SPI	1 517,38	-0,89%	N225	18 019,31	-0,12%	Нефть (IPE Brent Index)	70,43	+1,05%
DJI	13 465,67	-0,95%	DAX30	7 730,05	-2,40%	Нефть (Urals)	68,89	+0,72%
NQE	2 587,18	-0,92%	Платина	1 300,10	+0,10%	Золото	674,60	-0,07%

www.finmarket.ru

ТЕНДЕНЦИИ

Бернарке подтвердил риск усиления инфляции

Период быстрого экономического роста при низкой инфляции заканчивается

ИНТЕРФАКС-АФИ – В течение последнего десятилетия дешевый труд в Китае, Индии и Восточной Европе весьма способствовал мировому экономическому росту без одновременного усиления инфляции, однако в настоящее время эта ситуация меняется, пишет The Wall Street Journal.

Компании во многих странах работают на пределе своих мощностей и сталкиваются с дефицитом ресурсов – от земли до оборудования. Зарплата рабочих как на Западе, так и в развивающихся странах растет из-за увеличения спроса. В некоторых случаях глобализация экономики увеличивает расходы вместо их снижения из-за того, что компании борются за одни и те же ресурсы. Центральные банки проявляют все больше беспокойства в связи с исчерпанием резервных мощностей. Этот процесс может вынудить банки повысить процентные ставки до максимальных значений за многие годы в целях сдерживания инфляции. Это может отразиться на фондовых рынках, которые привыкли к редкому сочетанию быстрого роста, незначительной инфляции и низких ставок.

Выступая во вторник на банковской конференции в Южной Африке, глава Федеральной резервной системы США Бен БЕРНАНКЕ заявил, что растущие расходы Китая могут отразиться на импорте США, хотя эффект воздействия будет умеренным. Он также подтвердил, что остается риск усиления инфляции, так как спрос высок относительно производственных мощностей. На той же конференции руководитель Европейского центрального банка Жан-Клод ТРИШЕ предупредил, что у европейской промышленности почти не осталось возможностей для увеличения производства, и попросил профсоюзы воздержаться от требований по увеличению зарплат.

Германская промышленность использует в настоящее время 93% мощностей, что является наиболее высоким показателем с 1960-х годов. На фоне сокращения безработицы профсоюз IG Metall недавно добился увеличения зарплат на 4,1%. Растут цены даже на китайские товары, мебель и одежду. За последний год минимальная зарплата в китайской провинции выросла на 21%. Индийская компания Infosys Technologies, занимающаяся аутсорсингом, подняла недавно уровень начальной зарплаты на 10% и намеревается сделать это еще раз из-за усиления борьбы за кадры.

По мнению главного экономиста J.P.Morgan Chase Брюса КАСМАНА, инвесторы недооценивают готовность центральных банков повысить ставки для предотвращения повторения ситуации с инфляцией в 1970-х годах, когда последний раз наблюдался экономический рост, подобный нынешнему. Даже при не очень значительном увеличении ставок рынку будет нанесен серьезный ущерб, считает он.

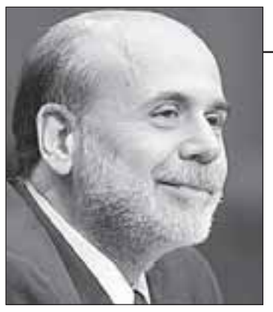


Фото: www.kommersant.ua.

Растущие расходы Китая могут отразиться на импорте США, считает глава Федеральной резервной системы США.

ПРОГНОЗЫ

СПОТОВАЯ цена на уран может достичь $200 за фунт в течение двух лет из-за дефицита предложения и роста инвестиций со стороны спекулянтов, сообщает агентство Bloomberg со ссылкой на аналитиков Macquarie Bank.

Удорожание вызвано дефицитом предложения, озабоченностью будущим уровнем добычи и недостатком инвестиций в новые месторождения, говорится в докладе Macquarie. Усилия по ограничению выброса углекислого газа в атмосферу подстегнули спрос на уран для электростанций. При этом предложение на рынке сократилось в прошлом году, так как уран с демонтированного ядерного оружия не смог компенсировать падение добычи. «В краткосрочной перспективе, как ожидается, рынок будет испытывать существенный дефицит в 2007-2008 годах, и с учетом риска недостатка предложения и растущего интереса со стороны спекулянтов трудно предположить, что может воспрепятствовать росту цен, – считают аналитики Macquarie. – Цена может достичь $200 за фунт в течение двух следующих лет». В 2009 году, по прогнозу Macquarie, спотовая цена на уран снизится до $100 за фунт, в 2010 году – до $80 и в 2011 – до $65. В долгосрочной перспективе она составит $40 за фунт.

ЖАРКАЯ и сухая погода, установившаяся в СНГ и Европе, приведет к снижению потенциального урожая зерна в мире в новом сельхозгоду, считают эксперты Международного совета по зерну.

Как отмечается в ежемесячном обзоре совета, в первую очередь это касается пшеницы. МСЗ снизил майский прогноз сбора пшеницы на 2 млн тонн по сравнению с прогнозом апреля – до 623 млн тонн. Тем не менее это выше фактического урожая, собранного в текущем сельхозгоду (593 млн тонн). Майский прогноз мирового производства зерна по сравнению с апрельским не изменился и составил 1666 млн тонн. В то же время эксперты резко – на 10 млн тонн – увеличили прогноз потребления зерна в новом сельхозгоду – с 1670 до 1680 млн тонн. Это связано прежде всего с ростом потребления кукурузы. Прогноз производства этой культуры повышен до рекордных 751 млн тонн против 746 млн тонн, прогнозировавшихся в апреле, прогноз потребления – до 761 млн тонн против 755 млн тонн соответственно. Спрос на кукурузу быстро растет в связи с производством биоэтанола и проводимой в США политикой по продвижению биотоплива. Прогнозируемые на эти цели 86 млн тонн кукурузы впервые превысят объем ее экспорта, считают эксперты МСЗ.

По сообщениям «Интерфакс-Казахстан»

ОБЗОР СОБЫТИЙ НЕДЕЛИ

Вызов брошен – вызов принят

«Казкоммерцбанк» не стал медлить с ответом на информационный вызов, брошенный ему «Банком ТуранАлем»

Мы писали в прошлом обзоре со ссылкой на пресс-релиз БТА, что «Банк ТуранАлем» сообщил на днях о выходе на лидирующую позицию как в Казахстане, так и в СНГ среди частных банков, поскольку активы БТА (с учетом показателей «Темірбанка») к началу апреля превысили активы «Казкоммерцбанка» на 2,6% и достигли $19,4 млрд.

Тулеген АСКАРОВ

Парируя этот выпад, «Казкоммерцбанк» провел в конце прошлой недели масштабную презентацию своих финансовых результатов за первый квартал, из которых следовало, что пока он не намерен отдавать корону лидера банковской системы.

Ответный ход

Как следует из презентации, общие активы «Казкоммерцбанка» выросли с начала года на 4,5%, до 2,555 млрд тенге, по состоянию на 1 апреля, а в пересчете на инвалюту – до $20,6 млрд. Капитал банка увеличился в этом году на 4,4%, до 260,2 млрд тенге, а чистая прибыль по сравнению с прошлым годом выросла на 61,6%, до 12,5 млрд тенге. Наверняка довольны и его акционеры, для которых в первую очередь важен доход на акцию банка – этот показатель вырос на 6,7%, до 20,87 тенге.

Другим ответом «Казкоммерцбанка» на вызов конкурента стало дополнение повестки дня внеочередного общего собрания его акционеров, назначенного на 28 июня, еще одним вопросом – об увеличении количества объявленных акций банка на 200 млн штук. Такое решение совет директоров принял в связи с тем, «что банк постоянно отслеживает свои позиции по собственному капиталу для достижения стратегических целей – сохранять лидирующие позиции в банковском секторе Казахстана, обеспечивая высокий уровень доходности». При этом акционеров уведомляют о том, что «увеличение количества объявленных акций не означает их немедленного размещения». Новые бумаги будут зачислены на эмиссионный счет банка у регистратора, а порядок, размер, дата и цена последующего размещения этих акций будет определяться советом директоров дополнительно по мере необходимости.

Что касается показателей БТА, то даже без учета данных по «Темірбанку» он смог обойти «Казкоммерцбанк» по размеру чистой прибыли, полученной по итогам первого квартала – 13,4 млрд тенге, что в 3,1 раза больше результата аналогичного периода прошлого года. Активы БТА на 1 апреля перевалили за 2,1 трлн тенге, увеличившись с начала года на 15,2%, собственный капитал вырос на 8%, до 181 млрд тенге. У «Темірбанка», согласно данным его неконсолидированной финотчетности, чистая прибыль на начало апреля достигла 1,6 млрд тенге, активы – 248,6 млрд тенге, а капитал – 30,3 млрд тенге. Таким образом, с учетом показателей «Темірбанка» на конец первого квартала чистая прибыль БТА составила 15 млрд тенге, активы – порядка 2,35 трлн тенге, а собственный капитал – 211,3 млрд тенге.

Перейдем теперь к рэнкингу «Топ-30», составляемому экспертами «Ирбиса» для наиболее капитализированных листинговых компаний KASE. В этой табели о рангах за май произошли заметные изменения в расстановке сил между ведущими банками страны. «Альянс Банк», капитализация которого за минувший месяц выросла почти на $1,1 млрд (до $5 млрд 240,3 млн), обошел «Казахтелеком» и вышел на 6-е место в рэнкинге, расположившись вслед за «Банком ТуранАлем», который передвинулся с 4-й позиции по состоянию на конец апреля на 5-ю, так как его капитализация снизилась за месяц на $507,7 млн (до $5 млрд 476,1 млн). В результате БТА обогнал «Народный банк Казахстана» с капитализацией $5 млрд 727,5 млн, хотя и у него она снизилась за май на $130,8 млн. А «Казкоммерцбанк», потерявший за месяц $229,2 млн, сумел все же сохранить за собой третье место в рэнкинге ($6 млрд 46,6 млн). Однако если к данным БТА добавить показатель контролируемого им «Темірбанка» ($972,5 млн), то в таком случае лидером является именно этот банк.

Примечательно, что суммарная капитализация упомянутой выше четверки банков заметно превышает аналогичный показатель для лидирующего тандема в составе Kazakhmys Plc ($11 млрд 637,2 млн) и «Разведка Добыча «КазМунайГаз» ($7 млрд 872,8 млн). Со значительным отрывом от передовой группы банков идут «АТФБанк» ($2 млрд 494,6 млн) и банк «ЦентрКредит» ($1 млрд 557,1 млн).

На первом плане – «Нурбанк»

В информационной череде сообщений о прошедших недавно годовых общих собраниях акционеров банков в первую очередь выделим вести от «Нурбанка». Его владельцы решили выплатить дивиденды лишь по привилегированным акциям банка в размере 1000 тенге на «бумагу», тогда как оставшаяся часть чистого дохода пойдет на увеличение его резервного капитала. Акционеры также утвердили отчет правления банка по итогам деятельности и годовую финансовую отчетность банка по итогам прошлого года.

Как мы уже сообщали читателям, рассматривался на собрании и кадровый вопрос – Адольф ВАЛА был избран независимым директором и членом совета директоров сроком на 5 лет, причем без выплаты вознаграждения. Другими членами совета стали бывший его председатель Талгат ДЖУМАДИЛЛАЕВ в качестве акционера «Нурбанка», Игорь ЕГАРМИН как представитель АО «Сахарный центр» и Сагын КРЫМКУЛОВ – независимый директор. Правда, несколько позже появилась информация о том, что г-н Вала, избранный уже после собрания на пост председателя совета директоров, решил воздержаться от занятия этого кресла в связи с известной ситуацией вокруг ключевого акционера «Нурбанка».

На годовом общем собрании акционеров «Казкоммерцбанка» кадровые вопросы не рассматривались. Были утверждены отчет правления банка об итогах деятельности за прошлый год, годовая консолидированная финансовая отчетность банка за 2006 и 2005 годы вместе с отчетом независимых аудиторов. Также акционеры утвердили изменения и дополнения, внесенные в консолидированную финансовую отчетность банка за 2005, 2004 и 2003 годы вместе с отчетом независимых аудиторов.

Чистый доход банка за прошлый год пошел на увеличение размера резервного капитала на 840 млн тенге (без изменения размера капитала первого уровня), а оставшаяся его часть была направлена на нераспределенный чистый доход прошлых лет. Дивиденды по привилегированным акциям (общий их размер составляет порядка $5 млн) будут выплачиваться акционерам с 10 декабря текущего года, а по простым акциям дивиденды выплачиваться не будут.

Кроме того, был утвержден размер оплаты труда членов совета директоров по итогам прошлого года вместе с бонусом и их оплатой на текущий год. Далее акционеры утвердили кодекс корпоративного управления банка с учетом изменений и дополнений и приняли к сведению информацию об отсутствии обращений со стороны акционеров на действия банка и его должностных лиц.

Совет директоров «АТФБанка» в последний день весны отменил свое же решение от 21 мая по вопросу о размещении простых акций банка. Кстати, на том же заседании были приняты и другие важные решения: о выкупе простых акций НПФ «Отан» у действующего акционера на вторичном рынке, предоставлении банковского займа ТОО «Verny Investments Holding», установлении лимитов на проведение активных операций с дочерним «Сохибкорбанком» в Таджикистане, страховании рисков учета ценных бумаг в «АТФБанке» у дочерней же страховой компании «АТФ Полис», и, наконец, о предоставлении невозобновляемой кредитной линии Ирине СИНДОНИС, которая, как и все перечисленные выше юридические лица, связана с банком особыми отношениями.

«Нефтебанк» уведомил своих акционеров о праве преимущественной покупки размещаемых на рынке 760 тысяч его простых акций по цене размещения 1321 тенге за штуку. Легко подсчитать, что в итоге капитал банка пополнится более чем на 1 млрд тенге. А белорусский «Астанаэксимбанк» сообщил о намерении БТА довести в этом году свою долю в этой «дочке» с 49% до 52%, то есть до контрольной, а в следующем году – поднять ее до 99%. К 2015 году лидер казахстанской банковской системы намерен занять не менее 5% рынка банковских услуг Беларуси.

Выделился БТА и на информационной ниве внешних заимствований, сообщив о погашении точно по графику и в полном объеме выпуска 5-летних евробондов на $100 млн. Эти бумаги выпустила его голландская «дочка» – компания TuranAlem Finance BV – под гарантии банка. «Казкоммерцбанк» в свою очередь известил прессу о привлечении на днях $250 млн за счет выпуска европейских коммерческих бумаг и о планах своих ближайших заимствований за рубежом, включая размещение там субординированных облигаций на $200 млн, бессрочных «гибридов» и евробондов на суммы не менее чем $150 млн и $500 млн соответственно.

Среди других новостей банковского сектора выделим напоминание АФН своим официальным письмом банкам второго уровня о том, что до 1 июля они должны отчитаться о выполнении норм законодательства, предусматривающего указание в договорах банковского займа и депозита ставок вознаграждения в достоверном, годовом, эффективном, сопоставимом исчислении.

Банк развития Казахстана получил приз Ассоциации финансовых институтов развития стран Азии и Океании (ADFIAP) за лучший проект региона 2007 года в области развития технологий, которым стал инвестиционный проект «Производственный комплекс «Биохим». В прошлом году БРК был признан этой же ассоциацией победителем в номинации «За развитие инфраструктуры».

Всемирный банк в своем докладе, посвященном инвестициям в развивающиеся рынки в прошлом году, выразил опасения по поводу внешних заимствований банков и компаний ряда стран Восточной Европы и Центральной Азии, включая и Казахстан. По мнению аналитиков этого международного института, заимствования за рубежом «возглавили банки с непроверенным финансовым здоровьем и выносливостью», и в случае изменения экономических условий таким банкам придется испытать трудности с выплатой долгов.

Читайте дальше с.10

«Казкоммерцбанк» отдавать корону лидера своему ближайшему конкуренту не захотел. И в конце прошлой недели провел для представителей массмедиа масштабную презентацию своих финансовых результатов за первый квартал.

Что касается показателей БТА, то даже без учета данных по «Темірбанку» он смог обойти ККБ по размеру чистой прибыли, полученной по итогам первого квартала. В целом же на конец первого квартала его чистая прибыль составила 15 млрд тенге, а активы – порядка 2,35 трлн тенге.

ВАЛЮТА

Трише не сказал главного

Руководитель ЕЦБ огорчил евробыков недостаточно жестким тоном своего выступления

Главным событием на мировом валютном рынке на этой неделе стало повышение ЕЦБ ключевой процентной ставки. Как и ожидалось, ставка рефинансирования была поднята на 0,25 процентного пункта – с уровня 3,75% до 4% годовых.

Георгий АНТОНОВИЧ

Реакция рынка на повышение учетной ставки ЕЦБ оказалась на удивление индифферентной. После оглашения итогов заседания пара евро/доллар слегка ослабла до уровня $1,3506, но затем вернулась к прежним позициям – в район $1,3490. Однако пресс-конференцию Жана ТРИШЕ рынок уже проигнорировать не мог.

Руководитель ЕЦБ несколько огорчил евробыков, поскольку тон его выступления не был достаточно жестким. Как отмечают аналитики, в первую очередь в его речи не прозвучала наиболее ожидаемая всеми фраза «сильная бдительность», которая обычно сигнализирует о повышении процентной ставки в ближайшем будущем. Да и сами прогнозы главы банка по ценовому давлению остались на прежнем уровне.

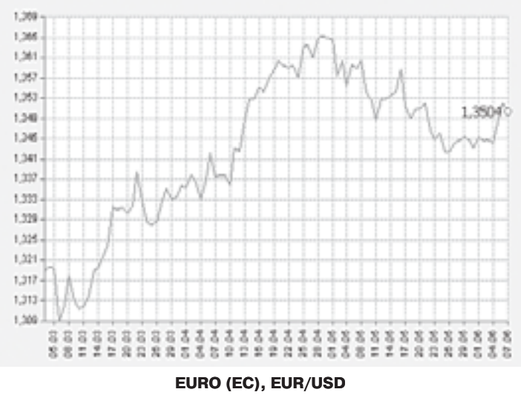
С другой стороны, Трише вновь наотрез отказался комментировать рыночные ожидания по учетным ставкам, упомянув о «стимулирующей политике» в кредитно-денежной сфере зоны евро. Эти слова банкира рядом экспертов были интерпретированы как вероятность еще одного повышения учетной ставки в текущем году.

В итоге реакцией на заявления Трише стало снижение курса пары евро/доллар с $1,3493 до $1,3538. Чуть позже были опубликованы данные об изменении роста производительности труда в США, и пара евро/доллар «ушла» в район $1,3500.

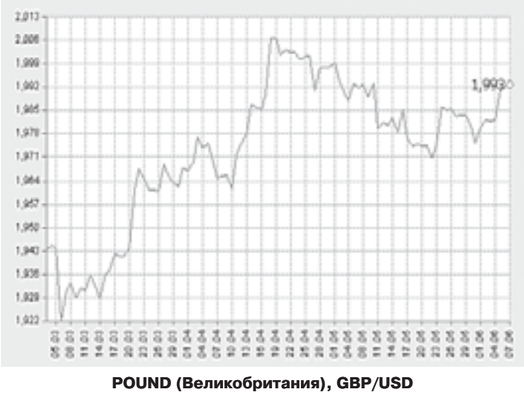
Что же касается дальнейшей политики ЕЦБ, то ряд экспертов прогнозирует, что следующее повышение процентной ставки ЕЦБ произойдет не раньше сентября. А на этот период рынок может вполне уйти в летнюю спячку.

На ближайшие же дни наиболее важной новостью станет решение по ставкам Банка Англии. Если процентную ставку оставят на прежнем уровне 5,50% – в чем уверено большинство экспертов – рост европейских валют будет сильно ограничен. В случае же повышения банком Англии ставки американская валюта окажется под значительным давлением, фунт же будет иметь возможность преодолеть отметку $2 и прочно зафиксироваться выше этого уровня.

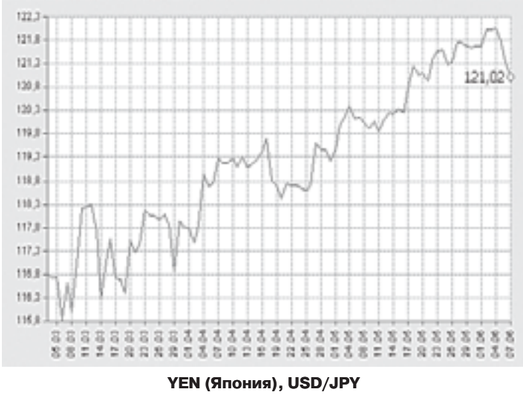
РЫНОК ВАЛЮТ В ГРАФИКАХ



EURO (EC), EUR/USD



POUND (Великобритания), GBP/USD

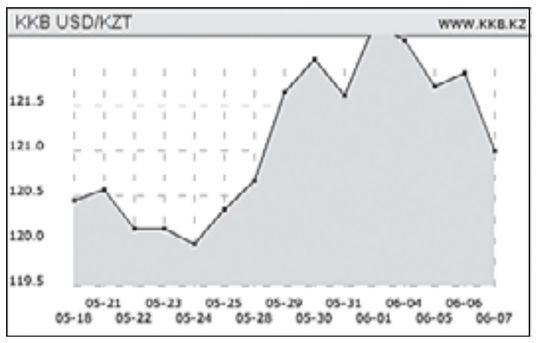


YEN (Япония), USD/JPY

www.finmarket.ru

БИРЖА.KZ

Отношение доллара США к тенге в Нацбанке РК



ВКРАТЦЕ

Скот будем закупать в Канаде

KAZAKHSTAN TODAY – В текущем году АО «КазАгроФинанс» намерено инвестировать в сельское хозяйство около 30 млрд тенге, заявил на брифинге председатель правления компании Ибрагим ТАГАШЕВ.

«В 2007 году из бюджета нам выделено 7 млрд тенге, кроме того, в этом году мы продолжим реализацию программ из собственных и привлеченных источников. Всего мы планируем в этом году инвестировать в сельское хозяйство порядка 30 млрд тенге», – сказал Тагашев. Он пояснил, что кроме действующих программ по приобретению сельскохозяйственной техники и перерабатывающего оборудования «КазАгроФинанс» планирует профинансировать ряд новых проектов. К примеру, предполагается инвестирование проектов по созданию современных тепличных комплексов, развитию садоводства и виноградарства. Тагашев также сообщил, что с целью реализации проекта по переходу на эффективное земледелие планируется приобрести оборудование для внедрения технологий капельного орошения на сумму около 28 млн тенге. Также «КазАгроФинанс» намерен финансировать закуп племенного скота в Канаде для реализации пилотного проекта по созданию крупнотоварных молочных ферм в Акмолинской и Северо-Казахстанской областях. По информации главы компании, предполагается закупить в Канаде 1600 голов племенного скота (по 800 голов на каждое хозяйство).

КУРС

Долларовые скачки

По прогнозам биржевых аналитиков, обменный курс будет колебаться в диапазоне 121,55-122,60 тенге

Феноменом последнего времени на биржевом рынке стали неожиданные прыжки вверх курса американской валюты, причем как на снижающемся, так и на растущем объеме ее предложения.

Тулеген АСКАРОВ

На утренней сессии в понедельник, 28 мая, объем торгов вырос почти в 2,5 раза, до $247,4 млн, тем не менее доллар сумел прибавить сразу 97 тиынов и достиг уровня 121,65 тенге. На последующей объединенной сессии в этот день предложение инвалюты сократилось вчетверо, до $44,3 млн, а курс американской валюты вполне логично вырос на 50 тиынов, до 121,86 тенге. Эксперты «Ирбиса» отметили по этому поводу, что трейдеры пытаются вывести курс доллара выше отметки 122 тенге.

На этот раз их прогноз сбылся, хотя во вторник, 29 мая, укрепление доллара явно начало выдыхаться, причем на значительном сокращении предложения инвалюты. Так, на утренней сессии в этот день объем торгов сократился почти в 6 раз, до $40,9 млн, и на этом фоне «зеленый» смог подняться всего лишь на 38 тиынов, до 122,03 тенге. На дневной сессии предложение американской валюты увеличилось вдвое, до $86 млн, и в итоге ее курс вырос на 8 тиынов, до 121,94 тенге.

В среду, 30 мая, рынок развернулся в пользу казахстанской валюты, что было и неудивительно на фоне значительного роста предложения долларов. Так, на утренней сессии в этот день объем торгов вырос в 6,5 раз, до $267,5 млн! В итоге «зеленый» потерял 41 тиын и откатился к отметке 121,62 тенге. На дневной сессии объемы увеличились в 2,5 раза, но здесь американская валюта отделалась легким испугом, потеряв всего 2 тиына и завершив эту сессию на рубеже 121,92 тенге. Эксперты «Ирбиса» констатировали по итогам дня одинаковую вероятность падения или роста курса доллара.

Так оно и оказалось – в последний день весны рынок вновь развернулся в пользу американской валюты. Произошло это на значительно сократившемся объеме ее предложения. На утренней сессии объем торгов снизился в 5,6 раза, до мизерных $47,5 млн, в результате чего доллар прибавил сразу 80 тиынов и вышел на рубеж 122,42 тенге. На дневной сессии предложение инвалюты сократилось более чем вдвое, до $94,7 млн, что позволило «зеленому» подрасти на 58 тиынов, до 122,50 тенге. А вечернюю сессию американская валюта завершила на отметке 122,35 тенге.

Завершилась прошлая неделя также непредсказуемо, как и началась. В первый день лета, 1 июня, доллар вдруг начал терять свои позиции на растущем объеме предложения. На утренней сессии в этот день объем торгов вырос в 4,2 раза, до $197,8 млн, что вызвало снижение курса американской валюты на 18 тиынов, до 122,24 тенге. Дневную сессию «зеленый» закончил на отметке 122,14 тенге, потеряв 36 тиынов, а вечернюю – на рубеже 122,13 тенге. Биржевые аналитики по этому поводу не стали делать далеко идущих выводов и ограничились предположением, что в ближайшие дни обменный курс будет колебаться в диапазоне 121,55-122,60 тенге.

...Из данных годового отчета Нацбанка следует, что доллар по-прежнему безраздельно властвует на нашем биржевом рынке. В прошлом году обороты по нему составили $41,3 млрд с ростом в 3,5 раза против уровня 2005 года. Объемы операций с единой европейской валютой сократились почти вдвое, до мизерных 250 тыс. евро, тогда как по российской валюте наблюдался прирост на 48,4%. На внебиржевом валютном рынке также господствовал «зеленый», объемы операций по которому увеличились в 2,6 раза, до $43,5 млрд. По единой европейской валюте обороты здесь выросли в 4,3 раза, до 373,9 млн евро, а по российской валюте – на 42,1% до 1 млрд 857,8 млн рублей.

Аналогичная ситуация сложилась и на рынке наличной иностранной валюты, где население отдавало явное предпочтению доллару. В итоге за прошлый год объемы нетто-продаж американской валюты обменными пунктами увеличились на 17,3% и достигли $7,1 млрд. По евро динамика выглядела более активной – прирост нетто-продаж по этой валюте составил 80,3%, до 943,1 млн евро, а по российской валюте и вовсе впечатляющей – в 2,5 раза, до 3,8 млрд рублей. Индекс реального эффективного обменного курса (РЭОК) тенге в декабре прошлого года вырос на 0,8% относительно того же месяца 2005 года. При этом по отношению к доллару тенге укрепился в реальном выражении на 10,7%, тогда как против рубля реальное ослабление составило 5,1%, а против евро – 0,1%.

НОВОСТИ ОТ ККБ

Табели о рангах

Чем лучше «Казкоммерцбанк» «Народного банка», объяснил прессе управляющий директор ККБ

Представители «Казкоммерцбанка» на пресс-конференции в начале недели презентовали прессе итоги деятельности банка (подробнее читайте в обзоре событий недели на с. 9). Однако журналистов больше интересовали не прошлые финансовые результаты, а планы и прогнозы.

Сергей ЗЕЛЕПУХИН

Росли и будем расти

На вопрос, каковы планы ККБ в этом году на рынке розничного кредитования, управляющий директор ККБ Андрей ТИМЧЕНКО ответил, что в рознице банк планирует расти «такими же быстрыми темпами, как и в прошлом году».

- Розничный бизнес по объемам в прошлом году удвоился, и в этом году мы ожидаем таких же темпов роста. Также в наших планах более активно развивать экспресс-кредитование, – отметил банкир. – На конец первого квартала текущего года наша доля на рынке розничных кредитов составила 14,5%, в целом на рынке кредитования – 26,3%. Наша доля по кредитам в IV квартале прошлого года и в I квартале текущего увеличивалась на 0,1-0,2% в месяц, по депозитам – 0,2-0,5%. Думаю, эта тенденция сохранится.

Основный же вклад в прибыль банка в этом году по-прежнему придется на корпоративный бизнес, подчеркнул управляющий директор. На вопрос, какой рост чистой прибыли и активов ожидается, он сообщил, что в ККБ рассчитывают увеличить чистую прибыль в сравнении с прошлым годом на 70% и активы – на 20-30%. Однако он не исключил и более быстрые темпы роста активов.

- Рост активов на 20-30% – это консервативный прогноз банка. По оптимистическим оценкам он составит 40-50%. Очевидно замедление темпов роста, хотя в абсолютном выражении – это большие цифры, – отметил Тимченко.

Что касается доли в кредитном портфеле «Казкоммерцбанка» строительных компаний, то она, по словам банкира, сейчас составляет 29%.

- Та часть, которая зависит от роста цен на недвижимость, незначительна, притом что строительные компании заимствуют на 1,5-2 года. При этом они сохраняют большой запас прочности, поскольку маржа у них очень высокая, в некоторых случаях доходящая до 100%, – добавил банкир.

На вопрос «Республики», стоит ли ожидать замедления темпов роста депозитов в связи с ростом вложений в ПИФы, управляющий директор ККБ отметил, что «быстрый рост паевых инвестиционных фондов можно будет наблюдать, когда упадут цены на недвижимость», тогда как депозиты и в дальнейшем будут оставаться популярным финансовым инструментом.

Пока только планы

Отвечая на вопрос о планах банка по экспансии на внешние рынки, г-н Тимченко сообщил, что совет директоров одобрил решение о создании дочернего банка в Таджикистане «с нуля».

- В ближайшее время мы обратимся в АФН для получения соответствующего разрешения, а затем в Нацбанк Таджикистана – для получения лицензии. Но сколько времени это займет, я не знаю. Если получится, как в России, тогда через два года. Но я надеюсь быстрее, – говорит банкир.

Размер уставного капитала «дочки» составит примерно $10 млн, добавил он. При этом он подчеркнул, что стратегия ККБ в случаях покупки или открытия банка в Кыргызстане, России и Таджикистане исходит из того, что «мы идем за нашими клиентами».

- Мы также заинтересованы развивать свой бизнес и в Узбекистане. Но в силу сложившейся там ситуации мы пока не видим для нас такой возможности. Когда такая возможность появится, мы обязательно ею воспользуемся, – сказал г-н Тимченко.

На вопрос, есть ли в планах банка выход на китайский рынок, он сообщил, что «пока не было обсуждений об открытии или покупке банка в Китае». Кроме того, банкир заметил, что в целом у ККБ «нет активной политики» экспансии за рубеж.

В отношении планов «Казкоммерцбанка» по внешним заимствованиям управляющий директор ККБ отметил, что во втором полугодии запланирован выпуск бессрочных гибридных облигаций и бондов.

«Г-н Марченко немножко лукавит, когда говорит, что инвесторы понимают, насколько «Народный банк» лучше «Казкоммерцбанка», – считает управляющий директор ККБ Андрей ТИМЧЕНКО.

- По бессрочным гибридным облигациям пока сумма не определена, но я думаю, чтобы их сделать ликвидными, надо хотя бы $150 млн. Можем выпустить еще один бонд во втором полугодии. Вряд ли он будет меньше $500 млн. По срокам точно не могу сказать, но это где-то от 5 до 10 лет, – заметил г-н Тимченко.

Также, по словам банкира, ККБ намерен выпустить летом текущего года субординированные облигации на сумму порядка $200 млн.

Ответ Чемберлену

Поскольку среди банков первой пятерки идет серьезная борьба за звание «Лучший из лучших», которая буквально с каждым днем набирает новые обороты при активной «информационной поддержке» председателя правления НБК Григория МАРЧЕНКО, после пресс-конференции мы попросили г-на Тимченко ответить на два вопроса, что называется, на злобу дня.

На последних пресс-конференциях г-н Марченко говорил о том, что «Народный банк» – самый лучший банк в Казахстане чуть ли не по всем показателям и что при желании он может разместить свои бумаги на внешних рынках дешевле остальных. Вы с этим согласны?

- Я думаю, г-н Марченко немножко лукавит, когда говорит, что инвесторы понимают, насколько «Народный банк» лучше «Казкоммерцбанка». Причина не в фундаментальном различии «Казкома» и «Народного», а в количестве ценных бумаг, которые мы выпускали. Мы выпускали их очень много, и рынок насыщен нашими бумагами. «Народный банк» фактически не заимствовал, поэтому спрос на их бумаги выше и не удовлетворен. Вот и вся разница. У «Народного банка» на поверхности достаточно красивая история: порядка 6 млн клиентов, большое количество филиалов, но в конечном счете важны объемы продаж и прибыли.

Есть еще одна очень интересная вещь, которая инвесторов сильно сконфузила. Если посмотреть отдачу на капитал «Народного банка» и нашу, у них она превышает 30%, а у нас чуть больше 20%. На самом деле это вопрос учета. У нас существует политика, что по каждому новому кредиту, который мы выдаем, автоматически идут расходы в размере 2% на создание провизий. То есть наш быстрый рост фактически бьет по нашей прибыльности. Если бы мы не отчисляли 2% на провизии, у нас прибыльность была бы сравнима с «Народным банком». Они растут гораздо медленнее, поэтому у них нет таких расходов на создание провизий. Но инвесторы постепенно начинают разбираться в этих нюансах.

Вам не кажется, что «Народный банк» выигрывает еще за счет более низкой ставки вознаграждения по вкладам юридических и физических лиц?

- Это есть, и причиной тому два фактора. Во-первых, я предполагаю, что у «Народного банка» меньше доля депозитов от состоятельных людей. Состоятельные люди обычно требуют более высокую процентную ставку. Во-вторых, у «Народного» исторически осталась большая доля депозитов до востребования в силу того, что пенсии, пособия, стипендии платились главным образом через этот банк, и большая доля там оседала. Но у них из года в год доля вкладов до востребования стремительно падает. Сейчас они пожинают плоды того, что осталось в наследство от Сбербанка, но это временно.

БАНКИ

200 проектов на $100 млрд

Коммерческие банки готовы инвестировать в программу «30 корпоративных лидеров» более $1,5 млрд, заявил в ходе интернет-конференции президент Казахстана.

«За последнее время я дважды встречался с крупнейшими отечественными бизнесменами, банкирами. Это и «Казкоммерцбанк», и «ТуранАлем», и «Центр-Кредит», и АТФ, и другие. Сегодня банки готовы инвестировать программу «30 корпоративных лидеров», и они могут направить на это более $1,5 млрд», – сказал Нурсултан НАЗАРБАЕВ.

«Это очень радостное событие. Государство будет всемерно поддерживать такие проекты», – подчеркнул он. Кроме того, по словам президента, всего на последнем заседании госкомиссии по модернизации экономики было одобрено 200 инвестиционных проектов стоимостью $100 млрд. «Из них на сегодня отобрано 100 проектов на сумму $56 млрд. Кроме того, будет реализован 41 прорывной проект общей стоимостью $25 млрд», – отметил глава государства.

Президент также напомнил, что в Казахстане разработана и действует индустриальная программа. «В 2015 году мы должны увеличить объем экономики в 3,5 раза. Мы к этому идем. В I квартале этого года рост ВВП составил более 10%. Отрадно, что в обрабатывающей промышленности – 11%, производстве машин и оборудования – почти 20%. За три года введены в строй 615 новых предприятий, которые и дают такой рост экономики», – заключил Назарбаев.

По сообщениям «Казахстан тудей»

ОБЗОР СОБЫТИЙ НЕДЕЛИ

Вызов брошен – вызов принят

«Казкоммерцбанк» не стал медлить с ответом на информационный вызов, брошенный ему «Банком ТуранАлем»

Продолжение. Начало на с. 9

Кроме Казахстана, аналогичные опасения высказываются по поводу Венгрии, России, Украины и Эстонии. Тем не менее каких-либо явных признаков приближающегося финансового кризиса во Всемирном банке не видят и поэтому ограничиваются предложением руководству этих стран принять превентивные меры, поскольку на макроэкономическом горизонте уже обозначилось охлаждение мировой экономики. И, наконец, руководство БТА подписало с руководством Карагандинской области меморандум о взаимном сотрудничестве в рамках первого инвестиционного форума «Караганда Инвест 2007». В качестве приоритетных направлений для сотрудничества выбраны проекты по развитию горнодобывающей, металлургической промышленности, а также инновационные проекты, направленные на выпуск конкурентоспособной продукции. Кроме того, предусматривается строительство бизнес-центра. Как выясняется из пресс-релиза по этому поводу, БТА занимает лидирующую позицию в регионе по торговому финансированию и кредитованию малого и среднего бизнеса.

Слава конкуренции!

Завершая изложение основных положений отчета Нацбанка за прошлый год, приводим на этот раз данные, убедительно свидетельствующие о том, что жесткие ограничительные меры АФН и Нацбанка так и не смогли существенно замедлить рост объемов кредитования экономики банками в прошлом году, ибо они выросли в итоге на 81%, до 4 трлн 691 млрд тенге ($37,2 млрд). Заметно выросло и отношение объемов банковских кредитов к ВВП – с 34,1% в 2005 году до 48,2% по итогам прошлого года. Более того, опережающими темпами росли долгосрочные кредиты, объемы которых увеличились вдвое – до 3 трлн 434,9 млрд тенге, тогда как по краткосрочным кредитам прирост составил 44,6% – до 1 трлн 257,8 млрд тенге.

Судя по данным годового отчета Нацбанка, ему вместе с АФН не удалось сдержать и быстрые темпы роста потребительского кредитования, объемы которого выросли в 2,4 раза, до 777,5 млрд тенге, а также ипотечного кредитования – здесь прирост составил 79,6%, до 396,1 млрд тенге. В итоге объем кредитов физическим лицам к ВВП вырос с 8,8% до 15,8%, тогда как по кредитам предприятиям реального сектора – с 25,3% до 32,4%. Эти показатели ясно указывают на растущую экономическую мощь среднего класса страны, которому банкиры оказывают всемерное содействие.

Вырос на 83,1% и другой важный индикатор – объем кредитов банков малому предпринимательству, который достиг 861 млрд тенге (18,4% от общего объема кредитов экономике). Нетрудно подсчитать, что в итоге суммарное отношение объемов кредитов населению и малому бизнесу достигло 34,2%, опередив аналогичный показатель для предприятий реального сектора. А это означает, что ограничения АФН и ужесточение денежно-кредитной политики Нацбанком бьют в первую очередь по среднему классу страны.

К счастью, из данных отчета Нацбанка следует, что высокая конкуренция в банковском секторе действительно существует вопреки известным заявлениям руководства страны о некоем сговоре банкиров и позволяет клиентам банков все еще относительно комфортно кредитоваться. Об этом говорит снижение средневзвешенной ставки вознаграждения по кредитам в национальной валюте физическим лицам – в декабре 2006 года по сравнению с тем же месяцем 2005 года она понизилась с 19,7% до 18,0%, а по кредитам юридическим лицам понизилась с 13,0% до 12,2%!

Перейдем теперь к PR-деятельности Нацбанка, располагающего весьма значительным бюджетом для этих целей (к сожалению, конкретные цифры расходов по этой статье в отчете не приводятся). Начнем с того, что центральный банк располагает группой собственных изданий, включая «Вестник Национального банка Казахстана», «Статистический бюллетень», «Платежный баланс и внешний долг РК», «Экономическое обозрение», «Обзор инфляции», сборники нормативно-правовых актов и годовые отчеты. В дополнение упомянем и о web-сайте Нацбанка, который сегодня представляет собой мощный информационно-аналитический портал.

Экс-глава «Альянс Банка» Жомарт ЕРТАЕВ нашел себе применение в... Украине. В конце прошлой недели, как сообщает «Интерфакс-Украина», он стал председателем правления киевского «БТА Банка».

Помимо этой информ-армады, продвижению имиджа Нацбанка способствовали публикации в отечественных и зарубежных СМИ, которых в общей сложности за прошлый год набралось 4405, в том числе в печатных изданиях – 2805, на лентах информационных агентств – 1235, на телевидении – 293, на интернет-сайтах – 72. В официальной прессе (по всей видимости, на платной основе) у Нацбанка вышло 4 информационных полосы на казахском языке и 8 – на русском, к тому же в журнале Institutional Investor было размещено еще 9 специальных PR-полос на английском языке. В телеэфире Нацбанку принадлежат идея и финансирование еженедельной информационно-аналитической программы «Территория тенге». За прошлый год Нацбанком было проведено 10 пресс-конференций и распространено 35 пресс-релизов.

Значительные PR-усилия были направлены на информационное обеспечение подготовки и замены тенговых купюр на новые, для чего в Нацбанке была разработана коммуникационная стратегия и план мероприятий по ее реализации «с привлечением к этой работе различных средств массовой информации республики». Надо признать, что работа и вправду была проведена с размахом. Но, как известно читателям, плоды PR-усилий во многом были сведены на нет известной ошибкой на новых купюрах и отсутствием каких-либо внятных комментариев, почему потребовалось менять банкноты именно в первый год нового срока правления главы государства.

Эхо дней минувших

Из опубликованной в прессе информации о ходе ликвидационного производства «Наурыз банка Казахстан» выяснилось, что с момента принятия судебного решения о принудительной ликвидации этого банка в ноябре 2005 года многим его кредиторам все еще предстоит стоять в очереди за получением своих денег.

Согласно реестру требований кредиторов, утвержденному АФН в конце апреля, нули значились лишь напротив трех их групп – 1-й, 2-й и 6-1 очереди. По остальным семи группам ситуация выглядела следующим образом: по 3-й очереди требования кредиторов составили 1 млрд 769,1 млн тенге, 4-й – 8,5 млн тенге, 5-й – 2,2 млн тенге, 7-й – 1 млрд 134,1 млн тенге, 8-й – 5 млрд 676,3 млн тенге, 9-й – 504,2 млн тенге, 10-й – 244,8 млн тенге. В общей сложности требования кредиторов составили 9 млрд 339,5 млн тенге.

Как отмечается в пресс-релизе, работе по аккумулированию средств «препятствовали аресты на собственное и залоговое имущество банка, наложенные финансовой полицией в рамках уголовного дела в отношении бывших руководящих работников банка в целях обеспечения исполнения приговора в части гражданского иска отдельных клиентов банка». Каких именно клиентов, к сожалению, не уточняется.

Поскольку финполиция изъяла документы, подтверждающие наличие и размер дебиторской задолженности, и правоустанавливающие документы на залоговое обеспечение по выданным банком займам, то ликвидкомиссии пришлось обращаться в суд с заявлением об обжаловании действий прокуратуры Алматы. Арест с собственного и залогового имущества банка был снят постановлениями Бостандыкского районного и Алматинского городского судов лишь весной этого года. Причем, судя по информации ликвидкомиссии, финполиция не спешила исполнять судебные решения!

Лед тронулся лишь после совещания у заместителя руководителя Администрации президента, после которого протокольным решением финполиции было поручено принять меры по исполнению упомянутых решений. Но и при этом по состоянию на 17 мая текущего года финполиция вернула ликвидкомиссии правоустанавливающие документы лишь на собственное имущество «Наурыз банка Казахстан».

ЗАМЕТКИ С КОНФЕРЕНЦИИ

Гиганты завтрашнего дня

Высокие темпы роста страховых премий не предполагают наличия развитого страхового рынка

В прошлом номере мы начали рассказывать о прошедшей не так давно в южной столице Первой международной конференции «Страхование в Центральной Азии». Напомним, что на протяжении двух дней регуляторы финансового рынка, страховщики и эксперты в области страхования из различных стран обсуждали законодательные и экономические условия развития страхового рынка в Центрально-Азиатском регионе и возможности использования международного опыта.

Сергей ЗЕЛЕПУХИН

Стоит заметить, что в отличие от многих других конференций, второй день мероприятия страховщиков был не менее интересным, чем первый. Открылся он сессией «Национальные рынки: достижения, проблемы, решения».

Развиваемся, но медленно

Первый выступающий – заместитель генерального директора российской компании «КапиталЪ Перестрахование» Олег ТРОНЕВ, назвав Казахстан «перспективным рынком с точки зрения нефтегазового сектора», выделил как самую актуальную проблему страхования энергетических рисков. По его словам, большинство энергетических компаний предпочитают «факультативное размещение энергетических рисков». Но при этом, считает он, встает вопрос емкости рынка, «поскольку в нефтегазовый сектор направляется много инвестиций».

Альтернативным способом защиты от энергетических рисков г-н Тронев назвал «рынок взаимного страхования», где наибольшую долю имеют две компании: Oil Group, зарегистрированная на Бермудских островах, и Oil Insurance Limited. А третьим видом страхования отметил кэптинг. Центром кэптинговых компаний, подчеркнул он, «традиционно являются Бермуды», а емкость рынка составляет $30 млрд.

Одним из главных рисков в нефтегазовом секторе г-н Тронев считает убыточность, вызванную перерывом в производстве, что связанно с природными катаклизмами. «Пик убыточности в энергетической отрасли пришелся на 2005 год», в котором произошло множество ураганов, а в 2007 наблюдается «смягчение рынка», отметил он. В конце своего выступления спикер, ссылаясь на сохранение тенденции роста нефтяных цен, прогнозирует рост рынка страхования энергетических рисков.

Следующим докладчиком стала директор департамента перестрахования Государственной страховой корпорации по страхованию экспортных кредитов и инвестиций Кенжегуль СЕМБАЕВА. В своем выступлении она акцентировала внимание на текущем состоянии и перспективах развития отечественного страхования и перестрахования. Как отметила г-жа Сембаева, несмотря на рост страховых организаций по страхованию жизни, этот рынок «медленно развивается». Фактически нет, по ее словам, в Казахстане и частных перестраховочных компаний. При этом сохраняется тенденция роста необязательных видов страхования.

Формула успеха

Глава офиса Watson Wyatt Kft. в Венгрии Ласло КОЛТАЙ рассказал о том, как сделать страховую компанию успешной. Основная составляющая успеха, по его мнению, заключается в «эффективном бизнес-планировании и команде».

- Вы должны знать свою цель: быть самой большой или лучшей и иметь свои особые подходы к клиентам, – сказал г-н Колтай.

Другим фактором успеха докладчик назвал «отличие от других компаний и простоту предлагаемого продукта».

- Нужно все делать как можно проще, поскольку людям нравится простота. Если бы это было не так, то у нас было бы больше людей, которые делают ракеты, – считает глава офиса Watson Wyatt Kft. в Венгрии.

Немаловажную роль в успешности компании, по словам Колтая, играет «информация, которой владеет руководство». К основным же ошибкам некоторых компаний он отнес «попытку продавать свой продукт каждому».

Для зарождающихся рынков, по мнению докладчика, главной проблемой остается дефицит кадров и экспертов, а также «отсутствие инвестиций в их обучение». Решить ее, считает он, можно с помощью привлечения иностранцев и поощрения местных специалистов. Плохое обучение агентов, подчеркнул спикер, приводит к ситуации «штопора найма и увольнений, что в конечном счете ведет к снижению продаж и неэффективности»

На вопрос из зала, какие проблемы могут возникнуть у отечественных страховых компаний по страхованию жизни после вступления Казахстана во Всемирную торговую организацию, г-н Колтай ответил следующее:

- Дело не в том, является ли та или иная страна членом ВТО, а все заключается в отношении самого населения к страхованию жизни, его платежеспособности, активности страховых компаний и правильной политики государства.

Отвечая на вопрос, почему иностранные компании по страхованию жизни доминируют на развивающихся рынках, докладчики дали понять, что причина заключается в недостаточности опыта у местных компаний. А глава офиса компании Swiss Re по России и СНГ Мирослав КОВАЛЬСКИ считает основной причиной такого положения «отсутствие у страховых организаций хорошего продукта по страхованию жизни».

Произойдет ли передел?

Одним из наиболее ярких и интересных было выступление председателя правления КСЖ «Halyk Life» Евгения ЕРЕМЕНКО. Он рассказал о тенденциях развития отечественного рынка страхования жизни, «и не о том, что будет завтра, а о том, какой путь мы уже прошли».

- На казахстанском рынке присутствует пять компаний по страхованию жизни. На стадии рождения находится шестая. И в этом году мы ожидаем появления на рынке еще двух участников. То есть как минимум восемь компаний в 2007 году будут представлять рынок по страхованию жизни, – считает г-н Еременко.

По словам докладчика, весь объем рынка за прошлый год составил $32,614 млн, но «абсолютно не проводились продажи по двум направлениям: страхование до наступления какого-либо события и страхование с участием страхователя в инвестиционном доходе, то есть то, что сейчас наиболее быстро развивается в других странах». По его словам, это дело будущего в Казахстане.

Спикер обратил внимание участников конференции на то, что по итогам I квартала текущего года картина на рынке страхования жизни «немного изменилась в связи с тем, что на него вышел еще один игрок в лице «Казкоммерц-Life», в результате чего произошло переопределение долей». При этом он напомнил, что в Казахстане существуют три лидера банковского сектора: «Народный банк», «Казкоммерцбанк» и БТА, каждый из которых вышел на страховой рынок со своей «дочкой».

- Это говорит о том, что в этом году конкуренция серьезно обострится. Будет определенный передел рынка как по долям, так и по продуктам, а также в информационной сфере, поскольку каждая компания будет активно позиционироваться на рынке и давать дополнительную информацию для клиентов. Поэтому, думаю, что тенденция существующего роста не только сохранится, но и значительно увеличится, – считает г-н Еременко.

По итогам I квартала, отметил спикер, рынок вырос на $5,823 млн, а по итогам 2006 года продуктовая корзина складывалась следующим образом: страхование жизни составляло 66%, аннуитетное страхование – 29% и страхование от несчастных случаев – 5%.

- Основная доля по аннуитетному страхованию приходится на компании по общему страхованию, внесшие плату за несчастные случаи, произошедшие на производстве. За три месяца текущего года доля аннуитетного страхования выросла еще на 10% и составила 36%. Страхование от несчастных случаев осталось примерно на том же уровне, а доля страхования жизни снизилась до 55%, – отметил председатель правления КСЖ «Halyk Life»

- Если рассмотрим в целом развитие страхового рынка, – продолжил он, – то мы увидим, что на момент, когда была организована первая компания по страхованию жизни, в Казахстане действовало 72 страховых организаций, из которых 71 занималась общим страхованием. К 2001 году на рынке осталось 42 компании, из которых 41 занималась общим страхованием.

Ссылаясь на опыт работы госстраха в Казахстане, «когда страхование жизни в некоторых регионах превышало 75% от общего портфеля», г-н Еременко сделал вывод, что «потенциал рынка по страхованию жизни огромен, и страховую культуру, если она на самом деле существует, не нужно воспитывать, ее нужно только разбудить». А для того чтобы ее разбудить, считает он, нужно показать населению, что на рынок выходят «серьезные компании, которые предлагают выгодные продукты, и довести информацию по этим продуктам до потенциальных клиентов».

Изменения приняты, проблемы остались

Выступавший следом председатель правления Государственной страховой корпорации по страхованию экспортных кредитов и инвестиций Галым АМЕРХОДЖАЕВ подверг критике законодательство по обязательной ответственности работодателя. По его словам, несмотря на позитивные изменения, внесенные в него, «оно остается недоработанным». При этом он особо отметил ряд проблем, существующих на рынке страхования жизни.

Оказывается, при расчете страховых выплат по одному и тому же договору у различных компаний цифры существенно разнятся, «в некоторых случаях на 3-5 млн тенге», что вызывает противоречие между страховщиками по общему страхованию и по страхованию жизни, поскольку расчет страхвыплат проводят последние, а сами выплаты производят организации по общему страхованию. Один из возможных выходов из ситуации г-н Амерходжаев видит «в разработке единой методологии расчета страховых выплат по страхованию жизни». Кроме того, он обратил внимание на отсутствие «единой таблицы смертности, по которой должны работать все аннуитетные компании».

Директор юридического департамента СК «Нефтяная страховая компания» Александр ТУЛЕШЕВ обратил внимание участников конференции на изменения, внесенные в законодательство по обязательному страхованию ГПО владельцев транспортных средств. Если раньше при наступлении страхового случая выплаты производила страховая компания виновного в ДТП, то теперь введено прямое урегулирование. Суть его заключается в том, что страховые выплаты будет производить страховая компания потерпевшего, которая обязуется «выбивать» средства за нанесенный ущерб у страховой организации виновного.

Под занавес конференции выступил председатель правления Казахстанского актуарного центра Болат МЫРЗАХМЕТОВ. В своей презентации он рассказал о проблемах формирования тарифов по обязательным видам страхования. По его словам, страховой тариф «должен быть обоснованным, адекватным, не завышенным и не должен быть несправедливо дискриминирующим». Сейчас же, по его мнению, страховые тарифы «существенно занижены». При этом г-н Мырзахметов обратил внимание на проблему формирования тарифов. Оказывается, существует сильное лобби со стороны организаций по общему страхованию, и «кто более успешно пролоббирует свои интересы, тот и выиграет», считает председатель правления Казахстанского актуарного центра.

...Подводя итоги конференции, ее участники выразили желание проводить подобные мероприятия ежегодно. Надо сказать, что встреча и впрямь была на редкость информативна. Ну а о том, как будут на деле решаться проблемы дальнейшего развития страхового рынка, о которых говорили эти два дня участники, мы узнаем, видимо, только по итогам года и на следующей конференции...

По словам Кенжегуль СЕМБАЕВОЙ, в Казахстане практически нет частных перестраховочных компаний, но при этом сохраняется тенденция роста необязательных видов страхования.

Проблему страхования энергетических рисков Олег ТРОНЕВ выделил как самую у нас актуальную. Ссылаясь на сохранение тенденции роста нефтяных цен, эксперт прогнозирует рост этого сегмента рынка.

В дефиците кадров и экспертов, а также «отсутствии инвестиций в их обучение» видит главную проблему рынка Ласло КОЛТАЙ.

ИЗ ПЕРВЫХ РУК

Кто будет первым на рынке?

Евгений ЕРЕМЕНКО: «В ближайшие 3-5 лет мы намерены получить долю, которая обеспечила бы нам первую позицию»

Конкуренция на рынке страхования жизни усиливается. Если раньше на нем фактически присутствовал один страховщик в лице компании «БТА-Жизнь», то теперь на рынке появились новые крупные игроки, что, по мнению аналитиков, положительно скажется на темпах его роста и приведет к перераспределению долей. Об этом и о перспективах аннуитетного страхования в Казахстане наш разговор с председателем правления одной из таких новых компаний – Halyk Life Евгением ЕРЕМЕНКО.

Сергей ЗЕЛЕПУХИН

Как Вы в целом оцениваете состояние отечественного страхового рынка?

- По моему мнению, зачаточный период развития мы уже прошли. Результаты 2004 года показали, что рынок начинает вставать на ноги. А этот год принесет очень много изменений на этом рынке либо зальет фундамент будущего страхования жизни. Почему? Потому что у нас уже сформировались основные участники рынка – это Halyk Life, «Казкоммерц-Life» и «БТА-Жизнь». Ранее у «БТА-Жизнь» была монополия на рынке аннуитетного страхования, поскольку компания первая вышла на него. Сейчас у новых игроков есть возможность привлекать розницу, то есть физических лиц, поскольку они обладают огромными банковскими ресурсами и развитыми филиальными сетями. Поэтому, думаю, рынок сейчас очень интересен.

Рост будет, но какой?

На Ваш взгляд, сохранятся ли наметившиеся темпы роста?

- По страхованию жизни они увеличатся. Для этого есть несколько предпосылок. Во-первых, станет больше участников рынка, что повлияет на увеличение информационного потока, который однозначно приведет к росту клиентской базы. Во-вторых, если будет принято решение о передаче ответственности работодателя в компании по страхованию жизни, что я считаю абсолютно правильным, то скачок на рынке будет чуть ли не троекратным.

Доля страхования жизни в странах Европы по страховым премиям превышает 50% общих сборов, у нас сейчас эта цифра составляет 3%. Не знаю, какими шагами мы будем продвигаться, но, учитывая то, что до сих пор рынок рос по 0,5-1% в год, думаю, с этого момента рост будет достаточно серьезным. Дойдем ли мы в ближайшие 10 лет до 50% доли всего страхового рынка, это еще вопрос. Но думаю, что все предпосылки для этого есть.

В развитых странах доля рынка по страхованию жизни составляет 6-8% к ВВП. Сможем ли мы достичь таких результатов в ближайшие несколько лет?

- Сейчас доля рынка по страхованию жизни в Казахстане составляет 0,38% к ВВП. Это уже в принципе неплохо. Но нужно понимать, что раньше невозможно было увеличивать рынок при отсутствии участников. При всем желании людей страховая компания должна иметь возможность донести продукт до потенциального клиента. Для этого нужны агенты, информация, каналы. Три компании по страхованию жизни против десятка компаний по общему страхованию – это большая разница. Я не думаю, что первых будет больше, чем вторых, но однозначно их вес на рынке в целом будет более значительным.

Кто выиграет, а кто проиграет?

Казахстан на пороге вступления во Всемирную торговую организацию. На конференции была высказана мысль, что проблема для развивающихся рынков и, в частности, для казахстанских страховых компаний заключается не в самом вступлении в ВТО, а в отсутствии хороших продуктов. Как бы Вы могли это прокомментировать?

Читайте дальше с. 12

ПЕНСИОНЕРАМ НА ЗАМЕТКУ!

Новые кредиты – новые возможности!

«Казпочта» и «Альянс Банк» запустили новый проект по кредитованию казахстанцев

Канули в Лету времена, когда наши пенсионеры не могли себе позволить какую-нибудь дорогостоящую вещь, бытовую технику или солидный подарок своим родственникам. И дело не в том, что их пенсии изрядно повысились или товары сильно подешевели. Все гораздо проще: «Альянс Банк» и «Казпочта» запустили новый проект по кредитованию казахстанцев, получающих пенсии через почтовые отделения. Теперь не надо копить годами пенсию на книжке и собирать уйму документов, чтобы стать в одночасье обладателем стиральной машины, телевизора и т.п. Следующая история – яркий тому пример.

- Здравствуй, соседка! – голос Майры-апай был, как всегда, звонким и бодрым.

- Салем, как дела? – Мария Тихоновна выглянула из окна. – Заходи, чайку попьем!

- Я сейчас на почту иду! Ты слышала, к нам в магазин стиральные машины привезли?

- Слышала, да только дорогие, наверное, не по карману, – вздохнула Мария Тихоновна.

- Как это не по карману, айналайн? Я такую же пенсию получаю, а хочу купить. Руками-то уже не настираешься, тяжело!

- Молодец, бери, конечно, раз возможность есть, – Мария Тихоновна улыбнулась. – А я и без машинки проживу.

- Ой, соседка, не нравится мне твой настрой. Вечером забегу, поговорим!

И Майра-апай бодро зашагала в сторону почты.

Вечером Майра-апай приоткрыла калитку.

- Маша, пошли ко мне в гости, что-то интересное покажу!

- Да некогда мне по гостям-то ходить, столько забот по дому, – Мария Тихоновна вышла на крыльцо, вытирая руки о фартук.

- Давай, давай, полчасика отдыха ты заслужила! – рассмеялась Майра. – И так всю жизнь работаем, даже на пенсии!

В доме Майры две снохи хлопотали у накрытого стола, младшая внучка нарезала арбуз на кухне, а старший внук Айдар – студент – пытался настроить старенький телевизор на музыкальный канал.

- Что же, Майра, девочки без мужей к тебе приехали? – Мария Тихоновна приветливо поздоровалась с молодыми женщинами.

- Как же, без мужей. Они своих жен даже ко мне одних не отпускают! – Майра-апай с интересом посмотрела в сторону ванной.

- А где ж они? – спросила Мария Тихоновна, усаживаясь в мягкое кресло.

- А мы здесь! Здрасьте, тетя Маша! – старший сын Майры, Бауржан, улыбаясь, вошел в комнату.

- Здравствуй, Бауржанчик! Надолго-то к маме приехал?

- На три дня, только проведать. Но она тут у нас такие дела развернула, слыхали? – в глазах Бауржана сверкнули веселые искорки.

- Ну, твоей маме всю жизнь на месте не сидится, покоя никогда не знает! – соседка весело рассмеялась.

- Эй, хватит меня обсуждать, – с напускной строгостью сказала Майра-апай. – Идем-ка, Маша, в ванную, посмотришь, что я купила!

В ванной сверкала белизной новенькая стиральная машина. Младший сын Майры, Нурлан, как раз закончил ее устанавливать.

-Здравствуйте, Мария Тихоновна! – Нурлан вежливо поздоровался и даже слегка смутился. Как-никак, бывшая учительница, классным руководителем у него была.

- Здравствуй, Нурлан! Какие молодцы – матери машинку подарили. В такой стирать – не работа, а радость!

- Что вы, Мария Тихоновна! Наша мама только сама подарки дарить любит, а себе – не разрешает, – Нурлан, казалось, смутился еще больше.

- Я, Маша, сама эту машинку купила. Не хочу детей в траты вводить, у них своих забот полно, – Майра-апай провела рукой по гладкой поверхности «стиралки».

- Ну и правильно. Только дорогая эта техника сейчас, небось, несколько пенсий откладывала? – Мария Тихоновна сочувственно посмотрела на соседку.

- Нет, ничего не откладывала! Просто пошла и купила.

- В долг, что ли? – в голосе Марии Тихоновны было недоумение.

- Не в долг, Маша, а в кредит! Слыхала – у «Альянс Банка» и «Казпочты» новый проект? «Альянс кредит» называется. Теперь взять деньги – не проблема.

- Взять-то не проблема, а возвращать как? И потом, банки выдают деньги только работающим, а у пенсионеров какой может быть кредит? – Мария Тихоновна удивлялась все больше.

- Такой, как у всех! – торжествующе заметила Майра-апай. – Любой пенсионер, получающий пенсию через «Казпочту», может оформить кредит, до 150 тысяч тенге.

- Ой, не знаю, – вздохнула Мария Тихоновна. – Зачем связываться с такой проблемой – документы собирать, в город ехать…

- Да какая проблема, Маша?! Только три документа и надо: удостоверение личности, СИК и РНН. Идешь в наш Карасайский РУПС, и все – через 15 минут все бумаги оформляют!

- Все это хорошо, Майра, но зачем брать такие большие деньги? В нашем-то возрасте…

- О чем ты говоришь, подруга! – Майра-апай всплеснула руками. – 65 лет – это возраст? Да я просто счастлива, что могу кредит взять. И в том, что с банком рассчитаюсь, ничуть не сомневаюсь.

- Майра, и я не сомневаюсь, просто страшно рисковать вот так… – Мария Тихоновна присела на край ванной.

- Какой же это риск? Помнишь, как мы с тобой на свои зарплаты – учительницы и врача – детей поднимали? Как приходилось деньги откладывать, чтобы дорогую вещь купить? Во многом приходилось себе отказывать. Я у тебя тогда деньги на этот телевизор занимала, хотя ты тоже жила от зарплаты до зарплаты… Вот это был риск, моя дорогая. А сейчас есть возможность не копить на нужные вещи, а сразу покупать их. И детям помогать, и внукам. Жить и радоваться, что ты, пенсионер, – полноправный член общества. Я даже помолодела!

- Да ты, Майра, и так молодая и красивая! – Мария Тихоновна тепло посмотрела на подругу. – И энергии тебе не занимать. Так ты говоришь, для «Альянс кредита» нужно только три документа?

- Сейчас еще раз все расскажу подробно. – Майра-апай, взяв подругу за руку, пошла к столу. – Девочки, разливайте чай! А ты, Айдарчик, прекрати мучить телевизор – завтра пойдем и новый купим. «Альянс кредита» и на это хватит!

ПРАВИТЕЛЬСТВО

НАРОЧНО НЕ ПРИДУМАЕШЬ

«Чистка» по верхам

Областная прокуратура начала проверку местных вузов на предмет их соответствия требованиям законодательства

ШЫМКЕНТ – С подачи Минобразования «неожиданно» выяснилось, что в городе есть вузы, единственное назначение которых – в обмен за наличные деньги выдать нужную бумажку.

Максим ЕРОХИН

На прошлой неделе министр образования и науки Жансеит ТУЙМЕБАЕВ пригрозил закрыть больше 30 вузов и 50 филиалов, «не соответствующих предъявляемым требованиям». В основном речь шла о вузах, естественно, частных, но и некоторые государственные вузы решено было объединить и добиться от них увеличения подготовки по техническим специальностям. С одной стороны, истребление такого количества «храмов науки» выглядит, конечно, впечатляюще. Но, с другой, если знать, что представляют собой многие из образовательных учреждений, поневоле задашься вопросом: а что ж так мало-то?

В одном только Шымкенте из 70-ти зарегистрированных вузов действуют только 40. Остальные 30 не работают, а такие вузы, как Международная российская академия Востока, местные филиалы Казахстанско-российского университета магистрального транспорта и авиации, Академия гражданской авиации, университет «Аулие-Ата», Геотехнологический университет и многие другие, вообще никогда не работали. Если у них отзовут лицензию, никто этого не заметит. Зато вот уже почти половина министерского «расстрельного» списка готова, есть о чем докладывать народу, демонстрируя «решительное очищение» высшего образования.

Видимо, «с подачи» министерства областная прокуратура начала проверку местных вузов на предмет их соответствия требованиям законов «Об образовании» и «О лицензировании». Мало кто сомневался, что эта проверка выявит массу чрезвычайно занимательных фактов, но результаты первых «раскопок» заставили подивиться даже ко всему привыкших шымкентцев.

Что, к примеру, можно сказать о местном представительстве Московского института межгосударственных отношений (МИМО, не путать с МГИМО)? В этом замечательном вузе дистанционно за 60 тысяч тенге в год успешно учатся 298 студентов, которые поступили туда не по результатам ЕНТ, а после простого собеседования.

Правда, шымкентскому МИМО немножко не хватает преподавателей – в его штате только директор с секретаршей и главбух. И еще нет у него положенного для дистанционных вузов «учебного контента», мультимедийных классов, электронных читальных залов и т.п. (да и где бы это все уместилось на тесноватой – 9 квадратных метров – институтской площади). Поэтому, поступив без экзаменов (!) в московский (!!) институт, заплатив за это сколько положено и отучившись там пару недель, многие его студенты получают от альма-матер соответствующую академическую справку и без проблем переводятся в другие шымкентские вузы.

А вот другой пример. Неглупый дяденька по фамилии ГАМАРНИК, пребывая в январе 2005 года в должности и.о. министра образования и науки, своим приказом разрешил алматинскому Университету международного бизнеса «ведение научно-педагогического эксперимента в виде дистанционного обучения» и открыл в Шымкенте региональный Центр дистанционного обучения. В настоящее время г-н Гамарник является ректором вышеназванного университета, шымкентский филиал которого (почему-то не зарегистрированный ни облюстом, ни налоговиками) – это 11 студентов-заочников, самоотверженно обучающихся по 14-ти специальностям данного вуза. Центр дистанционного обучения успешно осуществляет свою дистанционную образовательную деятельность в одной арендуемой им комнате.

В отличие от своих коллег, шымкентское представительство Казахского университета путей сообщения просторно располагается аж в четырех кабинетах. Утомленные хлопотами образования немалого количества студентов-заочников, руководители этого вуза забыли оповестить местные власти о своем существовании. Возможно, подзабыть о формальностях их заставила теплая, по-настоящему семейная обстановка этого вуза, директор которого г-н АБДУХАИМОВ вовлек в любимое дело и сына, и дочь. Все эти достойные люди по-семейному проводят занятия, принимают у будущих путейцев зачеты и экзамены.

Объясняя начало своей проверки, прокуратура ссылается на то, что «ухудшение качества образования и интеллектуального потенциала в соответствии со ст. 5 Закона «О национальной безопасности» является одной из угроз национальной безопасности». Золотые слова! Крайне сомнительно только, что до мая 2007-го наши прокуроры не имели никакого понятия о том, что творится в шымкентских вузах. Все они прекрасно знали, просто до получения команды «искать!» спокойно молчали и только после получения такой команды начали рыть землю и «искренне» тому, что нашли, удивляться.

Но если прокуратура действительно озабочена «ухудшением качества образования и интеллектуального потенциала», ей давно пора идти в «настоящие» вузы, с полным пакетом разрешительных документов и обширными учебными площадями, которые на абсолютно «законных основаниях» каждый день опускают «интеллектуальный потенциал» нации ниже плинтуса и хуже любых террористов подрывают национальную безопасность. Но такой команды ей, видно, еще не поступало…

Редакция газеты

«РЕСПУБЛИКА»

ПРИГЛАШАЕТ К СОТРУДНИЧЕСТВУ

экономистов и банковских работников, могущих авторитетно судить о финансовой и экономической системах Казахстана.

Более подробно о сотрудничестве можно переговорить по тел.: 8 (327) 264-52-30

СЕЛЕКТОРНЫЕ «ПОСИДЕЛКИ»

Сотрудничать, вкладывать и… проверять

Акимы требуют государственной поддержки инвестпроектам, а институты развития не намерены рисковать

АСТАНА – На селекторном совещании в понедельник кабмин рассматривал вопросы сотрудничества институтов развития и областных властей, механизмы государственно-частного партнерства и ошибки прошлогоднего Единого национального тестирования.

Жибек МОРЗАБАЕВА

Работа институтов развития в регионах ведется по трем основным направлениям – это собственно реализация проектов, стимулирование инновационной активности и информационно-разъяснительные мероприятия. Как заявил руководитель Фонда устойчивого развития «Казына» (под «крышей» которого находятся все институты развития) Кайрат КЕЛИМБЕТОВ, институты одобрили на сегодняшний день порядка 150 инвестпроектов на сумму около $5 млрд, причем доля их финансирования составляет порядка $1,6 млрд.

Деньги населения – в инвестпроекты?

Проекты в основном располагаются в семи промышленно развитых регионах страны. Если говорить об инновационных проектах, то львиная доля – 52,4% – приходится на южную столицу. Астана получила 11,3% от общего финансирования. В остальных цифрах куда скромнее, создается впечатление, что регионы вообще не спешат привлекать инвестиции – как отечественные, так и зарубежные, считают в «Казыне».

К примеру, на сайте «Казинвеста», к которому обращаются потенциальные иностранные инвесторы, размещен устаревший перечень проектов, датированный еще 2003 годом. Попытки же обновить данные пока не увенчались успехом, признал Кайрат Келимбетов. По его словам, акиматы, ответственные за предоставление информации, отчего-то скромничают: «Было представлено по 1-3 проекта от области. Некоторые акиматы не представили такой перечень. То есть на сегодня имеется лишь 50 проектов для формирования новой базы». Чтобы исправить ситуацию, акимам следовало бы постоянно, раз в два месяца предоставлять полный список проектов, требующих инвестиций, подчеркнул Келимбетов.

Среди других мер по активизации регионов глава «Казыны» назвал проведение исследований потенциала и перспектив регионов, планирование их развития, расширение инвестиционного инструментария. Например, в Актюбинской области планируется создать региональный фонд инвестирования, общий объем которого ($30 млн) сложится из равных долей акимата, АО «Казына» и местного бизнес-сообщества. Пилотные фонды будут созданы в Астане, Карагандинской и Мангистауской областях.

Руководитель РФЦА Аркен АРЫСТАНОВ внес предложение: почему бы не привлекать в местные инвестфонды средства населения:

- Если на 5 лет привлечь деньги населения, то можно было бы гарантированно выплатить им 10% или сколько-то годовых, и таким образом привлечь до 200 тысяч человек, если, допустим, рассматривается сумма $1 млрд. И тогда была бы очень хорошая схема – акимат, «Казына» и население как частные инвесторы.

Но пока это большие риски, возразил ему Келимбетов:

- Мы хотели бы в течение года посмотреть, как они сработают, а потом уже говорить о привлечении средств населения.

Между тем вопрос создания местных инвестфондов поднимался еще в 2004 году, напомнили на совещании. И изначально предполагалось, что финансирование региональных инвестпроектов будет проводиться на паритетной основе – 50% средств изыскивают местные власти, 50% идет из республиканского бюджета, напомнили областные чиновники. Однако, к примеру, внутри технопарка в Западно-Казахстанской области многие проекты региону приходится финансировать самостоятельно. А в Южно-Казахстанской области, где должен развиваться текстильный кластер, отчего-то тормозятся решения по большим проектам.

- Структура нашей СЭЗ такова, что без кредитов со стороны государства ни один нормальный инвестор туда свои деньги вкладывать не будет. Это мы должны открыто говорить, – пожаловался аким области Умирзак ШУКЕЕВ. – И если мы будем тянуть с решениями, то через год обнаружится, что сама идея СЭЗ была, мягко говоря, не совсем верной.

И все же спешить не следует, считает глава фонда.

- Институты развития не собираются финансировать проекты, которые будут представлять риск для государства. Мы действительно объявили по многим проектам интерес по их реализации в ЮКО. Но если не будут со стороны заявителя соответствующие требования, мы их не будем финансировать. И участие здесь акимата я не очень понимаю, – подчеркнул Кайрат Келимбетов.

Почему бы не привлекать в местные инвестфонды средства населения, внес предложение руководитель РФЦА Аркен АРЫСТАНОВ.

Пока это слишком большие риски, возразил ему глава фонда «Казына» Кайрат КЕЛИМБЕТОВ: «Мы хотели бы в течение года посмотреть, как они сработают, а потом уже говорить о привлечении средств населения».

«Партнерские» преференции

Тему государственно-частного партнерства на селекторном совещании продолжил министр индустрии и торговли Галым ОРАЗБАКОВ. Сегодня в стране, по его словам, работает пять основных механизмов этого партнерства – концессии, совместное финансирование инвестпроектов, предоставление государством инвестиционных преференций, создание производственной инфраструктуры и социально-предпринимательские корпорации.

Говоря о концессиях, министр отметил, что этот механизм имеет большой потенциал. Достаточно посмотреть на успехи в инфраструктурных проектах. Институты развития здесь, по словам Оразбакова, активнее частных инвесторов, но только потому, что за счет государственных средств более доступны.

Не менее эффективным механизмом государственно-частного партнерства министр считает предоставление инвестпреференций:

- Бизнес и государство принимают на себя взаимные обязательства. Бизнес вкладывает инвестиции; государство освобождает его от ряда налогов и таможенных сборов, а также может предоставить натурные гранты в виде земельных участков, основных фондов и так далее.

Отдельно глава Мининдустрии отметил специальные экономические и индустриальные зоны. Они представляют собой некий «сплав» сразу нескольких механизмов – с одной стороны, государство берет на себя часть расходов бизнеса по созданию новых производств путем выделения земельного участка и оснащения его всеми необходимыми коммуникациями. При этом бизнес экономит время и деньги на проектировании и строительстве, а государство развивает тот или иной регион или отрасль. С другой стороны, в СЭЗ действуют и налоговые льготы, которые привлекают инвесторов.

На сегодняшний день в стране действует четыре специальные зоны – это «Морской порт Актау» в Мангистауской области, «Астана – новый город» в Астане, «Парк информационных технологий» в Алматы, и СЭЗ «Онтустик». В ближайшее время планируется создание еще пяти экономических и ряда индустриальных зон, которые, по замыслу организаторов, будут переданы СПК.

В свою очередь СПК должны представлять собой региональные институты развития, управляющие переданными государственными активами в соответствующем регионе страны, и выполнять роль генераторов проектов, привлекающих инвестиции на их реализацию и осуществляющих продвижение имиджа экономического развития регионов, подчеркнул министр. А по результатам анализа деятельности корпорации «Сарыарка» в 2008 году планируется разработать законопроект «О деятельности СПК».

Работа над ошибками

Большинство проблем прошлогоднего ЕНТ учтено, и в нынешнем году их не будет, пообещал вице-министр образования Фархад КУАНДАНОВ.

Прежде всего, сами тесты получили статус государственных секретов. Экзаменационные материалы уже упакованы в специальные коробки в присутствии сотрудников Комитета национальной безопасности и отправлены в пункты тестирования под охраной полиции. Но до 10 июня, когда начнется ЕНТ, коробки будут храниться в спецпомещениях КНБ. А разглашение тестов до начала тестирования будет наказываться в соответствии с законом о госсекретах.

Да и процедура тестирования стала более жесткой – каждому подавшему заявку на ЕНТ вручен пропуск, где указаны дата и время проведения тестирования, поток и номер аудитории. На тестировании каждый получит на руки экзаменационные материалы – книжку-вопросник, лист ответов и копию листа ответов, которая остается у абитуриента.

Выпускники будут сдавать четыре предмета – казахский или русский язык в зависимости от языка обучения, математику, историю Казахстана и предмет по выбору в зависимости от избранной специальности. Кроме того, повышен «проходной» уровень до 60 баллов, а также планируется проведение дополнительного тестирования для абитуриентов для участия в конкурсе на присуждение государственных образовательных грантов.

Министерство провело экспертизу программного обеспечения ЕНТ на функциональную эффективность и надежность:

- Впервые проведена экспертиза всей базы тестовых заданий ЕНТ по всем предметам тестирования. Более 120 тысяч заданий. При этом особое внимание уделялось соответствию содержания тестовых заданий учебным программам, – подчеркнул вице-министр.

Не остались без внимания и «технические» вопросы, отметил представитель Минобразования. Например, ежегодно выпускники допускают ошибки при заполнении листа ответов. Поэтому в этом году изготовлен видеоролик о порядке заполнения листа ответов и передан в местные органы. Сейчас его ежедневно показывают по местным телеканалам.

Стоимость ЕНТ в нынешнем году составила 521 млн тенге, 108 миллионов из которых направлены регионам для организации питания, проживания и подвоза выпускников к пункту тестирования. Министерство намерено перевезти к пунктам 99,4 тысячи потенциальных студентов, обеспечить питанием 102 тысячи учащихся и 52 тысячи – проживанием.

ИЗ ПЕРВЫХ РУК

Кто будет первым на рынке?

Евгений ЕРЕМЕНКО: «В ближайшие 3-5 лет мы намерены получить долю, которая обеспечила бы нам первую позицию»

Продолжение. Начало на стр. 11

- Что на самом деле означает отсутствие хороших продуктов? Продукты создают актуарии. Актуарии у нас обучаются по международным стандартам и соответствующим образом лицензируются. И если у нас сегодня нет хороших продуктов, это не означает, что наши актуарии слабее, просто у нас нет спроса. Он отсутствует, поскольку не было участников рынка. Поэтому сейчас мы предлагаем на рынке очень простые продукты, к которым люди привыкли, опираясь на свой прошлый опыт: страховка на день свадьбы, на день совершеннолетия и ряд других. Со временем новые продукты появятся. Приход на рынок иностранных участников ускорит процесс создания новых продуктов.

По Вашему мнению, как отразится на страховом рынке вступление Казахстана в ВТО?

- Выгоду извлекут клиенты, которые получат более широкий спектр продуктов и получат его быстрее. Не через 3-5 лет, а буквально в то время, когда крупные иностранные компании выйдут на наш рынок. Членство Казахстана в ВТО отразится на тарифах. Но затрудняюсь ответить, будут они ниже или выше, поскольку это зависит от нашего законодательства. То есть насколько, например, компаниям по страхованию жизни позволят управлять своими активами. Будут ли те же требования, которые предъявляются к пенсионным фондам, или нет. Если установят те же самые условия, то для клиентов это будет выгодно, так как они будут получать больший доход.

Что касается технологий и качества обслуживания, то в этом отношении без вариантов. В этом иностранные страховщики нас опережают: за ними опыт и технологии, которые мы только начинаем осваивать. Но это положительно скажется на самом рынке, который станет более структурированным и четким, и на обслуживании клиентов.

Но смогут ли в этих условиях отечественные страховщики выдержать давление со стороны иностранных компаний?

- Вопрос, по моему мнению, заключается в том, как иностранные страховщики будут заходить на наш рынок. Например, если они будут выходить через банк, то, соответственно, это давление будет более явным. Если же они войдут на рынок самостоятельно, то у них останется возможность развиваться через розничные каналы. Конечно, этот путь гораздо сложней, но все зависит от того, какой у компании опыт по выходу на другие рынки. У нас есть примеры деятельности банков, которые за 1-2 года буквально перевернули розничный рынок за счет того, что дали новые продукты, условия и определенный сервис. Сейчас я не готов говорить, хорошо или плохо все это скажется на них, но свою долю они забрали.

Барьеры для развития

Какие изменения необходимо внести в законодательство и в политику налогообложения, чтобы рынок страхования жизни развивался более активно?

- По налоговым льготам правительством уже сделаны большие шаги навстречу страховщикам. Во-первых, страховые выплаты освобождены от налогов. Во-вторых, не подлежат налогообложению страховые премии. А в концепции развития финансового рынка на 2007-2009 годы в части страхования жизни обозначены актуальные вопросы, которые нам интересны. Наиболее важно для нас сейчас – это изменение в инвестиционной политике. Мы имеем ограничения в возможностях инвестирования, которые отличают нас как от банков, так и от пенсионных фондов. В силу этого страдает наша доходность. Поэтому мы хотели бы, чтобы в ближайшее время и эти ограничения были сняты.

«На сегодняшний день наши активы не уступают всем остальным страховым организациям», – говорит Евгений ЕРЕМЕНКО.

В законодательство по обязательной ответственности работодателя внесены изменения, которые эксперты и участники рынка оценивают по-разному. Что, по Вашему мнению, упущено?

- В законодательстве есть не упущения, а некоторые неосвещенные вещи. Однако это взгляд только с одной стороны. Например, компании по страхованию жизни требуют прописать единый для всех алгоритм. Но этого делать не надо, поскольку он есть, и он един во всем мире, и наши актуарии работают именно по нему. А вот как складывается стоимость продукта, зависит от подхода каждой компании к оценке рисков.

Почему один и тот же договор в различных страховых компаниях может отличаться по суммам на 3-5 млн тенге?

- Все очень просто. Одна компания считает, условно говоря, что дочь шахтера не пойдет учиться в университет, и рассчитывает выплату до наступления 18 лет. Другая компания может считать совсем по-другому, предполагая, что дочь шахтера все же пойдет учиться, и в этом случае страховщик обязан платить на протяжении еще 5 лет. А учитывая среднюю зарплату в Казахстане, в итоге и получается та самая разница в 3-5 млн. Но это риск компании по страхованию жизни.

То же самое с риском инфляции, поскольку каждый год мы должны проводить индексацию. А какой уровень инфляции брать? Если 15 лет назад она составляла 300%, то сейчас, допустим 9%, а в прогнозах – 5-7%. Какой она будет по факту, мы не знаем. Поэтому одна компания в своих расчетах ориентируется на текущую, а другая – на прогнозируемую инфляцию, отсюда и возникает разница в суммах.

Вот это и есть различные подходы в оценках. Но если бы компании по страхованию жизни сами принимали на себя изначальный риск по обязательному страхованию ответственности работодателя, а потом сами бы рассчитывались, то все существующие вопросы просто исчезли. Их вообще не надо было бы обсуждать, и законодательство можно было бы упростить. Не нужно было бы выстраивать отношения между двумя компаниями по общему страхованию и страхованию жизни. Достаточно было бы выстроить отношения непосредственно между компанией по страхованию жизни и страхователем.

Быть первыми

Не могли бы Вы рассказать, каковы планы вашей страховой компании на этот год? Какую долю рынка вы намерены завоевать?

- На сегодняшний день «Народный банк» владеет значительной частью вкладчиков Казахстана и огромной филиальной сетью. Может быть, по цифрам мы не догоним наших конкурентов, но что касается количества привлеченных клиентов, думаю, в ближайшие год-два мы станем компанией №1 в Казахстане. Поэтому начиная со второй половины текущего года мы одновременно начнем работать во всех подразделениях и филиалах банка.

А в чем заключается ваша стратегическая цель?

- У группы Halyk стратегия достаточно проста. Мы должны быть первыми по всем показателям: по количеству клиентов, активов, географии присутствия и по спектру предоставляемых услуг. И поскольку наша компания входит в состав группы, у нас точно такая же стратегия.

Но все же, на какую долю рынка страхования жизни Ваша компания претендует?

- Все будет зависеть от того, сколько участников будет выходить на рынок. Например, компания «БТА-Жизнь» имела стопроцентную долю, потому что на рынке страхования жизни она была одна. Потом ее доля начала постепенно уменьшаться, так как на этот рынок стали выходить новые страховщики. Если взять общее страхование, то около 10 компаний имеют 80-процентную долю этого рынка, а в целом по всем продуктам лидер занимает 16% рынка, что обеспечивает ему по доле первое место. Поэтому сложно говорить, какая именно должна быть доля. Сейчас не представляется возможным просчитать, кто выйдет на этот рынок и как начнет действовать. Но у нас есть планы в ближайшие 3-5 лет получить такую долю, которая обеспечила бы нам первую позицию.

Социальный отчет некоммерческого благотворительного Seimar Social Fund

Период: март 2005 г. – май 2007 г.

SEIMAR SOCIAL FUND

Делай добро!

МИССИЯ: Изменим жизнь к лучшему!

СФЕРЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

Традиционная благотворительность – реализация благотворительных дел, являющихся безвозмездной помощью и делом совести каждого человека. В основе традиционной благотворительности лежат моральные и этические основы. Проекты по традиционной благотворительности реализуются по зову души и не нуждаются в широком освещении.

Общественные дела – реализация социально значимых дел, направленных на улучшение жизни общества по девяти нижеуказанным направлениям, выделение средств в виде грантов на конкурсной основе.

ПРИНЦИПЫ И НАЗНАЧЕНИЕ:

1. Все гранты выделяются строго на конкурсной основе по решению попечительского и экспертного советов Seimar Social Fund.
2. Гранты выделяются под те проекты, которые наряду с их высокой социальной значимостью соответствуют миссии, основным задачам, принципам и направлениям деятельности Seimar Social Fund.
3. Выделение целевых грантов долгосрочным проектам на развитие, усовершенствование и улучшение жизни.
4. Гранты предполагают направление финансовых средств лишь на целевые расходы, связанные с выплатой разовых платежей на цели, предусмотренные проектами.
5. Высокий КПД (коэффициент полезного действия) для всего общества.
6. Работа фонда строится по смыслу принципа «даем удочку, а не рыбу».

НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

1. Меценатство
2. Здоровый образ жизни
3. Журналистика
4. Наша история
5. Инновации
6. Мой город – Алматы
7. Демография
8. Экология
9. Образование

ЧЛЕНЫ ПОПЕЧИТЕЛЬСКОГО СОВЕТА:

1. Маргулан Сейсембаев	председатель совета директоров Seimar Investment Group
2. Аскар Галин	член совета директоров Seimar Alliance Financial Corporation
3. Ерлан Сейсембаев	член совета директоров Seimar Alliance Financial Corporation
4. Еркин Калиев	председатель совета директоров компании АО «Glotur»
5. Арманжан Байтасов	президент медиахолдинга «31 канал»
6. Еркеш Шакеев	казахстанский композитор, автор песен
7. Айганым Малишева	исполнительный директор Seimar Social Fund

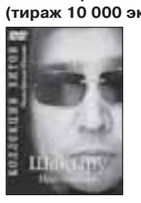
ИСТОРИЯ ФОНДА:

Некоммерческий благотворительный Seimar Social Fund был открыт в начале 2005 года. Однако история деятельности Seimar Social Fund берет свое начало с момента оказания благотворительной помощи группой компаний Сеймар. С 1991 года осуществлены сотни благотворительных проектов в самых различных областях (ветеранам ВОВ, пенсионерам, школам, интернатам, детдомам, военным, полицейским, КСК, НПО, религиозным общинам, музыкантам, заповедникам, спортсменам, лепробольным, инвалидам, юным дарованиям, артистам; кроме собственно денежной помощи, благотворительная деятельность оказывалась продуктами питания, ремонтом, оплатой лечения, строительством студии, снятием видеоклипа, изданием книг и т.п.). В рамках благотворительной деятельности также была построена мечеть в Тарбагатайском районе ВКО, проведена благотворительная акция «Наурыз – добрые дела» и приобретены специальные костюмчики «Гравитон», предназначенные для лечения детей с детским церебральным параличом, построена средняя школа в п. Балтаколь, снят документальный фильм «Писатель тысячи судеб», проведен айтыс, оказана помощь студентам КИМЭП, а также помощь участникам Великой Отечественной войны в издании памятной и ценной для них и их потомков книги об их нелегкой судьбе, оказана поддержка пенсионерам и ветеранам подразделений компании и ряд других мероприятий. Всего было реализовано проектов на общую сумму 988686 долларов.
В 2002 году организован общественный фонд Seimar Open, в результате деятельности которого был популяризирован гольф в Казахстане, а одноименный ежегодный открытый чемпионат стран СНГ по гольфу (pro-am) Seimar open среди мужчин стал одним из самых известных спортивных турниров.
Но именно в 2005 году положено начало динамичному становлению Seimar Social Fund в его настоящем виде: начинается разработка основных программ, приоритетных направлений и принципов, направленных на улучшение, совершенствование, изменение общественной жизни. Цели Seimar Social Fund приобрели четкие очертания и содержание.

Традиционная благотворительность

№	проект	сумма, тенге	описание
1.	**Строительство мечети в поселке Улытау Карагандинской области**	39 618 310	Предоставление гранта частному фонду поддержки осуществления стратегии развития «Казахстан-2030» Salauat на строительство мечети: стройматериалы, услуги строителей, оформление фасада, приобретение люстр.
2.	**“Хоспис – служба милосердия”, г. Семипалатинск**	588700	Грантополучатель – ОФ “Хоспис”. Приобретение медикаментов (аспирин, левомицетин, йодомарин, хондроксид, кальций Д3 форте, споридекс, трости, гентамицин, ходунки, шприцы, системы, коргликон, рибоксин,глюкоза, витамины, димедрол, кетанол, предуктал, фуросемид, андипал, фолиевая кислота, аспаркам, фестал, вата, грелки, глицерин, спирт, масло «Кызыл май», термометры, тонометры, кавинтон, гемодез, анальгин, бинты, левомеколь, ношпа, перекись водорода, ревалгин, спазган, спазмалгон, троксевазин, циннаризин, инвалидная коляска – 1 шт., спецодежда для медперсонала – 20 комплектов, радиотелефоны – 3 шт.
3.	**Беловодский психоневрологический детский дом – интернат**	1 652 825	Предоставление гранта на ремонтно-строительные работы столовой интерната. Приобретение стройматериалов, строительные работы, электромонтажные работы и сантехнические работы
4.	**Реабилитация ветеранов и инвалидов войны в Афганистане**	2 624 000	Оплата лечения инвалидов и ветеранов войны в Афганистане в санатории «Арасан-Капал» от заболеваний опорно-двигательного аппарата, нервной и сердечно-сосудистой системы (48 чел.): Кынин А., Беляков А., Сиваков В., Абдулов Ж., Амангалиев Б., Амангалиева Ш., Гезалова Е., Зеленский Г., Ремизев А., Орнынбетов, Аюпов, Тихонова А., Кичикова Г., Белибаева Н., Хребтова П., Гридасова М., Жакупов М., Куанбайулы Е., Накеев К., Карибаева К., Тажмухан, Токкожаева, Тайлаков Г., Сертеков Ж., Сейтбек Н., Джантаев С., Маударбеков, Абылкасенов, Жусупов С., Медиев К., Бердиев А., Нургазинов С., Махметова Б., Акатаева А., Пахоруков Г., Косилов Н., Мухамадиев М., Амренов Ш., Бейсенбаев Т., Медиев А., Тынысбаев Е., Абишев М., Варина В., Лапина М., Ахмешева Н., Уркенбаева Б., Кадырбекова С., Осипов К.
5.	**Сокулукская спецшкола-интернат для детей с тяжелыми нарушениями речи**	852 197	Приобретение компьютерной техники для оснащения школьного класса: 10 компьютеров, 1 принтер, 1 сканер.
6.	**Защита детей от СПИДа**	9 056 250	Благотворительная помощь 69-ти семьям детей, по 131 250 тенге каждой, зараженным ВИЧ в Южно-Казахстанской области. По рекомендации акимата ЮКО финансирование семей было осуществлено через благотворительный общественный фонд “Защита детей от СПИДа”.
7.	**Покупка тренажеров для детей с нарушениями опорно-двигательного аппарата и ДЦП**	236 300	Предоставление гранта ГУ “Специальная школа-интернат №2 для детей с нарушениями опорно-двигательного аппарата” на приобретение специализированных тренажеров: - тройной тренажер для ног; - двойные детские качели; - брусья “двойная параллель”; - тренажер “наездник”; - тренажер “вращающееся колесо”; - одинарная пресс-скамья; - перекрестные качели.
8.	**Панфиловская школа-интернат им. К.Тилибаева для детей-сирот**	851 274	Приобретение компьютерной техники для оснащения школьного класса: 10 компьютеров, 1 принтер, 1 сканер.
9.	**Реабилитация ветеранов и инвалидов Чернобыля, г. Алматы**	2 624 000	Предоставление гранта на лечение в санатории «Арасан-Капал» лиц, пострадавших при ликвидации последствий аварии на Чернобыльской АЭС. В рамках проекта группа в количестве 46-ти человек в течение 2-х недель проходила лечение: Адильбеков Б., Тагаев Б., Павлов Ю., Штырин Г., Сабакова Р., Кубашева Г., Жамирова Г., Нургазиев Д., Грива З., Белоногова Н., Кусметова Б., Кожанов Е., Ярошенко А., Аубакирова У., Мамбетова Д., Бексултанов Т., Солтыбаев К., Максутова Т., Тлегенова С., Абишбаева К., Кан А., Угольков С., Чувашов Ю., Терехов М., Горелов Н., Ибоходжаев К., Калинин В., Глаголев Ю., Белокон А., Кан Б., Далабаев Т., Алибаева А., Малдыбаев М., Уразалиев Б., Бендюков С., Ауесханов Д., Кропанина Т., Азбергенов Т., Шнашев М., Раздыков Б., Арыстанова З., Арыстанова К., Арыстанова Н., Ерлинбекова Г., Арыстанова С.
10.	**Благотворительный концерт, посвященный 30-летию творческой деятельности композитора Т. Сарыбаева**	1 000 000	Предоставление гранта на проведение и организацию концерта “Гавань моей любви”.
11.	**Общественное объединение “Организация ветеранов РК”**	1 500 000	Предоставление материальной помощи 300-м членам ОО “Организация ветеранов” в 14 областях республики: Астана, Алматы, Акмолинская, Актюбинская, Алматинская, Атырауская, ВКО, Жамбылская, ЗКО, Карагандинская, Костанайская, Кызылординская, Мангистауская, Павлодарская, СКО, ЮКО.
12.	**Строительство детского дома**	350 000 000	Строительство детского дома, земля.
13.	**Алматинский филиал Организации ветеранов РК**	1 500 000	Оплата лечения ветеранов ВОВ в санатории «Арасан-Капал».
14.	**Проект «Караван верблюдов»**	1 250 000	Предоставление гранта ОФ «Казахстан ПАНА» для поддержки проекта «Караван верблюдов». В рамках проекта Seimar Social Fund приобретает одного верблюда для детского дома и проплачивает средства для приобретения медицинского оборудования для больниц города.

Общественные дела

№	проект	сумма, тенге	описание
НАПРАВЛЕНИЕ «МЕЦЕНАТСТВО»:			
15.	**Художественный короткометражный фильм “Лекция о вреде табака” по рассказу А.П. Чехова.**	1 300 000	Выделен грант ТОО “Brand U” на съемку, монтаж и postprodaction фильма. Съемки драматического клипа были задуманы режиссером Игорем Пискуновым и актером Юрием Померанцевым. Основной целью проекта является привлечение внимание молодежи к классике через современное ее прочтение. Реализация идеи нового взгляда на широко известное произведение А.П.Чехова. Просвещение творческой молодежи через демонстрацию актерского мастерства Ю.Б. Померанцева – ярчайшего представителя актерской школы XX века.
16.	**III Алматинский международный кинофестиваль “Звезды Шакена – 2005”**	1 300 000	Грант выделен продюсерскому центру ТОО “Звезды Шакена” на подготовку кинофестиваля. Перевод заявленных работ на казахский и русский языки, создание каталога участников, проведение концертов по открытию и закрытию кинофестиваля.
17.	**Поддержка этнической музыки**	1 353 106	Грант предоставлен группе “Уркер”, Айдосу Сагату на съемку видеоклипа на песню “Коныр” для участия в музыкальной международной выставке WOMEX. Клип находился в ротации на американском канале “Link TV” Налог у источника выплат 147 356 тенге.
18.	**Выпуск DVD-диска Е. Шакеева “Коллекция хитов” (тираж 10 000 экз)** 	5 430 000	Выделен грант известному композитору Еркешу Шакееву на издание DVD-диска “ Коллекция хитов” тиражом 10 000 экз., а также на услуги студии звукозаписи и полиграфии.
19.	**Шестая торжественная церемония награждения премией “Тарлан-2006”**	4 050 000	Софинансирование. Предоставление гранта ОФ “Клуб меценатов Казахстана” на организацию церемонии и вручение премий.
20.	**Седьмая торжественная церемония награждения премией “Тарлан-2007”**	4 050 000	Софинансирование. Предоставление гранта ОФ “Клуб меценатов Казахстана” на организацию церемонии и вручение премий.
21.	**Издание книг: И. Джансугурова “Кулагер”, В. Хачатурова “Молчание. Страх. Голос”**	1 854 936	Софинансирование. Общественный фонд им. И. Джансугурова инициировал издание классики мировой литературы – поэмы Ильяса Джансугурова “Кулагер” на казахском и русском языках (854 936 тенге), а также издание книги В. Хачатурова “Молчание. Страх. Голос” (1 000 000 тенге);
22.	**Творческий вечер поэта Шомишбая Сариева - лауреата международной премии “Золотая медаль им. Ф. Кафка»**	700 825	Предоставление благотворительной помощи Шомишбаю Сариеву на проведение творческого вечера, посвященного 60-летнему юбилею, а также презентации 2-томника стихов «Кос канат».
23.	**Концерт, посвященный 50-летию музыканта Булата Сыздыкова**	2 681 718	Предоставление гранта на организацию и проведение концерта.
24.	**Приобретение скрипки мастера Vitorio Villa**	1 413 500	Приобретение скрипки известного итальянского мастера для талантливого скрипача Армана Мурзагалиева.

Продолжение

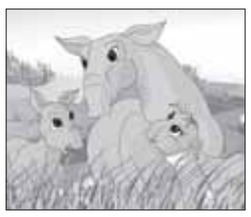
№	проект	сумма, тенге	описание
25.	**Национальная премия “Музыкальная фишка’2006”**	50 234 370	Грант на проведение гранд-концерта ТОО “ТРК 31 Канал Холдинг” – 21 011 160 тенге (сценография, съемка, монтаж, звуковая и световая аппаратура, оплата услуг творческой группы). Презентация и старт проекта – 8 352 014 тенге (старт проекта, визуальная продукция, производство и ротация рекламных роликов, разработка web-портала); Выплаты по выигрышам: 1-е место – композиция “Жумыр-Кылыш” (группа “Улытау”): * ТОО “Улытау” – 34 290 000 тенге, в том числе подоходный налог. 2-е место – песня “Мой путь” (группа “Тринидад”): * Ли П. – композитор – 317 500, , в том числе подоходный налог. * Демьяненко С.- автор слов – 317 500 тенге, в том числе подоходный налог. * Башмакову О. – продюсер группы “Тринидад” – 1 905 000 тенге, в том числе подоходный налог. 3-е место – песня “Твои шаги” (Батырхан Шукенов): * Шукенов Б. – исполнитель – 982 500 тенге, в том числе подоходный налог. * Шакеев Е. – автор слов – 317 500 тенге, в том числе подоходный налог.
26.	**Памятный вечер писателя Жоржа Хайдарова, презентация DVD-диска Еркеша Шакеева “Коллекция хитов”**	859 656	Расходы на проведение памятного вечера известного писателя Жоржа Хайдарова и проведение презентации DVD-диска Е. Шакеева “Коллекция хитов”.
27.	**Книга “Обратная сторона Луны” Игоря Яримака**	608 871	Издание книги тиражом 2 000 экз. Автор книги был первым казахстанцем, выигравшим в нью–йоркском суде США уголовное дело против ФБР, доказавшим свою невиновность. Пройдя жернова юридической бюрократии Запада, английскую и американскую тюрьмы, он не сломался и вышел из ситуации достойно.
28.	**Национальная премия “Музыкальная фишка’2007”**	13 750 000	Грант предоставлен “ТРК 31 Канал Холдинг” на подготовку гранд-концерта премии, производство ТВ- и радиодневников, работу экспертной комиссии и т.д.
НАПРАВЛЕНИЕ: «ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ»			
29.	**Первый гольф-турнир Kazakhstan Open-2005**	6 800 000	Софинансирование. Предоставление гранта ТОО “Kazakhstan Open” на проведение Первого международного турнира по гольфу в рамках European Challenge Tour
30.	**Второй международый гольф-турнир Kazakhstan Open-2006**	6 000 000	Софинансирование. Предоставление гранта ТОО “Kazakhstan Open” на проведение Первого международного турнира по гольфу в рамках European Challenge Tour
31.	**VIII Открытый чемпионат стран СНГ по гольфу (pro-am) среди мужчин Seimar Open’2005**	6 653 310	Основная цель турнира – вовлечение молодежи в здоровый образ жизни посредством популяризации гольфа. Seimar Open – один из первых турниров Казахстана, сделавших гольф доступным спортивным событием для СМИ и желающих играть в гольф. На протяжении долгих лет Seimar Open является значимым спортивным мероприятием в стране.
32.	**IX Открытый чемпионат стран СНГ по гольфу (pro-am) среди мужчин Seimar Open’2006**	6 600 000	Все выигрыши с чемпионата, как правило, идут на благотворительность в детские дома.
33.	**XIII Международный турнир по дзюдо**	954 000	Софинансирование. В целях подготовки национальной сборной РК к Азиатским играм 2006 года Федерации дзюдо был предоставлен грант на проведение традиционного турнира по дзюдо среди мужчин и женщин памяти Санжара Джандосова.
34.	**Международный шахматный юношеский пурнир Seimar Chess Tournament’2006**	496 690	Предоставление гранта ТОО “ДО Марал-Сай” на организацию и проведение турнира. В турнире приняли участие более 70-ти юных шахматистов из Казахстана и России в возрасте от 7 до 20 лет: * Казахстан: Исабаев Диас (г. Астана), Аманов Жанибек (г. Атырау), чемпионы и призеры среди детей до 10, 12, 14, 16 и 18 лет. Также в турнире принимает участие победитель открытого чемпионата Соединенных Штатов Америки до 15 лет 2006 года – Усков Антон (г. Алматы). * Россия: 13 участников, двое из которых, несмотря на свой юный возраст, заслужили немало наград: Климов Антон (г. Новокузнецк) – чем пион России, чемпион Европы, Карпова Людмила (г. Новосибирск) – чемпионка России по быстрым шахматам, двукратная чемпионка Ка захстана до 12, 14 лет.
35.	**Международный турнир по пулевой стрельбе “Алтын ОК”**	2 000 000	Предоставление гранта ТОО “ПТО Казохотрыболовсоюз” на проведение турнира: приобретение призов победителям, спец. одежда, полиграфия и т.д. Цель проекта – объединение любителей пулевой стрельбы, обучение молодежи навыкам практической стрельбы, уменьшение фактов истребления животного мира.
36.	**Авиашоу “От винта – 2005”**	905 000	Организация и проведение мероприятия на аэродроме “Бурундай-Авиа”. Цель – поддержка легкой авиации Казахстана.
37.	**II Ежегодное авиашоу Казахстана “От винта – 2006”**	6 350 000	Основная цель «От винта» заключается в решении актуальных вопросов легкой авиации, пропаганде здорового образа жизни, популяризации хобби-клубов, привлечении молодежи в сферу авиации и создания новой «площадки», где возможны открытия, интересные знакомства, новые идеи и проекты. Особенность «От Винта’2007» – сборы от продажи билетов идут на
38.	**III Ежегодное авиашоу Казахстана “От Винта’2007”**	6 000 000	реализацию благотворительного проекта по профилактике рака молочной железы в Казахстане, в частности на приобретение протезов. Проект реализуется совместно с Фондом народонаселения ООН и фондом «Здоровая Азия». Высший пилотаж – каждый год пилотажная группа «Тянь Шань» – неоднократные Чемпионы СССР и России по высшему пилотажу представляют зрелищную программу: каскад комплексов фигур высшего пилотажа, составленного с элементами классической системы Арести: виражи и петли Нестерова, иммельманы и ранверсманы, фиксированные повороты на восходящих и нисходящих линиях, штопор и знаменитую «абракадабру». Василий Жовтый – начальник аэроклуба «Отан», участник эскадрильи «Нормандия – Неман»: «Наше авиашоу – это невероятно красивое зрелище. Ну не может быть, чтобы эта красота не коснулась вашей души». В рамках авиашоу: проведение брифинга, высший пилотаж, показательные полеты, выставки хобби-клубов.
НАПРАВЛЕНИЕ: «ЖУРНАЛИСТИКА»			
39.	**Издание книги “Свет звезды” С. Козыбаева**	1 740 000	Грант на издание книги выделен ОФ “Академия журналистики Казахстана”. В своеобразной мини-энциклопедии собрана история казахстанских средств массовой информации. Справочное издание посвящено членам академии журналистики, видным публицистам, составляющим элиту СМИ Казахстана.

Начало

№	проект	сумма, тенге	описание
40.	**Церемония вручения ежегодной журналистской премии “Алтын Жулдыз-2005”**	3 510 000	Грант выделен ТОО “ТРК 31 Канал Холдинг” на подготовку сценария, организацию съемок, трансляцию и другие орграсходы. Основная цель – поддержка и стимулирование здоровой конкуренции между СМИ. Торжественная церемония вручения высших общенациональных премий “Алтын Жулдыз” и “Алтын Самрук” проводится ежегодно. Лауреаты премии «Алтын Жулдыз 2005»: * в номинации «Содружество» стала газета «Уйгур авази»; * лучшей региональной газетой на казахском языке названа кызылординская газета «Сыр бойы»; * лучшей региональной газетой на русском языке признано столичное издание «Вечерняя Астана»; * лучший региональный телеканал – костанайский «Алау TV»; * в номинации «Лучшее деловое издание» победила газета «Панорама»; * победу среди общественно-политических журналов страны одержал «Парасат»; * лучшей республиканской газетой на казахском языке стала «Ана тили»; * «Казахстанская правда» – лучшая республиканская газета страны; * казахско-турецкое издание «Казахстан – Zaman» названо лучшим совместным информационным проектом; * лучшая новостная программа – «Информбюро» «31 канала»; * лучшим радио также стало «Радио 31»; * признание «Алтын жулдыз» получила программа «Времен связующая нить» известного культуролога, генерального директора Национальной библиотеки Мурата Ауэзова (номинация «Лучшая авторская программа»); * ток-шоу «Акжунис», выходящее на телеканале «Казахстан», победило в номинации «Лучшая авторская программа»; * программа «Ел-журт» телеканала КТК стала лучшим аналитическим проектом; * лучший развлекательный проект – SuperStar.kz телеканала «Евразия». В 2005 году лауреатами именной премии «Алтын самрук», присуждаемой за личный вклад в развитие отечественной журналистики, стали сенатор, первый министр информации независимого Казахстана Куаныш Султанов, а также известные тележурналисты Жанна Ахметова и Арманжан Байтасов.
41.	**Церемония вручения ежегодной журналистской премии “Алтын Жулдыз – 2006”**	4 815 900	Грант выделен ОФ “Академия журналистики Казахстана” на подготовку сценарного плана, а также на подготовку ТВ-версии церемонии вручения премии (съемка, монтаж, эфир). Почетными премиями «Алтын Жулдыз’2006» среди 17 номинаций были отмечены ЛУЧШИЕ: * региональная газета на казахском языке – «Дидар» (Усть-Каменогорск); * региональная газета на русском языке – «Звезда Прииртышья» (Павлодар); * общественно-политический журнал – «Континент»; * деловое издание – «Деловая неделя»; * республиканская газета на казахском языке – «Айкын»; * республиканская газета на русском языке – «Литер»; * региональный телеканал – «Жетісу» (Талдыкорган); * новостийная программа – «Информбюро» «31 канал»; * информационно-аналитическая программа – «Хабар жер»; * авторская программа – «Центр внимания» («31 канал»); * интернет-издание – Mizinov.net; * ток-шоу – «Дода» («31 канал»); * публицистический проект – «Линия судьбы» (агентство «Хабар»); * радиопрограмма – «Сазды салем» Казахского радио; * детский журнал – «Молдир булак»; * тематический журнал – «Достык-Дружба»; * видеофильм – «Казахстанцы – герои Брестской крепости».
42.	**Проведение конкурса среди журналистов за Лучшее освещение социально-значимых проектов и высокий профессионализм в рамках церемонии вручения премии “Алтын Жулдыз”**	6 361 032	Выделены премии по заключению попечительского совета Seimar Social Fund следующим журналистам: * главный редактор журнала «Континент» Султан Акимбеков (635 000 тенге, в т.ч. подоходный налог). Премия присуждена в направлении «инновации» и «образование» за освещение вопросов инновационных направлений в экономике Казахстана, а также предоставление читателям объективной аналитической информации о событиях в области образования, политики, экономики и бизнеса; * главный редактор журнала «Эксклюзив» Карлыгаш Еженова (635 000 тенге, в т.ч. подоходный налог). Премия присуждена в направлении «Образование» и «Инновации» за постоянное освещение общественно-значимых проектов, направленных на формирование положительного имиджа Казахстана в сфере экономики, а также за постоянную публикацию интересной и важной информации в сфере образования и инноваций; * главный редактор газеты «Караван» Александр Шухов (635 000 тенге, в т.ч. подоходный налог). Премия присуждена в направлении «Мой город – Алматы» за пристальное внимание к изменениям в архитектурном облике южной столицы и глубокое освещение вопросов застройки и оформления города; * главный редактор газеты «Панорама» Лера Цой (635 000 тенге, в т.ч. подоходный налог). Премия присуждена в направлении «Мой город – Алматы» за постоянную публикацию оперативных, аналитических, профессиональных материалов о финансовом и культурном центре нашей республики – городе Алматы; * главный редактор газеты «Комсомольская правда» Светлана Мищенко (635 000 тенге, в т.ч. подоходный налог). Премия присуждена в направлении «меценатство» за постоянную публикацию материалов, направленных на развитие казахстанской музыкальной индустрии и культуры в целом. Освещение проектов в культурной жизни республики и участие в мероприятиях в сфере кинематографа, изобразительного искусства и музыки; * зам. главного редактора и корреспонденты газеты «Казахстанская правда» Мира Алипинова (254 000 тенге), Оксана Лысенко (190 500 тенге), Светлана Антончева (190 500 тенге), в т.ч. подоходный налог. Премия присуждена в направлении «Экология» за проведение широкомасштабной экологической акции «Спасем Сайгу» и постоянное участие в других экологических проектах, за предоставление всеобъемлющей информации об экологии страны своему читателю и небезразличное отношение к природе; * журналист газеты «Туркистан» Гульзина Бектасова (635 000 тенге, в т.ч. подоходный налог). Премия присуждена в направлении «Наша история» за неоднократное освещение материалов, рассказывающих о людях и событиях, вошедших в историю нашей республики, за глубокое изучение каждой темы и интересное донесение материала до аудитории; * редактор программы «АртХроника» Борис Стадничук (635 000 тенге, в т.ч. подоходный налог). Премия присуждена в направлении «Меценатство» за профессиональное освещение всех значимых культурных событий республики и творческий подход к созданию программы и бесценные знания, которыми автор делится со своими зрителями; * корреспондент газеты «Мегаполис» Владимир Северный (635 000 тенге, в т.ч. подоходный налог). Премия присуждена в направлении «Экология» за неординарный творческий подход в освещении экологической программы по спасению сайги и неподдельный интерес к героям своих материалов; * журналист НК «Казинформ» Мустафина Сара (635 000 тенге, в т.ч. подоходный налог). Премия присуждена в направлении «Инновации», «Экология», «Демография» за постоянную публикацию оперативной, объективной и жизненно необходимой информации посредством новых интернет-технологий, а также неравнодушное отношение к проблемам и вопросам экологии и демографии, к социальным проектам, направленным на решение этих проблем.
43.	**Церемония вручения ежегодной журналистской премии “Алтын Жулдыз – 2007”**	6 250 000	Грант выделен ТОО “ТРК 31 Канал Холдинг” на подготовку мероприятия: организация съемок, трансляция, монтаж, мониторинг СМИ, аренда ГАТОБ им. Абая, аренда ПТС, световая, звуковая аппаратура, публикации в СМИ. Обладателями премии «Алтын Жулдыз – 2007» стали: * лучшая региональная газета на русском языке – “Огни Алатау” (Алматинская область), * лучшая региональная газета на казахском языке – “Орталык Казакстан” (Карагандинская область), * лучшая республиканская газета на русском языке – “Время”, * лучшая республиканская газета на казахском языке – “Казак адебиеті”, * лучший журнал – “Нива” (Астана), * лучший региональный телеканал – “Эра ТВ” (Астана), * лучшее СМИ для детей – “Жыл он екі ай”, * лучшая новостная телепрограмма – “2030” (телеканал “Астана”), * лучший аналитический телепроект – “Состояние.kz” (медиахолдинг “31 канал”),

№	проект	сумма, тенге	описание
			* лучшая авторская телепрограмма – “Тіл хабар”, * лучший развлекательный телепроект – “Танкалманыз” (“Хабар”), * Лучший публицист года – Мейрамбек Толепберген (“Егемен Казакстан”), * лучший фотожурналист года – Асылбек Абдраимов (“Жас Алаш”), * лучший видеофильм – “Обретенная свобода” (по книге Ермухамета Ертысбаева), * лучшее радио – “Энерджи”, * номинация “Асыл мура” культурное наследие – “Памятники истории”, * лучший социальный телевизионный проект – “Жакынына жардемдес”, * специальную премию “Алтын Самрук” получили Герольд Бельгер и Хасан Оралтай.
44.	**Журналистская премия некоммерческого благотворительного Seimar Social Fund за лучшее освещение общественно-значимых тем и высокий профессионализм** 	6 250 000	Премия была учреждена в 2005 году на церемонии вручения премии «Алтын Жулдыз». Проводится на ежегодной основе. Журналистская премия вручается 5 редакторам и 5 журналистам за лучшее освещение общественно-значимых тем и высокий профессионализм по решению попечительского совета некоммерческого благотворительного Seimar Social Fund. 1. Григорий Беденко – корреспондент отдела новостей, агентство «Хабар» (625 000 тенге, с учетом подоходного налога). Премия вручена в направлении «Журналистика» за: * преданность своему делу; * профессионализм; * за способность создавать уникальные материалы и быть интересным для своих зрителей; * за бесстрашие и смелость, проявляемые в работе. 2. Константин Маскаев – корреспондент газеты «Новое поколение» (625 000 тенге, с учетом подоходного налога). Премия вручена в направлении «Экология» за: * объективное освещение проблем экологии и животного мира; * активное участие в журналистских рейдах; * отзывчивость и содействие в решении вопросов сохранения степной антилопы – сайги; 3. Хельча Исмаилова – журналист газеты «Время» (625 000 тенге, с учетом подоходного налога). Премия вручена в направлении «Традиционная благотворительность» за: * профессиональное, искреннее и объективное освещение социальных вопросов, с которыми приходится сталкиваться героям материалов; * прилагаемые усилия в решении проблем героев своих материалов; * создание и развитие уникального направления в казахстанской журналистике «социальная журналистика»; 4. Каиржан Тореужанов – журналист газеты «Айкын» (625 000 тенге, с учетом подоходного налога). Премия вручена в направлении «Экология» за: * создание цикла статей о проблемах исчезновения сайги; * неординарный творческий поход к освещению этой темы; * участие в журналистских рейдах. 5. Чингиз Муханов – журналист газеты «Жас Алаш» (625 000 тенге, с учетом подоходного налога). Премия вручена в направлении «Меценатство» за: * создание уникального издания о казахстанском шоу-бизнесе «Ыргак»; * постоянное освещение культурных событий страны; * предоставление интересной и актуальной информации читателям; 6. Наталья Соколова – главный редактор газеты «Комсомольская правда» (625 000 тенге, с учетом подоходного налога). Премия вручена в направлении «Меценатство» за: * вклад в развитие отечественного шоу-бизнеса; * содействие проектам, направленным на популяризацию казахстанских исполнителей; * за неординарный творческий поход к освещению культурных событий. 7. Наиль Ишмухаметов – главный редактор агентства «Интерфакс-Казахстан» (625 000 тенге, с учетом подоходного налога). Премия вручена в направлении «Инновации» за: * создание серии информационных изданий на трех языках; * за создание оперативной ленты политических и бизнес-новостей; * за предоставление возможности пользователям уникального информационного портала быть всегда в курсе объективной и жизненно необходимой информации. 8. Наталья Абильдина – главный редактор журнала «Шоколад» (625 000 тенге, с учетом подоходного налога). В направлении «Меценатство» за: * издание журнала о светской жизни «Шоколад»; * предоставление читателям возможности окунуться в удивительный мир изысканности и роскоши; * освещение событий культуры и искусства; 9. Тахмина Кибирова – главный редактор программы «Персона» (телеканал «Алматы»), главный редактор журнала «Mass Media» (625 000 тенге, с учетом подоходного налога). Премия вручается по двум направлениям – «Меценатство» и «Журналистика» за: * производство телевизионного проекта «Персона»; * создание уникальных и интересных «картин жизни» героев программы: современников и героев прошлого времени, выдающихся людей нашей страны; * создание журнала «Mass Media» о тех, «кто пишет, снимает, говорит с экранов телевизоров, на радиоволне, в газете, в журнале, в Интернете». 10. Сейтказы Матаев – руководитель Национального пресс-клуба, председатель Союза журналистов Казахстана (625 000 тенге, с учетом подоходного налога). В направлении «Журналистика»: за вклад в развитие казахстанской журналистики и высокий профессионализм.
НАПРАВЛЕНИЕ: «НАША ИСТОРИЯ»			
45.	**Спектакль, посвященный 60-летию ВОВ, “У войны не женское лицо”** 	300 000	Грант выделен детскому общественно-театральному фонду им. Н. Сац “Прикосновение” на постановку документальной повести С. Алексеевич. Режиссер и автор сценария – заслуженный деятель искусств РК и РФ, лауреат премии «Тарлан» Б.Н. Преображенский. В интересной театральной форме спектакль преподносит уроки истории молодежи. Премьера спектакля состоялась в июне 2005 года в Немецком театре.
46.	**“Все, что было не со мной, помню…” – проект к 60-летию ВОВ** все, что было не со мной, помню...	5 850 000	Предоставление гранта ТОО “ТРК 31 Канал Холдинг” на реализацию проекта “Все, что было не со мной, помню…”: * проведение республиканского конкурса литературных работ и рисунков на тему «То, что было не со мной, помню…»; * производство ежедневного телеальманаха; * проведение благотворительного концерта Льва Лещенко – «Эхо Победы»; * приглашение проекта «Эхо Победы» для участия в международном телевизионном фестивале «Перемогли разом» в городе-герое Севастополе (Украина) 5-10 мая; * реализация праздничного телемарафона в эфире «31 канала» 9 мая. * награждение победителей республиканского конкурса литературных работ и рисунков на тему «То, что было не со мной, помню…» в эфире ток-шоу «Центр внимания». Победителями стали: среди участников литературного конкурса: - Бекмуратов Тимур, г. Алматы - Бородина Диана, г. Алматы - Гаврилюк Тамара, г. Алматы - Дадаева Заретта, с. Карнеевка, СКО - Избасарова Арайгуль, г. Астана - Кантаева Несвельда, г. Усть-Каменогорск - Каракожа Арайлым, г. Шымкент - Кенебаева Айнур, г. Сатпаев - Кожахметов Диас, г. Алматы - Комкова Вероника, г. Семипалатинск - Кумаргалиева Айдана, г. Алматы - Ломакина Лариса, г. Усть-Каменогорск - Нурмухамбетова Багдат, г. Сатпаев - Полторацкий Иван, г. Алматы - Рахимбердиев Абзал, г. Уральск - Соколова Ирина, г. Семипалатинск среди участников конкурса детских рисунков: - Алексеева Алина, г. Алматы - Бакбергенов Есен - Горелова Даша, г. Алматы - Дмитриева Даша, г. Шымкент - Ибраимов Абзал, г. Семипалатинск - Ким Александра, г. Алматы - Нобоко Юлия, г. Алматы

№	проект	сумма, тенге	описание
			- Сабирбек Абзал, Енбекшиказахский р-н, Алматинская обл. - Савкина Марина, г. Шымкент - Ханьжина Марина, г. Зыряновск - Хасаншин Вячеслав, село Волгодоновка, Акмолинская обл.
47.	**Конкурс среди журналистов на лучшую публикацию об участнике ВОВ по направлению “Наша история”** 	1 010 280	1 место (428 285, в т.ч. подоходный налог) – Розалия Азимова, журналист газеты «Начнем с понедельника» (ряд статей, посвященных 60-летию Победы, среди статей есть публикация про К. Кайсенова); 2 место (287 580, в т.ч. подоходный налог) – Мурат Джакибаев, директор компании «Орал Мунай Онимдери» (документальный цикл фильмов «История Победы» про ветеранов ВОВ и труженников тыла Западно-Казахстанской области); 3 место (145 295, в т.ч. подоходный налог) – Канапия Ахметов, журналист журнала «Мысль» (статья о единственной женщине – летчице из Казахстана Хиуаз Доспановой); 2 дипломанта (по 38 235, в т.ч. подоходный налог): 1) Ермагамбет Лукпанов и Габбас Смагулов, журналисты областной газеты «Орталык Казахстан» (серия статей о боевых действиях на фронте); 2) Кульбай Адырбекулы, журналист газеты «Туркистан» (биографические статьи о ветеране ВОВ З. Габидена).
48.	**Создание атласа по историческим, географическим и культурным достопримечательностям Казахстана**	13 408 128	Победитель конкурса на создание Атласа – ТОО “Научно-исследовательский институт “Номад”. Грант предоставлен на проведение исследовательских работ, командировки по Казахстану, в Россию и Узбекистан, фото- авиасъемки, транспортные расходы, гонорары ученым и экспертам. В рамках проекта будет выпущен атлас, в котором в полном объеме будет представлена информация об исторических ценностях памятников культуры, архитектурные и географические достопримечательности, археологические находки и т.д., основанные на реальных исторических источниках: статьи, легенды, исторические факты и информация о памятниках культуры, истории, архитектуры, археологии.
НАПРАВЛЕНИЕ: «МОЙ ГОРОД – АЛМАТЫ»			
49.	**Книга А. Баянова “Алма-Ата неформальная, или за фасадом азиатского коммунизма. Алма-Ата музыкальная”.** 	687 794	Грант ТОО “Бюро Бомонд” на издательские работы – 533 000 тенге. Тираж: 1 000 экз. Эта книга является единственной в Казахстане описывающей наш город во времена 60-х, 70-х, 80-х годов и является своеобразной попыткой создать энциклопедию популярной музыки нашего города середины прошлого века. Особенность книги заключается в том, что она является своеобразным и уникальным документом прошедшей эпохи, который уже сегодня интересен широкому кругу читателей. На презентации проекта было принято решение о создании малой архитектурной формы – памятной скамейки группе Beatles.
50.	**Олимпийские игры “Алматы – 2014”**	3 400 000	Грант выделен корпоративному фонду “Олимпийские игры “Алматы – 2014” на подготовку генерального плана проведения зимних Олимпийских игр
51.	**Мой двор – моя олимпиада!** 	1 777 514	Предоставление гранта ОФ “Развитие Плюс” на реконструкцию детской игровой площадки в Доме ребенка №1 г. Алматы. Приобретение: * каруселей; * игрового комплекса; * беседок; * лавочек; * песочницы.
52.	**Старт проекта по созданию малой архитектурной формы – памятной скамейки группе The Beatles**	123 338	Публикации информации по конкурсу среди скульпторов на лучший проект по созданию памятной скамейки Beatles в газете «Казахстанская правда».
53.	**Реализация проекта по созданию малой архитектурной формы – памятной скамейки группе The Beatles** 	13 890 662	Расходы на создание бронзовой скамейки Beatles: приобретение бронзы, гипса, гранита, брусчатки, камня и т.д. Оплата услуг скульптора Эдуарда Казаряна. Проведение пресс-тура по отливке из бронзы первой фигуры скульптуры. ОТКРЫТИЕ СКАМЕЙКИ СОСТОЯЛОСЬ 15 МАЯ 2007 ГОДА НА ГОРЕ «КОК-ТОБЕ»
НАПРАВЛЕНИЕ: «ЭКОЛОГИЯ»			
54.	**Издание журнала “Жер-Ана”**	260 000	Выделен грант редакции журнала “Жер-Ана” – ТОО “Has Group” на предпечатную подготовку. Издание журнала осуществляется в рамках движения “Невада – Семипалатинск”.
55.	**Старт I этапа широкомасштабной экологической программы “SOS-сайга”** 	19 876 062	Грант РГКП “ПО Охотзоопром” – 12 849 000 тг. на приобретение: * 10 приемников глобальной системы позиционирования GPS; * 10 терминалов спутниковой связи; * 10 автомашин УАЗ; * 10 раций; * 10 автомобильных раций. Предоставление гранта ТОО “Gala TV” на производство фильма-хроники “SOS-сайга” – 2 327 500 тенге. Выделение гранта ЧУ “ Художественный Центр Images” на производство 5-ти тематических социальных роликов по проблеме сохранения сайги – 2 419 962 тенге: * статистический – сообщает аудитории о катастрофическом снижении популяции сайги; * эмоциональный – пробуждает в людях тревогу за будущее; * художественный – ролик снят на основе притчи; * исторический – сообщает об исчезнувших ранее животных Казахстана; * юридический – сообщает об уголовной ответственности за браконьерство.
56.	**Старт II этапа широкомасштабной экологической программы “SOS-сайга”** СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ SOS САЙГА SEIMAR SOCIAL FUND KINETICA INVESTMENTS	37 181 068	РГКП “ПО Охотзоопром” грант предоставлен на приобретение: * 4-х автофургонов (кунгов) КАМАЗ 4321-15 на сумму 27 729 957 тенге; * экипировки охотинспекторов (50 комплектов); * приборов ночного видения (10 компектов); * GPS (10 комплектов); * спутниковых телефонов (10 терминалов); * фотоаппаратов (5 штук); * рации (10 комплектов). По итогам журналистских рейдов были премированы антеннами и телевизорами шесть лучших охотинспекторов: 1. Бимендиев Б.О. 2. Шмидт И.Н. 3. Сейсенбиев Ж.С. 4. Рамазанов Б. 5. Токбергенов С. 6. Якименко Ю. При отборе лучших инспекторов оценивались следующие качества: 1. Результативность работы: * количество арестованных браконьеров; * количество популяции сайги в зоне работ; * количество полноценно контролируемых объектов, размер территории; * количество отстреленных волков; 2. Стаж работы охотинспекторов; 3. Отзывы, рекомендации; Продолжение

№	проект	сумма, тенге	описание
57.	**Документальный фильм-хроника “SOS-сайга: по следам вечных кочевников” (завершающий этап)**	6 982 500	Завершение ТОО “Gala TV” съемок и производства документального фильма-хроники “SOS-сайга: по следам вечных кочевников”. Фильм SOS-сайга является первым научно-популярным казахстанским фильмом о степной антилопе. До этого широкой аудитории были представлены работы Японии, Франции и Германии. В фильме представлена следующая информация: * научные данные; * интересные факты истории и настоящего; * работа охотинспекторов; * статистика; * сводки борьбы с браконьерством. Презентация фильма состоялась на Международной Конференции по проблемам мигрирующих животных (Бонн, Германия). Показ фильма прошел на региональных каналах, а также на каналах «Хабар» и «Ел-Арна».
58.	**Издание учебного пособия на казахском языке «Чудо степей Евразии»**	645 000	Предоставление гранта ОО «Экообраз» на издание учебного пособия «Чудо степей Евразии» на казахском языке для школьников. Цель – содействие сохранению популяции сайги на территории Казахстана через экологическое образование школьников. Учебное пособие для детей от 8 до 14 лет было создано группой сотрудников неправительственных организаций Казахстана («ЭкоОбраз», «Центр охраны дикой природы «Арлан» и «Отражение») и Германии (НАБУ) при поддержке ученных.
59.	**Производство 2-й серии мультипликационного фильма «Сага о сайге II»** 	2 453 485	Предоставление гранта студии «Анимастер» для создания 15-минутного мультипликационного фильма «Сага о сайге II». Ключевым моментом достижения целей проекта является то, что для написания сценария мультипликационного фильма в Интернете на веб-сайте будет объявлен конкурс на «открытый сценарий». Это позволит вовлечь в решение проблемы сохранения сайги и написание сценария к мультфильму большое количество не только творческих людей, но и специалистов, занимающихся данной проблемой. Вторая серия мультипликационного фильма будет создана на казахском и русском языках авторским коллективом студии «Анимастер». После создания фильма будет изготовлено необходимое количество копий фильма для распространения по телевизионным каналам. Производство мультфильма «Сага о Сайге-2» планируется завершить к 1 декабря 2007 года.
60.	**Научно-популярный фильм “Любящие лед”, в рамках проекта “SOS-тюлень”**	3 246 131	Предоставление гранта ТОО “ПЦ Gala TV” на съемку документального фильма в рамках проекта SOS-тюлень, направленного на защиту каспийских тюленей (3 069 731 тенге). В настоящее время реализация проекта приостановлена. Расходы на публикацию конкурсной информации в газете “Казахстанская правда” – 176 400 тенге.
НАПРАВЛЕНИЕ: «ОБРАЗОВАНИЕ»			
61.	**Социальная реабилитация инвалидов “Профессия – ключ к достойной жизни”**	1 527 180	Предоставление гранта ОФ “Карагандинское добровольное общество инвалидов” на оснащение компьютерного класса по обучению навыкам: компьютерной грамотности, работы с офисной техникой, основам бухгалтерского учета. В рамках гранта было приобретено 10 укомплектованных компьютеров, 1 сканер и 1 принтер.
62.	**Поддержка образовательных проектов ОФ “КоМеТа”**	2 708 000	Предоставление гранта на проведение следующих проектов: * соревнования на Кубок Филиппа Джесопа; * семинар с практикующими юристами; * семинар “Контракты в нефтяном праве”, * летняя правовая школа по нефтегазовой отрасли; * благотворительная акция “Новый год” в детском реабилитационном центре; * конференция по итогам деятельности за 2005 год; * первые республиканские финансово-экономические соревнования - ФЭСС; * круглый стол “Казахстанский рынок молодых специалистов”; * реализация интернет-проекта “Талант».
63.	**Центр развития карьеры «Талапты» Казахского экономического университета им. Т.Рыскулова**	2 992 080	Предоставление гранта ЧНУ «Центр развития карьеры «Талапты» для создания мультимедийного класса в Казахском экономическом университете им. Т. Рыскулова
64.	**Всемирные шахматные олимпиады и Азиатские игры 2006 года**	6 811 016	Предоставление гранта ОО “Федерация шахмат РК” для реализации следующих позиций: * командирование мужской и женской команд на Всемирную шахматную олимпиаду (20 мая – 05 июня 2006 г., Турин, Италия); * командирование вице-президента федерации для участия в совещании МОК (5-7 июля, Лозанна, Швейцария); * командирование детско-юношеской сборной команды на Всемирную детскую шахматную олимпиаду (Агри, Турция); * командирование мужской и женской команд на Азиатские игры (01-15 декабря, Доха, Катар); * проведение первого и второго учебно-тренировочных сборов членов мужской и женской сборных команд по шахматам на Азиатские игры (октябрь, ноябрь 2006 г.); * расходы по администрированию проекта.
65.	**Грантовые премии некоммерческого Seimar Social Fund детским тренерам по шахматам**	2 625 000	Вручение премий детским тренерам является одним из этапов реализации проекта по активному развитию шахматного спорта в стране. Было вручено 13 премий по 187 500 тг. следующим тренерам: * Николай Перегудов, Алматы (187 500 тг., с учетом подоходного налога); * Флюра Хасанова, Алматы (187 500 тг., с учетом подоходного налога); * Ольга Черепанова, Астана (187 500 тг., с учетом подоходного налога) ; * Нурлан Ибраев, Астана (187 500 тг., с учетом подоходного налога); * Григорий Ким, Шымкент (187 500 тг., с учетом подоходного налога); * Виктор Кан, Шымкент (187 500 тг., с учетом подоходного налога); * Олег Ринас, Караганда (187 500 тг., с учетом подоходного налога); * Владимир Медведев, Караганда (187 500 тг., с учетом подоходного налога); * Александр Володин, Уральск (187 500 тг., с учетом подоходного налога); * Валерий Мин, Уральск (187 500 тг., с учетом подоходного налога); * Владимир Пургин, Павлодар (187 500 тг., с учетом подоходного налога); * Валентин Захаров, Павлодар (187 500 тг., с учетом подоходного налога); * премия чемпиону Азиатских игр – Муртазу Кажгалееву в размере 375 000 тенге.
66.	**Развитие детско-юношеских шахмат в Республике Казахстан**	10 000 000	Предоставление гранта Федерации шахмат РК на: * ежегодные выплаты взносов в ФИДЕ; * командирование делегатов ФИДЕ от ФШРК; * проведение международного детского шахматного турнира Seimar Chess Tournament; * проведение Кубка ФШРК, посвященного памяти С. Сейфуллина; * материально-техническое обеспечение шахматных клубов (1 компьютер, 2 ноутбука, инвентарь, учебная литература).
67.	**Объединение юридических лиц «Ассоциация предпринимателей «Национальный совет Казахстана по корпоративному управлению»** Начало	7 846 980	Грант предоставляется на создание Реестра профессиональных корпоративных директоров. Цель – объединение на добровольной основе профессиональных корпоративных директоров из числа работающих в казахстанских компаниях (резидентов и нерезидентов страны) для : * выработки и внедрения отечественных стандартов корпоративного управления в практику отечественных компаний; * создания общественной профессиональной площадки обсуждения корпоративного управления на основе опыта и знаний профессиональных и корпоративных директоров; * объединения и координации деятельности заинтересованных лиц с целью расширения масштабов деятельности этого профессионального сообщества; * содействия совершенствованию действующего законодательства;

№	проект	сумма, тенге	описание
			* внедрения и развития коллегиального контроля за соблюдением этики корпоративного управления, а также выработки квалификационных требований к профессиональным корпоративным директорам; * формирования базы и резерва по специалистам для продвижения их в качестве независимых директоров в казахстанские компании, ТНК и СП на территории РК и в другие страны.
НАПРАВЛЕНИЕ: «ДЕМОГРАФИЯ»			
68.	**Поддержка этнических казахов-оралманов**	1 957 680	Предоставление гранта РОО “Союз оралманов Казахстана” на: регистрацию региональных филиалов, проведение просветительской работы среди оралманов.
69.	**Проект по профилактике рака молочной железы «Здоровье женщины – здоровье нации»**	2 400 000	Проект реализовывается совместно с Фондом ООН в области народонаселения. Цель – профилактика рака молочной железы, снижение смертности женщин, а также социальная и психологическая реабилитация женщин, перенесших заболевание. В рамках проекта реализуется следующее: * приобретение микроавтобуса для ОФ «Здоровая Азия» с целью проведения скринингов; * приобретение протезов; * оплата труда операторов горячей линии; * Производство информационных материалов.
70.	**Гранты на присуждение стипендий на конкурсной основе 20-ти талантливым студентам-оралманам**	6 250 000	Конкурс среди студентов был инициирован Союзом оралманов Казахстана и является частью программы поддержки оралманов. Адайхан Нуртас, КазНУ им. Аль-Фараби, Китай, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Атемкулов Сейтбек, Павлодарский ГУ им. С. Торайгырова, Узбекистан, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Дадбас Ердгуль, Казахстанско-Российский университет, Монголия, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Жакыпбайулы Абдилали, КазНУ им. аль-Фараби, Китай, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Жамбозова Айжамал, Актауский ГУ им. Ш. Есенова, Узбекистан, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Жантилесова Айман, ПГУ им. С. Торайгырова, Россия, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Жумай Гульмира, ЕНУ им. Л. Гумилева, Монголия, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Жумай Нурмира, ЕНУ им. Л. Гумилева, Монголия, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Кадыкен Ризабек, КазНАУ, Китай, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Келерхан Гульбану, КазНУ им. аль-Фараби, Монголия, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Кубеева Жаныл тай, КазЭУ им Т. Рыскулова, Россия, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Лахай Нургуль, КГУ им. Ш. Уалиханова, Монголия, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Маткарим Базаргуль, КазНУ им. аль-Фараби, Китай, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Мизамхан Ляйлим, КазГУМО и МЯ им. Абылай хана, Монголия, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Нурдыбек Алтынай, КазНПУ им. Абая, Китай, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Нурмуратова Альфия, ЕНУ им. Л. Гумилева, Узбекистан, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Сагатова Наргиза, ПГУ им. С. Торайгырова, Узбекистан, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Татик Баймуханбет, ЕНУ им. Л. Гумилева, Монголия, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Толкынкызы Айерке, КазНУ им. аль-Фараби, Китай, 312 500 тг. с учетом подоходного налога Укубаева Жанара, КазНУ им. аль-Фараби, Узбекистан, 312 500 тг. с учетом подоходного налога
НАПРАВЛЕНИЕ: «ИННОВАЦИИ»			
71.	**Создание Web-портала www. seimarfund.kz**	347 560	Проведение конкурса среди студентов технических университетов и предоставление гранта на создание официального сайта Seimar Social Fund

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ

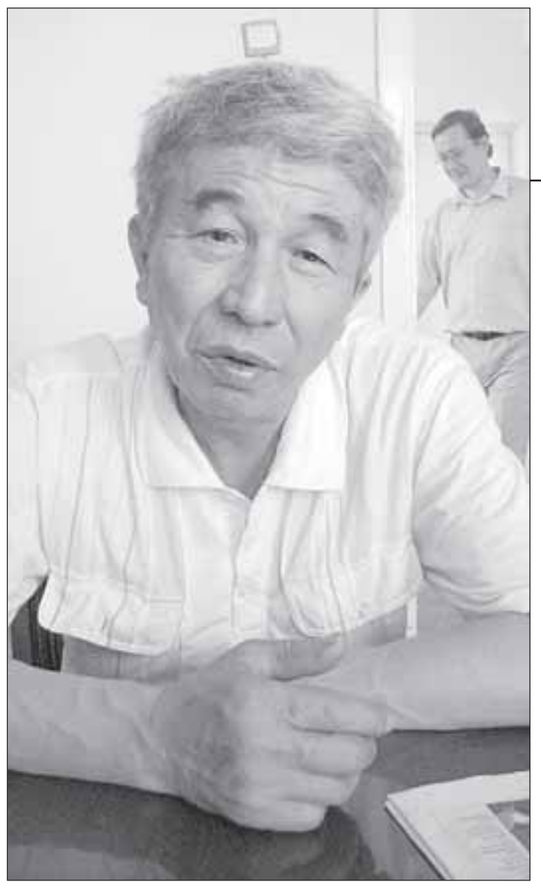
РЕЗОНАНС

САТПАЕВ – Может, есть еще одна корпорация «Казахмыс»? Таким вопросом после публикации в нашей газете интервью с президентом ТОО «Корпорация «Казахмыс» Владимиром КИМОМ задался Елеу УСЕРОВ, огнеупорщик 5-го разряда анодного отделения плавильного цеха Жезказганского медеплавильного завода корпорации «Казахмыс».

Ни зарплаты, ни перспективы, ни уверенности в завтрашнем дне

Металлург Жезказганского медеплавильного завода не согласен с президентом корпорации

Евгений ВАНЮШОВ



«Сегодня надо сильно потрудиться, чтобы уговорить молодежь прийти работать на завод. Потому что нет ни достойной заработной платы, ни перспективы роста, зато хамства со стороны начальства любого уровня – хоть отбавляй, – говорит Елеу УСЕРОВ и задается вопросом: – А кому это надо?»

Елеу Тулегенович, что Вас так смутило в интервью г-на Кима нашей газете?

- О шахтерах я ничего сказать не могу: я не знаю ни чем они живут, ни какими радостями их оделили, но вот о металлургах и об их социально-экономическом существовании расскажу.

Господин Ким утверждает, что «сегодня размер заработной платы работников корпорации «Казахмыс» достаточно высок». Могу поспорить, что это далеко не так. Первоначально, когда на Жезказганский горно-металлургический комбинат пришел крупный частный инвестор из-за рубежа, зарплата хоть и стала регулярной, но была очень низкой. Это нам объясняли низкими ценами на медь на мировых рынках, тогда платили что-то около 1200 долларов США за тонну. Сейчас цена тонны меди поднялась минимум в четыре-пять раз, но заработная плата осталась практически на том же уровне.

Почему? Как это объясняют?

- Мы бы и сами хотели знать, почему, но на этот вопрос нам никто так и не дал нормального ответа, только ссылаются на какие-то очень дорогостоящие социальные программы.

Зарплата или «на прокорм»?

Но при чем тут социальные программы и реальная оплата реального же труда?

- Вот и мы о том же. Кроме того, аналогичные соцпрограммы были и во времена СССР (тогда тоже заботились, чтобы работник был здоров как можно дольше, иначе как потребуешь с него хорошей производительности труда?), но на ту зарплату можно было жить. Что же касается сегодняшней заработной платы, то... Во времена СССР в сутки мы давали 20 вагонеток и получали за это 300-400 рублей, а сейчас – 40-50 вагонов за смену, и зарплата 30000-40000 тенге. На первый взгляд, разница колоссальная, но пусть вас не обманывает количество нулей в суммах. Лучше сравните, что вы могли себе позволить на те сотни рублей тогда, и что на эти десятки тысяч тенге – сегодня.

Да, разница есть.

- Разница огромная! Если сравнить ценность заработка, то на те 300 рублей я мог не просто прожить месяц, но и что-то приобрести в дом из мебели или бытовой техники (правда, в кредит, но не в ущерб семье), купить жене и детям что-то из одежды, оплатить все расходы по содержанию квартиры и телефона, и еще оставалось на множество маленьких радостей. А если я уходил в отпуск, то мог вывезти всю свою семью к морю, а потом еще вполне прилично дожить до следующей зарплаты.

Сегодня на свои чистые 30000 тенге я могу только не дать семье умереть с голоду (нас четверо плюс близкие родственники), и то не всегда хватает даже на минимум, поэтому часто сижу в долгах, а уж о каких-либо серьезных приобретениях можно смело забыть.

Передовикам везде у нас… преграда?

Г-н Ким утверждает в интервью, что на предприятиях корпорации идет замена старого оборудования на новое. Это так?

- Владимир Сергеевич утверждает, что идет замена оборудования на машины нового поколения, что принято решение о снижении интенсивности труда, уменьшении планов производства, связанных, правда, с объемом добычи руды. Возможно, у горняков все это есть, хотя и сильно сомневаюсь. Потому что у нас на заводе как установили финскую разливочную «карусель» (50 тонн в смену) еще, по-моему, в середине 90-х годов прошлого века, так она до сих пор и стоит. Уже настолько старая и изношенная, что толку от нее, как от козла молока.

А план?

- А вот план не просто повышают, но и требуют его любой ценой. И люди ведь умудряются его давать! Но даже если дашь план, поощрений не дождешься. При СССР если ты передовик – ты во всех газетах, на телевидении, на досках почета и с солидной премией в кармане. Сейчас, наоборот, за перевыполнение плана... наказывают.

То есть?!

- Да очень просто: найдут любую причину, вплоть до непорядка в спецодежде, только чтобы не платить тебе «лишних» денег. Как сказал однажды наш директор, «были бы у меня деньги – не жалко, но у меня бюджет ограничен». Однако для солидного премирования отдельных работников начальство средства находит.

Ну хоть так…

- Правда, странные они, эти «отдельные работники». Раньше ведь как? Раньше, если был повод (профессиональный праздник, перевыполнение или досрочное выполнение плана и т.д.), на бригаду выделялась определенная премиальная сумма, и бригада уже сама определяла, кому и сколько дать денег, по труду. Сейчас начальство само решает, кого оно желает поощрить, не советуясь с коллективом, и не факт, что премию получит именно нормальный работник, а не какой-либо родственник начальства.

Техника безопасности и ее «жертвы»

А какие еще есть больные вопросы у металлургов?

- Самая больная тема для рабочих нашего завода сегодня – спецодежда. Раньше каждому без исключения выдавали комплект спецодежды на полгода. Сейчас плавильщикам – на год, а разливщикам, по-моему, на полтора или даже на два года. Это вообще ни в какие рамки не лезет! Специфика работы этих людей такова (постоянно у открытого огня, рядом с расплавленным металлом), что спецовки постоянно горят, и во что они превращаются даже через полгода, это надо видеть: обгоревшие лохмотья, которые даже заводская прачечная не принимает. Но ведь списывать их никто не списывает, потому что те же бригадиры и мастера просто боятся подходить с такими вопросами к начальству.

Почему?

- Потому что или откажут, сославшись на отсутствие запасных комплектов на складах, или, что бывает гораздо чаще, на них просто наорут, как на каких-нибудь попрошаек. Зато этим моментом – прожженными спецовками – отлично пользуются инспекторы по ТБ.

Ставят на вид начальству?

- Штрафуют самих работяг! И никому ничего не докажешь, ответ один: или будь аккуратней (это возле брызжущей-то огнем лавы?), или приобретай новую спецовку за свои деньги. А ведь раньше с заменой спецовок проблем не было, только вовремя подойди, спиши сгоревшую, напиши заявку и иди получай новую.

Кстати, практически на любом рынке региона эту спецодежду можно купить запросто.

- Вот, а на складах ее, говорят, совсем нет... Я согласен, когда Владимир Сергеевич говорит, что «одним из самых острых вопросов в корпорации является обеспечение безопасных условий труда», что «на достижение заметного позитивного изменения в сознании и отношении сотрудников предприятий к технике безопасности труда иногда уходят годы». И я безоговорочно поддерживаю его в стремлении «неуклонно продолжать работу по обеспечению безопасных условий труда».

Но я категорически не согласен с господином Кимом, когда он говорит о создании для работников санитарно-гигиенических условий на предприятиях корпорации. Или спецодежда, автоматизация труда и элементарная нормально функционирующая вентиляция в цехах нашего ЖМЗ в эти «условия» не входят?.. А простой рабочий, если он ценит свою жизнь, и сам кровно заинтересован в соблюдении техники безопасности, ведь именно ему достается самый трудный и опасный фронт работ.

Любой каприз за ваши деньги

Г-н Ким говорит, что вы можете пользоваться лечебно-профилактическими объектами, жизнедеятельность которых поддерживает «Казахмыс».

- И все это вроде как по смехотворным ценам для работников предприятий корпорации и членов их семей? Да, все это есть, и работает, и за это корпорации «Казахмыс», конечно же, спасибо большое. Но вот стоимость, к примеру, путевки колеблется от 10% до 100%, в зависимости от размера заработной платы работника. А что касается лечения в медицинском центре, то туда еще надо попасть.

Большая очередь?

- И не только. Моя жена – инвалид 2-й группы, и в первый раз я заплатил за ее лечение 10% от своей заработной платы, это нормально. Но вот во второй раз мне объявили, что теперь я должен заплатить 50% от моего среднего заработка, а это почти 20000 тенге!

Почему?

- Вот и я тоже спрашиваю, почему? А мне отвечают, что она ведь не работник корпорации «Казахмыс». Я привожу аргумент, что она член моей семьи, и мой заработок такой, что я должен платить только 10%! После этого со мной просто не стали разговаривать. Но даже если заболею я, то тоже просто так не смогу лечь: надо ждать, когда подойдет очередь или придется платить за коммерческую палату.

А что скажете насчет кадров?

- Сегодня на нашем заводе много случайных людей. Раньше, когда придешь устраиваться на работу, тебя проверят «от и до», согласуют с бригадой, в которую ты собираешься трудоустроиться, и если даже примут, то твой разряд поначалу будет не выше 2-го. После чего тебе придется в течение нескольких лет доказывать своим трудом, что ты имеешь право подняться на разряд выше. Сейчас никакого согласования ни с кем нет, люди приходят абсолютно не подготовленные, но им сразу же присваивают достаточно высокие разряды. Почему? На ум приходит только одно объяснение: по знакомству или родственники.

Может, есть еще один «Казахмыс»?

Вы сами на заводе давно работаете?

- На Жезказганском медеплавильном заводе я с 1985 года и по сей день. Я еще помню величие и авторитет нашего завода (да и комбината в целом), когда практически каждый молодой человек считал за честь трудоустроиться именно к нам, потому что были и заработки, и социальные гарантии, и уверенность в завтрашнем дне. А сегодня надо сильно потрудиться, чтобы уговорить молодежь прийти работать на завод. Потому что нет ни достойной заработной платы, ни перспективы роста, ни уверенности в завтрашнем дне, зато хамства со стороны начальства любого уровня – хоть отбавляй. А кому это надо?

Да вроде как никому…

- Вот и молодежь если и приходит к нам, то только на год-два, подработать. А свое будущее она связывает с кем угодно, но только не с корпорацией «Казахмыс». Представляете, раньше молодой человек считал за честь работать на комбинате, а сейчас его туда загоняют чуть ли не из-под палки! Но, может, господин Ким имел в виду какую-нибудь другую корпорацию с аналогичным названием? Потому что к нашей его выступление по большей части уж точно не относится.

НАМ ПИШУТ

Когда и кто защитит балхашцев?

По мнению экс-депутата маслихата, бюджет недополучил от корпорации «Казахмыс» от 8 до 12 млрд тенге

Напечатанное в одном из прошлых номеров «Республики» интервью президента корпорации «Казахмыс» Владимира КИМА вызвало горячие отклики читателей нашей газеты. Сегодня мы публикуем письмо, пришедшее в редакцию из Караганды.

Дмитрий БОЙКО, экс-депутат карагандинского областного маслихата

В интервью вашей газете президент корпорации «Казахмыс» КИМ В.С. нарисовал идиллическую картину, рассказав о своем детище, и люди, не знающие реальной ситуации, и впрямь могут подумать: вот конкретный пример для подражания по взаимодействию недропользователя, его работников и граждан, живущих в городе, где расположено это градообразующее предприятие.

Я, будучи с 1989 по 2003 годы депутатом карагандинского областного маслихата, в том числе председателем бюджетной комиссии и координатором депутатской группы «Законность, равенство, достоинство», располагаю определенной информацией об этом хозяйствующем субъекте, в частности по экологической ситуации.

Из содержания интервью читатели могут подумать, что экологическая обстановка в городах, где находятся предприятия корпорации, особой тревоги не вызывает. Увы, реальная картина совершенно противоположная, а в городе Балхаше уже на протяжении семи лет происходит то, что по всем параметрам относится к особо тяжким преступлениям, обозначенным в Уголовном кодексе ст. 161 как «Экоцид» (массовое уничтожение растительного или животного мира, отравление атмосферы, вызвавшее или способное вызвать экологическую катастрофу, влекущее разрушительные последствия как для природы, так и для людей).

Написаны десятки статей, депутатских запросов, на разных уровнях приняты постановления, обязывающие корпорацию прекратить загрязнение воздушного бассейна, озера Балхаш и растительности, но ситуация к лучшему не меняется, попрежнему гибнут люди, уничтожается природа. Приведу целый ряд примеров, которым имеется документальное подтверждение.

Так, пытаясь ускорить ввод в действие установки по нейтрализации вредных выбросов в атмосферу в Балхаше, распоряжением акима Карагандинской области №66 от 9.04.1999 года корпорации «Казахмыс» на 1999-2001 годы был установлен фиксированный ежегодный платеж за загрязнение окружающей среды в сумме 75 млн тенге, около 10% от нормативного платежа, с условием, что корпорация в 2001 году введет на БГМК в действие установку по нейтрализации сернистого газа. Корпорация, сэкономив около 2,5-3 миллиардов тенге на экологических платежах, установку не запустила.

Семь депутатов областного маслихата, в том числе и автор этого материала, 8 марта 2003 года обратились к г-ну Киму с публичным депутатским запросом по всему комплексу вопросов, волнующих жителей г. Балхаша. В своем ответе (№ 01-1199 от 20.05.2003 года) руководитель корпорации сообщил, что «…к 2005 году сооружение должно быть закончено и выброс вредных веществ сократится в 6 раз». Однако сейчас уже май 2007 года, но установка в действие не введена.

По настоянию депутатов г-н Ким был приглашен на 20-ю сессию областного маслихата 26 сентября 2002 года и пообещал депутатам, что через полтора года корпорация запустит установку по утилизации вредных выбросов, о чем доложит. Доложить должны были в марте 2004 года, но и на этот раз президент «Казахмыса» не сдержал слова.

В июле 2003 года, реагируя на недовольство балхашцев, областной акимат вынес вопрос о строительстве установки по обезвреживанию диоксида серы на обсуждение расширенного заседания облакимата. В справке, составленной летом 2003 года и подписанной бывшим заместителем акима области г-ном ТУНГЫШБЕКОВЫМ, говорится: «Отметить неудовлетворительный ход строительства комплекса утилизации диоксида серы на БГМК и угрозу срыва утвержденных сроков ввода его в эксплуатацию».

На 15 сессии Карагандинского областного маслихата (2001 год) была утверждена Программа оздоровления экологической обстановки области на 2002-2005 годы, в соответствии с которой комплекс по утилизации диоксида серы на БГМК должен быть введен в эксплуатацию в 2003 году. Были названы и другие сроки, но, как и предыдущие, эти обещания вновь не выполнялись. Такая вот законопослушность, о которой в интервью неоднократно говорит г-н Ким.

А теперь несколько слов о последствиях экологической катастрофы в Балхаше. По мнению некоторых специалистов, прямой и косвенный ущерб от вредных выбросов, осуществленных предприятиями корпорации за 10 лет, сопоставим с годовым бюджетом нашей области, в частности в 2005 году ущерб составил около 50 млрд тенге. За 1998-2002 годы суммарный выброс вредных газов в атмосферу Балхаша составил 2,3 миллиона тонн, из которых 2,13 миллиона — сернистый газ. На одного жителя города масса выбросов в год составила 6,5 тонн, из них сернистого газа около 6 тонн. Это почти в 30 раз превышает показатель.

Кстати, если выбросы в атмосферу вредных газов предприятиями корпорации в 1998 году составляли 505 тысяч тонн, то в 2006 году уже 662 тысячи. Ни птицы, ни насекомые газовых атак не выдержали, а балхашцы терпят уже десятилетие и задают вопрос: когда же и кто их защитит, почему молча взирают те, кому давно пора действовать?

По данным бывшего первого заместителя акима г. Балхаша г-на КАТКОВА и по данным упоминавшейся выше справки, показатели смертности и заболеваемости жителей в 2002 году были выше среднеобластных показателей:

- смертность – в 1,27 раза;
- болезни системы кровообращения – в 1,6 раза;
- болезни крови и кроветворных органов – в 3 раза;
- пневмония – в 1,6 раза;
- число рожденных детей с врожденными пороками – в 3 раза.

Депутаты областного маслихата многократно обращались в республиканские ведомства с просьбой обосновать ссылками на законодательство: почему корпорация «Казахмыс», нанося колоссальный вред природе, осуществляет платежи за вредные выбросы в атмосферу в размере не более 10% от нормативных. В четырех полученных нами ответах (два – от министров, еще два – от вице-министров) по сути говорится, что корпорация должна была осуществлять платежи в полном объеме. На неоднократные письменные и устные запросы в корпорацию предъявить депутатам контракт, в котором содержатся пункты о якобы предоставленных ей правительством льготах на экологические платежи, от корпорации ответа получено не было.

Если утверждения министров и вице-министров верны, то, по самым скромным подсчетам, бюджет от корпорации «Казахмыс» за 10 лет недополучил от 8 до 12 млрд тенге. Хочешь не хочешь, а вспомнишь слова классика о поступках, на которые могут идти деловые люди, если это сулит им большую прибыль.

ВОЗВРАЩАЯСЬ К НАПЕЧАТАННОМУ

КАРАГАНДИНСКАЯ ОБЛАСТЬ – Наша газета уже писала о том, что два месяца назад работники Жезказганского медеплавильного завода отправили протестное письмо-обращение в адрес председателя правления корпорации «Казахмыс» Эдуарда ОГАЯ, депутата Мажилиса Амалбека ТШАНА и председателя профсоюза работников корпорации Асылбека НУРАЛИНА.

Голодовка пока не объявлена

На обращение рабочих Жезказганского медеплавильного завода не отреагировали ни профсоюз, ни депутат

Ольга ОРЕШНИКОВА

Если отсутствие реакции со стороны корпорации понятно, то молчание мажилисмена вызывает недоумение у рабочих.

Работники требовали от руководства «разобраться в произволе, творящемся на Жезказганском медеплавильном заводе»: неоплачиваемый сверхурочный труд, некомплект штата, отсутствие правдивой информации о вредных производственных факторах, критическая изношенность оборудования, «бумажная» техника безопасности, оскорбительные суммы оплаты труда. «Ждем решительных мер и ответа через газету, – было написано в обращении. – В противном случае оставляем за собой предпоследнее право отстаивать свои интересы по Закону РК «О труде» – забастовку, а последнее право – объявление голодовки и умереть – это тоже наше право, которое вы не в силах отнять».

Мы решили узнать, кто и как, кроме журналистов, отреагировал на тревожные факты, изложенные в письме? Оказалось, никто и никак. Руководители корпорации, по словам лидера независимого профсоюза сатпаевских горняков Беркута НАСЫРХАНОВА, «сделали ход конем: собрали путем угроз или обмана около пятисот подписей с работников якобы в поддержку Назарбаева и приложили их к своему письму о том, что факты, изложенные в обращении рабочих, не соответствуют действительности. Этот «документ» отправили в разные высокие ведомства».

Кстати, Карагандинский областной независимый профсоюз работников предприятий ТОО «Корпорация «Казахмыс», которым руководит г-н Насырханов, был готов принять в свои ряды и металлургов. Но никто из работников медеплавильного завода так и не вступил в него, потому что профсоюз сейчас не может работать в легитимном поле. Дело в том, что месяц назад межрайонный экономический суд Караганды удовлетворил претензию ТОО «Корпорация «Казахмыс» и признал незаконным использование имени корпорации в названии профсоюза. Теперь для его дальнейшего функционирования требуется перерегистрация.

Как сказал Беркут Насырханов, «хотят на корню задушить, чтобы мы все начали с нуля. Здесь, на предприятиях, прессингуют самых активных профсоюзников из числа рабочих, вызывают к начальству по тем или иным поводам, требуют прекратить деятельность. Иначе обещают лишить социального пакета, гарантированного работодателем, или вообще работы».

Руководитель жезказганского филиала партии «Настоящий Ак жол» Шамгул ТЕЛЕБАЕВ пытается сохранить оптимизм:

- Читали интервью с Кимом в вашей же газете? Отвечает мягко, обтекаемо, как будто проблем не существует. Публичного признания правоты рабочих не случилось и не случится, но есть определенные результаты. Например, к тем, кто когда-то потерял мужа, кормильца, но недополучил положенной денежной компенсации, подсылают юристов: дескать, собирайте все нужные документы и обращайтесь, пожалуйста. Им хотят дать подачку и взять расписку, что получено все сполна. Это для чего? А чтобы в будущем появилась возможность сказать: вдов никто не обижает, вот расписки. Что касается обещаний голодовки и забастовки со стороны рабочих, было тут собрание, но власть объявила это митингом. Людей разогнали, организаторов оштрафовали. Обжаловать это бесполезно. Хотя никакого митинга не было, люди просто собрались.

Месяц назад в партийном филиале сообщали, что письмо рабочих, отправленное в парламент, имело некоторый резонанс. Оно якобы было передано в Генеральную прокуратуру, где вроде бы формируется специальная комиссия для проверки обращения рабочих Жезказганского медеплавильного на предмет соответствия действительности. Однако это «вроде бы» так и осталось на уровне слухов.

ВЗГЛЯД НА ПРОБЛЕМУ

Хорошая цена – половина дела

Содержание большого поголовья скота пока невыгодно сельчанам, считают специалисты

АКТОБЕ – Животноводство традиционно считается приоритетным направлением в аграрном секторе экономики Актюбинской области. Правда, нынешнее поголовье скота несравнимо с тем изобилием, которое имелось в прежние времена: современные экономические условия внесли свои коррективы и в эту отрасль народного хозяйства. Однако специалисты считают, что нынешнее сокращение поголовья закономерно.

Виктор МОИСЕЕНКОВ

Чтобы не быть голословными, приведем некоторые цифры. Например, поголовье овец в Актюбинской области насчитывает на сегодняшний день 1 миллион 164 тысячи голов, тогда как в 80-х годах прошлого столетия оно составляло более 2 миллионов голов, то есть количество овец сократилось в половину. Примерно то же самое можно сказать и о других отраслях животноводства. По данным департамента сельского хозяйства, в настоящее время в области насчитывается 500 тысяч голов крупного рогатого скота, 70 тысяч лошадей и 16,5 тысяч верблюдов.

Впрочем, работники департамента не склонны драматизировать столь заметное сокращение поголовья. Поделиться своими мыслями по поводу прошлого, настоящего и будущего животноводства в регионе мы попросили одного из авторитетнейших актюбинских специалистов, заместителя директора департамента сельского хозяйства Актюбинской области Владимира ЛИТОВЧЕНКО.

Поголовье было, цены не было

Владимир Арсеньевич, с чем все-таки связано такое сокращение поголовья скота?

- Сегодня зачастую пытаются сравнивать с тем уровнем, который имелся до реформирования. Но дело в том, что тогда существовала планово-распределительная экономика, не было головной боли, куда девать продукцию, все вывозилось по госзаказу. С переходом на рыночные отношения все стал определять спрос. Сейчас 100% производства животноводческой продукции сосредоточено в частном бизнесе.

Да, когда-то мы производили значительно больше продукции, скота было больше. Да, было время, когда мы за бесценок отдавали продукцию на экспорт, баранина стоила тогда 65 центов за килограмм. У нас в тот момент было очень большое поголовье, но цены на продукцию не было! Доходность этой отрасли была потеряна.

Сегодня идет рост цен на животноводческую продукцию, и наша задача в том, чтобы те, кто непосредственно занимается скотоводством, имели хорошую цену за свою продукцию. Тогда будет и развитие, и наращивание объемов. А пока содержать скот в больших объемах невыгодно.

А что может изменить сложившуюся ситуацию?

- Сегодня нужна серьезная работа по объединению сельхозпроизводителей. Это одно из стратегически важных, перспективных направлений. В одиночку животноводческие хозяйства не выживут. Тогда как оценка эффективности показывает, что крупные хозяйства более жизнеспособны, чем мелкие. Надо признать, что в мелких подворьях сложно выполнить весь технологический цикл, то есть организацию работы, ветеринарные мероприятия и так далее.

Но ведь были крупные объединения, зачем их развалили?

- Прежние хозяйства были иного склада, сформированы на другой идеологии. Нынешние объединения – это качественно другие объединения. Безусловно, прежде были серьезные технологические наработки, была хорошо развита система технологий, но все это финансировалось государством. Даже обеспечение специалистами было на государственном уровне, а сегодня сельхозпроизводитель – частник: нужен тебе хороший специалист – нанимай, плати. Да и технологическая цепочка уже меняется, сегодня стараются привлечь западные технологии.

Сейчас государственная политика направлена на поддержку развития средних и крупных животноводческих производств как основу конкурентоспособности и повышения эффективности производства животноводческой продукции. Нужны крупные объединения, где можно будет организовать нормальную работу, внедрять новые технологии. Как результат мы будем иметь снижение себестоимости производимой продукции.

И как продвигается объединение сельхозпроизводителей?

- Здесь еще непочатый край работы. Ситуация осложнена дороговизной кредитной части, далеко не каждый потянет эти кредиты. Банки требуют залоговое обеспечение, однако обычно люди, занимающиеся скотоводством, – это небогатые люди, и заложить-то им особо нечего. В этом направлении мы пытаемся работать через структуру товарного кредитования «Актобеагросервис». Эта структура действует по такой схеме: на бюджетные средства закупается, как правило, высококлассный племенной скот и передается хозяйствам, затем в течение трех-пяти лет хозяйства возвращают деньги, которые снова идут в оборот.

Такую схему мы отработали в пошлом году в Уильском районе, где на 20 миллионов тенге было приобретено 1950 голов племенных мясосальных овец, которые были розданы крестьянским хозяйствам. В этом году к осени еще миллионов 50 тенге по этой программе должны пройти.

Перекупщикам – бой!

Как сегодня решается вопрос со сбытом животноводческой продукции на селе?

- Организация заготовки скота – это одна из главных проблем сегодня. Мы неконкурентоспособны по сравнению с нелегальными посредниками! Мы пытались организовать специализированные хозяйства по заготовке, но как только они официально оформляются, то появляется налоговое бремя. И оно очень приличное! А ведь нелегальный посредник ничего не платит. Сегодня мы серьезно уступаем этим людям на рынке.

С одной стороны, они помогают животноводам, собирая скот, но с другой – они мешают, поскольку продукция по реальной цене попадает не тем, кому нужно. Экономика специализированных хозяйств не позволяет как-то стимулировать животноводов, тогда как перекупщик, не платящий налоги, имеет в кармане 30% стоимости продукции, а это уже что-то, и перекупщик может сыграть даже на цене животноводческой продукции.

Каким образом государство может противостоять нелегальным посредникам и что предложить сельчанам?

- Впервые в этом году за счет республиканского бюджета введены субсидии на поддержку производства говядины, свинины и мяса птицы. Для нашей области на эти цели выделено 103,5 миллиона тенге. Что это дает животноводам? За каждый килограмм произведенной говядины они получат 90 тенге субсидии, за килограмм свинины – 88 тенге, за килограмм мяса птицы – 47 тенге. Считаю, что это приличный стимул.

Однако есть один важный момент: субсидии могут получать только специализированные хозяйства, отвечающие технологическим параметрам. Эта программа целевая и направлена как раз на поддержку среднего и крупного животноводческого производства. Учитывая важность для нашего региона развития молочного скотоводства и овцеводства, мы обратились к областному акимату и депутатам с просьбой о выделении средств для этих двух отраслей, которые не субсидируются из республиканского бюджета. На этот год нам выделили 36 миллионов тенге. Субсидии из этих средств будут выдаваться по тому же принципу специализированным овцеводческим хозяйствам и молочным фермам.

Со своим мясом – в иностранный ряд

А можно ли вообще говорить сегодня о развитии среднего и крупного животноводства в Актюбинской области?

- Если говорить о конкретных шагах в этом направлении, то можно назвать несколько проектов, реализуемых в нашей области. Во-первых, в прошлом году была сдана первая очередь птицефабрики в поселке Бестамак. Первая очередь – это четыре птичника с современными немецкими и голландскими технологиями по откорму, инкубации и приготовлению кормов. Для развития птицефабрики мы сегодня можем выдать субсидии на 15 миллионов тенге. Такие крупные комплексы в перспективе должны полностью закрыть потребность области в птичьем мясе и даже выйти на экспорт за пределы области.

Также сейчас отрабатывается крупный проект по организации производства свинины в ТОО «Парижская коммуна» в том же Бестамакском животноводческом комплексе. Сейчас решается вопрос об изыскании средств на реализацию этого проекта. Предполагается производить там около 2,5 тысяч тонн свинины ежегодно.

Местные производители удовлетворяют спрос населения на животноводческую продукцию?

- По мясу мы почти в полтора раза перекрываем потребность области. И не только нашей области! Многие сегодня работают по контрактам на поставку скота к соседям в Атыраускую область, где есть большой спрос. Например, ТОО «Токмансай» специализируется на создании сельских потребительских кооперативов, которые ведут заготовку скота у частного сектора, организовывают откормочные площадки и поставку продукции по договорам в Атырау. Это ТОО было профинансировано в прошлом году на 17 миллионов тенге. Аналогичная система отрабатывается сейчас и в других районах.

Кстати, в этом году правительством принято решение об организации в нашей области экспортно-карантинной площадки. Это поможет создать систему заготовки, с которой, как я уже говорил, сейчас есть проблемы. Возникновение такой площадки в Мугалжарском районе позволит концентрировать скот, откармливать его и поставлять продукцию в другие регионы нашей республики, а возможно, и экспортировать за рубеж. Все это значительно повысит востребованность скота и даст дополнительный стимул развитию животноводства.

ОБЗОР РЫНКА НЕФТИ

Цены пошли в рост

Мировой рынок «черного золота» по-прежнему находится в напряженном состоянии

В последний день мая цены на нефть снова пошли в рост, постепенно отыграв падение нескольких последних торговых сессий. Эксперты говорят, что похолодание в некоторых регионах мира, рост спроса на бензин, а также сохранение напряженности в Нигерии и вокруг Ирана позволяют «быкам» смотреть на будущее с оптимизмом.

Булат НУРЛАНОВ

Рыночные котировки нефти стали расти в прошлый четверг сразу появления данных о запасах нефти в США, показавших неожиданное снижение. «Цены повышаются, реагируя на снижение американских запасов, когда большинство ожидало их роста. Но это довольно стабильная ситуация», – сказал аналитик Эндрю ХАРРИНГТОН из ANZ Bank. Дополнительными факторами, ведущими нефть вверх, являются перебои с поставками нефти из Нигерии и формальное начало в пятницу сезона ураганов в Мексиканском заливе.

После очередного повышения в понедельник цены практически вернулись к уровням конца позапрошлой недели. Котировки нефти Brent в Лондоне в понедельник были зафиксированы к окончанию торгов на уровне $70,40, а нефти Light Sweet Crude в Нью-Йорке – на отметке $66,21 за баррель. Цена нефти «корзины» ОПЕК также несколько подросла, но уровень $65 за баррель так и не преодолела.

Президент Нигерии понизил цены, а пожар поднял

Мировые цены на нефть по итогам торгов 29 мая на ведущих биржах значительно понизились. Эксперты связывают это с последними событиями в Нигерии. Как сообщило Associated Press, на настроения трейдеров повлияло заявление президента Нигерии Умара ЯР'АДУА, который в своей инаугурационной речи призвал к немедленному прекращению кровопролития в южной части страны, где ведутся основные работы по добыче. При этом представители Движения за освобождение дельты Нигера заявили, что готовы рассмотреть предложение нового президента. И, как сообщило Reuters, на следующий день в Нигерии были освобождены четверо американцев, похищенных боевиками 9 мая.

Впрочем, эксперты предполагают, что эффект от речи главы Нигерии может быть кратковременным. По словам аналитика сингапурской компании Purvin & Gertz Виктора ШУМА, значительное падение цен совсем не означает, что эта тенденция сохранится в последующие дни. Кстати, уже на этой неделе появилось сообщение о том, что нападения боевиков на нефтяные объекты продолжились, несмотря на заявление Движения за освобождение дельты Нигера о прекращении атак на месяц.

А вот 30 мая, по сообщению Reuters, мировые цены на нефть выросли после появления ошибочной новости о пожаре на НПЗ в США на web-сайте телевизионной станции города Талса, Оклахома, принадлежащей вещательной компании CBS. Канал KOTV, входящий в состав CBS, сообщил о пожаре на нефтеперерабатывающем заводе в Оклахоме, вызванном попаданием молнии. Это известие привело к волнениям среди трейдеров, в результате чего цены на американскую нефть подскочили на 40 центов.

Нефтеперерабатывающая компания сообщила, что эта новость была «полным обманом», после чего телевизионная станция убрала ее с сайта. «Достаточно лишь прокола на web-сайте, чтобы сдвинуть рынок. Это свидетельствует о том, насколько напряжен этот рынок», – сказал нефтяной трейдер в Хьюстоне. В последние недели перебои в работе НПЗ в США привели к повышению цен на бензин в стране до рекордно высокого уровня.

Давление на ОПЕК

Международное энергетическое агентство намеревается пролоббировать увеличение ОПЕК уровня нефтедобычи в ближайшие три месяца. Эксперты говорят, что сделать это будет невероятно сложно – страны не хотят снова понижать цену на «черное золото». С таким заявлением выступил глава IEA Клод МАНДИЛЬ. Он выразил надежду, что увеличение объемов нефтедобычи приведет в итоге к снижению цен на нефть.

«Мы полагаем, что этим летом существует необходимость в увеличении добычи, однако не похоже, чтобы наши коллеги из ОПЕК также были в этом убеждены», – подчеркнул Мандиль. Он добавил, что увеличение нефтедобычи необходимо также для того, чтобы обеспечить достаточное предложение на рынке даже в случае тех или иных непредвиденных обстоятельств.

В конце прошлой недели Европейской союз и ОПЕК обсудили вопросы сотрудничества в энергетике. В сообщении ряда СМИ отмечается, что стороны приветствовали увеличение диверсификации источников энергоснабжения, включая более широкое использование восстановимых источников и биотоплива. В этом контексте стороны обсудили потенциальные последствия роста производства биотоплива для использования земель, конкуренции растениеводства для биотоплива с другим продовольственным растениеводством, а также вопросы обеспечения водными ресурсами. В то же время стороны отметили, что мир и в дальнейшем будет нуждаться в нефти как доминирующем энергетическом ресурсе. По оценкам ЕС и ОПЕК, на сегодняшний день в мире достаточно нефти для удовлетворения спроса на нее.

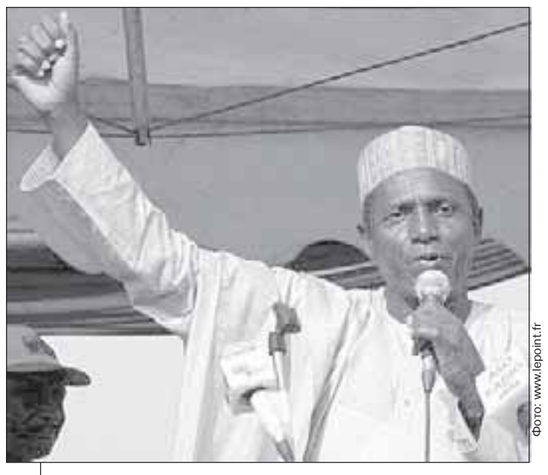


Фото: www.lepoint.fr

Есть мнение, что на настроения трейдеров повлияло заявление президента Нигерии. Впрочем, эксперты предполагают, что эффект от его речи может быть кратковременным.

Согласно сообщению, 21 июня в Вене состоится 4-я встреча министров в рамках энергетического диалога ЕС – ОПЕК. А несколько ранее, 21-22 мая, конгресс Global Oil & Gas Expansion, проходивший в Дубае, привлек к себе внимание многих персон нефтегазового Ближнего Востока. Одним из главных среди обсуждаемых был вопрос о том, какова должна быть цена на нефть. Отвечая на него, представители компаний Ближнего Востока называли конкретные цифры, что позволяет предположить наличие четкого осознания потолка и пределов роста цен на нефть. Речь шла о так называемой «справедливой» цене на «черное золото» без «примесей» геополитического фактора.

Интересно, что мнения по «справедливым ценам» были довольно отличающимися. Так, Фуад аль-АНСАРИ из компании TAKREER, занимающейся переработкой нефти, заявил, что для него цена в $50-60 видится оптимальной. По этой цене компания получает дополнительную прибыль от продажи своих нефтепродуктов, изготовленных из более дешевой ближневосточной нефти. А Аладдин аль-БАДАВНА из компании ADMA, занимающейся добычей нефти, считает, что сегодняшняя цена на нефть слишком высока. Он назвал оптимальным коридор в $35-40. По его словам, при повышении цен на нефть повышается цена практически на все товары, что негативно влияет на бизнес, в связи с высокими ценами на нефть у производителей нет желания получать новые технологии и производить новые продукты. В конечном итоге страдают все, добавил он.

Иранский «просвет»?

Представители США и Ирана пожали руки – впервые почти за три десятилетия. Длительная пауза в официальных дипломатических контактах и накопившиеся противоречия не помешали тому, чтобы встреча, американского и иранского послов, состоявшаяся 28 мая, в Багдаде прошла в «сердечной» атмосфере.

На повестке дня значилась лишь одна тема – иракский кризис. Стороны должны были обсудить вопрос о том, что именно Иран и США могли бы сделать – вместе или по отдельности – для стабилизации положения в Ираке. Но согласно утечкам на практике диалог свелся к очередному обмену претензиями. Американцы потребовали от иранцев прекратить поддержку шиитских боевиков. Тегеран же настаивал на скорейшем выводе американских войск. Впрочем, уже то, что обмен претензиями произошел в рамках официального переговорного процесса, можно назвать определенным успехом.

Несмотря на то, что и иранские, и американские власти сообщают, что нынешние переговоры посвящены исключительно Ираку и к ядерному досье Тегерана не имеют никакого отношения, связь между двумя этими сюжетами все же прослеживается. В частности, обращает на себя внимание тот факт, что накануне встречи в Багдаде был отменен запланированный раунд переговоров по ядерной программе Ирана между секретарем Высшего совета национальной безопасности Али ЛАРИДЖАНИ и верховным представителем ЕС по внешней и оборонной политике Хавьером СОЛАНОЙ. Последний сказался больным, но существует мнение, что мировые державы просто решили выдержать паузу, чтобы посмотреть, как пойдет американо-иранский диалог.

Эксперты в целом положительно отнеслись к переговорам. Так, Садек ЗИБА-КАЛАН, профессор Тегеранского университета, отметил: «Если удастся добиться успеха в диалоге по Ираку, то это может способствовать ослаблению напряжения в отношениях США и Ирана и дать толчок к дальнейшим переговорам по более широкому кругу вопросов». Роуз ГЕТЕМЮЛЛЕР, директор Московского центра Карнеги, охарактеризовал прошедшую американо-иранскую встречу как «историческое событие». Доктор Али АНСАРИ, эксперт по Ирану из Королевского института международных отношений в Лондоне, заявил, что «это маленький, но шаг вперед». Полная же нормализация отношений между Вашингтоном и Тегераном при нынешних администрациях, по его мнению, не наступит.

В свою очередь газета Le Monde назвала встречу в Багдаде ловушкой мнимой «оттепели» и напомнила, что незадолго до встречи Тегеран обвинил Вашингтон во внедрении американских шпионов в Иран для дестабилизации власти.

ЦЕНЫ

По темпам инфляции в лидерах Алматы,

а центр Северного Казахстана лидирует по количеству «номинаций» на самые дешевые продукты питания

После заметного снижения в апреле до 0,5% инфляция вновь начала расти и поднялась в мае до 0,7%. По темпам роста цен на этот раз вновь лидировали продовольственные товары – за минувший месяц они подорожали на 0,8%, тогда как непродовольственные товары – на 0,6%, а платные услуги – на 0,5%.

Тулеген АСКАРОВ

С начала года инфляция составила 3,8%, в том числе по продуктам питания рост цен составил 4,8%, непродовольственным товарам – 2,1%, платным услугам – 4%. В годовом выражении по отношению к маю прошлого года инфляция составила 7,6% и немного снизилась по сравнению с апрельским показателем в 7,7%. При таком методе подсчета лидируют платные услуги, которые подорожали за год на 10%, далее следуют непродовольственные товары (6,9%) и продукты питания (6,7%). Если же сравнивать январь-май с аналогичным периодом прошлого года, то инфляция оказывается на уровне 7,9%, а впереди идут все те же платные услуги (11,6%), затем непродовольственные товары (6,9%) и продукты питания (6,5%).

Подорожает ли сахар?

В мае по расчетам статистиков среди продуктов питания быстрее других дорожали мясо и мясопродукты – на 2,5%, в том числе говядина – на 3,3%, баранина – 3,2%, конина – 3,1%, птица – 2,3%, свинина – на 1,6%. Рыба и морепродукты за месяц поднялись в цене на 1,3%, фрукты и овощи – на 0,9%, хлебопродукты и крупяные изделия – на 0,5%. Подешевели яйца (3,2%), молочные продукты и сахар (0,9%).

Кстати, изменение цен на сахар сейчас привлекает повышенное внимание в связи с разгромом бизнес-империи старшего зятя президента, контролировавшего значительную долю «сладкого» рынка. С одной стороны, устранение столь крупного игрока, стремившегося к монополизации этого рынка, должно вызвать значительное снижение цен на сахар. С другой стороны, не исключено, что разрушение налаженных каналов импорта и сбыта этого товара на внутренний рынок может вызвать и обратную реакцию в виде дефицита сахара в самый разгар сезона заготовок с соответствующим повышением цен на него.

По темпам роста цен за год по-прежнему лидируют овощи (18,1%), за ними идут рыба и морепродукты (10,5%), мясо и мясопродукты (9,9%), хлебопродукты и крупяные изделия (7%), молочные изделия (6,7%), фрукты (5,3%), кондитерские изделия (4,4%), безалкогольные напитки (3,8%). Понятно, что при таком раскладе среднестатистический казахстанец вынужден сокращать потребление тех продуктов, которые дорожают быстрее других, и переходить на менее полезный для его организма рацион. При этом нужно учесть, что за год крупы подорожали на 10,6%, а хлеб – на 9%, притом что в стране вроде бы был собран рекордный урожай зерновых.

Цены в городах

Удивляет и то, что в Астане, расположенной в одном из главных зерновых регионов Казахстана, цены на пшеничную муку высшего сорта продолжают держаться на самом высоком в стране уровне – в мае они составили 79 тенге! Для сравнения: в Уральске, где статистики зарегистрировали минимальный уровень цен на этот продукт, они составили 42 тенге. Столица вышла также на первое место и по ценам на говядину – 549 тенге за килограмм против 350 тенге в Петропавловске.

Алматы по-прежнему держит первенство по ценам на сливочное масло (568 тенге) и картофель (100 тенге), в то время как минимум был отмечен соответственно в Уральске (335 тенге) и Петропавловске (56 тенге). В последнем, кстати, статистики зарегистрировали самые низкие цены еще и на яйца (111 тенге за десяток) с сахаром (79 тенге), тогда как максимальные их значения наблюдались в Актау – соответственно 186 и 116 тенге. В итоге центр Северного Казахстана лидирует по количеству «номинаций» на самые дешевые продукты питания – таковых здесь набралось четыре против двух у Уральска.

В группу регионов с низкими ценами на продовольствие вошли также Тараз (44 тенге за хлеб пшеничный из муки первого сорта), Павлодар (143 тенге за литр подсолнечного масла) и Кокшетау (47 тенге за литр молока). В Атырау отмечены наиболее высокие цены на хлеб пшеничный (72 тенге) и молоко (84 тенге), а в Актау – на подсолнечное масло (188 тенге).

Для ориентира по традиции сообщаем читателям величину прожиточного минимума, которая в мае составила 8924 тенге, включая 5354 тенге на продовольственные товары, и 3570 тенге – на все остальное.

Темпы инфляции

В данных статистиков по группе непродовольственных товаров за май внимание привлекает повышение цен на бензин (0,9%) и дизтопливо (0,7%). А лидировали здесь строительные материалы, которые за месяц подорожали на 1,6%. Одежда и обувь поднялись в цене на 0,7%, товары личной гигиены, предметы домашнего обихода и печатная продукция – по 0,5%, лекарственные препараты – 0,4%, аудиовизуальное оборудование – 0,2%.

В сфере платных услуг на первое место в мае вышли учреждения здравоохранения, поднявшие свои расценки сразу на 2,9%. За ними идут содержание жилья и электроэнергия, подорожавшие соответственно на 1,5% и 1,3%. Цены и тарифы на жилищно-коммунальные услуги в целом повысились на 0,5%, услуги культуры – 0,5%, образования – 0,2%, а оплата за проезд пассажирским транспортом поднялась на 0,2%.

Среди регионов по темпам инфляции в мае лидером оставался Алматы (1,3%), а наименьший прирост потребительских цен был зарегистрирован статистиками в Алматинской и Северо-Казахстанской областях (0,3%). При этом с начала года инфляция в Алматы составила 6,2%, что выглядит явным нонсенсом на фоне гораздо более низких показателей по другим регионам с более высоким уровнем доходов населения – Астане (4,6%), Атырауской (3,4%) и Мангистауской (3,9%) областям.

А самый низкий показатель зарегистрирован в Алматинской и Западно-Казахстанской областях – здесь инфляция с начала года сложилась на уровне 3%. Алматы лидирует также и по темпам роста цен в годовом исчислении: по отношению к маю прошлого года они составили 11,8% и столько же – из расчета за январь-май к тому же периоду прошлого года.

Прогноз на перспективу

Что касается ближайших перспектив роста цен, то, судя по последнему отчету МВФ «Ближний Восток и Средняя Азия: перспективы развития региональной экономики», благоприятная среда для роста инфляции сохранится в целом в регионе, сводя на нет плоды экономического бума. По прогнозам экспертов МВФ, в текущем году инфляция достигнет здесь уровня 11%, что вполне коррелирует с расчетами аналитиков Нацбанка. По их прогнозам, если бы центральный банк не ужесточил свою денежно-кредитную политику, то инфляция по итогам прошлого года могла бы вырасти до 10,7%, в текущем году – до 11,8%, а в следующем составить 11,5%.

ЗАРИСОВКИ С МЕСТА СОБЫТИЯ

Хрупкие балансы геополитики

Проблемы Центрально-Азиатского региона обсуждали на конференции в Алматы ученые и эксперты из Европы и Азии

Как сохранять безопасность в постоянно меняющемся мире и укреплять сотрудничество между странами, преследующими свои геополитические интересы, обсуждали на V ежегодной конференции «Сотрудничество и безопасность в Центральной Азии в условиях политической и социально-экономической трансформации» ученые и эксперты из 11 стран мира.

Бахытжан ЖУМАЛИЕВА

Целый день участники конференции обсуждали проблемы Центрально-Азиатского региона. Суть современной политической ситуации изложил в своем выступлении заведующий информационно-аналитическим центром Администрации Президента РК Аскар ШОМАНОВ. По его мнению, Центральная Азия находится в центре внимания крупных игроков: США, России и КНР. Причем если США так и не смогли трансформировать военно-политическое присутствие в политическое и в настоящее время находятся в состоянии выжидания, то КНР, наоборот, стремится расширять сотрудничество.

«Да, это так, – сказала газете профессор Клара ХАФИЗОВА, директор Института казахской истории и цивилизации университета «Кайнар», – создаются культурные центры, где пропагандируется история и культура КНР, издаются два журнала: «Корши» на казахско-китайском, «Контимост» на русско-китайском. Центры китайского языка, созданные китайской стороной всего 3-4 года назад в Казахстане и Узбекистане, в 2006-2007 годы переросли в институты Конфуция, и в Казахстане эти курсы прошли более 400 человек, а некоторые из них продолжают учебу в вузах Китая. С каждым годом в странах ЦА знание китайского становится все более престижным и популярным».

«Успех или неудача функционирования ШОС во все большей степени зависит от прогресса в экономическом сотрудничестве», – отмечали в своих выступлениях участники конференции.

По мнению профессора Геннадия ЧУФРИНА, заместителя директора ИМЭМО Российской академии наук, динамично развивается взаимодействие между странами ШОС в энергетической и особенно транспортной сфере. Причиной тому несколько факторов: активизация хозяйственных связей, рост физических объемов транспортировки грузов, увеличение транзитных перевозок грузов между Восточной и Юго-Восточной Азией и Европой через территории стран ШОС, а также рост пассажиропотока в связи со значительным размещением рабочей силы, расширением сотрудничества в культурной, гуманитарной и туристической сферах.

Г-н Чуфрин в интервью «Республике» сказал, что есть проблемы, которые необходимо решать. Среди стран ШОС отсутствует единый подход по формированию тарифов по транспортировке, поэтому происходят ценовые перекосы. Транзит по территории России и Казахстана одних и тех же энергоресурсов осуществляется по разной цене, и Казахстан несет убытки. Или, к примеру, «Транснефть» затягивает с запуском второй очереди КТК, потому что получает в 70 раз меньше, чем затрачивает. Не в 7, а в 70 раз! При этом КНР настаивает, чтобы «Газпром» поставлял газ по внутренней цене Иркутской области – $45 за тысячу кубов, что совершенно неприемлемо. Это лишь часть проблемных вопросов, существующих среди стран ШОС, и поэтому необходимо собраться и выработать единые принципы тарифной, налоговой и таможенной политики.

Выступивший на конференции с обстоятельным докладом по финансовому сотрудничеству Китая и стран ЦА в рамках ШОС директор Института по изучению Северо-Восточной Азии университета «Цзилинь» Чжу СЯНЬПИН предложил создать Евразийский банк сотрудничества в регионе, чтобы оказывать финансовую поддержку как небольшим компаниям, так и частным лицам.

«Региональные финансовые меры должны принимать во внимание две цели: развитие региона и борьба с бедностью», – считает китайский ученый.

В качестве модели, по его мнению, можно было бы использовать успешный опыт совместных финансовых мер в Бангладеш, Индонезии, Филиппинах и других государствах Азии, а источниками капитала для Евразийского банка сотрудничества могут быть инвестиции правительств стран ШОС, безвозмездные пожертвования международных финансовых организаций, вложения коммерческих банков, предприятий, а также частных лиц. Накопления банка, имеющего статус акционерного, могут идти за счет общественных депозитов и выпуска облигаций, займов...

Основным видом деятельности банка китайский ученый обозначил малое кредитование, то есть выдачу населению с низким уровнем дохода небольших кредитов, а также поддержку малого и среднего бизнеса в сельскохозяйственных и пригородных районах с доходом около $10 тысяч. Но при этом, считает он, необходимо использовать гибкий рыночный механизм управления, упрощенный порядок рассмотрения кредита и применять разнообразные способы возврата кредита.

Кроме этого, китайский ученый считает необходимым создание региональной системы торговых расчетов, что является, по его мнению, важным аспектом финансового сотрудничества и основой укрепления экономического сотрудничества. Для того чтобы ослабить чрезмерную зависимость внутренней торговли региона от доллара США и других твердых валют и поскольку наибольшую долю торговли в рамках ШОС составляет сотрудничество между Россией и Китаем, г-н Сяньпин считает возможным увеличить объем расчетов в торговле между странами Центральной Азии в китайских юанях и российских рублях. Модернизированная система расчетов, по его мнению, позволит оперативно обслуживать растущие масштабы региональной торговли и капиталовложений.

В эксклюзивном интервью «Республике» Аскар ШОМАНОВ конкретизировал сказанное: КНР стремится к тому, чтобы в рамках ШОС расширить экономическую составляющую, и основной акцент сотрудничества делается ею в трех сферах: энергетической, торговой и инвестиционной. В настоящее время Китай также практикует выдачу грантов, финансируя различные проекты, отметил он.

На заключительной сессии участники конференции признали, что подобные встречи полезны для обозначения отдельных вопросов, связанных с современными политическими процессами и проблемами регионального экономического развития и безопасности в регионе. Они позволяют лучше понять роль стран Центральной Азии, России, Китая, США и ЕС в региональном балансе сил.

КАБМИН

Жизнь по стандарту

Первым за повышение качества социальных услуг взялось Министерство труда и соцзащиты

АСТАНА – Министр труда и соцзащиты Гульжана КАРАГУСОВА предложила правительству свое видение повышения качества социальных услуг. Начинать, по ее мнению, нужно с разработки соответствующих международному опыту социальных стандартов.

Владимир РАДИОНОВ

Поэтому в ближайшее время министерством будут упорядочены или внедрены новые подходы к определению минимальных государственных соцстандартов и стандартов социального обслуживания. С учетом опыта развитых стран разрабатываются предложения по внесению изменений в определение прожиточного минимума. Сегодня он составляет в Казахстане около $76. А в 2008 году будет принят Закон «О социальных услугах», в котором предполагается закрепить основные стандарты оказания социальных услуг. Предстоит также внедрить стандарты и нормативы в сфере труда и занятости, предусмотренные Трудовым кодексом.

Как трудиться достойно

Вообще же министр Карагусова считает, что в обновлении нуждаются стандарты и в других жизненно важных сферах: образовании, здравоохранении, культуре, торговле, бытовом обслуживании, жилищно-коммунальном хозяйстве, транспорте, связи, физкультуре и спорте.

- По мере определения тех или иных стандартов на межведомственной основе у нас должен быть разработан национальный стандарт качества жизни. Социальная стандартизация позволит сконцентрировать финансовые ресурсы на приоритетных направлениях социальной политики и упорядочить межбюджетные отношения между уровнями госуправления.

В числе приоритетных в своей сфере министр назвала создание условий для достойного труда. Для этого, по ее мнению, в первую очередь потребуется решить проблемы снижения производственного травматизма.

- В 2006 году произошло 2675 несчастных случаев, пострадало более 3000 человек, – заметила министр. – Наиболее высокие показатели травматизма и смертности до сих пор присущи предприятиям горно-металлургической отрасли – «Казахмыс», «Миттал Стил Темиртау» и т.д.

Правда, словно в оправдание министр тут же заметила, что уровень производственного травматизма на казахстанских предприятиях не превышает среднестатистического на производстве в Европе.

Важной составляющей условий труда, по словам г-жи Карагусовой, является его оплата. Для повышения воздействия заработной платы на качество жизни и приближение к международным стандартам оплаты труда Казахстану надо по-новому подойти к определению минимальной заработной платы с учетом международных стандартов. А они предписывают соотносить минимальную и среднюю зарплаты. Минимальная зарплата в Казахстане составляет 25% средней (в развитых странах показатель колеблется от 44 до 75%). Выход министр видит в постепенном увеличении должностного оклада госслужащих до 125% от минимальной зарплаты и в устранении диспропорции в оплате труда иностранных и казахстанских кадров в частном секторе.

Чтобы на все хватало

Вторым стандартом по значимости являются социальные трансферты. Их выплата осуществляется в рамках многоуровневой системы соцобеспечения. В целях приведения уровня соцобеспечения в соответствие с международными стандартами предполагается изучить возможность повышения базовых социальных выплат до уровня развитых стран. По рекомендации Международной организации труда они должны быть доведены до минимума, необходимого для покрытия расходов на основные жизненные нужды, то есть до минимального прожиточного минимума.

- С учетом базовых выплат и выплат на втором-третьем уровнях стандарты соцобеспечения со временем будут доведены до приемлемых размеров возмещения доходов, обеспечивая приемлемые условия жизни, – заверяет министр. – Сейчас это составляет в мире 40-50% от среднестатистической зарплаты.

Премьер-министру такая постановка вопроса понравилась. Редко на каком заседании министрам приходится слышать, что «подготовились вы хорошо». Правда, в кулуарах после заседания правительства министр труда и соцзащиты вынуждена была признать, что работа над стандартами – процесс трудоемкий и длительный, а потому называть хотя бы приблизительную дату их внедрения преждевременно

О безбедной старости и нашей НПС

Но если с занятостью и соцзащитой дела обстоят у нас хоть и не блестяще, но вполне сносно, то в накопительной пенсионной системе сплошные проблемы. И это притом, что пенсионные активы достигли уже 947 млрд тенге (9,7% от ВВП), а с прошлого года намечается рост доходности пенсионных активов за счет расширения финансовых инструментов, используемых пенсионными фрондами для инвестирования.

Первая и самая главная проблема состоит в том, что значительная часть трудоспособного населения – самозанятые, мигранты – не вовлечены в систему. И если сейчас развить бурную деятельность по их вовлечению, откликнутся, по мнению г-жи Карагусовой, процентов 20, остальные не пойдут.

Вторая проблема – накоплений недостаточно для обеспечения безбедной старости. По расчетам Министерства труда, тем, кто в 2030 году соберется на пенсию, возмещение доходов будет составлять всего 30% и 16% для мужчин и женщин соответственно. Такой недобор средств на счастливую старость министр видит в недостаточности ежемесячного обязательного десятипроцентного отчисления в пенсионный фонд (в мире этот размер колеблется от 25% до 35%) и в том, что не получили развития добровольные и профессиональные формы пенсионных накоплений (количество вкладчиков по добровольным взносам составило всего 37 тысяч человек).

Чтобы решить хотя бы часть проблем, г-жа Карагусова предложила перевести добровольные профессиональные взносы в пенсионный фонд в разряд обязательных для отраслей с наиболее вредными условиями труда. А для повышения дохода и увеличения перечня финансовых инструментов необходимо, по ее мнению, привлечь пенсионные активы к реализации прорывных проектов путем выпуска институтами развития долгосрочных облигаций. А также предусмотреть разделение инвестиционных портфелей фондов в зависимости от стратегии инвестирования на «агрессивный», «умеренный» и «консервативный», причем вкладчик фонда форму инвестирования своих активов будет выбирать сам. В целях же устойчивости НПФ предлагается создать Фонд страхования пенсионных активов по аналогии с Фондом страхования банковских депозитов.

По итогам выступления главы Минтруда премьер-министр поручил профильным ведомствам до конца текущего месяца определиться с целесообразностью создания фонда страхования пенсионных активов.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

Пять сценариев для Кыргызстана

Очередную «стратегическую матрицу» презентовал прессе Институт экономических исследований – Центральная Азия

В книге «Стратегическая матрица Кыргызстана» говорится о пяти возможных путях развития ближайшего соседа Казахстана. При разработке матрицы авторы проекта учитывали девять основных факторов.

Евгения ПЛАХИНА

Первый путь – это «гибкий курс», так называемая многовекторная внешняя политика, которая присуща Казахстану. Правда, по мнению экспертов, для государства со слабой экономикой, небольшой численностью населения и маленькой армией такому курсу следовать будет крайне сложно.

Второй вариант предполагает вхождение Республики Кыргызстан в сферу влияния Казахстана. В этом случае кыргызские соседи дадут Казахстану возможность выбирать стратегию развития обеих стран.

Третий путь – так называемая евроазиатская интеграция. Это более активное участие в интеграционных процессах на базе ЕврАзЭС, – пояснил научный сотрудник ИНЭС-ЦА Ануар АЯЗБЕКОВ.

Четвертый вариант – сотрудничество с Китаем – грозит неприятностями не только Кыргызии, но и Казахстану.

Последний из сценариев – «евроатлантический выбор» – предполагает сотрудничество с европейскими странами и США. Но и он, по словам авторов книги, таит в себе много угроз, что, по их мнению, доказывает опыт Кыргызстана при вступлении в ВТО.

Какой именно путь выберет Кыргызская Республика, эксперты судить не берутся, зато уверены, что первоочередным вопросом в развитии Кыргызстана является все-таки экономика:

- Я считаю, что на развитии экономики базируется развитие страны в целом. От этого мы никуда не уйдем, поэтому я считаю, что когда население заметит значимые шаги в стабилизации экономической ситуации, тогда и политическая ситуация стабилизируется, – прокомментировала ситуацию Людмила БАУМ, эксперт Международного института стратегических исследований при Президенте Кыргызской Республики и один из авторов книги.

При разработке матрицы авторы проекта учитывали девять основных факторов.

- Мы выделили такие факторы, как управление, территория, природные ресурсы, население, экономика, культура, армия и политическая среда, – пояснил заместитель генерального директора ИНЭС-ЦА Жигер БАСЕН.

В будущем институт планирует разработать такие же стратегические матрицы для всех государств Центральной Азии.

Дом – не гриб, не вырастет после дождя

Актауские власти собираются сносить дома оралманов, однако люди покидать свои жилища не хотят

ЗЕМЕЛЬНЫЙ ВОПРОС

АКТАУ – В Мангистауском областном центре около 100 семей могут остаться без крыши над головой. Городской акимат, управление по земельным ресурсам и прокуратура решают вопрос о сносе 70 жилых построек.

Ольга КАРПУХИНА

30 гектаров земли, на которой находятся дома, изначально были предназначены для сельскохозяйственной деятельности. По закону целевое назначение можно поменять только с согласия властей. Однако без каких-либо разрешительных документов здесь за несколько лет выросла почти сотня домов. По словам начальника управления земельных ресурсов Мангистауской области Есемурата ДУЗМАГАМБЕТОВА, за незаконное изменение целевого назначения и застройку участков хозяева построек не только могут понести административное наказание, но и лишиться земли. Дома, в соответствии с требованиями закона, должны быть снесены, а крестьянское хозяйство изымут в пользу государства.

Семьи, находящиеся на грани выселения, – это оралманы. Вернувшиеся на историческую родину люди считают себя полноправными хозяевами земли, на которой стоят их дома. Они утверждают, что за каждый участок отдавали по несколько тысяч долларов. Теперь выселяться из домов, которые по закону не принадлежат им, они не собираются.

- Мы все здесь оралманы, приехавшие на родину. Два года назад мы купили участок и начали строить дом. Строительство длилось много месяцев. Дом не гриб – не вырастет после дождя. Почему не остановили строительство сразу, не пришли и не сказали: «Это не ваша земля, уходите!» А выяснили все только сейчас, когда дома стоят, мы в них живем, – задает вопросы Назима НИЕТБАЕВА.

- Мы стали жертвами мошенничества. Нас всех просто обманули. Фиктивно продали нам участки. А мы по глупости заплатили за эту землю деньги. И в чем мы сейчас виноваты? Пусть правоохранительные органы разбираются, почему нам продавали эти участки и кто это делал. Пусть наказывают их! А нас не надо выселять. Нам некуда идти. И денег на другое жилье у нас нет, – говорит Канеш Кармесова.

Разбирается в земельном конфликте специальная комиссия. Через две недели ее члены окончательно решат, что делать с домами и участками. Снос и выселение обещают осуществлять в судебном порядке. В органы правосудия советуют обратиться и людям, о чьих постройках идет речь. Возможно, в суде они смогут вернуть деньги, заплаченные за землю. Но, как утверждает начальник УВД города Актау Кали САРМАШЕВ, в сложившейся ситуации виноваты и сами хозяева домов. Полицейский уверен: люди знали, что их документы фиктивные и изготовлены кустарным способом, тем не менее начали строить свои дома.

Разбирается в земельном конфликте специальная комиссия. Через две недели ее члены окончательно решат, что делать с домами и участками.

Кстати, это не первый земельный конфликт в Актау. Участки в пригороде очень популярны, и этим пользуются нечистые на руку предприниматели. Мошенники продают землю в садово-огороднических обществах без законных на то оснований. Правоохранительные органы города уже не раз сталкивались с подобным мошенничеством. Одного председателя дачного кооператива за земельные махинации в прошлом году осудили на три года лишения свободы условно. Тогда у более чем пяти тысяч участков «благодаря» мошеннику оказалось по несколько хозяев. Спор разрешили власти. Они выделили еще столько же земли и отдали ее людям. Сейчас расследуется еще несколько дел, связанных с подобным мошенничеством.

КОМПАНИИ И РЫНКИ

ПОНЕМНОГУ ОБО ВСЕМ

Фото: www.newsru.co

Леваев откроет свои магазины в Украине и Казахстане

ИНТЕРФАКС – Московский ювелирный завод, принадлежащий группе компаний бизнесмена Льва ЛЕВАЕВА, в конце 2007 – в начале 2008 года начнет продавать свою продукцию в Казахстане и Беларуси.

По сообщению завода, первой страной ближнего зарубежья, в которой он реализует свою продукцию, стала Украина с открытием магазина в Днепропетровске. «Сегодня на ювелирном рынке Украины царит полная анархия», – считает генеральный директор завода Денис АДАМСКИЙ, слова которого приводятся в сообщении. Перед открытием исследования специалистов завода показали наличие огромного количества турецкого и китайского импорта, выдаваемого за изделия украинских производителей. Цены на них завышены, а качество низкое. «Наша продукция может стать хорошей альтернативой этим товарам», – считают в компании.

Фото: www.qatar.ru

Новый отель от «Ритц Карлтон»

Мировая гостиничная сеть «Ритц Карлтон» собирается построить в Астане один из своих отелей. Здание будет 60-этажным и составит около 250 метров в высоту. По словам архитектора Роберта ШТЕРНА, это будет не просто гостиница класса «люкс», а целый комплекс с выставочными залами, бизнес-центром и фитнес-центром.

«Мы надеемся, что наша гостиница, весь этот комплекс, станет вообще социальным центром для нового административного центра Астаны. С учетом того, что здание также является очень высоким, мы надеемся, что оно превратится в один из международных символов города Астана. И мы заручились поддержкой президента и акима города Астана, поэтому мы считаем, что теперь у нас нет никаких препятствий на пути того, чтобы начать непосредственно планирование и строительство этого объекта», – сказал журналистам Штерн.

Фото: www.planet.nl

«MTV Россия» продали олигарху

Холдинг «Проф-Медиа», принадлежащий «Интерросу» Владимира ПОТАНИНА, приобрел 100% акций компании Wayfarer Media Limited, которая владеет телеканалами «MTV Россия» и «VH1 Россия», за $360 миллионов.

«Приобретение «MTV Россия» дополняет наши существующие проекты и позволяет нам охватить новый сегмент привлекательной для ведущих рекламодателей молодой и активной аудитории», – прокомментировал сделку генеральный директор холдинга «Проф-Медиа». Стоит заметить, что «Проф-Медиа» уже владеет сетью «ТВ-3» и телеканалом «2х2», газетами «Комсомольская правда», «Советский спорт», «Экспресс-газета», «БелГазета», ИД «Афиша», радиостанциями «Авторадио», «Энергия», «Юмор FM», а также сетью кинотеатров «Синема-Парк» и кинокомпанией Central Partnership. «Проф-Медиа» также принадлежит 54,8% акций Rambler Media Ltd.

Фото: www.images.google.ru.

Продается бренд «Жириновский»

В России выставлен на продажу бренд «Жириновский», названный так по фамилии известного политика, возглавляющего партию ЛДПР.

Бренд зарегистрирован как товарный знак, и уже больше 10 лет под этим именем выпускаются различные потребительские товары: чай, одеколон, водка, сигареты и пр. Выставленный на продажу товарный знак «Жириновский» состоит из двух зарегистрированных в Роспатенте изображений. Одно из них представляет собой слово «Жириновский», выполненное четким черным шрифтом, дополненное внизу справа подписью политика. Второй вариант знака – портрет Владимира Жириновского на темном фоне, в нижней части портрета располагается стилизованный герб с вензелем политика в поле цветов российского триколора.

Анатолий ГАРИН

СТАВИМ ПРОБЛЕМУ

На днях Комитет гражданской авиации Минтранскома в лице и. о. председателя г-на АДИМОЛДЫ распространил среди членов Экспертного совета по вопросам предпринимательства сопроводительное письмо, в котором просит до 31 мая 2007 года внести замечания и предложения в проект постановления правительства «О внесении изменений в некоторые решения правительства РК по вопросам технического регулирования».

Как небо отдали в частные руки

Сертификацию деятельности аэропортов чиновники решили доверить коммерческим компаниям

Бахытжан ЖУМАЛИЕВА

Согласно поправкам, в Правилах сертификации услуг по ремонту авиационной техники и техническому обслуживанию, утвержденных постановлением правительства от 30 января 2003 года №106 «Об утверждении некоторых нормативных правовых актов в области гражданской авиации», необходимо по всему тексту слова «уполномоченный орган» заменить словами «орган по подтверждению соответствия». В данном случае «уполномоченный орган» – это Комитет гражданской авиации, признанный защищать интересы государства и безопасность пассажиров. А орган по подтверждению соответствия – частная фирма. Проще говоря, сертификацию многогранной деятельности аэропортов решено доверить частным компаниям.

Конвенцию в кабмине не читали?

Вопрос передачи сертификации деятельности аэропортов уже поднимался несколько лет назад, когда Комитет гражданской авиации предпринимал попытки передать право сертификации частным компаниям. Но тогда, как говорят авиаторы, удалось отбить и вернуть государству контроль, надзор и инспекцию за всей сферой деятельности гражданской авиации. Если это постановление будет принято, то упомянутые поправки автоматически будут внесены в проект Транспортного кодекса, который сейчас в спешном порядке обсуждается в парламенте и, скорее всего, будет принят до летних каникул депутатов.

- Все виды сертификации по гражданской авиации должны быть включены в проект Транспортного кодекса, – говорят авиаторы, – потому что это в первую очередь связано с безопасностью людей.

По мнению специалистов гражданской авиации, в конкурентную среду можно передать спецтехнику, обеспечение ГСМ, обслуживание самолетов и прочее, но не сертификацию. Сертифицировать может только квалифицированный специалист, и при этом он должен нести полную ответственность за документ, им выданный, контролировать и инспектировать исполнение возложенных на предприятие задач.

То, что сертификация должна быть прерогативой государства, не выдумка какого-то конкретного лица. Эта норма заложена в Конвенции о международной гражданской авиации, которая была принята 7 декабря 1944 года в Чикаго и которая ни разу за более чем 60 лет не менялась. Казахстан ратифицировал ее, признав тем самым верховенство этого международного закона над национальным законодательством.

В приложении №6 к конвенции сказано, что «выдача сертификата эксплуатанта или равноценного документа государством эксплуатанта зависит от того, обеспечил ли эксплуатант отвечающие требованиям эксплуатационную структуру, методику управления и контроль над производством полетов, программу подготовки и систему технического обслуживания, которые соответствуют установленному характеру и объему полетов. Осуществление постоянного надзора государством эксплуатанта за производством полетов эксплуатантом, имеющим соответствующий сертификат, является неотъемлемой частью системы сертификации и важной частью ответственности государства за обеспечение выполнения требуемых стандартов производства полетов, чтобы гарантировать безопасные и надежные перевозки пассажиров воздушными судами коммерческой авиации».

А в разделе «Руководство по процедурам эксплуатационной инспекции, сертификации и постоянного надзора» разъясняется, что «государство» – это «основной институт государственной власти, который учреждает полномочный орган гражданской авиации. А под термином «эксплуатант» имеется в виду «организация или предприятие, занимающееся гражданскими коммерческими воздушными перевозками».

И далее говорится: «Факт выдачи государством сертификата подтверждает, что данный эксплуатант отвечает критериям этого государства в отношении обеспечения приемлемого уровня эксплуатации и что государство имеет достаточные основания считать, что данный эксплуатант в состоянии продолжать обеспечивать безопасные и эффективные воздушные сообщения».

Не может не вызывать восхищения мудрость тех людей, более 60 лет назад разработавших и принявших документы, которые до сих пор не претерпели никаких изменений и являются едиными для разных стран мира – членов ІКАО.

Отдаем в чужие руки

С 1992 года Казахстан тоже стал членом международной организации по гражданской авиации ІКАО. Однако вот уже 15 лет, по мнению некоторых специалистов, мы по большому счету только платим взносы, потому что международный отдел, созданный при Комитете гражданской авиации, не выполняет возложенные на него функции.

По-хорошему отдел должен запрашивать необходимые документы в ІКАО и вносить предложения по приведению в соответствие нашего законодательства. В его обязанности входит подготовка информации о количестве перевезенных пассажиров, совершенных полетах, о рейсах, о состоянии аэропортов и т.д. Отделу необходимо постоянно поддерживать отношения с ІКАО, следить за изменениями в правилах и новостях, которые там происходят, чтобы идти в ногу со всем миром.

Но мы, согласно требованиям ІКАО, лишь снизили возрастной ценз на детей: раньше дети до пяти лет могли летать бесплатно, а теперь – только до двух лет. Выполняются требования по провозу багажа до 20 кг. А вот вопрос о передаче сертификации за последние четыре года поднимается уже во второй раз в нарушение подписанных нами международных договоров.

По мнению специалистов ГА, в конкурентную среду можно передать спецтехнику, обеспечение ГСМ, обслуживание самолетов… но не сертификацию!

Читали ли Вы конвенцию, г-н министр? Для остальных стран СНГ именно этот документ задает правила игры в воздушном пространстве.

Генеральная прокуратура, как сообщает агентство Kazakhstan Today, проводит проверки аэропортов и выдает предписания, что нынешнее состояние по обеспечению безопасности пассажиров в аэропортах страны «вызывает особую тревогу. В аэропортах Экибастуза, Петропавловска, Актобе, Кызылорды, Талдыкоргана и Атырау не принимаются меры по обеспечению авиационной безопасности». И в такой ситуации появляется информация о передаче в доверительное управление аэропорта Астаны малайзийской компании.

Как сообщается в пресс-релизе пресс-службы аэропорта, «15 мая т.г. состоялась торжественная презентация по Проекту доверительного управления между Malaysia Airports и акиматом города Астаны. Данный проект заключается в передаче государственного пакета акций АО «МАА» в доверительное управление Malaysia Airports Management & Technical Services (Labuan) Private Limited (MAMTS) сроком на 10 лет. Как известно, данная компания входит во всемирно известный холдинг Malaysia Airports (MAHB) и является одним из мировых лидеров в области управления аэропортами: в прошлом году аэропорт города Куала-Лумпур стал аэропортом №1 в мире».

Однако авторы пресс-релиза допустили «небольшую» неточность. Этот аэропорт признан лучшим не в мире, а в Азии, с пассажиропотоком до 25 миллионов человек в год. Кроме того, малайзийская сторона пообещала нам рост пассажиропотока на 10%. Но у нас и так естественный рост составляет 30-35% ежегодно, и это не связано с иностранным менеджментом, а с тем, что повышается благосостояние людей – с одной стороны. С другой – увеличивается количество социально значимых маршрутов. И если, к примеру, купе СВ на «Тулпаре» (испанский поезд) стало дороже некоторых утренних рейсов Air Astana из Астаны в Алматы, то, конечно, люди предпочтут самолет неудобному вагону поезда.

В то же время по итогам 2006 года аэропорт Астаны вышел с чистой прибылью 525 миллионов тенге. Доходы за двенадцать месяцев 2006 года составили 7,1 млрд тенге (рост по сравнению с 2005 годом 39%). В 2006 году в Международном аэропорту Астаны было совершено 20246 рейсов (16590 в 2005 году) и обработано грузов и почты 2587 тонн, сообщается в означенном пресс-релизе. А 22 мая уже этого года Ассоциация аэропортов стран СНГ признала аэропорт города Астаны лучшим в СНГ по номинации «интенсивно развивающийся аэропорт».

Исходя из цифр и фактов, мы передали малайзийцам, не имеющим международного опыта (Malaysia Airports управляет аэропортами только в своей стране), вполне благополучное предприятие. Кроме того, терминал совершенно новый, оборудованный по последнему слову техники. В течение 2005-2006 гг. государственное предприятие «Казаэронавигация» оснастило «небо» современным навигационным оборудованием. Почему бы и своим не поработать в такой благодати? Но мы готовы еще и денег дать иностранцам, чтобы они взяли в доверительное управление прибыльное и преуспевающее предприятие.

Кстати, по имеющейся у нас информации, трое малайзийцев, которые назначаются вице-президентами в АО «Международный аэропорт Астана» и будут курировать самые узловые направления: производство, финансы и обеспечение производства, не имеют необходимого высшего образования в нашем понимании. Однако в телефонной беседе с корреспондентом газеты «Республика» первый вице-президент АО Жомарт ТОХТАРОВ сказал, что «зато у них есть опыт по налаживанию отношений с транснациональными компаниями. У нас сотни бакалавров, но они даже механиками работать не могут. А имидж малайзийской компании станет для зарубежных авиакомпаний гарантом того, что аэропорт Астаны вполне благополучен и сюда можно летать», – отметил он.

Упустили шанс

Самое интересное, что мы такое уже проходили и можем видеть совсем нерадостные результаты. В 1994 году, когда у аэропорта Алматы была вся «социалка» (детские сады, средняя школа, гостиница и многое другое), он завершил год с прибылью $8 миллионов. И именно тогда было начато строительство новой взлетно-посадочной полосы. Но в 1995 году было принято решение о передаче аэропорта в доверительное управление авиакомпании «Люфтганза», а потом огромный аэропорт сгорел от крохотной фритюрницы, и в итоге его передали двум казахстанским банкам.

«Аэропорт – живой организм, – говорили мне ветераны авиации. – И если им не пользуются в полной мере, то он разрушается, как в Караганде, Минске. Эти аэропорты были построены «на вырост» на закате советской эпохи, а строения должно соответствовать пассажиропотоку».

В настоящее время в Казахстане 21 аэропорт, и, возможно, стоило прислушаться к предложениям специалистов в свое время и начать строительство еще одного аэропорта – в Капшагае. Тогда в республику приезжал президент ІКАО и поддержал эту идею, потому что аэропорт был бы за пределами города, имел хорошую инфраструктуру и, что немаловажно, в данном районе большую часть года безветренно. «Если бы мы тогда построили аэропорт в Капшагае, – говорят специалисты, – тогда бы аэропорты Урумчи, Ташкента и других близлежащих городов не стали бы, как сегодня, крупными международными воздушными гаванями. Мы упустили свой шанс».

Недавно в СМИ прошла информация, что аэропорту Алматы присваивается категория 3В. А чтобы сертифицировать его на данном уровне, у нас нет специалистов. Придется приглашать из ІКАО, а те потребуют немалые деньги за свои услуги. Такие нестыковки происходят потому, что возглавляют отдельные структуры «специалисты-универсалы», которых пересаживают из одного кресла в другое, а в итоге проигрываем мы все. А нам бы пора научиться уважать своих специалистов-профессионалов, уважать свои законы, которые сами принимаем, и международные договоры, под которыми подписываемся. И неуклонно их придерживаться. Тогда, возможно, доживем до самоуважения.

ПОДПИСКА–2007

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА «РЕСПУБЛИКУ»?

Наш подписной индекс – 64104.

Для оформления подписки Вы можете позвонить:

ТОО «KazPress»	8 (327) 250-22-60
ТОО «Евразия-пресс»	8 (327) 230-21-90
ГУ по РП «Дауыс»	8 (327) 277-11-23
ТОО «Эврика-Пресс»	8 (327) 233-76-19
	8 (327) 233-78-50
АО «Казпочта»	8 (327) 261-61-12
	8 (327) 279-41-84

Тем, кто хочет узнавать все новости первыми и получать свежий номер в офис с утра, мы предлагаем подписаться через редакцию: 8(327) 291-62-17.

За дополнительной информацией обращайтесь в редакцию газеты в отдел распространения и подписки по телефонам: 8(327) 264-26-17, 8(327) 291-62-17, +7 777 566 07 29.

ПОБЕДИТЕЛЕЙ НЕ СУДЯТ

Банан с улыбкой

Международный фестиваль «Серебряная пружина – 2007» назвал лучших рекламщиков года

ТАН – Абсолютным лидером фестиваля стало дизайнерское бюро «Петров дизайн». Его директор шесть раз выходил за наградами. Победителей определяли по 8 номинациям: «Видеоролик», «Аудиоролик», «Упаковка», «Принт», «Креатив», «Слоган», «Социальная реклама», «Промо PR-компания». В рамках фестиваля также проводился профессиональный конкурс «Бренд года».

Жюри просмотрело около 300 работ. Заявки поступили из Казахстана, России, Узбекистана, Кыргызстана и Австрии. Жюри оценивало работы по двум основным критериям: качество креативной идеи и качество ее воплощения.

«Мы проводим этот фестиваль для того, чтобы реклама, которую увидит казахстанский потребитель, стала лучше, стала интересней, – сказала в этой связи член оргкомитета фестиваля Ольга ЮРЬЕВА. – Вот вы смотрите на российскую рекламу, на европейскую рекламу, ее интересно просто смотреть. Она идет как фильм, она завлекает. Даже не сам процесс, даже не сам результат, а сам процесс интересен просмотра рекламы. У нас такой рекламы очень мало».

В номинации «Лучшее видео» победил ролик «Мемфис». Дипломами были отмечены реклама мобильной сети «Билайн», автокредиты «Банка ТуранАлем» и ванна «Элитстрой». Гран-при получил видеоролик «Альянс Банка» из серии «Народный».

Впервые в этом году был учрежден антиприз «Золотой банан». Им награждали рекламные казусы и ляпы. В номинации «За отмену закона «О гравитации» «Банан» получила упаковка молока от «Фуд-Мастера». А слоган «Альянс-финанс – все будет аннуительно!» удостоился «Банана» в номинации «Великий и могучий». Видеоролик «Темірбанка» «15 секунд тишины» получил «Банан» за умение сжимать время: «15 секунд» уместились у рекламщиков в три. В номинации «Черный юмор» был отмечен слоган «АТФ Полиса» «Будет на что похоронить».

По словам организаторов, банан выбрали в качестве символа, потому что он похож на улыбку, и они надеются, что остальные лауреаты также с улыбкой отнесутся к этой награде.

Главное, чтобы улыбка не стала ухмылкой!

К СВЕДЕНИЮ РЕКЛАМОДАТЕЛЕЙ

Расценки на размещение рекламных макетов в нашей газете:

1000 тенге – за квадратный сантиметр при размещении рекламного модуля на 1, 3 и 5 полосах,

800 тенге – за квадратный сантиметр при размещении на 16 полосе,

600 тенге – за квадратный сантиметр при размещении на внутренних полосах.

Стоимость квадратного сантиметра при размещении имиджевых статей – 1200 тенге. При долгосрочных контрактах и больших объемах предоставляются скидки.

По всем вопросам обращайтесь в рекламный отдел редакции: 8(327) 293-00-25; факс 291-62-17