

Las relaciones económicas entre Suiza y España:

Historia de una neutralidad asimétrica

Mari Carmen Rodríguez Rodríguez, Estudios doctorales en
Universidad de Oviedo (España) y Universidad de Friburgo (Suiza)

Las relaciones exteriores suizas de los siglos XIX y XX están marcadas por una contradicción radical entre el discurso y la acción. Desde el periodo decimonónico, Suiza, como la mayoría de los recién creados estados nación, busca mitos para crear su identidad colectiva, siguiendo el modelo de la «tradición inventada» descrito por Eric Hobsbawm¹. Se esmera entonces en difundir internacionalmente, la imagen de una tierra democrática que enarbola la bandera humanitaria de la cruz roja, símbolo de su neutralidad. Una ciudad simbólica, Ginebra, se convierte por ende en sede internacional de organizaciones por la paz. Pero, mientras tanto, apoyándose en una aplicación variable de dicha neutralidad, su estrategia político-económica se arraiga en otra ética pragmática y anti-democrática: el *Business as usual*...². Esa *intrahistoria*, desarrollada en la presente reseña, pone en tela de juicio el «roman nacional» helvético que las autoridades políticas intentan difundir, silenciando algunas sombras como la actitud de los empresarios y financieros suizos en la Segunda Guerra Mundial o durante el *Apartheid*.

La investigación presente intenta explorar cómo se aplicó esa estrategia ambigua en el caso de las relaciones hispano-suizas. El análisis del caso español, partiendo de los intercambios económicos, políticos y diplomáticos, parece expresar el uso asimétrico de la neutralidad que practica la Confederación helvética. Es decir que la neutralidad no se aplica ecuanímente. Su uso varía en función del interés buscado y en función de las características de los colaboradores que pretenden relacionarse con ella. De hecho, los intereses económicos suelen imperar a la hora de considerar la elección de sus colaboradores. Esa *praxis* se descubre con mayor claridad en momentos de ruptura, como durante la guerra civil, en la que Suiza se encuentra simultáneamente frente a dos opciones de «colaboración» distintas. La presente investigación desarrollada en los archivos suizos y españoles intenta presentar algunos ejemplos del *modus operandi* de esa estrategia asimétrica, destacando la función de ciertos actores clave de la red política y financiera suiza internacional del siglo pasado, como el banquero Albert Nussbaumer.

El contexto de aplicación de dicha «neutralidad» suiza en las relaciones con España durante los siglos XIX y XX está marcado por una alternancia entre guerra y paz. Por ese motivo esta ponencia se divide en tres partes. La primera abarca, en contexto decimonónico, el paulatino comienzo del bilateralismo hispano-suizo en un periodo de paz, la segunda explora detenidamente su afianzamiento y consolidación estructural en los tres periodos de guerra del siglo XX y la tercera presenta la continuación de las relaciones durante la segunda etapa del franquismo y en la España post-franquista, en un marco europeo pacificado.

Por razones de espacio, esta ponencia no desarrolla de igual manera todo el periodo abarcado. Los tres conflictos del siglo XX que afectaron a España y a Suiza (1914-1918, 1936-1939 y 1939-1945), que representan la parte central, se exponen más detalladamente al ser marcadores emblemáticos del fomento de las relaciones bilaterales y del despliegue de la neutralidad «asimétrica» helvética. El siglo XIX y la segunda mitad del siglo XX son vistos más globalmente al ser, el primero, un desarrollo preliminar del bilateralismo y, el segundo, una continuidad respecto a los intercambios y estructuras hispano-suizas pactados en la primera mitad del siglo XX.

¹ HOBBSBAWN, Eric, RANGER, Terence, *The invention of tradition*, syndicate of Press of the University of Cambridge, 2002.

² JOST, Hans Ulrich. *Le Salaire des neutres, Suisse 1938-1948*. Paris, Denoël, 1999, p.10 y los siguientes artículos: BOURGEOIS, Daniel. *Business helvétique et troisième Reich. Milieux d'affaires, politique étrangère, antisémitisme*. Lausana, ed. Page 2, 1998 ; GUEX, Sébastien, PERRENOUD, Marc. *Business as usual* in "Traverse", 1995/2/suppl. Lausana, 1995, pp. 59-60.

Este trabajo se inició con la tesina de grado de la autora³, sustentada en la Universidad de Lausana en 2001 y se está ampliando actualmente en el marco de su tesis doctoral, mediante el estudio del turismo, un sector esencial de las relaciones hispano-suizas que no se ha estudiado detenidamente desde sus inicios en el siglo XIX hasta el presente. Ese tema no queda reflejado en la presente ponencia por razones de espacio, pero los resultados de la investigación, a pesar de estar en una fase preliminar que queda por terminar, permiten vislumbrar la función clave que ocupa «la aventura del turismo» en los mecanismos de acercamiento bilateral. Entre el modelo protagonizado por el turismo helvético en el siglo XIX y la fuerza del turismo español desde los años 1960, existió un espacio de encuentros continuos entre ambos países, que representa un microcosmos esencial de las redes bilaterales.

Preámbulo

Ante todo, cabe destacar que el estudio de las relaciones económicas difícilmente se puede reducir a un resultado cuantitativo. Como lo recuerda el historiador suizo Marc Perrenoud, cuya reflexión ha proporcionado una aportación imprescindible a la autora de esta investigación, el análisis de las operaciones económicas exteriores no puede limitarse al estudio estadístico de su comercio⁴. Respecto a Suiza, los fondos «invisibles» como las transferencias bancarias y privadas, el comercio del armamento, las remesas de inmigrantes, los beneficios del turismo, no se reflejan de modo exhaustivo en los balances oficiales del BNS o de la OSC, pero son un componente clave del comercio exterior helvético. El papel que desempeñan algunas corporaciones de bancos privados, como la ASB⁵, en las relaciones interiores y exteriores de la Confederación helvética son una clara muestra de la importancia esta parte oculta del iceberg. En cambio, esos fondos « invisibles » ausentes de las estadísticas (tal vez por su incompatibilidad con la «neutralidad»). En 1943, un informe del BNS señala que la inversión oculta en Europa asciende a más de 6 mil millones de francos suizos⁶. De igual manera, la economía exterior española, sobre todo en el periodo de la guerra civil y del franquismo, es difícil de cuantificar. En 1979, el trabajo de grupo de investigadores colaborando con Angel Viñas, en particular en el archivo histórico del Banco de España, al que debemos un paso mayor en el análisis que nos atañe, ya evidencia esa incertidumbre, a pesar de la profusión de sus aportaciones⁷. Los propios directivos del IEME señalan la dificultad de cuantificación de esas operaciones invisibles y son importantes. Así, en 1969, el IEME destaca que los fondos invisibles relacionados con créditos financieros para importaciones comerciales, pueden alcanzar un 40% del total⁸.

Por consiguiente, este trabajo no pretende presentar un cuadro definitivo de los intercambios económicos hispano-suizos, mas intenta ofrecer un acercamiento cualitativo al estudio del movimiento comercial y financiero. Fruto de una investigación en marcha a la que todavía quedan amplios campos por explorar, la presente ponencia intenta apuntar algunas tendencias de operaciones representativas de ese entramado complejo de flujos de capital, de redes políticas y diplomáticas, cuyos secretos cuantitativos descubren los archivos, a veces... Esta aportación intenta aportar nuevos datos y abrir otras pistas para las futuras investigaciones, en el largo camino de encuestas sobre los intereses económicos suizos en España.

³ RODRIGUEZ, Mari Carmen, 1936-1939 : *La Suisse face aux « deux Espagnes », un cas d'étude des relations internationales de la Suisse au XXe siècle* (tesina inédita), Universidad de Lausana, 2001.

⁴ PERRENOUD, Marc. *Banques et diplomatie suisses à la fin de la Deuxième Guerre mondiale, politique de neutralité et relations financières internationales*, Berna, Etudes et Sources 13-14, AFB, 1987/8, p.13.

⁵ La ASB se crea en 1912, para defender los intereses financieros helvéticos en el mundo, en acuerdo con el DPF y el BNS. Se estructura por comités especializados por países a partir de 1919. La ASB cobra una importancia creciente, en particular en los acuerdos bilaterales de clearing. In PERRENOUD, Marc. «L'intervention de la Confédération dans les relations financières internationales de la Suisse (1936-1946)», in *La Suisse dans l'économie mondiale*, Zürich, Chronos, 1990, pp. 183-4.

⁶ Carta del BNS al DPF, 12.07.1943 en un informe del 22.01.1946, AFB, E 6100 A 25/2331. Véase PERRENOUD, Marc. *Banques...op. cit.*, p.14.

⁷ VIÑAS, Angel, VIÑUELA, J., EGUIDAZU, F., FERNÁNDEZ PULGAR, C., y FLORENSA, S., *Política comercial exterior en España (1931-1975)*, Madrid, Banco Exterior de España, 1979.

⁸ Véase reunión del Comité del IEME, Madrid, 14.03.1969, in ABE, IEME, Secretaría, caja 406.

Periodo decimonónico : primeros pasos hispano-suizos en tiempos de paz

A pesar de no pertenecer al grupo de naciones europeas que poseen un imperio colonial, Suiza ha desarrollado con éxito una estrategia de expansión económica que los historiadores helvéticos han bautizado « imperio oculto »⁹ o « colonialismo oblicuo »¹⁰. Con su avanzado proceso industrial cualitativo (*know-how* técnico, química, maquinaria, electricidad, transporte, servicios,...), una posición geográfica en el corazón de Europa y el apoyo de un gobierno dominado por una élite liberal desde 1848, Suiza participa a las aventuras económicas de los demás mediante una expansión bancaria o bursátil¹¹. En el marco de una red multilateral compleja, logra una presencia fuerte en el exterior con inversiones que orienta mayoritariamente hacia empresas privadas (empresas suizas como *Nestlé*, *Ciba-Geigy*, *Brown-Boveri*, *Roche Sapac*, *Sandoz*, *Sulzer*, etc., se extienden multinacionalmente entre finales del XIX y principios del XX). Suiza también se asegura redes comerciales ultramarinas durante ese periodo¹². Los representantes políticos apoyan el proceso e impulsan la creación de corporaciones empresariales que pueden proporcionarle asesoramiento económico, a pesar de que, a veces, pueden formar grupos de presión hacia los políticos. Dos organismos ocupan un puesto importante en las relaciones hispano-suizas. El primero es el Vorort¹³, una corporación empresarial fundada en 1870 y que reúne a un entramado de empresas y asociaciones públicas y privadas representantes de los intereses de la economía nacional. El segundo es la OSEC¹⁴, creada en 1886 para ayudar a las empresas helvéticas que desean proyectarse en el extranjero. Pero el peso mayor de la economía suiza se centra rápidamente en el capital financiero. En 1863, la bolsa de Ginebra inicia su actividad. Siguen Basilea en 1876 y Zurich en 1877. A finales del XIX y a principios del XX, los bancos suizos se convierten además en un refugio para los que quieren huir de los impuestos nacionales¹⁵. Suiza sabe aprovechar una « neutralidad *sui generis* » en el ámbito financiero.

Otro protagonista esencial para relacionarse con el extranjero es la red de representaciones diplomáticas suizas que, además de su carácter político, desempeñan una función económica importante¹⁶. En el caso de España, existen varias sedes diplomáticas en puntos clave de la península, incluso desde el siglo XVIII en Cádiz para el comercio de ultramar. Desde 1840, se crea la primera embajada en Madrid. En 1846 se abre un consulado comercial en Barcelona y, en 1865, otro consulado en Sevilla (facilitando las relaciones con Marruecos). De igual manera se crea una representación española en Suiza (1864, Cónsul en Berna). Pero un informe del Ministro de Suiza en España al gobierno helvético indica que el comercio hispano-suizo no está regularizado y que, a

⁹ STUCKI, Lorenz. *L'empire occulte, les secrets de la puissance helvétique*. Paris, Laffont, 1970, pp. 391.

¹⁰ RUFFIEUX, Roland. « *La Suisse des Radicaux, 1848-1914* », in *Nouvelle Histoire de la Suisse et des Suisses*. Segunda edición, 1998, chap. 7, p. 666.

¹¹ JOST, Hans Ulrich. *Le Salaire... op.cit.*, p. 8.

¹² Según Paul Bairoch, Suiza ocupa un puesto importante en la economía europea en el siglo XIX y tiene hasta 1880 una de las cuotas de exportaciones por cápita más elevadas del continente (2,4 veces más que las de Europa). BAIROCH, Paul. « *La Suisse dans le contexte international aux XIXe et XXe siècles* », in *La Suisse dans l'économie mondiale*, Zurich, Chronos, 1990, p. 105 y cuadro p.106.

¹³ Hasta 1848, esa palabra alemana designa el « cantón director » que ocupa, alternativamente, el control de los asuntos de la Confederación suiza y en cuya capital se reunían las « dietas » (grupos de votantes) pero en 1870 se convierte en un órgano central para la economía helvética. Véase BERGIER, *Jean-François*, « *La mémoire du Patronat helvétique* », in *Wirtschaft, Gesellschaft, Unternehmen. Festschrift für Hans Pohl* (tomo 1). Stuttgart, Eds. Wilfried Feldenkirchen, Frauke Schönert-Röhlk y Günther Schulz, 1995, pp. 9-17. El Vorort actúa como organización paraética en el siglo XX. En 2000, se convierte en una nueva asociación: *Economiesuisse*. Véase fondo archivístico *Archiv für Zeitgeschichte*, 2004, in *Swiss Federal Institute for Technology, Zürich*, Online Archives, ref. www.afz.ethz.ch.

¹⁴ ACV, Fondo OSEC, Lausana, Suiza, ref. CH ACV PP 681.

¹⁵ Ante la amenaza fiscal francesa, el capital depositado en Suiza que era de 749 millones de francos en 1895 pasa a 1'655 millones en 1909. Véase RUFFIEUX, Roland. *Op. cit.*, cap. 7, p. 667.

¹⁶ SANCHEZ FERNANDEZ, Beatriz. *Proteccionismo y liberalismo. Las relaciones comerciales entre Suiza y España: 1869-1935*. Tesina, Universidad de Zürich, J. Fisch, 1993. Publicado en Madrid, Iberoamericana, 1996, p.41 (información basada en los archivos del MAE español. Leg. H-1756-1769, et H-2684-2686 et los AHN, sección Estado).

menudo, se acerca al contrabando. Algunos relojeros suizos, por ejemplo, envían su mercancía a España bajo una denominación de origen francesa o alemana¹⁷. Por consiguiente, las estadísticas no toman en cuenta esos intercambios. La situación se regula en 1869, con la firma el 20 de agosto, del primer acuerdo comercial entre los dos países¹⁸. Estructuralmente, el acuerdo corresponde a intercambios de productos agrícolas y materias primas españoles (vino, agrrios, minerales, ...) a cambio de productos fabricados con alto valor añadido (relojes, bordados, ...) y técnica y servicios (maquinaria, productos químicos, seguros, ...). Esos acuerdos se renuevan todos los cinco años (1877, 1883 y 1893) y permiten mantener intercambios regulares de mercancías. En 1885, la creación de la creación de estadísticas de comercio suizo permite cuantificar el volumen de los intercambios oficiales. Así, las exportaciones suizas a España que, en 1885, alcanzan más de 9.5 millones de francos suizos, representan más de 15 millones en 1899. Las importaciones suizas de productos españoles es mayor todavía. En 1885, la Confederación helvética dedica 1.5 millones a las importaciones de la península y, en 1899, 12.7 millones¹⁹.

La ampliación de la red diplomática española en Suiza sigue la progresión económica. En 1888 se crea un puesto de Vicecónsul en Zurich, en 1896, un consulado en Sankt Gallen y en 1908, un consulado en Basilea y otro en Ginebra.

A lo largo del periodo decimonónico, los centros industriales españoles que atraen las inversiones suizas son, en prioridad Cataluña, pero también el País Vasco y el sur de Andalucía debido a su proximidad con Marruecos. Al lado de Alemania (*AEG-Compañía General Madrileña de Electricidad, Siemens*) e Italia (*Pirelli*), Suiza se perfila como intermediario financiero, el ejemplo más destacado es el sector eléctrico de Cataluña (*Elektrobank*, en Zürich). La banca suiza, para poder ampliar la capacidad de la *Barcelonesa de Electricidad* que alimenta las redes de ferrocarriles regionales y los transportes urbanos (una creación conjunta entre *AEG* y la compañía francesa *Lyonnaise des Eaux*), otorga un crédito de 8 millones de francos, incluyendo el ingreso de tres banqueros suizos (Charles Lenoir de Ginebra, Kart Abegg y Dieter Zander, presidente y administrador de *Elektrobank*) en el consejo de administración de la empresa. Los suizos alcanzan un poder representativo de 25%, contra 42% de alemanes (*AEG*), 25% de españoles y 8% de franceses. En 1904, el capital suizo alcanza más del 42%.²⁰

Principios del siglo XX y primeros tiempos de guerra

Los acuerdos oficiales hispano-suizos siguen prorrogados todos los cinco años. Cuantitativamente, los intercambios siguen aumentando hasta el estallido de la Primera Guerra Mundial²¹. La presencia diplomática también se afianza oficialmente. A partir de 1910, existe una embajada permanente en ambos países.

A principios de siglo, las relaciones bilaterales también potencian la creación de sucursales mixtas. En 1904, por ejemplo, Marc Bigirt, un ingeniero suizo y Damián Mateu, empresario y alcalde de Barcelona crean la Hispano-Suiza²². En un primer periodo, la empresa fabrica motores de coches y

¹⁷ Véase SANCHEZ FERNANDEZ, Beatriz. *Op.cit.*, p. 60 ; ref. : carta del Ministro de Suiza en España, Paul Chapuy al Consejo Federal, 03.11.1868, AFB 13 (B) 253.

¹⁸SANCHEZ FERNANDEZ, Beatriz. *Op.cit.*, p.41 ; ref : archivo del MAE español. Leg. H-1756-1769, et H-2684-2686 y AHN, sección Estado.

¹⁹ SANCHEZ FERNANDEZ, Beatriz. *Op.cit.*, cuadro estadístico pp. 278-279.

²⁰ BRODER, Albert, « Les investissements suisses en Espagne (1890-1955) », in CERUTTI, Mauro, GUEX, Sébastien y HUBER, Peter, (eds.) *La Suisse et l'Espagne de la République à Franco (1936-1946)*, Lausana, Antipodes, 2001, véase pp. 446-448.

²¹ Exportaciones suizas en 1900: más de 14.6 millones de francos suizos, importaciones: más de 10.8; en 1913, exportaciones: más de 30.9, importaciones: más de 29.2. SANCHEZ FERNANDEZ, Beatriz. *Ibid.*

²² JAQUET, Fanny. *Les exportations suisses d'armes et de munitions à l'Espagne franquiste entre 1944 et 1949. Un indice de l'insertion de la Suisse dans les relations internationales au début de la Guerre Froide*. Tesina, Universidad de Lausana, 1999, p. 52.

abre fábricas en Francia, Suiza e Inglaterra. Además, la Hispano-Suiza es presente en Barcelona. Entre sus creaciones parece encontrarse el *tram blau* (tren azul) del parque de atracciones del Tibidabo²³. Fabrica también motores de avión.

La Segunda Guerra Mundial produce un cambio. En tierras helvéticas, el contexto bélico europeo provoca una intensificación de la colaboración entre el gobierno y los magnates de la economía que se amparan bajo la bandera neutral. La ley del 26 de marzo de 1914, por ejemplo, prevé que el DPF defienda los intereses financieros helvéticos en el extranjero. En tiempos de guerra la contradicción entre el discurso y la acción de la Confederación helvética crece. En la escena pública, el Estado suizo puede engalanarse con su estatuto de neutralidad política y enarbolar su antorcha humanitaria, mientras, en el marco económico, encarga la banca privada de la misión de otorgar créditos de guerra... Como lo explica Malik Mazbouri²⁴, en un contexto bélico, el gobierno extranjero negocia un crédito de compensación «semi oficial» con el Consejo federal suizo. Se otorgan los fondos mediante un crédito entre grupos bancarios o por mediación de un organismo semi público, creado para ese fin. En 1917, por ejemplo, se crea la Central de Carbón y en 1918 la Sociedad financiera Suiza. En ese proceso, la Confederación no aparece públicamente como proveedora del crédito y logra así su «invisibilidad». Esa operación es un buen negocio. Por un lado, el interés de reembolso del préstamo a los beligerantes es más elevado que los que los agentes financieros practican en el marco nacional. Por otro, a medida que la guerra económica se endurece, esos créditos se convierten en arma diplomática de los negociadores suizos en la firma de tratados bilaterales²⁵.

Por fin, la bolsa suiza sigue la misma tendencia. Amparada por la neutralidad nacional, prospera al quedar liberada, ante el conflicto ajeno, de la competencia francesa y conoce una extraordinaria expansión. Al final de la contienda, el peso económico helvético es prepotente y no se equipara en nada con el escaso tamaño de su territorio²⁶. Antes de la contienda, Suiza dispone del 5-7% de la reserva de capitales europeos en el extranjero (a pesar de no haber tenido ningún imperio colonial) y los invierte recuperando beneficios, superando a Gran Bretaña²⁷. Por ejemplo, saca provecho de las inversiones en España. Como consecuencia de la guerra, aparecen nuevos sectores económicos que necesitan importantes inversiones extranjeras. El auge del precio del carbón, por ejemplo, crea la necesidad de explotar otras fuentes de energía como la electricidad, pero ese proceso exige la aportación de capitales importantes. Ese fenómeno confirma el análisis de Albert Carreras, que centra el momento decisivo de concentración de capital en España en la Primera Guerra Mundial²⁸. Ante el laberinto de los inversores alemanes, italianos, americanos, belgas y demás (por ejemplo en empresas como *Barcelona Traction Light & Power Co.*, *AEG*, *General Electric*, *SOFINA*), Suiza sigue participando mediante ingreso de capitales y toma una parte importante del sector.

²³ BRODER, Albert, *op.cit.* p.445.

²⁴ MAZBOURI, Malik. «Capital financier et politique extérieure à la fin de la Première Guerre mondiale: la création de la Centrale des Charbons (1917) et de la Société Financière Suisse (1918)». In *Les Relations internationales de la Suisse*. Eds. JOST, Hans Ulrich, FAVEZ, Jean-Claude, PYTHON, Francis. Lausana, Antipodes, 1998, pp.48-9.

²⁵ Esa sinergia política y financiera, va creciendo en el siglo XX: en los años 1920, los directores del banco *Crédit Suisse* (CS), Adolphe Jöhr y luego Peter Vieli, presidente del Comité Alemania de la ASB y serán una voz importante en las relaciones bilaterales con Alemania; en los años 30, en Francia, durante el Frente Popular, el director del CS, H. Grandjean, presidente del Comité Francia de la ASB, apoya un crédito de 135 mios de frs de parte de Suiza.

De 1942 a 1944, en Italia, el director del CS, Peter Vieli, es el Ministro diplomático de Suiza en Roma; después de la guerra, en EEUU, el director del CS, Joseph Straessle (que en 1939 creó una sucursal, la *Swiss American Corporation*, en un periodo en el que Suiza intenta expatriar sus capitales masivamente debido a la guerra en Europa), desempeña un papel clave en las relaciones bilaterales; ante el bloqueo de los fondos suizos en EEUU y las presiones internacionales durante los Acuerdos de Washington, la legación diplomática de Suiza en Washington convierte a J. Straessle en consejero financiero para las negociaciones difíciles. Véase PERRENOUD, Marc. «L'intervention...*op.cit.*», pp.373-376 y RODRÍGUEZ, Mari Carmen, *1936-1939: La Suisse... op.cit.*, pp. 69-82.

²⁶ GUEX, Sebastien, *La Suisse et les Grandes Puissances, 1914-1945*. Genève, Droz, 1999, p.9.

²⁷ BAIROCH, Paul, *op.cit.*, p. 116.

²⁸ CARRERAS, Albert. «Segunda revolución tecnológica, 1900-1936».. In NADAL I OLLER, Jordi, CARRERAS DE ODRIOZOLA, Albert Y MARTÍN ACEÑA, Pablo. *España: 200 años de tecnología*. Madrid, Ministerio de Industria y Energía, 1988, p.141.

Apoyándose en la colaboración con capitales franceses, crea la compañía eléctrica *Energía Eléctrica de Cataluña*.²⁹ También es el caso de *Brown Boveri*.

Ese crecimiento económico también se reflejan en los intercambios comerciales entre los dos países. Tras una caída desastrosa en el año 1914 (export: 443'212 frs, import: 317'554), los intercambios vuelven a su cauce con creces en 1915 (export: más de 33.7 millones, import: más de 33.8)³⁰. España y Suiza aprovechan su neutralidad para ampliar sus ingresos económicos. El comercio de guerra propicia, por ejemplo, un acuerdo de 1915 ampliado, que abre la vía hacia el protectorado marroquí para los empresarios suizos.³¹ Las estadísticas helvéticas reflejan la situación de bonanza. Al final de la guerra, el país importa diez veces más mercancías españolas que en 1914³².

Antes de finalizar el repaso del periodo, cabe señalar que, si el final de la guerra corresponde con una bonanza económica y financiera relacionada con la situación exterior, también coincide con un fenómeno inverso para la mayoría de la población, que conoce penurias y paro, mientras las multinacionales prosperan. En el caso de la Primera Guerra Mundial, el paro que sufre la población suiza viene, en parte, de los cambios estructurales que exigen la reconversión industrial hacia una economía de guerra³³. Esa crisis es el origen de un episodio que quedó plasmado negativamente en el imaginario colectivo de las elites suizas y que determina su estrategia futura. Se trata de la huelga general de 1918. Suiza vive entonces un breve estallido de revueltas sociales que reivindican cambios, como la creación del seguro de vejez (renta de jubilación)³⁴. Esa vitalidad del movimiento obrero suizo que no encaja con la imagen del país difundida en el exterior por la clase dominante provoca una dura represión del gobierno, que no duda en recurrir a la fuerza del ejército. Esa oposición es interpretada por los dirigentes políticos y económicos, como la antesala de una «revolución bolchevique», inspirada por el modelo ruso. Esa versión de los hechos se difunde en la opinión pública suiza con ahínco y determina ciertamente la actitud de las autoridades helvéticas en las décadas posteriores, desarrollando una tendencia de oposición hacia el comunismo y de atracción hacia modelos autoritarios.

De la dictadura de Primo de Rivera a la República : una paz relativa

La llegada de la dictadura en España representa un ejemplo idóneo de ese contexto apreciado por los dirigentes helvéticos, que aúna el contexto de las relaciones hispano-suizas futuras. La economía helvética percibe al régimen de Primo de Rivera como una garantía de tranquilidad y orden, y una oportunidad para sus inversiones. Aunque a nivel comercial, los intercambios hispano-suizos sufren una decaída en comparación con los años del conflicto mundial, el periodo de la dictadura está

²⁹ MALUQUER DE MOTES, Jordi. «De la crisis colonial a la guerra europea: veinte años de economía española». In NADAL, Jordi, CARRERAS, Albert, SUDRIÀ. *La economía ... op.cit.*, p.83.

³⁰ SÁNCHEZ FERNÁNDEZ, Beatriz. *Ibid.*

³¹ Hay que añadir que ese acuerdo se cancela en 1926 bajo presiones del Gobierno de Primo de Rivera. Véase SANCHEZ FERNANDEZ, Beatriz. *Op. cit.*, p. 45.

³² Según el registro de estadísticas suizas de 1919, en 1914: Suiza importa un valor de mercancías de 14.7 millones de frs, 1918: 156.6 millones de frs. Véase también NUSSBAUM, Iris. *Die schweizerisch-spanischen Wirtschaftsbeziehungen während des Zweiten Weltkrieges und in der Nachkriegszeit bis 1949*. Tesina de Grado. Universidad de Berna, Walter Bernecker, 1995, p.9. Según los cálculos de SÁNCHEZ FERNÁNDEZ Beatriz (*op.cit.*, p. 278), las importaciones de 1914 no corresponden a ese valor sino a una caída momentánea hacia 317'554, pero el valor de 1918 corresponde al de los datos previos.

³³ Véase JOST, Hans Ulrich. «Menace et repliement, 1914-1915». In *Nouvelle Histoire de la Suisse et des Suisses*, Obra colectiva. Lausanne, Payot, segunda edición, 1998, p. 697.

³⁴ LEIMGRUBER, Matthieu, *Solidarity without the state? Business and the shaping of the Swiss welfare state, 1890-2000*, Cambridge, Cambridge University Press, 2008, pp. 58-60.

marcado por la llegada de capitales extranjeros en transportes, electrificación y por el desarrollo del sector bancario, en la que Suiza participa.

Los empresarios suizos en el mercado comercial español son principalmente *Brown Boveri*, *Oerlikon* y *Sécheron* (locomotoras eléctricas, turbinas, generadores y motores diesel), Sulzer³⁵ (calderas), empresas de seguros como la *Zürich Assurance*, *Nestlé* para productos alimenticios, *Dubler* y *Bébié* para el sector textil, *Sandoz* para el sector químico.

En el ámbito de inversiones en España, los suizos siguen concentrándose en el sector bancario y eléctrico, creando macro-estructuras de capitalización. Se trata por ejemplo de E. Barth, director de *Elektrobank* (Banca de empresas eléctricas) y E. Bindschedler, vice-presidente del *Crédit Suisse*, ambos en Zürich, de la *Brown Boveri* y la *SBS* que, a mediados de los años 1920, crean la *Motor Columbus*³⁶ colaborando con la fábrica de material eléctrico Pirelli en Barcelona. Participan los socios suizos *Elektrobank* y *Crédit Suisse* (Rudolf Binschedler) juntos con capitales alemanes, belgas y franceses en Andalucía, en la transformación de la *Sevillana de Electricidad* en 1928 en la *TRUFINA* (que se convierte luego en una segunda *SOFINA*, homónima de la sociedad financiera belga). En Madrid, *Elektrobank* también se perfila conjuntamente con bancos vascos en la sociedad Saltos de Alberche (50% del capital inicial) y que formará parte en 1930 de la Unión Eléctrica Madrileña. En esos años, *Elektrobank* también está presente en el sector de riego del Levante. Y, ante todo, cabe destacar la presencia financiera helvética en el gigante trust eléctrico de España y América latina, la *CHADE*. Según los archivos del Banco de España³⁷, entre 1921 y 1936, los bancos públicos y privados suizos accionistas de la *CHADE* son la sucursal del *BNS* (Zürich, desde 1921), el Banco Cantonal de Schaffhausen, el *Crédit Suisse* de Ginebra, Montreux, Sankt-Gallen y Zürich, la *SBS* de Basilea y Zürich, la *UBS* de Zürich y Lausana, la *Basler Bankverein* (Basilea), el Banco Comercial de Basilea, Lüscher & Co de Basilea, Joh. Wehrli & Co de Zürich, Lombard, Odier et Cie de Ginebra, Adler & Cie de Zürich, la *Basler Handelsbank* (Basilea), Oswald & Cie de Basilea, la *Eidgenössische Bank* de Zürich, la *S.A. Leu & Cie* de Zürich, *Week*, *Aeby* de Friburgo³⁸. En 1938, el capital de la empresa parece haber alcanzado 280 millones de pesetas oro³⁹. En mayo de 1938, Suiza se convierte en sede neutral de la reunión del consejo de administración (con motivo del decreto republicano de entrega de valores extranjeros al Estado)⁴⁰. Otras empresas magnas como *Alliance Aluminium* de Basilea y *Nestlé* proceden a inversión de capitales importantes. En el sector de seguros, podemos citar nuevamente a *Zürich Assurance* que controla la empresa *Hispania*. En el sector químico, *Sandoz* crea una sucursal en Barcelona, *Macosa* (*Materiales Colorantes SA*) en 1924⁴¹.

³⁵ ACV, fondo OSEC, PP 778-3-3, Topo 13324, Informe «*Entreprises suisses commerçant avec l'Espagne*», años 1930-1931.

³⁶ filial de la *Columbus*, una compañía creada en 1923 con los capitales de *Brown Boveri* y *Pirelli*, para inversiones en Argentina. Véase BRODER, *op.cit.*, p. 452.

³⁷ Se trata de la relación de acciones *CHADE* retenidas a instancia del Banco de España de 1921 à 1936, que acompaña una carta del 11.01.1939 de J. Ventosa Calvell, al sub-director del Banco de España, Ramón Artigas. ABE, IEME, Secretaría, legajo 3254. Véase RODRIGUEZ, Mari Carmen, 1936-1939 : *La Suisse... op.cit.*, annexo 3 pp. 164a-164f.

³⁸ Los otros bancos inversores extranjeros provienen de Bélgica (*Banque de la Société Générale de Belgique*, *Banque de Bruxelles*, *Société Hollandaise de Banque à Bruxelles*, *F.M. Philippon & Co de Bruxelles*, *Banque de la Société Financière Bruxelloise*, *Thisquen*, *Gonthier et Co à Bruxelles*, *le Crédit Anversois à Bruxelles*), Holanda (*Banque de Paris et des Pays Bas*, *Hope & Co d'Amsterdam*), e Inglaterra (*Kleinwort & Sons & Co à Londres*, *la Barclay's Bank à Londres*) y Francia (*Société Générale de Crédit Industriel et Commercial de Paris*).

³⁹ Artículo de *Sonntag Zeitung*, 25.12.1938, No 9. Citado por HAENER, *op.cit.*, p.35.

⁴⁰ Se reúnen el director, Francisco Cambò, los representantes del Banco de España (delegación republicana) Ramos, Carabias y Bugada et el Consul español en Suiza. Véase Informe de Ramos, Carabias y Bugada a la *CHADE*, Zurich, 02.05.1938. ABE, Fondo BE, Secretaría, Leg. 432, Carpeta 3, Doc.6.

⁴¹ RUCKSTUHL, Jörg, *Les relations financières entre la Suisse et l'Espagne (1945-1966) : de la fin de la Deuxième Guerre mondiale à la convention de double imposition hispano-suisse*. Tesina inédita, Universidad de Lausana, 2005, p. 82 y siguientes.

Tras la crisis de Wall-Street, la difícil situación económica mundial que se extiende en los años 1930 va a afectar las relaciones comerciales internacionales. Pero lo que más afecta a los empresarios suizos es el fin de la dictadura de Primo de Rivera. Así lo expresa la OSEC en 1931 :

«Durante la dictadura, que no era ciertamente tan severa, se trabajaba tranquilamente, el espíritu de seguridad reinaba, las voces revolucionarias, anarquistas, comunistas, y demás se habían callado; ya no había huelgas, disturbios, se había recobrado la confianza, [...]. Los negocios se realizaban con tranquilidad y paz»⁴².

Pero, en realidad, esa opinión nostálgica de la dictadura no será suficiente para crear una ruptura en el comercio bilateral. La relación económica parece prevalecer sobre las reticencias políticas. Como lo confirma el informe confidencial de abril de 1932 de la OSEC, tras un año de transición bajo la República, anuncia un beneficio de 89 millones de pesetas⁴³. En tiempos de cambio, la neutralidad es útil para pactar negocios y la OSEC no radicaliza su postura ante el cambio político. En agosto de 1931 subraya que «España no es un país receptivo al virus bolchevique»⁴⁴. El giro conservador del gobierno republicano en el «bienio negro» dan razón a la OSEC, y los intercambios bilaterales aumentan de 40-45% entre 1933 y 1934⁴⁵. Esa progresión sólo se ve afectada a partir de 1935. El Centro Oficial de Contratación de Moneda, debido a la depreciación de la peseta, no puede hacerse cargo de los pagos a Suiza⁴⁶. Según Daniel Haener, dichas deudas alcanzan 40 millones de francos suizos en el periodo que precede la guerra civil⁴⁷. En mayo de 1936, Suiza pide que la contrapartida del envío de importaciones sea depositada en el BNS, para asegurar una mayor garantía de cobro. Las autoridades republicanas prometen el reembolso de los atrasos en oro o divisas. El 14 de julio, el Consejo Federal impone el *clearing* para los intercambios comerciales hispano-suizos.

En cambio, para el sector financiero hispano-suizo, ese periodo es provechoso. En 1934, en una Europa marcada por tensiones políticas y económicas crecientes, los representantes políticos y financieros crean el « secreto bancario ». La estrategia de «neutralidad» política se traslada al sector financiero privado y esa iniciativa va a convertirse en catalizador idóneo de expansión⁴⁸. Los bancos suizos se convierten en refugio discreto para los capitales extranjeros amenazados y disponen de mayores fondos para realizar inversiones en el exterior. Los archivos del Banco de España confirman la presencia importante de bancos suizos en España⁴⁹. A los bancos citados en la parte anterior, cabe añadir el Banco Hispano-suizo para empresas eléctricas, ubicado en Madrid. La cantidad global de las inversiones helvéticas antes de la guerra civil son difíciles de cuantificar por su indisponibilidad archivística. El historiador D. Haener propone un valor de 320 millones de francos suizos⁵⁰, mientras una encuesta económica de la ASB de junio 1936 y del *Vorort* menciona 70 millones⁵¹. No es tan sorprendente que las estimaciones sean tan dispares. Esta discrepancia demuestra, una vez más, la poca transparencia de las operaciones financieras y de los fondos invisibles. Según la investigaciones de Julio Tascón Fernández y Albert Carreras, Suiza ocupa el 5°

⁴² ACV, fondo OSEC, PP 778-3-15, Topo 13572, Informe confidencial N° 5, marzo 1931 (traducción propia del texto francés).

⁴³ ACV, fondo OSEC, PP 778-3-15, Topo 13573, Informe confidencial N° 7, abril de 1932.

⁴⁴ ACV, fondo OSEC, PP 778-3-15, Topo 13572, Informe confidencial N°20, agosto de 1931 (traducción propia del alemán).

⁴⁵ ACV, fondo OSEC, PP 778-3-15, Topo 13575, Informe confidencial N° 31, octubre 1934.

⁴⁶ ACV, fondo OSEC, PP 778-3-15, Topo 13576, Informe confidencial N° 12, junio 1935.

⁴⁷ HAENER, Daniel. *Die Anerkennung der Franco-Regierung durch die Schweiz im spanischen Bürgerkrieg*. Tesina, inédita, Universidad de Basilea, 1982, p. 36.

⁴⁸ Véase GUEX, Sebastien, *La Suisse et les Grandes Puissances, 1914-1945*. Ginebra, Droz, 1999.

⁴⁹ ABE, fondo banca privada, caja 63 (años 1935-1950).

⁵⁰ HAENER, Daniel. *Op. cit.*, pp. 32-34.

⁵¹ Enquête sur les créances financières suisses en Espagne effectuée en juin 1936 par l'ASB et l'Union Suisse du Commerce et de l'Industrie (encuesta sobre las inversiones suizas en España, junio de 1936, de la ASB y de la Unión Suiza de Comercio e Industria), E 2001 (C) 4/167, adjunto al DDS vol 11, No 252, pp.746-8. Citada por BATOU Jean, PREZIOSO Stéfanie, RAPIN Ami-Jacques, *Regards suisses sur la guerre civile d'Espagne (1936-1939)*, in *Revue Suisse d'Histoire*, vol. 47, Nr.1, Berna, Société Générale Suisse d'Histoire, 1997, p.29. In *DDS, Berna, Benteli Verlag*, 1989, vol.11, pp. 744-748.

rango de inversores (después de Francia, Inglaterra, América y Bélgica)⁵². Esos datos parecen confirmar la tendencia de progreso de los capitales a largo plazo señalada por F. Comín a pesar de la crisis comercial y social mundial (se multiplica por 15 de 1931 a 1934)⁵³.

Guerra civil : una «neutralidad asimétrica» en tiempos bélicos

La guerra civil va a modificar las relaciones bilaterales y la estrategia de los grupos de presión suizos se basa en una «neutralidad asimétrica». Oficialmente, Suiza adopta la neutralidad, abogando la Convención de La Haya de 1907 y el Consejo Federal prohíbe la exportación de armas o material de guerra hacia ambos bandos⁵⁴. Esa neutralidad es rechazada por los representantes de los partidos de izquierda que desean apoyar con las armas a un gobierno legítimamente agredido, y apoyada por la derecha. El testimonio que nos dejó Camille Gorgé, el jurista del DAE⁵⁵ explica que la protección de los intereses importantes que los empresarios tienen en España exige la invisibilidad militar helvética. Sin embargo, el comunicado del 28 de julio de 1936 de los sublevados anunciando la creación del gobierno nacional e invitando la Confederación helvética a entablar relaciones bilaterales no deja indiferentes a los representantes suizos⁵⁶.

En la zona ocupada por los sublevados, la toma de contacto se lleva a cabo oficiosamente en las primeras semanas de la contienda. En Sevilla, por ejemplo, el *cónsul* suizo, con previa autorización del DAE suizo, rompe con la actitud estrictamente neutral, en agosto de 1936⁵⁷. La representación diplomática se empeña principalmente en defender los intereses económicos suizos en la región y su propuesta rompe con la declaración de neutralidad helvética. Tras observar la llegada de las ayudas alemana e italiana, el 22 de diciembre de 1936, se apresura para instar al gobierno suizo a que establezca rápidamente un sistema oculto similar al de la *HISMA* desde Sevilla, cuánto más antes⁵⁸ :

Es waere daher zu wuenschen, dass die Schweiz ebenfalls so bald wie moeglich ein aehnliches Bureau in Sevilla organisiert, wie es die Hisma ist [...]»⁵⁹

El departamento político parece haber desestimado esta propuesta atrevida. Sin embargo, en septiembre de 1936, bajo la influencia de los informes negativos que le llegan del desarrollo en la zona republicana, 60 empresarios exportadores suizos, cuyos intereses se ubican en bancos españoles, se

⁵² TASCÓN FERNÁNDEZ, Julio y CARRERAS, Albert, «Investissements étrangers et intérêts suisses en Espagne (1936-1946)». In CERUTTI, Mauro, GUEX, Sébastien y HUBER, Peter, (eds.) *La Suisse et l'Espagne de la République à Franco (1936-1946)*, Lausana, Antipodes, 2001, véase p. 470.

⁵³ Pasa de un valor de 2 a 31 millones de ptas. Véase COMÍN, Francisco, *La Economía española en el período de entreguerras (1919-1935)*. In NADAL, Jordi, CARRERAS, Albert, SUDRIÀ, Carles. *La economía española en el siglo XX. Una perspectiva histórica*. Ibid, p. 127.

⁵⁴ Carta del jefe del DPF, G. Motta al ministro de Suiza en Roma, P. Ruegger, 14.08.36, E 2001 (D) 1/143. In DDS, vol 11, doc. 280, p.814.

⁵⁵ GORGÉ, Camille. *La neutralité helvétique: Son évolution politique et juridique des origines la Seconde Guerre mondiale*. Zurich, Ed. Polygraphiques, 1947. Citado por JAEGGI, *La Suisse officielle face à la guerre d'Espagne, quelques documents relatant la politique de Berne envers les deux gouvernements espagnols de 1936 à 1939*. In *Revue Suisse d'Histoire*, vol. 30. Basilea, Schwabe & Co Verlag, 1980, p. 407.

⁵⁶ AFB E 2001 (D) 1, 141 : carta firmada por Cabanellas, presidente del Comité de Defensa Nacional, Burgos, dirigida a Motta, Berna, 28.07.1936. Citada en JAEGGI, André. *Op.cit.*, p 405.

⁵⁷ Carta del jefe de la DAE, P. Bonna al consulado de Suiza en Sevilla, 27.08.36, E 2001 (D) 1/31. In DDS, vol. 11, doc. 284, p.825.

⁵⁸ Para hacer llegar su ayuda a Franco, Goehring crea la *ROWAK (Rohstoffe und Waren Einkaufsgesellschaft GMBH)* dirigida por miembros del partido nazi, y Franco crea en Marruecos la *HISMA* (la *Compañía Hispano-Marroquí de Transportes*), a nombre de un testaferro, Fernando Carranza, pero gestionada en realidad por el nazi Johannes Bernhardt. El sistema oculto permite evitar para los alemanes los inconvenientes de un acuerdo de clearing y asegura una mayor invisibilidad. El 16 de julio de 1937, el Protocolo secreto entre Franco y Alemania sienta las bases de la cooperación económica bilateral. Véase VIÑAS, Angel. *La Alemania nazi y el 18 de Julio*. Madrid, Alianza editorial, 1974, pp. 381-395 y GARCÍA PÉREZ, Rafael. *Franquismo y Tercer Reich. Las relaciones económicas hispano-alemanas durante la segunda guerra mundial*. Tesis, Departamento de Historia Contemporánea de la Universidad Complutense. Madrid, Centro de Estudios Constitucionales, 1994, p.61.

⁵⁹ Carta de Stierlin, consul de Sevilla al Departamento de Comercio del DEP, 22.12.1936, AFB E 2001 (D) 2 48.

reúnen en Zürich para hacer el balance de la situación en España⁶⁰. Tras el decreto de colectivización promulgado en Cataluña el 24 de octubre de 1936⁶¹, se unen a la protesta la ASB y el Vorort. En diciembre de 1936, el Vorort pide una entrevista al Jefe del DPF y miembro del partido católico conservador, Giuseppe Motta⁶², y solicita el envío secreto de un representante suizo hacia el bando nacionalista⁶³. El DPF y el Vorort deciden encargar a la OSEC del nombramiento de un delegado suizo hacia el bando nacional⁶⁴. Finalmente, la persona elegida es un exdirector de la sucursal de la empresa *Saurer* en Madrid, Paul Brand⁶⁵. Su llegada se anuncia confidencialmente a las representaciones diplomáticas suizas en España en febrero de 1937⁶⁶. Brand produce entonces un informe económico y menciona que los fondos suizos bloqueados en España ascienden a 40 millones de frs.⁶⁷ En abril de 1937, en Zürich, Brand se reúne con los representantes del DPF, del Vorort, de la OSEC, y del BNS, para preparar el acuerdo comercial con la España nacionalista⁶⁸. En julio de 1937, se cierra el primer acuerdo confidencial con la Junta técnica del gobierno nacional⁶⁹. En septiembre de 1937, la OSEC redacta un informe, proponiendo un intercambio bilateral⁷⁰ y en octubre se cierra el *modus vivendi* (sistema de compensación) entre ambos gobiernos. El acuerdo comercial se convierte en un arma política y sigue una interpretación asimétrica de la neutralidad. Según Brand, se trata de :

« iniciar un estado de hecho de relaciones amistosas con la España Nacional, para demostrar prácticamente al mejor sector de la opinión pública en Suiza, la diferencia existente entre las dos Españas, para preparar pues el ambiente político interior nuestro para el reconocimiento en su día, que existe en mi concepto, toda la conveniencia de firmar este acuerdo negociado.⁷¹ »

Los acuerdos futuros siguen prorrogándose en los mismos términos en los años siguientes⁷². Simultáneamente, desde Berna, Bernabé Toca, el representante de Franco, intenta captar el interés de los empresarios suizos desde las primeras semanas del enfrentamiento. En 1937, algunas compañías en Suiza aceptan entregar al representante de Franco en Berna, «donativos para la causa

⁶⁰ Carta de la OSEC al DAE, le 15.10.36, E 2001 (D) 1/170. In *DDS* vol. 11, No 296, anexo, p. 861.

⁶¹ Kollektivierung, AFB 2001 (D) 1, 173. Véase WISSMANN, Christian. *Der Spanische Buergerkrieg und die Schweiz. Einige Aspekte der schweizerischen Aussenpolitik, dargestellt am Beispiel des Ausseren Buergerkrieges*. Tesina inédita, Universidad de Berna, 1977, p. 37.

⁶² Nace en 1871 y, tras cursar estudios de derecho en Suiza y Alemania, ejerce de abogado. Como miembro del partido católico conservador, es elegido Consejero federal en 1911. Desde 1920 hasta su muerte (1940), dirige el Departamento Político. G. Motta manifiesta simpatía hacia Musolini y, según D. Haener, no dudó en manifestar su opinión pro-franquista a Churchill, Chamberlain y Roosevelt. Véase HAENER, Daniel. *Op.cit.*, p.10. En septiembre de 1936, G. Motta ha escrito una carta al encargado de negocios de la embajada de Madrid advirtiéndole que la mayoría de los empresarios que han depositado capitales en Suiza son personas de primera fila de los círculos de derecha española y que apoyan a los rebeldes Franco y Mola. Por consiguiente, conviene cuidar el trato que se les dé. Véase carta de Motta al encargado de negocios en Madrid, 01.09.36, E 2001 (D) 1/170. In *DDS* vol. 11, No 296, p. 860

⁶³ “Handelsbeziehungen mit dem nationalen Spanien”, 01.12.1936, AFB 2001 (D) 2, 48. Véase WISSMANN, Christian. *Op.cit.*, p. 37.

⁶⁴ El 16 de diciembre de 1936, el Consejero Nacional Ernst Wetter propone a Max Mueller de la Brown Boveri para representar a Suiza en la zona nacionalista y propone compartir los costes entre empresarios y el DPF. Véase Nota manuscrita del 16.12.1936, AFB, E 2001 (D) 2 48.

⁶⁵ HAENER, Daniel. *Die Anerkennung der Franco-Regierung durch die Schweiz im spanischen Bürgerkrieg*. Tesina inédita, Universidad de Basilea, 1982.

⁶⁶ Carta confidencial del 3 de febrero de 1937 del jefe del DAE, Fröhlicher a los representantes diplomáticos suizos en Lisboa, Madrid, Valencia, Sevilla, San Sebastián. AFB, E 2001 D 2 48.

⁶⁷ Informe de Brand à l'OSEC del 19.02. 1937, AFB, E 2001 D 2 48. Véase también a HAENER. *Op. cit.*, p. 42.

⁶⁸ Protocolo de la reunión de Zurich, 12.04.1937. AFB, E 2001 D 2 48.

⁶⁹ HAENER. *Op.cit.*, pp. 46-7: *Der Abschluss des “Bananenabkommens”*. Por un valor de 2 millones de francos, Suiza acuerda enviar las mercancías que solía exportar a España antes de la guerra, principalmente a cambio de plátanos de Canarias. *Projet d'accord provisoire avec le gouvernement nationaliste*, 09.10.1937, firmado por Brand y Bau, representante suizo del Comercio, de la Industria y del Transporte, con la *Junta técnica del Gobierno, Comisión de Industria, Comercio y Abastos*, AFB E 2001 (D) 2 48. La cuenta A corresponde a la compensación del 100% de las exportaciones españolas a Suiza por importaciones españolas de productos helvéticos. La cuenta B prevé divisas libres depositadas en el Banco de España en Burgos, por el 15% del valor de las mercancías importadas por Suiza (vino, piritas, plátanos, conservas de pescado, Los demás 85% se giran a la cuenta A. Véase Anuncio del acuerdo de *modus vivendi*, 09.10.1937, en carta de G. Motta a Ruedger, 15.10.1937, AFB 2001 (D) 1 42. Véase HAENER, *Op.cit.*, p. 53.

⁷⁰ ACV, fondo OSEC, Cote PP 778-3-15, Topo 13578, Informaciones confidenciales, 1937, España, (IC No 29).

⁷¹ Nota de Brand en su informe N° 5, Burgos, 13.06.1936, AFB E 2001 (D) 2 48. In Mari Carmen Rodríguez, *1936-1939... op.cit.* (tesina), p.167 y capítulo 3.2.3.

⁷² Reunión del C.F. del 09.02.1940, AFB E 2001 D 2 48.

nacional» con la esperanza de poder beneficiarse del mercado franquista⁷³. En el ámbito financiero, 1937 también es tiempo de negociaciones con los banqueros. El 18 de enero, en Burgos, se reúne el Comité de Moneda extranjera y la Junta Técnica del Estado español en pleno. Asisten el local del Banco de España, Albert Carrión, el representante del *Banco de Aragón*, Víctor Artola, del *Banco Guipuzcoano*, Ricardo Rodríguez Pastor, del *Banco Pastor*, Isaac Goñi, del *Crédito Navarro* y El Comité del IEME en pleno. Los representantes de los bancos españoles ponen a disposición del CME los servicios de los bancos extranjeros que cada uno de ellos representa. Dichos bancos son los de Londres, París, Nueva York, Lisboa y Basilea y Zurich (*SBS*)...

«Los señores Carrión, Artola, Rodríguez Pastor y Goñi, ofrecen la plena colaboración de los bancos por ellos representados para todo cuanto redunde en interés nacional y se hallan dispuestos a establecer las modificaciones que la situación de cada momento pueda aconsejar en las cláusulas acordadas, para la buena marcha de las operaciones del CME»⁷⁴.

En 1938 Suiza otorga, mediante el representante de los bancos privados suizos, Charles Albert Nussbaumer, director de la *SBS*⁷⁵, un crédito semi-oficial de 20 millones de frs en señal de colaboración financiera y que, efectivamente, será prorrogado⁷⁶. Ese procedimiento sigue la política que se describió previamente respecto a la Primera Guerra Mundial, y que permite que el gobierno suizo no aparezca oficialmente como proveedor financiero. Ese mismo año, la Confederación helvética envía a la «España nacional» un representante diplomático, Eugène Broye. Brand también media en sinergia con las operaciones financieras en la «España blanca», pero al margen de las negociaciones comerciales oficiales. Por ejemplo, permite tramitar pagos entre empresarios suizos y socios españoles, con el apoyo de los representantes diplomáticos. La ausencia de estadísticas para ese tipo de operaciones pero los informes de la OSEC evidencian algunas transferencias de pagos en divisas por valija diplomática, que apuntan otra vía financiera que ha servido para evitar las limitaciones impuestas por la guerra y la legislación de la zona nacional a los negocios hispano-suizos⁷⁷. A lo largo de la guerra, los empresarios helvéticos en la península pueden contar con la protección de las autoridades políticas y prosperar. Es el caso por ejemplo de los directores suizos y los capitales invertidos en la *Compañía Sevillana de Electricidad*. La compañía parece haber otorgado a Franco, en 1936, el 20% de su beneficio anual⁷⁸. Hasta el final de la guerra, sigue siendo una inversión rentable. Su fuerte presencia en la compañía española abre además muchas oportunidades de contratos con empresas en Suiza como *Sulzer Frères*⁷⁹.

Al acercarse el final de la contienda, el 14 de febrero de 1939, Suiza hace parte del pelotón de cabeza del reconocimiento *de jure* del gobierno de Franco por las naciones democráticas⁸⁰. Los gestos políticos oficiales vienen afianzar los acercamientos de los grupos económicos. Algunas

⁷³ Por ejemplo las empresas de seguros Zurich, Suisse Assurance y Société Suisse de Réassurance. Informe de Toca a José de Sangróniz, 1937. AGA, AE 11709, legajo 1939.

⁷⁴ ABE, IEME, Secretaría, caja 86.

⁷⁵ Nussbaumer empieza su carrera en la empresa suiza Landis et Gyr en Moscou y asciende luego en el sector bancario (Banco Nacional Suizo, Crédito Italiano y SBS en Basilea). Simultáneamente es miembro del comité administrativo de grandes empresas como Saurer, Italo-Suisse y Pirelli. Hace parte de la ASB y es nombrado Presidente del Comité España. Entre 1938 y 1943 (acuerdo financiero hispano-suizo), Nussbaumer es el mediador personal con los representantes de Franco. Véase artículo *Albert Ch. Nussbaumer zum Gedenken*, 27.12.1967, periódico *Vaterland*, Lucerna y correspondencia entre el MAE, l'IEME, le ministre d'Espagne à Berne et Nussbaumer. MAE, R 002258, exp. 30.

⁷⁶ Informe del Banco de España sobre créditos negociados con el extranjero, de 1937 a 1942, 31.12.1942. ABE, IEME, Secretaría, caja 200.

⁷⁷ Informe de entrevistas de Brand con empresarios suizos, 08 y 09.08.1939, en la sede de la OSEC de Lausana, N° 2268, AFB, E 2001 D 2 48.

⁷⁸ NUÑEZ, Gregorio. *Last years of the "Compañía Sevillana de Electricidad" under Swiss Management (1936-1949)*. In CERUTTI & all. *Les relations entre la Suisse et l'Espagne, 1936-1946, op.cit.*, pp.487-489.

⁷⁹ AFB, E 7110/1973/135/26 "Carta del 13.01.1944, de A. de Schulthess, director de Elektrobank a H. de Torrenté, Dpto de Comercio del DEP. In DDS 81, vol 15: AF E 2001 E 2/606, *Carta del 14 de febrero de 1944 del Comité de España de la ASB al Departamento de Comercio del DEP*.

⁸⁰ « Le Conseil fédéral de Suisse a décidé de rompre les relations avec le prétendu gouvernement de Negrín et de reconnaître comme unique gouvernement légal d'Espagne le gouvernement national présidé par le généralissime. Cette décision adoptée après un minutieux examen de la situation d'Espagne constitue une preuve éloquente du prestige de notre patrie et montre quelle règle devront suivre dans un court délai les autres nations importantes », Telegrama del 14.02.1939, AFB 2001 (D) 1 31. Citado en HAENER, Daniel, *Op.cit.*, p. 110.

señales emblemáticas expresan esa tendencia. Conviene apuntar, por ejemplo, la gira por España del consejero federal Jean-Marie Musy, en marzo, entrevistándose con el Generalísimo y entregándole, por «amistad ideológica», la película *La peste rouge*, una propaganda anticomunista suiza que presenta en Burgos y en Barcelona, en presencia de los representantes políticos y militares y de varios miembros de la colonia suiza en España. La estrategia surte efecto. A finales de 1939, el IEME contacta a la banca suiza para una operación de crédito al Movimiento. Los financieros españoles contactan simultáneamente a dos bancos privados suizos competidores, la *SBS* y la *UBS* para comparar sus condiciones de préstamo y conseguir la mejor oferta. La elección del gobierno de Franco parece haber aceptado la oferta de la *SBS* y desestimado la oferta de la *UBS*.

En cambio, en la zona republicana, la actitud de los representantes suizos es diferente. El gobierno y los empresarios siguen mayoritariamente el discurso alarmista que hace hincapié en la destrucción de la propiedad privada. Recuerdan a la «revolución de Asturias» de 1934, diabolizada, en su momento, por la prensa conservadora del país⁸¹. Los representantes helvéticos en España exponen los daños vividos por las colectivizaciones republicanas de 1936 y los informes que llegan a Suiza de sus diplomáticos en España alertan hacia el riesgo que se corre en un país camino del «bolchevismo»⁸². El espectro helvético de la huelga general de 1918 sigue surtiendo efecto en el imaginario colectivo de las elites de la Confederación. Los informes subrayan el movimiento de colectivizaciones. El caso de Hispano-Suiza es emblemático una vez más. Desde 1930, la empresa ubicada en Barcelona fabrica armamento (cañones de DCA con su filial ginebrina, así como motores de avión) y, el 19 de julio de 1936, el Comité de control obrero incauta los talleres y las oficinas de la calle Sagrera 279, en Barcelona y, el 10 de agosto, su administrador Manuel de Lassaletta es asesinado⁸³. Según el encargado comercial de la representación diplomática en Madrid «[...]Las incautaciones abundan. La empresa Nestlé tuvo que dar mercancías cuyo valor ascendía a más o menos 800'000 ptas.»⁸⁴

Las empresas de maquinaria *Brown Boveri*, *Escher Wyss* y *Sulzer*, la compañía de seguros *Zürich* y las fábricas farmacéuticas *Geigy* y *Sandoz*, así como el banco para empresas eléctricas *Elektrobank* se unen al coro de quejas.

Esas incautaciones se producen a raíz del proceso que la historiadora Elena Martínez Ruíz denomina «desconcierto»⁸⁵ inicial de la guerra civil, en la gestión del comercio exterior por parte de la República. El gobierno central pierde su poder a favor de los comités populares y obreros, produciendo una sensación de inseguridad para los grupos de presión suizos. Frente a tal situación, se adoptan dos estrategias opuestas. Por otra parte se desdibuja una autoridad «centrípeda»⁸⁶ que toma una fuerza particular en Cataluña, tras la integración por el Presidente Companys de los representantes anarcosindicalistas. En octubre de 1936 se crea la *Oficina de Comerç Exterior*, lo cual merma la capacidad de control del Gobierno Republicano central. En el Levante, también se crea el CLUEA (Consejo Levantino Unificado de Exportación de Agrios, tras un acuerdo entre CNT y UGT en octubre, que centraliza las colectivizaciones de las primeras semanas. En noviembre de 1936, el proceso es avalado por el recién sindicalista de la CNT, Juan López Sánchez, nombrado Ministro de Comercio por el Gobierno de Largo Caballero. Por otra parte, el Ministro tiene que

⁸¹ Periódicos como *Gazette de Lausanne*, *Der Bund* (Berna), *Le Journal de Genève*, *La Liberté* (Friburgo), *Neue Zuercher Zeitung* (Zürich) o *Il fascista svizzero* (provincia suiza-italiana) subrayan el terror desatado por la revolución. Véanse los informes y los recortes de prensa enviados por el Ministro de España en Berna al Ministerio Político español de 1934, AGA, AE, caja 11703. Véase RODRIGUEZ, Mari Carmen, «Solidarités helvétiques envers la commune espagnole d'octobre 1934», in *Cahiers d'histoire du mouvement ouvrier*, N° 23, Lausanne, Editions d'en bas, 2007.

⁸² Carta de Emile Fontanel, Madrid a Bonna, Berna, 29.07.36. AFB, E 2300 Madrid, N° 8. In *DDS*, vol 11, N° 271, p. 789.

⁸³ Sumario de la Causa General de Barcelona y Provincia, por el Instructor fiscal, orden N° 89, 10.07.1941, AHN, Causa General de Barcelona y su provincia sobre delitos contra la propiedad e informes de las cámaras oficiales de comercio e industria, pieza VIII, legajo segundo, No 629-631, caja 1672, exp.2.

⁸⁴ Carta del encargado de negocios a.i. de Suiza en Madrid, E. Fontanel, al jefe de la DAE du DPF, Pierre Bonna, 29.07.36. AFB, E 2300 Madrid, Archiv-No 8 in *DDS*, vol. 11, No 271, p.790.

⁸⁵ MARTÍNEZ RUÍZ, Elena, *Guerra civil, comercio y capital extranjero, el sector exterior de la economía española (1936-1939)*, Estudios de Historia Económica N° 49, Madrid, Banco de España, 2006, p.30.

⁸⁶ *Ibid.*

lidiar con la política centralista de Juan Negrín que, desde el Ministerio de Hacienda, intenta recuperar el sector exterior a través del COCM (Centro Oficial de Contratación de Moneda) y el Banco Exterior de España. El decreto del 23 de septiembre de 1936, por ejemplo, crea la caja general de reparaciones de la guerra para intentar poner a disposición del Estado todos los bienes incautados⁸⁷ (por ello se abre un crédito de 25 millones de pesetas con garantía inmediata del Estado). Pero, además, dos días antes del nombramiento de López, Negrín crea la Comisaría General de Economía, dependiente del Ministro de Hacienda, depositando el poder de regulación y financiación del comercio exterior en las manos de Negrín. Cuando López llega al gobierno, el departamento de Comercio ha sido despojado de sus competencias en el sector exterior...⁸⁸ El remate final viene con el decreto del 2 de diciembre de 1936, con el que todas las autorizaciones de comercio deben tramitarse por la Dirección General de Comercio Exterior, debiendo referir toda la información al Ministerio de Hacienda, que representa la autoridad de financiación al exterior. En la misma dinámica, a partir de julio de 1937 y hasta el final de la guerra, el gobierno central la República parece concentrar todas las operaciones oficiales de comercio exterior a través de la macro-empresa CAMPSA-Gentibus. Así se asegura el abastecimiento de la población civil y la producción bélica⁸⁹. Según los estudios realizados, Suiza no aparece como nación prioritaria en los intercambios. Francia y la URSS destacan como colaboradores mayores. Las empresas con mayor interés de la zona republicana son integradas por las nuevas macro-estructuras del gobierno central. La Hispano-Suiza, por ejemplo, el 27 de diciembre de 1936, es oficialmente «empresa colectivizada». Desde el 14 de agosto de 1937, produce material de guerra para el Ministerio de Defensa Nacional de la República. Es denominada fábrica No 9 del servicio de Aviación (SAF 9). Los archivos de la Causa general mencionan que, según las estimaciones de la Comisión de Incorporación Industrial, la colectivización habrá costado a la Hispano-Suiza 3'036'299.—ptas.⁹⁰ Pero esta pérdida no parece haber paralizado la multinacional que desarrolla una parte importante de su producción en la sucursal de París. En 1939, cuenta con 17'000 empleados y produce cañones para los aviones franceses⁹¹. Aunque a partir de septiembre, la actividad de orden y productividad de la CAMPSA-Gentibus experimente una fuerte progresión, Suiza no parece haber aprovechado el cambio republicano para ampliar sus intercambios comerciales. La normalización y el orden generado por el nuevo sistema centralizado no ha sido un motivo suficiente para cambiar la posición de los empresarios y financieros suizos, excepto algunos casos aislados. Por consiguiente, el mito del caos económico vinculado con la zona republicana no parece haber sido el único motivo que llevó las empresas suizas a entablar relaciones con la zona de los sublevados... Como lo subraya Elena Martínez, «los argumentos meramente económicos no explican, por lo contrario, el diferente tratamiento de uno y otro bando por parte de algunos países, [...]»⁹². Oficialmente, el balance de las relaciones económicas mantenidas con la República no parece haber sido positivo. Los acuerdos y las prospecciones comerciales fueron víctimas del cierre, durante los años de guerra, de la Cámara de Comercio ubicada en Zürich y dirigida por Buenaventura Caronell. Las fuentes que conciernen otras relaciones bilaterales son lagunares y provienen en mayoría de archivos franquistas. Elena Martínez menciona un informe del BEX de mayo 1938 que indica que Suiza, Bélgica y Finlandia bloquean los fondos del acuerdo de compensación a favor de España, mientras los otros exigen la compensación a cien por cien. Otros cierran acuerdos variables como el *modus vivendi* de Holanda (clearing con compensación, 30% de las exportaciones españolas en cuenta A para pagos atrasados,

⁸⁷ AHN, E9, fondo contemporáneo, Ministerio de Hacienda, Inventario de la Caja general de reparaciones 1936-1939, intro, p.III.

⁸⁸ MARTÍNEZ RUÍZ, Elena. *Guerra civil, comercio y capital extranjero, ...op.cit.*, p.33 y véase también su cita de MARÍN, Dolors, *Ministros anarquistas. La CNT en el Gobierno de la II República (1936-1939)*, Barcelona, De Bolsillo, 2005, pp.228-232.

⁸⁹ MARTÍNEZ RUÍZ, Elena, *Guerra civil, comercio y capital extranjero, ...op.cit.*, pp.39-54.

⁹⁰ Informe de la Comisión de Incorporación Industrial, No 2, 10.07.1941, AHN, Causa General de Barcelona y su provincia sobre delitos contra la propiedad e informes de las cámaras oficiales de comercio e industria, pieza VIII, legajo segundo, No 629-631, caja 1672, exp.2.

⁹¹ JAQUET, Fanny, *op.cit.*, p.52.

⁹² MARTÍNEZ RUÍZ, Elena, *Guerra civil, comercio y capital extranjero, ...op.cit.*, p.87.

70% en cuenta B para pagar importaciones de productos holandeses)⁹³. En el marco de la *CAMPASA-Gentibus*, Elena Martínez no da ninguna relevancia a Suiza, tal vez una futura investigación con fuentes inéditas pueda ampliar la información. En la exportación de agrios por el *CLUEA*, las exportaciones republicanas a Suiza son importantes en 1936 (suben de un 40% respecto a 1935), pero caen drásticamente a partir de 1937 (cerca de un 57% menos) a la inversa de Inglaterra y Suecia que aumentan los intercambios⁹⁴. Esa tendencia confirma los informes de los representantes suizos acerca del descenso paulatino de los intercambios con la República y tal vez corresponde a la evolución de los acuerdos que se cierran con el bando franquista desde el *modus vivendi* de 1937. Unas denuncias de Toca a las autoridades suizas sobre intentos de compra de armas por la legación de la República en Suiza dan cierta información complementaria pero de la que no hemos encontrado evidencia en los archivos. Se trata del intento en 1937 de depositar en una cuenta del *Crédit Suisse* en Zürich de 30 millones de frs por el Ministro Fabras Rivas en Berna. Según Toca, la OSEC tuvo conocimiento de ello y Brand propuso embargar la cuenta para cobrar los atrasos de pagos acumulados en los acuerdos entre Suiza y la España republicana. Toca habla de dos operaciones más de ese tipo en Ginebra, llevadas a cabo por Rivas Cherif (8 y 40 millones) pero la información nunca llegó a verificarse. En 1938, Toca menciona además a dos empresarios suizos que supuestamente intentan vender armamento a la « España roja ». Se trata en Ginebra de municiones fabricadas por los talleres de Sécheron, para ametralladores y de material bélico y máquinas de arranque para aviones, fabricados por Motosacoche a través de la empresa *Société genevoise des instruments de physique*, además de una venta de 12 cañones fabricados por el suizo Oerlikon, encontrándose en Lituania, que estarían a punto de ser enviados a la República, así como material para bombas fabricado por relojerías del Jura⁹⁵.

En todo caso, al finalizar la contienda, la actitud de rechazo del gobierno suizo frente a los representantes republicanos es opuesta al acercamiento con el gobierno de Franco. No duda en mostrar medidas simbólicas como la denegación de la autorización de estancia a Manuel Azaña.

Segunda guerra mundial y neutralidad con geometría variable

El segundo conflicto mundial que empieza pocos meses después de la guerra civil se enmarca en una dinámica similar al periodo 1914-1919 para España y Suiza. España opta por la no beligerancia y Suiza sigue enarbolando su neutralidad. Para la plaza financiera suiza, la contienda será una oportunidad de bonanza.

Las relaciones hispano-suizas durante la guerra 1939-1945 tienen que observarse en el marco del papel desempeñado por Alemania. De 1939 a 1942, bajo el mandato del falangista y cuñado de Franco, Ramón Serrano Suñer en el MAE, el Reich explota el pretexto de reembolso de la deuda de Franco para sacar el mayor provecho de la economía española⁹⁶. Esa tutela alemana se logra mediante el sistema de empresas heredadas de la guerra civil (*HISMA*⁹⁷-*ROWAK*) previamente descritas y de la *SOFINDUS* (*Sociedad Financiera Industrial*), que se convierten en principal

⁹³ Suiza: 694'126.85 en el BNS, Finlandia 195'614.61, Holanda: 1'016'863.72. In MARTÍNEZ RUÍZ, Elena, *Guerra civil, comercio y capital extranjero...op.cit.*, cuadro 2.1, p. 29, según ABE, Secretaría, Alta Administración, Caja 2125.

⁹⁴ Con índice cuántico 1935: 100, 1936, Suiza: 140.80/1937: 51.30 – 1936:GB 102/1937: 106.3. MARTÍNEZ RUÍZ, Elena, *Guerra civil, comercio y capital extranjero...op.cit.*, cuadro 2.4, p. 45.

⁹⁵ Véanse cartas de Toca al MAE, Burgos, 22.08.1938 y a Antoine Feldscher, DPF, 31.08.1938. AGA, AE, 11710.

⁹⁶ Véase VIÑAS, Angel. *Política comercial exterior de España (1931-1975)*, Madrid, Banco Exterior de España, 1979, vol. I, pp. 148-9 y GARCÍA PÉREZ, Rafael. *Franquismo y Tercer Reich. Las relaciones económicas hispano-alemanas durante la segunda guerra mundial*. Tesis, Departamento de Historia Contemporánea de la Universidad Complutense. Madrid, Centro de Estudios Constitucionales, 1994.

⁹⁷ La *HISMA* desaparece en 1939 pero el personal de la empresa y los capitales ingresan en la *SOFINDUS*. La *SOFINDUS*, cuyo capital pertenece a 60% a Bernhardt (director nazi de la *ROWAK*), ha sido creada en Salamanca el 13 de noviembre 1938 con un titular ficticio español, para evitar las restricciones franquistas de capital extranjero en España. Véase GARCÍA PEREZ, Rafael, *op.cit.*, p.75-125.

inversora financieras en la península. Suiza, entonces, desarrolla oficialmente un papel menor. Pero fuera del escenario, actúa como intermediario e intenta emprender otras vías invisibles para lograr beneficios.

A partir del declive del Reich, en 1942, el MAE pasa a manos de Francisco Gómez Jordana, militar de carrera y presidente de la Junta técnica del Estado franquista desde 1936⁹⁸. Ese giro impulsa la diversificación de los acuerdos bilaterales y, aunque Suiza tenga que enfrentarse con competidores oficiales mayores, cierra acuerdos comerciales y financieros que le permiten normalizar e intensificar las relaciones bilaterales⁹⁹. En el ámbito comercial, Suiza representa para Franco un colaborador menos agobiante para su economía y proveedor de divisas. En el sector financiero, Suiza sigue brindando a la España del Generalísimo el apoyo que le demostró durante la guerra civil, a pesar del rechazo internacional. Evidentemente, la colaboración suiza no es genuina y el interés por desarrollar los intercambios es mutuo. El contexto bélico de la Segunda Guerra mundial supone una provechosa oportunidad para empresas suizas de seguros, de maquinaria, de químicos, de armamento, de transportes, alimenticias, etc... Las negociaciones con miras a acuerdos oficiales empiezan en 1939 y se concluyen en el clearing de mercancías 1940¹⁰⁰. En 1941, se cierra un acuerdo de transporte que permite aprovechar el mercado de guerra. En Madrid, se crea la Oficina Suiza de Guerra para los Transportes y *Brown Boveri*, *Oerlikon* y *Sécheron* reciben encargos de locomotoras eléctricas para la *Compañía de los Caminos de Hierro del norte de España*. Ese mismo año, el diplomático Broye presenta al departamento comercial federal las previsiones de la apertura de los intercambios al protectorado de Marruecos¹⁰¹, que evidencia oportunidades para las fábricas suizas (*Sulzer*, *Escher Wyss*, *Brown Boveri*, *Oerlikon*, relojería) de exportaciones textiles, farmacéuticas y alimenticias. El mercado marroquí abre una ampliación de colaboración con *Electras Marroquíes*, Tetuán, con la que *Escher Wyss* ya cerró un acuerdo de 400'000 frs., con la *Valenciana SA*, Tetuán, (mayor empresa de transporte) para exportar motores *Saurer* e instalaciones eléctricas (*Cintilla*), con los hospitales Tetuán, Larache y Villa Sanjurjo, respecto a venta de instalaciones de la fábrica *Schaerer AG Bern* por 80'000 frs., y con un encargo de máquinas para las fábricas de Tabaco y Azúcar, Tetuán. De 1940 a 1943 los intercambios hispano-suizos no están lejos de duplicar cada año (cabe señalar el incremento de materiales importantes para el comercio de guerra como las piritas¹⁰², volframio¹⁰³ y el aumento del coste de la mercancía debido a la coyuntura bélica). Entre 1944 y 1946, tal vez por consecuencia de la apertura de Jordana del mercado español a varios países, los intercambios con Suiza se estabilizan y la media corresponde en importancia al flujo de 1943¹⁰⁴. Pero la historiadora Iris Nussbaum apunta que, en 1945, Suiza es la primera proveedora de

⁹⁸ TUSELL, Javier. *Un giro fundamental en la política española durante la Segunda Guerra mundial en Europa y España, la llegada de Jordana al Ministerio de Asuntos Exteriores*. In GARCÍA DELGADO, J.L., *El primer franquismo. España durante la Segunda Guerra mundial*, Madrid, 1989, pp. 281-293. Véase también GARCÍA PÉREZ, Rafael. *Op.cit.*, p.322.

⁹⁹ RODRÍGUEZ, Mari Carmen. *1936-1939, op.cit.*, pp. 98-129.

¹⁰⁰ Véase Abkommen zwischen der spanischen und der schweizerischen Regierung über die Regelung des Waren- und Zahlungsverkehrs zwischen beiden Ländern, abgeschlossen am 16. März 1940, Bundesblatt, 1940, pp. 979-83. Citado en NUSSBAUM, Iris. *Die schweizerisch-spanischen Wirtschaftsbeziehungen während des Zweiten Weltkriegs und in der Nachkriegszeit bis 1949*. Tesina, Instituto de Historia de la Universidad de Berna, 1995, p. 17 y pp. 95-7.

¹⁰¹ Informe de Ernesto Baltensperger, enviado por Broye al departamento de Comercio, 28.02.1941 y el protectorado español de Marruecos. AFB, E2001 D -2-48.

¹⁰² Nota interna dirigida a Hotz, director del Departamento de Comercio del DPF, 23.05.1944. AFB E 7110/1973/135, vol 15.

¹⁰³ En 1940, el volframio representa el 10% de las exportaciones de minerales no combustibles y, en 1944, representa el 93%. Su precio pasa de 9.4 dólares el kg en 1939 a 279 dólares en 1942. Véase CATALÁN, Jordi. *Op.cit.*, pp. 183-5.

¹⁰⁴ Lo confirman las estadísticas comerciales suizas : ASS, *Bureau fédéral de la statistique*, 1950, pp 296-299. Véase para más detalles, RODRÍGUEZ, Mari Carmen, *1936-1939 : La Suisse face aux « deux Espagnes »*, *op.cit.*, pp. 113-129 y p.174 (estadísticas de importaciones-exportaciones en millones de francos constantes de 1936, periodo 1931-1950). El diplomático suizo en Madrid informa que en 1942, España reintegra de modo sorprendente todos los créditos de transporte y que solicita servicios adicionales que son pagados en divisas libres. Franco aparece como una inversión rentable para Suiza. Véase informe de gestión de la Legación suiza en España, Madrid, marzo 1942, E 2400, Madrid. Citado en HAENER, Daniel. *Op.cit.*, p.123. Véase también carta de Eugène Broye a Pilet-Golaz, 08.06.1943, AFB, E 2001 D 3/528. In DDS vol. 14, No 371 y carta de junio de 1943, de Broye a J.P. de Soraluce, subsecretario del MAE, Madrid, junio 1943. AFB, E 7110 1973-135-25.

armamento, delante de EEUU, Francia y Alemania¹⁰⁵. A esos intercambios oficiales, hay que agregar los negocios ocultos que Serrano Suñer y el falangista Demetrio Carceller, Ministro de Comercio siguen promoviendo, en particular con el comercio del volframio, hasta 1945. Suiza es presente a través del comercio triangular¹⁰⁶. Por fin, hay que mencionar otra función invisible protagonizada por Suiza en la frontera entre intercambios oficiales y ocultos. Se trata del tráfico de oro. El oro se convierte en esos años en moneda neutral muy útil para realizar negocios de guerra. Cabe subrayar que el acuerdo de transporte de 1942 incluye que casi la mitad del crédito concedido (4 millones de \$ respecto a 10'000'000\$) corresponde a la traída a España en oro por su valor¹⁰⁷. Si Pablo Martín Aceña subraya que durante la Segunda Guerra Mundial, España compra oro por un valor de 75.3 millones de dólares¹⁰⁸, la comisión Bergier destaca que, de septiembre de 1939 a junio de 1945, el BNS a vendido a la España franquista oro por un valor de 42.8 millones de dólares¹⁰⁹. España parece ser el tercer comprador de oro « suizo » después de EEUU (714.3 millones) y Portugal (536.6 millones)¹¹⁰.

Esa prosperidad del comercio de guerra también propicia inversiones de capitales suizo igualmente progresan en España. Durante la guerra mundial, la *Brown Boveri* firma conjuntamente con empresarios alemanes un contrato con la refinería de Esconbreras (turbinas). *Escher Wyss*, por ejemplo, logra contratos importantes (turbinas) en Puertollano y La Coruña. García Pérez también señala que, en el marco del INI¹¹¹, Suiza ocupa un puesto importante en el marco de contratación extranjera. A veces, esa colaboración es fruto de las inversiones suizas en empresas alemanas, que se benefician de su presencia en el mercado franquista. Es el caso de la *IG Farben*¹¹². Para huir de los impuestos alemanes, su director Hermann Schmitz ha fundado una filial en Zurich (*Schweizerische Gesellschaft für Metallwerte*) registrada como empresa helvética y, más tarde, otra en Basilea (*IG Chemie*) gestionada por el banquero suizo Edouard Greutert. Esos colaboradores suizos hacen parte del consejo de administración de la *IG Farben*. Cuando se establece el secreto bancario en Suiza, *IG Farben* traslada su capital al refugio helvético. Los beneficios de la empresa durante la segunda guerra mundial son importantes y han sido objeto de denuncias de colaboración nazi después del conflicto¹¹³. En España, el grupo *IG Farben*, mediante la SOFINDUS, logra alcanzar en 1943 el 80% del grupo minero Minas Reunidas y participa en numerosos contratos con

¹⁰⁵ NUSSBAUM, Iris. *Landesversorgung, Massschinenausporte und Finanztransfers, Aspekte der schweizerischen Aussenwirtschaftspolitik gegenüber Spanien während des Zweiten Weltkrieges und in der Nachkriegszeit bis 1949*. In *Aufstieg und Niedergang des Bilateralismus. Schweizerische Aussen- und Aussenwirtschaftspolitik 1930-1960: Rahmenbedingungen, Entscheidungsstrukturen, Fallstudien*. Ouvrage collectif sous la direction de HUG, Peter et KLOTTER, Martin. Lausanne, Chronos, 1999, p. 288.

¹⁰⁶ El comprador oculto contacta al vendedor y la compra se hace a través de un depósito de oro en un banco suizo. La operación no queda registrada en las estadísticas oficiales. Conferencia del BNS, 27.01.1944, para preparar las negociaciones con los aliados. AFB, E 2001 (E) 1/131. In DDS vol. 15, No 75, párrafo III. Para algunos ejemplos de tráfico de oro hispano-suizo (comercio de volframio, 1942-1945), véase RODRÍGUEZ, Mari Carmen. *1936-1939, op.cit.* PP. 125-129.

¹⁰⁷ Actas y Memorias del IEME 1941-1944, 26.06.1942. Fondo IEME, Departamento Extranjero, Secretaría, 1939-1944, Caja 67.

¹⁰⁸ *Informe para la Comisión de Investigación de las transacciones de oro procedente del Tercer Reich durante la segunda guerra mundial*, Pablo Martín Aceña. Madrid, 1999. Véase <http://www.mae.es/mae/oro2gm/oromonetario>. Section Conclusions, B10.

¹⁰⁹ Comisión Independiente de Expertos Suizos – Segunda Guerra mundial, dirigida por Jean-François BERGIER. *La Suisse et les transactions sur l'or pendant la Seconde Guerre Mondiale*. Ibid, 1998, p. 54.

¹¹⁰ Cabe subrayar que la comisión de expertos suizos calcula que el banco del Reich envió a la BNS entre 1.6 et 1.7 mil millones de frs durante toda la Segunda Guerra Mundial.

¹¹¹ El INI creado en 1941 por Suanzes, otorga una parte importante de su mercado a la SOFINDUS y a empresarios alemanes como AEG, Siemens, IG Farben.

¹¹² Véase ELAM, Shraga, *Interhandel – eine Saga ohne Ende, Wie das Auslandsvermögen der IG Farben ins Eigenkapital der Schweizerischen Bankgesellschaft kam*. In SPEICH Sebastian, DAVID Fred, ELAM Shraga, LADNER Anton, *Die Schweiz am Pranger, Banken, Bosse und die Nazis*, Wien, Ueberreuter, 1997, pp. 206-228.

¹¹³ Estados- Unidos, que también posee una filial americana (*American IG Chemical Co*) bloquea sus fondos en 1945 y encarga un informe a un inspector de la Oficina suiza de compensación, Albert Rees. Véase informe de Albert Rees de 1945/1946 en los archivos federales de Berna (500 páginas) citado por ELAM, Shraga, *Interhandel*, ibid. La encuesta se prorrogó hasta los años 1980, implicando incluso al hermano de John F. Kennedy entre 1961-1963, pero las responsabilidades llegaron a sentenciarse.

el INI como para producción de carburante en Puertollano. El sector químico es importante otras inversiones helvéticas como *Sandoz* (mediante su control de la empresa *Macosa* de Barcelona)¹¹⁴. A través de *Macosa*, *Sandoz* posee el 90% del capital de la *Saecs* (*SA Española de Colorantes Sintéticos*) y en 1942 compra la mayor parte de las acciones del *Instituto Químico Farmacológico Español SA*. Esa estrategia de «colonialismo oblicuo» concierne a otros casos de colaboración financiera suiza como la *CHADE* que sigue prosperando en la coyuntura bélica. El giro de capitales del *Crédit Suisse*, procedientes del beneficio de sus acciones CHADE en 1943 evidencia la situación provechosa de la colaboración aunque la situación lagunar de las fuentes no permita actualmente una cuantificación detallada¹¹⁵. Según las autoridades suizas, los intereses suizos en la empresa alcanzan el 40% del capital en 1947. También es interesante subrayar que las acciones de la *CHADE* detenidas por Juan March, están depositadas en el banco de Nussbaumer, la *SBS*, en la sucursal de Ginebra.¹¹⁶ Siempre en el sector eléctrico, sigue funcionando la colaboración suiza de *Elektrobank* y el *Crédit Suisse* con la Compañía Sevillana de Electricidad. En 1944, el director de *Elektrobank* informa que casi el 50% del capital de la empresa está en manos suizas¹¹⁷ y Schulthess destaca que de 1917 a 1944, la *Compañía Sevillana de Electricidad* a proporcionado a la industria suiza, contratos por un valor de más de 41 millones de frs.¹¹⁸ Según Gregorio Nuñez, el beneficio de la compañía crece intensamente de 1945 a 1946 (25% más que antes de la guerra)¹¹⁹. También podemos agregar que la *Sevillana*, con otras empresas como *Nestlé* concluyen acuerdos privados con las autoridades franquistas, mediante su administrador ubicado en Suiza¹²⁰.

El incremento de las inversiones de capitales crea la necesidad de cerrar acuerdos financieros bilaterales para poder repatriar libremente los beneficios logrados durante la guerra. El protagonista principal de esos años sigue siendo Albert Nussbaumer, que ha sabido demostrar la constancia de su apoyo a Franco desde la guerra civil al otorgar seis préstamos de la *SBS* (y uno del *BNS*)¹²¹. Suiza aparece como gran proveedora de créditos por la España de Franco (31% del total de créditos). El préstamo del *BNS* (7'500'000 libras) es, como lo subraya Jordi Catalán¹²², el mayor de los créditos de clearing (incluso mayor al de GB : 6'020'885 libras). Nussbaumer es además el mediador hispano-suizo que intenta cerrar oficialmente un acuerdo financiero bilateral que se cierra en 1943 (para desbloquear los fondos suizos en España, inaccesibles desde 1936). Con el cambio ministerial de Suñer a Jordana, la situación parece evolucionar con más celeridad. A partir de 1944, los intereses suizos

¹¹⁴ RUCKSTUHL Jörg, *Op.cit.*, p.82 y siguientes.

¹¹⁵ Carta de Broye al Departamento de Comercio del DPF, 03.05.1944. AFB, E 2001 (E) 606, dossier de transferencia de pagos C.44.E.205.0. El informe destaca el pago de acciones y transferencias de 498'704.60 francos en 1943, más 18'692.88 correspondientes a los atrasos de 1936-1942.

¹¹⁶ Nota de J. Martin tras una entrevista entre F Kappeler et H. Grandjean (director del *Crédit Suisse*), 13.09.1947, AFB E 2001 E 1/137. In *DDS*, vol. 16, N° 108. Carta de Broye al Departamento de Comercio, 04.11.1946, AFB, e 2001 (E) 1/327. In *DDS*, VOL. 16, N° 108.

¹¹⁷ Carta del 27.10.1944 de Schulthess, *Elektrobank* al jefe de la *Section du Contentieux et des Intérêts privés à l'étranger* del DPF, R. Kohli in *DDS* vol 15, No 270 : AFB, E 2001 E 2/605.

¹¹⁸ Lettre de Schulthess, d'Elektrobank au chef de la Section du Contentieux et des Intérêts privés à l'étranger du DPF, R. Kohli , 27.10.1944, *ibid.*

¹¹⁹ NUÑEZ, Gregorio. *Last years of the "Compañía Sevillana de Electricidad" under Swiss Management (1936-1949)*. In CERUTTI &all., *Les relations entre la Suisse et l'Espagne, 1936-1946, op.cit.*p.490.

¹²⁰ Telegrama de Nussbaumer a Saez Ibarra, IEME, 16 février 1944. ABE, Banca Privada, Ministerio de Hacienda, Dirección General de Banca y Bolsa, 1935-1950, caja 63.

¹²¹ Véase Relación de los créditos financieros concertados con el extranjero desde 1937. ABE, IEME, Secretaría, caja 200. Los créditos otorgados por la *SBS* alcanzan 8'781'000 libras, o sea 15'197'885 frs. Para comparar, cabe señalar los demás créditos extranjeros (Kleinwort Sons & Co à Londres, el banco de Juan March: 2'650'000 libras, i.e. 4'586'538.50 frs., Gobierno británico por el acuerdo comercial de 1940: 6'020'885 libras, i.e. 10'420'762frs, Portugal : 825'000 libras, i.e. 1'427'884.60 frs, Italia: 4'266'000 libras, i.e. 7'383'461.50 frs. El Import-Export bank de Nueva York : 3'810'000 libras, i.e. 6'594'230.80 frs. El Banco de Brasil : 819'000 libras, i.e. 1'417'500 frs y la Compañía de Tabacos de Filipinas (J. March) : 300'000 libras, i.e. 519'230.70 frs.

Véase también Telegrama de Beigbeder, MAE al representante de España en Berna, 20.09.40, prórroga de los dos primeros créditos de la *SBS* a Franco y telegrama del MAE al encargado de negocios en Berna, 9.4.1941, visita de Nussbaumer a Madrid. Y telegrama del encargado de negocios en Berna al MAE, 10.4.1941 confirmación de la prórroga del crédito de la *SBS*. MAE, R 002258, exp. 30.

¹²² Jordi Catalán destaca que el préstamo otorgado por el *BNS* por material de transporte ha sido el crédito comercial más elevado negociado por Franco. CATALÁN, Jordi. *Op.cit.*, p.214.

empiezan a repatriarse oficialmente mediante la apertura de *cuentas suizas* en el IEME. Cabe recordar que la encuesta de la ASB en 1943 llega a una estimación de 100 millones de francos para los fondos suizos ubicados en España con unos intereses de 4 millones al año¹²³. Además, esos tiempos de apertura financiera también benefician a los empresarios españoles que, gracias al «secreto bancario», han podido depositar su capital en Suiza. Aunque sean difícilmente cuantificables y que no parecen haber sido investigados, el informe de Henri de Torrenté, el representante suizo en los acuerdos bilaterales indica que, en 1942, los depósitos españoles en Suiza, podrían alcanzar 1.5 a 2 millardos, superando a los fondos franceses¹²⁴. En el acuerdo financiero hispano-suizo que se cierra en 1943, la SBS es, una vez más, el banco responsable de certificar la propiedad suiza de los fondos bloqueados (*affidavit*) y es el representante oficial de los bancos suizos ante el IEME¹²⁵. Pero, según el diplomático Eugène Broye, Nussbaumer también tiene la autoridad para ejercer, a su cuenta, giros bancarios a través del IEME.¹²⁶ Nussbaumer cuenta con el respaldo incondicional del MAE español. El gobierno del Generalísimo no duda incluso en defender los intereses del banquero suizo durante una encuesta americana acerca de su colaboración con el Eje al final de la guerra mundial¹²⁷. Al final de la guerra, Nussbaumer intenta incluso repatriar los fondos de la *Pirelli* en el extranjero, gracias a una transferencia por la Legación diplomática suiza en Madrid, a cambio de una comisión. Nussbaumer también realiza ese tipo de transferencias para otras empresas. En muchos casos, se justifica oficialmente como una financiación de los gastos de la Legación. También podemos agregar que Nussbaumer pudo confidencialmente ver las reservas de oro del Banco de España¹²⁸, lo cual demuestra las buenas relaciones que mantiene el banquero con sus homólogos españoles. En Suiza, los representantes diplomáticos de Franco también reciben un trato privilegiado de las autoridades y también actúan de mediadores en transferencias financieras durante la guerra. La Legación de España en ha abierto una cuenta bancaria al servicio del IEME y sirve de intermediario entre los exportadores españoles, los bancos suizos y los importadores extranjeros. La función diplomática suple por consiguiente la que desempeñaba previamente Buenaventura Carbonell desde la Cámara de Comercio Española en Zürich. La representación consular cobra un estatuto de colaborador económico paralelo a los circuitos oficiales¹²⁹. Es el caso en junio de 1943 para la *Motor Columbus*¹³⁰,

¹²³ Véase PERRENOUD, Marc. *Banques et diplomatie... op.cit.*, p. 31.

¹²⁴ AFB, E 2001 E 2/606, informe de Henri de Torrenté, 14.12.1942, Citado por PERRENOUD, Marc, *Banques...op.cit.*, p. 45.

¹²⁵ Carta del Comité España de la ASB al DEP, 14.02.1944. AFB E 2001 (E) 2/606. In *DDS* 81, vol. 15, No 81, p.10-1.

¹²⁶ Broye explica que el banquero está capacitado para pedir personalmente al IEME que realice un giro desde su cuenta hacia la legación: « [...] *notre compatriote a la faculté d'envoyer de l'étranger des instructions télégraphiques à Madrid pour faire effectuer le versement des capitaux envisagé à l'Institut Espagnol de Monnaie Etrangère au crédit de son compte avec ordre à ce dernier de les verser à ma légation.[...]* » Véase carta de Broye al DPF, 26.06.1945, p. 2. AFB, E 2001 E 606.

¹²⁷ Algunas operaciones con el eje han sido logradas mediante cuentas abiertas en Suiza a nombre de testaferros; además el 99% de las empresas suizas aprovechan el secreto bancario para no declarar operaciones con el eje. Desde 1941, Washington ha denunciado a multinacionales helvéticas como *Nestlé, Maggi, Sandoz, Ciba, Geigy, Hoffmann La Roche*. Se investigan a los directores de los bancos *SBS* y *Crédit Suisse*. Nussbaumer es doblemente sospechoso: por ser director del *SBS* y gestor de la empresa *Pirelli*, colaboradora del eje. (Para más detalles, véase RODRIGUEZ, Mari Carmen, *1936-1939 ... op.cit.*, pp. 77-82). En 1943, el MAE español destaca su apoyo a Nussbaumer de la manera siguiente:

«[...] el Sr. Nussbaumer, además de Consejero de *Comercial Pirelli*, es Director de la *SBS*, que no sólo mantuvo excelentes relaciones con el Gobierno Nacional, sino que facilitó un importante crédito a la Hacienda española cuando no pudo prolongarse el que a principios del Movimiento se había concertado con Inglaterra.

Siendo el Sr. Nussbaumer el Director del Banco que parte más activa tomó en estos asuntos, en relación con los cuales ha hecho frecuentes viajes a España para conferenciar con el Ministro de Hacienda, puede asegurarse que es persona que ofrece toda clase de garantías y cuya simpatías hacia el Estado Español son patentes».

Véase Carta de J.P. de Soraluze, subsecretario del MAE al Jefe de la policía de Madrid, 05.01.1943. MAE, R 002258-30.

¹²⁸ *Reserva que estima a 180 millones de ptas (23 millones en monedas de dólares, 1'200'000 en monedas Napoleón, un millón en monedas de oro suizas y otras, así como barras de oro. Véase carta de Broye al jefe del DPF, M. Pilet-Golaz, 20.01.1942. AFB, E 2300 Madrid/11. In DDS, vol. 14, No 53, Anexo 8.*

¹²⁹ Carta del sub-secretario del MAE, P. de Soraluze al IEME, 24.01.44. MAE R 002244, 43. La carta menciona que una transacción mediante el consulado ha sido realizada previamente por un valor de 1.106.728 de frs, lo cual no es insignificante.

¹³⁰ Carta de la *Section du contentieux et des intérêts privés à l'étranger* a *Motor Columbus*, 14.03.1944. AFB, E 2001 (E) 606, vol. 2 1943/45, dossier C.44.E.203.0.

en 1944 et en 1945, para la *Zurich Assurance* con la ayuda de una cuenta abierta por el DPF en el BNS¹³¹ y, en 1945, para el empresario A.Lenoir-Grand, representante de la fábrica *J. Schmid-Roost SA* en Zürich¹³². En 1944, por ejemplo, se lleva a cabo una venta del *Consortio español de Anónimas Textiles de Exportación*, mediante el Ministro de España en Berna, Luis Calderón, el MAE en Madrid, el cónsul adjunto en Zürich, Carlos Gamir y el *Crédit Suisse* en Ginebra, por un valor de 240'000 frs¹³³.

Por fin, hemos de terminar con un aspecto menos cuantitativo de las buenas relaciones bilaterales y un ejemplo del manejo variable de la neutralidad, cuando imperan las necesidades económicas. Se trata de otra forma de ayuda político-económica que, en ciertos casos, brindan las sucursales de empresas españolas a sus homólogas en el extranjero. El caso de la *Hispano-Suiza* vuelve a representar un ejemplo maestro. En 1940, la sucursal de París estuvo amenazada de secuestro por la ocupación nazi. El director de la filial en Barcelona, Francisco Aritio y Gómez, emprende los trámites necesarios, con la ayuda de los representantes españoles en Berlín y el embajador de España en Vichy, Félix de Lequerica, para que el Reich no respete los bienes españoles en París¹³⁴. Los directores suizo y español de la Hispano-Suiza Birkigt et Gallart Floch, viajan a Berlín para que las máquinas de París se repatrien a Barcelona y se concluye positivamente:

« La negociación de Berlín, que tiene lugar entre el 11 y el 16 de marzo de 1943, termina adoptando el acuerdo siguiente: la Delegación alemana aprueba la entrega a la Hispano-suiza española de hasta 120 máquinas de las existencias de maquinaria francesa embargada en París y en Tarbes. La elección de la maquinaria habrá de realizarse por la Comisión hispano-alemana. La Delegación española se interesa por el envío de obreros especializados españoles para la rápida ejecución de las máquinas encargadas a Alemania y se declara dispuesta a ceder a Alemania, máquinas útiles de propiedad española. »¹³⁵

La repatriación se logra en junio de 1943 y, en 1944, la compañía recibe un encargo de armas importantes de parte del gobierno español¹³⁶. Se trata de una construcción mixta de hélices de *Escher Wyss*, de aviones fabricados en Sevilla por la *Hispano-Suiza*, de motores construidos en Barcelona por la HS. La suerte de este pedido nos lleva a observar la situación de las relaciones hispano-suizas después de la guerra. La *Hispano-Suiza*, tras el final de la interdicción de venta de armas decidido al terminar la contienda mundial, recibe el alta del Departamento Militar Federal para firmar, con las empresas Bührle y Tavano, el contrato de fabricación de armas para el gobierno franquista (18 millones de frs)¹³⁷. Pero la operación no se lleva a cabo en seguida y el final de la

¹³¹ Carta confidencial de la DAE a la Legación de Suiza en Madrid, 08.01.1945 y carta de Kappeler, DPF a Naegeli, director de la Zurich, 05.07.1945. AFB, E 2001 (E) 606, vol. 2 1943/45, dossier C.44.E.203.0. Véase también carta de la *Section du Contentieux* a la Legación suiza en Madrid, 06.03.1945. AFB, E 2001 (E) 606, vol. 2 1943/45, dossier C.44.E.203.0.

¹³² Véase el ejemplo del caso Lenoir-Grand en la nota siguiente de Broye para M. Deuber, 12.09.1945. AFB, E 2001 (E) 606, vol. 2 1943/45, dossier C.44.E.203.0. (El DPF da su acuerdo a Broye, el 19.12.1945. Carta de Kappeler, *Section du contentieux* a la Legación suiza en Madrid, 19.12.1945. AFB, E 2001 (E) 606, vol. 2 1943/45, dossier C.44.E.203.0.) :

« Le 31 août, j'ai reçu la visite de M. A. Lenoir-Grand, industriel suisse qui demeure en Espagne depuis de longues années et représente plusieurs importantes maisons suisses. A deux reprises, sauf erreur, la légation à Madrid lui a repris des pesetas qui furent versées en Suisse par notre entremise. M. Lenoir vient souvent en Suisse et a donc besoin de francs suisses pour ses dépenses dans notre pays. Il ne peut effectuer ces transferts par l'IEME. Notre compatriote s'est donc adressé à la légation, en juillet dernier, avant de venir en Suisse. M. Guéra, qui s'occupe de ces questions de reprises de fonds, lui répondit qu'en principe la légation pourrait lui reprendre des fonds, sous réserve de l'autorisation du département politique, et il lui conseilla de venir me voir. J'ai dit à M. Lenoir - qui n'est d'ailleurs pas pressé - que nous n'avions pas besoin de fonds pour le moment, mais que nous prenions note de son offre. Il est parfaitement orienté sur le caractère confidentiel de ces opérations et serait prêt à nous céder 100 à 200'000 ptas, sans avoir à consulter l'IEME, au cours de 22 ou à un autre taux s'il vient à changer ».

¹³³ Se trata de la exportación de mantas de lana a Bulgaria. Véanse Cartas de Luis Calderón y de Carlos Gamir, 20 y 21.01.1944. MAE R 002244,43.

¹³⁴ Cartas del director español de la Hispano-Suiza en Barcelona, Francisco Aritio y Gómez al MAE, 06.1940, *ibid*. Telegrama del MAE, Jordana al embajador de España en Vichy, Lequerica, le 09.02.43, MAE, Archivo Renovado, leg 001332 exp 107.

¹³⁵ Informe de la repatriación (*Rapatriement vers l'Espagne d'une partie des machines de la société Hispano-Suiza (Paris), qui se trouvait en France*), 07.01.46, MAE, Archivo Renovado, leg 001332, exp 107, p.3, índice 9.

¹³⁶ Carta de la Hispano-Suiza de Ginebra a Petitpierre, DPF, 06.09.1949, AFB E 2001 (E) 1967/113, vol. 389. Citada por JAQUET, Fanny. *Op.cit.*, p.53.

¹³⁷ CERUTTI, Mauro. *La politique de défense de la Suisse pendant les premières années de la guerre froide (1945-1950)*. Itinéra, 18, 1996, p. 108. Fuente : Carta del coronel de Wattenwyl al DMF, 22.05.1946, in AFB E 27/19344/5.

guerra cambia su destino. En 1946, el acuerdo desata un debate parlamentario del socialista ginebrino André Oltramare y el DPF, el 11 de junio, prohíbe la exportación de armas. Pero la presión de los militares y de los industriales hace agregar una excepción el 6 de diciembre, para a) material de guerra usado; b) armas de defensa contra aviones, con calibre máximo de 35 mm. y sus municiones; c) cohetes automáticos de defensa contra aviones; d) armas de fuego portátiles, calibre max. de 9mm; e) explosivos para fines civiles»¹³⁸. Esa excepción corresponde al material encargado por Franco a la Hispano-Suiza de Ginebra¹³⁹. Según I. Nussbaum, de 1947 a 1949, la Hispano-Suiza sigue intentando convencer a las autoridades políticas que autorice el negocio¹⁴⁰. Los archivos federales destacan que, el 6 de julio de 1949, Francis Gallay, administrador de la Hispano-Suiza en Ginebra pide que la tercera parte del encargo de 1944 sea aceptada.¹⁴¹ Una nota del DPF del 14 de junio 1949 autoriza esa exportación, aunque se tiene evidencia contable de la operación en los archivos suizos¹⁴²... Ese caso no es el único. Por ejemplo, Jörg Ruckstuhl indica que en 1940, *Macosa* también elige un testaferro español, miembro del consejo de administración de la empresa para evitar las restricciones de capitales extranjeros en España, aunque la dirección de los negocios sigue llevándose por el ex-presidente suizo¹⁴³.

Tiempos de «paz»

De 1945 a 1947, los bancos suizos siguen otorgando créditos al gobierno de Franco¹⁴⁴. Según los archivos del Banco de España, Suiza es entonces su mejor proveedor de créditos, junto a EEUU y Argentina¹⁴⁵. En 1946 marca un hito en la cuota oficial de exportaciones suizas hacia España alcanza el nivel máximo en diez años, desde el estallido de la guerra civil¹⁴⁶, pero esa bonanza es breve. Desde 1947, aunque las medidas internacionales contra el régimen de Franco no tengan efecto sobre la continuidad del apoyo de Suiza a Franco, el cierre de la frontera hispano-francesa en marzo de 1946, crean una ruptura en los intercambios comerciales que se reducen un 50%, aunque se renueve el acuerdo de intercambios hispano-suizos en 1947. Pero también se desarrollan otras vías de intercambios, a pesar de las dificultades comerciales, como el convenio aéreo *Iberia-Swissair* del 26 de noviembre de 1947¹⁴⁷. También se desarrolla el asesoramiento científico entre Suiza y España¹⁴⁸. Se negocian contratos individuales como la *Ciba* (para fabricar colorantes) y

¹³⁸ Decreto Fédéral del 6.12.1946 in DDS, vol. 16, N° 101.

¹³⁹ Télégramme du 13 mars 1946 du DEP au représentant de Suisse à Londres, No 161, in DDS, vol. 16, No 101, note 1 : AFB, E 27/19344/5.

¹⁴⁰ NUSSBAUM, Iris. Landesversorgung, Massschinexporte und Finanztransfers, Aspekte der schweizerischen Aussenwirtschaftspolitik gegenüber Spanien während des Zweiten Weltkrieges und in der Nachkriegszeit bis 1949. In *Aufstieg und Niedergang des Bilateralismus. Schweizerische Aussen- und Aussenwirtschaftspolitik 1930-1960: Rahmenbedingungen, Entscheidungsstrukturen, Fallstudien*. Ouvrage collectif sous la direction de HUG, Peter et KLOTTER, Martin. Lausanne, Chronos, 1999, p. 297.

¹⁴¹ Carta de F. Gallay de la *Hispano-Suiza* de Ginebra a Max Petitpierre, jefe del DPF, 06.07.1949. AFB, E 2001 (2) 1967/113.

¹⁴² Nota del DPF (autorización de envío de armas de la *Hispano-Suiza* hacia España, 14.06.1949, réf. B.51.14.21.20.E. AFB, E 2001 (2) 1967/113.

¹⁴³ RUCKSTUHL, Jörg, *op.cit.*, p. 82 y siguientes.

¹⁴⁴ En 1947, se trata del crédito de 9 millones de dólares de la SBS y de 8 millones de francos del *Crédit Suisse*. Véase ABE, IEME, Secretaría, caja 3.

¹⁴⁵ El IEME tras buscar solvencia por la situación de crisis que sufre en 1947, indica que sus mejores proveedores de créditos son EEUU, Suiza y Argentina. Informe del IEME del 16.10.1947, ABE, IEME, Secretaría, caja 3, Expediente N° 41.

¹⁴⁶ ASS, vol. 1950, pp296-7.

¹⁴⁷ Véase ABE, IEME, Secretaría, caja 3, expediente N°103.

¹⁴⁸ Las inversiones del IEME se centran en la investigación y el asesoramiento eléctricos (*Compañía Sevillana de Electricidad*), médicos, la agronomía, los sectores metalúrgicos, minerales (carbón), petrolíferos, militares y de ferrocarriles. Acta del Comité Permanente del IEME, 18.04.1947 – Relaciones económico-científicas. ABE, IEME, Secretaría, caja 3, expediente N°2.

siguen las inversiones de capitales suizos como las de *ElektroWatt* en «la *Sevillana*» o la *Brown Boveri*¹⁴⁹.

Los años 1950 están marcados por un contexto comercial más favorable. A nivel mundial, la coyuntura es buena¹⁵⁰, pero, sobre todo, Franco abre paulatinamente su política económica hacia el exterior. Los cambios ministeriales a favor de los «tecnócratas» influyen en los intercambios comerciales y financieros, reduciendo el monopolio del Estado. Las sanciones internacionales también pierden su dureza. El acuerdo de septiembre en 1953 con EEUU y la entrada de España en las Naciones Unidas en 1955 son marcadores de crecimiento y apertura para el régimen franquista. En 1959, el despegue es una realidad. En lo que atañe a las relaciones comerciales hispano-suizas, sin embargo, esa apertura provoca la entrada de competidores como EEUU, Inglaterra y Francia que reducen las oportunidades helvéticas. Hace falta buscar el fomento de las relaciones bilaterales en otros sectores. El decreto ley de julio de 1959, liberando el mercado de inversiones extranjeras en empresas españolas, con excepción de las relacionadas con la defensa nacional, proporciona una nueva posibilidad¹⁵¹. Las inversiones suizas en España, por ejemplo, progresan. Un informe del Banco de Inglaterra de 1954 menciona que Suiza es el segundo país inversor en España (22,8%) después de Estados Unidos (33%)¹⁵².

Pero hay que esperar los años 1960 para ver el verdadero despegue comercial hispano-suizo. El ingreso de España en la OCDE abre nuevos ingresos materiales pero también compromisos políticos. El franquismo deja su papel histórico de «movimiento de liberación» para entrar en una era de «liberación del movimiento» económico. El discurso de celebración del Convenio de la OCDE del MAE, Fernando María Castiella, resalta el comienzo de otra importante etapa en la cooperación con el mundo occidental, tras la distribución del plan Marshall en 1948, con el fin de liberalizar el intercambio comercial entre los países miembros, pero también subraya el sello político del acuerdo. El apoyo a Franco parece haber sido propiciado por el contexto de guerra fría. En ese sentido, el discurso de Castiella destaca que el convenio busca lograr :

[...] garantía de la cohesión que necesita el mundo occidental para enfrentarse con la gran tarea de afirmar la eficacia de su sistema económico, en contraste con el del mundo comunista¹⁵³.

Pero conviene tomar esas declaraciones de afiliación política con precaución porque los archivos del Banco de España mencionan que, dos años después del convenio con la OCDE, el gobierno español intenta negociar secretamente un *clearing* con la URSS en la embajada española de París (los negociadores de Franco no desean viajar oficialmente a Moscú). El 27 de abril, el IEME contacta a la *UBS* para un crédito de *clearing* de 20 millones de dólares¹⁵⁴. De hecho, entre 1962 y 1966, España firma varios convenios con países de Europa del este.

En esa «Edad de Oro», el volumen de los intercambios recupera el nivel de la Segunda Guerra Mundial. 1960 está marcado por negociaciones financieras entre Suiza y España. Los representantes bancarios suizos y el gobierno español marcan la recuperación del mercado. Como lo subrayan Pablo Martín Aceña y Francisco Comín, el factor decisivo del crecimiento español de esos años ha sido la

¹⁴⁹ ABE, IEME, Secretaría, caja 3, expediente 36, borrador de contrato entre *Productos Electrolíticos* y *CIBA* para fabricar colorantes, por una cantidad de 225.000 francos suizos en seis años; expediente 77 : Adquisición por parte de Electro-Watt, Zurich, de 58.000 cupones No 58 de la «*Sevillana*»; expediente 107 *Energía e Industrias Aragonesas* importa maquinaria de Brown Boveri por un valor de 2 mios de frs desea elevar a 4 mios, compensándolo con la exportación de vinos.

¹⁵⁰ FONTANA, Josep. *Algunas consideraciones sobre las grandes etapas de la economía en el siglo XX*. In NADAL, Jordi, CARRERAS, Albert, SUDRIÀ. *La economía ... op.cit.*, p.20

¹⁵¹ ABE, IEME, Secretaría, caja 99.

¹⁵² TASCÓN FERNÁNDEZ, Julio y CARRERAS, Albert, «Investissements étrangers et intérêts suisses en Espagne (1936-1946)». In CERUTTI, Mauro, GUEX, Sébastien y HUBER, Peter, (eds.) *La Suisse et l'Espagne de la République à Franco (1936-1946)*, Lausana, Antipodes, 2001, véase p. 480-481.

¹⁵³ Parte del discurso de celebración del Convenio de la OCDE del MAE, Fernando María Castiella, París, 14.12.1960. Véase ABE, IEME, Secretaría, caja 54, Convenio constitutivo de la OCDE, Madrid, 1960, p.9.

¹⁵⁴ Entrevista de Gregorio López Bravo, IEME con G. Hanselmann, UBS, 27.04.1962, Véase ABE, IEME, Secretaría, caja 196.

inversión extranjera.¹⁵⁵ El ingreso de capitales y de tecnología que marca esa etapa franquista de liberalización ha mejorado las condiciones de intercambios bilaterales. Pero ese cambio de los años 60 también corresponde para Suiza con la firma de un acuerdo esencial para ambos países. Se trata del convenio de febrero de 1961 entre la Confederación helvética y el gobierno de Franco para la contratación masiva de obreros españoles en la industrial suiza. Aunque las autoridades helvéticas impidan integrar esa categoría de inmigrantes, la llegada masiva de mano de obra y su larga residencia en el país van a cambiar la composición de la población suiza. Ese contexto se repercute positivamente en las relaciones bilaterales. Las remesas de inmigrantes y el turismo son ejes importantes del despegue económico español, sobre todo desde las negociaciones especiales de liberación de movimientos de fondos invisibles¹⁵⁶. Desde entonces, los intercambios progresan de modo continuo hasta el final del franquismo¹⁵⁷. En 1963, también se liberalizan las transacciones invisibles de movimientos de capitales. El informe del representante diplomático suizo en Madrid a la OSEC destaca que, de 1961 a 1964 la economía española crece de 12,5%, de 1965 a 1973, de 7,8 %, et en 1974, de 5,6%¹⁵⁸. Añade que de 1960 à 1973 el incremento ha sido de 135,4%. Ese informe sirve de incentivo al departamento federal y al Vorort. Esos años también están marcados por una fuerte participación de capitales suizos en la economía española debido a las medidas de liberación. Los financieros y empresarios suizos participan al desarrollo de RENFE, del sector textil (SNIACE, FIPROA) y sigue manteniendo su presencia en los sectores tradicionales de sus inversiones en España¹⁵⁹. Las pautas económicas ya están presentes antes de la transición de 1975, y los años posteriores corresponden a una continuidad de crecimiento para los intercambios hispano-suizos¹⁶⁰.

Conclusión

A la hora de hacer el balance de las relaciones económicas entre Suiza y España, cabe señalar que los momentos claves han sido los 3 periodos de guerra (1914-1918, 1936-1939 y 1939-1945) y un periodo de paz (años 1960), los que han supuesto un desarrollo intenso de los intercambios. Frente a los contextos bélicos, Suiza supo alternar interpretaciones variables de su neutralidad para aprovechar oportunidades económicas y, en el contexto de paz, el «boom» del aperturismo de los sesenta ha sentado las bases para el desarrollo de los acuerdos hasta el final del siglo veinte.

En el caso de Suiza, hay que subrayar que el franquismo no supuso ninguna ruptura en sus relaciones con España. El apoyo continuo de la Confederación helvética basado sobre una cooperación entre los entes políticos y financieros (como el banquero Albert Nussbaumer) al Generalísimo auguró a los empresarios suizos unas relaciones privilegiadas.

Al favorecer claramente el régimen franquista desde el inicio de la guerra civil, Suiza logró, con ese acercamiento, aunar una continuidad económica a largo plazo, sin sufrir ninguna ruptura brutal ante la pérdida de sus inversiones debido al conflicto. Esa actitud le otorgó a Suiza un puesto privilegiado en sus relaciones con España y le aseguró una feliz continuación durante y después del franquismo.

Durante la Segunda Guerra Mundial, los dos países supieron una vez más aprovechar su no participación a la contienda y su posición de intermediarios económicos entre las potencias del eje y los «aliados». A finales de los años cuarenta, a pesar del bajón vivido por el cese de las oportunidades del comercio bélico y por el veto internacional contra el régimen franquista, las relaciones hispano-suizas no se hundieron y, a principios de la década siguiente, los cambios de la

¹⁵⁵ MARTÍN ACEÑA, Pablo et COMÍN, Francisco, *Tercera Revolución tecnológica, op.cit.*, p.209.

¹⁵⁶ En 1962, la liberación de las funciones bancarias (como transacciones invisibles, liberalización del turismo, ...) es objeto de varios decretos. La mayoría son operaciones como permisos de importación y exportación de capitales, incluso en divisas por viajeros... Véase ABE, IEME, Secretaría, caja 99, EXPEDIENTE DE LAS FUNCIONES BANCARIAS EN ESPAÑA DE 1939 A 1962.

¹⁵⁷ ASS, vol.1980, Commerce extérieur, p. 185.

¹⁵⁸ Informe de Jakob Kellenberger, representante diplomático suizo en Madrid, noviembre 1975. In ACV, fondo OSEC, Cote PP 778-3-3, topo 13317/1, Espagne 1975.

¹⁵⁹ ABE, IEME, Secretaría, caja 99, Legajo *Información comercial española, comercio exterior 1963*.

¹⁶⁰ Véase ASS, vol.1980, Comercio exterior, p. 185.

coyuntura económica y política mundial, combinada con la apertura del gobierno del Generalísimo, proporcionaron a Suiza oportunidades de progresión.

Pero la «Edad de Oro» es sin duda la de la liberalización los años sesenta, en la que los lazos hispano-suizos se han desarrollado masivamente. Entre el despegue de los intercambios, los frutos de las inversiones, las remesas de inmigrantes, pero sobre todo los ingresos del turismo, el giro es definitivo. Sobre este decisivo sector cabe señalar que la tesis en curso de la autora permite destacar la función importante que desempeña Suiza en «la aventura del turismo español». En correspondencia con los demás intercambios bilaterales, el proceso trasciende las alternancias de guerra y paz para llegar al tiempo presente. Su inicio electivo en el periodo decimonónico y a principios del siglo XX, deja paso a una experiencia inédita de turismo en plena guerra civil siguiendo una preocupación inmediata de los ministros de economía de Franco desde 1936, que se amplía al final de los años cuarenta y a principios de los cincuenta, hasta llegar al desarrollo masivo en los años sesenta, donde el turismo pasa a considerarse como el mejor medio para equilibrar el balance de la economía española. La preocupación por el desarrollo del turismo durante el franquismo es constante. En este proceso, los suizos brindan a España un apoyo constante e importante fomentando así una parte esencial de los intercambios multilaterales.

ABE	Archivo Histórico del Banco de España
ACV	Archives cantonales vaudoises (Archivo de la provincia de Vaud)
AFB	Archives fédérales de Berne (Archivo federal de Berna)
ASB	Association Suisse de Banquiers (Asociación Suiza de Banqueros)
ASS	Annuaire de Statistique Suisse (Anuario de Estadística Suiza)
BNS	Banque Nationale Suisse (Banco Nacional Suizo)
CHADE	<i>Compañía Hispano-americana de Electricidad</i>
DAE	Departamento de Asuntos Exteriores
DPF	Département Politique Federal (Departamento Político Federal)
IEME	Instituto Español de Moneda Extranjera
MAE	Ministerio de Asuntos Exteriores
OCDE	Organización de Cooperación y de Desarrollo Económicos
OSC	Office Suisse de Compensation (Oficina Suiza de Compensación)
OSEC	Office Suisse d'Expansion Commerciale (Oficina Suiza de Expansión Comercial)
SBS	<i>Société de Banque Suisse</i> (Sociedad de Banca Suiza)
UBS	<i>Union de Banques Suisses</i> (Unión de Bancos Suizos)
Vorort	Union Suisse du Commerce et de l'Industrie (Unión Suiza de Comercio e Industria)