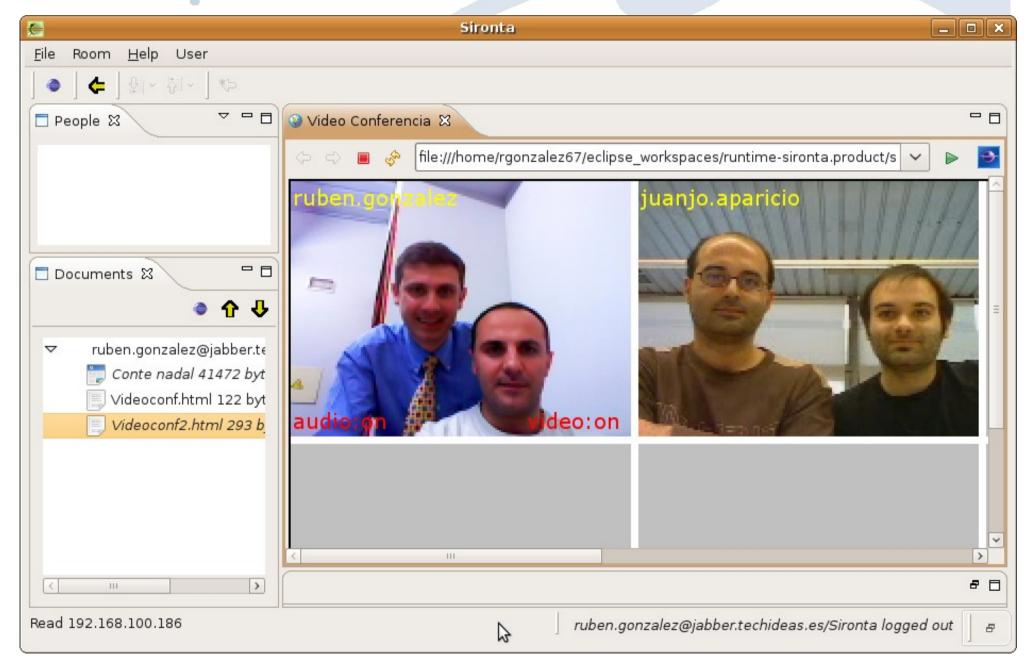




- On-Line Banking
- Customer Self Care in Insurances
- People Guidance

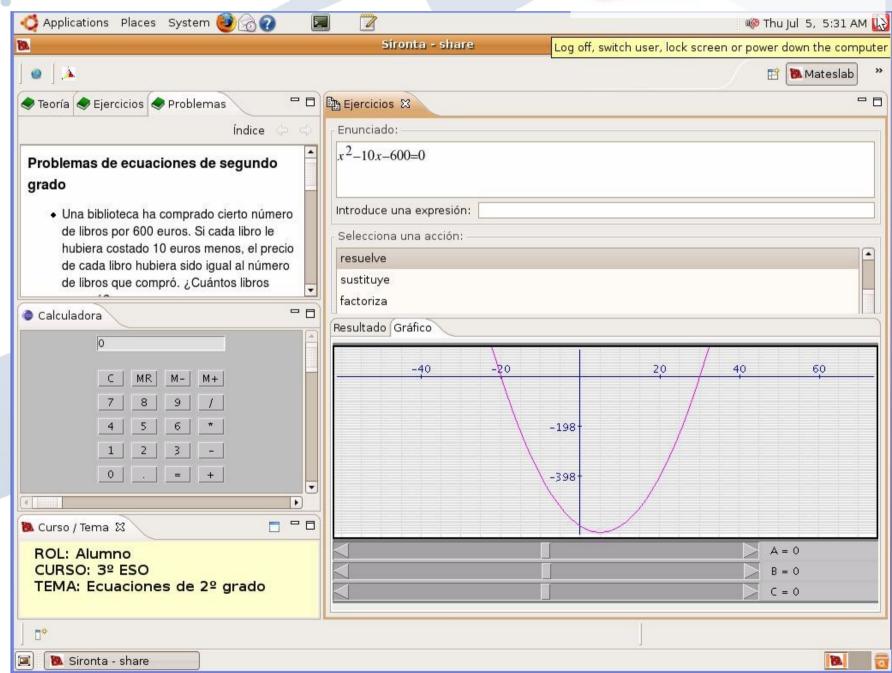


## Videoconferencing









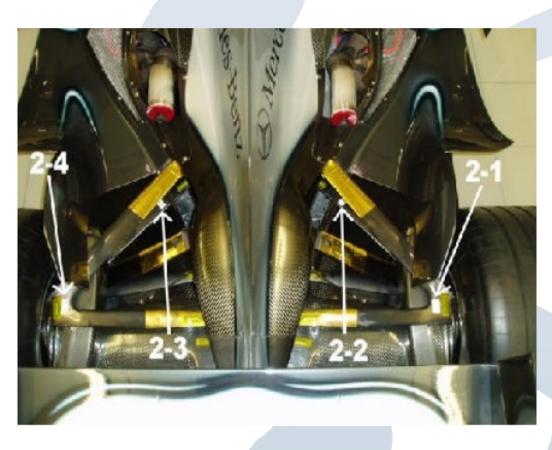


# RFID at





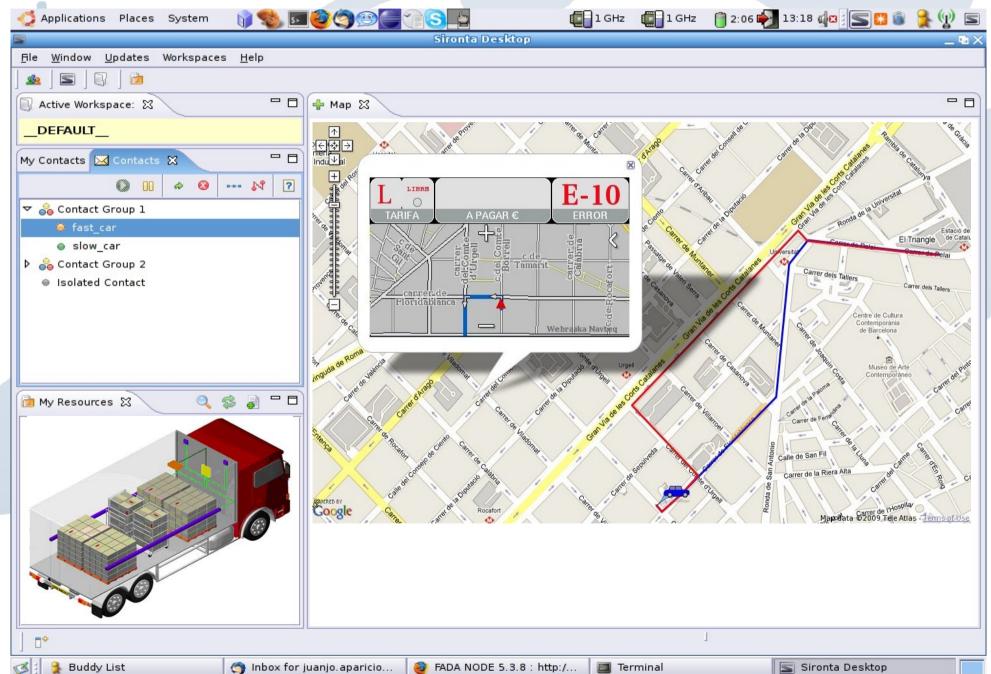
# RFID in extremely hostile environment



- Metal and Carbon fiber structures
- Vibration from 50 to 2500Hz
- Ultrasonic vibration (132KHz)
- Temperatures from -10°C up to 160°C
- Hydraulic Oil
- Fuel
- Water
- Carbon Dust
- Brake fluid
- Perchloroethylene



## Fleet management





### Gobox





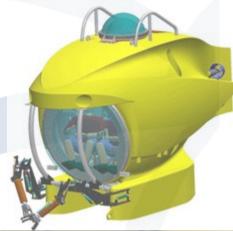


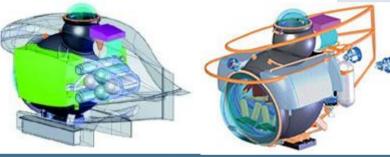


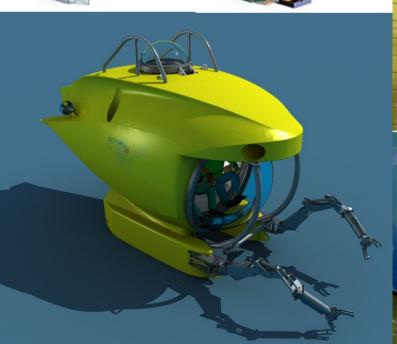


## Dive by wire system





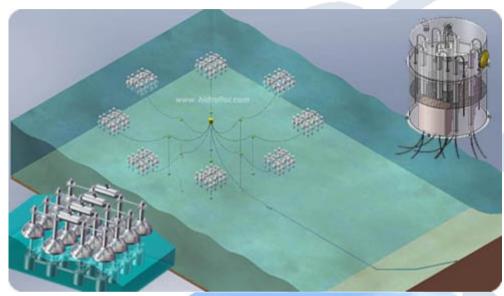








## Command & Control Systems





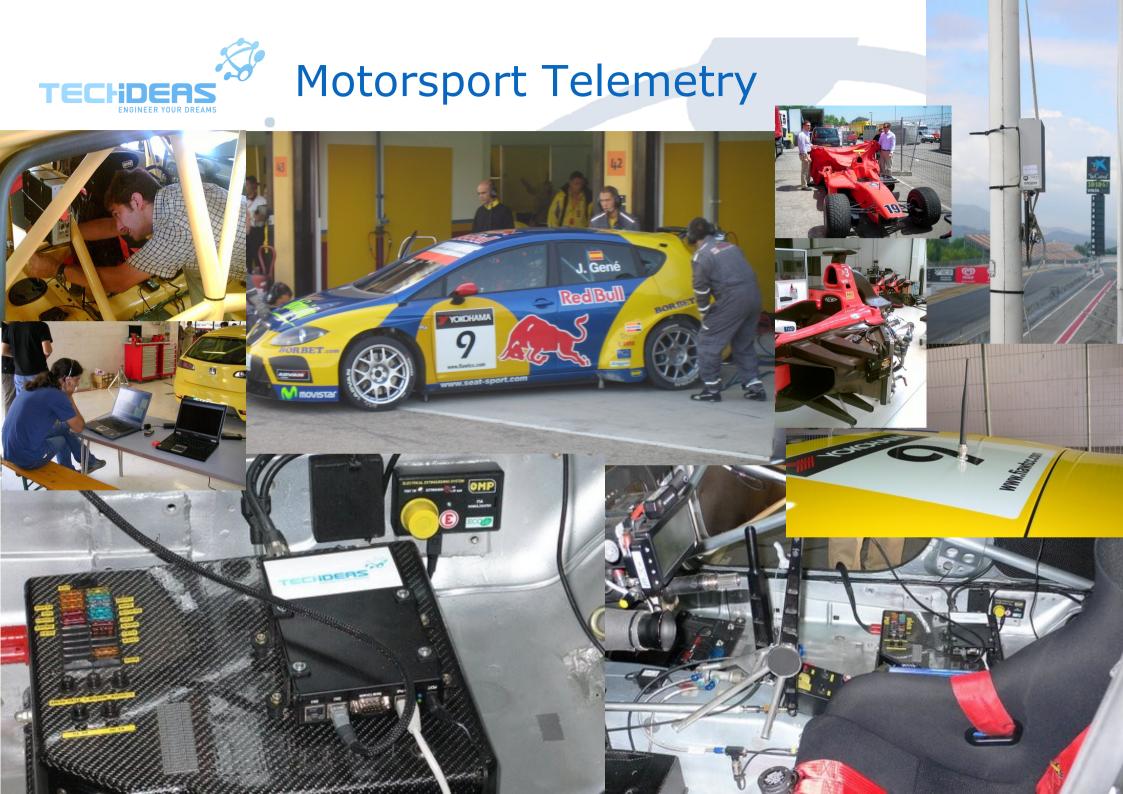




Race Marshalling System









### Sironta.com

- Sironta is a Groupware tool designed to pervasive collaboration.
  - Based in the room metaphor
  - Concurrent working: Rooms, people and documents
  - A complete Office Suite
  - Easy to use (Rich user experience)
  - Multiplatform (Windows, Linux, Mac)
  - Extensible
  - Pluggable

## TechIdeas diseña la nueva oficina virtual

**PROGRAMA MARCO/** La empresa desarrolla un sistema para llevar el espacio de trabajo en un ordenador portátil.

#### CER Barrelon

TechIdeas no es la primera empresa en desarrollar un software para que los empresarios puedan trabajar a distancia como si estuvieran en su oficina. Gigantes como Microsoft v start-up de Silicon Valley (California) se esfuerzan en crear espacios virtuales para conectarse a tiempo real con el entorno de trabajo. Sin embargo, la compañía catalana con sede en el Parc Tecnològic Barcelona Nord espera diferenciarse gracias a un sistema para trabajar con documentos de gran tamaño. "Los sistemas de grupos como Google que va están operativos no permiten manipular documentos de más de un megabyte, mientras que en nuestro caso prácticamente no hay límite de tamaño", explica Pablo Hernández, cofundador de TechIdeas junto con Miguel Vidal.

Los dos socios, que fundaron la empresa en 2003, se reparten el capital al 50%. Según Hernández, la start-up de software negocia ahora la entrada de nuevos socios, uno de los requisitos imprescindibles para optar a la concesión de un préstamo Neotec de un millón de euros por parte del CDTI.

deeuros por parte del CDTI.

Tech Ideas desarrolla su
entorno de trabajo virtual, denominado Sironta, dentro de
un programa marco de la
Unión Europea. Se trata de
una plataforma que, en un
primer momento, se dirigirá
únicamente a ordenadores
portátiles. En una segunda rese
podrá acceder a Sironta
desde el teléfono móvil.

Segurcaixa y Vodafone han implementado una prueba piloto del producto, que podría llegar al mercado

La compañía negocia la entrada de nuevos socios y ha pedido un préstamo Neotec al CDTI



Pablo Hernández, cofundador de la 'start-up'.

### Con rumbo a Silicon Valley

Los doce empleados de TechiDEAS trabaian actualmente en las oficinas que la empresa tiene en el Parc Tecnològic Barcelona Nord. Sin embargo, la compafifa de software ha iniciado los trámites para instalarse en Silicon Valley en 2010. "Estamos en conversaciones con la Cárnara de Comercio de Barcelona y el Ayuntamiento para disponer de un espacio en la incubadora Plug & Play", explica Pablo Hernández, cofundador de TechIDEAS. "Para lanzar un producto como el que estamos desarrollando necesitamos presencia en la zona" asegura. Con todo, reconoce que no es partidario del crecimiento acelerado a través de la inversión de capital riesgo que impera en el valle tecnológico

antes de finales de año.

En paralelo al desarrollo de este software, la empresa financia su actividad a través de la prestación de servicios. Entre sus clientes se encuentra la catalana Taxitronic, para la que ha desarrollado todo el software de abordo que necesita un taxi (GPS, lector de tarjetas de crédito, sistemas de alarma). "A través de un software integrado en los vehículos es posible conocer la posición exacta de cada uno de ellos y así optimizar la flota", dice Pablo Hernández.

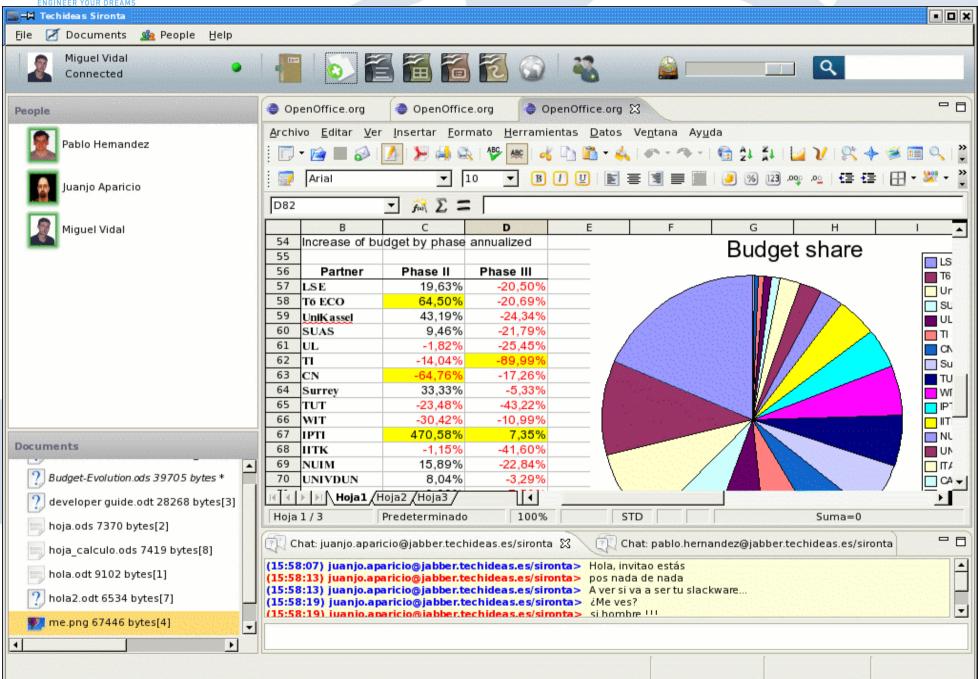
### Competición

Tech Ideas también ha diseñado un equipo electrónico que permite al personal técnico de los boxes de competiciones automovilisticas, la supervisión de las características técnicas de los vehículos mientras se encuentran en la pista. "Con el sistema los técnicos pueden obtener información a tiempo real sobre las revoluciones y la presión de los neumáticos", cuenta Hernández.

La empresa facturó el año pasado 800.000 euros , y está en heneficios desde 2004, según los fundadores. Con el lanzamiento de Sirointa, espera alcanzar los 3 millones en ventas en 2012.



## Sironta.com @ Desktop





## Sironta.com @ mobile









### Our Customers...





**Universitat Oberta** de Catalunya

www.uoc.edu



Generalitat de Catalunya





Software Científico







Aeropuertos Españoles y Navegación Aérea









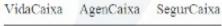




(PP)









Grupo CAIFOR



Euskaltel











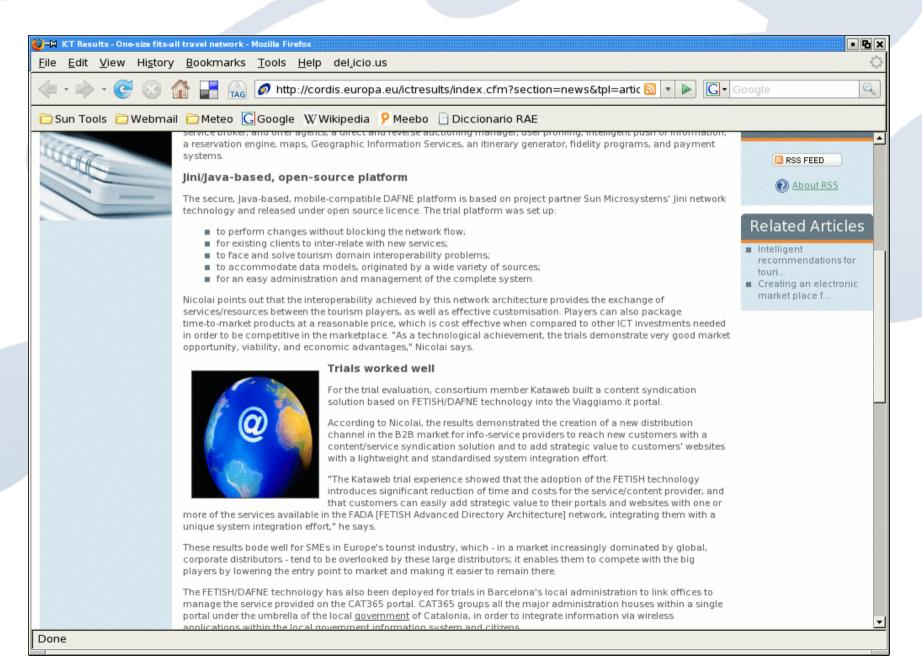
## Our Research Projects



- Federated Advanced Directory Architecture
- Grid Citizen
- Hub of on-line public services
- Digital Business Ecosystem
- Swallow container
- Bionets
- Computation Fragments (fraglets)
- Undersound
- DEN4DEK
- SemsorGrid4Env

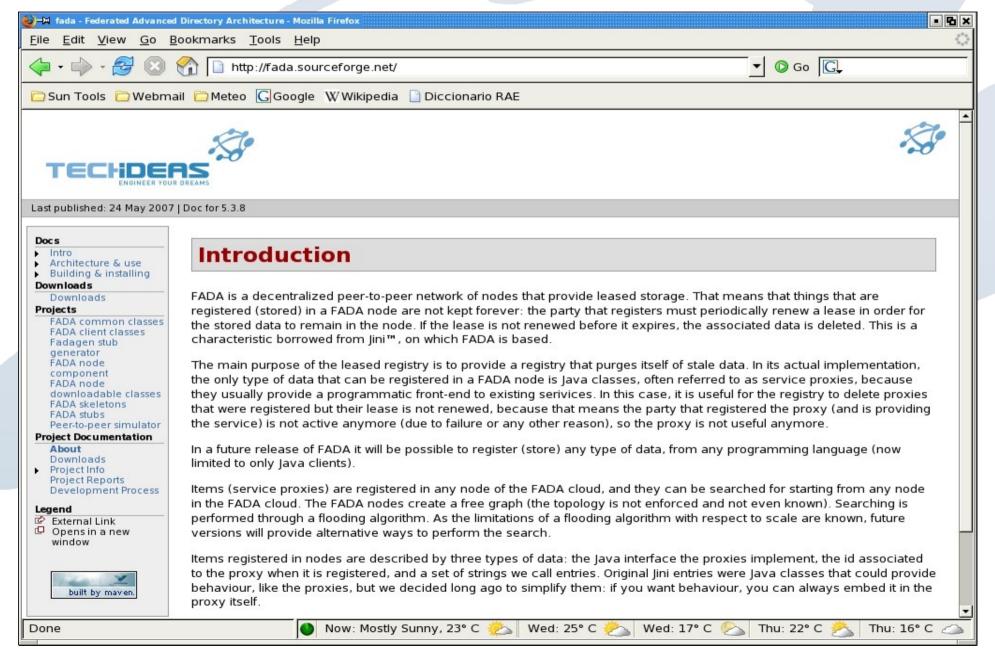


# DAFNE - Distributed Advanced Fetish Network Evolution



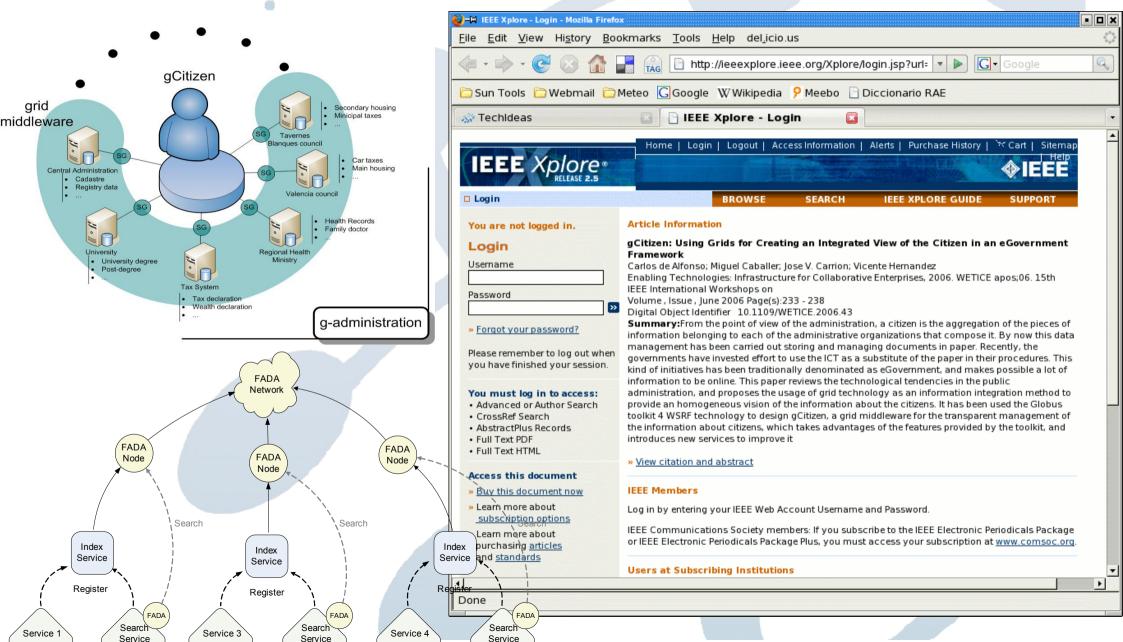


# Federated Advanced Directory Architecture



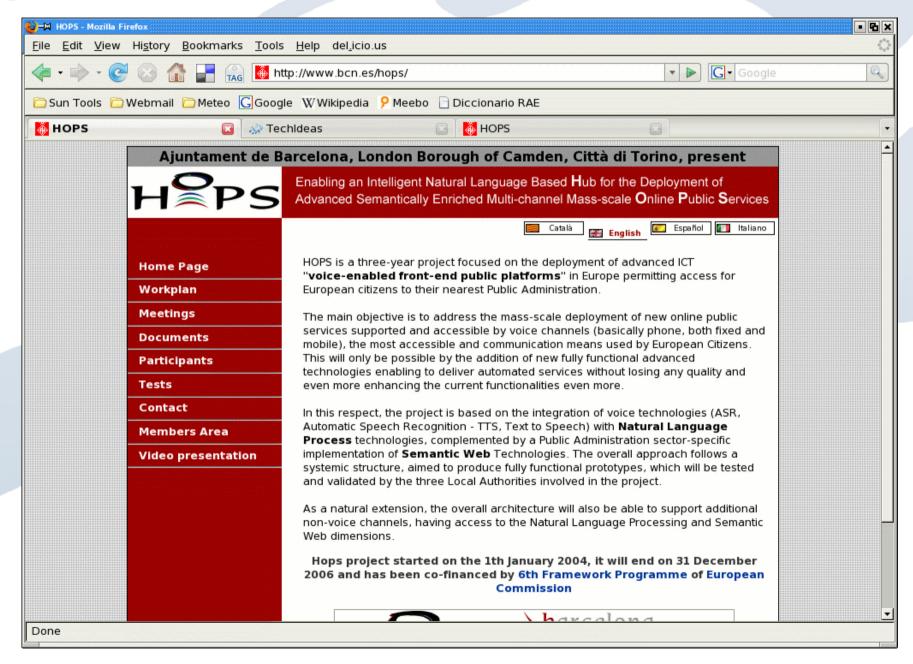


## gCitizen - Grid Citizen



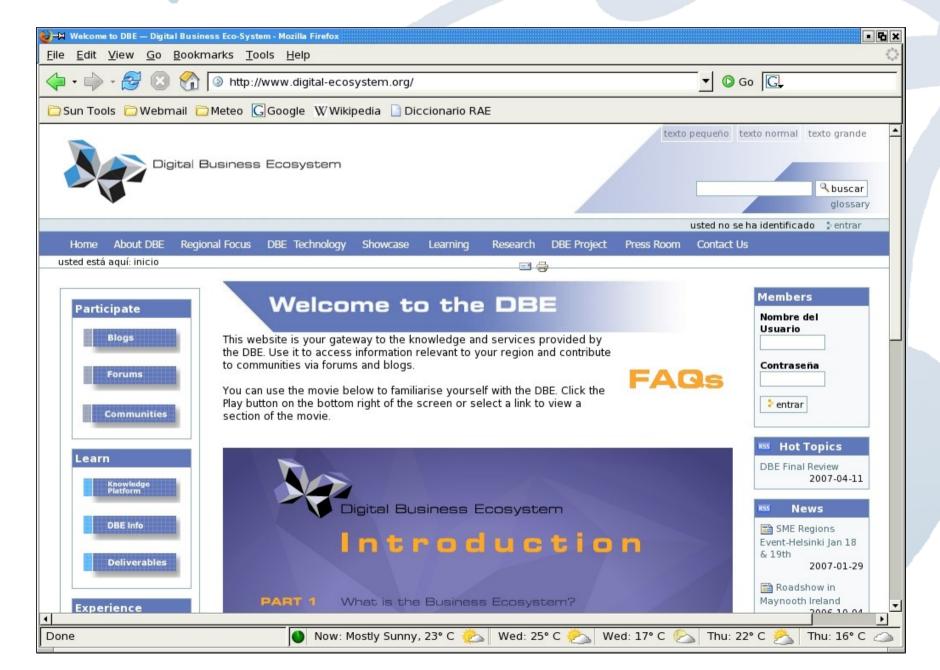


### Hub of On-line Public Services



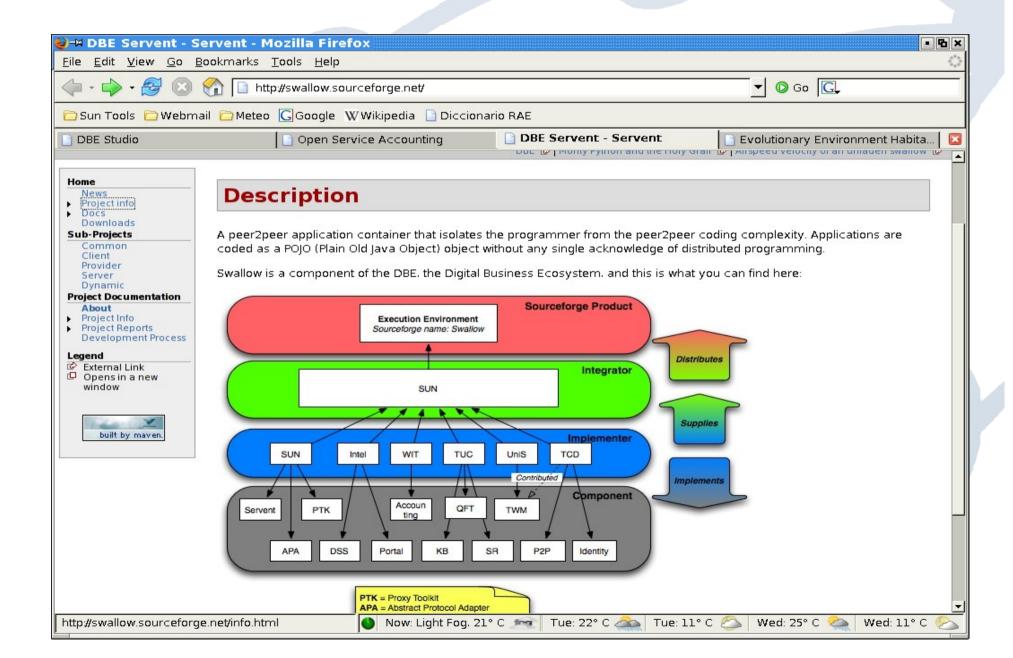


## Digital Business Ecosystem



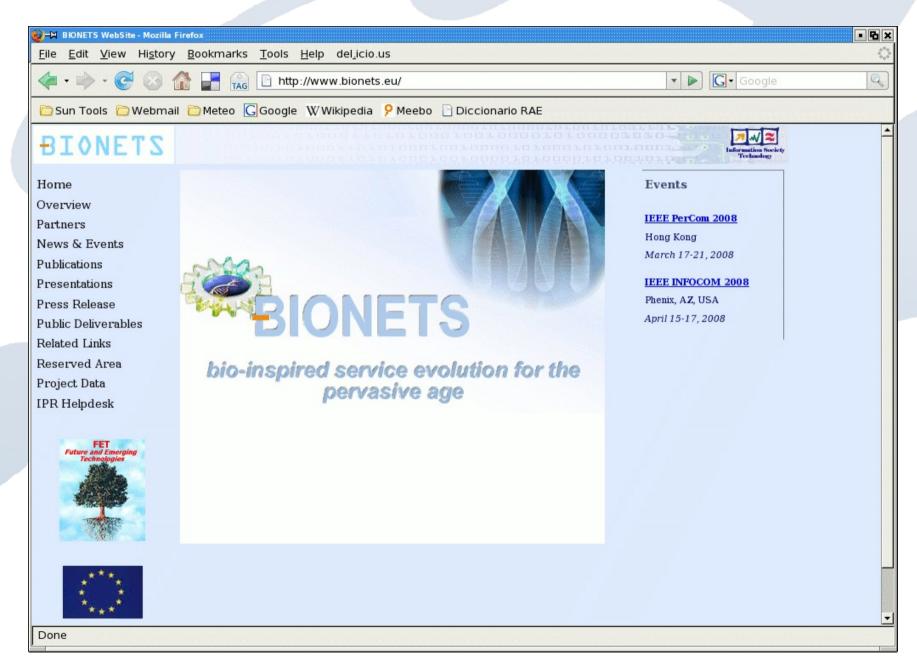


### Swallow P2P Container



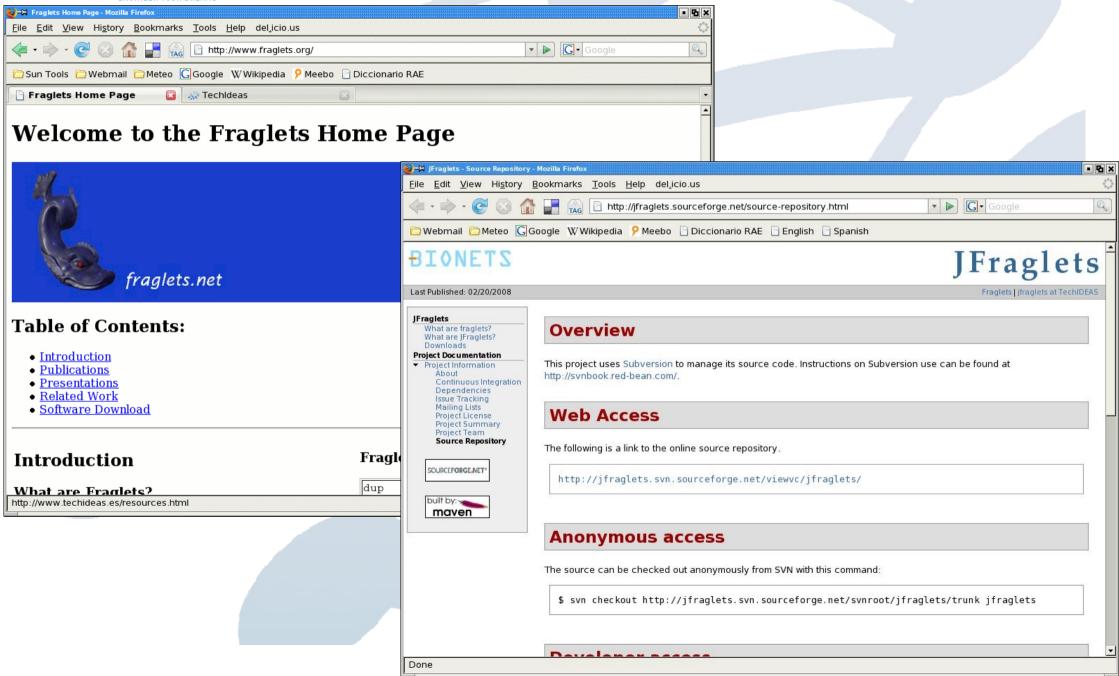


### **BIONETS**



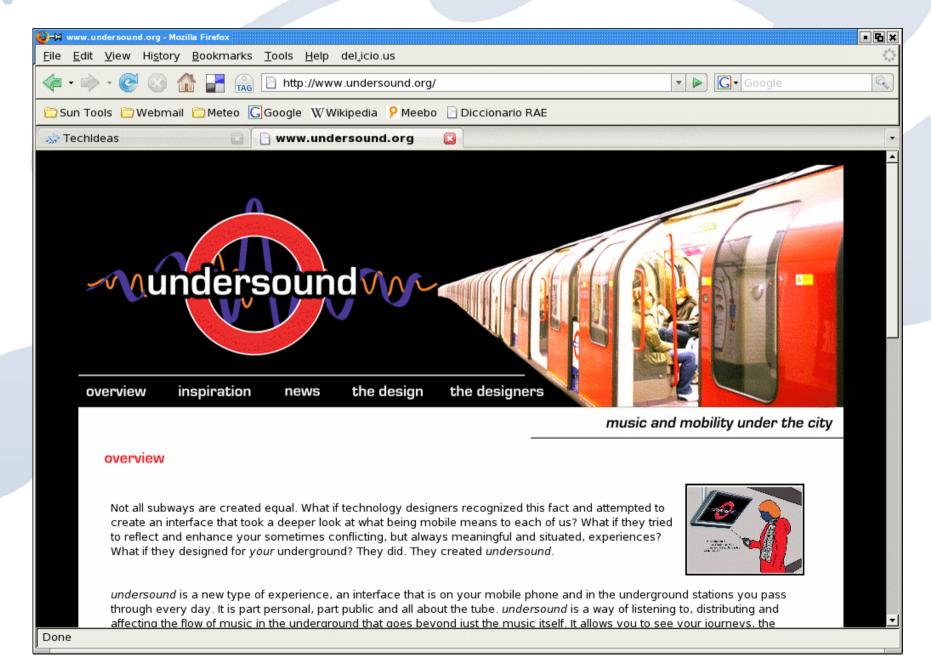


## Fraglets - Computation Fragments



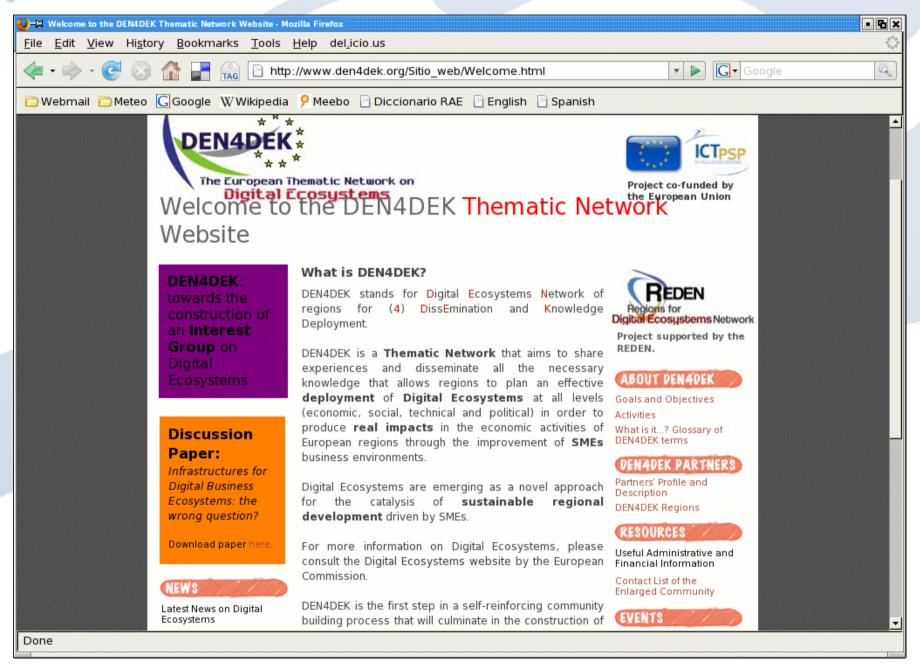


### Undersound





### DEN4DEK





### Our research network











Massachusetts
Institute of
Technology



University of Southampton





**CONNECTING PEOPLE** 











UNIVERSIDAD POLITECNICA DE VALENCIA











Universitat Ramon Llull



MANCHESTER 1824





UNIVERSITAT POLITÈCNICA DE CATALUNYA



by creating self-managing, scale-free software systems