

SISÄLLYS

Toiminta-ajatus	1
John Nurmisen toiminnan kulmakivet.....	2
Toimitusjohtajan katsaus	4
Liiketoimintayksiköt	
Ajoneuvologistiikka	6
Erikois- ja raskaskuljetukset	7
Linja-agentuurit.....	8
Muotilogistiikka	9
Perävaunujen korjaus ja katsastus	10
Puulogistiikka.....	11
Rautatietologistiikka.....	12
Taide-, näyttely- ja muuttologistiikka	13
Tavarankäsittely, varastointi ja sahatavaralogistiikka	14
Tullauspalvelut	15
Varustamopalvelut	16
John Nurminen Konsernin tilinpäätös 2002	
Hallituksen puheenjohtajan katsaus.....	18
Tuloslaskelma	20
Tase	21
Rahoituslaskelma	22
Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet.....	23
Merkittävimmät osakkeet ja osuudet	24
Avainluvut	25
Historiallisia hetkiä.....	26
John Nurmisen Säätiö	28
Hallitus.....	30
Yhteystiedot.....	31
Tietoja vuosikertomuksesta	32



TOIMINTA-AJATUS

John Nurminen on nykyaikainen asiakaslähtöisiä logistiikkapalveluja tuottava yhtiö. Se on kansainvälinen toimija, jonka päämarkkina-alueena on Itämeren alue. Vahva osaaminen, laadukas palvelu ja edelläkävijäisyys ovat yhtiön menestyksen avaintekijöitä.



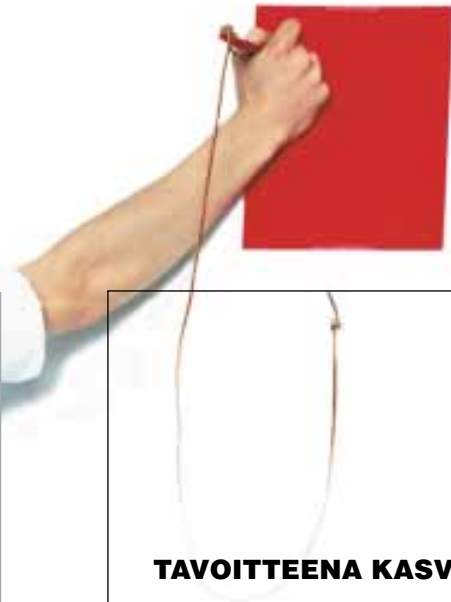
JOHN NURMISEN TOIMINNAN KULMAKIVET

John Nurminen tarjoaa asiakkailleen ainutlaatuisen palveluvalikoiman logistiikan toimialalla. Sen tavoitteena on olla markkina- ja laatujohtaja edustamallaan sektoreilla. Vahva osaaminen, räätälöidyt logistiikan kokonaispalvelut ja edelläkävijän ratkaisut antavat asiakkaille mahdollisuuden keskittyä omaan liiketoimintaansa. John Nurminen on toiminut jo 117 vuoden ajan. Pitkän iän salaisuus on ollut kyky vastata asiakkaiden uusiin haasteisiin ja toimintaympäristön muutoksiin.

John Nurmisen palveluvalikoimaan kuuluvat ajoneuvo-, muoti-, muutto-, näyttely-, puu-, rautatie-, sahatavara- ja taidelogistiikkapalvelut. Lisäksi asiakkaiden käytettävissä ovat varustamo- ja linja-agenttuuri-, erikois- ja raskaskuljetus-, tavarankäsittely-, varastointi- ja tullauspalvelut sekä perävaunujen korjaus- ja katsastuspalvelut.

AVAINLUVUT 2000–2002

Miljoonaa euroa	2000	2001	2002
Myyntituotot	323	310	152
Liikevaihto	65	60	71
Tulos rahoituserien jälkeen	3	5	2,5
% liikevaihdosta	4,3	9,1	3,5
Sijoitetun pääoman tuotto, %	9,9	14,8	7,1
Omavaraisuusaste, %	45,6	47,2	55,4
Oman pääoman tuotto, %	6,9	14,5	6,3
Investoinnit	1	13	9,5
Henkilökunta (keskimäärin vuoden aikana)	898	672	471



TAVOITTEENA KASVAA KANNATTAVASTI

John Nurmisen tavoitteena on kaksinkertaistaa liikevaihtonsa lähivuosien aikana. Kasvua tavoitellaan orgaanisesti ja yritystoin pääasiassa Suomesta, Venäjältä ja Baltiasta. John Nurmisen toiminnassa ovat korostuneet aina jatkuvuus ja hallittu riskinotto. Tavoitteena on tasaisesti kehittyvä omistaja-arvo, joten voimavaroja pyritään ohjaamaan kestäväan ja pitkäjänteiseen kehitykseen ja kannattavaan kasvuun.



LOGISTIIKAN ALALLA

John Nurminen keskittyy logistiikan toimialaan. Yhtiö toimii monilla logistiikan sektoreilla ja tarjoaa poikkeuksellisen laajan palvelukonseptin. John Nurminen on markkinajohtaja useilla edustamillaan logistiikan sektoreilla, mutta toimialan sisältä löytyy edelleen mielenkiintoisia laajentumisen ja erikoistumisen kohteita kotimaassa ja ulkomailla.

KESKITTYMÄLLÄ ASIAKKAIISIIN

John Nurmisen toiminta perustuu asiakkaan liiketoiminnan ymmärtämiseen ja logistiikan osaamiseen. Asiakaskohtaiset räätälöidyt palvelut ja joustavat ratkaisut ovat mahdollistaneet pitkäaikaiset kumppanuussuhteet. Suuntaus logistiikkatoimintojen ulkoistamiseen on edelleen vahvistumassa yritysten keskittyessä omiin osaamisalueisiinsa.

TARJOAMALLA EDELLÄKÄVIJÄN RATKAISUJA

Kasvun edellyttämä asiakassuhteiden syventäminen ja uusien asiakkaiden hankkiminen edellyttävät kykyä tuottaa uusia ja innovatiivisia ratkaisuja. Tavoitteena on tarjota asiakkaiden tarpeet täyttäviä ratkaisuja ja edistyksellisiä palveluja sekä löytää uusia osa-alueita yhteistyöhön. Kattava yhteistyökumppaniverkosto mahdollistaa koko logistiikan arvoketjun tarjoamisen kansainvälisessä liiketoiminnassa.

KEHITTÄMÄLLÄ OSAAMISTA

Luovan ja osaavan organisaation edellytyksenä on jatkuva henkilöstön kehittäminen ja sen hyvinvoinnista huolehtiminen. Menestys on tulos onnistuneesta joukkuepelistä, jossa jokainen yksilö kantaa vastuun omasta tehtävästään. Motivoitunut henkilökunta ja oikein ohjatut resurssit takaavat parhaan palvelun laadun.

PANOSTAMALLA LAATUUN

John Nurmisen tavoitteena on olla alansa laatu- ja markkinajohtaja. Monen yksikön laatutyö onkin paljolti sertifioinneilla. Laatua ja yksiköiden toimintaa mitataan säännöllisesti muun muassa asiakaskyselyin. Tutkimukset ovat antaneet kuvan korkeatasoisesta ja luotettavasta toiminnasta.

UUELLA YHTIÖRAKENTEELLA

John Nurminen on tunnettu ja perinteikäs nimi, jota on vahvistettu keskittämällä kaikki toiminnot sen alle. Uusi yhtiörakenne tähtää yhdenmukaiseen tapaan toimia ja mahdollistaa entistä paremmin kokonaisuuden kehittämisen. Se tukee yhtiön kasvutavoitteita, asiakkuuksien hallintaa ja toiminnan laatua.



TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

John Nurminen on muuttanut monialakonsernista yhden toimialan osajaksi. Vuonna 2002 aloitettiin uuden logistiikkayhtiön rakentaminen valmistelemalla yhtiörakenteen muutosta ja hallintopalvelujen keskitämistä. Uusi yhtiörakenne otettiin käyttöön vuoden 2003 alusta.

Vuonna 2002 konsernin toimintaympäristö oli epävakaa ja varsinkin kysyntä USA:n ja Kaukoidän markkinoilla oli heikkoa. Venäjän talouden vahva kehitys vaikutti suotuisasti moniin liiketoimintoihin. Konsernin liikevaihto vuonna 2002 oli 70,7 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua edellisvuoteen verrattuna 17,5 prosenttia. Konsernin operatiivinen kannattavuus parani ja tulos oli 2,5 miljoonaa euroa. Tulosta rasittivat atk-ohjelmien alaskirjaukset sekä liiketoimintojen yhdistämisestä aiheutuneet kulut. Konsernin maksuvalmius säilyi hyvänä ja omavaraisuusaste oli 55,4 prosenttia.

KATSAUS YHTIÖITTÄIN

John Nurminen on logistiikan osaaja, joka toimii 11 logistiikan sektorilla. Toimintaa harjoitettiin vuonna 2002 konsernimuotoisena, jolloin logistiikan eri osaluksiin erikoistuneet yksiköt toimivat omina tytäryhtiöinä.

Oy Huolintakeskus Ab:n osaamisalueet olivat ajoneuvo-, muoti-, puu- ja rautatietlogistiikka sekä tullauspalvelut. Yhtiön vuoden 2002 liikevaihto oli noin 34 miljoonaa euroa ja kannattavuus oli hyvä. Erittäin kiitettävästi kehittyi IVY-maihin suuntautuva rautatietlogistiikka. Terminaalikapasiteettia lisättiin Luumäellä ja Niiralassa 5 000 m²:llä. Autojen maahan-tuontilogistiikkaa vahvistettiin ostamalla Atlans Oy:n liiketoiminta.

Nurminen Prima Oy:n liiketoimintana oli taide-, näyttely- ja muuttologistiikka. Vuosi 2002 oli yhtiölle haastava, koska kansainvälisten näyttelyiden ja muuttopalveluiden kysyntä heikkeni selvästi. Toimintaa laajennettiin Venäjällä hankkimalla enemmistöosuus moskovalaisesta lentorahtiin erikoistuneesta Cargo International Services Ltd:stä. Kaupan myötä yhtiön nimi muutettiin OOO John Nurminen CIS:ksi. Taide-logistiikassa Nurminen Priman asema säilyi vahvana Suomessa ja Venäjällä. Yhtiön tulos oli tappiollinen.

Erikois- ja raskaskuljetuksia harjoittaneelle Nurminen Heavy Oy:lle vuosi oli kaksijakoinen. Kysyntä oli vilkasta alkuvuonna, mutta hiipui vuoden toisella puoliskolla. Yhtiö säilytti kuitenkin asemansa Suomen johtavana erikoiskuljettajana ja sen tulos oli hyvä.

Nurminen Cargo Handling Oy tuotti tavarankäsittely- ja varastointipalveluita. Venäjän kaupan kasvun ja yhtiön parantuneen sisäisen tehokkuuden myötä toiminta kehittyi myönteisesti. Vuoden aikana John Nurminen investoi uusiin 8 000 m²:n tavarankäsittelytiloihin. Tunnustuksena laatutyöstä yhtiölle myönnet-

tiin ISO 9001:2000 -standardin mukainen sertifikaatti. Nurminen Cargo Handlingin kannattavuus oli hyvä.

Nurminen TransMec Oy oli erikoistunut tuottamaan logistiikkayrityksille perävaunujen korjaus- ja katsastuspalveluita. Toiminnan käyttöaste oli koko vuoden korkea ja yhtiön tulos hyvä.

Varustamo- ja linja-agentuuripalveluita tuottivat Nurminen Maritime Oy ja Nurminen Deepsea Oy. Vuonna 2001 aloitetut projektit laadun ja kannattavuuden parantamiseksi tuottivat jo tulosta. Yhtiöille myönnettiin shipping-alan ensimmäinen ISO 9001:2000 -standardin mukainen laatusertifikaatti. Toimintaa laajennettiin Baltiaan avaamalla toimipisteet Tallinnassa ja Riiassa. Asetetut tavoitteet saavutettiin huolimatta siitä, että kansainvälinen rahtitaso oli alhainen ja palveluiden kysyntä vähäistä. Yhtiöiden tulos oli tyydyttävä.

UUSI YHTIÖRAKENNE

John Nurminen tavoitteena on olla johtava suomalainen logistiikkapalveluja tarjoava yritys. Se panostaa kasvuun nykyisillä ja uusilla liiketoiminta-alueilla, mikä edellyttää määrätietoista työtä. Yhtiön sisäistä rakennetta muutettiin tukemaan kasvutavoitteita, asiakkuuksien hallintaa ja toiminnan laatua. Vuoden 2003 alusta kaikki toiminta keskitettiin yhteen yhtiöön ja yhden nimen alle. Oy Huolintakeskus Ab:n, Nurminen Cargo Handling Oy:n, Nurminen Heavy Oy:n, Nurminen Maritime Oy:n, Nurminen Prima Oy:n ja Nurminen TransMec Oy:n liiketoiminnat yhdistettiin John Nurminen Oy:ön. Virallinen fuusioprosessi jatkuu huhtikuun 2003 loppuun asti.

Vuonna 2002 panostettiin henkilöstön osaamisen kehittämiseen ja esimiestyöskentelyn tehostamiseen. Uuteen IT-, tavarankäsittely- ja kalustoinfrastruktuuriin investoitiin noin 6,5 miljoonaa euroa. Toimenpiteiden uskotaan parantavan kilpailukykyä ja operatiivista tulosta toimintaympäristön jatkuvasta epävakaudesta huolimatta.

Vuosikertomus sisältää John Nurminen Konsernin luvut vuodelta 2002. Muu sisältö on vuoden 2003 alusta voimaan tulleen yhtiörakenteen mukainen eli siinä esitellään eri liiketoimintayksiköt omine logistiikan osaamisalueineen.

Kiitän henkilöstöämme, asiakkaitamme ja yhteistyökumppaneitamme luottamuksesta ja hyvästä yhteistyöstä.

Maaliskuussa 2003

Jan Lönnblad
toimitusjohtaja



AJONEUVOLOGISTIikka

John Nurmisen Ajoneuvologistiikan yksikkö tuottaa

uusien ajoneuvojen logistisia kokonaisratkaisuja maahantuojille. Sen toimipisteet sijaitsevat Turussa ja Hangossa. Lisäksi yksikön toimintaa vahvistaa Helsingissä ja Turussa toimiva Atlans Oy, jonka liiketoiminnan John Nurminen osti 1.12.2002. Ajoneuvologistiikan vuoden 2002 liikevaihto oli noin 5,8 miljoonaa euroa ja vakinaista henkilöstöä on 41. Atlansin arvioitu liikevaihto vuodelle 2003 on noin 4,0 miljoonaa euroa ja henkilöstön määrä on 51.

MERKITTÄVÄ ASEMA MAAHANTUONNISSA

Ajoneuvologistiikka käsittää ajoneuvojen maahantuontiin, kuljettamiseen ja asiakkaalle toimittamiseen liittyvät keskeiset palvelut. Palvelu kattaa sekä uudet että käytetyt henkilö- ja pakettiautot, moottoripyörät ja traktorit. John Nurmisen Ajoneuvologistiikan yksikkö on markkinajohtaja uusien autojen maahantuonti-, tarkastus- ja huoltotoiminnoissa ja merkittävä tekijä autojen transitokuljetuksissa ja ulkomailta tuotavien käytettyjen autojen kuljetuksissa.

LISÄARVOA MAAHANTUOJILLE

Ajoneuvologistiikka edellyttää hyvää ammattitaitoa ja monipuolista teknistä osaamista sekä vaativien laatu-kriteerien täyttämistä. Asiakkaille tuotetaan lisäarvoa hoitamalla maahantuonnin prosessi mahdollisimman kustannustehokkaasti ja joustavasti. Toiminta on osittain huipputeknologian hyväksikäyttöä tiedon hallinnassa ja osittain puhtaasti käsityötä. Ajantasaisen tiedon hallinta vaatii maahantuojien järjestelmiin integroitua tietojärjestelmiä. Maahantuojien korkeiden laatuvaatimusten täyttäminen edellyttää sitoutumista jatkuvaan kehittämiseen ja resursseja asiakkaiden muuttuviin tarpeisiin vastaamiseen. Hyvät kumppanuussuhteet nimekkäiden asiakkaiden kanssa ovat Ajoneuvologistiikan toiminnan kulmakivi.

AUTOKAUPPA KASVUSSA

Uusien autojen kauppa kasvaa ennusteiden mukaan merkittävästi Suomessa vuonna 2003. Autoverojärjestelmän muutoksen valmistelu laskee vähittäishintoja jo alkuvuodesta, minkä ennakoitaan vaikuttavan kysyntään myönteisesti, varsinkin kun Suomen autokanta on yksi Euroopan vanhimpia. Myös Venäjän näkymät ovat positiiviset ja viennin odotetaan kasvavan edelleen.

VALMIUS LISÄTÄ KAPASITEETTIA

Ajoneuvologistiikan tavoitteena on kasvaa kannattavasti nykyisten asiakkaiden myynnin kasvaessa. Yksiköllä on valmius lisätä kapasiteettia asiakkaiden tarpeiden mukaan. Lisäksi kumppanuussuhteita pyritään tiivistämään ja yhteistyötä kehittämään erityisesti integroitujen tietojärjestelmien osalta. Maahantuotavien käytettyjen autojen logistisissa ratkaisuissa ja transitokuljetuksissa on mahdollista kasvaa jopa markkinoita voimakkaammin. Yhteistyötä kehitetään myös muiden John Nurmisen liiketoimintayksiköiden kanssa päämääränä entistä parempi asiakaspalvelu.



ERIKOIS- JA RASKASKULJETUKSET

Venäjällä ja Baltian maissa. Asiakaskunta koostuu pääasiassa konepajateollisuuden yrityksistä ja huolintaliikkeistä. Yksikön liikevaihto on noin 5,7 miljoonaa euroa ja henkilöstöä on 19. Yksikkö toimii Jyväskylässä ja Vantaalla, jonne avattiin kesäkuussa 2002 myyntitoimisto asiakaspalvelun kehittämiseksi ja markkina-aseman vahvistamiseksi eteläisen Suomen alueella.

RÄÄTÄLÖITYJÄ PALVELUJA

John Nurminen on erikois- ja raskaskuljetusten markkinajohtaja. Kuljetukset tarjotaan asiakkaan tarpeen mukaan räätälöitynä kokonaispalveluna, johon tarvittaessa sisältyvät mm. reittitulkimukset, lauttayhteyksien valinta, viranomaislupien hankinta, liikenne-esteiden poisto, saattopalvelut sekä kappaleiden lastaaminen ja purkaminen nostamalla tai haalaamalla.

AMMATTITAITOINEN KUMPPANI

Erikois- ja raskaskuljetusten hoitaminen edellyttää vahvaa osaamista ja joustavaa toimintaa vaihtuvissa olosuhteissa. Yksikön menestys perustuukin henkilöstön kuljetusalan tuntemiseen ja hyvään projektisuunnitteluun sekä kykyyn löytää innovatiivisia ratkaisuja. Laaja yhteistyökumppanien verkosto mahdollistaa kuljetusten tarjonnan kustannustehokkaasti koko toimialueella. Monipuolisen kaluston ja pitkäaikaisen kokemuksen ansiosta yksikkö on parhaimmillaan erittäin vaativissa toimeksiannoissa.

KOKONAISPALVELUILLE KYSYNTÄÄ

Talouden kehityksen epävarmuus Suomessa ja Euroopassa heikentää yksikön näkymiä. Erityisesti raskaan konepajateollisuuden markkinoiden epävarmuuden ennakoidaan jatkuvan vielä kuluvan vuoden ajan. Nope-

Erikois- ja raskaskuljetusten yksikkö tarjoaa suurten ja raskaiden kappaleiden kuljetuspalveluja Euroopassa,



asti kehittyvät Baltian ja Venäjän markkinat tarjoavat sen sijaan kasvumahdollisuuksia. Tulevaisuudessa kysyntä kohdistuu entistä enemmän kokonaispalveluun, jonka tarjoaminen on mahdollista aktiivisen verkoston kautta. Kiristytvä kilpailu edellyttää palvelun tuottamista yhä kustannustehokkaammin.

TOIMINTA-ALUE LAAJENEET

Yksikön tavoitteena on säilyttää johtava markkina-asema ja kasvaa kannattavasti. Kasvua tavoitellaan sekä orgaanisesti että mahdollisten yritysostojen kautta. Oma maantieteellistä toiminta-alueetta laajennetaan kehittämällä toimivaa kumppaniverkosta. Myös asiakaspohjaa pyritään laajentamaan ja monipuolistamaan. Asiakassuhteita syvennetään tarjoamalla innovatiivisia ratkaisuja kilpailukykyiseen hintaan. Kustannustehokkuutta parannetaan muun muassa uusimalla perävaikealustaa alan nykyaikaisimman teknologian mukaisesti. Kalustouudistukset toteutetaan Euroopan johtavan erikoiskuljetusperävaikealustan valmistajan Goldhofer AG:n kanssa solmitun yhteistyösopimuksen pohjalta.



LINJA-AGENTUURIT

John Nurmisen Linja-agentuurien yksikkö tarjoaa merikuljetuksia ja projektilaivauksia vienti- ja tuontiyrityksille sekä huolintaliikenteille. Yksikkö edustaa alan johtavia kansainvälisiä konttivarustamoja, joiden liikennealueena on lähes koko maailma. Toimipisteitä on Suomessa seitsemässä satamassa ja lisäksi Baltian alueella kahdessa satamassa. Yksikön liikevaihto on noin 5,4 miljoonaa euroa ja henkilöstöä on 29.

John Nurmisen Linja-agentuurien yksikkö tarjoaa merikuljetuksia ja

JOHTAVIEN VARUSTAMOJEN EDUSTAJA

Linja-agentuurien yksikkö on erikoistunut Suomen ulkomaankaupan kannalta keskeisten alueiden linjaliikennepalveluihin. Ydinosaaminen muodostuu koko maailman kattavista overseas-kuljetuksista ja Euroopan pääsatamiin suuntautuvista shortsea-merikuljetuksista. Palvelu räätälöidään asiakkaan tarpeiden mukaisesti ja se voi käsittää koko logistiikan ketjun ovelta ovelle. John Nurmisella on vahva markkina-asema ja pitkät perinteet linjaliikennepalveluiden tarjoajana.

TIIVISTÄ YHTEISTYÖTÄ

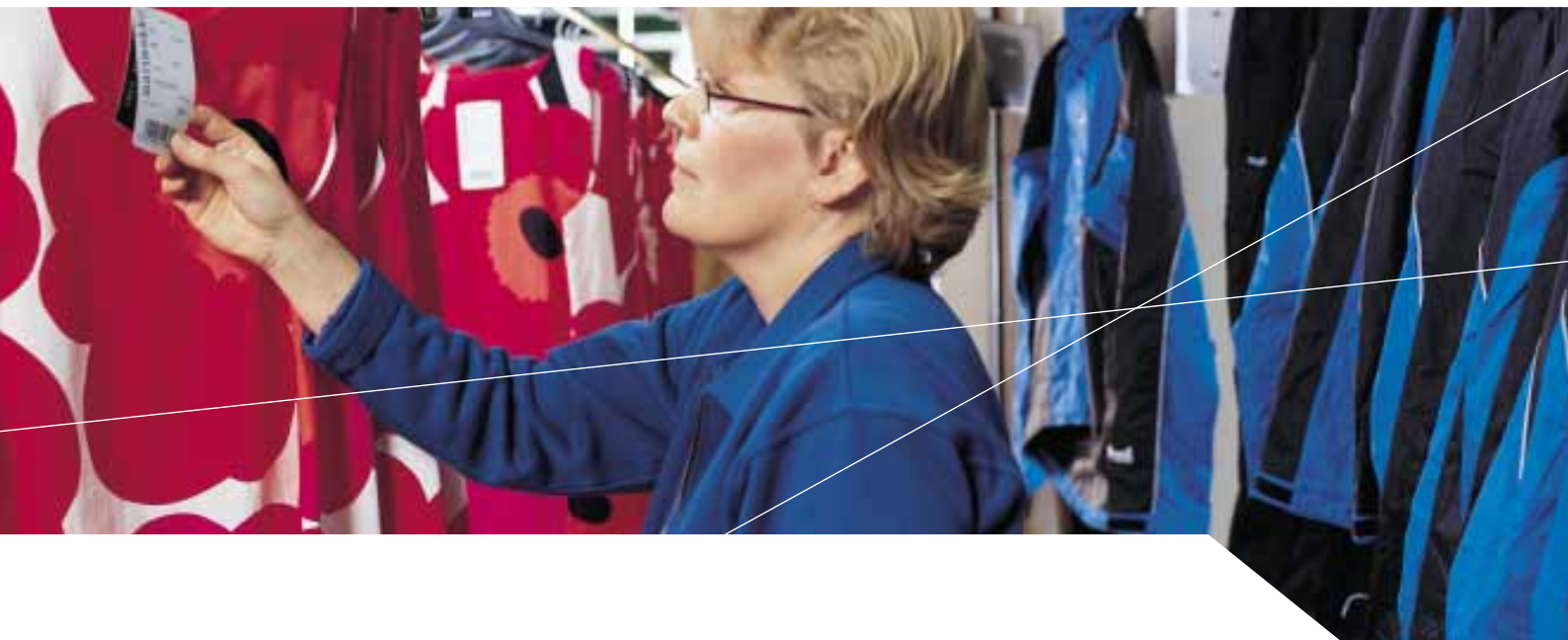
Yksikön toiminnan edellytys on hyvä yhteistyö asiakkaiden ja päämiesten kanssa. Tiivissä yhteistyössä päämiesten kanssa kehitetään palveluita vastaamaan myös asiakkaiden tulevia tarpeita. Yksikön asiantuntemus perustuu henkilöstön korkeaan ammattitaitoon ja osaamisen monialaisuuteen. Laaja asiakaskunta ja pitkäaikaiset asiakassuhteet on saavutettu luotettavalla palvelulla ja toimimalla joustavasti nopeasti muuttuvissa tilanteissa. Palvelu säilytetään kilpailukykyisenä etsimällä kustannustehokkaita kuljetusratkaisuja ja hyödyntämällä kehittyvää tietotekniikkaa tiedonkulun nopeuttamiseksi.

EPÄVAKAAT MARKKINAT

Vaikea maailmanpoliittinen tilanne ja useiden markkina-alueiden taantuma heijastuvat varustamoiden ja asiakkaiden toimintaan. Rahtitasot eivät ole kehittyneet suotuisasti viime vuosina ja laivatilan saatavuus on ajoittain riittämätöntä. Pohjois-Amerikan ja Euroopan markkinoilla ei ole näkyvissä selvää elpymistä, mutta Aasian ja erityisesti Kiinan talouskasvu jatkuu nopeana. Samoin Baltian ja Venäjän markkinat luovat kasvumahdollisuuksia. Suomen ulkomaankaupan volyymien arvioidaan kasvavan hyvin maltillisesti lähivuosina.

MUUTTUVIEN TILANTEIDEN HALLINTAA

Yksikön tavoitteena on säilyttää nykyinen kannattavuustaso ja hakea kasvua kotimarkkinoilla ja Baltiassa. Markkinoiden epävarmuus edellyttää tilanteen aktiivista seuraamista, mutta luo uusia mahdollisuuksia muutoksiin kykenevälle toimijalle. Olemassa oleviin edustuksiin panostetaan määrätietoisesti ja laivatilan saatavuus pyritään pitämään hyvällä tasolla. Asiakasaali alihankkijasuhteita tiivistetään panostamalla henkilökohtaiseen kanssakäymiseen.



MUOTILOGISTIikka

Muotilogistiikan yksikkö tarjoaa asiakaslähtöisiä muotilogistiikka-palveluja vaatetusteollisuudelle, maahantuojille ja vähittäiskaupalle. Yksikkö on osa Euroopan laajuista Fashionet-verkostoa. Muotilogistiikka toimii Lahdessa ja lisäksi sillä on terminaali Tallinnassa. Yksikön liikevaihto on noin 7,6 miljoonaa euroa ja vakituisen henkilöstön määrä on 49.



ALAN EDELLÄKÄVIJÄ

John Nurmisen Muotilogistiikan yksikkö on edelläkävijä ja markkinajohtaja vaatteiden varastologistiikan ja kotimaan jakelukuljetusten tarjoajana. Sen palveluvalikoima on markkinoiden laajin ja monipuolisin. Kokonaispalvelu käsittää kansainväliset ja kotimaan kuljetukset omalla riippukuljetuksiin tarkoitettulla kalustolla, tullaukset ja varastoinnin lisäarvopalvelut, kuten tuotteiden viimeistelyn sekä myymäläkohtaisten lajittelien keräämisen.

ASIAKASLÄHTÖISTÄ TOIMINTAA

Logistiikan kokonaisuosaaminen, laadukas palvelu ja edelläkävijäisyys ovat Muotilogistiikan yksikön menestyksen avaintekijöitä. Toiminta edellyttää vaatetusteollisuuden ja logistiikan korkean asiantuntemuksen yhdistämistä. Yksikön toimintatapa perustuu henkilöstön hyvään ammattitaitoon ja toiminnan jatkuvaan kehittämiseen. Sujuva yhteistyö asiakkaiden ja kansainvälisten edustajien kanssa sekä kotimainen vahva jakeluverkosto mahdollistavat tiukkojenkin aikataulujen hallinnan. Pitkälle kehitetty varastologistiikka ja jatkuva tiedonkulun parantaminen takaavat asiakkaille kilpailukykyisen palvelun. Yksikön ja sen asiakkaiden väliset kumppanuussuhteet perustuvatkin pitkäaikaiseen yhteistyöhön ja luotettavaan palveluun.

EPÄVAKAUTTA EUROOPASTA

Euroopan talouden epävarmuus näkyy myös muotilogistiikan alalla, ja varsinkin Saksan vaatetusmarkkinat ovat supistuneet viime vuosina. Heikentyvästä viennistä huolimatta John Nurmisen muotilogistiikan näkymät ovat kohtalaiset sen vahvan osaamisen ja kustannustehokkaan toiminnan ansiosta.

HAASTAVIEN ULKOISTUSTEN KUMPPANI

Yksikön tavoitteena on vahvistaa markkina-asemaansa ja kasvaa kannattavasti. Pitkäaikaiset ja hyvät asiakassuhteet mahdollistavat kasvun vaatteiden kulutuksen lisääntyessä. Yhteistyön syventäminen on mahdollista uusien innovatiivisten ratkaisujen myötä. Yksikkö on varteenotettava kumppani vaatteiden valmistajien ulkoistaessa varastointiaan ja etsiessä lisäpalveluja vaatteiden viimeistelyssä. Muotilogistiikan toiminta pidetään jatkossakin kilpailukykyisenä panostamalla henkilöstön osaamiseen, hyödyntämällä uusinta tietotekniikkaa ja tarjoamalla riittävät resurssit toiminnan laajentamiselle.



PERÄVAUNUJEN KORJAUS JA KATSASTUS

John Nurminen tarjoaa perävaunujen korjaus- ja katsastuspalvelua

logistiikkayrityksille. Liiketoimintayksikön toimipisteet sijaitsevat Vantaan Hakkilassa ja Kotkassa sekä sopimuskorjaamot Tuusulassa, Lahdessa ja Äänekoskella. Yhteistyöverkostoon kuuluu myös Hakkilassa toimivat neljä itsenäistä yrittäjää. Lisäksi yksiköllä on kolme huoltoautoa, joilla suoritetaan pikahuoltoja ja tarjotaan rengaspalvelua. Yksikön liikevaihto on 2,5 miljoonaa euroa ja henkilöstöä on 17.

KOKONAISVALTAISTA PALVELUA

Perävaunujen korjauksen ja katsastuksen lisäksi kokonaispalvelu sisältää myös näihin toimintoihin liittyvät tukipalvelut. Esimerkiksi vauriokorjauksiin liittyvät kustannusarviot voidaan tarvittaessa tehdä suoraan asiakkaan valitseman vakuutusyhtiön kanssa. Perävaunujen vuosikatsastusten lisäksi yksikkö suorittaa TIR-tarkastukset ja kuntokatsastukset omilla vetoautoilla. John Nurminen on perävaunujen korjaus- ja katsastustoiminnassa markkinajohtaja.

ERIKOISOSAAMISTA JA VAATIVIA AIKATAULUJA

Perävaunujen korjaus ja katsastus vaatii erikoisosaamista, joten henkilökunnan korkea ammattitaito ja motivaatio ovat joustavan ja laadukkaan palvelun edellytys. Koska asiakkaat tarvitsevat kaluston takaisin käyttöönsä mahdollisimman nopeasti, palvelu on tuotettava tiukkojen aikataulujen mukaan. John Nurmisella perävaunujen korjausaika onkin yleensä vain muutamia vuorokausia. Oleellisia toiminnan menestystekijöitä ovat myös asiakkaan tarpeiden ymmärtäminen ja korkea laatu. Osana palvelun laatua on kyky välittää reaaliaikainen informaatio asiakkaille. Hyvä yhteistyö koti- ja

ulkomaisten tukkuliikkeiden ja perävaunujen valmistajien kanssa takaa varaosien nopean saatavuuden ja edullisuuden.

VAKAAT NÄKYMÄT

Maa- ja talouden kokonaistilanteen muutokset eivät lyhyellä aikavälillä vaikuta alan kehitykseen. Markkinanäkymät ovat vakaat ja kilpailutilanne säilynee nykyisenlaisena. Sataman rakentaminen Helsingin Vuosaareen keskittää alan palveluja sataman läheisyyteen, mikä saattaa vaikuttaa tuleviin toimitilaratkaisuihin.

KAPASITEETTI TÄYDESSÄ KÄYTÖSSÄ

Yksikön tavoitteena on jatkaa maltillista kasvuaan, vahvistaa markkina-asemaansa ja säilyttää hyvä asiakasuskollisuus. Yksikkö toimii pääasiassa täydellä kapasiteetilla, joten kasvavaan kysyntään vastaaminen edellyttää resurssien lisäämistä. Kasvua rajoittaa kuitenkin alan erityisosaamisen omaavan henkilökunnan niukkuus. Edelläkävijän asemaa vahvistetaan seuraamalla aktiivisesti tekniikan kehitystä ja tekemällä yhteistyötä myös valmistajien kanssa. Korkea asiakastyytyväisyys taataan jatkossakin säilyttämällä toiminnan asiakaslähtöisyys ja matalan organisaation joustavuus.



PUULOGISTIikka

John Nurmisen Puulogistiikan yksikkö palvelee Suomen metsäteollisuutta ylläpitämällä, toteuttamalla ja kehittämällä Venäjältä tuotavan puuraaka-aineen logistisia järjestelmiä. Yksiköllä on toimipisteet Imatralla, Niiralassa, Vartiuksessa, Uukuniemellä, Vainikkalassa, Nuijamaalla ja Vaalimaalla sekä puuterminaaleja Venäjällä ja raja-aseilla Suomen puolella. Yksikön liikevaihto on noin 9 miljoonaa euroa ja vakinaista henkilöstöä on 36. Puulogistiikan toimintoja Venäjällä hoitaa tytäryhtiö, OOO Huolintakeskus, jolla on pääkonttori Pietarissa, toimipiste Viipurissa ja terminaaleja lähialueilla Venäjällä.



MARKKINAJOHTAJAN ASiantuntemus

Puulogistiikan yksikkö on alansa markkinajohtaja ja arvostettu asiantuntija. Se on erikoistunut pyöreän puutavaran ja hakkeen kuljetukseen täysin vaunu-kuormina ja koko junina. Yksikön palvelut kattavat myös puun mittauksen, laadituksen sekä puutavaran vastaanottoon ja määrä- ja laaturaportointiin liittyvät tietojärjestelmät. Lisäksi yksikkö hoitaa raakapuun varastoinnin.

TOIMIVA Yhteistyö

John Nurmisen Puulogistiikan yksikkö on luotettava kumppani, jonka kokenut henkilöstö, luotettavat alihankkijat ja hyvät suhteet venäläisiin yhteistyökumppaneihin ja viranomaisiin takaavat menestyksellisen toiminnan. Asiakaskunnan luottamus on saavutettu vahvalla osaamisella ja ennen kaikkea löytämällä uusia toimivia vaihtoehtoja ennalta-arvaamattomissa tilanteissa. Tiivis yhteistyö eri osapuolten kanssa mahdollistaa yksilöidyt kuljetussuunnitelmat ja kehittyneet tietojärjestelmät takaavat kuljetuksen tarkan seurannan.

VOimakas Kasvu

Puulogistiikan markkinat kasvavat lähivuosina merkittävästi. Raakapuun tuonnin oletetaan kasvavan voi-

makkaasti, koska metsäteollisuuden yrityksistä koostuva asiakaskunta on lisännyt tuotantokapasiteettiaan vuoden 2002 aikana. Suurempien volyymien hallinta edellyttää tiivistä yhteistyötä asiakkaiden kanssa ja kuljetuskaluston edelleen kehittämistä. Epävarmuutta toimintaan luovat Venäjällä jatkuvasti muuttuvat viranomaismääräykset, jotka aiheuttavat lyhytaikaisia häiriöitä säännöllisiin kuljetuksiin. Yllättäviin tilanteisiin varaudutaan ylläpitämällä ja kehittämällä vaihtoehtoisia järjestelmiä, kuten esimerkiksi varasto- ja terminaalikapasiteettia Suomen puolella.

MUUTOSTILANTEIDEN HALLINTA

Asiakkaiden tarpeet lisääntyvät ja muuttuvat jatkuvasti, joten on tärkeää kehittää toimintaa tiivisti heidän kanssaan. Yksikön tavoitteena on säilyttää markkinajohtajan asema ja tyydyttävä kannattavuus. Haasteita toimintaan tuo voimakas kasvu ja sen aiheuttamien riskien hallinta. Lähivuosien volyymien oletettu kasvu edellyttää investoimista tietotekniikkajärjestelmiin, kuljetuskalustoon ja Venäjän terminaali-verkoston. Vuoden 2002 aikana onkin aloitettu kahden uuden terminaalin rakentaminen Venäjälle.



RAUTATIELOGISTIikka

Rautatielogistiikan yksikkö palvelee ulkomaankauppaa käyviä yrityksiä pääasiassa Suomen ja IVY-maiden välisessä rautatieliikenteessä. Muita liikennealueita ovat Baltian maat, Bulgaria, Romania, Mongolia ja Kiina. Yksikön toimipisteet ovat Vainikkalassa, Luumäellä, Vaalimaalla, Nuijamaalla ja Niiralassa. Kuljetusten lisäksi yksikkö tarjoaa tullaus-, huolinta- ja terminaali palveluita. Rautatieterminaalit sijaitsevat Vainikkalassa, Niiralassa ja Luumäellä, ja Vaalimaalla on maantieliikenneterminaali. Varastot toimivat myös tullivarastoina. Yksikön liikevaihto on noin 9,5 miljoonaa euroa ja henkilöstöä on 50.

MARKKINAJOHTAJAN PALVELUT

John Nurminen on markkinajohtaja Suomen ja Venäjän välisessä rautatielogistiikassa. Rautatiekuljetusten sekä tullaus-, huolinta- ja terminaali palveluiden lisäksi asiakkaalle tarjotaan räätälöityjä ratkaisuja, jotka voivat tarvittaessa kattaa koko logistisen ketjun. Palvelu käsittää tällöin tavaran noudon, dokumentoinnin, tullauksen ja jakelun sekä raportoinnin kuljetuksen eri vaiheista.

VAATIVAT TOIMINTAOLOSUHTEET

Venäjän nopeasti muuttuvat viranomaismääräykset, kehitteillä oleva infrastruktuuri ja ajoittainen vaunupula asettavat korkeat vaatimukset palveluiden tuottamiselle ja kehittämiselle. Rautatielogistiikan yksiköllä on vahva ja pitkäaikainen kokemus itärajan ja Venäjän rautatieliikenteestä. Sen osaava henkilökunta kykenee toimimaan vaativissa olosuhteissa ja reagoimaan nopeasti toimintaympäristön muutoksiin. John Nurmisen kilpailuetuja ovat myös kaikilla kansainvälisillä itärajan ylityspaikoilla sijaitsevat toimipisteet ja kattava terminaali verkosto rajan tuntumassa. Pitkäaikaisen ja laajan asiakaskunnan muuttuvat tarpeet mahdollistavat palvelun jatkuvan kehittämisen. Alan edelläkävijänä yksikkö etsii aktiivisesti tulevaisuuden ratkaisuja ja pyrkii vaikuttamaan myös vaunukaluston saatavuuteen.

KASVUA VENÄJÄN KAUPASSA

Lähihistorian aikana idänkaupassa on ollut voimakkaita heilahteluita. Viime vuosina Suomen ja Venäjän välinen kauppa on kehittynyt myönteisesti ja sen odotetaan edelleen kasvavan. Hyvät markkinanäkymät ennakoivat rautatiekuljetusten kysynnän kasvua. Venäjä uudistaa rautatieliikenteensä rakennetta ja pyrkii parantamaan sen toimintavarmuutta ja tehokkuutta vuoteen 2010 mennessä. Liikenteen pullonkaula on vanheneva vaunukalusto, jonka uusiminen vaatii mittavia investointeja. Liikennemäärien lisääminen edellyttääkin tiivistä yhteistyötä eri osapuolten välillä toimintaympäristön ongelmien ratkaisemiseksi.

MUUTTUVAT MARKKINAT

Rautatielogistiikan yksikön tavoitteena on kasvaa markkinoita voimakkaammin kehittämällä toimintojaan ja palvelutarjontaan. Tuotevalikoiman laajentaminen ja asiakaslähtöisten ratkaisujen räätälöiminen takaavat menestymisen yhä kovenevassa kilpailussa. Kilpailukyky säilytetään parantamalla informaatiopalveluita, toimintajärjestelmää ja kustannustehokkuutta. Rautatielogistiikassa on tärkeää kyetä nopeasti sopeutumaan ajoittain voimakkaasti muuttuviin markkinoihin.



TAIDE-, NÄYTTELY- JA MUUTTLOGISTIikka

Liiketoimintayksikkö on erikoistunut korkealuokkaisiin taide-, näyttely- ja muuttologistiikan palveluihin. Yksikkö toimii Vantaan Hakkilassa, Helsingin Messukeskuksessa ja lisäksi tiiviissä yhteistyössä John Nurminen moskovalaisen tytäryhtiön OOO John Nurminen CIS:n kanssa. Yksikön liikevaihto on noin 5,9 miljoonaa euroa ja henkilöstön määrä on 32.



VAHVA MARKKINA-ASEMA

Taidelogiikka käsittää teosten kuljettamiseen, varastointiin ja näytteille asettamiseen liittyvän palvelun sekä konservointipalvelut. Yksikön asiakkaita ovat taidemuseot, galleriat, näyttelyjärjestäjät ja yksityiset taiteenomistajat. John Nurminen on taidelogiikassa markkinajohtaja Suomessa. Näyttelylogistiikka palvelee suomalaisia vientiyrityksiä niiden osallistuessa näyttelyihin kotimaassa tai ulkomailla sekä ulkomaisia yrityksiä Suomessa järjestettävien näyttelyiden osalta. John Nurminen on näyttelylogistiikan markkinajohtaja ja Suomen Messujen virallinen näyttelyhuolitsija. Muuttologistiikka tarjoaa kokonaispalveluna yritysten avainhenkilöiden ulkomaanmuuttoja. John Nurminen on alan johtavia yrityksiä Suomessa ja toimii aktiivisesti kansainvälisten muuttoalan järjestöjen ja yhteistyöverkostojen jäsenenä.

KANSAINVÄLINEN VERKOSTO

Taide-, näyttely ja muuttologistiikan menestyksellinen hoitaminen edellyttää sekä hyvää tietotaitoa alalta että luotettavaa ja henkilökohtaista palvelua. Vaativien taidesineiden, vaihtelevien näyttelymateriaalien ja yksityisten henkilöiden koti-irtaimiston käsittely ja kuljettaminen eri puolille maailmaa vaatii erityisosaamista ja erityistä huolellisuutta. Kokonaisprojektien sujuvuus

edellyttää tarkkaa suunnittelua, ohjausta ja valvontaa. Hyvät kontaktit ja kansainvälinen verkosto ovat joustavan ja nopean palvelun ehdoton edellytys. Jatkuva osaamisen ja toiminnan tehokkuuden kehittäminen takaavat asiakkaille jatkossakin hyvän palvelun kilpailukykyiseen hintaan.

HAASTAVA MARKKINATILANNE

Maailmantalouden epävakaa tilanne on jo supistanut alan kansainvälisiä markkinoita huomattavasti ja kiristänyt samalla kilpailua. Myöskään lähivuosina ei ole odotettavissa yleistä kysynnän kasvua, mutta tiettyillä markkina-alueilla kehityksen ennakoitua olevan hyvinkin myönteistä. Venäjän markkinat ovat viime vuosina kasvaneet ja siellä kasvun uskotaan jatkuvan voimakkaana.

PANOSTUS ASIAKASKESKEISYYTEEN

Taide-, näyttely- ja muuttologistiikan yksikkö on tehnyt viime vuosina joukon mittavia muutoksia toimintatavoissaan. Yksikön tavoitteena on edelleen parantaa palveluaan tehostamalla omaa toimintaansa ja investoimalla tietoteknisiin ratkaisuihin. Alan edelläkävijän maineen vahvistaminen edellyttää myös jatkossa panostuksia korkeaan laatuun ja henkilöstön kehittämiseen.



TAVARANKÄSITTELY, VARASTOINTI JA SAHATAVARALOGISTIIKKA

varastointia tuonti- ja vientiyrityksille, huolintaliikkeille ja tukkukaupoille. Toimipisteet sijaitsevat Vantaalla, Loviisassa, Kotkassa, Mussalossa ja Haminassa. Loviisan satamassa sijaitseva toimipiste on erikoistunut sahatavaran käsittelyyn. Yksikön liikevaihto on noin 9,3 miljoonaa euroa ja henkilöstöä on 53.

John Nurmisen Tavarankäsittelyn, varastoinnin ja sahatavaralogistiikan yksikkö tarjoaa tavarankäsittelypalveluja ja

LAAJA PALVELUKONSEPTI

Tavarankäsittelyn, varastoinnin ja sahatavaralogistiikan yksikkö on alansa johtavia, ja sen tarjoama palvelukonsepti on markkinoiden laajimpia. Viime vuosien merkittävät panostukset toimintaedellytyksiin, kuten varasto- ja terminaalitiloihin, ovat mahdollistaneet lisäarvopalveluiden tarjoamisen ja palvelukonseptin laajentamisen edelleen. Sahatavaralogistiikan toimipiste, Loviisan satama, on yksi Etelä-Suomen merkittävimpiä puutavaran vientisatamia.

TOIMINTA-ALUEENA KOKO ETELÄ-SUOMI

Luotettava palvelu sekä kattava palveluverkko ovat yksikön menestyksen osatekijöitä. Toimipisteet kattavat koko Etelä-Suomen, joten asiakkaat voivat keskittää hankintansa. Yksikkö on myös laadun osalta edelläkävijä. Joulukuussa 2002 SFS-Sertifointi Oy myönsi yksikölle ISO 9001:2000 -laatusertifikaatin, joka korostaa asiakasnäkökulmaa ja jatkuvan kehittämisen periaatetta. Sitoutunut henkilökunta muodostaa vahvan asiakaspalveluun keskittyneen tiimin. Räätelöidyt varastohallintaohjelmat tarjoavat asiakkaalle mahdollisuuden saada tietoa omasta tavaraliikenteestään reaaliajassa. Pitkäaikaiset ja vakaat asiakassuhteet osoittavat, että yksikkö on haluttu yhteistyökumppani.

VALOISAT NÄKYMÄT

Markkinat ennakoivat kysynnän kasvua. Erityisesti voimakkaasti kasvava Venäjän talous vaikuttaa myönteisesti alan näkymiin. Venäjän liikenteessä on ajoittaisia katkoksia lähinnä viranomaismääräysten seurauksena, joten volyymien vaihteluihin on osattava varautua. Kysynnän heilahteluiden vaikutus kannattavuuteen onkin haaste. Suomen satamien kehitystä seurataan tulevaisuuden kauppapaikkoja harkittaessa.

MARKKINA-ASEMA VAHVISTUU

Yksikön riittävä palvelutarjonta ja vahva markkina-asema antavat hyvät lähtökohdat kasvattaa markkinaosuutta. Viime vuosien kasvu on tullut asiakkaiden kasvun, uusien palvelumuotojen ja uusien asiakkaiden myötä. Suuntaus näyttää jatkuvan lähivuosina. Toiminnan kannattavuus pyritään pitämään hyvänä mm. hallitsemalla kasvua ja varmistamalla yksikön joustavuuden säilyminen. Palvelutarjontaa laajennetaan edelleen, jotta voidaan käsitellä yhä monipuolisempia tavaravirtoja. Aktiivisen asiakasyhteydenpidon avulla suunnitellaan myös uusia tuotteita ja kehitetään laatua. Viimeisintä tietotekniikkaa hyödynnetään esimerkiksi varastohallintajärjestelmässä ja sähköisessä kaupankäynnissä. Näin saadaan toimintaan lisää nopeutta ja tehokkuutta.



TULLAUSPALVELUT

John Nurmisen Tullauspalvelujen yksikkö tarjoaa viennin ja tuonnin tullaus- ja terminaalipalveluita ulkomaankauppaa harjoittaville yrityksille ja huolintaliikkeille. Yksikön liikevaihto on noin 1,5 miljoonaa euroa ja sen palveluksessa toimii 8 henkilöä. Tullauspalvelujen yksikkö sijaitsee Vantaan Hakkilassa, ja lisäksi tullauspalveluita on saatavana eri puolilla Suomea sijaitsevista John Nurmisen toimipisteistä.



LAAJA-ALAINEN PALVELUTARJONTA

John Nurmisen Tullauspalvelujen yksikkö on yksi tullauspalvelujen merkittävimmistä tuottajista. Sen palveluihin kuuluvat kaikki maa-, meri- ja lentokuljetuksiin liittyvät tullauspalvelut, kuten tuonti- ja vientitullaukset, tullauksiin liittyvät dokumentoinnit, transito-dokumentoinnit ja EU:n sisäkaupan tilastointi. Lisäksi yksikkö tarjoaa terminaali- ja lisäpalveluita, joita ovat purku, lastaus, siirtokuormaaminen, varastointi, kotimaan kuljetusten välittäminen ja vientikeräily.

HAASTEELLISTEN TEHTÄVIEN HALLITSIJA

Yksikön asiantuntemus perustuu henkilöstön laaja-alaiseen ammattitaitoon, pitkäaikaiseen kokemukseen ja hyvään keskinäiseen yhteistyöhön. Tavoitteena on löytää uudenaikaisimmat ratkaisut, jotka soveltuvat asiakkaiden vaihteleviin tarpeisiin. Tehokas ja joustavasti toimiva organisaatio sekä pitkälle kehitetyt tietotekniset ratkaisut takaavat asiakkaille parhaan laadun kilpailukykyiseen hintaan. Palvelun saatavuus on asiakkaille ensiarvoisen tärkeää, minkä vuoksi yksikkö toimii myös raja-aseilla, tullin toimipisteiden läheisyydessä.

MARKKINOILLA ODOTETTAVISSA MUUTOKSIA

Tullauspalveluiden markkinat muuttuvat lähivuosina oleellisesti, kun Euroopan Unionin laajeneminen Baltian alueelle vähentää tullausten tarvetta Suomessa. Samalla tullimuodollisuudet vaikeutuvat ja vakuusvaatimukset kasvavat. Toisaalta Venäjän talouden myönteinen kehitys ja yritysten tarve ulkoistaa ydinliiketoimintaansa kuulumattomia toimintoja, luovat edellytyksiä tullauspalvelujen kysynnän kasvulle. Tullin tietojärjestelmäuudistukset, kuten integroidun tullausjärjestelmän ja sähköisen passitusjärjestelmän käyttöönotto, asettavat lisävaatimuksia markkinoilla toimiville yrityksille.

ASIAKKAIDEN LUOTTAMUKSEN ARVOINEN

John Nurmisen hyvä markkina-asema ja tunnettuus alalla takaavat vastakin hyvät menestymisen mahdollisuudet kiristyvässä kilpailussa. Tullauspalvelujen yksikön tavoitteena on edelleen kasvattaa ja kehittää liiketoimintaansa toimintaympäristön ja asiakkaiden tarpeiden mukaisesti. Kilpailukykyä ylläpidetään kehittämällä uusia tuotteita ja tehostamalla omaa toimintaa yhteistyössä alihankkijoiden kanssa. Tärkeintä on kuitenkin säilyttää henkilöstön vahva osaaminen ja kyky palvella hyvin asiakasta myös tulevaisuudessa.



VARUSTAMOPALVELUT

Varustamopalvelujen yksikkö tarjoaa laivanselvityspalveluja lähes kaikissa Suomen merisatamissa ja John Nurmisen palveluverkoston kautta myös Baltian satamissa. Asiakaskunta koostuu varustamoista ja ulkomaankauppaa käyvistä yrityksistä. Yksikön liikevaihto on noin 4,6 miljoonaa euroa ja henkilöstöä 25. Yksikkö toimii myös maailmanlaajuisen Multiport Ship Agencies Networkin Suomen edustajajäsenenä.

ERIKOISOSAAMISTA VAATIVIIN TOIMEKSIANTOIHIIN

John Nurmisen Varustamopalvelujen yksikkö on laivanselvitysalan edelläkävijä ja markkinajohtaja Suomessa. Yksikkö tarjoaa ympärivuorokautista palvelua vuoden jokaisena päivänä. Sen erikoisosaamista ovat vaativat toimeksiannot kuten öljy- ja kemikaali-, kuivalasti- sekä risteilyalusten laivanselvitykset.

AMMATTITAITOINEN JA MOTIVOITUNUT HENKILÖSTÖ

Yksikön korkealaatuinen palvelu perustuu henkilöstön vahvaan ammattitaitoon ja yhteisesti määriteltyihin toimintaohjeisiin ja käytäntöihin. Palvelun tuottamisessa on pystyttävä reagoimaan nopeasti sekä toimimaan joustavasti ja luotettavasti. Kattava verkosto takaa asiakkaille hyvän palvelutason ympäri Suomen. Kehittyneen tietotekniikan hyväksikäyttö lisää tehokkuutta, koska jatkuvasti muuttuvan informaation välittäminen on tärkeä osa laivanselvitystä. Kuuluminen kansainväliseen verkostoon vahvistaa palvelujen markkinoinnin tehokkuutta ja kehittää omaa osaamista. Markkinoiden edelläkävijänä varustamopalvelujen yksiköllä on myös mahdollisuus kehittää asiakkaiden tarpeisiin sopivia uusia tuotteita yhteistyössä muiden John Nurmisen liiketoimintayksiköiden kanssa.

VAKAAT MARKKINAT

Varustamopalveluiden kokonaismarkkinat kasvavat Suomessa hieman. Sen sijaan lähialueilla Baltiassa ja Venäjällä kasvu on nopeampaa. Osa kauttakulkuliikenteestä saattaa siirtyä vähitellen pois Suomesta Venäjälle tai Baltiaan. Jatkossa Suomen onkin tärkeää säilyttää omien satamiensa kilpailukyky kehittämällä palveluja ja pitämällä kustannustaso alhaisena. Varustamopalvelujen yksiköllä on mahdollisuus kasvaa lähivuosina merkittävästi Baltian markkinoilla.

TULEVAISUUDEN TEKIJÄ

Yksikkö pyrkii parantamaan kannattavuuttaan ja kasvamaan maltillisesti. Ensisijaisena tavoitteena on syventää jo ennestään vakaita asiakassuhteita kasvattamalla tuotevalikoimaa ja laajentamalla toiminta-aluetta. Tavoitteena on myös laajentaa asiakaskuntaa tarjoamalla entistä innovatiivisempia ja tehokkaampia ratkaisuja. Hyvä palvelutaso säilytetään säännöllisellä henkilöstön kouluttamisella, kansainvälisen yhteistyön kehittämisellä ja oman toiminnan tehostamisella, josta yhtenä esimerkkinä on toiminnanohjausjärjestelmän toteuttaminen vuoden 2003 aikana.



**JOHN NURMINEN KONSERNIN
TILINPÄÄTÖS 2002**



HALLITUKSEN PUHEENJOHTAJAN KATSAUS

Vuoden 2002 alku näytti yleisesti toiveikkaalta, mutta vaikea maailmanpoliittinen tilanne heikensi talouden näkymiä. Yleinen taloudellinen tilanne huononi vuoden aikana. Toimintaympäristön voimakkaat muutokset ja epävarmuustekijät vaikuttivat myös Suomen ulkomaankaupan kehitykseen. Viennin määrä kasvoi 1,6 %, mutta tuonti supistui 1 %. John Nurmisen toiminta on paljolti riippuvainen ulkomaankaupasta. Yrityksen kehitys oli kuitenkin suotuisa varsinkin piristyneen Venäjän kaupan vuoksi.

STRATEGIAN MUKAINEN RAKENNUMUUTOS

Vuoden 2002 aikana saatiin päätökseen portfoliostrategian mukainen rakennemuutos, jossa John Nurmisen toiminta keskitettiin logistiikan toimialalle. Kehittyvä

ja muuttuva logistiikan ala tarjoaa runsaasti kasvumahdollisuuksia John Nurmiselle. Materiaalivirtojen ohjaukseen ja arvoketjun hallintaan liittyvä osaaminen tulee entistä tärkeämmäksi yritysten kehittäessä toimintojaan. John Nurmisen palvelukokonaisuus on tänä päivänä Suomen markkinoilla ainutlaatuinen. Sen avulla monet eri aloilla toimivat asiakkaat voivat hallita paremmin omia arvoketjujaan. Palvelutarjontaa pyritään edelleen kasvattamaan integroitumalla yhä syvemmälle asiakkaan materiaaliprosesseihin ja monipuolistamalla palveluita.

John Nurmisen tavoitteena on saavuttaa parhaan toimijan asema omilla palvelusektoreilla ja kaksinkertaistaa liikevaihto lähivuosien aikana. Tarkoituksena on kasvaa orgaanisesti ja yritysostoin. Kasvutavoitteen vaatima liiketoiminnan kehittäminen edellyttää, että



yrityksen tapa toimia ja tehdä päätöksiä on kautta linjan yhdenmukainen. Lisäksi palvelutuotteen on oltava yksilöllinen, jopa räätälöity, sekä tasalaatuinen.

Konsernimuotoisena toimineen John Nurminen tytäryhtiöt päätettiin fuusioda emoyhtiöön päätöksen- teon linjan yhdenmukaistamiseksi ja palvelun laadun varmistamiseksi. Oy Huolintakeskus Ab:n, Nurminen Cargo Handling Oy:n, Nurminen Heavy Oy:n, Nurminen Maritime Oy:n, Nurminen Prima Oy:n ja Nurminen TransMec Oy:n liiketoimintojen yhdistämisen valmistelut alkoivat syksyllä. Vuoden 2003 alusta alkaen yhtiöt ovat toimineet yhden nimen alla. Lisäksi John Nurminen vahvisti autojen maahantuontihuoltotoimintaansa ostamalla joulukuussa Atlans Oy:n liiketoiminnan.

JOHTO OSANA OMISTAJAKUNTAA

John Nurminen Oy toimii perheyhtiönä jo kolmannella vuosisadalla. Päätyneenä vuonna omistuspohjaa laajennettiin myymällä yhtiön osakkeita suppealle joukolle johtohenkilöitä sekä tarjoamalla mahdollisuus ostaa osakkeita myöhemmin lisää. Päätös tukee hyvin haasteellista kehitysvaihetta, jossa yritys keskittyy logistiikkaan ja pyrkii merkittävään kasvuun. Yhtiön kannalta on tärkeää, että näitä haasteita on kohtaamassa johto, joka on yrittäjänomaisesti sitoutunut kehittämään yhtiötä monen vuoden aikajänteellä. Omistus kannustaa johtoa ja tästä hyötyvät sekä muut omistajat että koko henkilökunta.

Kuluvan vuoden yhdeksi tavoitteeksi on asetettu yhteisten arvojen luominen. Arvot tulevat tukemaan uuden yhtiörakenteen toimivuutta ja niiden luomisessa tulee olemaan edustettuna koko henkilöstö. John Nurminen toimintaa ovat aina ohjanneet asiakkaiden tarpeet ja asiakkaat tulee jatkossakin pitää muiden sidosryhmien edellä. Omistajien tavoitteena on varmistaa jatkuvuus kehittämällä yritystä ja takaamalla riittävät taloudelliset resurssit.

KONSERNIN TULOS

Konsernin taloudellinen ja rahoituksellinen tila kehittyi suotuisasti vuonna 2002. Vuoden 2001 loppuun mennessä logistiikkaan kuulumattomat liiketoiminnat realisoitiin, joten vertailtavat tilikaudet ovat rakenteeltaan ja liiketoiminnaltaan toisistaan oleellisin osin poikkeavia. Vuosi 2002 on siten John Nurminen Konsernin ensimmäinen puhdas logistiikkakonsernin tilinpäätös.

Konsernin tulos rahoituserien jälkeen oli 2 447 tuhatta euroa. Tulosta rasittavat liiketoimintojen yhdistämisestä aiheutuneet 0,5 miljoonan euron kertaluonteiset kustannukset. Kannattavuus parantui oleellisesti kun huomioidaan, että vastaavaan lukuun vuonna 2001 sisältyi realisointivoittoja. Omavaraisuusaste nousi 55,4 %:iin, kun se vuonna 2001 oli 47,2 %. Konsernin maksuvalmius pysyi hyvänä huolimatta 9,5 miljoonan euron investoinneista.

KEHITYSNÄKYMÄT

Yleinen taloudellinen epävarmuus jatkuu vuonna 2003. On entistä vaikeampaa ennustaa palvelujemme kysynnän kehitystä. Toimimme kuitenkin monella eriytyneellä logistiikan osa-alueella. Tällä on tasaava vaikutus kokonaiskysyntään. John Nurmisella on erittäin haastavat kasvutavoitteet kaksinkertaistaa liikevaihto lähivuosien aikana. Kasvua haetaan tarkkaan valituilta alueilta tinkimättä yrityksen riippumattomuudesta, kannattavuudesta ja vakavaraisuudesta. Konsernin hyvä omavaraisuus luo tukevan ponnistusalueen tavoitteiden saavuttamiseksi. Kuluvan vuoden tulostavoitteemme on ylittää vuoden 2002 operatiivinen tulos. Maailmantalouden epävarmoista näkymistä huolimatta uskon, että meillä on tähän hyvät edellytykset. Uusi yhtiörakenne, laaja-alainen logistiikan palvelutarjonta, sitoutunut ja asiantunteva johto sekä osaava henkilöstö tukevat tulos- ja kasvutavoitteidemme saavuttamista.

John Nurminen on viime vuosina kehittynyt yhdeksi Suomen johtavista logistiikan osaajista. Tästä saavutuksesta haluan osoittaa lämpimät kiitokseni John Nurminen henkilöstölle ja sidosryhmille sekä toivottaa uudet kumppanit tervetulleiksi rakentamaan yhtenäistä John Nurmista.

Helsingissä, maaliskuussa 2003

Juha Nurminen
hallituksen puheenjohtaja

TULOSLASKELMA

1 000 euroa	1.1.–31.12.2002	1.1.–31.12.2001
Liikevaihto	70 700	60 185
Liiketoiminnan muut tuotot	326	9 656
Materiaalit ja palvelut		
Aineet, tarvikkeet ja tavarat		
Ostot tilikauden aikana	556	1 001
Ulkopuoliset palvelut	34 110	17 936
	34 666	18 937
Henkilöstökulut		
Palkat ja palkkiot	14 498	20 321
Henkilöstösivukulut	3 750	5 258
	18 247	25 579
Poistot ja arvonalentumiset		
Suunnitelman mukaiset poistot	3 372	4 057
Liiketoiminnan muut kulut	12 833	16 009
LIIKEVOITTO	1 907	5 259
Rahoitustuotot ja kulut		
Muut korko- ja rahoitustuotot	1 344	1 227
Korkokulut ja muut rahoituskulut	804	1 007
	540	220
VOITTO ENNEN SATUNNAISIA ERIÄ, VARAUKSIA JA VEROJA	2 447	5 479
Satunnaiset erät		
Satunnaiset kulut	-313	-500
VOITTO ENNEN VARAUKSIA JA VEROJA	2 135	4 979
Verot	-472	-1 104
VOITTO ENNEN VÄHEMMISTÖOSUUTTA	1 663	3 875
Vähemmistöosuus tilikauden tuloksesta	40	33
KONSERNIN VOITTO TILIKAUDELTA	1 703	3 908



TASE

1 000 euroa	31.12.2002	31.12.2001
VASTAAVAA		
PYSYVÄT VASTAAVAT		
Aineettomat hyödykkeet		
Liikearvo	9 690	7 423
Aineettomat oikeudet	377	141
Aineettomat hyödykkeet	955	865
	11 022	8 429
Aineelliset hyödykkeet		
Maa- ja vesialueet	333	315
Rakennukset ja rakennelmat	18 863	15 514
Koneet ja kalusto	1 994	2 798
Muut aineelliset hyödykkeet	637	702
Ennakkomaksut ja keskeneräiset hankinnat	854	9
	22 681	19 338
Sijoitukset		
Osuudet omistusyhteisyrityksissä	1 354	1 061
Muut osakkeet ja osuudet	1 318	1 386
	2 672	2 447
VAIHTUVAT VASTAAVAT		
Vaihto-omaisuus	91	54
Saamiset	15 803	18 092
Rahat ja pankkisaamiset	3 728	18 513
	19 531	36 605
VASTAAVAA YHTEENSÄ	55 997	66 872
VASTATTAVAA		
OMA PÄÄOMA		
Osakepääoma	436	431
Ylikurssirahasto	344	
Vararahasto	4 261	4 261
Edellisten tilikausien voitto	23 426	22 108
Tilikauden voitto	1 703	3 908
	30 170	30 708
VÄHEMMISTÖOSUUS	840	880
TILINPÄÄTÖSSIIRTOJEN KERTYMÄ		
Pakolliset varaukset		44
VIERAS PÄÄOMA		
Laskennallinen verovelka	1 108	1 033
Pitkäaikainen vieras pääoma	6 409	11 440
Lyhytaikainen vieras pääoma	17 470	22 767
	24 986	35 240
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	55 997	66 872

RAHOITUSLASKELMA

1 000 euroa	2002	2001
Liiketoiminnan rahavirta		
Liikevoitto	1 907	5 259
Poistot	3 372	4 057
Käyttöpääoman muutos	-2 690	10 378
Rahoitustuotot ja -kulut	540	220
Satunnaiset erät	-313	-500
Verot	-472	-1 104
Liiketoiminnan rahavirta	2 345	18 310
Investointien rahavirta		
Käyttöomaisuusinvestoinnit	-9 534	-13 548
Rahoituksen kassavirta		
Lainojen muutos	-5 311	5 494
Maksetut osingot	-2 500	-1 261
Oman pääoman muutos	349	
Muut erät	-90	
Varauksien muutos	-44	44
Rahoituksen rahavirta	-7 596	4 276
Rahavarojen muutos	-14 785	9 040
Rahavarat 1.1.	18 512	9 473
Rahavarat 31.12.	3 727	18 512



TILINPÄÄTÖKSEN LAADINTAPERIAATTEET

LASKENTAPERIAATTEET

Kaikissa John Nurminen Konsernin yhtiöissä noudatetaan yhdenmukaisia Suomen kirjanpitolainsäädäntöön perustuvia laskentaperiaatteita.

KONSERNITILINPÄÄTÖS

Laajuus

Konsernitilinpäätökseen sisältyvät emoyhtiön John Nurminen Oy:n lisäksi konserniyhtiöt, joista John Nurminen Oy omistaa tilivuoden lopussa suoraan tai välillisesti enemmän kuin 50 % ja joilla on ollut merkittävä tulosvaikutus. Osakkuusyrittäksistä GlobeGround Finland Oy ja Cosfim Oy on yhdistetty konsernitilinpäätökseen pääomaosuusmenetelmällä. Konsernin omistusosuuden mukainen osuus osakkuusyhtiön tilikauden tuloksesta on sisällytetty rahoituseriin.

Yhdistelemättä jätettyjen osakkuusyhtiöiden vaikutus konsernin tulokseen ja omaan pääomaan ei ole olennainen.

Sisäinen osakkeenomistus

Konsernitilinpäätös on laadittu hankintamenetelmällä. Tytäryhtiöiden hankintamenon ja hankittua osuutta vastaavan oman pääoman ero on kohdistettu rakennukseen. Rakennuksiin kohdistetut erät poistetaan ao. käyttöomaisuuserän poistosuunnitelman mukaan. Konserniliiketoimintoja ei ole.

Sisäiset liiketapahtumat

Konsernin sisäiset liiketapahtumat, sisäiset saamiset ja velat samoin kuin sisäinen voitonjako on eliminoitu. Konserniyhtiöiden välistä osingonjakoa ei ole ollut.

Vähemmistöosuudet

Vähemmistöosuudet on erotettu konsernin omasta pääomasta ja tuloksesta sekä esitetty omana eränään.

Käyttöomaisuuden arvostus

Käyttöomaisuus on merkitty taseeseen hankintamenoon vähennettynä suunnitelman mukaisilla poistoilla. Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu tasapoistoina käyttöomaisuusesineiden taloudellisen pitoajan perusteella.

Poistoajat ovat:

Liikearvo	5 - 10 vuotta
Muut pitkävaikutteiset menot	5 - 10 vuotta
Rakennukset	25 - 40 vuotta
Koneet ja kalusto	5 - 10 vuotta

Saamisten arvostus

Saamiset on arvostettu nimellisarvoon tai sitä alhaisempaan arvoon.

Eläkkeet

Eläkekulut on esitetty noudattaen kunkin maan paikallista lainsäädäntöä. Suomalaisen henkilökunnan eläketurva on hoidettu ulkopuolisissa eläkevakuutusyhtiöissä. Eläkemeno kirjataan kuluksi kertymisvuonna.

Laskennalliset verot

Taseeseen sisältyvä laskennallinen verovelka muodostuu kertyneiden poistoerojen verovelasta. Arvonkorotuksiin liittyvää verovelkaa ei ole merkitty taseeseen. Laskennallisia verosaamisia ei ole.

MERKITTÄVIMMÄT OSAKKEET JA OSUUDET 1.1.2003

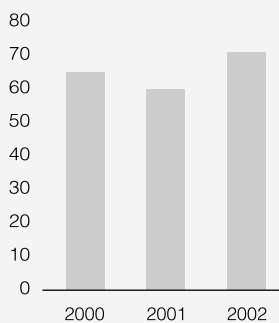
John Nurminen Oy		
Logistiikka-alan yhtiöt		
Atlans Oy 100 %	Oy Huolintakeskus Ab 100 %	OOO John Nurminen CIS 52,00 %
Nurminen Deepsea Oy 100 %	Nurminen Cargo Handling Oy 100 %	Nurminen Maritime Latvia SIA 51,00 %
CIS International Oy 100 %	Nurminen Heavy Oy 100 %	Cosfim Oy 50,00 %
OOO Huolintakeskus 100 %	Nurminen Maritime Oy 100 %	Turku Stevedoring Oy 47,00 %
OOO John Nurminen 100 %	Nurminen Prima Oy 100 %	Helsingin Huolintatyönjohto 33,30 %
John Nurminen Eesti AS 100 %	Nurminen TransMec Oy 100 %	
RW Logistics 100 %		
Muut merkittävät yhtiöt		
KOY Pasilankatu 2 68,75 %	GlobeGround Finland Oy 34,00 %	KohdematkatKaleva Oy 10,00 %

Oy Huolintakeskus Ab:n, Nurminen Cargo Handling Oy:n, Nurminen Heavy Oy:n, Nurminen Maritime Oy:n, Nurminen Prima Oy:n ja Nurminen TransMec Oy:n liiketoiminnat yhdistettiin emoyhtiöön John Nurminen Oy:ön 1.1.2003. Yhtiöiden virallinen fuusioprosessi jatkuu 30.4.2003 saakka.

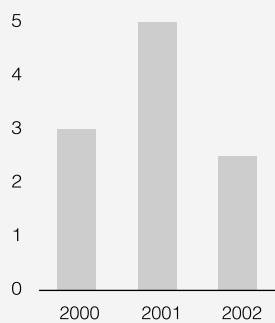


AVAINLUVUT

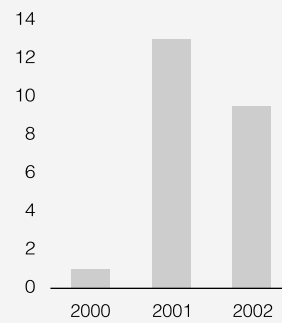
LIIKEVAIHTO, M€



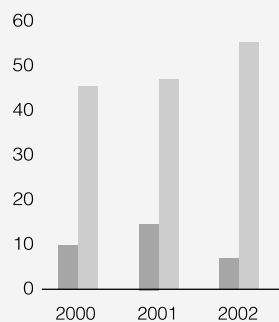
TULOS RAHOITUSERIEN JÄLKEEN, M€



INVESTOINNIT, M€

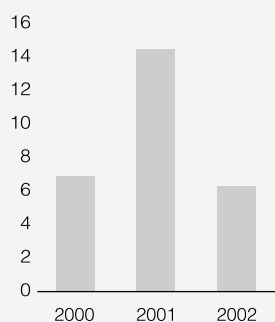


SIJOITETUN PÄÄOMAN TUOTTO, %
OMAVARAISUUSASTE, %

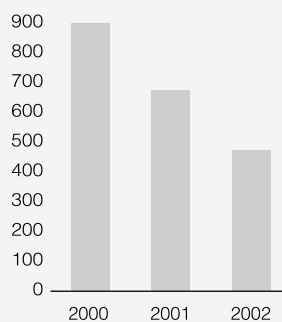


- Sijoitetun pääoman tuotto
- Omavaraisuusaste

OMAN PÄÄOMAN TUOTTO, %



HENKILÖSTÖ ⁽¹⁾



$$\text{Sijoitetun pääoman tuotto, \%} = \frac{\text{Voitto ennen satunnaisia eriä, varauksia ja veroja} + \text{Rahoituskulut}}{\text{Taseen loppusumma}^{(1)} - \text{Korottomat velat}^{(1)}} \times 100$$

$$\text{Omaraisuusaste, \%} = \frac{\text{Oma pääoma} + \text{Vähemmistöosuus}}{\text{Taseen loppusumma}} \times 100$$

$$\text{Oman pääoman tuotto, \%} = \frac{\text{Tulos rahoituserien jälkeen}}{\text{Oma pääoma}^{(1)} + \text{Vähemmistöosuus}^{(1)}} \times 100$$

⁽¹⁾ Keskimäärin tilikaudella

HISTORIALLISTIA HETKIÄ

OY HUOLINTAKESKUS AB

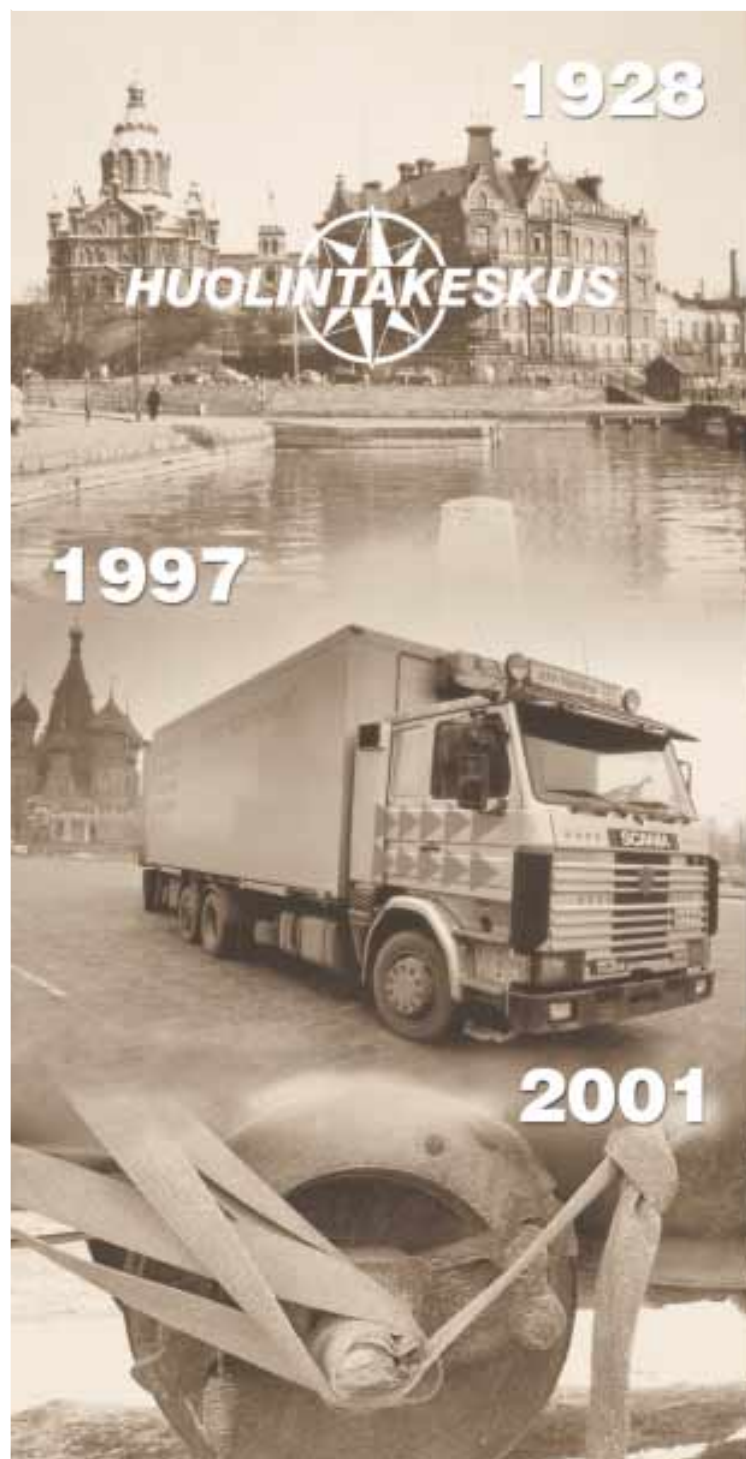
Huolinta-, laivanselvitys- ja rahtausliike Oy Huolintakeskus Ab perustettiin Helsingissä **31.10.1928**. Pääkonttori sijoitettiin Helsinkiin ja haarakonttorit Viipuriin, Kotkaan, Turkuun ja Hankoon. Toiminnan alkuvaiheessa painopiste oli puunjalostusteollisuuden vientihuolinnassa. Huolintakeskuksen motto oli ”Työkenttämme maailma merineen”. Talvisota ja jatkosota tyrehyttivät Suomen ulkomaankaupan lähes kokonaan, mutta Huolintakeskuksella oli merkittävä rooli sodanaikaisissa kuljetuksissa. Kauppa alkoi elpyä sodan jälkeen ja yhtiön huolitsema tavaramäärä kolminkertaistui vuosina 1946 - 1951. Huolintakeskus oli myös Helsingin Olympialaisten virallinen huolitsija. 1960-luku oli taloudellisen kasvun aikaa. Yhtiö laajensi konttoriverkostoaan myös sisämaahan ja aloitti oman lentorahtitoiminnan. Vuonna 1970 aloitettiin Kauko-idän konttiliikenne ja rakennettiin tulliterminaaliverkostoa. 1980-luvun lopussa yhtiön tuotevalikoimassa olivat niin maaliikenne kuin overseas- ja lentorahtikuljetukset. 1990-luvulle tultaessa Huolintakeskus oli kehittynyt perinteisestä kuljetus- ja huolintayrityksestä nykyaikaiseksi logistiikkataloksi, joka Finnlinesin ja Schenker-konsernin kautta siirtyi John Nurminen Konsernin omistukseen syksyllä 2001.

NURMINEN PRIMA OY

Nurminen Prima Oy:n toiminnan kansainvälistyminen alkoi vuoden **1997** alussa. Tuolloin Moskovaan avattiin oma edustusto palvelemaan museoasiakkaita Venäjältä lähtevien ja sinne tulevien taide- ja museoesineiden huolinnassa ja erilaisten taidenäyttelyiden ja taide-esineiden lainausten järjestelyissä. Vuonna 2001 Nurminen Prima vakiinnutti asemansa Venäjän markkinoilla ostamalla 30 % osuuden lentorahtiin erikoistuneesta yrityksestä, Cargo International Services Ltd:stä. Vuoden 2002 lopussa omistusta lisättiin 52 %:iin ja yhtiön nimi muutettiin OOO John Nurminen CIS:ksi.

NURMINEN TRANSMEC OY

Nurminen TransMec Oy perustettiin **1.1.2001** harjoittamaan perävaunujen korjaus- ja katsastustoimintaa, joka oli aiemmin ollut osa Nurminen Heavyn palvelutarjontaa. Muutamassa vuodessa yhtiö kehittyi alan merkittävämmäksi palveluiden tuottajaksi, joka hoitaa vuosikatsastusten lisäksi kokonaisvaltaiset TIR-tarkastukset ja kuntokatsastukset omilla vetoautoilla. Toiminta on laajentunut useille paikkakunnille Suomessa.



1.1.2003 lähtien yhtiöiden liiketoiminnat on yhdistetty emoyhtiöön. Kattava logistiikan palvelutarjonta, vahva osaaminen ja edelläkävijän ratkaisut ovat nyt asiakkaiden saatavilla yhdestä yrityksestä John Nurminen Oy:stä.



NURMINEN HEAVY OY

Kansainvälisiin erikois- ja raskaskuljetuksiin erikoistunut Nurminen Heavy Oy kuljetti vuoden **1998** lopussa sairaalan lämpökeskuksen Pieksämäeltä 6 000 kilometrin päähän Kazakstaniin Ksyt-Ordaan. Kyseessä oli yksi yhtiön vaativimmista ja mielenkiintoisimmista kuljetuksista, joka suoritettiin kuuden auton voimin. Lämpökeskus koostui kuudesta eri lohkoista, joista suurimmat olivat 4,45 metriä leveitä, 4,32 metriä korkeita ja painoivat 13,5 - 32,0 tonnia. Erittäin vaativan kuljetuksesta teki eksoottisen kohdemaan lisäksi kuljetusolosuhteet. Teiden puuttuvien päällysteiden ja pienen maavaran vuoksi kuljettajien ammattitaito ja kaluston kestävyys joutuivat kovalle koetukselle. Kuljetus sai runsaasti julkisuutta mm. alan seminaareissa ja kuljettajia haastateltiin satelliittipuhelimella suoraan radiolähetykseen Suomeen.

NURMINEN CARGO HANDLING OY

John Nurmisen bulk-toiminnot yhtiöitettiin vuoden **1993** lopussa ja toimintaa jatkettiin Nurminen Cargo Handling Oy:n nimissä. Bulk-toimintojen rinnalle kehitettiin Venäjän transitoliikenteen tarpeisiin sopiva tavarankäsittely- ja varastointipalvelu. Vuosien varrella transitoipalveluiden kysyntä sekä muu tavarankäsittely- ja varastointitoiminta kasvoivat voimakkaasti ja toimintoja keskitettiin Vantaalle, Haminaan ja Kotkaan. Vuonna 2001 sahatavarankäsittelyyn erikoistunut Nurminen Lovisa Shipping Oy ja Huolintakeskuksen IT-Logistics-yksikkö fuusioitiin yhtiöön. Kymmenessä vuodessa Nurminen Cargo Handling kehittyi yhdeksi alan johtavista toimijoista, jonka tarjoama palvelukonsepti on markkinoiden laajimpia.

NURMINEN MARITIME OY

John Nurmisen shipping-toiminnan kansainvälistymisen ensiaskeleet otettiin vuosina **1993 - 1995** etabloitumalla Venäjän ja Baltian markkinoille. Tuolloin perustettiin osakkuusyhtiöt Tallinnaan, Riikaan, Pietariin ja Kaliningradiin. Vuodesta 2001 Nurminen on vahvistanut asemaansa Venäjällä ja Baltiassa perustamalla omia tytäryhtiöitä. Tänä päivänä Tallinnassa toimii John Nurminen Eesti AS, Riiaassa Nurminen Maritime Latvia SIA ja Pietarissa OOO John Nurminen. Nämä yhtiöt ovat erikoistuneet mm. linja-agentuuri- ja varustamopalveluihin, mutta tulevaisuudessa palveluvalikoimaa laajennetaan entistä enemmän kokonaisvaltaisen logistiikan tarjontaan.



John Nurmisen Säätiön suurhanke Ultima Thule – pohjoiset löytöretket kirja ja näyttely perustuvat pitkälti säätiön omaan materiaaliin ja tutkimustyöhön. Sir John Ross johti Brittien retkikuntaa 1829 - 1833 Luoteisväylän löytämiseksi. Retkikunnan saavutuksista julkaistiin myös kirja lukuisine kuvituksineen, joka löytyy säätiön kokoelmista.

John Rossin kuvaaman eskimon puujalan teki Rossin kirvesmies vastapalveluksena eskimoiden avusta.

JOHN NURMISEN SÄÄTIÖ

John Nurmisen Säätiö on perustettu vuonna 1992 ja se keskittyy kansainvälisen merenkulun historian ja kulttuuriperinteen säilyttämiseen. Säätiöllä on huomattava meriantikvikokoelma, joka on tutkijoiden ja alan harrastajien nähtävissä. John Nurmisen Säätiö on julkaissut useita teoksia merenkulun historiasta.

Säätiön päätapahtuma vuonna 2002 oli Ultima Thule, Pohjoiset löytöretket -näyttely, joka avattiin jo lokakuussa 2001. Kulttuurien museossa järjestetyssä näyttelyssä vieraili 4,5 kuukauden aikana 40 000 henkilöä. Keväällä 2002 näyttely siirtyi Arktiska upptäcktsfärder -nimisenä Tukholman merimuseoon, missä se oli avoinna 17.5. - 7.11.2002.

Näyttelyn yhteydessä julkaistu Ultima Thule, Pohjoiset löytöretket -tietokirja sai kiitettävät arvostelut. Se kertoo pohjoisten löytöretkien 2500-vuotisesta historiasta – Pytheasta Pearyyn – antiikin ajoista viikinkien ja suurten löytöretkien kautta pohjoisnavan valloittamiseen asti.

Myös säätiön aiemmin julkaisemien kirjojen, Koilisliväylä, Mare Balticum, Suomenlahden albumi sekä Taide ja meri, myyntiä jatkettiin. Säätiön internet-sivut uusittiin, mikä mahdollisti mm. säätiön julkaisemien kirjojen tilaamisen internetin välityksellä.

Säätiö on huolehtinut kokoelmiensa ylläpitämisestä ja kartuttanut niitä hankkimalla antikvaarista kirjallisuutta, karttoja ja antiikkiesineitä. Kokoelmia on esitelty alan harrastajille. Kansainvälisen kartografian konferenssin osallistujat vierailivat syyskuussa 2002 Huolintatalossa ja tutustuivat säätiön toimintaan ja karttakokoelmaan.

MERITAITEEN MESTAREITA -NÄYTTELY

Hampurissa sijaitsevan Wissenschaftliches Institut für Schifffahrts- und Marinegeschichte kanssa on aloitettu uuden näyttelyn ja kirjan ”Meritaiteen mestareita - Meritaidetta 400 vuoden ajalta” suunnittelu. Näyttely on avoinna Helsingin kaupungin museon Hakasalmen huvilassa syksyllä 2003. Samanniminen kirja julkaistaan suomeksi, ruotsiksi ja saksaksi.



James Burrell Nousuveden aikaan

Englantilaista James Burrellia (vaikutti 1850 - 1892) pidetään laadukkaana merimaalarina. Hänen maalauksissaan meri on kuvattu hyvin aidosti ja niissä on vahva tunnelma.

Maalaus tulee olemaan esillä 11.9. - 7.12.2003 John Nurmisen Säätiön tuottamassa Meritaiteen mestareita -näyttelyssä Helsingin kaupunginmuseon Hakasalmen huvilassa.



HALLITUS

1. Juha Nurminen, s. 1946

Hallituksen puheenjohtaja
Kauppatieteiden maisteri

Hallituksen puheenjohtaja:
John Nurmisen Säätiö

Hallituksen jäsen:
Sininen Reservi ry
Suomen Lääketieteen Säätiö
Suomen Meripelastusseura

2. Matti Lainema, s. 1939

Kauppatieteiden tohtori

Hallituksen puheenjohtaja:
DNA Finland Oy
Evia Oyj
Tamglass Ltd Oy
Rakennustoimisto Pohjola Oy

Hallituksen jäsen:
Hakaniemen Metalli Oy
HRD-Group Oy
KohdematkatKaleva Oy
Reka Oy
Suomen 2 G Oy

3. Matti Packalén, s. 1947

Diplomi-insinööri, ekonomi

Hallituksen puheenjohtaja:
Setec Oy
Teamware Oy
GoodMood Oy
Kansainvälinen kauppakamari,
Suomen osasto

Hallituksen jäsen:
Kemira Oyj
Novo Oyj
Vapo Oy
Kansainvälinen kauppakamari
Media Lab Europe (MIT)

4. Kenneth Huomo, s. 1949

Hallituksen sihteeri, ei jäsen
Kauppatieteiden maisteri

5. Rolf Saxberg, s. 1944

Diplomiekonomi

Hallituksen puheenjohtaja:
Esbogård Aktiebolag
Kuljetusliike Hakonen Oy
Suomen Purjelaivasäätiö

Hallituksen jäsen:

Indoor Group Ltd
Skanska eLVIS Oy

YHTEYSTIEDOT

John Nurminen Oy

Pääkonttori

Pasilankatu 2, PL 124
00241 Helsinki
Puhelin 010 545 00
Faksi 010 545 2000
info@johnnurminen.com
etunimi.sukunimi@johnnurminen.com
www.johnnurminen.com

Ajoneuvologistiikka

Pansiontie 16, PL 72
20201 Turku
Puhelin 010 545 00
Faksi 010 545 4445
vehicle.logistics@johnnurminen.com

Erikois- ja raskaskuljetukset

Kiilatie 1
40320 Jyväskylä
Puhelin 010 545 00
Faksi 010 545 5333
erikoiskuljetukset@johnnurminen.com

Linja-agentuurit

Pasilankatu 2, PL 124
00241 Helsinki
Puhelin 010 545 00
Faksi 010 545 2901
linja-agentuurit@johnnurminen.com

Muotilogistiikka

Sopenkorvenkatu 14
15800 Lahti
PL 130, 15101 Lahti
Puhelin 010 545 00
Faksi 010 545 4380
fashionet@johnnurminen.com

Perävaunujen korjaus- ja katsastustoiminta

Vanha Porvoontie 231, A
01380 Vantaa
Puhelin 010 545 00
Faksi 010 545 3305
korjaamotoiminta@johnnurminen.com

Puulogistiikka

Paavolanmäentie 41
55610 Imatra
Puhelin 010 545 00
Faksi 010 545 4455
imatra@johnnurminen.com

Rautatielogistiikka

Rajamiehentie 7
54270 Vainikkala
Puhelin 010 545 00
Faksi 010 545 4554
vainikkala@johnnurminen.com

Taide-, näyttely- ja muuttologistiikka

Vanha Porvoontie 231
01380 Vantaa
PL 160, 01301 Vantaa
Puhelin 010 545 00
Faksi 010 545 3272
taide@johnnurminen.com
nayttelyt@johnnurminen.com
muutot@johnnurminen.com
konservointi@johnnurminen.com

Tavarankäsittely, varastointi ja sahatavaralogistiikka

Vanha Porvoontie 231, A
01380 Vantaa
Puhelin 010 545 00
Faksi 010 545 3110
tavarankasittely@johnnurminen.com

Tullauspalvelut

Vanha Porvoontie 231, A
01380 Vantaa
Puhelin 010 545 00
Faksi 010 545 3487
tullauspalvelut@johnnurminen.com

Varustamopalvelut

Pasilankatu 2, PL 124
00241 Helsinki
Puhelin 010 545 00
Faksi 010 545 2903
shipagency@johnnurminen.com

TYTÄRYHTIÖT

Atlans Oy

Ennekuja 4, PL 31
02271 Espoo
Puhelin (09) 804 1199
Faksi (09) 803 6386
etunimi.sukunimi@atlans.fi
www.atlans.fi

Nurminen Deepsea Oy

Pasilankatu 2
00240 Helsinki
Puhelin 010 545 011
Faksi 010 545 2251 (tuonti)
Faksi 010 545 2549 (vientä)
Telex 124950
info@nurminendeepsea.com

John Nurminen Eesti AS

Peterburi tee 38/11
11415 Tallinn, Estonia
Puhelin +372 613 0068,
+372 613 0070
Faksi +372 613 0069
tallinn@johnnurminen.com

OOO Huolintakeskus

Moskovsky pr. 79 A
196084 St. Petersburg, Russia
Puhelin +7 815 118 4516
Faksi +7 815 118 6253

OOO John Nurminen CIS

Kutuzovskiy Prospekt 7/4
Block 6, Apartment 20
121248 Moscow, Russia
Puhelin +7 095 974 1591
Faksi +7 095 974 1592
nurminenrus@cityline.ru

Airport Office

Sheremetyevo 2 International Airport
Sheremetyevo 2 Cargo Terminal
103339 Moscow, Russia
Puhelin ja faksi +7 095 967 1195
nurminencis@cityline.ru

Nurminen Maritime Latvia SIA

Katrinās dambis 22 A
RĪGA LV-1045, Latvia
Puhelin +371-7-517 946, 7, 8
Faksi +371-7-517 949

MUUT

John Nurminen Säätiö

Pasilankatu 2
00240 Helsinki
Puhelin 010 545 2435, 010 545 2436
Faksi 010 545 2429
etunimi.sukunimi@johnnurminen.com
www.johnnurmisensaatio.fi
www.johnnurminenfoundation.com

TIETOJA VUOSIKERTOMUKSESTA



Liiketoimintayksiköiden kuvissa esiintyy John Nurminen henkilöstöä omissa työtehtävissään:



SIVU 6. Viimeistelijä MARJO ESKOLA kiillottaa vähittäiskauppaan toimitettavaa henkilöautoa Turun satamassa.



SIVU 7. Kuljettaja JORMA ASPLUND on saapunut Haminan satamaan kuormanaan paperikoneen tela. Kuljetus jatkaa matkaansa laivalla kohti Belgiaa.



SIVU 8. Trade Manager NIKA JUNKER palaa asiakastapaamisesta työpisteeseensä Helsingin Pasilankadulle.



SIVU 9. Viimeistelijä RAIJA SALO valvoo silityskoneeseen menevien vaatteiden etenemistä Lahden Sopenkorvenkadun toimitiloissa.



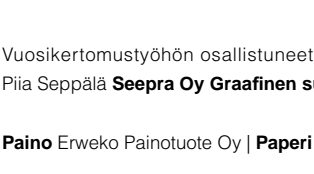
SIVU 10. Raskaankaluston asentaja SIMO RAHTU asentaa perävaunuun jarrukenkiä Vantaan Hakkilassa.



SIVU 11. Mittamies MATTI RITA ohjaa kuitupuun mittausta ja siirtoa junavaunusta varastoitavaksi Imatran Pelkolan terminaalissa.



SIVU 12. Terminaalityöntekijä JARI HOLTARI dokumentoi paperirullat, jotka KIMMO MUURI siirtää trukilla rautatievaunuun Luumäen uudessa terminaalissa.



SIVU 13. Pääkonservaattori HANNELE HEPORAUTA konservoi Maria Wiikin teosta Vantaan Hakkilassa.



SIVU 14. Työnjohtaja MIKKO KANGAS tarkastaa saapuneen tavaraerän Kotkan Mussalon terminaalissa.



SIVU 15. Huolitsija ERKAN ASIS varmistaa asiakkaaltaan tiedot tullausasiakirjoja varten Vantaan Hakkilassa.

SIVU 16. Laivanselvittäjä AARNI-PEKKA VUORI odottaa saapuvaa öljytankkeria Porvoon Kilpilahden satamassa.



Vuosikertomustyöhön osallistuneet: Merja Kimiläinen **John Nurminen Oy** | Tiina-Marjo Heinonen **Viestintä Oy Virtuoosi**
Piia Seppälä **Seepra Oy Graafinen suunnittelu** | Markku Alatalo, Ulla Pohjala **Studio Markku Alatalo**

Paino Erweko Painotuote Oy | **Paperi** Kannet Curious Metallics Metall Jää 250 g/m², sisäsivut Munken Lynx 150 g/m²

John Nurminen Oy

Pasilankatu 2, PL 124

00241 Helsinki

Puhelin 010 545 00

Faksi 010 545 2000

info@johnnurminen.com

www.johnnurminen.com