

МГИМО – Университет

Кафедра международных экономических отношений и  
внешнеэкономических связей

КЛИНОВ В.Г.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОНЪЮНКТУРА.

ФАКТОРЫ И МЕХАНИЗМЫ ФОРМИРОВАНИЯ.

Москва – 2005

Учебник посвящён закономерностям воспроизводственных процессов на макроэкономическом уровне и их влиянию на условия реализации продукции. Работа рассчитана на студентов и аспирантов экономических факультетов, а также на преподавателей курсов «Экономическая конъюнктура», «Мировые товарные рынки и цены», «Экономическое прогнозирование».

# Содержание

## Часть 1

Введение	4
Глава 1. Экономическая конъюнктура как объект исследования	8
1.1. Понятие экономической конъюнктуры	8
1.2. Цели, задачи и система конъюнктурных исследований	14
1.3. Контрольные вопросы	19
Глава 2. Факторы и условия формирования экономической конъюнктуры	20
2.1. Базовая система факторов формирования конъюнктуры	20
2.1.1. Соотношения производства, потребления, запасов, и влияние этих пропорций на условия реализации продукции	21
2.1.2. Факторы роста производства и потребления	23
2.1.3. Роль производства в формировании конъюнктуры. Распределение доходов и развитие конъюнктуры	27
2.2. Внешние условия формирования и развития конъюнктуры	30
2.3. Критический обзор систем классификации факторов	34
2.4. Контрольные вопросы	38
Глава 3. Закономерности образования и динамики цен. Роль цен в развитии конъюнктуры	38
3.1. Система факторов формирования цен	39
3.2. Средние затраты на единицу продукции - основа ценообразования. Длительные тенденции динамики цен	40
3.3. Соотношение спроса и предложения и его влияние на средние затраты на единицу продукции и цены	47
3.4. Регулирование цен хозяйствующими субъектами и государством	54
3.5. Изменение общего уровня цен	60
3.6. Специфические факторы ценообразования	63
3.7. Контрольные вопросы	64

## Часть 2

Глава 4. Циклы в развитии конъюнктуры	65
4.1. Циклы капиталистического способа производства: Джозефа Китчина, Клементя Жюгьяра, Саймона Кузнеца, Николая Кондратьева	68
4.2. Фазы среднесрочного цикла	80
4.3. Механизм формирования и развития среднесрочных циклов	84
4.4. Антициклическое регулирование	94
4.5. Контрольные вопросы	102
Глава 5. Большие циклы конъюнктуры мирового хозяйства	102
5.1. Первоначальная концепция больших циклов	103
5.2. Разработка современной концепции больших циклов	104
5.3. Проблема измерения темпов и факторов развития хозяйства	110
5.4. Процессы накопления и расходования потенциала НТП – основа волновой динамики экономического развития	114
5.4.1. Технологический разрыв и темпы роста производительности труда в развитых странах	115
5.4.2. Нормы капиталовложений и темпы прироста производительности труда в различных странах	118
5.4.3. Нормы капиталовложений и темпы прироста основного капитала	120
5.5. Фазы большого цикла и изменения в структурах ВВП развитых стран	127
5.6. Перспективы развития мирового хозяйства в первой четверти 21-го века	131
5.7. Контрольные вопросы	137
Глава 6: Организационные и методические основы исследований экономической конъюнктуры	138
6.1. Выявление целей, разработка плана и программы исследований	138
6.2. Основные этапы исследования экономической конъюнктуры	141
6.3. Контрольные вопросы	146
Заключение	146
Приложения	148
Методика работы над обзором общехозяйственной конъюнктуры страны	148
Список рекомендуемой литературы	173

## Введение

На интуитивном уровне под экономической конъюнктурой подразумевают внешние объективно складывающиеся условия, влияющие на результаты деятельности хозяйствующих субъектов.

Говоря словами основателя первого в России Института по изучению народнохозяйственных конъюнктур Николая Дмитриевича Кондратьева (1892-1938), «понятие конъюнктуры указывает на стечение обстоятельств, от которых зависит и в которых проявляется успех хозяйственной деятельности».<sup>1</sup>

Чем крупнее хозяйствующий субъект, чем интенсивнее меняются условия реализации и чем острее становится проблема рынков сбыта и источников сырья, тем большее значение для предпринимательской деятельности приобретает адекватная оценка перспектив развития экономической конъюнктуры.

Начало систематическим исследованиям экономической конъюнктуры было положено в первые десятилетия 20-го века, когда в условиях интенсификации экономического роста в передовых странах стал предъясняться спрос на прогнозы развития рынков. Заказчиками прогнозов были хозяйственные монополистические и олигополистические структуры, сформировавшиеся на волне концентрации и централизации производства и капитала. В эти же годы зарождается концепция маркетинга как свода правил управления крупными предприятиями. Главной заповедью в этом кодексе управления было требование начинать процесс принятия решений с изучения рынка.

Основой успеха предпринимательской деятельности, согласно методологическим установкам маркетинга, является достижение соответствия результатов коммерческой деятельности требованиям рынка. На самом деле, практика показала, что исследования конъюнктуры использовались хозяйствующими субъектами не только для того, чтобы приспособиться к экономической конъюнктуре, но и затем, чтобы воздействовать на её формирование в своих интересах.

Накануне и после Второй мировой войны исследования экономической конъюнктуры стали использоваться на систематической основе правительствами всё большего числа стран для формирования экономической и научно-технической политики, а также для отслеживания результативности такой политики и внесения в нее корректив.

Исследования экономической конъюнктуры развивались на эмпирической основе. Эти изыскания имели прикладной характер, так как были призваны содействовать решению практических задач, возникающих ввиду меняющихся темпов и пропорций роста рынка вместе с эволюцией экономической системы по мере развития производительных сил. По своей сути они были направлены против упрощенных представлений о механизме макроэкономических процессов, которыми грешила экономическая наука и, прежде всего, её неоклассическое направление, которое сосредоточилось на решении проблем статического характера. Совершенствуясь, конъюнктурные исследования способствовали все более адекватному отражению реальных процессов в экономической статистике и теории.

Взаимодействие прикладных и теоретических исследований макроэкономических процессов стало особенно плодотворным после того, как ведущими службами наблюдения за экономической конъюнктурой стали центры экономической науки и статистики. В 1917 г. в США для отслеживания и прогнозирования экономической конъюнктуры был создан Комитет экономических исследований при Гарвардском университете, а с января 1919 г. началась регулярная публикация результатов наблюдения за конъюнктурой в журнале *Review of Economic Statistics* (ныне *Review of Economics & Statistics*). В 1921 г.

---

<sup>1</sup> Кондратьев Н. Д. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. Избранные труды. – М., Экономика, 2002, с. 31.

Министерство торговли США с этой же целью учредило журнал *Survey of Current Business*. Годом ранее в США ведущими университетами при содействии деловых кругов и общественных организаций было основано Национальное бюро экономических исследований (*National Bureau of Economic Research - NBER*), сыгравшее выдающуюся роль в разработке современной системы статистических показателей и методологии конъюнктурных исследований.

В 1922 г. в Великобритании конъюнктурными исследованиями занялась Экономическая служба Лондонского и Кембриджского университетов, результаты которых публиковались, начиная с 1923 г., в журнале *Monthly Bulletin*. Во Франции с 1923 г. конъюнктурные исследования осуществлялись Статистическим институтом Парижского университета и публиковались в форме *Indice du Mouvement Generale des Affaires en France et en Divers Pays*. В Италии результаты наблюдений за экономической конъюнктурой систематизировались Падуанским статистическим институтом совместно с Римским статистическим институтом в виде *Indici del Movimento Economico Italiano*. В Берлине был учрежден Институт конъюнктурных исследований при Государственном статистическом управлении, начавший в 1926 г. публикацию *Vierteljahrshefte zur Konjunkturforschung*.

У истоков практических конъюнктурных изысканий стояли выдающиеся экономисты. Основы современной методологии экономических исследований заложили:

профессор Гарвардского университета, создатель эталонного экономического барометра Уоррен М. Персонс (1878-1937);

профессор Колумбийского университета, основатель Национального бюро экономических исследований Уесли Митчел (1874-1948);

лауреат Нобелевской премии 1971 г. Саймон Кузнец (1901-1985);

профессор Римского университета, глава Центрального института статистики в 1926-1932 годах Коррадо Джини (1884-1965);

глава Института конъюнктурных исследований в Берлине Эрнст Вагеман (1884-1956);

основатель Австрийского института конъюнктурных исследований, лауреат Нобелевской премии 1974 г. Фридрих А. фон Хайек (1899-1992).

В России крупным центром экономических исследований стал Конъюнктурный институт, созданный Николаем Кондратьевым в 1920 г. в Москве. С 1921 г. выходил Экономический бюллетень Конъюнктурного института.

По Кондратьеву, конъюнктурные исследования опираются на динамическую теорию, которая «изучает экономические явления в процессе их изменения во времени»<sup>2</sup>. Кондратьев противопоставлял динамическую теорию, наибольший вклад в разработку которой в 20-ом веке внёс Йозеф Шумпетер (1883-1950), статической теории равновесия. Последняя конструкция занимала и до сих пор занимает господствующее положение в экономической науке. Статическая теория «рассматривает экономические явления, - как утверждал Кондратьев, - по существу вне категории изменения их во времени»<sup>3</sup>.

В современных условиях число центров и служб наблюдения за экономической конъюнктурой во всем мире многократно возросло, равно как и число потребителей результатов конъюнктурных исследований в лице хозяйствующих субъектов, органов исполнительной и законодательной власти, а также международных организаций. Исследование конъюнктуры стало неотъемлемым атрибутом управления экономическими процессами.

Как учебная дисциплина, экономическая конъюнктура опирается на достижения экономической теории и экономической статистики и других отраслей знаний общетеоретического и методологического характера. Она также связана с рядом прикладных экономических дисциплин.

---

<sup>2</sup> Кондратьев Н.Д. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. - М., Экономика, 2002, с.10.

<sup>3</sup> Там же.

Курс экономической конъюнктуры играет важную роль в подготовке специалистов, способных осуществлять макроэкономические исследования и использовать результаты исследований для разработки стратегии и тактики на различных уровнях управления хозяйственной деятельностью.

Квалификация экономиста определяется не только и не столько суммой знаний, полученных благодаря изучению теоретических дисциплин, сколько умением применить эти знания для анализа конкретных ситуаций в экономике, для выработки практических рекомендаций.

Задача курса «Экономическая конъюнктура» состоит в том, чтобы сформировать у студентов навыки самостоятельного анализа реальных процессов в экономике на основе систематизированной определенным образом статистической информации. Решение задач, в которых заложены абстрактные схемы рыночных отношений, как это предусматривается в теоретических курсах, недостаточно для развития навыков прикладного анализа.

Профессиональные исследования экономической конъюнктуры выполняются в относительно короткие сроки. Квалификация исследователя определяется умением выбрать относительно небольшое число показателей, с помощью которых можно охарактеризовать динамику наиболее весомых факторов формирования конъюнктуры. Исследователь конъюнктуры должен уметь выстраивать модели взаимодействия факторов. Речь идёт о рабочих гипотезах, способных пролить свет на механизм изменения тех характеристик рынка, которые имеют ключевое значение для выработки стратегии и тактики поведения хозяйствующих субъектов, а также для разработки и корректировки экономической и научно технической политики страны.

В настоящем учебнике дается систематическое изложение курса «Экономическая конъюнктура» в объёме требований, которые предъявляются к студентам экономических факультетов МГИМО-Университета.

Этот курс имеет целью дать теоретическую и методологическую основу для выработки навыков анализа макроэкономических процессов, формирующих общехозяйственную конъюнктуру.

В дополнение к основному курсу «Экономическая конъюнктура» студенты ряда специальностей МГИМО изучают особенности формирования конъюнктуры мировых товарных рынков. Вопросы специфики исследования различных товарных рынков остаются за рамками настоящего учебника. В списке рекомендованной литературы в заключительном разделе учебника названы монографические работы, в которых раскрываются приемы исследования основных групп товарных рынков. Тенденции развития мировых товарных рынков во второй половине 20-го века получили освещение в учебнике МГИМО-Университета «Международные экономические отношения» под редакцией проф. Ливенцева Н.Н., изданном в 2001 г.

Настоящий учебник состоит из двух частей. Первая часть включает введение и первые три главы. Вторая часть содержит следующие три главы, с 4-ой по 6-ой, а также заключение и приложения. В первой части рассматриваются основы формирования конъюнктуры. Представляется система факторов, от динамики которых зависят условия реализации продукции (глава 2), а также факторы, лежащие в основе формирования и динамики цен (глава 3). Во второй части анализируются сложные циклические процессы развития конъюнктуры. Основное внимание в четвёртой главе уделяется рассмотрению механизма развития среднесрочных циклов. Пятая глава содержит анализ больших циклов конъюнктуры мирового хозяйства и роли НТП в формировании длительных тенденций развития мировой экономики.

В первой главе показана зависимость хозяйствующих субъектов от экономической конъюнктуры и формулируются цели и задачи конъюнктурных исследований. Последняя, шестая глава посвящена принципам и методам анализа и прогнозирования конъюнктуры.

Во введении определяется место и значение экономической конъюнктуры как отрасли знания в экономической теории и учебном процессе. Заключение содержит выводы и рекомендации для студентов, изучающих данную дисциплину.

Приложения включают следующие разделы:

Методика работы над обзором общехозяйственной конъюнктуры экономически развитой страны. Список рекомендуемой литературы.

## Глава 1. Экономическая конъюнктура как объект исследования

Формирование теоретических и методологических основ любой отрасли знаний начинается с определения предмета исследования. В экономической науке, однако, нет общепринятого определения конъюнктуры. Саймон Кузнец отмечал неопределенность слова конъюнктура и объяснял этой неопределенностью подверженность термина многообразным интерпретациям, призванным приспособить его «к нуждам различных теоретических конструкций»<sup>4</sup>.

Представители различных школ могут иметь свой взгляд на предмет, методы и цели конъюнктурных исследований, а также менять их, поскольку теоретические представления развиваются по мере накопления знаний о предмете. Общественные науки, вообще, и экономические, в частности, имеют дело со сложной быстро эволюционирующей системой.

Со временем меняется эффективность, динамика и структура деловой активности, характер и формы взаимодействия хозяйствующих субъектов, а, вместе с тем, и приоритеты в области изучения конъюнктуры.

В этом контексте определение понятия должно опираться на эволюцию представлений о предмете и, в то же время, служить методологической основой для выявления тенденций и оценки перспектив развития данного явления. В исследовании конъюнктуры, как полагал Н.Д. Кондратьев, необходимо руководствоваться формулой французского философа Огюста Конта (1798-1857): «знать, чтобы предвидеть; предвидеть, чтобы управлять».<sup>5</sup>

### 1.1. Понятие экономической конъюнктуры.

Слово конъюнктура, образовавшееся в средневековой латыни, означает соединение, сочетание или стечение (различных элементов, обстоятельств). В качестве специального термина впервые стало употребляться в астрологии для обозначения специфических сочетаний небесных светил, констелляций в определенные периоды, от которых, согласно толкованиям адептов этого учения, зависит успех тех или иных начинаний, характер и судьбы людей.

С развитием капиталистического способа производства, представления зависимости результатов хозяйственной деятельности от внешних условий укореняются в деловых кругах и требуют своего определения. В конце 17 века слово конъюнктура стало употребляться в немецких коммерческих кругах, а затем и в деловой лексике других европейских языков для обозначения «сочетания различных элементов рынка, обуславливающих направление и результаты деятельности отдельных предприятий».<sup>6</sup>

Первоначально экономическая конъюнктура трактовалась как стихийно складывающаяся, непредсказуемо меняющаяся ситуация на местных рынках, проявляющаяся в условиях реализации определённых видов товаров. Изменение

---

<sup>4</sup> Kuznets S. .S Conjuncture. - The Encyclopedia of the Social Sciences. - N.Y., McMillan, 1931, v. 4, p. 204.

<sup>5</sup> Кондратьев Н.Д. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. М., Экономика, 2002, с. 579.

<sup>6</sup> Конюс А. А. Экономическая конъюнктура. - Энциклопедический словарь. - М., Русский библиографический институт Гранат, 1933, т. 51, с. 280.



конъюнктуры могло служить причиной разорения или неожиданного обогащения хозяйствующих субъектов. Речь шла о множестве различных конъюнктур. При этом причины (факторы) и закономерности (механизм) изменения конъюнктур, а, следовательно, и связи между конъюнктурами оставались долгое время неясными.

Попытки научного осмысления стали предприниматься во второй половине 19 века. Немецкий социолог Фердинанд Лассаль (1825-1864) в монографии «Капитал и труд», вышедшей первым изданием в 1864 г., показал зависимость всех слоев населения, втянутых в общественное производство, от экономической конъюнктуры. Согласно его представлениям, эта зависимость носит фатальный характер, ибо экономическая конъюнктура независимо от индивидуальных усилий и способностей предпринимателей влияет на их прибыли и убытки. Лассаль считал невозможным рациональное предвидение экономической конъюнктуры.<sup>7</sup>

Между тем, понятие экономической конъюнктуры сначала на эмпирической, а затем и теоретической основе постепенно расширялось. Имело место раздвижение географических, отраслевых, временных и воспроизводственных рамок этого понятия, менялись и представления о возможностях предвидения развития конъюнктуры и воздействия на нее.

Формирование национальных и мировых рынков изменило представления о пространственных границах конъюнктуры как объективного явления. Было осознано существование конъюнктур мировых товарных рынков и их влияние на конъюнктуры национальных и местных рынков. В 19 веке со всей очевидностью проявился циклический характер развития крупной, основанной на применении машин капиталистической промышленности. Это дало основание усматривать связи между конъюнктурами различных товаров и их зависимость от общего состояния деловой активности, т.е. от общехозяйственной конъюнктуры.

Французский экономист Клемент Жюгляр (1819-1908) - автор первой монографии по среднесрочным экономическим циклам<sup>8</sup> - положил начало построению экономических барометров, призванных обнаруживать симптомы приближающихся кризисов и смены конъюнктуры вообще на основе банковской и торговой статистики. Массовое применение экономических барометров осуществилось гораздо позже, в первые десятилетия 20 века.

Первое развернутое определение экономической конъюнктуры дал немецкий экономист представитель исторической школы Адольф Вагнер (1835-1917). В 1892 г. вышло третье издание его работы «Основы политической экономии». Конъюнктура трактовалась там как: «совокупность условий (технических, экономических, социальных и правовых), которые (в народном хозяйстве, основывающемся на разделении труда и частной собственности на средства производства) определяют производство, сбыт и цены товаров, независимо от воли хозяйствующих субъектов».<sup>9</sup> Были названы, в частности, следующие факторы: колебания урожаев, изменения техники производства и транспорта, войны, смены курса экономической политики, капризы моды, изменения в социальной дифференциации населения и его миграция.

Достоинство определения Вагнера состоит в том, что его трактовка не ограничивается сферой обмена, но включает производство. Вместе с тем из его формулы не вытекает, что формирование конъюнктуры при всем разнообразии условий, влияющих на нее, опосредствуется закономерностями воспроизводственного процесса.

Это дало определенное основание представителю следующего поколения немецких теоретиков экономической конъюнктуры Вернеру Зомбарту (1863-1941) критиковать

---

<sup>7</sup> Лассаль Ф. Капитал и труд. - С.-Петербург, Яковенко В. И., 1906, с. 32-36.

<sup>8</sup> Juglar C. Des Crises commerciales et de leur retour periodique en France, en Angleterre et aux Etats Unis. - Paris, Guilleumin, 1862.

<sup>9</sup> Цитировано по: Конюс А.А. Экономическая конъюнктура..., с. 220.

Вагнера за то, что из его определения выпадает экономическое содержание конъюнктуры. Со своей стороны, Зомбарт следовал господствовавшей в первой трети 20 века практике построения экономических барометров. Она основывалась на показателях, характеризующих состояние рынков ценных бумаг, денег и товаров. Соответственно, он ограничил понятие конъюнктуры сферой рыночных отношений. В монографии «Современный капитализм», изданной в переводе на русский язык в Москве в 1930 г. (в Германии работа вышла в 1928 г.), Зомбарт определил экономическую конъюнктуру как: «Общее положение рыночных отношений в каждый данный момент, поскольку эти отношения определяющим образом влияют на судьбу отдельного хозяйства, складывающуюся в результате взаимодействия внутренних и внешних причин».<sup>10</sup>

Наибольшую популярность получило определение, данное представителем третьего поколения немецких теоретиков конъюнктуры - Вильгельмом Рёпке (1892-1966). В 1922 г. в Германии и в 1927 г. в Москве в переводе на русский язык была опубликована его монография «Конъюнктура». В ней Рёпке отказался от сложных конструкций и возвратился к изначальным коммерческим представлениям о конъюнктуре, определив её как «соотношение спроса и предложения на каком-либо рынке, соотношение в высшей степени не поддающееся исчислению и воздействию и подверженное постоянному изменению».<sup>11</sup>

Определение Рёпке ставит под сомнение возможность научно-обоснованного исследования экономической конъюнктуры и возможность использования результатов для управления хозяйственной деятельностью. Он отверг весь накопленный опыт, свидетельствовавший о взаимосвязи рыночных конъюнктур. Для многих, однако, оказалась весьма привлекательной формула Рёпке, сводящая конъюнктуру к соотношению спроса и предложения.

Соотношение спроса и предложения имеет первостепенное, но не исключительное значение для формирования конъюнктуры. Фазы и стадии фаз экономических циклов различаются, прежде всего, соотношением спроса и предложения. Вместе с тем, важнейшей составляющей конъюнктуры являются темпы экономического роста. Аналогичные фазы и стадии экономических циклов различаются интенсивностью динамики, положительной или отрицательной, а также длительностью тех или иных тенденций.

Огромное значение имеет размер ВВП в расчете на душу населения и его структуры на различных стадиях воспроизводственного процесса: создания (по отраслям производства), распределения (по видам доходов) и конечного использования (соотношение потребления и накопления). Закономерно, что фазы спада и депрессии легче и быстрее преодолевают развитые страны, обладающие возможностями для гибкого изменения народнохозяйственных пропорций, для интенсивного обновления капитала и повышения его эффективности.

Принципиально важные изменения в методологических подходах к отслеживанию и прогнозированию экономической конъюнктуры, а, вместе с тем, и в понимании природы этого явления произошли под влиянием глубочайшего в истории капитализма кризиса, «великой депрессии» конца 1920-х - начала 1930-х годов.

До этого главным инструментом, с помощью которого оценивалась и прогнозировалась конъюнктура, были экономические барометры, представлявшие собой систему статистических показателей, характеризующих динамику сферы обмена, рынка. Наибольшим авторитетом пользовался в то время Гарвардский барометр. Он состоял из динамических рядов трех переменных. Первым был динамический ряд индекса курсов акций, зарегистрированных на Нью-йоркской фондовой бирже и отражающий динамику рынка капиталов. Вторым шёл показатель деловой активности, составленный путем

---

<sup>10</sup> Зомбарт В. Современный капитализм. - М.-Л., Госиздат, 1930, т. 3, ч. 2, с. 49.

<sup>11</sup> Рёпке В. Конъюнктура. - М., Финиздат, 1927, с. 19.

суммирования расчетных операций 241 банка (исключая операции банков в Нью-Йорке, связанных преимущественно с деятельностью фондовой биржи), представляющий движение рынка товаров. Третьим - учетный процент по краткосрочным векселям (до трех месяцев), характеризующий изменения условий операций на рынке денег.

В результате анализа динамики названных показателей за период с 1903 по 1914 г. была выявлена эмпирическая форма связи в циклических колебаниях трех выделенных индексов. По предположению автора Гарвардского барометра Уоррена Персонса, падение кривой рынка капиталов должно упреждать в среднем на 8 месяцев соответствующий поворот в динамике кривой рынка товаров. Последняя, в свою очередь, должна опережать на 4 месяца изменения в кривой денежного рынка.

Такая последовательность соблюдалась во время кризиса в США 1919-1921 г. Однако кризис, начавшийся в 1929 г., не был предсказан Гарвардским барометром, когда все три кривые упали практически одновременно, в сентябре-ноябре 1929 г.<sup>12</sup>

Эта неудача не означала невозможность построения индекса опережающих показателей для прогнозирования экономической конъюнктуры. Она лишь обнажила недостатки барометров, построенных на показателях, отражающих динамику только сферы обращения. Стало очевидным, что исследования конъюнктуры должны основываться на анализе динамики и пропорций всего процесса воспроизводства на макроэкономическом уровне. Данный процесс включает производство, распределение, обмен и потребление. Экономические барометры строились на отслеживании динамики переменных только - одной стадии этого процесса - обмена (т.е. рынка), представляющей наибольший интерес для коммерческих потребителей результатов конъюнктурных исследований.

Именно в 1930-х годах в США и Великобритании начинается активная разработка концепции ВВП и системы национальных счетов, в которых отражаются процессы создания распределения и конечного потребления ВВП. Эти страны стали использовать эту систему для мобилизации ресурсов народного хозяйства во время Второй мировой войны. Во второй половине 20-го века, благодаря усилиям ООН, система национальных счетов получила повсеместное распространение. Несколько раньше, начиная с 1940-х годов, получают распространение агрегатные индексы промышленного производства.<sup>13</sup> Системы национальных счетов и агрегатные индексы стали служить статистической основой для отслеживания и прогнозирования тенденций экономического развития, для управления хозяйственными процессами на различных уровнях.

Процесс воспроизводства проходит четыре стадии: производство (товаров и услуг), распределение (доходов между участниками производственного процесса - собственниками факторов производства), обмен или реализация (промежуточной и конечной продукции) и потребление (конечных благ). Стадия реализации имеет ключевое значение для процесса воспроизводства, основанного на общественном разделении труда. Именно на рынке частный труд приобретает общественный характер. Это происходит, если покупателя удовлетворяют потребительские свойства товара, он приходит к согласию с продавцом относительно цены и осуществляется акт купли-продажи.

Состояние процесса воспроизводства и его эффективность во многом определяются ситуацией на рынке и степенью развития рыночных отношений. Конкуренция на рынке является мощным рычагом совершенствования производства. Она стимулирует снижения затрат ограниченных ресурсов на единицу продукции; улучшение качественных характеристик и расширение функциональных возможностей выпускаемых благ; формирование все более разнообразной номенклатуры товаров и услуг для удовлетворения все возрастающих личных, общественных и производственных потребностей. Взыскательность и требования покупателей повышаются и умножаются по

---

<sup>12</sup> Конюс А.А. Экономическая конъюнктура..., с. 253-254.

<sup>13</sup> Полетаев А.В., Савельева И.М. Циклы Кондратьева и развитие капитализма. - М., Наука, 1993, с. 210.

мере увеличения доходов, что, в свою очередь, связано с ростом эффективности производства, с развитием рыночных отношений.

Внимание исследователей экономической конъюнктуры к изменению ситуаций на рынках вполне оправданно. По Кондратьеву, состояние экономической конъюнктуры «обнаруживается благодаря рынку».<sup>14</sup> Однако для того, чтобы иметь научную основу для прогнозирования экономической конъюнктуры, необходимо понимать механизм воздействия производства, распределения и потребления на условия сбыта продукции и обратного влияния ситуации на рынке на развитие остальных стадий воспроизводственного процесса.

В отечественной науке и практике понятие экономической конъюнктуры уже в 1920-х годах не ограничивалось рынком. Согласно трактовке Н.Д. Кондратьева, экономическая конъюнктура «каждого данного момента» представляет «направление и степень изменения... элементов хозяйственной жизни по сравнению с предшествующим моментом».<sup>15</sup> Далее Кондратьев пояснял, что речь может идти обо «всех элементах экономической действительности, которые являются объектом экономической науки».<sup>16</sup>

Завершая тему эволюции прагматических и теоретических представлений об экономической конъюнктуре, необходимо отметить также расширение временных рамок данного понятия. Разработка концепции больших циклов конъюнктуры мирового хозяйства, начало чему было положено в первой трети 20-го века, выявила ограниченность представлений о конъюнктуре как явлении исключительно краткосрочном.

Систематические исследования конъюнктуры показали, что текущая конъюнктура вырастает из прошлой конъюнктуры и предопределяет будущую конъюнктуру. Наряду с краткосрочными и среднесрочными состояниями конъюнктуры, востребовано понятие усредненной характеристики конъюнктуры за длительные периоды времени и на длительную перспективу. При этом для разработки стратегии на любом уровне управления необходим прогноз на много лет вперед, тогда как краткосрочные прогнозы служат решению тактических задач.

Как полагал первопроходец в области эмпирических исследований циклических процессов в экономике Уесли Митчелл: «Немного найдется проблем более увлекательных, более важных и наименее исследованных, чем различия в темпах экономического развития между сменяющимися друг друга поколениями и между разными странами».<sup>17</sup> Саймон Кузнец придавал первостепенное значение исследованию «природы длительных тенденций в динамике производства и цен, а также их влиянию на циклические колебания».<sup>18</sup> Он также был уверен, что «незнание долгосрочных тенденций обесценивает результаты всех других научных исследований в области экономики».<sup>19</sup>

Опыт изучения конъюнктуры мирового хозяйства и мировых товарных рынков после Второй мировой войны в Научно-исследовательском конъюнктурном институте Министерства внешней торговли СССР (ныне Всероссийский научно-исследовательский конъюнктурный институт - ВНИКИ) дал основание профессору Костюхину Дмитрию Ивановичу существенно продвинуться в характеристики конъюнктуры как объективного явления. По Костюхину, экономическая конъюнктура - это «процесс воспроизводства в конкретно-исторических условиях во всей его совокупности и рыночном проявлении».<sup>20</sup>

---

<sup>14</sup> Кондратьев Н.Д. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения... с. 30.

<sup>15</sup> Там же, с. 33.

<sup>16</sup> Там же, с. 33.

<sup>17</sup> Mitchell W.C. Business Cycles. The Problem and Its Setting. - N.Y., National Bureau of Economic Research, 1930, p. 416.

<sup>18</sup> Kuznets S.S. Secular Movements in Production and Prices. Their Nature and Their Bearing Upon Cyclical Fluctuations - Boston and New York, NBER, 1930, p. VII.

<sup>19</sup> Ibid., p. 3.

<sup>20</sup> Костюхин Д. И. Конъюнктура экономическая. - Большая советская энциклопедия. М., 1973, т. 13, с. 280.

Во многом формулировка Костюхина Д.И. совпадает с определением, данным профессором МГИМО Пископпелем Фердинандом Гансовичем: «Конъюнктура есть процесс воспроизводства капиталистического хозяйства, рассматриваемый в его рыночном выражении, в повседневных колебаниях и изменениях, во всех связях и опосредствованиях».<sup>21</sup>

Представляется, однако, что формулировка Костюхина (как и Пископпеля) нуждается в уточнениях. Во-первых, речь в данном случае должна идти о воспроизводстве в макроэкономическом масштабе, представляющем совокупный результат деятельности хозяйствующих субъектов в отличие от воспроизводства в микроэкономическом измерении, т.е. на уровне отдельных хозяйствующих субъектов. Во-вторых, методически более продуктивно сослаться не на «конкретно-исторические условия», а на уровень, темпы и пропорции развития воспроизводственного процесса, ибо в них следует искать ключ к пониманию механизма формирования и развития экономической конъюнктуры. В третьих, с точки зрения практических задач, предпочтительно говорить не о «рыночном проявлении» процесса воспроизводства, а об условиях реализации продукции.

Для хозяйствующих субъектов важно иметь представление о нынешних и перспективных требованиях к качественным характеристикам товаров и услуг и к разнообразию и полноте номенклатуры и ассортимента предлагаемых благ, о ценах на товары и услуги и на ресурсы для их производства, а также о емкости рынка. Условия реализации продукции - это не только результат определенного уровня, интенсивности и пропорций развития производства и потребления. Они оказывают обратное воздействие на процессы в остальных стадиях воспроизводственного процесса.

В этом свете, предлагается следующее определение экономической конъюнктуры как объективного явления и предмета исследования.

Экономическая конъюнктура - это состояние макроэкономического процесса воспроизводства (определяемое уровнем, темпами и пропорциями его развития), проявляющееся в условиях реализации продукции.

В данном определении конъюнктура представляется вне отраслевых, географических и временных рамок. В прикладных исследованиях границы объекта всегда обозначены: это могут быть исследования народнохозяйственного уровня в мировом, региональном, страновом или местном масштабах. Другое направление представлено наблюдениями процесса воспроизводства отдельных товаров и отраслей хозяйства в различных географических рамках. Исследования конъюнктуры всегда ограничены временными пределами. Различают обзоры краткосрочной (до 1 года), среднесрочной (до 10 лет) и долгосрочной конъюнктуры (свыше 10 лет). Прикладное значение могут иметь прогнозы на перспективу до 20, максимум 30 лет. Прогнозы на более длительные периоды относят к категории футурологических.

## 1.2. Цели, задачи и система конъюнктурных исследований

Под целями исследований экономической конъюнктуры здесь подразумеваются направления практического использования результатов анализа и прогноза. Задачи трактуются как круг вопросов, необходимых для принятия управленческих решений, за которые отвечает служба конъюнктурных исследований. Иначе говоря, речь идет о вкладе конъюнктурной службы в информационную базу для принятия управленческих решений. Здесь уместно соотнести задачи конъюнктурных и маркетинговых исследований.

В концепции маркетинга конъюнктурным исследованиям первоначально отводилась роль обслуживания текущей коммерческой деятельности. Цель состояла в том, чтобы, во-

---

<sup>21</sup> Пископпель Ф. Г. Основы изучения конъюнктуры капиталистического хозяйства. - М., Международные отношения, 1960, с. 35.

первых, составить представление о структуре и тенденциях развития рынка, а также о макроэкономических условиях реализации продукции. Во-вторых, следовало использовать добытые знания для достижения лучших коммерческих результатов при продаже или покупке товаров и услуг.

Информация, полученная в результате конъюнктурных исследований, использовалась для выстраивания тактики выступления на рынке, т.е. для определения последовательности выхода на те или иные географические сегменты рынка и распределения поставок во времени и пространстве, чтобы реализовать принцип «продавать подороже, - покупать подешевле». Соответственно, речь шла о прогнозах преимущественно на краткосрочную и среднесрочную перспективу, на которые предъявляли спрос хозяйствующие субъекты.

После Второй мировой войны концепция маркетинга усложнилась. Выдвигается и становится основополагающим стратегический принцип создания товаров, соответствующих текущим и перспективным требованиям рынка. При этом сохраняется функция выстраивания тактики выступления на рынке. Наряду с ценовой конкуренцией во второй половине 20-го века все большее значение приобретает конкуренция качества. Последняя не сводится к улучшению характеристик традиционных товаров, но все больший вес приобретает создание принципиально новых комплексов товаров и услуг, удовлетворяющих потребности более высокого порядка, на что расходуется все возрастающая часть прироста реальных доходов на душу населения. Успех в конкуренции за доллар покупателя становится главным критерием при выборе стратегии и тактики предприятий.

В начале 20-го века типичными формами монополистических объединений были картели и синдикаты. Их цель состояла в рационализации сбыта продукции и повышении результативности коммерческой деятельности путем воздействия на процесс ценообразования. Потом появились тресты, которые одновременно с рационализацией сбыта проводят курс на совершенствование производства, снижение затрат на единицу продукции.

Во второй половине 20-го века основной формой монополистических образований стали концерны, объединяющие в одних руках (в том числе и в глобальном масштабе) научные исследования и разработки прототипов новой техники, производство и сбыт товаров, а также техническое обслуживание потребителей. Объединения такого типа наиболее приспособлены к конкуренции за доллар покупателя. Основой успеха деятельности концернов является стратегически выверенный выбор направления развития на длительную перспективу.

Концерны, в отличие от картелей, не довольствуются услугами коммерческих центров исследования конъюнктуры, а обзаводятся собственными конъюнктурными службами, с помощью которых разрабатывается стратегия и тактика деловых операций. По данным Американской ассоциации по проблемам управления, специальные отделы по исследованию конъюнктуры были образованы в крупных компаниях в основном после 1955 г., и к середине 1960-х свыше 60% крупных компаний имели свои конъюнктурные службы.<sup>22</sup> Согласно более поздним данным, в подавляющем числе случаев (до 90%) на крупных предприятиях началу разработок новых товаров и технологий предшествует исследование перспектив развития экономической конъюнктуры.<sup>23</sup>

Что касается мелких и средних предприятий, то они удовлетворяют свои потребности в оценках перспектив развития конъюнктуры на коллективной основе с помощью отраслевых ассоциаций предпринимателей, при которых существуют центры исследования конъюнктуры. Последние, наряду с подготовкой собственных обзоров,

---

<sup>22</sup> International Encyclopedia of the Social Sciences. - N.Y., The McMillan and Free Press, 1968, v. 9, p. 575.

<sup>23</sup> Technological Innovation: A Critical Review of Current Knowledge. - San-Francisco, San-Francisco Press, 1978, p. 9.

могут заказывать исследования длительных тенденций развития конъюнктуры фирмам и институтам, специализирующимся в этой области.

Таким образом, цели, которым служат конъюнктурные исследования, выполняемые по заказам хозяйствующих субъектов, связаны с разработкой их стратегии и тактики. Задачи, которые решают конъюнктурные службы, сводятся к трем основным вопросам, ответ на которые необходим для принятия управленческих решений:

- требования к качественным характеристикам продукции;
- цены на продукцию и на ресурсы для их производства;
- ёмкость рынка.

Стратегический выбор направления научных исследований, конструкторских и технологических разработок, а, тем более, решение об организации его производства и сбыта изделия должны опираться на долгосрочный прогноз развития конъюнктуры. Необходимо дать оценку потенциальной конкурентоспособности изделия; рентабельности его производства; сроков окупаемости всей совокупности затрат на достижение поставленной цели.

Конъюнктурная служба определяет перспективные требования к качественным характеристикам продукции. Тем самым даёт установку на разработку прототипов товаров, производство которых, согласно оценкам технологов, связано с определенными нормами расходов ресурсов на единицу продукции.

Далее, на основе оценок конъюнктурной службой возможных цен на изделие и на ресурсы, используемые для его выпуска и сбыта, бухгалтерская служба рассчитывает соотношение затрат на единицу продукции и выручки от её реализации, т.е. рентабельность производства.

Наконец, оценка ёмкости рынка, предоставляемая конъюнктурной службой, позволяет решить вопрос о возможных масштабах сбыта продукции, а, следовательно, и о сроках окупаемости вложений в соответствующий проект.

При этом, от конъюнктурной службы требуются прогнозные оценки на 10-20 лет вперёд, поскольку от получения принципиальных технических решений (изобретений) до осуществления нововведений проходят годы, а, кроме того, требуются годы реализации продукции для того, чтобы окупить капиталовложения. Иначе говоря, следует убедиться, что предлагаемый товар с учетом возможных будущих улучшений его характеристик и технологии производства будет оставаться конкурентоспособным на всю перспективу, необходимую для реализации проекта и для того, чтобы получить достаточно высокую отдачу от капитальных затрат.

Оценки конъюнктуры на краткосрочную и среднесрочную перспективу требуются для выстраивания тактики сбыта продукции. Необходима информация о различиях в требованиях к качеству продукции и сопутствующих услуг, о ёмкости рынка, а также о ценах в различных регионах. Требуется также прогноз возможного изменения цен. Оценки такого рода используются для того, чтобы выбрать рынки, где предпочтительно начинать кампанию заключения договоров на поставку продукции. Для продавца - это рынок, где цены выше. Следует также добиваться такого распределения сроков поставок, чтобы большая часть их приходилась на периоды ожидаемых высоких цен, если речь идёт о продажах, и - низких цен на закупаемые товары. Предлагаемый ассортимент товаров должен соответствовать местным особенностям потребительского спроса.

Оценки качества товаров, цен и ёмкости рынка представляют собой конечные продукты конъюнктурных исследований. Число промежуточных продуктов, необходимых для выхода на конечные результаты, значительно больше. Информация о промежуточных результатах, как правило, не доводится до сведения руководителей предприятий в интересах экономии времени для принятия решений. Если, однако, принимаются решения, касающиеся не только приспособления к конъюнктуре, но и воздействия на её формирование, то информация о конъюнктуре, предназначенная для руководства, может

быть существенно расширена. В частности, дополнительная информация может касаться следующих факторов:

- запасов продукции у продавцов и покупателей;
- степени использования производственных мощностей в отрасли;
- издержек на единицу продукции крупных поставщиков;
- эластичности предложения и спроса по ценам и доходам и т. д.

Выход на неизвестный рынок, например, на рынок другой страны или на рынок нового товара, требует не только знакомства с конъюнктурой. Необходима информация, выходящая за рамки ответственности конъюнктурных служб. В числе задач маркетинговой службы могут быть следующие вопросы:

- характеристика возможных деловых партнёров и конкурентов, особенно их деловая репутация и финансовое положение;
- особенности обычаев и правовых норм, регулирующих хозяйственные отношения;
- система обложения налогами и сборами;
- система валютного регулирования;
- состояние товаропроводящей инфраструктуры и контроль над ней;
- оценка политической и социальной стабильности и прочих рисков.

Решение этих вопросов требует участия специалистов различного профиля в разработках, объединённых общим понятием маркетинговые исследования. Конъюнктурные исследования являются составной частью маркетинговых изысканий.

Исследование длительных тенденций развития мирового хозяйства и общехозяйственной конъюнктуры страны может служить стратегическим целям разработки экономической и научно-технической политики вплоть до разработки индикативных планов развития народного хозяйства. Наблюдение за текущей общехозяйственной конъюнктурой необходимо для отслеживания результативности проводимой экономической и научно-технической политики и для внесения корректив в проводимую политику, включая изменение направления антициклических мероприятий.

Задачи, решаемые в рамках исследования общехозяйственной конъюнктуры, в своей основе те же, что и задачи в области анализа и прогнозирования тенденций развития товарных конъюнктур. Они касаются текущих и перспективных качественных характеристик товаров и услуг отечественного производства. Необходимо сравнение их с требованиями мировых рынка и рынков передовых стран. Далее следует выявление соотношения уровней цен и их сравнительной динамики на различных рынках. Нельзя обойтись без оценки ёмкости внутреннего и мирового рынков и тенденции их роста. В конечном счете, речь идет о текущей и перспективной конкурентоспособности народного хозяйства, о месте страны в системе мировой экономики, о перспективах роста занятости и доходов населения.

Сложность и многообразие объектов исследований, а также необходимость их выполнения в относительно короткие сроки требуют выстраивания развернутой системы конъюнктурных исследований. В ней участвуют специалисты и группы специалистов, ответственные за самостоятельные участки работы. Методологически (а иногда и организационно) все виды исследований связаны между собой. Непродуктивно оценивать перспективы конъюнктуры отдельного товара без учета результатов исследования общехозяйственной, а конъюнктуры в отдельной стране - без опоры на знание мировых тенденций. В свою очередь, исследователям общехозяйственной конъюнктуры полезно знать развитие ситуации, по крайней мере, в ключевых отраслях: энергетике, транспорте и связи, наукоёмких производствах.

Оценка общехозяйственной и товарной конъюнктуры в пределах отдельной страны оказывается более точной и информативной, когда она опирается на результаты исследования конъюнктуры мирового хозяйства и хозяйства основных группировок стран, различаемых по уровню экономического развития. Особый интерес представляют



тенденции развития экономической конъюнктуры в странах-лидерах научно-технического и экономического прогресса.

Исследование конъюнктуры предполагает систематическое наблюдение за её состоянием. В частности, динамика цен на биржевые товары отслеживается в ежедневном режиме. Более того, фиксируются цены при открытии и закрытии торгов, а также цены, по которым были проданы наиболее значительные партии товаров. Динамика промышленного производства, экспорта и импорта обычно характеризуется ежемесячными данными. Данные о ВВП и его составляющих обновляются ежеквартально. Соответственно корректируются краткосрочные прогнозы. Ежегодно пересматриваются прогнозы на среднесрочную и более длительную перспективу. Этого требует отклонение фактической траектории развития от ранее сделанных прогнозных оценок. Это также необходимо ввиду внесения поправок в статистические данные, поскольку предварительные статистические измерения выполняются на основе неполной информации.

Повышению надежности прогнозов придаётся настолько большое значение, что поощряется параллельное исследование одного и того же объекта несколькими официальными учреждениями, наряду с выдачей заказов на исследования частным и общественным, а также академическим институтам. Например, в системе ООН конъюнктура мирового хозяйства отслеживается Департаментом по экономическим и социальным вопросам секретариата. Он выпускает не только статистические издания: ежемесячник - *Monthly Bulletin of Statistics* и ежегодники - *Statistical Yearbook*, *National Accounts Statistics*, *Industrial Commodity Statistics Yearbook*, *International Trade Statistics Yearbook*, но и ежегодный доклад - *World Economic and Social Survey. Current Trends and Policies in the World Economy*.

Аналогичную работу в своих рамках проводят экономические комиссии регионов. Например, комиссия ООН для Европы ежегодно публикует доклад *Economic Survey of Europe*. Специальные учреждения ООН составляют ежегодно статистические справочники и доклады. Международный валютный фонд издаёт *International Financial Statistics*; *Balance of Payments Statistics Yearbook*; *World Economic Outlook*. Конференция объединённых наций по торговле и развитию (в английской транскрипции UNCTAD) выпускает ежегодник *Handbook of International Trade and Development Statistics*. Международный банк реконструкции и развития систематизирует результаты своих изысканий в ежегоднике *World Development Indicators*. Кроме того, и ряд названных учреждений экономического характера публикуют работы своих научных сотрудников, посвященных отдельным проблемам, в форме различных *Working Paper*, *Discussion Paper*, *Staff Paper* или *Occasional Paper*, а также в виде статей в различных журналах и газетах экономического профиля.

Важным источником информации по общехозяйственной конъюнктуре развитых стран являются статистические издания и доклады Организации Экономического Сотрудничества и Развития - (*National Accounts*, *OECD Quarterly National Accounts*, *Main Economic Indicators*, *OECD Science and Technology Indicators*, *OECD Economic Outlook*, *OECD Employment Outlook*).

В США Бюро экономического анализа Министерства торговли сообщает о своих оценках развития конъюнктуры в ежемесячнике *Survey of Current Business*. Анализ и прогнозы развития важнейших отраслей экономики публикуются Министерством торговли в ежегоднике *U.S.-Industrial Outlook*. Министерство торговли издаёт также статистический ежегодник *Statistical Abstract of the United States*. Управление Федеральной Резервной Системы, со своей стороны, публикует результаты наблюдений за экономикой США в ежемесячнике *Federal Reserve Bulletin*. Анализ тенденций и перспектив развития американской экономики осуществляется и Министерством труда США. Результаты публикуются в журнале *Monthly Labor Review* и ежегоднике *Occupational Outlook Handbook*.

Ежегодно в первом квартале выходит в свет доклад президента США о состоянии экономики страны (Economic Report of the President). Этот доклад разрабатывается Советом экономических консультантов при президенте США. Этот же Совет подготавливает для Объединённого экономического комитета Конгресса США ежемесячную сводку, отражающую динамику экономики страны. Сводка публикуется в форме Economic Indicators.

Административно-бюджетное управление (орган Администрации США, ответственный за проектирование государственного бюджета) составляет прогнозы экономического развития страны на пятилетнюю перспективу (Economic Assumptions). Соответствующие оценки публикуются вместе с бюджетом США (Budget of the United States Government). Отслеживает развитие экономики и исполнение государственного бюджета США на ежемесячной основе Бюджетное управление Конгресса США. Оценки Бюджетного управления Конгресса публикуются в Monthly Budget Review. Кроме того, этот орган ежегодно подготавливает и публикует доклад Economic and Budget Outlook. Последнее издание выходит примерно в те же сроки, что и Economic Report of the President.

Систематически проводятся слушания по актуальным вопросам развития народного хозяйства в Объединённом экономическом комитете Конгресса США, а также в ряде других комитетов Сената и Палаты представителей Конгресса США. В этих слушаниях участвуют специалисты, представляющие частные фирмы, общественные и академические организации.

Наблюдение за развитием деловых циклов в стране и мире осуществляет Национальное Бюро экономических исследований, в работе которого участвуют лучшие специалисты ведущих университетов США. В этой стране есть институты, занимающиеся отслеживанием развития общехозяйственной конъюнктуры, ориентированные на обслуживание политических партий. Так, Институт Брукингса в Вашингтоне, издающий Brookings Papers on Economic Activity, содействует разработке экономической политики Демократической партии США. Аналогичную роль для Республиканской партии играет Американский институт предпринимательства (American Enterprise Institute for Public Policy Research).

Практически невозможно дать сколько-нибудь полный перечень центров наблюдения за общехозяйственной конъюнктурой, а тем более за конъюнктурами отраслей и отдельных товаров. Среди американских центров, ведущих систематическое наблюдение за конъюнктурами отраслей и важнейших товаров в стране и мире, особое место занимает экономический отдел издательской фирмы McGraw-Hill. Многие отраслевые журналы, освещающие текущую конъюнктуру отраслей мирового хозяйства и мировых товарных рынков, а также монографические исследования в аналогичных областях выходят под эгидой McGraw-Hill. Развитие общехозяйственной конъюнктуры и конъюнктуры важнейших товаров получает освещение в ряде газет, издаваемых в США и Европе. В их числе можно выделить Wall Street Journal и Financial Times.

В России также складывается система наблюдения за экономической конъюнктурой в стране и мире на различных уровнях. На вершине системы находится Центр экономической конъюнктуры при правительстве РФ. Существенно расширили работу в исследовании российской конъюнктуры академические и ведомственные институты экономического профиля. К сожалению, сузилась сфера интересов в области исследования мирового хозяйства и его отраслей, что, впрочем, отражает возможности страны в области развития внешнеэкономических связей. Важнейшим российским источником сведений о конъюнктуре мирового хозяйства и мировых товарных рынков остаётся Бюллетень иностранной коммерческой информации – БИКИ, издаваемый Всероссийским научно-исследовательским конъюнктурным институтом.

Систематическое освещение вопросы развития мирового хозяйства, а также хозяйств отдельных стран и отраслей получают на страницах ряда академических журналов, в

числе которых Мировая экономика и международные отношения; США – Канада: экономика, политика, культура; Общество и экономика и другие. Тенденции развития общехозяйственной и товарной конъюнктуры анализируются также в журналах, посвященных проблемам развития внешней торговли: Внешнеэкономический бюллетень, Внешняя торговля. Ряд журналов общеэкономического профиля помещают статьи по актуальным вопросам развития мировой экономики. В их числе можно назвать Эксперт и выходящее отдельным изданием его приложение Оборудование.

### 1.3. Контрольные вопросы

1. Особенности первоначальных представлений о конъюнктуре в коммерческой среде.
2. Направления эволюции понятия конъюнктуры в экономической науке.
3. Экономический барометр как инструмент прогнозирования конъюнктуры. Его достоинства и недостатки.
4. Основные элементы определения понятия экономической конъюнктуры.
5. Где формируется, от чего зависит и в чём проявляется экономическая конъюнктура?
6. Отраслевые, географические и временные рамки прикладных исследований конъюнктуры.
7. Методологическая взаимосвязь исследований общехозяйственных и товарных конъюнктур.
8. Стратегические и тактические цели конъюнктурных исследований на различных уровнях управления хозяйственной деятельностью.
9. Задачи конъюнктурных исследований.
10. Соотношение конъюнктурных и маркетинговых исследований.
11. Место и значение конъюнктурных исследований в развитии экономической науки.

## Глава 2. Факторы и условия формирования экономической конъюнктуры

Основа профессионализма в области анализа и прогнозирования экономической конъюнктуры зиждется на умении выстраивать системы движущих сил, или факторов воспроизводственного процесса. Существуют различные способы классификации конъюнктурообразующих факторов, многие из которых облегчают решение тех или иных прикладных задач. Встаёт, однако, вопрос о системе классификации, которая может быть использована (с теми или иными модификациями) для структурирования самых разнообразных исследований конъюнктуры, поставленных в те или иные отраслевые, географические и временные рамки. Представляется, что на звание базовой может претендовать классификация, соответствующая теоретическим представлениям о предмете исследования и его структуре и, в то же время, удобная для распределения в логической последовательности элементов, из которых складывается обзор конъюнктуры.

Поскольку конъюнктура определяется как состояние макроэкономического процесса воспроизводства, теоретическое представление о структуре этого процесса даёт основу для выстраивания системы факторов конъюнктуры. Отличие структуры прикладных исследований конъюнктуры от теоретической схемы воспроизводственного процесса состоит в том, что рынок как стадия воспроизводственного процесса теоретически занимает место между производством (включая распределение) и потреблением, а в прикладном исследовании - рассматривается в последнюю очередь, после производства и потребления. Это связано с тем, что именно характеристики состояния рынка (формирующиеся в результате взаимодействия динамики производства, доходов - расходов и потребления) входят в круг наиболее важных оценок, за которые несёт ответственность конъюнктурная служба, и которые принимаются в расчет при выработке стратегии и тактики хозяйствующих субъектов.

## 2.1. Воспроизводственная система классификации факторов и основы механизма формирования конъюнктуры

При первом приближении, ёмкость рынка характеризуется масштабами потребления. Характеристики других условий реализации продукции зависят от соотношения потоков производства и потребления. Эти соотношения меняются ввиду различий в ритмичности и интенсивности динамики производства и потребления. В длительной перспективе можно гипотетически допустить равенство объемов производства и потребления, но в краткосрочной и среднесрочной перспективе они не совпадают.

Следовательно, необходимы запасы сырья и готовой продукции для обеспечения нормального хода процесса воспроизводства. Запасы могут создаваться у производителей, торговых посредников и у потребителей. Для поддержания необходимой нормы запасов их рост должен соответствовать динамике потребления. Существует понятие нормальных или нормативных запасов. Объём запасов на определённую дату сравнивается с объёмом выпуска или потребления товаров за определённый период времени. Эмпирически устанавливаются допустимые верхняя и нижняя границы отношения запасов и потока. Запасы растут, пока производится больше товаров, чем потребляется. Запасы сокращаются, когда потребление обгоняет производство.

### 2.1.1. Соотношения производства, потребления, запасов и влияние этих пропорций на условия реализации продукции

Если объём запасов колеблется в пределах верхней и нижней границ нормы, то цены и качественные характеристики товаров стабилизируются, несмотря на возможные изменения ёмкости рынка.

Если запасы выходят за пределы нижней границы нормы, то возникают перебои в удовлетворении запросов потребителей, При этом обостряется конкуренция между покупателями. Складывающаяся конъюнктура характеризуется как рынок продавца. Это значит, что свои запросы смогут удовлетворить не все покупатели, а те из них, которые своевременно согласятся заплатить более высокую цену или купить товар ниже качеством по сравнению с периодом, когда на рынке не ощущался недостаток товаров.

Если происходит вынужденное накопление запасов сверх обычной нормы, то обостряется конкуренция между продавцами. Конъюнктура изменяется в пользу покупателя. Это значит, что не все поставщики смогут осуществить свои планы реализации продукции. Сумеют продать свои товары те, кто своевременно снизит цену, предложит более качественный товар и/или согласится на льготные условия оплаты.

Выпуск товаров за определённый период, плюс разница в запасах у поставщиков на начало и конец периода, составляют объём предложения товаров за соответствующий отрезок времени. Изменение запасов у покупателей вместе с потоком их потребления формирует совокупный спрос. Предложение может быть больше производства за период, когда запасы у поставщиков расходуются, т.е. к концу периода они меньше, чем в начале. Предложение будет меньше производства, если имеет место накопление запасов у поставщиков продукции.

Аналогично изменяется спрос. Он может быть больше потребления, если потребители и посредники накапливают у себя запасы. Спрос оказывается меньше потребления, когда покупатели расходуют ранее накопленные запасы.

В краткосрочной и среднесрочной перспективах имеет значение не только динамика производства и потребления. Именно их соотношение, с учетом изменения уровня запасов у поставщиков и покупателей, влияет на колебания уровней цен и качества товаров. В долгосрочной перспективе уровнем запасов можно пренебречь.

Нарушенное равенство спроса и предложения восстанавливается при посредстве соответствующего отклонения цен от равновесного уровня. Цена при этом не только отражает изменение конъюнктуры, но и служит фактором управления дальнейшим развитием воспроизводственного процесса. Динамика цен прямо влияет на рост производства (предложения) и оказывает противоположное воздействие на потребление (спрос). Иначе говоря, существует положительная зависимость предложения от цен и отрицательная связь между динамикой цен и изменением спроса. Динамика производства ускоряется под влиянием повышения цен, и - замедляется, когда цены падают. Напротив, рост потребления при повышении цен замедляется, а снижение цен интенсифицирует потребление. Необходимо, однако, отличать влияние изменения цен на производство и потребление в среднесрочной и долгосрочной перспективе от воздействия на конъюнктуру ожидания изменения цен в ближайшем будущем.

Ожидание скорого повышения цен может стимулировать накопление запасов одновременно у поставщиков и потребителей, что способствует ограничению предложения и расширению спроса и, таким образом, провоцирует спекулятивный рост цен. Предположения, что цены могут понизиться, подталкивают поставщиков к сбросу запасов, а потребителей - к сокращению закупок. Расходование запасов провоцирует спекулятивное понижение цен.

Более подробно закономерности ценообразования рассматриваются в следующей, третьей главе учебника. Здесь же следует обратиться к показателям, с помощью которых можно оценить соотношение спроса и предложения, а затем обратиться к факторам, определяющим динамику производства и потребления, а, следовательно, воздействующим на конъюнктуру в более длительной перспективе.

Очерченный до сих пор круг факторов достаточен для характеристики формирования и развития конъюнктуры в экстенсивном режиме, когда производство изменяется пропорционально объёму вовлекаемых в него ресурсов, а масштабы потребления зависят от числа потребителей. В народном хозяйстве экстенсивный рост - это увеличение ВВП, соответствующее изменению численности населения.

Сравнения объёмов и оценок динамики производства, потребления и запасов достаточно, чтобы объяснить прошлые и представить будущие условия реализации продукции в краткосрочной перспективе. О соотношении спроса и предложения можно судить по отклонению запасов от эмпирически выведенной нормы, отношения запасов к объёму сбыта продукции. Как меняется это соотношение, показывает сравнение приростов выпуска продукции и запасов. Соотношение спроса и предложения не меняется, если доля выпуска продукции, направляемой на пополнение запасов, остаётся стабильной.

В отраслях, которые работают на заказ, о соотношении спроса и предложения можно судить по тому, на какой срок производство обеспечивается портфелем заказов. Об изменении этого соотношения можно судить по динамике заказов в сравнении с динамикой выпуска продукции. Эмпирически можно вывести оптимальный размер портфеля заказов и, по отклонению фактического портфеля от оптимальной нормы, судить о соотношении спроса и предложения и направлении изменения конъюнктуры.

Об изменении соотношения спроса и предложения на рынках рабочей силы, денег, капитала и в народном хозяйстве в целом можно судить, соответственно, по динамике нормы безработицы, учётного процента, курса акций и нормы капиталовложений. Использование ряда показателей для оценки соотношения спроса и предложения требует дополнительного анализа. Например, динамика цен может отражать изменение соотношения спроса и предложения, если исключить другие факторы, которые могут повлиять на ценообразование. То же самое можно сказать относительно динамики курсов акций.

Замедление роста производства как симптом изменения конъюнктуры может свидетельствовать о превышении предложения над спросом, если при этом отмечается

увеличение запасов продукции. Однако рост производства может замедлиться из-за недостатка производственных мощностей. В этом случае товарные запасы сокращаются, по крайней мере, относительно объёма производства, а норма вложений в основной капитал относительно ВВП повышается. Более полное и точное представление о соотношении спроса и предложения можно сформировать на основе комплексной оценки всех доступных показателей, динамика которых связана с изменением соотношения спроса и предложения.

Круг факторов формирования конъюнктуры расширяется, когда встаёт вопрос об оценке тенденций развития конъюнктуры в среднесрочной и долгосрочной перспективе. Он включает переменные, обеспечивающие рост производства и потребления.

### 2.1.2. Факторы роста производства и потребления.

В динамике производства и потребления необходимо выделить интенсивную компоненту роста, с которой связаны изменения в структуре потребления и производства. Это можно сделать с помощью производственных функций. Производство осуществляется при участии трёх видов ресурсов: рабочей силы (труда), капитала (орудий труда) и земли (природных ресурсов, составляющих предмет труда). Производственная функция, творцами которой были американцы: математик Чарльз Кобб и экономист Поль Дуглас (1892-1976), опубликовавшие её в 1928 г.<sup>24</sup>, описывает зависимость объёма производства от величины двух факторов - труда и капитала. Подразумевается, что третий фактор - объём вовлечённых в производство природных ресурсов, на народнохозяйственном уровне косвенно представлен в величинах трудовых затрат и применяемого капитала, поскольку оценка последних включает ресурсы, занятые в сырьевых отраслях.

По свидетельству Д.А. Шумпетера, впервые двухфакторная была предложена для анализа производства на народнохозяйственном уровне шведом Кнудом Викселлем (1851-1926) в его лекциях по политической экономии в начале 20 века, но на английском языке эта работа была опубликована лишь в 1934 г.<sup>25</sup>

Динамизация функции Кобба-Дугласа, осуществлённая лауреатами нобелевской премии Яном Тинбергеном<sup>26</sup> (1903-1994, премия 1969 г.) и Робертом Солоу<sup>27</sup> (р.1924, премия 1987 г.), позволила оценить величину интенсивной компоненты роста, приравненную к разнице между темпом прироста выпуска продукции и средневзвешенной суммой темпов прироста труда и капитала. Теоретики назвали такую оценку вклада научно-технического и организационного прогресса в экономический рост «остатком», ввиду того, что в величине полученной переменной, помимо интенсивной компоненты роста, нашло отражение несовершенство измерений выпуска продукции и использованных в производстве ресурсов. Профессор Массачусетского технологического института Евсей Домар (р.1914) назвал остаток «индексом технологических изменений», а профессор Стэнфордского университета Мозес Абрамович (р. 1912) «мерой неведения»<sup>28</sup>, т.е. отражением неполноты и несовершенства экономических знаний и измерений.

Вклад труда и капитала в экономический рост оценивается в рамках производственной функции с помощью коэффициентов эластичности. Эти коэффициенты отражают степень зависимости роста производства от каждого из факторов при

<sup>24</sup> C.W. Cobb and P.H. Douglas A Theory of Production. – American Economic Review, Menasha, 1928, March, Supplement.

<sup>25</sup> Wicksell Knut Lectures on Political Economy (1<sup>st</sup> Swedish ed. 1901-1906), English trans., ed. with introd. by Lionel Robbins, London, 1934, v. 1, p. 128.

<sup>26</sup> Tinbergen J. Selected Papers. - Amsterdam, North Holland, 1959.

<sup>27</sup> Solow R. Technical Change and the Aggregate Production Function. – Review of Economics and Statistics, Cambridge, 1957, N 3, p.312-320.

<sup>28</sup> Осадчая И. М. Неоклассическая теория экономического роста и некоторые проблемы его количественного анализа. - Известия АН СССР. Серия экономическая. - М., 1970, № 2, с.96.

неизменной величине остальных производственных ресурсов. Значения коэффициентов могут быть выведены эконометрически на основе значительного массива статистической информации, составленного из динамических рядов переменных, из которых строится производственная функция. Коэффициенты могут быть также получены путём статистической оценки долей доходов труда и капитала в добавленной стоимости.

Несовершенство измерений связано, главным образом, с тем, что в стоимостных оценках переменных в неполной мере отражается изменение их качественных характеристик. Действительно, в условиях конкурентной среды цена на товар нового поколения превышает цену товара предшествовавшего поколения в меньшей степени, чем улучшаются его характеристики. В противном случае потребитель не ощутил бы выгоды от приобретения более совершенного товара. Пересчёт переменных величин из текущих цен в фиксированные цены (базового периода) осуществляется путём дефлятирования, т.е. деления итогов в текущих ценах на индексы цен.

При этом возникает проблема отделения чисто инфляционного (или дефляционного) изменения цен (о чем судят по изменению цен на товары, качество которых не изменилось), от динамики цен, связанной с изменением качественных характеристик. В период интенсивного обновления номенклатуры и ассортимента товаров репрезентативность индекса цен, составленного из товаров, качество которых не менялось, снижается, а, следовательно, увеличивается ошибка измерения. Существуют и другие проблемы репрезентативности индексов цен, о которых пойдёт речь в следующей, третьей главе, посвященной закономерностям ценообразования.

Если бы все переменные в производственной функции Кобба-Дугласа оценивались в текущих ценах, то разница между темпами прироста выпуска условно-чистой продукции (ВВП), с одной стороны, и средневзвешенной суммы приростов труда и капитала, с другой стороны, отражала бы преимущественно ошибки измерения. Как будет показано при рассмотрении закономерностей ценообразования в третьей главе, цены на ресурсы обгоняют в своём росте цены на продукцию, когда снижаются затраты ресурсов на единицу продукции благодаря НТП. Таким образом, собственники ресурсов присваивают себе часть выгоды от повышения эффективности производства в форме повышения цен на ресурсы. Конкуренция заставляет их делить эффект от НТП с покупателями, ограничивая повышение цен на ресурсы в сравнении с ростом их эффективности.

Величина «остатка» приобретает экономически значимую величину при сопоставлении динамики продукции и ресурсов, оцененных в фиксированных ценах. В нём находит отражение снижение затрат ресурсов на единицу продукции. Более полное представление о величине и источниках интенсивной компоненты экономического роста может быть получено, однако, если в ресурсах разделить количественную и качественную составляющие. Одна из переменных, а именно - трудозатраты могут быть представлены в чисто количественной форме без учёта изменения их качества (рабочее время, измеренное в человеко-часах). В этом случае на величину «остатка Солоу» влияет:

- динамика качества рабочей силы; - улучшение организации труда и эффект от изменения масштабов производства; - изменение качества природных ресурсов, вовлеченных в производство.

Это дало определённое основание истолковывать изменения в «остатке» в качестве индикатора меняющегося вклада в экономический рост нематериализованного (в капитале) научно-технического и организационного прогресса. Иначе говоря, «остаток Солоу» преуменьшает вклад НТП в экономический рост, поскольку традиционная форма оценки основного капитала не позволяет с достаточной полнотой выявить вклад в экономический рост НТП, материализованный в капитале.

С другой стороны, не все изменения в качестве труда и природных ресурсах обязаны НТП. Например, качество труда может меняться вместе со сдвигами в половозрастной структуре рабочей силы, с изменением интенсивности труда в зависимости от средней продолжительности рабочего дня.

Исследования в области факторов экономического роста, выполненные в США Эдвардом Денисоном (1915-1992), убедительно показали, что различия в уровне образования (т.е. в НТП, материализованном в рабочей силе) играют несравненно большую роль в формировании качества (эффективности) труда. Значение всех других изменений (в половозрастной структуре рабочей силы и в интенсивности труда) существенно меньше. Первая работа Денисона, посвящённая источникам экономического роста США, была опубликована в 1962 году.<sup>29</sup> Следующая монография Денисона, в которой анализировались причины различий в темпах экономического роста развитых стран, была издана в переводе на русский язык.<sup>30</sup>

В практическом плане важно, что в официальной статистике «остаток Солоу» был признан и стал рассчитываться в качестве показателя совокупной факторной (труда и капитала) производительности. В частности, Бюро статистики труда США, а также статистическая служба ОЭСР (в английской транскрипции - OECD) регулярно публикуют оценки прироста совокупной факторной производительности наряду с показателями прироста производительности труда в Monthly Labor Review и OECD Economic Outlook, соответственно.

Показатель производительности труда более прост для расчета, ибо не требует оценки объёма капитала. Однако следует иметь в виду, что рост производительности труда обеспечивается не только за счет повышения качества ресурсов (в долгосрочной перспективе повышение качества обеспечивается за счет научно-технического и организационного прогресса). Он достигается также благодаря увеличению капиталовооруженности труда, т.е. замещению труда капиталом.

Как темп прироста выпуска продукции зависит от темпов прироста труда, капитала и НТП, в рамках производственной функции Кобба-Дугласа, может быть показано следующей математической записью:

$$\text{Темп } Q = \text{Темп } L \times \alpha + \text{Темп } K \times (1 - \alpha) + \lambda$$

Здесь использованы следующие символы:

Темп - среднегодовой темп прироста соответствующих переменных (в процентах);

L - Затраты труда (в человеко-часах);

$\alpha$  - коэффициент эластичности выпуска продукции по затратам труда (доля трудовых доходов в добавленной стоимости);

K - Объём основного капитала (в неизменных ценах);

Q - Выпуск продукции (добавленной стоимости) в неизменных ценах;

$(1 - \alpha)$  - коэффициент эластичности выпуска продукции по объёму капитала (доля дохода капитала и амортизационных отчислений в добавленной стоимости);

$\lambda$  - вклад научно-технического (нематериализованного) и организационного прогресса в экономический рост, «остаток» (в процентных пунктах) или темп прироста совокупной факторной производительности, выраженный в процентах.

Формула производительности труда в тех же символах (QL – производительность труда; KL – вооруженность труда капиталом) выглядит следующим образом: Темп (Q/L) = Темп (K/L) x  $(1 - \alpha)$  +  $\lambda$

При нулевом значении  $\lambda$  имеет место экстенсивный рост, которому соответствует неизменный средний уровень дохода на душу населения, если не меняются затраты рабочего времени на душу населения. Положительное значение  $\lambda$  означает повышение эффективности за счёт НТП и других качественных изменений в ресурсах, помимо капитала, чему сопутствует рост реальных доходов на душу населения. Отрицательное значение  $\lambda$  свидетельствует о снижении эффективности производства, что сопровождается снижением доходов на душу населения.

<sup>29</sup> Denison E. F. Sources of Economic Growth and the Alternatives Before Us. - N. Y., Committee for Economic Development, 1962.

<sup>30</sup> Денисон Э. Исследование различий в темпах экономического роста. - М., Прогресс, 1971, с. 167, 552, 554.



В реальной жизни доход на душу населения зависит не только от производительности, но и затрат рабочего времени на душу населения. В длительной перспективе последние могут быть достаточно стабильными, поскольку, с одной стороны, сокращается продолжительность рабочего времени, а, с другой стороны, растёт участие населения в рабочей силе. В более короткой перспективе затраты рабочего времени меняются ввиду колебаний в занятости рабочей силы.

Повышение доходов на душу населения сопровождается усложнением структуры потребления. Снижение доходов обуславливает возврат к прежней упрощенной структуре спроса. Немецкий экономист Эрнст Энгель (1821-1896), исследовавший структуру семейных бюджетов, установил, что чем выше душевой доход в семье, тем меньшая доля бюджета расходуется на покупку продовольствия. Это правило, получившее известность как закон Энгеля, в общем случае означает, что товары краткого пользования, без потребления которых невозможно продолжение жизни, пользуются первоочередным спросом. В семьях с низким душевым доходом почти весь семейный бюджет расходуется на товары первой необходимости. Рост доходов сопровождается удовлетворением потребностей всё более высокого порядка путём приобретения товаров и услуг длительного пользования. Имеет место высокая эластичность спроса по доходам на блага длительного пользования и низкая эластичность спроса на товары краткого пользования.

В связи с этим следует различать экстенсивный фактор роста потребления (каким предстаёт динамика числа потребителей при неизменном среднем доходе на душу населения) и интенсивный фактор потребления, мерой которого может служить изменение реального дохода на душу населения. За счёт экстенсивного фактора меняется ёмкость рынка, но при этом не происходят сколько-нибудь существенные изменения в структуре спроса. В краткосрочной перспективе возможны сезонные колебания в структуре спроса, а в более длительной перспективе - колебания, вызванные подвижками в половозрастной структуре населения.

Прогрессивные изменения, т.е. усложнение структуры спроса, связаны с ростом доходов населения, а регресс, или упрощение структуры спроса - со снижением душевых доходов. В длительной перспективе рост доходов основывается на НТП.

При этом в НТП следует различать технологическую и конструкторскую ветви. Благодаря совершенствованию технологии и организации производства, углублению предметной, детальной и узловой, а также технологической специализации и развитию кооперации повышается эффективность производства существующих товаров и услуг, и растут доходы. Повышение доходов в расчёте на душу населения меняет структуру спроса. Медленнее, чем растёт производство (благодаря повышению эффективности), увеличивается спрос на товары краткого пользования. Сказывается низкая эластичность потребления по доходам. Это ведёт к относительному снижению цен на них. Эта тенденция сохраняется на длительное время ввиду низкой эластичности предложения по ценам.

Рост потребностей высокого порядка по мере повышения доходов означает быстрое увеличение спроса на товары и услуги длительного пользования. Высокая эластичность спроса по доходам означает, что спрос растёт быстрее, чем доходы, а, следовательно, интенсивнее, чем увеличивается производство. В результате, цены на товары длительного пользования повышаются относительно цен на традиционные товары краткого пользования. Это стимулирует конструкторскую ветвь НТП, создание новых товаров, а затем организацию и ускоренное развитие их производства. Ресурсы высвобождаются благодаря использованию достижений технологической ветви НТП, а конструкторская ветвь открывает новые сферы для их приложения.

Эти процессы отражаются в сфере производства. Изменяется отраслевая структура народного хозяйства: уменьшается относительный вклад в ВВП сырьевых отраслей (прежде всего сельского хозяйства и добывающей промышленности), увеличивается доля

продукции обрабатывающей промышленности в период индустриализации, а затем, в постиндустриальную эпоху, повышается роль отраслей, производящих услуги.

Расширение номенклатуры выпуска продукции раздвигает границы всех видов конечного потребления на душу населения: личного, общественного (в национальных счетах этот вид потребления показывается в форме правительственных закупок товаров и услуг), вложений в основной и оборотный капитал, а также способствует развитию внешнеэкономических связей.

Основная часть ВВП расходуется на личное потребление. В развитых странах его доля составляет около 60%. Остальная часть ВВП почти целиком распределяется между правительственными закупками товаров и услуг и вложениями в капитал (главным образом, - в основной). Сравнительно небольшую часть конечного использования ВВП составляет чистый экспорт, т.е. сальдо экспорта и импорта. Даже в тех случаях, когда значительная часть ВВП экспортируется (для развитых стран с малой численностью населения экспорт может превышать половину ВВП), соответственно возрастает доля внутреннего потребления, удовлетворяемого за счёт импорта.

Особенно важная роль в обеспечении роста производства принадлежит вложениям в основной капитал. Они должны восполнить выбытие основного капитала в связи с его физическим и моральным износом. Необходимо, кроме того, обеспечить создание новых рабочих мест. Ещё одна функция состоит в том, чтобы повышать уровень вооруженности рабочей силы орудиями труда в связи с увеличением их разнообразия и усложнением, а, в условиях недостатка рабочих рук, - обеспечить замещение труда капиталом.

В значительной мере повышение эффективности производства достигается за счёт материализации НТП в капитале. Накопление научно-технического потенциала и его материализация в рабочей силе осуществляется при участии государства в форме закупки за счет бюджета страны соответствующих товаров и услуг, а именно путём финансирования научных исследований и разработок, образования, здравоохранения и социального обеспечения.

Процесс обновления и увеличения капитала, интенсивность которого находит отражение в норме капиталовложений, играет первостепенную роль в формировании и развитии экономических циклов, ставших неотъемлемой особенностью индустриально развитых капиталистических стран. С изменением нормы капиталовложений меняется соотношение динамики производства и ёмкости рынка. Расходы государственного бюджета могут быть использованы в качестве инструмента регулирования совокупного спроса, т.е. для проведения антициклической или антиинфляционной политики.

Темы инфляции и дефляции, а также экономических циклов требуют самостоятельного рассмотрения. Им будут посвящены 3, 4 и 5 главы.

### **2.1.3. Роль производства в формировании конъюнктуры. Распределение доходов и развитие конъюнктуры**

Подводя промежуточные итоги рассмотрения факторов и механизма формирования экономической конъюнктуры, следует подчеркнуть особую роль производства и его факторов в этом процессе. В производстве создаются товары и услуги, предлагаемые рынку, и формируются доходы - основа платёжеспособного спроса. Ёмкая характеристика роли производства в воспроизводственном процессе (а, следовательно, и в формировании экономической конъюнктуры) была дана Карлом Марксом (1818-1883). Эта характеристика содержится в его экономических рукописях 1857-1858 годов. Она выражена в тезисной форме: «...производство обуславливает... потребление, распределение, обмен и... отношение этих элементов к друг к другу».<sup>31</sup>

---

<sup>31</sup> Маркс К., Энгельс Ф. Сочинения. - М., ГИПЛ, 1958, т. 12, с. 725.

Формула Маркса означает, что потребление редких благ, как в материальном, так и в стоимостном отношении, зависит от производства. В процессе производства создаются потребительные блага и формируются доходы. Стоимость произведённых благ равна сумме доходов, которые получают владельцы ресурсов соответственно их вкладу в производство.

Ёмкость рынка, где осуществляется обмен, зависит от суммы доходов, а структура спроса от среднего дохода на душу населения и его распределения. По мере роста душевого дохода не только усложняется структура потребления, но и увеличивается доля сбережений, используемых для финансирования капиталовложений. Распределение доходов на трудовые и имущественные определяется соотношением сравнительной эффективности труда и капитала, т. е. эластичностью производства по соответствующим факторам. Для стран, вступивших на путь индустриализации, характерно преобладание в добавленной стоимости имущественных доходов вкупе с амортизационными отчислениями, что объясняется недостатком капитала (при избытке рабочей силы) и высокой отдачей от прироста капитала.

Тенденция роста фондовооружённости труда означает, что величина капитала растёт быстрее численности рабочей силы. Вместе с тенденцией к замедлению роста численности населения это свидетельствует о том, что сравнительно редким и сравнительно дорогим ресурсом в развитых странах становится рабочая сила. В связи с этим в добавленной стоимости развитых стран преобладают трудовые доходы, а доля владельцев капитала в добавленной стоимости в форме прибыли, ренты, ссудного процента и амортизационных отчислений составляет менее половины. Соотношение трудовых и имущественных (предпринимательских) доходов влияет на равномерность распределения личных доходов в стране и на норму сбережений.

Повышение доли трудовых доходов в ВВП способствует более равномерному распределению личных доходов, поскольку диапазон различий уровней трудовых доходов существенно меньше чем - имущественных. Кроме того, даже в случае равных доходов наёмный работник сберегает меньшую часть своего дохода, нежели владелец капитала. Последний, помимо сбережений для личных нужд, должен накапливать ресурсы для поддержания и расширения своего дела.

Повышение доли трудовых доходов в добавленной стоимости способствует росту личного потребления и сдерживает рост сбережений. Сбережения в этом случае растут медленнее, чем доходы. Сбережения являются главным источником финансирования капиталовложений. В странах среднего уровня развития, благодаря более высокой доле имущественных доходов в добавленной стоимости и более высокой норме сбережений, норма капиталовложений может быть выше, чем в развитых странах, несмотря на то, что средний доход на душу населения у последних, по определению, выше.

Перераспределение доходов с помощью государственного бюджета способствует более равномерному распределению доходов и росту потребления в ущерб частным сбережениям и капиталовложениям. Отчасти это оправдано с чисто экономической точки зрения. Значение вложений в человеческий капитал возрастает относительно вложений в капитал в традиционном смысле. Финансирование из государственного бюджета вложений в человеческий капитал до сих пор остаётся преобладающим даже в развитых странах.

Вместе с тем, затраты на формирование человеческого капитала в ряде случаев оказываются более эффективными, когда они финансируются из личных сбережений, нежели из государственного бюджета. Доходная часть государственного бюджета формируется за счёт изъятия части сбережений физических и юридических лиц в форме налогов, сборов и займов. Росту поступлений в государственный бюджет способствует инфляционное повышение цен.

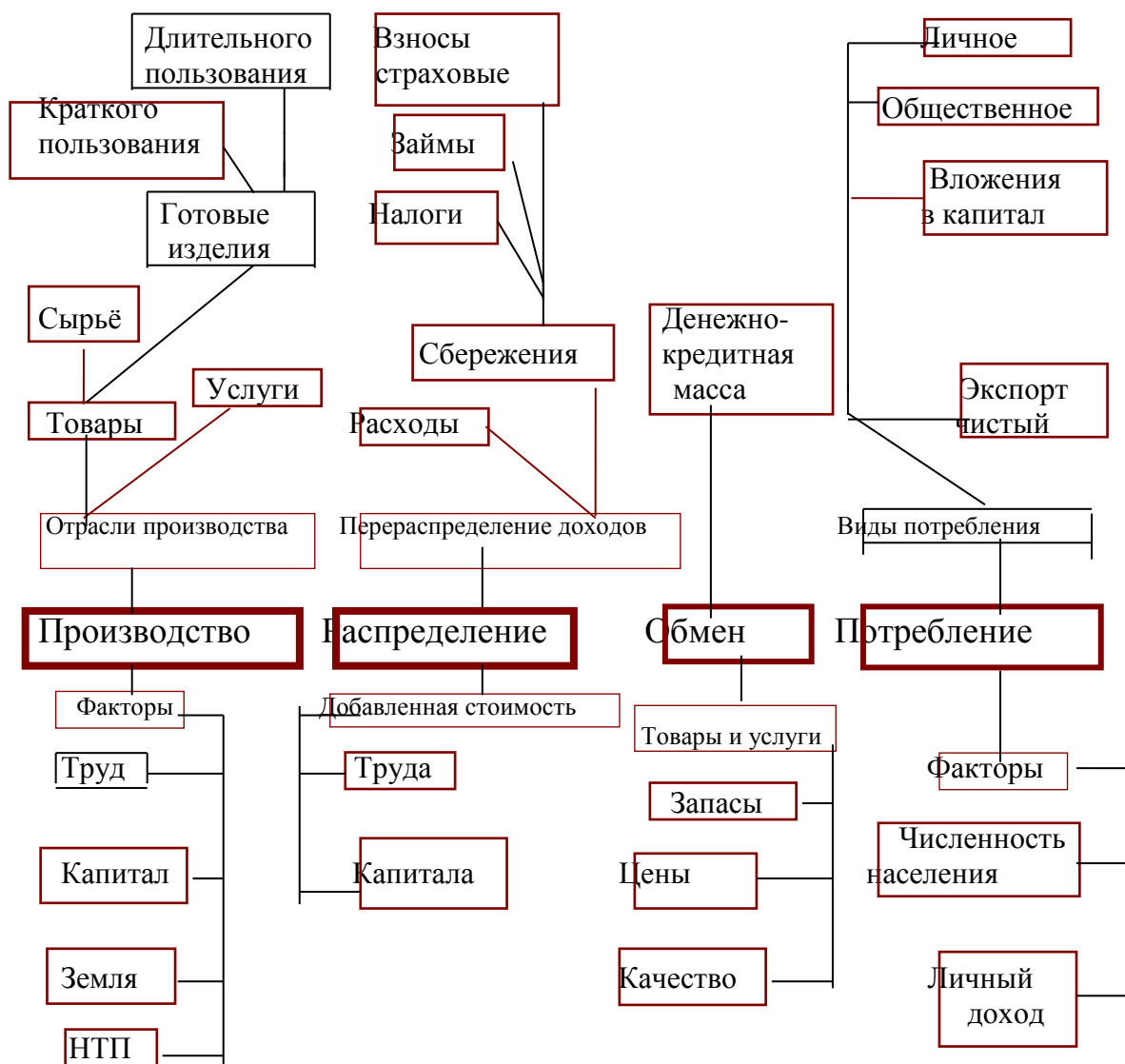
Необходимо соблюдать меру в изъятии сбережений в пользу государства. Высокая норма изъятий ослабляет стимулы к развитию производства. Государственный бюджет

может быть лучше наполнен при низкой норме изъятий. Снижение налоговых ставок усиливает стимулы развития производства. Таким образом, расширяется налогооблагаемая база. Напротив, высокие нормы изъятий отрицательно воздействуют на темпы экономического роста и могут, при определённых условиях, обернуться снижением поступлений в государственный бюджет.

Важно также соблюдать оптимальные пропорции в расходной части государственного бюджета. Эффективность государственных расходов повышается, когда сокращается численность государственного аппарата и улучшается его организационная структура. Этому требуются меняющиеся функции: увеличение расходов на формирование научно-технического потенциала, на развития образования, здравоохранения и социального обеспечения, а также финансирование мероприятий, способствующих осуществлению нововведений. В США в конце 20-го века свыше 60% расходной части бюджета представляли вложения в человека (образование, здравоохранение и социальное обеспечение).<sup>32</sup>

Схема 2.1.

### Воспроизводственная система факторов конъюнктуры



Таким образом, перераспределение доходов влияет на формирование конъюнктуры. Важная роль в этом отношении принадлежит финансовым институтам, среди которых,

<sup>32</sup>Statistical Abstract of the United States. – Washington, GPO, 1998, p. 308, 339.

наряду с банками и фондовыми биржами, первостепенная роль принадлежит системе государственного бюджета. В развитых странах через государственный бюджет перераспределяется от одной трети (США, Япония) до половины ВВП. Государственные бюджеты многих стран Западной Европы составляют более 50% ВВП, в их числе Франция и Италия. В отдельных случаях государство расходует более 60% ВВП. В Швеции этот показатель достиг в 1996 г. 64,7%.<sup>33</sup> Ныне доля государственных расходов в ВВП развитых стран в два-три раза больше, чем она была в 1930-х годах.<sup>34</sup>

Государство участвует в формировании конъюнктуры также путём регулирования стадии обмена, т.е. рынка непосредственно. Правительство в лице центрального банка регулирует денежно-кредитную массу с целью обеспечения стабильности денежной единицы, что является основой оптимального развития экономики. Государство также создаёт систему стратегических запасов, расходование и пополнение которых служит устойчивости процесса воспроизводства.

Представленная система факторов даёт ключ к пониманию механизма формирования экономической конъюнктуры. Итоговая картина воплощена в блок-схеме 2.1.

## 2.2. Внешние условия формирования конъюнктуры.

В рамках воспроизводственной системы факторами формирования конъюнктуры являются элементы или стадии воспроизводственного процесса: производство, распределение, обмен и потребление, а также внутренние элементы каждой стадии.

Различия в динамике элементов системы воспроизводства приводят к изменению пропорций и возникновению диспропорций между ними. При этом запускается рыночный (ценовой) механизм преодоления диспропорций, из чего складывается та или иная экономическая конъюнктура и характер её развития.

Первопричиной большинства изменений являются процессы, происходящие в производстве и, отчасти, в потреблении. Развитие потребления в основном обусловлено динамикой доходов, получаемых от производства. Вместе с тем, изменения в потреблении зависят от сдвигов в половозрастном составе населения и от смены естественных (например, погодных) условий жизни.

Помимо эндогенных факторов воспроизводственного процесса, на его течение оказывает влияние внешняя среда (природная, социальная, культурная, правовая, политическая). Принципиальное отличие внешних условий от внутренних факторов воспроизводственного процесса состоит в том, что внешние условия влияют на конъюнктуру косвенно, через воздействие на те или иные внутренние факторы, взаимодействие которых осуществляется с помощью рыночного механизма.

Процессы, происходящие в природной среде и в различных сферах общественной жизни, создают для исследователей конъюнктуры (особенно в области предвидения в краткосрочной перспективе) проблемы повышенной сложности. Во-первых, процессы за пределами сферы воспроизводства наблюдаются и исследуются специалистами других отраслей знаний. В связи с этим возникает проблема своевременного получения необходимой информации и оценки её достоверности.

Во-вторых, многие явления относятся к категории нерегулярных, т.е. непредсказуемы сроки их возникновения, продолжительности и интенсивности, даже если известны причины их вызывающие. К этой категории могут быть отнесены землетрясения, наводнения, засухи и другие стихийные бедствия, а также революции, войны, повороты в политике, капризы моды.

---

<sup>33</sup> Ibid., p. 841.

<sup>34</sup> Клинов В.Г. Основы конъюнктуры капиталистического хозяйства. – М., ЦНИИПИ, 1979, с.34.

В третьих, регулярные явления во многом неповторимы в своих существенных чертах. Например, предсказуемы с теми или иными допусками сроки сезонных изменений в атмосфере. Между тем, характеристики погодных условий внутри сезонов весьма изменчивы. Погода может быть устойчивой или нестабильной, сухой или изобиловать осадками, зима мягкой или суровой, лето прохладным или жарким и т.д. Прогнозы погоды на период более недели ненадёжны.

В четвёртых, трудно поддаются оценке изменения в элементах воспроизводственного процесса под действием внешних условий. Между тем, именно изменения или ожидания изменений в элементах воспроизводственного процесса имеют прямое отношение к формированию и развитию экономической конъюнктуры.

Внешние условия могут повлиять на выпуск или потребление продукции и, соответственно, на конъюнктуру, если при этом нарушается баланс между отдельными элементами воспроизводственного процесса. Например, погодные условия могут повлиять на развитие сельскохозяйственных культур и виды на урожай в центрах их производства, на объёмы и сроки поступления на рынок сельскохозяйственных товаров, а также на затраты на единицу продукции. Кроме того, погодные условия влияют на сроки и интенсивность ведения работ в сельском хозяйстве и во всём агропромышленном комплексе, а также в строительстве и на транспорте. Соответственно, меняется потребление ресурсов в названных производствах и ритм работы смежных отраслей.

Погодные условия во многом определяют сезонную структуру личного потребления. В частности, меняется спрос на одежду, топливо, продовольствие и напитки, медикаменты и медицинские услуги, а также на услуги, потребляемые туристами, и т. д.

Роль внешних условий в формировании конъюнктуры отдельных товаров и народного хозяйства в целом в ряде случаев имеет тенденцию снижаться. В других случаях наблюдается тенденция к возрастанию их роли. Благодаря совершенствованию технологии выращивания сельскохозяйственных культур, урожаи становятся менее зависимыми от погодных условий и эпидемиологической обстановки. Развитие не одного, а многих центров земледелия стабилизирует поставки сельскохозяйственной продукции на мировой рынок. Это не исключает возможности возникновения кризисов недопроизводства тех или иных культур, но вероятность подобных событий снижается.

Во второй половине 20-го века серьёзный недостаток зерновых на мировом рынке ощущался только один раз, в 1972 г. Сказались последствия неурожая в ряде мировых центров производства. Недостаток предложения ощущался с особой остротой ещё и потому, что к началу 1970-х были существенно снижены запасы сырья у экспортёров. В предшествующие годы принимались специальные меры, направленные на сокращение производства и запасов зерна. Эти меры были вызваны перепроизводством зерна. Особенно остро проблема перепроизводства зерна встала в США уже в середине 1950-х годов.

Ситуация перепроизводства продовольствия ныне типична для развитых стран, поскольку производительность труда в сельском хозяйстве растёт значительно быстрее, чем численность населения в этих странах и в мире в целом. Среднегодовой темп прироста численности населения в мире во второй половине 20-го века составил 1,9%, мировое производство пшеницы и риса возрастало в среднем на 2,6% в год и мяса - на 3,6%.<sup>35</sup>

В долгосрочной перспективе экспортные цены на продовольствие снижаются, а требования к качеству продукции со стороны импортёров повышаются. Обострение конкуренции стимулирует применение протекционистских мер во внешней торговле развитых стран, особенно в отношении товаров, подвергшихся обработке. Размер тарифной эскалации (увеличение ставок в зависимости от степени готовности к потреблению импортируемого продукта) существенно повысился к концу 20-го века.

---

<sup>35</sup> Международные экономические отношения. - М., РОССПЭН, 2001, с. 61, 65.

Соединенные Штаты увеличили тарифную эскалацию сельскохозяйственной продукции в 2,2 раза за период с 1989 по 1996 г. В Европейском Союзе этот показатель возрос за тот же период в 1,4 раза. При этом, однако, в ЕС разрыв между высшей и низшей ставкой в 1996 г. был почти в 1,5 раза больше, чем в США.<sup>36</sup>

Таким образом, ослабление зависимости конъюнктуры от одних внешних (погодных) условий сопровождается возрастающим значением других внешних систем, а именно, изменений в правовом режиме регулирования международной торговли.

Остаётся высокой и может периодически возрасти зависимость конъюнктуры минерального сырья и топлива от политических событий. Некоторые виды сырья и топлива играют ключевую роль в работе современной промышленности и транспорта. Это особенно касается производства оружия и ведения войны, тем более, когда добыча сырья сконцентрирована в ограниченном числе регионов. Особенно чувствительна к изменениям в политической сфере конъюнктура нефти. Первостепенная роль нефтепродуктов в энергетическом балансе развитых стран и высокая степень концентрации добычи нефти в регионах, отличающихся политической нестабильностью, во многом объясняют повышенную реакцию рынка нефти на международные конфликты.

Возникновение военного конфликта в любой части мира или даже угроза обострения международной обстановки способны вызвать повышение цен на нефть. Взлёт цен провоцируется ожиданием увеличения потребления нефти и ограничения её поставок, и, как следствие, расширением заказов на поставку нефти для увеличения запасов.

Интенсивность и продолжительность повышения цен на нефть зависят как от масштаба и места конфликта, так и от взаимодействия с другими факторами и внешними силами, воздействующими на конъюнктуру. Военные действия или революционные события на Ближнем Востоке оказывали в последней четверти 20-го века большее влияние на рынок, чем, например, война из-за Фолклендских островов. Продолжительность повышения цен зависит не только от длительности военных конфликтов, но и от состояния товарной и общехозяйственной конъюнктуры, независимо от политических событий.

Взлёт цен на нефть в конце 1973 и начале 1974 г. был спровоцирован арабо-израильской войной в октябре 1973 года. В период с октября 1973 по март 1974 г. поставки нефти сократились на 4,3 млн. баррелей в день.<sup>37</sup> Это эквивалентно поставкам 215 млн. т в год. Масштаб повышения цен (примерно в 6 раз против уровня 1969 г.) и устойчивый характер их изменения был подготовлен событиями, характеризовавшими развитие мирового рынка нефти за предшествовавший период, начиная с революции в Ираке в 1957 году. Национализация нефтяной промышленности в Ираке и нависшая угроза национализации этой отрасли в соседних нефтедобывающих странах резко ухудшили инвестиционный климат для транснациональных нефтяных корпораций на Ближнем Востоке. Капиталовложения ТНК в разведку и добычу нефти сократились на 20% с 1957 по 1963 г. В текущих ценах эти капиталовложения оставались ниже уровня 1957 г. до 1967 г., а в реальном исчислении - до 1972 г.<sup>38</sup>

За эти же годы нефть оттеснила каменный уголь с первой позиции в энергобалансе развитых стран. К началу 1970-х спрос на нефть на мировом рынке стал превышать предложение, и уже в 1970 г. наметилась тенденция роста цен. Новый взлёт цен на нефть в 1979-1980 г. был обусловлен революцией в Иране и последовавшей войной между Ираком и Ираном, что привело к резкому сокращению поставок нефти из этих стран. С ноября 1978 по апрель 1979 г. поставки нефти сократились на 5,6 млн. баррелей в день. С октября 1980 по январь 1981 г. отгрузки снизились на 4,1 млн. баррелей.<sup>39</sup> Это эквивалентно,

<sup>36</sup> Там же, с. 111.

<sup>37</sup> The Wall Street Journal Europe -. Brussels, 2002, N 207, p. 1.

<sup>38</sup> Capital Investments of the World Petroleum Industry. – New York, The Chase Manhattan Bank. Energy Division, 1967 – 1990.

<sup>39</sup> The Wall Street Journal Europe. – Brussels, 2002, N 207, p. 1.

соответственно, 280 и 205 млн. т в год. В целом за период с 1969 по 1981 г. экспортные цены на нефть повысились более чем в 20 раз.<sup>40</sup>

Резким, но непродолжительным было повышение цен на нефть в начале 1991 г., во время операции по освобождению Кувейта от агрессора – Ирака. Тем не менее, отгрузки нефти за период с августа 1990 по январь 1991 г. сократились на 4,3 млн. баррелей в день<sup>41</sup> (эквивалентно поставкам 215 млн. т за год).

Масштабы названных сокращений поставок нефти в связи с военными действиями на Ближнем Востоке представляются достаточно внушительными, если сравнивать их не с мировой добычей, а с добычей странами ОПЕК и, особенно, - с совокупной величиной импорта развитых стран, а тем более с экспортом России. Мировая годовая добыча нефти в 1989 и 1990 годах составляла примерно 3 млрд. тонн.<sup>42</sup> В 2001 г. она превысила 3,8 млрд. т, в том числе в странах ОПЕК – 1,5 млрд. В этом же году импорт развитых стран (ОЭСР) составил примерно 1,2 млрд. т, а экспорт России – 160 млн. т.<sup>43</sup>

Операция «Буря в пустыне» была быстрой и осуществлялась коалицией стран, возглавляемой США. Мировая экономика к тому времени преодолела энергетический кризис, внедрив энергосберегающие технологии и развив альтернативные источники энергоснабжения. К тому же начало 1990-х годов ознаменовалось спадом в рамках среднесрочного цикла в развитых странах. В экономике США спад начался несколько месяцев до проведения операции «Буря в пустыне». Это предопределило кратковременный характер повышения цен в начале 1990-х годов.

В целом, беспрецедентное по своим масштабам повышение цен на нефть в 1970-х годах создало условия для преодоления энергетического кризиса на путях разработки и распространения энергосберегающих технологий и развития альтернативных источников энергии. Всё это привело к ослаблению зависимости общеэкономической конъюнктуры от конъюнктуры нефти и других энергоносителей. Доля энергоносителей в мировом экспорте всех товаров снизилась с 11,0% в 1955 до 6,7% в 1998 году. И это несмотря на то, что экспортная цена на нефть в 1998 г. превышала уровень 1955 года примерно в 10 раз.<sup>44</sup>

Вторая половина 20-го века подтвердила и усилила тенденцию ослабления зависимости экономической конъюнктуры от природных явлений и ресурсов благодаря научно-техническому и экономическому прогрессу. Возможности воздействия на экономику со стороны государства, напротив, возросли.

С расширением возможностей государства возрастает его ответственность за состояние экономики. Повышение осознанной дисциплины в проведении бюджетной и денежно-кредитной политики создаёт более благоприятные, стабильные условия для экономического развития. Например, в Европейском Союзе установлены жёсткие нормы в отношении допустимого дефицита государственного бюджета и платёжного баланса стран-членов, а также темпов инфляции. Страны - нарушители финансовой и денежно-кредитной политики неоднократно становились в недавнем прошлом жертвами спекулятивных атак со стороны ссудного капитала.

Организация объединённых наций и другие международные политические и экономические институты, включая Всемирную торговую организацию, имеют целью предотвращать вооружённые конфликты, а также торговые и валютные войны. Они способствуют цивилизованному разрешению международных и внутренних конфликтов. От успеха их деятельности во многом будет зависеть ослабление воздействия на экономическую конъюнктуру деструктивных политических процессов. Объективно этому может способствовать сокращение разрыва в уровне благосостояния между передовыми

---

<sup>40</sup> Клинов В. Г., Мануковский А.Б., Хартуков Е.М., Цыгичко Л.И. Вопросы теории экономической конъюнктуры. - М., МГИМО, 1989, с. 149.

<sup>41</sup> The Wall Street Journal Europe. – Brussels, 2002, N 207, p. 1.

<sup>42</sup> Industrial Commodity Statistics Yearbook. – New York, United Nations, 2000, p.6.

<sup>43</sup> Финансовые известия. – М., 2002, июля 11, с. IV.

<sup>44</sup> Международные экономические отношения. М., РОССПЭН, 2001, с. 79.



странами и странами среднего уровня развития, в которых проживает основная часть населения мира.

В последнее десятилетие 20-го века темпы прироста ВВП на душу населения в мире почти в 1,5 раза превысили соответствующий показатель совокупности развитых стран.<sup>45</sup> Быстро возрастает влияние развивающихся стран на конъюнктуру мирового хозяйства. Их доля в мировом ВВП повысилась с 24% в 1970 г. до 41 % в 2000. Китай за этот период по размеру ВВП передвинулся с 8-го на 2-е место в мире после США.<sup>46</sup> По данным МБРР, доля развивающихся стран в мировом Валовом национальном доходе в расчете по паритету покупательной способности достигла в 2001 г. 44%.<sup>47</sup>

С ростом ВВП на душу населения все большее влияние на структуру потребления и, соответственно, на конъюнктуру оказывают явления в области культуры, в том числе веяния моды относительно потребления новых товаров и услуг. Масштабы такого влияния значительно усиливаются благодаря средствам массовой информации.

### 2.3. Критический обзор систем классификации факторов

Система классификации факторов и условий формирования конъюнктуры, основывающаяся на структуре воспроизводственного процесса, отвечает требованиям базовой, как в теоретическом, так и в практическом отношении. Это не исключает и даже предполагает, ввиду сложности изучаемого явления, существование других правил деления факторов, которые можно рассматривать в качестве вспомогательных. В практическом плане представляют интерес возможность сужения круга рассматриваемых факторов с тем, чтобы без ущерба для надёжности получаемых оценок упростить и ускорить процесс исследования.

Факторы и условия делятся на следующие группы: краткосрочные (до одного года), среднесрочные (до 10 лет) и долгосрочные (несколько десятилетий). Это позволяет ограничивать круг факторов в зависимости от целей исследования. В большинстве случаев динамику демографических процессов и НТП можно исключить при разработке прогноза на период до одного года. Тогда как для оценки развития рынка в долгосрочной перспективе именно эти факторы следует считать основополагающими.

Для прогнозирования ситуации на ближайшую перспективу следует обратить внимание на такие факторы, как: возможные сезонные изменения в динамике производства, потребления и запасов; степень загрузки производственных мощностей; норма безработицы; портфель и интенсивность поступления заказов; характер движения цен. В среднесрочной перспективе важны другие факторы. К ним относятся: характер динамики вложений в основной капитал; соотношение норм капиталовложений и сбережений; темпы инфляции; направление бюджетной и денежно-кредитной политики. На уровне отдельных товаров и отраслей успех в анализе и прогнозе зависит от выявления переживаемой фазы жизненного цикла и оценки возможных сроков перехода к следующей фазе.

Методологически правильно опираться в исследовании на процессы, в динамике которых прослеживается определённая регулярность, и, одновременно, не выпускать из поля зрения вероятность вмешательства в развитие ситуации случайных обстоятельств, сроки и сам факт наступления которых, а также степень воздействия на конъюнктуру оценить заранее невозможно. Можно лишь, опираясь на прошлый опыт, эмпирически вывести пределы возможных отклонений от предполагаемой траектории развития, что придаёт вероятностный характер прогнозам экономической конъюнктуры.

При ограничении объекта исследования как части общей системы конъюнктурных исследований напрашивается деление на эндогенные и экзогенные факторы. Например,

---

<sup>45</sup> Там же, с. 61.

<sup>46</sup> Там же, с. 29.

<sup>47</sup> World Development Indicators. - Washington, World Bank, 2003, p.14.

логично различать внутренние факторы формирования общехозяйственной конъюнктуры страны и воздействие на неё конъюнктуры мирового хозяйства. Точно также общехозяйственная конъюнктура выступает внешним фоном, влияющим на развитие товарной конъюнктуры.

Сама воспроизводственная система классификации факторов может быть видоизменена, например, для удобства рассмотрения закономерностей ценообразования, о чём пойдёт речь в следующей, третьей главе.

Вместе с тем, известны системы классификации, которые можно оценить как избыточные, если они дублируют апробированные и более основательные по своей логике приёмы, либо, что гораздо хуже, формируют неадекватное представление о механизме формирования конъюнктуры или неоправданно усложняют проблему структурирования конъюнктурных исследований.

В литературе, посвящённой теории и методике исследований конъюнктуры, встречается деление на факторы предсказуемые и непредсказуемые, прогнозируемые и непрогнозируемые. Такая классификация по существу не отличается от выделения процессов, в динамике которых прослеживается определённая регулярность, от событий случайных. Однако ссылка на регулярность более информативна, чем указание на предсказуемость, а понятие случайности является более строгим по сравнению с расплывчатым определением совокупности непредсказуемых или непрогнозируемых факторов. Если же речь идёт о доступности информации о процессах, то в этом случае уместно говорить о наличии или отсутствии необходимой информации, о её надёжности или ненадёжности, а не о принципиальной непредсказуемости факторов.

В этом же ряду можно поставить деление на факторы управляемые и неуправляемые, регулируемые и нерегулируемые.<sup>48</sup> Неуправляемые или неподдающиеся регулированию факторы - это, по сути дела, случайные процессы. Поскольку в динамике элементов воспроизводственного процесса и в их взаимодействии прослеживается определённая регулярность, закономерность, то ими можно управлять. Воспроизводственные процессы поддаются регулированию, когда инструменты политики основываются на объективных механизмах формирования конъюнктуры. Принципиальным является вопрос о возможной степени воздействия на объективные процессы или о степени управляемости тех или иных процессов. В последующих главах будут рассмотрены вопросы регулирования цен, сглаживания циклических колебаний, стимулирования НТП.

В работах ряда советских авторов второй половины 20-го века получило распространение деление на факторы постоянные и временные.<sup>49</sup> Это не только дублирующая, но и весьма неопределённая в части толкования классификация. Вряд ли оправданно вводить термин временный для ещё одного обозначения случайных событий, к тому же неясны хронологические рамки этого понятия. Постоянство истолковывалось Д. И. Костюхиным как непрерывность воздействия, при этом допускалось возможность изменения направления и интенсивности влияния.

Профессор МГИМО Сергей Петрович Никитин оспаривал правомочность деления на постоянные и непостоянные факторы. Такая классификация, по его мнению, не основывается «на чётко определённом критерии».<sup>50</sup> Он указывал на неизбежные расхождения между авторами в отнесении тех или иных процессов к категории постоянных или временных.

Термин постоянный вообще не приложим конъюнктуре, поскольку на неё, по определению, могут оказывать влияние процессы меняющейся интенсивности,

---

<sup>48</sup> Цыгичко Л. И. Теория и практика экономической конъюнктуры. - М., МГИМО, 1995, с.31.

<sup>49</sup> Костюхин Д. И. Конъюнктура мирового капиталистического хозяйства. - М., Международные отношения, 1973, с. 266, 269.

Лёвшин Ф. М. Мировые товарные рынки, - М., Международные отношения, 1978, с. 51.

<sup>50</sup> Никитин С. П. Конъюнктура мировых товарных рынков: преемственность и специфика. - М., Международные отношения, 1982, с. 68.

продолжительности и направленности. Элементы окружающей среды, обладающие постоянными характеристиками (например, соотношение кислорода и азота в атмосфере) можно исключить из числа факторов формирования конъюнктуры.

Представляется также неоправданной деление на факторы стимулирующие и сдерживающие.<sup>51</sup> Такая классификация некорректна по двум следующим основаниям: во-первых, один и тот же фактор (например, повышение цены) может быть одновременно стимулирующим (для производства) и сдерживающим (для потребления); во-вторых, определённый фактор может играть разную роль, в зависимости от общего состояния конъюнктуры.

Опережающий рост импорта по сравнению с экспортом, например, даже если он ведёт к образованию и увеличению отрицательного сальдо во внешнеторговом балансе, может быть необходим для поддержания высоких темпов развития экономики в условиях циклического подъёма. Он может также способствовать подавлению инфляции. В условиях циклического спада опережающий рост импорта усугубляет положение отечественных производителей, делает спад в данной стране более глубоким и продолжительным.

Рост запасов также нуждается в дифференцированной оценке. Он необходим при увеличении масштабов производства и потребления. Отставание в росте запасов, т.е. уменьшение их нормы (отношение величины запасов на определённую дату к объёму потребления за фиксированный период) может привести к недостатку предложения товаров на рынке. Опережающий рост запасов в условиях замедления производства - признак перепроизводства.

Большинство конъюнктуроведов советской школы выдвигали в качестве основного принципа классификации деление на циклические и нециклические факторы. Принципиальный порок данной системы различия состоит в том, что она базируется на представлении о существовании в экономике циклического процесса одного типа, среднесрочной продолжительности. Для советской экономической науки было характерно догматическое истолкование вклада в экономическую теорию марксистской школы. При этом отрицались достижения экономической мысли вне рамок ортодоксального марксизма. Этим объяснялось представление о моноциклическом характере развития экономики. Соответственно, все процессы, не укладывающиеся в рамки среднесрочного цикла, считались нециклическими.

Между тем, согласно современным представлениям, большинство процессов в экономике и в жизни вообще, имеет циклический характер. Понятие цикла подразумевает повторяющуюся последовательность событий или процессов, их кругооборот. Нециклическими можно считать случайные явления, в проявлении которых не прослеживается регулярность. Фонд по изучению циклов в США выявил по состоянию на середину 1980-х годов 1380 разновидностей экономических циклов продолжительностью от 20 часов до 700 лет.<sup>52</sup>

Сторонники классификации процессов по признаку цикличности относили к нециклическим факторам следующие: научно-технический прогресс; концентрацию и централизацию производства и капитала. На самом деле эти факторы имеют волновую природу. Это показали и ранние исследователи больших циклов экономической конъюнктуры, и, в особенности, исследования, развернувшиеся в последней четверти 20-го века.

В методологическом отношении важно различать особенности формирования и развития макроэкономических циклов, а также их продолжительность. Специфика конъюнктуры в отдельно взятый период во многом определяется сочетанием фаз или стадий развития различных циклов. Например, своеобразие конъюнктуры в зимний

---

<sup>51</sup> Цигичко Л. И. Теория и практика экономической конъюнктуры..., с. 31.

<sup>52</sup> Клинов В. Г. Большие циклы конъюнктуры мирового хозяйства. - М., ВНИИПИ, 1992, с. 7.

период зависит от того, наблюдается ли в экономике фаза спада или подъёма среднесрочного цикла. В свою очередь интенсивность среднесрочного спада или подъёма зависит от того, какую фазу большого цикла переживает экономика страны.

К сожалению, деление факторов на временные и постоянные, на циклические и нециклические нередко воспроизводится в новейших публикациях в разделах, посвящённых теории исследования экономической конъюнктуры, несмотря на то, что модели, фактически используемые для прогнозирования условий реализации продукции, не обнаруживают никакой связи с указанными несостоятельными системами классификации.<sup>53</sup>

Завершая рассмотрение систем классификации факторов, следует ещё раз подчеркнуть, что структура прикладных исследований конъюнктуры основывается на последовательном анализе стадий воспроизводственного процесса. Прежде всего, рассматриваются производство и потребление, а затем рыночные условия реализации продукции.

Вспомогательные системы классификации факторов и условий формирования и развития конъюнктуры играют важную роль в совершенствовании методологии исследования конъюнктуры. Отличие факторов по продолжительности их действия, а также регулярных и случайных, эндогенных и экзогенных позволяет ограничить круг рассматриваемых переменных в зависимости от целей и задач исследований. Такие системы позволяют, тем самым, упростить и ускорить разработку прогнозов и более точно определить вероятность отклонения фактического развития событий от прогнозируемой траектории развития.

#### 2.4. Контрольные вопросы

1. Признаки базовой классификации факторов, формирующих конъюнктуру.
2. Отражение различий в динамике производства и потребления в колебаниях относительных величин запасов, цен и качества товаров.
3. Экстенсивная и интенсивная составляющие роста производства и потребления.
4. Изменение структуры производства и потребления под влиянием использования достижений технологической и конструкторской ветвей НТП.
5. Роль распределения и перераспределения доходов в изменении структуры конечного использования ВВП.
6. Возможности и основные инструменты государственного воздействия на конъюнктуру.
7. Внешние условия и особенности их воздействия на экономическую конъюнктуру.
8. Вспомогательные классификации факторов и их роль в формировании структуры конъюнктурных исследований.

### Глава 3. Закономерности образования и динамики цен. Роль цен в развитии конъюнктуры

Особая роль в формировании и развитии экономической конъюнктуры и в её проявлении принадлежит системе цен. Цены выполняют в воспроизводственном процессе функции регулирования, аналогичные тем, которые в сложном живом организме возложены на нервную систему. Изменения в ценах свидетельствуют о сдвигах в соотношении элементов воспроизводственного процесса.

---

<sup>53</sup> Поляков В. В. Прогнозирование мирового товарного рынка. Теория и практика. - М., Экзамен, 2002, с. 14-16, 26-27, 124-128, 135-137, 140-143.

Научно-технический и организационный прогресс повышают эффективность производства. При этом возникают диспропорции между производством, потреблением и запасами продукции на макроэкономическом уровне. Ритмы производства и потребления не совпадают и при экстенсивном развитии воспроизводства. При значительных расхождениях производства и потребления запасы выходят за границы нормы. Все это находит отражение в изменении цен. Новые ценовые пропорции влияют на поведение хозяйствующих субъектов и на политику органов, ответственных за регулирование хозяйственной деятельности, и приводят к необходимой перестройке воспроизводственных процессов.

Отсюда следует, что закономерности ценообразования во многом определяют тенденции развития конъюнктуры, и знание этих закономерностей необходимо для успешного анализа и прогнозирования конъюнктуры.

В числе практических задач, ответственность за которые возлагается на конъюнктурные службы, наиболее важной и сложной является разработка прогноза динамики цен и их обоснование при заключении контрактов на продажу или покупки товаров и услуг. Следует отметить, что вопросы, касающиеся качества товаров, объёмов и сроков их отгрузки решаются относительно быстро. Наибольшие трудности в период подготовки контракта возникают по поводу согласования цен.

Таким образом, особое внимание, уделяемое вопросам ценообразования в курсе экономической конъюнктуры, связано как с разработкой методологических основ конъюнктурных исследований, так и с обоснованием цен при заключении коммерческих соглашений.

### 3.1. Система факторов формирования цен

Изменения уровней, темпов и пропорций развития макроэкономических процессов, определяющих экономическую конъюнктуру, воздействуют на образование и динамику цен. В процессе ценообразования участвует большое число факторов. Сложный характер их взаимодействия указывает на необходимость внесения определённого порядка в рассмотрение закономерностей формирования цен. Следует использовать при этом существующие системы классификации факторов конъюнктуры.

В принципе базовая система факторов допускает изменение очередности анализа динамики основных элементов воспроизводственного процесса в прикладных исследованиях по сравнению с тем, как последовательность стадий предстаёт на теоретической схеме. Точно также допустимо модифицировать базовую систему классификации для удобства исследования процесса ценообразования. В рамках модифицированной с указанной целью системы уместно называть конъюнктурообразующие факторы ценообразующими.

В научно-исследовательском конъюнктурном институте МВТ СССР была выстроена система факторов формирования цен. Эта классификация соответствует теоретическим представлениям и практическим задачам исследования процессов ценообразования.<sup>54</sup> Названная система положена в основу структуры данной главы.

Факторы формирования цен на макроэкономическом уровне подразделяются, согласно заявленной системе, на следующие четыре группы, которые, соответственно, определяют:

- средний уровень затрат на единицу продукции;
- соотношение спроса и предложения и состав производителей и потребителей продукции;

---

<sup>54</sup> Шамрай Ю. Ф. и другие. Ценообразование на промышленные товары в развитых капиталистических странах. - БИКИ, М., 1977, Приложение № 7, с. 1.

- воздействие на цены и на условия их формирования со стороны крупных хозяйствующих субъектов, государств, а также межхозяйственных и межгосударственных объединений и соглашений;
- изменение покупательной способности денежной единицы, или общего масштаба цен.

Кроме общих (макроэкономических) факторов ценообразования, увязывающих изменение цен с развитием экономической конъюнктуры (общехозяйственной, отраслевой и товарной), выделяется группа специфических факторов. Специфичность последних состоит в том, что они оказывают влияние на цены на микроэкономическом уровне при взаимодействии определённых хозяйствующих субъектов. Это значит, что при данной конъюнктуре и при данном эталоне цены мирового рынка на товар определённого вида, цена конкретной сделки может отличаться от цен в других сделках. Различия в ценах возникают из-за целого ряда обстоятельств:

- качественных характеристик товара;
- условий его отгрузки (навалом или в упаковке того или иного вида);
- базисных условий поставки (франкирования);
- размера отгружаемой партии;
- сроков поставки и условий платежа;
- характера взаимоотношений продавца и покупателя;
- тарифно-таможенного режима и системы налогообложения.

Именно специфическими факторами объясняется явление множественности цен, т.е. существование различий в уровне цен товаров определённого вида в рамках одной конъюнктуры.

### 3.2. Средние затраты на единицу продукции - основа ценообразования. Длительные тенденции изменения цен

Производство товаров и услуг связано с расходом ограниченных ресурсов в форме услуг рабочей силы (труда), капитала и земли. Физические нормы расхода ресурсов на единицу продукции зависят от применяемой технологии и организации производства. Эксплуатация ограниченных ресурсов предполагает оплату цены их услуг. Цена найма рабочей силы зависит от её качества, рабочего времени и условий труда. Эта цена включает не только зарплату и премии, но и другие, предусмотренные договором о найме расходы, которые несёт работодатель в связи обеспечением необходимых условий труда, а также взносы работодателя в страховые фонды в пользу наёмного рабочего или служащего.

Цена эксплуатации капитала определяется тремя основными факторами. К ним относятся: процент на вложенный капитал в его денежном выражении, норма амортизации стоимости основных фондов и норма страхования имущества. Цена эксплуатации земли включает ренту и расходы на возмещение ущерба от эксплуатации природных ресурсов.

Средние затраты на единицу продукции, или её стоимость по ценам факторов производства (она же цена производства), определяется произведением технологических норм расхода ресурсов (трудо-, капитал-, материало- и энергоёмкости в расчёте на физическую единицу продукции) на цены эксплуатации единиц соответствующих ресурсов. Цена реализации продукции отличается от цены производства тем, что включает косвенные налоги и сборы, уплачиваемые при покупке продукции. Рентабельным является производство, при котором фактическая рыночная цена выше или равна расчётной цене реализации.

В длительной перспективе динамика цен соответствует динамике затрат на единицу продукции. Затраты зависят, с одной стороны, от снижения технологических норм расхода ресурсов благодаря научно-техническому и организационному прогрессу, а с

другой стороны, от повышения цен на ресурсы. От цен на ресурсы зависят доходы владельцев соответствующих ресурсов. Участники производственного процесса стремятся воспользоваться результатами повышения эффективности производства для увеличения своих реальных доходов путём повышения цен на свои услуги. Номинально их доходы могут расти вместе с изменением масштаба цен. В длительной перспективе, динамика цен на отдельные товары и изменение общего масштаба цен зависят от следующих обстоятельств:

- темпов прироста цен на ресурсы;
- темпов прироста эффективности соответствующих ресурсов;
- эластичности выпуска по ресурсам.

При определённых допущениях, можно затраты на единицу продукции свести к расходованию рабочего времени и услуг основных фондов, помноженных на оплату, соответственно, единицы услуг рабочей силы и капитала, а также – на коэффициенты эластичности выпуска по факторам. Динамика затрат труда и капитала на единицу продукции может быть выражена следующей формулой:

$$\text{Темп } Cq = [\text{Темп } C_l \times \alpha + \text{Темп } C_k \times (1 - \alpha)] - [\text{Темп } Q/L \times \alpha + \text{Темп } Q/K \times (1 - \alpha)]$$

Здесь:

Темп - среднегодовой темп прироста соответствующей переменной;

$Cq$  - средние затраты на единицу продукции (добавленная стоимость);

$C_l$  - цена человеко-часа труда;

$C_k$  - цена услуги денежной единицы капитала;

$\alpha$  - доля трудовых доходов в добавленной стоимости;

$(1 - \alpha)$  - доля суммы доходов на капитал и амортизационных отчислений в добавленной стоимости;

$Q/L$  - производительность труда в расчёте на человеко-час;

$Q/K$  – коэффициент производительности капитала.

Согласно приведённой формуле, динамика затрат на единицу продукции находится в прямой зависимости от роста цен на труд и капитал; она также определяется долей доходов соответствующих ресурсов в добавленной стоимости. В то же время удельные затраты находятся в обратной зависимости от изменений в производительности труда и капитала с учётом их вклада в совокупную факторную производительность (в создание добавленной стоимости).

Обратная зависимость затрат от роста производительности факторов связана с тем, что увеличение производительности означает уменьшение расхода соответствующих ресурсов на единицу продукции. Когда повышается производительность труда ( $Q/L$ ), т.е. растёт выпуск продукции в единицу рабочего времени, трудоёмкость производства ( $L/Q$ ) или расходование рабочего времени на единицу продукции снижается. Аналогично, рост производительности капитала ( $Q/K$ ) означает сокращение капиталоемкости производства ( $K/Q$ ).

Итак, рост цен на факторы производства компенсируется уменьшением норм расхода ресурсов на единицу продукции в условиях эффективно развивающейся экономики, т.е. экономики, использующей достижения научно-технического прогресса.

Гипотетически можно представить несколько основных вариантов развития событий. Первый вариант - интенсивность роста цен на факторы производства соответствует темпу роста их производительности. В этом случае затраты на единицу продукции не меняются. Соответственно, цены в длительной перспективе остаются стабильными. В народном хозяйстве нулевой темп прироста общего уровня цен достигается при разнонаправленной динамике цен на отдельные группы товаров. Это связано с отраслевыми различиями в повышении эффективности производства. Это оптимальный вариант, ибо означает устойчивую покупательную способность денежной единицы, т.е. неизменный масштаб цен.

Второй вариант - рост цен на факторы производства отстаёт от увеличения их производительности. В этом случае цена единицы продукции снижается вместе с сокращением затрат на единицу продукции. В рамках жизненного цикла товара определённого вида это происходит в фазе интенсивного роста. На народнохозяйственном уровне это означает дефляцию, т.е. понижение общего уровня цен и повышение покупательной способности денежной единицы. Дефляция оказывает депрессивное воздействие на экономическую конъюнктуру, поскольку при этом снижается рентабельность производства, удорожается кредит и в целом рост доходов отстаёт от роста производства.

Третий вариант - рост цен на факторы производства опережает увеличение их производительности. Это означает повышение цен на продукцию притом, что доходы растут быстрее цен на продукцию. На народнохозяйственном уровне это может означать рост реальных доходов, несмотря на инфляцию. Чем больше рост цен на факторы производства опережает повышение цен на выпускаемую продукцию, тем быстрее растут реальные доходы. Темп прироста реальных доходов (при неизменных затратах рабочего времени на человека) определяется темпом прироста совокупной факторной производительности. Это наглядно показывает перестройка ранее приведённой формулы динамики затрат на единицу продукции:

$$[\text{Темп } C_l \times \alpha + \text{Темп } C_k \times (1 - \alpha)] - \text{Темп } C_q = [\text{Темп } Q/L \times \alpha + \text{Темп } Q/K \times (1 - \alpha)]$$

Четвёртый вариант - снижение эффективности производства ведёт к росту цен даже при неизменных ценах на ресурсы. В сырьевых отраслях вероятность такого развития событий весьма высока за счёт природного фактора. На народнохозяйственном уровне снижение эффективности производства возможно в условиях социального и политического кризиса. При этом номинально цены на факторы производства обычно повышаются, чтобы угнаться за ростом цен на продукцию. Сочетание снижения эффективности производства и повышения цен на ресурсы ведёт к развитию гиперинфляции и снижению реальных доходов.

Исследователь производительности в экономике США Джон Кендрик (р. 1917) в 1980 г. выпустил монографию – «Производительность в США: тенденции и циклы». В ней он выявил тесную зависимость динамики цен от изменения затрат на единицу продукции труда и капитала. Расчеты касались предпринимательского сектора экономики и крупных отраслей производства США с 1948 по 1976 год.<sup>55</sup> В предпринимательском секторе экономики США средневзвешенный темп прироста цен на труд и капитал за указанный период составил 5,3% в год; среднегодовой темп прироста совокупной производительности труда и капитала - 2,3%. Таким образом, затраты на единицу продукции повышались примерно на 3,0% в год. При этом темп прироста общего уровня цен практически не отличался от темпа прироста средних затрат на единицу продукции.

Результаты исследования по крупным отраслям обрабатывающей промышленности показали, что отклонения в среднегодовых темпах прироста цен на факторы производства от среднего для предпринимательского сектора значения (5,3%) минимальны. Они не выходили за пределы от 4,5 до 6,1%. Это вполне логичный результат, ибо отраслевые различия в ценах на факторы производства в условиях конкуренции не могут быть слишком большими или, во всяком случае, сохраняться таковыми на долгое время. В противном случае отрасль с низкими ценами на труд и капитал осталась бы без ресурсов.

Что касается совокупной факторной производительности, то разброс отраслевых показателей её динамики был весьма значительным (от 0,1 до 5,2%). Они и обусловили в основном отраслевые различия в динамике затрат и цен на единицу продукции. На противоположных полюсах оказались текстильная и металлургическая отрасли промышленности США. В первом случае рост цен на факторы производства был

---

<sup>55</sup> Kendrick J. W. Productivity in the US. Trends and Cycles. - Baltimore, John Hopkins University Press, 1980, p. 54.



практически полностью нейтрализован ростом повышением совокупной производительности факторов. Затраты и цены на единицу продукции повышались в среднем на 0,1% в год. За 28 лет они поднялись менее чем на 3%. Во втором случае темп прироста совокупной факторной производительности был ничтожно мал, так что рост затрат на единицу продукции и цен на неё почти не отличался от средневзвешенного темпа прироста цен на факторы производства. Среднегодовой темп прироста затрат и цен на продукцию металлургической промышленности достиг 5,2%. В целом за 28 лет удельные затраты и цены увеличились более чем в 4 раза.

Расчёты показывают, что главная роль в изменении затрат на единицу продукции в развитых странах принадлежит динамике цен на труд и производительности труда.

Общий уровень цен в предпринимательском секторе экономики США за период с 1960 по 1999 г. повышался на 3,7% в год. В этот период вознаграждение за человеко-час рабочего времени в номинальном выражении прирастало в среднем на 5,9% в год. Выработка на человеко-час повышалась на 2,3 процента. В результате, удельные расходы на оплату труда увеличивались в среднем на 3,6% ежегодно; прочие расходы - на 3,9 процента. Поскольку оплата труда составляла около 70% всех затрат, то общая сумма расходов на единицу продукции прирастала, как и цены, на 3,7% в год.<sup>56</sup>

В семёрке ведущих развитых капиталистических стран, как и в США, темп инфляции практически целиком объясняется ростом затрат на оплату труда в расчёте на единицу продукции. Так, с 1970 по 1998 г. удельные затраты в экономике США возрастали в среднем на 4,9% в год. В ведущей семёрке их среднегодовой прирост составил 5,2%. В то же время среднегодовой темп внутренней инфляции (по дефлятору ВВП) составил в США 4,9% и в ведущей семёрке - 5,3%.<sup>57</sup>

Примечательно, что общий уровень цен на товары мирового экспорта в пересчёте на доллары во второй половине 20 века повышался примерно такими же темпами, какими снижалась покупательная способность доллара на внутреннем рынке. Так, за период с 1950 по 1996 г. цены мирового экспорта, согласно индексу Международного Валютного Фонда, повышались в среднем на 4,0% в год. Согласно дефлятору ВВП США, покупательная способность доллара понижалась примерно на 3,9% в год.<sup>58</sup>

Различия в динамике экспортных цен по товарным группам были весьма значительны. Согласно оценкам статистической службы ООН за период с 1950 по 1998 г., среднегодовой темп прироста мировых экспортных цен составил 3,6%. В то же время, экспортные цены на продовольственную продукцию сельского хозяйства повышались в среднем на 2,1% в год; ещё ниже был соответствующий показатель динамики цен на сырьё сельскохозяйственного происхождения - 1,4%. Тогда же экспортные цены на продукцию добывающей промышленности повышались в среднем на 4,2% в год. Ближе всего к общему показателю динамики экспортных цен были темпы прироста экспортных цен на продукцию обрабатывающей промышленности - 3,5%.<sup>59</sup>

Имеющиеся данные свидетельствуют об обратной зависимости между интенсивностью роста экспортных цен и производительности труда.

Среди отраслей мирового хозяйства и товарных групп мирового рынка, выделяемых в статистике ООН, медленнее всего повышалась производительность труда в нефтяной и газовой промышленности (на 1,6% в год в период с 1960 по 1986 г.). В то же время экспортные цены на углеводородное топливо повышались интенсивнее, чем цены других товарных групп (на 9% в год в период с 1960 по 1986 г.).

В группе промышленного сырья наиболее высокими темпами повышалась производительность труда в добыче металлических руд. Среднегодовой темп её прироста составил 2,9% за период с 1960 по 1986 г. За это же время темп прироста цен был самым

<sup>56</sup> Международные экономические отношения. - М., РОССПЭН, 2001, с. 97.

<sup>57</sup> Там же, с. 98.

<sup>58</sup> Там же, с. 97.

<sup>59</sup> Там же, с. 87.

низким. На железную руду экспортные цены повышались на 1,7% и на марганцевую руду – на 1,8% в год.

В числе мировых лидеров по темпам прироста производительности труда была химическая промышленность. Среднегодовой темп прироста производительности достиг 4,4% за период с 1960 по 1986 год.<sup>60</sup> Темп повышения экспортных цен в длительной перспективе был самым низким среди выделяемых статистикой ООН товарных групп (есть лишь данные за период с 1960 по 1979 г.).

В представленную схему соотношения динамики производительности и цен не вписывается лишь машиностроение. Здесь производительность труда, согласно данным ООН, повышалась в мире наиболее высокими темпами. Прирост этого показателя составил в среднем 5,0% в год за период с 1960 по 1986 г.<sup>61</sup>, а темп прироста цен был выше, чем в других товарных группах, кроме топлива. Это, по-видимому, связано с недостатками построения индекса цен и интенсивностью динамики заработной платы.

Среднегодовой темп прироста экспортных цен на машинотехнические изделия достиг 4,7% за период с 1955 по 1995 год. Для всей совокупности товаров мирового экспорта этот показатель был равен 4,4%. Цены продовольствия повышались на 2,6% в год; сырья сельскохозяйственного происхождения - на 2,8%; топлива - на 6,3%; продукции обрабатывающей промышленности - на 4,2%.<sup>62</sup>

Есть основание полагать, что оценки динамики цен для машиностроительной продукции могут быть завышены. При интенсивном обновлении номенклатуры и ассортимента выпускаемой продукции, товары неизменного качества, по которым судят об изменении цен, представляют слишком узкую базу для построения репрезентативного индекса цен. В этих условиях оценка инфляционного повышения цен может быть завышена за счёт роста цен, объясняемого повышением качества продукции.

Согласно данным обследований обрабатывающей промышленности США, которые проводились ежегодно фирмой McGraw-Hill, доля новой продукции (продукции, не производившейся 4 года назад) в отрасли достигла в 1970 г. 18% против 10% в 1960. Продукция обрабатывающей промышленности по сравнению с началом 1950-х обновилась к 1970 г. на 55%.<sup>63</sup> Особенно интенсивно трансформировалась продукция машиностроения. Согласно тому же источнику, в 1970 г. доля новой продукции в авиакосмической промышленности США достигла 52%, приборостроении – 35%, электротехническом и общем машиностроении – 20%. С начала 1950-х годов по 1970 г. продукция общего машиностроения США обновилась на 85%, электротехнической промышленности – на 97% и автомобильной – на 77%.

Повышение качества продукции не находит полного отражения в текущих ценах, ибо цены на продукцию новых поколений в условиях конкуренции повышаются в меньшей степени, чем улучшаются характеристики изделий. Это делает продукцию нового поколения привлекательней для покупателя, несмотря на повышение цен. Иначе говоря, можно предположить, что реальные цены на многие виды изделий снижаются, если коэффициент повышения текущих цен поделить на коэффициент повышения качества.

Есть основание полагать, что именно невозможность получить сколько-нибудь правдоподобную оценку динамики общего уровня цен на машины и оборудование вынудили статистическую службу ООН прекратить публикацию соответствующего индекса экспортных цен после 1995 г.

Можно утверждать, что в машиностроении рост заработной платы опережал рост производительности труда в большей степени, чем в других отраслях. Дело в том, что основная часть номенклатуры машинотехнических изделий выпускается малыми сериями или даже в штучном исполнении. Возможности повышения производительности при

---

<sup>60</sup> Там же, с.100.

<sup>61</sup> Там же.

<sup>62</sup> Рассчитано по International Trade Statistics Yearbook. - N. Y., United Nations, 1955-1999.

<sup>63</sup> Клинов В.Г. Основы конъюнктуры капиталистического хозяйства. - М., ЦНИИПИ, 1979, с. 18-19.

выпуске такой продукции заведомо меньше, чем при организации крупносерийного производства. Вместе с тем, изготовление наукоёмкой штучной и мелкосерийной, а, следовательно, трудоёмкой продукции требует применения рабочей силы самой высокой квалификации, зарплата которой растёт опережающими темпами.

В целом, отсутствие данных о динамике заработной платы по отдельным отраслям мировой промышленности не позволяет с достаточной степенью определённости судить о соотношении динамики затрат и цен на единицу продукции даже в тех случаях, когда есть данные о динамике производительности и цен на продукцию.

В рамках жизненного цикла отдельного товара наиболее тесная связь между удельными затратами и ценами прослеживается в фазах внедрения (младенческий возраст) и интенсивного роста (подростковый возраст). В фазе зрелости (эта фаза может быть подразделена на стадии замедления, прекращения роста и вытеснения) цена в большей степени зависит от соотношения спроса и предложения.

Концепция жизненного цикла приложима к наукоёмким товарам, в частности к машинотехническим изделиям и продукции химической промышленности, особенно к тем производствам, где интенсивно обновляется номенклатура и ассортимент выпускаемой продукции. В фазе внедрения затраты на единицу продукции и цены находятся на самом высоком уровне. В этот период продукция рассчитана на элитных покупателей, для которых качественные характеристики продукции значат больше, чем цена (например, для заказчиков новейшей военной техники) или тех (например, покупателей бытовой техники), для которых сочетание высокого качества и высокой цены привлекательны по соображениям престижа.

В фазе интенсивного роста, когда масштабы производства в среднесрочной перспективе многократно увеличиваются, цена на изделие может уменьшиться в несколько раз. При этом цены сознательно снижаются для обеспечения массового спроса. Сжатие цен становится возможным при соответствующем уменьшении затрат на единицу продукции. Такой результат достигается не столько за счёт экономии на масштабах производства, сколько путём разработки высокоэффективной технологии, особенно при переходе к технике нового поколения.

Американская фирма Apple computer, Inc. - пионер в области массового производства персональных компьютеров, начав с нуля в 1977 г., к 1983 г. преодолела рубеж в 1 млрд. долларов годового оборота по продажам. Фирма достигла успеха благодаря применению интегральных схем, в которых микропроцессор выполнял функции не только преобразования, но и хранения информации, а также благодаря применению в дальнейшем схем всё более высокой интеграции.

Apple computer впервые в отрасли организовала выпуск конечной продукции на основе кооперации с фирмами, специализировавшимися в производстве важнейших узлов. Когда в 1981 г. к производству персональных компьютеров подключилась корпорация IBM, она усвоила опыт Apple и отказалась от прежней практики самостоятельного производства составляющих компьютера. IBM стала покупать для своих персональных компьютеров микропроцессоры у Intel, а операционные системы – у Microsoft.<sup>64</sup>

Всё это дало возможность продавать персональные компьютеры по цене несколько тысяч, а затем несколько сот долларов за единицу. По своим базовым характеристикам (быстродействие, объём памяти) изделия нового поколения не уступали, а по надёжности, экономичности, компактности, удобству в эксплуатации - превосходили устройства предшествовавших поколений, стоивших миллионы или даже десятки миллионов долларов.<sup>65</sup>

---

<sup>64</sup> Scott T. and Brown K. Technology has risen from dead three times since 1970s.- The Wall Street Journal Europe, Brussels, 2002, October 18, p A 1, A 10.

<sup>65</sup> McClellan S.T. The Coming Computer Industry Shakeout. Winners, Losers and Survivors - New York, John Wiley, 1984, p. 26, 41, 165, 333.

В то же время уникальные машинотехнические системы малосерийного, а, тем более, штучного исполнения, с точки зрения концепции жизненного цикла, навсегда остаются в фазе внедрения. Затраты на их изготовление и цены на них могут только расти (если не меняется их элементная база и не развивается специализация и кооперация производства, как в электронной промышленности). Это связано с высокой стоимостью разработки и высокой трудоёмкостью производства штучных изделий. Заработная плата высококвалифицированных специалистов и рабочих, участвующих в разработке и производстве подобных устройств, растёт наиболее быстро, а возможности повышения производительности труда без выхода на крупносерийный выпуск ограничены.

Например, цены на турбогенераторы мощностью несколько миллионов киловатт исчисляются десятками миллионов долларов. Таков же порядок цен на широкофюзеляжные авиалайнеры вместимостью до 300 пассажиров. Ожидается, что лайнеры следующего поколения вместимостью 500 и более пассажиров будут стоить сотни миллионов долларов.<sup>66</sup> Сотни миллионов долларов составляют цены на платформы для глубоководного бурения нефтяных скважин.

Спрос на уникальные дорогостоящие изделия производственного назначения стимулируется возможностью достижения высокого эффекта от их эксплуатации. Для товаров длительного пользования существует понятие цены потребления. Величина последней складывается из цены приобретения и расходов на эксплуатацию за весь расчётный срок службы.

Конкурентоспособность изделия обеспечивается тем, что экономия эксплуатационных расходов намного перевешивает величину надбавки к цене устройства, отличающегося лучшими характеристиками (качество и сложность выполняемой услуги, производительность, надёжность, экономичность, удобство в эксплуатации, компактность и минимальное воздействие на окружающую среду). Надбавка к цене более совершенного изделия связана с большими затратами на его разработку, с необходимостью применения для производства более качественных и дорогих материалов, со сложностью конструкции, а, следовательно, и с интенсивными затратами квалифицированного труда в процессе изготовления системы.

Для анализа и прогнозирования динамики цен на товары конкретного вида очень важно учитывать особенности экономики их производства, соотношение затрат на единицу продукции материалов, труда, капитала и расходов на НИР. Для товаров массового выпуска существует определённая закономерность в изменении соотношения затрат на единицу продукции добавленной стоимости и стоимости промежуточных товаров и услуг, покупаемых предприятием у поставщиков сырья, материалов, комплектующих изделий, энергии и профессиональных услуг.

Самая высокая доля добавленной стоимости в цене продукции предприятия, стоящего в начале технологической цепочки от сырья до конечной продукции. Так, добавленная стоимость может составлять три четверти затрат на добычу угля.<sup>67</sup> Остальная часть расходов на добычу составляет стоимость приобретённых шахтами материалов и энергии. В добавленной стоимости более половины приходится на оплату труда. Это значит что рост цен, в первую очередь, зависит от динамики зарплаты шахтёров и производительности их труда.

По мере продвижения по технологической цепочке доля сырья, материалов и комплектующих изделий в цене выпускаемой продукции повышается, а добавленной стоимости, соответственно, снижается. В затратах на выпуск бытовых электроприборов, например, добавленная стоимость может составлять менее 30%.<sup>68</sup> Это связано с совершенством технологического процесса, разрабатываемого для массового выпуска

---

<sup>66</sup> Международные экономические отношения. - М., РОССПЭН, 2001, с. 86.

<sup>67</sup> Шамрай Ю. Ф. и др. Ценообразование на промышленные товары в развитых капиталистических странах..., с. 36.

<sup>68</sup> Там же, с. 113.

продукции. Высокая степень механизации и автоматизации процесса и максимальное упрощение трудовых операций позволяют снизить трудоёмкость процесса и использовать на потоке рабочую силу с минимальным сроком профессионального обучения.

Иная ситуация складывается при производстве уникальных наукоёмких изделий. Конструирование их требует значительных затрат на разработку, а исполнение в производственных условиях сопряжено с затратами многих часов высококвалифицированного труда. В расходах на единицу конечной продукции в таком случае преобладает добавленная стоимость. Цены на такую продукцию растут опережающими темпами, поскольку ставки заработной платы инженеров и квалифицированных рабочих растут быстрее, а производительность труда – медленнее, чем у малоквалифицированных рабочих.

### 3.3. Соотношение спроса и предложения и его влияние на средние затраты и цены на единицу продукции

Причиной систематического отклонения цен от среднего уровня, который соответствует траектории динамики цен за достаточно длительный период, является нарушение равновесия спроса и предложения. Превышение предложения над спросом, приводящее к сверхнормативному накоплению запасов, означает, что при данных ценах невозможна реализация всего товара, доставленного на рынок. Это означает обострение конкуренции между продавцами. Победителями в этой конкуренции оказываются те, у кого ниже затраты на единицу продукции, и кто готов пойти на снижение цен не в ущерб качеству товаров или предложить более качественный товар, не повышая цены, либо согласиться на более льготные для покупателя условия поставки и оплаты товара.

В результате меняется состав поставщиков: отпадают производители с высокими затратами на единицу продукции. Средние затраты снижаются за счёт ограничения круга производителей более эффективными хозяйствующими субъектами. Цены при этом ориентируются на новый уровень средних затрат.

Снижение цен вызывает изменения и в составе покупателей, но на этой стороне круг участников расширяется. Конъюнктура характеризуется как рынок покупателя. Спрос расширяется, потому что увеличивается число потребителей и повышается их реальная покупательная способность. Это не только кладёт конец снижению цен в момент достижения равенства спроса и предложения, но и создаёт предпосылки для повышения цен. Происходит это из-за того, что по инерции спрос продолжает расти быстрее предложения и после прекращения снижения цен.

Цены повышаются, когда запасы товаров опускаются ниже минимальной нормы: на рынке ощущается недостаток товаров и обостряется конкуренция между покупателями. Товар достаётся только тем, кто готов заплатить за него более высокую цену. При этом круг покупателей сужается, поскольку товар становится недоступным для субъектов с низкими доходами, а круг поставщиков, наоборот, расширяется. Это их рынок. На рынок возвращаются производители с более высокими затратами на единицу продукции. Цены ориентируются на затраты наименее эффективных производителей, без участия которых не может быть удовлетворён существующий спрос. Вместе с тем, создаются особенно благоприятные условия для наращивания мощностей наиболее эффективными производителями. Так формируются предпосылки для превышения предложения над спросом после ввода в строй новых высокоэффективных производств.

Амплитуда колебания цен, а, кроме того, продолжительность отклонения цен от траектории длительного изменения цен зависят от эластичности спроса и предложения по ценам. Причины, вызывающие нарушение равновесия спроса и предложения, также имеют значение.

Низкая эластичность спроса и предложения по ценам означает, что спрос и предложение меняются в меньшей степени, чем цены. Низкой эластичности, т.е. меньшей

подвижности спроса и предложения соответствует высокая интенсивность (большая амплитуда) колебания цен. Небольшие отклонения цен, в этом случае, недостаточны для того, чтобы восстановить нарушенное равновесие спроса и предложения.

Высокая эластичность предложения и спроса по ценам означает, что спрос и предложение меняются в большей степени, чем цены. Высокой эластичности спроса и предложения соответствует малая амплитуда колебания цен. Достаточно небольшого отклонения цен от траектории равновесия, чтобы в результате создался достаточно мощный импульс для необходимой перестройки воспроизводственного процесса.

Эластичность спроса связана с характером потребления товаров. Спрос на товары краткого пользования мало меняется по причине колебания цен. Объём или структура потребления продовольствия, сырья и энергии не могут быть существенно изменены в краткосрочной перспективе без ущерба для жизни физических и юридических лиц. Потребности в таких товарах удовлетворяются в первую очередь. Возможности отложить или приблизить сроки приобретения - ограничены для скоропортящихся товаров. Несколько шире поле для манёвра относительно сроков закупки товаров, выдерживающих длительные сроки хранения. Однако и в этом случае приобретение таких товаров в большинстве ситуаций не может быть сдвинуто на срок, превышающий несколько дней. Запасы продовольствия и сырья у потребителей ограничены определёнными нормами, рассчитанными на стабильные условия снабжения.

Согласно данным американских исследователей, в этой стране запасы товаров всех видов обычно равноценны объёму продаж за три месяца. Даже самые значительные колебания в запасах эквивалентны продажам не более чем за неделю.<sup>69</sup> Среднегодовые оценки запасов обрабатывающей промышленности США составляли от 1,66 до 1,95 величины ежемесячных отгрузок в 1946-1982 годах. Затем обнаружилась долговременная тенденция к понижению этой нормы, и в 1999 г. она равнялась 1,47.

Соответствующие показатели товаров краткого пользования колебались в пределах от 1,30 до 1,55 вплоть до 1976 года. У товаров длительного пользования они находились в диапазоне от 1,87 до 2,35. Лишь в 1982 г. запасы товаров длительного пользования превысили ежемесячные отгрузки в 2,53 раза. Последующее долговременное снижение норм ознаменовалось достижением в 1999 г. показателя 1,47 для товаров длительного пользования и 1,14 для товаров краткого пользования.

Данные о запасах в обрабатывающей промышленности включают заготовленное сырьё, незавершённую производством продукцию и готовые, но не отгруженные товары. Запасы в отраслях, производящих товары длительного пользования, больше, чем в отраслях, выпускающих продукцию краткого пользования, за счёт сырья и незавершённой продукции в связи с более длительными сроками их изготовления. Что касается запасов готовой продукции в обрабатывающей промышленности, то размеры их норм для товаров кратковременного и длительного пользования практически равны и даже несколько меньше для товаров длительного пользования. Запасы готовой продукции длительного пользования колебались в пределах от 0,49 до 0,69 ежемесячных отгрузок до 1982 г. Затем в результате улучшения управления запасами норма снижалась и достигла 0,43 в 1999 г. В этот же год норма запасов товаров кратковременного пользования равнялась 0,53.

Запасы материалов в обрабатывающей промышленности США колебались в пределах от 0,60 до 0,79 относительно ежемесячных отгрузок товаров длительного пользования и от 0,45 до 0,71 относительно – отгрузок товаров краткого пользования. Всё это относится к периоду с 1954 по 1982 г. В дальнейшем обнаружилась долговременная тенденция к снижению норм запасов. В 1999 г. соответствующие показатели запасов сырья у производителей товаров длительного пользования были равны 0,48 и у продуцентов товаров краткого пользования – 0,40.

---

<sup>69</sup> Blinder A.S. and Holtz-Eakin D. Inventory Fluctuations in the United States since 1929. - The American Business Cycle. – Chicago, The University of Chicago Press, 1986, p. 183.

Норма запасов относительно ежемесячных продаж колебалась в оптовой торговле США в пределах 1,13 – 1,38, и в розничной торговле - в диапазоне 1,41 – 1,58 на всём протяжении второй половины 20-го века.<sup>70</sup> Все эти данные позволяют сделать вывод, что после Второй мировой войны даже самые значительные колебания запасов готовой продукции и сырья в обрабатывающей промышленности США, а также запасов продукции обрабатывающей промышленности в торговой сети едва превышали размеры продаж за одну неделю.

Спрос на товары длительного пользования чутко реагирует на изменение цен и уровня доходов. Сроки приобретения их могут быть приближены или отдалены в зависимости от изменения цен и доходов. Обновление фондов товаров длительного пользования, как правило, обусловлено не физическим, а моральным износом. Выбор сроков их приобретения во многом определяется состоянием экономической конъюнктуры, и, в свою очередь, этот выбор оказывает весомое влияние на развитие конъюнктуры.

Эластичность предложения зависит от капиталоемкости производства и сроков создания новых предприятий. Предприятия капиталоемких отраслей могут рентабельно работать при высокой степени использования производственных мощностей. Поэтому сократить или расширить выпуск продукции в зависимости от изменения спроса такие отрасли могут в весьма ограниченных пределах. В силу значительности доли постоянных издержек в затратах на единицу продукции, такие производства становятся нерентабельными при снижении загрузки мощностей.

Создание новых мощностей в капиталоемких отраслях, как правило, отнимает много времени. Например, в добывающей промышленности оно связано с разведкой месторождений. Открытие новых месторождений наиболее вероятно в местностях с неразвитой инфраструктурой. Естественно, что необходимость создания инфраструктуры удлиняет сроки разработки новых месторождений. Да и сроки строительства самих предприятий тем больше, чем выше капиталоемкость производства. Капиталоемкие отрасли могут приспосабливаться к колебаниям спроса преимущественно за счёт манипулирования запасами, размеры которых в силу значительности затрат на хранение также ограничены.

Все эти характеристики в огромной степени приложимы к сырьевым отраслям: сельскому хозяйству и добывающей промышленности. В США, например, капиталовооружённость труда (стоимость основного капитала в расчёте на одного рабочего в тысячах долларов в ценах 1992 г.) составила в 1997 г. в сельском хозяйстве была равна 101, в добывающей промышленности - 655.<sup>71</sup> При этом низкая эластичность предложения по ценам сочетается с низкой эластичностью спроса на продукцию этих отраслей по ценам и доходам. Ввиду такого сочетания эластичности спроса и предложения, нарушение равновесия спроса и предложения вызывает значительные колебания цен на продукцию сырьевых отраслей.

Многие отрасли обрабатывающей промышленности, в том числе машиностроительные, не отличаются высокой капиталоемкостью. В 1997 г. показатель капиталовооружённости труда в обрабатывающей промышленности США, производящей товары длительного пользования, был равен 65, т.е. был на порядок меньше, чем в добывающей промышленности.<sup>72</sup> Предприятия по выпуску легковых автомобилей могут рентабельно работать при загрузке мощностей на 80%, или даже более низкой. Такие предприятия в состоянии варьировать выпуск продукции в большом диапазоне, реагируя на колебания спроса и цен. Создание новых мощностей, как правило, не отнимает много

---

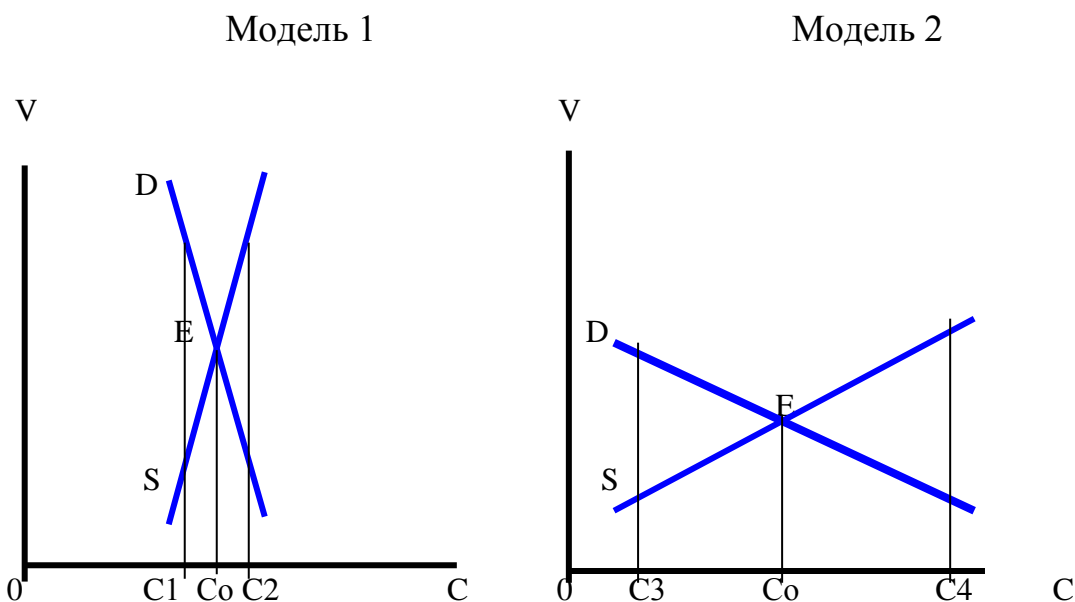
<sup>70</sup>Economic Report of the President. – Washington, GPO, 2001, p. 341. Economic Indicators. Washington, 1954, December, p 18; 1961, December, p. 20.

<sup>71</sup> Wolf Edward N. What's behind the rise in the profitability in the US in the 1980's and 1990's? – Cambridge Journal of Economics, Oxford, 2003, v. 27, N 4, p. 493.

<sup>72</sup> Ibid.

времени, поскольку они создаются в условиях развитой инфраструктуры. Это значит, что предложение товаров обрабатывающей промышленности характеризуется высокой эластичностью по ценам. Налицо сочетание высокой эластичности предложения и спроса. Такое сочетание, как правило, исключает значительные колебания цен в результате нарушения равновесия спроса и предложения.

Зависимость амплитуды колебания цен от эластичности спроса и предложения по ценам может быть продемонстрировано с помощью упрощённых графических моделей, представленных в системе координат.



В обеих моделях по вертикальной оси (ординате) отложены объёмы предложения (S) и спроса (D). По горизонтальной (абсциссе) - расположены цены (C). Эти величины возрастают по мере удаления от исходной точки координат.

Модель 1 отражает высокую эластичность спроса и предложения по ценам, в ней достаточно небольшого отклонения цены C<sub>0</sub> от точки равновесия спроса и предложения (E), как из-за нарушения баланса спроса и предложения возникает мощное давление для движения цены в противоположную сторону, к точке равновесия и далее. Понижение цены до уровня C<sub>1</sub> вызывает резкое превышение спроса над предложением, а повышение цены до уровня C<sub>2</sub> резко меняет баланс в сторону превышения предложения над спросом.

Для достижения аналогичного эффекта в Модели 2 (низкая эластичность спроса и предложения по ценам) цена C<sub>0</sub> должна отклониться от точки равновесия (E) на существенно большее расстояние до точки C<sub>3</sub> или точки C<sub>4</sub>, чтобы сформировались условия для движения цены в противоположном направлении, к точке равновесия.

Известно также понятие перекрестной эластичности цен. Оно отражает степень положительной зависимости динамики цен на конкурирующие товары и отрицательной связи в динамике цен на товары совместного потребления. Иначе говоря, цены на конкурирующие товары изменяются в одном направлении в одно и то же время, хотя и в разной степени. Цены на товары совместного потребления движутся в противоположных направлениях.

Например, значительное повышение цен на нефть может стимулировать замещение её другими энергоносителями. Повышение спроса на альтернативные источники энергии сопровождается ростом цен на природный газ и уголь. С другой стороны, взлёт цен на бензин и дизельное топливо в условиях энергетического кризиса может привести к



падению спроса на легковые автомобили, а, следовательно, и снижению цен на машины, эксплуатация которых связана с потреблением моторного топлива.

Фактическая динамика мировых экспортных цен сырьевых товаров во второй половине 20-го века характеризуется подъёмами и падениями в результате нарушений равновесия спроса и предложения. Особенно впечатляющим был взлёт цен на сырьё и топливо в 1970-х годах. Цены некоторых товаров продолжали повышаться и в 1980-х годах. Значительным было также их падение в 1980-х и 1990-х годах.

Индекс среднегодовой мировой экспортной цены на сырую нефть повысился почти в 20 раз за период с 1970 по 1980 г. (5,1 до 100,0 пунктов). К 1998 г. он снизился до 38 пунктов, примерно в 2,5 раза против 1980 г.<sup>73</sup>

Интенсивный рост экспортных цен наблюдался в 1970-х годах практически на все виды продовольствия и сырья. В некоторых случаях повышение продолжалось до 1990 г. В дальнейшем, до конца 1990-х наблюдалась ярко выраженная тенденция к снижению цен.

Среднегодовой индекс экспортных цен на продовольствие, согласно расчетам ООН, в 1980 г превысил в 3,3 раза уровень 1957 г. В 1999 г. этот показатель снизился на 24% от уровня 1980 года. Индекс цен на сырьё сельскохозяйственного происхождения за указанные периоды сначала повысился в 2,7 раза, а затем снизился на 27%.<sup>74</sup>

Динамика среднегодовых экспортных и импортных цен на важнейшие виды продовольственных и сырьевых товаров характеризовалась следующими коэффициентами роста в интервалах от 1957 до 1980, и от 1980 до 1999 г.:<sup>75</sup>

Таблица 3.1.

#### Коэффициенты роста цен до и после 1980 года

Товары и страны (порты)	1980/1957	1999/1980
Пшеница (Австралия)	3,10	0,74
Рис (Таиланд)	3,16	0,57
Соевые бобы (США – Роттердам)	2,96	0,67
Сахар (Нью-Йорк)	4,28	0,29
Кофе (Бразилия)	3,22	0,55
Какао-бобы (Бразилия)	3,72	0,50
Говядина (Австралия - США)	4,34	0,69
Рыбное филе (Гамбург)	4,13	0,78
Хлопок (США)	1,95	0,49
Каучук натуральный (Сингапур)	2,24	0,70
Свинец (Лондон)	3,34	0,55

В интервале от 1957 до 1990 г., и от 1990 до 1999 г. наиболее значительными были изменения (коэффициенты роста) на следующие продовольственные и сырьевые товары:<sup>76</sup>

Долгосрочные нарушения равенства спроса и предложения обычно связаны с особенностями развития производства в сырьевых отраслях. Высокая капиталоемкость производства диктует необходимость создания очень крупных предприятий и работу их в режиме высокой загрузки мощностей. Конъюнктура меняется после ввода в эксплуатацию мощных производств. Предложение сырьевых товаров становится избыточным; цены понижаются, а условия для новых капиталовложений оказываются непривлекательными. Такое положение сохраняется надолго, пока спрос не превысит предложение, и не произойдет значительное и устойчивое повышение цен.

<sup>73</sup> Международные экономические отношения. М., РОССПЭН, 2001, с. 80.

<sup>74</sup> Международные экономические отношения. – М., РОССПЭН, 2001, с. 69.

<sup>75</sup> Там же, с. 71, 76.

<sup>76</sup> Там же.

Таблица 3.2.

## Коэффициенты роста цен до и после 1990 года

Товары и страны (порты)	1990/1957	1999/1990
Арахис (Нигерия - Лондон)	3,69	0,63
Бананы (Латинская Америка)	2,44	0,79
Джут (Бангладеш)	2,03	0,85
Шерсть (Новая Зеландия)	2,30	0,68
Марганцевая руда (Индия – США)	2,28	0,59
Медь (Лондон)	4,41	0,59
Никель (Канада)	5,43	0,68

Среднесрочные изменения цен на сырьё, как правило, связаны с колебаниями спроса. Цены повышаются, когда растёт производство в обрабатывающей промышленности (фазы оживления и подъёма среднесрочного цикла), и - снижаются, когда выпуск продукции обрабатывающей промышленности сокращается (фазы спада и депрессии).

Краткосрочные колебания цен на сырьё, особенно сельскохозяйственного происхождения, вызываются сезонными изменениями предложения и спроса, а также более короткими ритмами торговли в пределах одного дня или недели. Цены повышаются в межсезонье. Это вызывается не только уменьшением запасов сельскохозяйственной продукции, но и ростом затрат на хранение единицы продукции ввиду увеличения срока нахождения её на складе. Случайные события в большинстве случаев оказывают кратковременное воздействие на цены.

Колебания цен могут быть связаны с ожиданием изменения соотношения спроса и предложения. Цены могут повыситься в связи с вырванием международного конфликта, чреватого войной, а затем вернуться на прежние отметки, если худшие ожидания не оправдаются.

Большая амплитуда колебания цен на сырьё вызывается не только низкой эластичностью спроса и предложения. Ввиду природных различий в условиях производства, разница в затратах на единицу продукции между отдельными предприятиями в сельском хозяйстве и добывающей промышленности существенно больше, чем в обрабатывающей промышленности. Пороговое значение затрат на единицу продукции резко меняется, когда вместе с изменением соотношения спроса и предложения меняется состав поставщиков.

В сырьевых отраслях уровень цен определяется не среднеотраслевыми затратами на единицу продукции, а затратами предприятий, находящихся в худших условиях, без участия которых существующий спрос не может быть удовлетворён. Такой принцип ценообразования получил наименование рентного. Он означает, что в цене производителей, находящихся в лучших условиях, заключена дифференциальная рента, равная экономии в затратах на единицу продукции по сравнению с затратами производителей, эксплуатирующих экономически менее выгодные природные ресурсы.

В случае изменения состава производителей, пороговые значения затрат на единицу сырья меняются в большей степени, нежели - средние затраты в аналогичных ситуациях в обрабатывающей промышленности.

У товаров с высокой эластичностью спроса и предложения по ценам, типичными, представителями которых могут быть машинотехнические изделия, нарушения баланса спроса и предложения могут быть основной причиной изменения цен лишь в фазе зрелости их жизненного цикла. Колебания в спросе на такую продукцию в основном отражаются на объёмах её производства, а не на ценах.

Динамика мирового сводного индекса экспортных цен на машинотехнические изделия во второй половине 20-го века характеризовалась преимущественно монотонным

повышением. Это, конечно, не исключало разнонаправленных изменений цен на отдельные виды устройств, в частности интенсивное снижение цен на товары, переживавшие фазу интенсивного роста своего жизненного цикла. Когда инфляционные тенденции на мировом рынке ослаблялись, цены на продукцию машиностроения росли быстрее, чем средний уровень цен всех товаров мирового экспорта; если же инфляционные тенденции усиливались, цены на машины росли медленнее, чем средний уровень экспортных цен всех товаров.

Так, согласно данным ООН за 1956-1960г.,<sup>77</sup> мировые цены на машинотехнические изделия повышались в среднем на 3,1% в год, а цены на все товары мирового экспорта - на 0,2 процента. В 1961-1970 г. среднегодовые темпы прироста составили, соответственно, 2,6 и 1,3%. Соотношение темпов прироста меняется в 1971-1980 годах. в условиях энергетического и сырьевого кризисов. Тогда цены машинотехнических изделий повышались в среднем на 8,5% в год, а сырья - на 14,7%. Опережающий темп прироста цен на машинотехнические изделия возвращается в 1981-1990 годах. На этот раз соотношение равнялось 4,0% против 2,0%.

В первой половине 1980-х годов впервые рост цен на машинотехнические изделия приостановился на фоне падения цен на сырьевые товары. Циклический спад промышленного производства и экспорта также отразился на динамике индекса экспортных цен на машины и оборудование. В 1984 г. индекс опустился на 1% от уровня 1983 г. Против 1980 г. сокращение составило 2%.

Ещё одно снижение мировых экспортных цен на продукцию машиностроения, на 1%, наблюдалось в 1993 г. Как видно, масштабы колебания цен здесь ничтожны в сравнении с амплитудой изменения цен на сырьевые товары.

ООН перестала после 1995 г. публиковать индекс экспортных цен на машины и оборудование. Согласно данным министерства торговли США, экспортные цены этой страны на машины и оборудование (без транспортных средств) к концу 1999 по сравнению с уровнем 1995 г. снизились почти на 10%, а импортные - почти на 20%.

Мощное влияние на динамику цен оказало радикальное повышение эффективности производства электронной техники. Сказалось также изменение методики расчёта индексов в сторону более полного учёта повышения качества. В частности, экспортные цены США на компьютерное оборудование в сентябре 1999 г. составляли 63,5% от уровня 1995 г., а импортные - 52,1%<sup>78</sup>

### 3.4. Регулирование цен хозяйствующими субъектами и государством

Большинство хозяйствующих субъектов (исключая брокеров, играющих на повышении или понижении цен) заинтересованы в стабилизации конъюнктуры, в том, чтобы изменение цен носило плавный предсказуемый характер, без значительных отклонений в ту или другую сторону от долгосрочной траектории динамики. В этом их интересы совпадают с политикой государства в области регулирования цен. Не исключив хаотических колебаний цен, невозможно выстраивать стратегию экономического и социального развития, планировать долгосрочные капиталовложения, обеспечить устойчивый экономический рост и социальную стабильность.

Особенно острой является проблема регулирования цен на продукцию сырьевых отраслей: сельского хозяйства и добывающей промышленности. Во-первых, цены здесь подвержены наибольшему колебаниям. Во - вторых, динамика цен на сырьё и топливо во многом предопределяет изменение общего уровня цен.

Возможности регулирования цен хозяйствующими субъектами определяются степенью концентрации производства и капитала в соответствующих отраслях. Они не

<sup>77</sup> Международные экономические отношения. - М., РОССПЭН, 2001, с. 86.

<sup>78</sup> БИКИ, М., 1999, № 142.

могут воздействовать на стихийный процесс ценообразования там, где производство рассредоточено среди множества предприятий. Это касается, прежде всего, сельского хозяйства. Здесь главная роль в регулировании цен принадлежит государству.

В отраслях с высокой концентрацией производства и капитала, прежде всего в добывающей промышленности, цены регулируются частными монополиями и олигополиями, а государство выступает в роли ограничителя власти крупных хозяйствующих субъектов, когда их ценовая политика вступает в противоречие с общественными интересами. Например, политика высоких цен может идти вразрез с интересами потребителей и подрывать конкурентоспособность не только потребителей сырья, но, в конечном итоге, и поставщиков, поскольку для стимулирования НТП необходима конкурентная среда.

Различаются прямые (административные) и косвенные (экономические) формы воздействия на цены. Хозяйствующие субъекты имеют право устанавливать цены на принадлежащую им продукцию по своему усмотрению и оставлять их без изменения вопреки меняющейся конъюнктуре. Так могут поступать крупные хозяйствующие субъекты, способные задавать тон на рынке, быть лидером цен.

Государство также может прямо воздействовать на цены. Основываясь на закреплённом законом праве, правительство, при определённых условиях, может запрещать изменение цен (замораживание цен) или устанавливать определённые правила и пределы единовременного изменения цен хозяйствующими субъектами, занимающими господствующее положение на рынке (замедление повышения цен).

Эффективность прямых мер воздействия на цены ограничена во времени. Когда цены замораживаются, создаются предпосылки для усугубления возникших диспропорций. При этом развиваются альтернативные каналы торговли (серый или чёрный рынки), где цена устанавливается под влиянием динамики затрат и соотношения спроса и предложения, а фиксированные цены обслуживают всё меньшую часть товарооборота. Вынужденная отмена ограничений оборачивается резким изменением уровня цен.

Отмена фиксированных цен по окончании Второй мировой войны ознаменовалась изменением масштаба цен. Стоимость единицы мирового товарного экспорта в долларах США в 1948 г. превысила показатель 1938 г. в 2,6 раза.<sup>79</sup>

Неудачей завершилась попытка администрации Ричарда Никсона сбить волну инфляции в США в начале 1970-х годов путём тотального замораживания цен. Сначала темп инфляции снизился с 5,3% в 1969 г. до 4,3% в 1972 г. Когда же запрет на изменение цен был отменён, темпы инфляции превысили показатели до введения замораживания цен. Они достигли 5,6% в 1973 г., а затем поднялась новая волна инфляции в связи с повышением цен на нефть. В 1974 г. темп инфляции составил 9,0%, а в 1975 – 9,3%.<sup>80</sup>

Попытки административными мерами удержать высокие цены оборачиваются, в конце концов, их резким падением. Например, Организация стран экспортёров нефти (в английской транскрипции - ОПЕК) вынесла в начале 1980-х годов решение не допускать снижения цен по долгосрочным контрактам. Это привело к тому, что всё большая часть торговли стала осуществляться сделками на наличный товар по всё более низким ценам. Также уменьшилась доля стран ОПЕК на мировом рынке. Закономерным итогом безуспешных попыток административного управления ценами и последовавшего, в конечном итоге, отказа от запрета на изменение цен, в силу его неэффективности, явилось обрушение мировых цен на сырую нефть в первой половине 1986 г. Тогда их уровень снизился примерно в 3 раза.<sup>81</sup>

<sup>79</sup> Международные экономические отношения. М., РОССПЭН, 2001, с. 69.

<sup>80</sup> Economic Report of the President.- Washington, GPO, 2001, p. 278.

<sup>81</sup> Клинов В.Г., Мануковский А.Б., Хартуков Е.М., Цигичко Л.И. Вопросы теории экономической конъюнктуры. М., МГИМО, 1989, с.151.

Более эффективны косвенные меры воздействия на цены, направленные на изменение объективных условий формирования цен. Это может быть политика, обеспечивающая изменение спроса или предложения, либо - затрат на единицу продукции.

Рубеж 19-го и 20-го веков ознаменовался формированием объединений крупнейших хозяйствующих субъектов. Они добивались повышения цен на свою продукцию, согласованно ограничивая предложения товаров и обеспечивая, таким образом, превышения спроса над предложением. Классической формой такого рода монополистических образований был картель. Для его создания не требовалось ни объединения сбытовой сети, как при формировании синдикатов, ни тем более - производства, в отличие от трестов. Достаточно было договориться о пропорциональном сокращении производства и/или сбыта (экспорта) продукции и о разделе рынков между участниками соглашения.

Во второй половине 20-го века картельные соглашения были повсеместно поставлены вне закона, поскольку их деятельность наносила ущерб потребителям и тормозила НТП. Однако были разрешены и пользуются покровительством ООН ассоциации стран-экспортёров и товарные соглашения экспортёров и импортёров сырьевых товаров. Целью таких межправительственных соглашений картельного типа стало удержание цен в справедливом коридоре, имеющим нижнюю и верхнюю границу. Механизм регулирования цен основывался на квотировании производства или экспорта, либо - на создании буферных запасов и управлении ими. Предусматривались накопление буферных запасов в период низких цен и их распродажа при высоких ценах.

Возможности международных соглашений в области регулирования цен весьма ограничены по ряду причин. Эффективность политики стабилизации цен снижается из-за противоречий между участниками соглашений. Не всегда удаётся добиться адекватного изменения объёмов производства и экспорта. Трудно осуществить контроль над исполнением принятых решений. Международные соглашения, основанные на системе управления буферными запасами, оказались нежизнеспособными из-за того, что трудно распределить бремя финансирования таких систем.

Более эффективны национальные системы, создаваемые экономически мощным государством или союзом развитых стран. Так, созданная в США система стратегических запасов импортируемого сырья весьма успешно используется по образцу системы буферных запасов для регулирования цен в США, что неизбежно затрагивает и цены мирового рынка. При этом система сама себя окупает, ибо сырьё из стратегических запасов продаётся на основании распоряжения президента США, когда цены превышают определённый уровень, а пополнение запасов обычно происходит, когда цены на сырьё снижаются.

В отличие от хозяйствующих субъектов, регулирующих соотношение спроса и предложения в основном путём изменения предложения, государство преимущественно занимается воздействием на спрос. Можно говорить как о регулировании совокупного спроса в рамках бюджетной и денежно-кредитной политики, о чём пойдет речь в следующей главе, посвящённой экономическим циклам, так и об изменении спроса на важнейшие виды сельскохозяйственной продукции.

В США и Европейском Союзе существует система минимальных цен на важнейшие виды сельскохозяйственной продукции. Система минимальных цен - это не административная мера, ибо она не означает запрета на продажу по ценам ниже определённого уровня. Подобная мера была бы неэффективна в отрасли, где численность даже крупных предприятий измеряется десятками, если не сотнями тысяч единиц.

Система минимальных цен - это экономическое решение проблемы. Регулирование цен осуществляется путем расширения ёмкости рынка за счёт государственных закупок, когда цены снижаются. Государство в лице уполномоченных агентов - Товарно-кредитной корпорации в США и Фонда стабилизации сельского хозяйства в Европейском Союзе -

берёт на себя обязательство брать в залог или покупать у фермеров их продукцию по установленным минимальным ценам.

В принципе, продукция, взятая в залог по минимальным ценам, может быть возвращена фермерам и продана ими на внутреннем рынке по более высоким ценам. На практике, ввиду систематического перепроизводства на внутреннем рынке, продукция реализуется агентами на внешних рынках, часто по программам безвозмездной помощи или на льготных условиях. При этом льготные условия оказываются выгодными не только для покупателя, но и для продавца.

В 1954 г. Конгресс США принял закон № 480, по которому Товарно-кредитной корпорации США разрешалось продавать зерно развивающимся странам с оплатой в местной неконвертируемой валюте. В Индии, например, авуары в индийских рупиях, накопленные от продажи американской пшеницы, расходовались на финансирование местных научных центров. В качестве компенсации США получали бесплатные лицензии на использование изобретений, созданных в индийских лабораториях в рамках финансируемых таким образом программ исследований и разработок.

В периоды, когда проблемы сбыта сельскохозяйственной продукции особенно обострялись, США не только расширяли спрос путём закупок по минимальным ценам, но и содействовали сокращению производства, выдавая фермерам премии за то, что они изымали из оборота сельскохозяйственные угодья.

Возможности регулирования цен возрастают у хозяйствующих субъектов, когда увеличивается концентрация и централизация производства и капитала, а у государства - по мере того, как увеличивается размер бюджета в сравнении с ВВП. Однако, объективные процессы играют, несомненно, большую роль в формировании цен, нежели хозяйствующие субъекты и государство. Можно в определённой степени уменьшить амплитуду колебаний цен благодаря регулирующим мерам, но нельзя их полностью исключить и даже предотвратить масштабное изменение цен в случае серьёзного нарушения баланса спроса и предложения.

Во второй половине 20-го века существенно усилилось другое направление воздействия на цены, а именно - целенаправленное сокращение затрат на единицу продукции и повышение её качества в расчёте на единицу затрат. Типичным крупным хозяйственным объединением во второй половине 20-го века стал не картель, синдикат или трест, а концерн. Последний объединяет в одну технологическую систему весь процесс от научных исследований и разработок новых видов продукции и технологий до создания новых производств, развёртывания сбытовой сети и сети технического обслуживания. Таким образом, ускоряется процесс накопления и использования научно-технического потенциала для большей эффективности в удовлетворении потребностей за счёт технически более совершенных изделий и услуг.

Конструкторские разработки могут завершаться созданием изделий, требующих больших затрат на единицу более совершенной продукции, что не служит препятствием для их приобретения, если достигается лучший эффект от их использования и/или снижаются эксплуатационные расходы. Технологические разработки призваны снизить затраты на единицу даже более сложной продукции. Их возможности раскрываются наиболее полно при переходе к крупносерийному производству, т.е. в фазе интенсивного роста жизненного цикла товара.

В этот период монополии, вопреки традиционным представлениям, идут на интенсивное снижение цен для расширения круга покупателей. Более того, они нередко провоцируют фирмы-конкуренты, имитирующие их новинки, на ещё большее снижение цен, заблаговременно анонсируя предстоящий выход на рынок продукции нового поколения. При этом фактическое появление новой продукции на рынке может произойти значительно позже объявленного срока. Таким образом, достигается ослабление, если не разорение конкурентов, вынужденных сбывать свою продукцию по бросовым ценам,

поскольку потребители свёртывают покупки в ожидании выхода на рынок продукции нового поколения.

Наиболее важным и перспективным вкладом государства в повышение эффективности и конкурентоспособности отечественных производителей является его участие в финансировании расходов на научные исследования и разработки (НИР) и - на образование. К концу 20-го века расходы на НИР стран ОЭСР превысили 0,5 триллиона долларов и составили в среднем 2% от ВВП этих стран, из них примерно одна треть финансировалась из государственных бюджетов.<sup>82</sup> Расходы, по крайней мере, десяти стран в последней четверти 20-го века были выше средней для развитых стран нормы и находились в диапазоне от 2-х до 3-х % ВВП, в их числе США, Япония, Германия, Великобритания, Франция, Швеция, Швейцария, Нидерланды, Финляндия и Южная Корея.

На долю США приходилось более 40% общих расходов на НИР ОЭСР. В 2000 г. США потратили на НИР 283 млрд. долл., на 40% больше чем Европейский Союз. В США расходы на НИР составили 2,7% ВВП, а в ЕС - 1,9%.<sup>83</sup>

За счёт государственного бюджета финансируются, прежде всего, фундаментальные исследования, имеющие целью открытие закономерностей природы и общества. Возможности прикладных исследований, связанных с поиском новых технических решений, во многом определяются результатами фундаментальных открытий. Наиболее перспективные технические решения отбираются для конструкторской и технологической разработки ради создания прототипов новой техники. Имеются в виду материалы и штампы, устройства и способы их производства (технологические и организационные схемы). Государство обычно принимает участие в финансировании прикладных исследований и разработок, связанных с созданием военной техники, но может стимулировать с помощью налоговых льгот разработку и техники гражданского назначения.

В развитых капиталистических странах максимально облегчён процесс использования изобретений, полученных в процессе разработки военной техники, для гражданских нужд. В США, например, необходимо обосновать засекречивание изобретений на определённый срок. По истечении установленного срока изобретение автоматически рассекречивается, если не поступит ходатайство о продлении срока засекречивания. В СССР любое «изобретение», созданное в рамках программы разработки военной техники, автоматически засекречивалось навечно. Требовались неимоверные усилия, чтобы снять секретность и использовать то или иное новшество для гражданских нужд.

Важным этапом в процессе накопления научно-технического потенциала является отбор прототипов новой техники для осуществления нововведений. Имеются в виду испытания в производственных масштабах эффективности выпуска и конкурентоспособности новой продукции.

Успешные нововведения открывают возможности использования накопленного научно-технического потенциала, развития новых отраслей производства и модернизации зрелых систем техники. Полный эффект от накопленного потенциала достигается спустя годы, когда в результате диффузии нововведений достигается максимальный выпуск новой продукции и максимальный масштаб применения новой технологии.

Фундаментальные исследования - основа наиболее крупных изобретений и нововведений. Развитие фундаментальной науки является также условием обеспечения качества образования, особенно высшего, отвечающего современным требованиям. Последнее является базой для подготовки кадров, без которых невозможно накопление научно-технического потенциала и успешное освоение как собственных, так и иностранных достижений в области науки и техники. Однако открытия, в отличие от

---

<sup>82</sup> OECD Main Science and Technology Indicators. - Paris, 1998, p. 14, 16, 20.

<sup>83</sup> Хофхайнц П. Инвестиции в будущее. - Ведомости. Ежедневная деловая газета. - М., 2002, № 113, с. А 5.

новых технических решений, не могут быть приватизированы в форме патентов или секретов производства (ноу-хау). Именно последнее обстоятельство объясняет недостаточное обеспечение фундаментальных исследований со стороны частного капитала. Стратегический характер фундаментальной науки делает её приоритетным объектом государственного финансирования.

Не менее важна роль государства в создании благоприятного инвестиционного климата и формировании конкурентной среды, благодаря чему обеспечивается приток капиталов в экономику и освоение лучших мировых достижений в области техники и организации производства. Особое значение придаётся созданию благоприятных условий развития обрабатывающей промышленности как основы конкурентоспособности всей экономики и основного канала использования преимуществ международного разделения труда.

Иногда курс на поощрение капиталовложений сочетается с протекционистскими мерами, подразумевающими создание более благоприятных условий для отечественных предпринимателей путём их субсидирования в той или иной форме. Избирательный протекционизм, однако, не продуктивен, в том числе из-за возможных ответных мер в виде учреждения компенсационных или антидемпинговых пошлин на ввоз субсидируемых товаров. Кроме того, участие во Всемирной торговой организации предполагает совместный отказ от дискриминации иностранных поставщиков и иностранного капитала.

В современных условиях все более широкое распространение получают такие меры стимулирования развития обрабатывающей промышленности, как снижение налогового бремени предприятий, особенно ставок налогов на прибыль и добавленную стоимость, а также освобождение от налогов прибыли, направляемой на капиталовложения внутри страны. Важную роль в повышении конкурентоспособности предприятий играет предоставление кредитов покупателям, поставка продукции на условиях долгосрочной аренды (лизинг), увеличение сроков гарантированного обслуживания. Финансовая поддержка государством кредитных форм стимулирования развития производства на территории страны не считается предосудительной.

В программе демократической партии США 2004 года предусматривается снижение ставок налога на прибыль корпораций обрабатывающей промышленности, полученной от производства на территории США. Также предполагается возврат налогов на зарплату (в течение двух лет) за каждого принятого на работу в корпорации, действующей в обрабатывающей промышленности.<sup>84</sup>

Не имеет стратегической перспективы искусственное повышение эффективности экспорта и снижение конкурентоспособности импорта путём девальвации отечественной валюты. В таком случае конкурентоспособность отечественных производителей обеспечивается не за счёт использования передовой технологии или организации производства, а за счёт снижения реальной зарплаты и жизненного уровня основной части населения.

Транснациональные корпорации активно используют возможности приобретения производственных ресурсов по самым низким ценам для снижения своих удельных затрат и повышения конкурентоспособности. Эксплуатация дешёвых ресурсов сочетается у них с экономией на налогах посредством манипулирования трансфертными ценами. Трансфертные цены, по которым промежуточная продукция перемещается из одной страны в другую разными предприятиями, принадлежащими к одной финансовой системе, могут быть выше или ниже цен открытого рынка.

При эксплуатации высококоррентабельных месторождений сырья ТНК стремятся устанавливать как можно более низкие цены, чтобы показывать меньшую прибыль и, соответственно, экономить на налогах и рентных платежах. Необходимые средства для

---

<sup>84</sup> Financial Times. – London, 2004, February 19, p. 6.



новых капиталовложений в разведку и обустройство месторождений при этом могут быть получены от головной компании, приобретающей сырьё по заниженным ценам и расположенной в стране, где ставки налогов ниже.

Когда промежуточная продукция поставляется из стран с низкими ставками налогов в страны, где налоги на добавленную стоимость и прибыль выше, практикуется установление завышенных по сравнению с открытым рынком трансфертных цен. Таким образом, занижается добавленная стоимость и прибыль в стране с высокими налогами, и экономия на налогах в этой стране перекрывает дополнительные налоговые сборы из-за завышенной цены в стране с низкими ставками налогов.

Процесс глобализации постепенно выравнивает условия предпринимательской деятельности в различных странах мира. Этот процесс, однако, как показывает практика интенсивного развития торговли между развитыми странами, не отменяет преимуществ международного разделения труда для снижения затрат на единицу продукции и улучшения её качественных характеристик.

### 3.5. Изменение общего уровня цен

Изменение масштаба цен и, соответственно, покупательной способности денежной единицы неблагоприятно сказывается на экономическом развитии. Повышение общего уровня цен, или инфляция, когда её годовой темп прироста исчисляется двузначными или ещё большими числами, делает нецелесообразными долгосрочные капиталовложения, без которых невозможно обеспечить рост эффективности экономики.

Понижение общего уровня цен, или дефляция, сопровождается понижением рентабельности производства, поскольку цены на приобретаемые ресурсы оказываются высокими в сравнении с ценами на выпускаемую продукцию. Дефляция также делает кредит более дорогим. Ожидание дальнейшего понижения цен замедляет развитие спроса на товары длительного пользования. Хотя дефляция случается реже, чем инфляция, она более опасна. Являясь спутником циклической депрессии, дефляция усугубляет и продлевает депрессивное состояние экономики. Так было в США и других капиталистических странах в 1930-х годах. Похожая ситуация сложилась в Японии в 1990-х годах.

В отличие от дефляции, инфляция сопутствует циклическому подъёму и одновременно ослабляет его. Таким образом, инфляция способна к самоликвидации.

Огромное влияние на покупательную способность денежной единицы оказывает бюджетная и денежно-кредитная политика. Дефицитное финансирование, т.е. превышение расходов над доходами в государственном бюджете, когда оно обеспечивается избыточной эмиссией бумажных денег, порождает инфляцию. Превышение доходов над расходами в государственном бюджете способствует ослаблению инфляции. Политика дешёвого кредита (низких процентных ставок) способна усиливать инфляционные процессы, а дорогой кредит (высокие проценты на ссуды) ослабляет инфляцию или усугубляет дефляцию.

Последствия той или иной политики зависят не только от изменения денежной массы, но и от сопутствующей динамики товарной массы. В конечном итоге направление изменения общего уровня цен прямо зависит от роста денежно-кредитной массы относительно товарной массы и от скорости обращения денег. опережающий рост денежной массы и/или повышение скорости обращения денег увеличивают масштаб цен. Снижение общего уровня цен происходит при отставании в росте денежной массы и/или замедлении скорости обращения денег.

Необходимо, по возможности, более точно измерять изменение общего уровня цен, чтобы обеспечивать постоянство покупательной способности денег средствами бюджетной и денежно-кредитной политики. Проблема состоит в том, чтобы отделить

изменение цен, связанное с изменением качества продукции, от динамики цен, не зависящей от характеристики товаров.

Обычно об изменении общего уровня цен судят по динамике цен на продукцию, качественные характеристики которой не изменились за отчётный период. Когда интенсивно обновляется качественный состав выпускаемой продукции, агрегированные индексы цен, опирающиеся на товары неизменного качества, становятся всё менее представительными. При этом оценка динамики общего уровня цен завышается.

Использование достижений НТП в условиях конкурентной среды приводит к тому, что цены на новую более совершенную продукцию превосходят цены на товары предшествующих поколений в меньшей степени, чем улучшаются их качественные характеристики. В условиях инфляции цены на новую продукцию, не представленную в групповом индексе цен, растут медленнее, чем цены на товары неизменного качества, из которых составляется индекс. В фазе интенсивного роста выпуска новой продукции цены на неё снижаются. При этом вытесняются из оборота товары, качество которых не изменилось.

Для учёта этого фактора необходимо включать в состав групповых индексов цен новую продукцию. Одновременно необходимо исключать из динамики цен качественную составляющую. Это можно осуществить, построив так называемые гедонические индексы. Оценка динамики цен будет при этом ниже. Однако возникают сомнения в адекватности оценки динамики цен с помощью гедонических индексов.

Ещё в 19-ом веке были предложены две разновидности агрегатных индексов для измерения динамики общего уровня цен путём сравнения цен на товары, качество которых не менялось за рассматриваемый период. Одна из них использует в качестве весов количества товаров, проданных в текущем периоде. Это индекс немецкого экономиста Германа Пааше (1851-1925):

$$\frac{\sum P_{it} \times Q_{it}}{\sum P_{io} \times Q_{it}}$$

Здесь и далее использованы следующие символы переменных величин:

$P_{it}$  – цена товара  $i$ -того вида в текущем периоде -  $t$ ;

$P_{io}$  – цена товара  $i$ -того вида в базовом периоде –  $o$ ;

$Q_{it}$  – количество товара  $i$ -того вида в текущем периоде –  $t$ .

$Q_{io}$  – количество товара  $i$ -того вида в базовом периоде –  $o$ .

Другая разновидность показателя этого типа представлена формулой с постоянными весами базового периода. Это индекс немецкого экономиста Этьена Ласпейреса (1834-1913):

$$\frac{\sum P_{it} \times Q_{io}}{\sum P_{io} \times Q_{io}}$$

В теоретическом отношении предпочтение в данной паре следует отдать индексу Пааше.

Если отвлечься от проблемы изменения номенклатуры выпускаемой продукции и допустить, что индексы основаны на сплошном учёте всех товаров и услуг, а не только товаров-представителей, не трудно убедиться, что индекс Пааше идеально подходит для операции дефлятирования.

Поделив продукцию в текущих ценах,  $\sum P_{it} \times Q_{it}$ , на индекс Пааше,

$\frac{\sum P_{it} \times Q_{it}}{\sum P_{io} \times Q_{it}}$ , при названных допущениях получаем:

$\sum P_{io} \times Q_{it}$ , т.е. искомый результат – продукцию текущего периода, выраженную в ценах базового года.

Индекс Ласпейреса применительно к текущему периоду искажает веса. Занижаются веса товаров, выпуск и сбыт которых рос опережающими темпами. Завышаются веса продукции, выпуск которой увеличивался медленнее или даже сокращался.

Обычно наиболее быстро растёт выпуск новых товаров. При этом, благодаря НТП, снижаются расходы ресурсов на единицу продукции, что обеспечивает если не снижение цен, то, по крайней мере, их сравнительно медленное повышение.

Напротив, выпуск товаров, достигших, с точки зрения концепции жизненного цикла, зрелого или пожилого возраста, растёт медленно или сокращается. Возможности совершенствования их производства весьма ограничены. Затраты на выпуск единицы продукции из-за повышения цен на ресурсы растут наиболее быстро. Соответственно, цены на такие товары растут опережающими темпами, что может служить причиной их вытеснения товарами с лучшим соотношением качественных характеристик и цены.

Таким образом, есть основание говорить об обратной зависимости между динамикой выпуска продукции и относительной динамикой цен. Это значит, что в индексе Ласпейреса в текущем периоде завышается доля товаров, цены на которые растут быстрее, и занижается доля товаров, цены на которые растут медленнее, или даже снижаются. В результате, индекс Ласпейреса показывает завышенную оценку динамики общего уровня цен.

Разница в показаниях индексов Ласпейреса и Пааше известна в экономической науке как эффект Гершенкрона в честь Александра Гершенкрона (1904-1978) – выходца из России, профессора Гарвардского университета с 1948 г., показавшего закономерный характер различий в измерении динамики цен.<sup>85</sup>

Индекс Ласпейреса требует, однако, меньших расходов и времени для его ведения, нежели индекс Пааше. Соотношение по затратам более, чем двукратное, ибо работа по расчёту и обновлению весов требует больших усилий и времени, нежели обновление информации о ценах. Экономия ресурсов и возможность получения оценок в короткие сроки объясняют большую распространённость индекса Ласпейреса по сравнению с индексом Пааше. Иначе говоря, соображения экономии и оперативности перевешивают аргументы в пользу уменьшения ошибок измерения.

При интенсивном обновлении номенклатуры и ассортимента выпускаемой продукции оба индекса показывают более высокий темп роста общего уровня цен, чем он имеет место на самом деле. Ошибка измерения с помощью индекса Ласпейреса, однако, больше. Когда динамика цен оценивается по товарам неизменного качества, часть показываемого роста цен обязана повышению качества остальных товаров.

Профессор Массачусетского технологического института Евсей Домар уделил особое внимание проблеме измерения инфляции, когда он выступал перед сотрудниками Института США и Канады АН СССР в начале 1970-х годов. Он предложил следующую гипотетическую задачу: по каталогу 1970 г. или 1960 было бы предпочтительно купить товары в США? Домар утверждал, что большинство американцев сделало бы выбор в пользу каталога 1970 г., ибо, несмотря на более высокие цены, в нём представлена более широкая номенклатура и ассортимент технически более совершенных товаров.

Принимая в расчёт систематическую ошибку измерения общей динамики цен, центральные банки развитых стран ставят перед собой задачу ограничить темп повышения инфляции низкими показателями, а не свести его к нулю. Например, Центральный Европейский Банк считает оптимальным прирост общего уровня цен в диапазоне от 1 до 2% в год. Достижение же нулевого показателя прирост общего уровня цен, в рамках принятой методики измерения, фактически означает дефляцию. Цель регулирования денежного обращения состоит в том, чтобы избегать как инфляции, так и дефляции в реальном мире, а не в искаженном отражении его.

### 3.6. Специфические факторы ценообразования

Информацию о ценах различают по видам. К их числу относятся справочные цены; цены предложения; цены торгов и аукционов; биржевые цены и средние цены, рассчитанные на базе таможенной статистики. Информация о названных видах цен общедоступна. Конфиденциальной считается информация о контрактных ценах.

---

<sup>85</sup> International Encyclopedia of the Social Sciences – N.Y., London, The Free Press, 1979, v. 18, p. 229.

Для расчёта цены конкретной сделки, необходимо учитывать специфические обстоятельства, которые сопровождают данную сделку и которые отличаются от стандартных условий. Соответственно, цена конкретной сделки, как правило, отличается от стандартных цен. Справочные цены – это цены мелкооптовых сделок. Они выше цен крупных поставок. К тому же справочные цены малоподвижны, особенно по сравнению с биржевыми ценами. К справочным ценам могут применяться надбавки или скидки в зависимости от складывающегося соотношения спроса и предложения. Вместе с тем, публикуемые справочные цены содержат точную информацию о качестве продукции и об условиях её отгрузки (навалом или в упаковке определённого вида). Соответственно, может быть выявлено значение таких специфических факторов ценообразования как качественные характеристики товара и условия его отгрузки.

Отгрузка товара крупными партиями выгодна поставщику. Она даёт ему экономию в расчёте на единицу продукции практически по всем статьям расхода. Для покупателя получение товара крупными партиями, как правило, означает увеличение расходов на хранение товаров. Компромисс между интересами продавца и покупателя достигается за счёт предоставления скидок с цены товара при поставках крупными партиями. Продавец, таким образом, делится своей выгодой от поставки крупными партиями с покупателем. Он компенсирует покупателю возникающие у того из-за размера партии дополнительные расходы.

Аналогичным образом, предоставление скидок традиционным покупателям выгодно поставщику. Скидка с цены удерживает покупателя от того, чтобы менять поставщика, ибо в этом случае он лишился бы права на скидку, предоставляемую традиционным покупателям. Поставщик выигрывает, поскольку поиск и установление отношений с новыми покупателями означает большие расходы, чем потери от предоставления скидок традиционным покупателям.

Более высокие цены назначаются в случае поставок товаров в кредит, или на условиях рассрочки платежей за счёт начисляемых процентов. Аналогично, возрастает сумма окончательных платежей за товар, поставленный на условиях долгосрочной аренды, хотя первоначальный взнос может составлять менее половины полной цены.

Особенность специфических факторов состоит, во-первых, в том, что они касаются микроэкономического уровня ценообразования, т.е. уровня отношений конкретных хозяйствующих субъектов. Во-вторых, специфические факторы объясняют явление множественности цен, т.е. существование различных цен при одной и той же конъюнктуре.

Ранее рассмотренные группы факторов лежат в основе макроэкономических процессов ценообразования, связанных с развитием экономической конъюнктуры. Именно они, а не специфические факторы, принимаются в расчёт при прогнозировании изменения цен. Специфические факторы лежат в основе обоснования цен конкретных сделок. Более подробная информация о специфических факторах ценообразования даётся в курсе «Международное коммерческое дело».<sup>86</sup>

### 3.7. Контрольные вопросы

1. Соотношение понятий: конъюнктурообразующие и ценообразующие факторы. Система факторов, образующих цены.
2. Затраты на единицу продукции (цена производства) как объективная основа формирования рыночных цен.
3. Формула Джона Кендрика. Зависимость динамики затрат на единицу продукции от изменения технологических норм расхода ресурсов и цен на ресурсы.
4. Оценка темпа прироста реальных доходов на основе формулы Кендрика.

<sup>86</sup> См., например, Герчикова И.Н. Международное коммерческое дело. – М., ЮНИТИ, 2001, с. 212-231. Лёвшин Ф.М. Внешнеторговые цены. – М., ВНЕШТОРГИЗДАТ, 1990, с. 87-103.

5. Динамика цен в различных фазах жизненного цикла товара.
6. Механизм изменения затрат на единицу продукции и цен в зависимости от соотношения спроса и предложения.
7. Эластичность спроса по ценам и доходам. Группы товаров высокой и низкой эластичности спроса по ценам и доходам.
8. Эластичность предложения по ценам. Группы товаров с высокой эластичностью и низкой эластичностью предложения по ценам.
9. Зависимость амплитуды колебания цен от эластичности предложения и спроса по ценам.
10. Перекрестная эластичность цен на конкурирующие и дополняющие товары.
11. Цели регулирования цен хозяйствующими субъектами и государством.
12. Административные (прямые) и экономические (косвенные) методы воздействия на цены.
13. Возможности регулирования соотношения спроса и предложения хозяйствующими субъектами и государством.
14. Современные методы ценовой и неценовой конкуренции.
15. Причины инфляции и дефляции и их последствия для экономики.
16. Инфляция «предложения» и механизм её преодоления.
17. Методы и надёжность измерения динамики общего уровня цен.
18. Специфические факторы ценообразования.

#### Глава 4. Циклы в развитии конъюнктуры.

Цикл, или систематически повторяющееся чередование явлений (фаз) характеризует форму динамики воспроизводственного процесса, а, вместе с тем, и движение экономической конъюнктуры. Понятие цикла и цикличности, по определению Сергея Павловича Аукуционека (Институт мировой экономики и международных отношений РАН, Москва), относится «к периодическому и последовательному чередованию разных состояний конъюнктуры и, соответственно, колебанию интенсивности производственного процесса».<sup>87</sup>

На Конференции по циклам, проводившейся под эгидой Фонда Карнеги в 1922 г., понятие цикла было определено как «повторение различных фаз отклонений со знаком плюс или минус».<sup>88</sup> Циклические колебания часто называют волнами. В основе концепции экономических циклов, по мнению У. Митчелла, лежит представление о ритмичности деловой активности.<sup>89</sup>

Сменяют друг друга периоды активности и отдыха, накопления и расходования ресурсов, повышения и снижения интенсивности процессов. Воспроизводственные процессы испытывают воздействие естественных ритмов (смены дня и ночи, морских приливов и отливов, времён года). Природные ритмы, а также ритмы общественной жизни, предписываемые обычаями и юридическими нормами, находят отражение в календарях (солнечном и лунном).

Большинство циклов конъюнктуры может быть отнесено к категории календарных. Они, преимущественно (но не исключительно), связаны с воздействием на процесс воспроизводства внешней, экзогенной среды. В частности, интенсивность деловой активности и рыночные цены зависят от времени суток и времени года. Они меняются с течением недели, а также связаны с выплатой зарплаты и других регулярных доходов.

Годовой ритм включает существование праздников и периодов массовых отпусков. Имеют значение:

<sup>87</sup> Аукуционек С. П. Дискуссионные вопросы теории цикла. – М., ИМЭМО, 1990, с. 11.

<sup>88</sup> Mitchell W. C. Business Cycles. The Problem and Its Setting. – N. Y., NBER, 1930, p. 377.

<sup>89</sup> Ibid., p. 458.

- сроки начала и окончания сезона дождей в тропических странах, периоды разлива рек;
- время начала выпуска на рынок новых моделей автомобилей, традиционные сроки заключения коллективных трудовых соглашений;
- другие регулярно повторяющиеся события в природе и общественной жизни.

В той или иной мере такого рода события влияют на производство товаров и услуг, распределение доходов, накопление и расходование запасов, обмен и потребление создаваемых благ, а, следовательно, - на экономическую конъюнктуру.

Некоторые календарные циклы охватывают несколько лет. Циклы солнечной активности продолжительностью от 7 до 17 лет (в среднем – около 12 лет) оказывают влияние на погоду и геомагнитную обстановку, а, вместе с тем, отмечаются колебания в продуктивности сельского хозяйства, что, в свою очередь, воздействует на работу всего агропромышленного комплекса. Погода и геомагнитная обстановка влияет на заболеваемость людей, а следовательно - на спрос на медикаменты и медицинские услуги. Имеют место сезонные изменения в спросе на одежду, топливо, продовольственные товары и напитки.

С библейских времён известны многолетние циклы хозяйственной деятельности. В земледелии, например, правилами севооборота предусматривался отдых пашни под паром каждый седьмой год, а в конце очередной седьмой семилетки земля отдыхала под паром два года подряд, 49-ый и 50-ый. Таким образом, в растениеводстве существовали семилетний и полувековой циклы.

Особое место принадлежит среднесрочным и долгосрочным циклам общехозяйственной конъюнктуры, присущих динамике экономики капиталистических стран со времён промышленного переворота в Великобритании конца 18-го – начала 19-го века. Их следует связывать с возросшей ролью научно-технического прогресса в экономическом росте и процессом наращивания и обновления капитала, особенно основных фондов (машин, оборудования, зданий и сооружений, в которых материализуются достижения научно-технического прогресса).

Механизм календарных циклов отличается от циклов развитого капиталистического хозяйства тем, что они вызываются физическими, по терминологии теоретика экономической конъюнктуры Вернера Зомбарта (1863–1941),<sup>90</sup> а в более широком толковании внешними относительно экономической сферы<sup>91</sup> (экзогенными) условиями. Циклы промышленно развитого капиталистического хозяйства являются эндогенными по своей природе.

Сжатую характеристику эндогенных циклов экономической конъюнктуры дал Джон Мейнард Кейнс (1883-1946) в своём главном труде, посвящённом теоретическим основам регулирования капиталистического хозяйства. «Под циклическим движением, - написал он, - мы подразумеваем, такое развитие экономической системы, например в сторону подъёма, при котором вызывающие его силы накапливаются и усиливают друг друга, но потом постепенно ослабевают, пока в известный момент не замещаются силами, действующими в противоположном направлении. В свою очередь, противодействующие силы крепнут в течение определённого времени и взаимно активизируются, пока они, достигнув своего максимума, не начнут убывать, уступая место своей противоположности. Под циклическим движением мы понимаем, однако, не только то, что повышательная и понижательная тенденции, раз начавшись, не действуют бесконечно в одном и том же направлении и что в конечном итоге они меняют его на противоположное. Мы полагаем также и то, что имеется заметная регулярность в чередовании и продолжительности повышательных и понижательных тенденций»<sup>92</sup>.

<sup>90</sup> Mitchell W. C. Business cycles. The Problem and Its Setting. N. Y., NBER, 1930, p. 15.

<sup>91</sup> Schumpeter J. A. Business Cycles. Analysis of the Capitalist Process. N. Y., McGraw-Hill Book Company, Inc., 1939, p. 7, 11.

<sup>92</sup> Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег. М., Гелиос АРБ, 1999, с.290.

Данная характеристика механизма циклического развития приложима к описанию закономерностей как средних, так и больших циклов капиталистического хозяйства. Это будет показано в дальнейшем, в разделах 4.3 и 5.4.

Деловые (в английской терминологии, а в традиционном переводе на русский язык экономические) циклы могут трактоваться как формы динамики, свойственные предпринимательской системе хозяйства, целью которой является получение прибыли и накопление капитала.

Как полагал Дж.М. Кейнс, имея ввиду смену тенденций развития порождаемые закономерностями капитализма, «лучше всего рассматривать экономический цикл как явление, вызываемое циклическими изменениями предельной эффективности капитала, хотя и осложнённое и усиленное сопутствующими изменениями других важных краткосрочных переменных экономической системы».<sup>93</sup>

Фундаментальный труд «Экономические циклы» Йозефа Шумпетера (1883–1950), посвящённый исследованию их природы, имеет второй заголовок, уточняющий, что речь идёт об анализе капиталистического процесса.<sup>94</sup>

Американский исследователь деловых циклов Артур Бёрнс (р. 1904) в предисловии к монографии классика статистического анализа циклов Уесли Митчелла (1874–1948) «Что происходит во время деловых циклов» утверждал, что «проблема деловых циклов не отделима от проблемы функционирования капиталистической экономики».<sup>95</sup>

Исследование природы экономических циклов и систематическое наблюдение за их развитием имеет значение для управления не только хозяйственной деятельностью, но и политическими процессами. Регулярно повторяющиеся кризисы перепроизводства, как первоначально назывались фазы спада среднесрочных циклов, порождают социальные и политические последствия. Спады сопровождаются ростом безработицы, увеличением числа банкротств, сокращением числа занятых и доходов населения. При этом обостряются диспропорции во внешнеторговых и платёжных балансах, подвергаются испытанию на прочность системы денежно-кредитного и бюджетного регулирования экономики. Спад в экономике чреват обострением гражданских конфликтов и поражением на выборах правящей партии. В то же время, однако, экономические потрясения, стимулируют процессы обновления и повышения эффективности экономики.

Изучение циклических процессов имеет первостепенное значение для прогнозирования экономической конъюнктуры, а, следовательно, для совершенствования управления предприятиями и народным хозяйством в целом. Сложность исследования состоит в том, что экономические циклы (даже календарные, а, тем более, те, которые формируются в условиях развитого капиталистического хозяйства) подвержены изменениям.

Продолжительность цикла и его фаз, а также их интенсивность систематически изменяются в ту или иную сторону. Ритм воспроизводственных процессов то и дело нарушается под влиянием случайных событий, а также возникновением в каждом отдельно взятом отрезке времени всё новых комбинаций циклов различной продолжительности и природы.

Даже суточные циклы деловой активности могут нарушаться ввиду вмешательства спонтанных сил. Подвижны сроки смены сезонов, которые, в свою очередь, отличаются в той или иной степени от аналогичных периодов прошлых лет количеством и распределением тепла (холода) и осадков. Интенсивность циклов капиталистического хозяйства зависит от их синхронности в отдельных странах, которая может нарушаться под влиянием локальных событий во внешних относительно экономики сферах.

---

<sup>93</sup> Там же, с. 289.

<sup>94</sup> Schumpeter J. A. *Business Cycles. Analysis of the Capitalist Process.* – N. Y., McGraw–Hill Book Company, Inc., 1939.

<sup>95</sup> Mitchell W. C. *What Happens During Business Cycles.* – N. Y., NBER, 1951, p. VII.

По данным Фонда по изучению экономических циклов (США), по состоянию на середину 1980-х годов было выявлено 1380 разновидностей экономических циклов продолжительностью от 20 часов до 700 лет.<sup>96</sup> Очевидно, что число возможных комбинаций фаз различных циклов практически безгранично, и это обстоятельство не может не создавать бесконечные вариации в состояниях конъюнктуры.

Характер конъюнктуры и её динамика меняется также вследствие эволюции экономической системы. Происходят сдвиги в структурах народного хозяйства и эластичности спроса и предложения по ценам и доходам под воздействием научно-технического и организационного прогресса. Возрастает регулирующая роль в экономике крупных хозяйствующих субъектов и государств.

В данной работе основное внимание уделяется циклам развитого капитализма ввиду их доминирующего воздействия на общехозяйственную конъюнктуру, а, вместе с тем, на конъюнктуру товаров и отраслей. Что касается календарных циклов, то их влияние в большей степени сказывается на особенностях движения конъюнктуры отдельных товаров и услуг и отраслей народного хозяйства.

#### 4.1. Циклы капиталистического способа производства: Джозефа Китчина, Клементя Жюгляра, Саймона Кузнеца, Николая Кондратьева.

Йозеф Шумпетер выделил три типа циклов капиталистического хозяйства, которые он назвал именами их первых исследователей. В их числе он различал средние циклы англичанина Джозефа Китчина (продолжительностью от 2-х до 5-и лет) и француза Клементя Жюгляра (длиной от 7 до 11 лет), а также большие циклы россиянина Николая Кондратьева (протяжённостью от 45 до 60 лет).<sup>97</sup>

Представление о существовании двух разновидностей среднесрочных циклов сформировалась уже в 1920-х годах. Н. Д. Кондратьев в докладе о больших циклах экономической конъюнктуры 1926 г., ссылаясь на исследования Д. Китчина, отмечал существование циклов длиной 3-3,5 года наряду с циклами, охватывающими от 7 до 11 лет.<sup>98</sup>

В работах опубликованных уже после Второй мировой войны Саймон Кузнец обосновал существование длинных колебаний в экономическом росте периодом от 15 до 25 лет.<sup>99</sup> Предположения о существовании таких колебаний конъюнктуры С. Кузнец высказал в 1920-х годах. Гипотезы С. Кузнеца и Н.Д. Кондратьева рассматривались У. Митчеллом в монографии, работу над которой он завершил в 1927 г.<sup>100</sup>

О длинных циклах, выявленных С. Кузнецом, упоминается и в работе Й. Шумпетера.<sup>101</sup> Но он не включил их в свою полициклическую схему развития капитализма, ограничившись триадой, сочтя её «удобным инструментом» для описания циклических колебаний.<sup>102</sup> Возможно, Й. Шумпетер посчитал, как и многие исследователи следующего поколения, циклы Кузнеца эпизодическим явлением в развитии американского капитализма.

Особую позицию занимает современный исследователь истории экономических циклов Соломос Солому (Кембриджский университет). Он полагает, что циклы Кузнеца, наблюдались в 1870-1913 годах, помимо США, в других странах, занимавших ключевые позиции в мировой экономики в частности, во Франции, Германии, Великобритании, а

<sup>96</sup> Mager N. H, *The Kondratieff Waves*. – N. Y., Praeger, 1987, p. 2.

<sup>97</sup> Schumpeter J. A. *Business Cycles...*, p. 169-174.

<sup>98</sup> Кондратьев Н.Д. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. – М., Экономика, 2002, с. 343.

<sup>99</sup> Kuznets S. S. *Swings in the Growth of Population and Related Economic Variables*. – American Philosophical Society Proceedings. N. Y., 1958, N 1, p. 25-52.

<sup>100</sup> Mitchell W. *Business Cycles...*, p. 226-233.

<sup>101</sup> Schumpeter J. A. *Business Cycles...*, p.165.

<sup>102</sup> *Ibid.*, p. 170.



также в ряде стран-поставщиков сырья на мировой рынок.<sup>103</sup> Вместе с тем, по мнению С. Солому, не только длинные амплитуды маятника конъюнктуры (long swings) Кузнецца, но и волны Кондратьева не являются «регулярно повторяющимися особенностями развития современной экономики».<sup>104</sup> При этом, С. Солому признаёт, что траектория мирового экономического развития после Второй мировой войны «по-видимому, соответствует критериям волны Кондратьева».<sup>105</sup>

Согласно теоретическим представлениям об эндогенной природе циклов капиталистического хозяйства, материальной основой их полагаются особенности динамики вложений в соответствующие элементы капитала. Изменение конъюнктуры в рамках цикла Китчина зависит от роста товарно-материальных запасов (оборотного капитала). Циклы Жюгляра формируются в процессе обновления и наращивания парка машин и оборудования (активной части основного капитала).

Хронология циклов Кондратьева связана (особенно в современной интерпретации) с развитием инфраструктуры (пассивной части основного капитала). Динамика последней переменной, в свою очередь, зависит от жизненного цикла отраслей хозяйства. Процесс обновления и наращивания, капитала в развитых странах диктуется не только и не столько физическим, сколько моральным износом, и возникновением новых потребностей на фоне роста доходов. Отсюда следует, что материальная основа циклов формируется под воздействием НТП.

Что касается циклов Кузнецца, то они наблюдались в США с середины 19-го века до 1912 года в форме периодических всплесков строительной активности, кои порождались волнами иммиграционных потоков населения. При этом волновой характер эмиграции из Европы в США был связан с циклическим характером развития экономики Старого света, прежде всего стран Западной Европы, и распространением процессов индустриализации на страны Восточной и Южной Европы.

В неоклассической теории волнообразные колебания в экономике трактуются как результат исключительно внешних воздействий на воспроизводственный процесс. Иначе говоря, волны поднимаются и опускаются в результате стечения то преимущественно благоприятных, то неблагоприятных событий. Циклические колебания действительно возникают в результате сложения случайных возмущений, воздействующих на воспроизводственный процесс. Это доказал Евгений Евгеньевич Слуцкий (1880-1948) в статье, которая была опубликована Конъюнктурным институтом в Москве в 1927 г., а спустя десять лет в переводе на английский язык - в США.<sup>106</sup>

Имеются, однако, веские основания предполагать существование циклов эндогенного характера в динамике капиталистического производства, т.е. циклов порождаемых закономерностями накопления и расходования капитала в условиях быстрого НТП. Во-первых, речь идёт о циклических явлениях, которые появились на определённом этапе развития капитализма, а, именно, после промышленного переворота конца 18-го века. Во-вторых, эти циклы свойственны индустриально развитым капиталистическим странам. В третьих, источником колебаний является обрабатывающая промышленность, особенно отрасли, производящие товары длительного пользования.

Современные исследователи циклов капиталистического способа производства подтверждают, с определёнными оговорками, относительно статистических трудностей измерения периодичности колебаний деловой активности, теоретическое значение

---

<sup>103</sup> Solomou S.N. Economic Cycles. Long Cycles and Business Cycles since 1970. – Manchester and New York, Manchester University Press, 1998, p. 99-104.

<sup>104</sup> Ibid., p. 107.

<sup>105</sup> Ibid., p. 75.

<sup>106</sup> Слуцкий Е. Е. Сложение случайных причин как источник циклических процессов. – Вопросы конъюнктуры. М., 1927, т.3, № 1, с. 34-64.

Slutsky E. The Summation of Random Causes as the Source of Cycle Process. – Econometrica, N. Y., 1937, N 5.

эндогенных концепций циклического развития, подразумевающее сосуществование циклов Кондратьева, Кузнеца, Жюгляра и Китчина.<sup>107</sup>

Сложность статистического выявления циклов Китчина состоит в том, что когда фаза рецессии этого цикла не совпадает с соответствующей фазой цикла Жюгляра, она не обязательно проявляется в абсолютном сокращении производства, но лишь в замедлении экономического роста. В последнем случае цикл не регистрируется, так как он не соответствует критериям измерения циклов, выработанных НБЭИ. Циклы Кондратьева и Кузнеца тем более не существуют, с точки зрения названной методики регистрации циклов, поскольку они проявляются в колебаниях темпов экономического роста, хотя и воздействуют на глубину спадов среднесрочных циклов.

У. Митчелл и А. Бёрнс, заложившие основы методики измерения среднесрочных циклов в НБЭИ, обстоятельно исследовали влияние динамики цен в рамках циклов Кондратьева на динамику среднесрочных циклов.<sup>108</sup> В частности, они отмечали, что подъём длинной волны (долговременная тенденция повышения цен) большинстве случаев характеризуется благоприятным соотношением продолжительности фаз расширения и сжатия среднесрочных циклов. Тогда как спад волны (преобладание тенденции цен к понижению), сопровождался относительным удлинением и усугублением фазы сжатия среднесрочных циклов.<sup>109</sup>

В начале 19 века французский экономист Жан Батист Сэй (1767-1832) сформулировал закон рынка. Сэй утверждал, что предложение создаёт спрос, делая общее перепроизводство невозможным. По Сэю, доходы, создаваемые в процессе производства, равны стоимости выпускаемой продукции. Следовательно, доходы достаточны, чтобы купить всю произведённую массу товаров и услуг.<sup>110</sup>

На самом деле, часть доходов не расходуется, а сберегается, чтобы в будущем приобрести товары и услуги длительного пользования. Рост воспроизводимого национального богатства обеспечивается увеличением сберегаемого дохода и повышением нормы вложений в капитал (в том числе в так называемый человеческий капитал) и имущество домашних хозяйств. В рамках полного цикла сумма сбережений и сумма вложений в национальное богатство могут уравниваться.

Вместе с тем, внутри цикла выделяются фазы и стадии, когда процесс накопления сбережений идёт быстрее их расходования. Это означает, что ёмкость рынка растёт медленнее, чем производство. Соответственно, развиваются явления перепроизводства. В заключительной стадии циклического подъёма происходят изменение конъюнктуры в пользу покупателя, но одновременно вызревают предпосылки для спада производства.

В противовес состоянию перепроизводства существуют периоды, когда процесс расходования сбережений идёт быстрее их накопления. Это значит, что спрос растёт быстрее предложения, конъюнктура определяется как рынок продавца. Рынок продавца характерен для начала фазы циклического подъёма, когда повышается норма капиталовложений. Благоприятная для продавцов конъюнктура сохраняется до тех пор, пока капиталовложения не превратятся в новые производственные мощности и пока не начнёт снижаться отдача от капиталовложений вследствие опережающего роста предложения и уменьшения возможностей для повышения эффективности производства.

Итак, ухудшение конъюнктуры происходит тогда, когда ёмкость рынка растёт медленнее, чем производство, (накопление сбережений перевешивает их расходование). Улучшение конъюнктуры обеспечивается опережающим ростом ёмкости рынка, (расходование сбережений перевешивает их накопление). Поскольку данные о сбережениях менее точны и доступны, чем данные о капиталовложениях, то именно

<sup>107</sup> Zarnovitz V. and Moore G. H. Major Changes in Cyclical Behavior. In: The American Business Cycle. Continuity and Change. – Chicago and London, NBER, 1986, p. 520-521.

<sup>108</sup> Burns A. F. and Mitchell W. C. Measuring Business Cycles. – N. Y., NBER, 1946, p.431-465.

<sup>109</sup> Ibid., p.432-433.

<sup>110</sup> Селигмен Б. Основные течения современной экономической мысли. – М., Прогресс, 1968, с. 497.

последние обычно служат индикатором соотношения спроса и предложения в масштабе народного хозяйства. Опережающий рост вложений в основной капитал по сравнению с ВВП, т.е. повышение нормы капиталовложений, означает подъём конъюнктуры, а снижение этой нормы сопутствует спаду деловой активности.

Исследователи экономической конъюнктуры связывают среднесрочный цикл капиталистического хозяйства с обязательным присутствием в нём фазы спада, т.е. достаточно продолжительного периода (не менее полугода), когда выпуск промышленной продукции сокращается. В современных условиях, когда в развитых странах на долю промышленности приходится всё меньшая часть хозяйственной деятельности, акцент переносится на последствия сокращения промышленного производства для экономики в целом.

Сначала спад в промышленности сопровождается повышением нормы безработицы, но при этом общая занятость и численность рабочей силы может расти за счёт отраслей сферы услуг. Перелом в общехозяйственной конъюнктуре в худшую сторону наступает, когда промышленный спад вызывает сокращение общей численности занятых в народном хозяйстве в целом и снижение доходов в реальном выражении.

Социально-экономические последствия спада весьма многообразны. Происходят регрессивные изменения в структуре спроса, ухудшается финансовое положение большинства предприятий, увеличивается число банкротств. Всё это негативно отражается на состоянии денежно-кредитной системы и государственных финансах. Сокращение импорта товаров, услуг и капиталов способствует синхронизации циклических спадов в развитых странах.

Принципиально важным является то обстоятельство, что без спада, т.е. без насильственного выравнивания предложения и спроса посредством сжатия промышленного производства (прежде всего за счёт ухода из процесса воспроизводства наименее эффективных предприятий), невозможно начало нового цикла и достижение новых высот на пути экономического развития. Соответственно, необходимо различать негативные социальные последствия спада среднесрочного цикла и его оздоравливающее значение для повышения эффективности производства.

Выдающийся вклад в исследование циклической динамики капиталистического хозяйства внёс американский экономист Уэсли Митчелл – основатель существующего и ныне в США Национального Бюро Экономических Исследований (НБЭИ). В рамках НБЭИ были осуществлены фундаментальные исследования 20-го века в области национального продукта и богатства, экономического роста и среднесрочного цикла.

В своих первых работах по циклам У. Митчелл сочетал систематизацию теоретических взглядов различных школ экономической мысли на природу деловых циклов с проверкой теоретических представлений результатами эмпирических наблюдений. В 1913 г. вышел его труд «Экономические циклы» объёмом 600 страниц. В 1927 г. была опубликована монография «Экономический цикл: проблема и её постановка», написанная уже по программе НБЭИ, но во многом развивавшая идеи книги 1913 г.

В дальнейшем был сделан крен в сторону эмпирических наблюдений за циклами с тем, чтобы создать надёжную основу для статистического отслеживания и измерения циклических колебаний. Предполагалось вернуться к теоретическим построениям на прочном эмпирическом фундаменте. Однако теоретическую часть программы завершить не удалось.

Итоговые работы У. Митчелла, в том числе, выполненное совместно с Артуром Бёрнсом исследование «Измерение экономических циклов», опубликованное в 1946 г., а также вышедшая в 1951 г., после смерти автора, монография «Что происходит во время экономических циклов» отражают результаты статистических наблюдений. Они в большей степени нацелены на решение методических проблем измерения циклов, но и проливают свет на механизм развития среднесрочных циклов.

Методика измерения среднесрочных циклов, выработанная Митчеллом и Бёрнсом, основывается на выявлении высших и низших поворотных точек в движении циклов. Соответственно, цикл расчленяется на две составляющие: фазу расширения (expansion) от низшей до высшей точки, и фазу сжатия (contraction), от высшей до низшей отметки. Эти же вехи (от пика до следующей высшей точки, либо от одной низшей отметки до - следующей) служат границами цикла в целом.

Принятая в НБЭИ методика выявления поворотных точек среднесрочного цикла предполагает исключение краткосрочных, в том числе сезонных и спонтанных колебаний деловой активности. На её основе были установлены характеристики циклической динамики экономики США за период с 1854 по 1949 г. Средняя продолжительность цикла за период наблюдения составила 49 месяцев, т.е. примерно 4 года. При этом фаза расширения занимала в среднем 29 месяцев, или 59% времени цикла, а фаза сжатия – 20 месяцев, или 41%.<sup>111</sup>

Более поздние оценки, несмотря на некоторые различия в периодизации, подтверждают выводы относительно средней протяжённости среднесрочных циклов и соотношении фаз расширения и спада до середины 20-го века. По данным профессора Чикагского университета Виктора Зарновица и главы Центра международных исследований экономических циклов при Колумбийском университете Джеоффри Мура, за 100 лет, с 1846 по 1945 г., средняя длина циклов по методике НБЭИ составила 50 месяцев. Из них пришлось на фазу расширения 30 и фазу сжатия – 20 месяцев.<sup>112</sup>

В странах Западной Европы средняя долгота циклов до Второй мировой войны была больше, чем в США. Наибольшей величиной отличались циклы в Великобритании. За период с 1854 по 1938 г. средняя продолжительность циклов в этой стране составила 64 месяца против 48 - в США. Максимальная длительность цикла в указанный период достигала в Великобритании 135 месяцев, а в США – 101. В обоих случаях речь идёт о циклах, фаза сжатия которых завершилась в 1879 г. Столь же синхронно протекали самые короткие циклы этих стран продолжительностью в каждом случае в 17 месяцев. Это был первый цикл по окончании Первой мировой войны, прошедший фазу сжатия со второй половины 1918 до начала 1919 и фазу расширения до начала 1920 г.

В большинстве случаев продолжительность фаз сжатия до Второй мировой войны колебалась в пределах от 10 до 24 месяцев, а фаза расширения – от 18 до 42 месяцев, а средняя протяжённость полного цикла, в основном, колебалась в пределах от 2,5 до 5,5 лет. Эти расчёты основываются на данных по 64 циклам четырёх стран. В их числе 21 цикл США и 16 циклов Великобритании (с 1854 по 1938 г.); 17 циклов Франции (с 1865 по 1938 г.) и 10 циклов Германии (с 1879 по 1932 г.).<sup>113</sup>

После второй мировой войны в США, согласно данным НБЭИ, существенно увеличилась продолжительность фаз расширения, а протяжённость фаз сжатия сократилась. За период с 1945 по 2001 г. средняя долгота фазы расширения почти удвоилась, до 56 месяцев. Фаза сжатия уменьшилась практически вдвое, до – 11. Если за 100 лет, до 1945 г. в США фазы расширения превышали фазу сжатия в среднем в 1,5 раза, то во второй половине 20 века соответствующий коэффициент возрос до 5. Общая продолжительность цикла увеличилась на одну треть, до 67 месяцев.

В 1950-х и 1960-х необычной продолжительностью и интенсивностью отличались фазы расширения в Японии, ФРГ, Франции и Италии, что, по-видимому, объясняется уникальностью положения в этих странах, сложившегося к концу Второй мировой войны.<sup>114</sup>

<sup>111</sup> Селигмен Б. Основные течения современной экономической мысли. – М., Прогресс, 1968, с. 102.

<sup>112</sup> Zarnovitz V. and Moore G. H. Major Changes in Cyclical Behavior. In: The American Business Cycle. – Chicago and London, NBER, 1986, p.523.

<sup>113</sup> Moore G. H. and Zarnovitz V. The NBER's Business Cycle Chronologies. In: The American Business Cycle. – Chicago and London, NBER, 1986, p.749-752.

<sup>114</sup> Zarnovitz V. and Moore G. H. Major Changes in Cyclical Behavior..., p. 533.

Регистрируемые циклы были бы короче, и разница в их длине существенно меньше, если бы была принята концепция циклов роста. Суть концепции циклов роста состояла в том, чтобы признавать фазой спада не только отрезок абсолютного сокращения производства, но и существенное замедление темпов роста на достаточно продолжительный период. Соответствующие предложения выдвигались в рамках НБЭИ в середине 1980-х годов. В период с 1948 по 1980 г. в США было выделено 10 циклов роста. На 3 цикла больше, чем в соответствии с классической для НБЭИ методикой определения границ циклов.<sup>115</sup>

Таблица 4.1.

Поворотные точки в развитии среднесрочных циклов  
в экономике США, начиная с 1945 г., по методологии НБЭИ

Высшие точки	Низшие точки	Продолжительность фаз (в месяцах)	
		сжатия	расширения
Февраль 1945	Октябрь 1945	8	37
Ноябрь 1948	Октябрь 1949	11	45
Июль 1953	Май 1954	10	39
Август 1957	Апрель 1958	8	24
Апрель 1960	Февраль 1961	10	106
Декабрь 1969	Ноябрь 1970	11	36
Ноябрь 1973	Март 1975	16	58
Январь 1980	Июль 1980	6	6
Январь 1981	Ноябрь 1982	22	92
Июль 1990	Март 1991	8	120
Март 2001	Апрель 2002	13	

Источник: Business Cycle Dating Committee of the National Bureau of Economic Research, Cambridge MA, 2003. [www.nber.org/cycles.html](http://www.nber.org/cycles.html)

Дополнительные низшие поворотные точки циклов роста в США были выявлены в июле 1952 г., октябре 1964 и октябре 1967 года. В первом случае это практически совпало с прохождением низших поворотных точек Великобританией и Нидерландами; в последнем - США были в низших поворотных точках на 2-3 месяца позже, чем ФРГ, Великобритания, Швеция и Нидерланды. Следом за США, в первой половине или середине 1968 г., прошли низшие поворотные точки Канада, Франция и Бельгия. В европейских странах циклы роста были существенно длиннее, чем в США.

Средняя продолжительность циклов роста по низшим точкам в указанный период составила в США 38 месяцев, в Великобритании – 55 и Швеции – 66, т. е. длина циклов роста находилась в диапазоне от 3-х до 5-и лет.<sup>116</sup> Это практически укладывается в представления о средней продолжительности циклов Китчина.

Для характеристики развития цикла до середины 20-го века отслеживалась динамика нескольких сотен различных переменных. «Отсутствие обобщающего показателя экономической активности, ряды которого охватывали достаточно продолжительный период на сопоставимой основе»<sup>117</sup> создавало значительные трудности для измерения циклических процессов. Динамические ряды тех сводных показателей, которые относятся периоду до Второй мировой войны, с позиции современных исследователей, фрагментарны и не очень надёжны.<sup>118</sup>

<sup>115</sup> Klein A. and Moore G. H. Monitoring Growth Cycles in Market- Oriented Countries. Developing and Using International Economic Indicators. – Cambridge, Mass., 1985, p.348.

<sup>116</sup> Ibid., p. 43-45.

<sup>117</sup> Moore G. H. and Zarnovitz V. The NBER's Business Cycle Chronologies..., p.745.

<sup>118</sup> Ibid., p. 745.

Между тем, наблюдения за циклами в период между двумя мировыми войнами, выполненные в рамках НБЭИ, показали 100%-ое совпадение поворотных точек в динамике циклов деловой активности и в динамике индекса промышленного производства.<sup>119</sup> Следует иметь в виду, что агрегатный индекс промышленного производства стали рассчитывать (да и то в экспериментальном порядке) для наблюдения за деловой активностью в передовых странах лишь в 1920-х годах, а ВВП в неизменных ценах – в 1950-х.

Индекс промышленного производства позволяет более точно отслеживать развитие среднесрочного цикла, нежели ВВП в неизменных ценах. Другие отрасли народного хозяйства, помимо промышленности, лишь пассивно, с запозданием реагируют на циклическую динамику промышленности и скорее сглаживают, нежели усиливают колебания среднесрочного цикла.

Среднесрочный цикл общехозяйственной конъюнктуры является порождением индустриализации, результатом становления фабричной крупномасштабной системы производства. До промышленной революции конца 18, начала 19 века экономические потрясения носили эпизодический характер. Они вызывались неблагоприятными погодными условиями, эпидемиями, войнами, спекулятивными горячками и другими внешними условиями развития воспроизводства.

Начиная с 19-го века, среднесрочный цикл приобрёл в передовых капиталистических странах регулярный эндогенный характер. Наиболее рельефно он отражается в динамике промышленного производства. Промышленность (прежде всего, обрабатывающая) остаётся локомотивом экономического и технического развития, несмотря на то, что статистически измеряемый вклад промышленности в создание ВВП сокращается.

Обрабатывающая промышленность семи ведущих капиталистических стран производила в 1950-х и 1960-х годах от 30 до 31% ВВП. Начиная с 1970 г. доля её продукции обнаруживает долговременную тенденцию снижения. Она составила в 1996 г. 20,4%.<sup>120</sup> В США доля обрабатывающей промышленности в ВВП уменьшилась к 2000 г. до 15,9%. В 2001 г., в условиях спада, она сократилась до 14%.<sup>121</sup>

В международной торговле продукция этой отрасли преобладает. Она вытеснила с первых позиций продукцию сырьевых отраслей (сельского хозяйства и добывающей промышленности). Её доля в мировом экспорте товаров достигла 50% в 1955 г. и 78,5% в 1998 г. Доля промышленности в целом, т.е. обрабатывающей и добывающей, превысила в 1998 г. 86% мирового экспорта товаров.<sup>122</sup>

Другие отрасли народного хозяйства испытывают колебания в росте своей продукции, которые не обязательно связаны с развитием промышленного цикла. Чаще они обусловлены воздействием условий, формирующихся вне экономической сферы. Так, согласно данным НБЭИ, частота колебаний объёма, реализуемой продукции сельского хозяйства, была в период с 1919 по 1938 г. в 3 раза выше, чем у промышленности, а амплитуда колебаний, по крайней мере, на порядок меньше.<sup>123</sup>

«Главная причина, - как полагал У. Митчелл, - почему, основные отрасли, занятые выращиванием сельскохозяйственных культур, не расширяются и не сокращаются в унисон с добывающей и обрабатывающей промышленностью, а также с торговлей, транспортом и финансами, состоит в том, что фермеры не могут контролировать краткосрочные колебания выпуска своей продукции»<sup>124</sup>

<sup>119</sup> Mitchell W. C. What Happens During Business Cycles. – N. Y., NBER, 1951, p. 17, 32.

<sup>120</sup> Клинов В.Г. Волновая природа научно-технического прогресса и большие циклы конъюнктуры капиталистического хозяйства. – Общество и экономика. М., 2002, № 6, с.28.

<sup>121</sup> Survey of Current Business. – Washington, 2003, N 7, p. D 31.

<sup>122</sup> Международные экономические отношения. – М., РОССПЭН, 2001, с. 75,79,83.

<sup>123</sup> Mitchell W. C. What Happens During Business Cycles...p. 32.

<sup>124</sup> Ibid., p. 56.

Согласно тем же данным, динамика цен на фермерскую продукцию и розничных цен на продовольственные товары в большей степени соответствовала логике развития промышленного цикла, нежели колебания в объеме реализации сельскохозяйственной продукции.<sup>125</sup>

Внутри промышленности отмечалась высокая синхронность циклических колебаний в динамике продукции производственного и потребительского назначения. При этом амплитуда колебаний в первом случае была примерно в 2 раза больше, чем во втором. Такая же синхронность наблюдалась в циклической динамике товаров длительного и краткого пользования. Амплитуда циклических колебаний выпуска товаров, предназначенных для длительного пользования, более чем в 2 раза превосходила аналогичный показатель товаров краткого пользования.<sup>126</sup>

На более детальном уровне обнаруживаются различия между традиционными и новыми товарами в период фазы интенсивного роста их жизненного цикла. Новые товары в минимальной степени испытывали воздействие фазы спада промышленного цикла. Рост их выпуска, если он приостанавливается, возобновлялся задолго до окончания спада. Это наглядно демонстрируют диаграммы динамики потребления хлопка (традиционного сырья) и искусственного волокна (нового товара) между двумя мировыми войнами 20-го века.<sup>127</sup>

После Второй мировой войны число новых отраслей, не сокращавших производство в период циклических спадов, значительно возросло. Это в значительной степени повлияло на ослабление циклических спадов в третьей четверти 20-го века. Вместе с тем, новые отрасли теснят старые, среди последних производств появляются и отмирающие. Соответственно, вытесняемые отрасли показывают наиболее глубокие сокращения во время циклического спада.

Понятие циклического спада не исключает роста производства в отдельных отраслях, равно как и циклический подъём сочетается с сокращением производства в ряде отраслей. К такому выводу пришёл У. Митчелл, опираясь на ежемесячные показатели динамики многих сотен показателей деловой активности на протяжении нескольких десятков лет. «Деловые циклы состоят не только из относительно синхронного увеличения многих видов деятельности, за которыми следуют относительно синхронное сокращение несколько меньшего их числа. Они включают также сокращение многих переменных в то время, когда тенденция к расширению доминирует, и многочисленные увеличения, когда доминирует сокращение».<sup>128</sup>

Бюро экономического анализа (Министерство торговли США) полагает циклический спад в экономике, когда реальный ВВП сокращается на протяжении не менее полугода. Со своей стороны, Национальное Бюро экономических исследований (США) считает ВВП недостаточно совершенным инструментом для отслеживания среднесрочных циклических колебаний. Во-первых, наблюдения ведутся НБЭИ на ежемесячной основе, а ВВП рассчитывается поквартально. Во-вторых, первые оценки ВВП основаны на неполных данных и подвержены серьёзным уточнениям на протяжении длительного времени.

Особенности регистрации цикла в зависимости от использования тех или иных показателей наглядно проявились при определении границ спада 2001 г. в США. Например, согласно первым оценкам, ВВП США сокращался в 2001 году только в 3-ем квартале, т.е. не было формальных оснований для регистрации спада, если ориентироваться на динамику ВВП. Последующие оценки показали, что ВВП этой страны сокращался три квартала подряд, начиная с первого квартала 2001 года.<sup>129</sup>

---

<sup>125</sup> Ibid., p. 172-173.

<sup>126</sup> Ibid., p. 32.

<sup>127</sup> Ibid., p. 33.

<sup>128</sup> Ibid., p. 79.

<sup>129</sup> Survey of Current Business. – Washington, 2002, N 8, p. 7.

Доминирующая тенденция к сокращению объёма промышленного производства отмечалась в США с июля 2000 до декабря 2001 г. Уже в ноябре 2001 г. газета *The Wall Street Journal Europe* отмечала, что это была самая длинная череда сокращений со времён Великой депрессии 1930-х годов.<sup>130</sup> Тем не менее, НБЭИ определил, что фаза расширения закончилась, а фаза сжатия началась лишь в марте 2001 г., т.е. спустя 9 месяцев после начала систематического снижения объёма промышленного производства.

В марте 2001 г. индекс промышленного производства США снизился на 3,4% против июня 2000 года, в том числе товаров длительного пользования - на 5,1%.

В декабре 2001 степень снижения промышленного производства достигла 7,6%. Наиболее значительно сжался выпуск товаров длительного пользования, на 10,5%, включая оборудование производственного назначения – на 15,4%.<sup>131</sup>

ВВП США в 3-ем квартале 2001 г. оказался ниже ВВП 4-го квартала 2000 г. всего на 0,6%.<sup>132</sup>

В странах зоны евро сокращение выпуска продукции обрабатывающей промышленности началось в апреле 2001<sup>133</sup> и продолжалось вплоть до начала 2002 г. ВВП этой группы стран снижался только в 4-ом квартале 2001 г.

Отдавая отчёт, что именно промышленность является источником циклических колебаний, НБЭИ числит этот показатель среди важнейших инструментов наблюдения за циклом. В то же время, современная хронология циклов строится НБЭИ, прежде всего, на ежемесячных оценках общей численности занятых в народном хозяйстве США, личных доходах и объёмах продаж в неизменных ценах.

Практически, начало сжатия было определено в 2001 г. на основании данных о сокращении численности занятых в народном хозяйстве США. Спад продолжался, согласно этому показателю, до апреля 2002 года. Численность занятых в США (исключая военнослужащих) сократилась до 133,4 млн. человек в марте и апреле 2002 года. По сравнению с 135,8 – в марте 2001, она сократилась на 1,8%.<sup>134</sup>

Возобновление роста занятости в масштабе народного хозяйства в апреле 2002 г. проходило на фоне продолжающихся увольнений в обрабатывающей промышленности. Через год после указанной даты, в апреле 2003 г. занятость в обрабатывающей промышленности США сократилась на 95 тыс. человек. Это был уже 33-ий месяц непрерывного уменьшения числа занятых в обрабатывающей промышленности США. Образовалась самая длинная череда увольнений в этой отрасли за весь период после Второй мировой войны. Обозревателю Клэр Энсберри назвала две причины продолжавшихся увольнений: низкий уровень загрузки производственных мощностей и интенсивный рост производительности труда. Мощности в обрабатывающей промышленности в целом использовались на 73,4% (в том числе в производстве товаров длительного пользования – на 70,0%). Средний показатель за период с 1972 по 2001 год составил 78,8%.<sup>135</sup>

Использование нескольких показателей даёт более полное представление об особенностях развития конъюнктуры. Однако, поворотные точки в их динамике не совпадают, что создаёт значительные трудности в определении циклической хронологии. Так, например, объём продаж в США в реальном выражении сокращался с августа 2000 до сентября 2001, реальные личные доходы снижались с конца 2000 до конца 2001.

В принципе, несовпадение поворотных точек в динамике выделенных переменных является правилом, а не исключением. Во-первых, экономический рост осуществляется в

<sup>130</sup> *The Wall Street Journal Europe*. – Brussels, 2001, November 19.

<sup>131</sup> *Federal Reserve Bulletin*. – Washington, 2001, № 9; 2002, № 6; 2003, № 1, p. A 44.

<sup>132</sup> *Main Economic Indicators*. – Paris, 2003, N 1, p. 52-53.

<sup>133</sup> *The Wall Street Journal Europe*. – Brussels, 2001, December 4.

<sup>134</sup> *Monthly Labor Review*. – Washington, 2002, N 6, p. 84.

<sup>135</sup> Ansberry C. U.S. Manufacturing Confounds Economists, Policy Makers. – *The Wall Street Journal Europe*. – Brussels, -2003, May 5, p. A 10.



основном за счёт сферы услуг. Сокращение занятости в промышленности, поэтому, в условиях циклического спада с большим опозданием отражается на занятости в народном хозяйстве в целом, а возобновление роста занятости в народном хозяйстве начинается раньше, чем в промышленности.

Во-вторых, производительность труда в промышленности выше, чем в остальной части народного хозяйства. Сокращение личных доходов под влиянием спада в промышленном производстве начинается, по этой причине, раньше, чем наступает уменьшение числа занятых в народном хозяйстве.

В третьих, ввиду роста производительности труда в народном хозяйстве, сокращение личных доходов наступает позднее начала уменьшения выпуска продукции в промышленности. Напротив, после начала оживления в промышленности рост реальных доходов в стране возобновляется благодаря повышению производительности труда раньше, чем благоприятные изменения в промышленности отразятся на росте числа занятых лиц.

В четвёртых, поведение покупателей чутко реагирует на первые симптомы ухудшения конъюнктуры, а также на эффективные меры против спада. Вслед за сокращением промышленного производства, ещё до того как это приведёт к сокращению реальных доходов в масштабе страны, увеличивается норма сбережений, и сокращаются объёмы реализации продукции на внутреннем рынке. Принятие на народнохозяйственном уровне мер против спада, например, снижение ставки ссудного процента может стимулировать рост закупок товаров длительного пользования и обеспечить общий рост продаж на внутреннем рынке за счёт расходования накопленных сбережений до начала роста реальных доходов.

Как уже отмечалось, продажи на внутреннем рынке США в рамках рассматриваемого спада стали сокращаться спустя один месяц после начала сокращения промышленного производства в 2000 году. Рост продаж возобновился на три месяца раньше, чем произошел благоприятный поворот в динамике промышленного производства, и на семь месяцев раньше, чем завершился спад, по оценке НБЭИ.

Из этого следует, что для однозначной оценки границ фаз среднесрочного цикла необходимо выбрать один наиболее важный показатель, чтобы на основе его динамики определять границы фаз экономического цикла. С точки зрения природы среднесрочного цикла, необходимо сосредоточить внимание на динамике индекса промышленного производства. Циклические изменения в экономике и социальной обстановке в стране коренятся в особенностях роста промышленного производства. Изменения в экономике и социальной обстановке следуют за изменениями в промышленности, прежде всего, в обрабатывающем комплексе.

Что касается важнейшего показателя, отражающего социальные последствия циклических колебаний, то таковым следует признать численность занятых в народном хозяйстве. Социальная стабильность в обществе зависит от занятости населения. Чем лучше население обеспечено работой, тем выше доходы и равномернее их распределение в обществе.

Это обстоятельство, по-видимому, объясняет выбор НБЭИ динамический ряд численности работающих лиц в народном хозяйстве в качестве важнейшего показателя для членения цикла на фазы. Другие формальные причины преимущества численности занятости, которые важны для отслеживания среднесрочных изменений в экономической конъюнктуре, по сравнению с ВВП уже назывались. Это большая частота (ежемесячная, а не ежеквартальная) и точность измерений. Для отслеживания длительных тенденций развития народного хозяйства (и это признаётся НБЭИ) предпочтительнее наблюдать за динамикой ВВП и изменениями в его структурах.

## 4.2. Фазы среднесрочного цикла

Деление цикла на две фазы: расширения и сжатия, было введено в интересах более чёткого статистического определения границ цикла. Это не исключает возможности дополнительного подразделения каждой названной фазы ещё на две части, т.е. четырёхфазного членения цикла. Дробное деление цикла предпочтительнее для анализа механизма развития цикла. Даже деление цикла на четыре фазы недостаточно, ибо переход к следующей фазе вызревает в предыдущей. Принципиально различается конъюнктура в начале и конце каждой фазы. Поэтому каждая фаза может быть подразделена на стадии.

В работе 1927 г. У. Митчелл называет четыре фазы: спад, депрессия, оживление, процветание.<sup>136</sup> В совместной работе У. Митчелла и А. Бёрнса 1946 г. Цикл подразделяется на 8 стадий, а точнее называется 9 стадий, от низшей точки, начала одного цикла, до низшей точки, начала следующего цикла.<sup>137</sup>

К сожалению, нет общепризнанных названий отдельных фаз, также как используемые термины не имеют единообразного толкования. Фаза спада первоначально имела название кризиса. Ещё в работе 1927 г. Митчелл употребляет двойное название: фаза кризиса или спада (рецессия). В марксистской литературе фаза спада до сих пор называется кризисом. В западной литературе от термина кризис применительно к фазе среднесрочного цикла отказались по ряду оснований. Одно из них состоит в том, что понятие кризиса имеет эмоциональную окраску и применимо к чрезвычайным, а не регулярно повторяющимся событиям.

У. Митчелл характеризовал термин «кризис» как неудачный «для описания одной из четырёх фаз делового цикла».<sup>138</sup> При этом он ссылаясь на авторитет крупных исследователей циклов начала 20-го века профессора университета в городе Бордо Жана Лескюра(1882-1942) и его соотечественника Альбера Афталиона(1874-1956), трактовавших кризис чисто технически как переломную точку в развитии цикла. Профессор Санкт-Петербургского университета Михаил Иванович Туган-Барановский (1865-1919), вклад которого в исследование цикла высоко оценивал У. Митчелл, полагал, что не каждый спад можно характеризовать термином кризис, а лишь такой, который проявляет себя резко, внезапно «подобно буре».<sup>139</sup> Явление кризиса, по Кейнсу, представляет собой «внезапную и резкую, как правило, смену повышательной тенденции понижательной»<sup>140</sup>

У. Митчелл отмечает, что исторически различались своей интенсивностью не только спады, но и другие фазы цикла. Бывали спады, сопровождавшиеся «дикой паникой, и спокойные рецессии», следом могла наступать «полная прострация или просто вялость» деловой активности. Случались периоды «драматического оживления и затяжного восстановления», «сенсационные бумы и спокойные процветания».<sup>141</sup>

В исследованиях циклов, относящихся к периоду после Второй мировой войны, слово кризис выходит из употребления. Это объясняется тем, что «рецессии стали не только короче, но и мягче».<sup>142</sup> Соответственно, теперь «кризис ассоциируется с международными и гражданскими войнами, эпидемиями, неурожаями, землетрясениями, отдельными и преходящими неурядицами в денежной сфере, спекулятивными горячками и другими эпизодическим или случайными потрясениями».<sup>143</sup>

<sup>136</sup> Mitchell W. C. *Business Cycles...*, p. 79,133.

<sup>137</sup> Burns A. F. and Mitchell W. C. *Measuring Business Cycles...*, p.29.

<sup>138</sup> Mitchell W. C. *Business cycles...*, p. 380.

<sup>139</sup> *Ibid.*, p. 379.

<sup>140</sup> Кейнс Дж.М. *Общая теория занятости, процента и денег.* – М., Гелиос АРВ, 1999, с. 290.

<sup>141</sup> *Ibid.*, p. 457.

<sup>142</sup> Moore G. H. and Zarnovitz V. *NBER's Business Cycle Chronologies.* In: *The American Business Cycle. Continuity and Change.* – Chicago and London, NBER, 1986, p. 767.

<sup>143</sup> *Ibid.*, p.739.

Определённую эмоциональную нагрузку несёт и термин депрессия. А. Бёрнс и У. Митчелл отмечали, что ряд исследователей используют его для обозначения наиболее сильных сжатий деловой активности.<sup>144</sup> В этом же ряду находится распространённое обозначение глубочайшего экономического кризиса в истории капитализма (1929-1933 г.) как «Великой депрессии». Со своей стороны, Бёрнс и Митчелл полагали, что депрессия означает «низкий уровень промышленной деятельности, достигаемый в конце сжатия, а не степень сжатия».<sup>145</sup>

Фаза оживления (*revival*), она же фаза восстановления (*recovery, recuperation*) в концептуальном плане понимается, в том числе и современными исследователями механизма экономических циклов, достаточно единообразно. «Фаза восстановления обычно означает промежуток времени, от низшей поворотной точки до момента, когда совокупные меры физического объема деятельности (такие как реальный ВВП или промышленное производство) вернулись к предшествующим пиковым отметкам».

Так, обозначенный этап в развитии среднесрочного цикла, определялся профессором Отто Экштейном (1908-1978), который долгие годы был одним из директоров НБЭИ. Что касается показателей для определения границ фазы, то О. Экштейн и его соавтор Аллен Синай полагали возможным дополнительно ориентироваться на другие показатели уровня деловой активности, в частности на уровень безработицы, достигнутый накануне спада.<sup>146</sup>

Название следующей за восстановлением фазы – процветание – имеет определённый эмоциональный оттенок, хотя и не столь интенсивный, как термин бум. Дело в том, что рассматриваемая фаза не обязательно означает благоденствие, как можно предположить на основе трактовки слова процветания. Й. Шумпетера ссылается на подъём экономики в голодные 1840-ые годы. Равным образом, Шумпетер считал некорректным ставить знак равенства между длительной депрессией и нищетой. Состояние депрессии было доминирующим для периода 1873–1897 г., но в эти же годы, как утверждает Шумпетер, «наблюдался прогресс в жизненном уровне рабочего класса».<sup>147</sup>

В марксистской литературе продолжение роста после оживления называется фазой подъёма, что представляется более функциональным определением, нежели термин процветания. Важно подчеркнуть, что именно присутствие этой фазы в составе среднесрочных циклов обеспечивает долговременную тенденцию экономического роста.

В. Зарновиц и Дж. Мур, рассматривая соотношение экономических циклов и роста, определили фазу подъёма в составе фазы расширения как период чистого роста. Они отмечали, что на протяжении всей мировой истории развития промышленного капитализма чередовались периоды «устойчивого и распространяющегося» расширения и сжатия деловой активности. «За сжатием всегда следовало расширение, которое, как правило, состояло из возвращения на высшие, достигнутые ранее уровни, и фазы чистого роста, завершающейся достижением нового рекордно высокого уровня (пика) активности».<sup>148</sup>

Для членения среднесрочного цикла на две фазы существуют концептуально точные определения соответствующих периодов: расширения (*expansion*) и сжатия (*contraction*). Названия фаз, при членении цикла на четыре составляющих периода, нуждаются в уточнении. Особенности динамики среднесрочного цикла соответствуют следующие названия фаз периода сжатия: спад (*recession*) и депрессия (*depression*). Фазы периода расширения целесообразно обозначать последовательно как оживление (*revival, recovery*) и чистого роста (*net growth*).

---

<sup>144</sup> Burns A. F. and Mitchell W. C. *Measuring Business Cycles...*, p.107.

<sup>145</sup> *Ibid.*, p.455.

<sup>146</sup> Eckstein O. and Sinai A. *The Mechanisms of the Business Cycle in the Postwar Era*. In: *The American Business Cycle*. – Chicago and London, NBER, 1986, p. 48.

<sup>147</sup> Schumpeter J. A. *Business Cycles...*, p. 142.

<sup>148</sup> Zarnovitz V. and Moore G. H. *Major Changes in Cyclical Behavior...*, p. 520.

На основе ранних наблюдений за деловыми циклами до середины 19-го века, когда не было достаточной статистической основы для отслеживания динамики промышленного производства, сложилось упрощенное представление о типовой схеме четырехфазного цикла. Считалось, что фазы спада и оживления сравнительно коротки. Вместе они составляли около одной четверти общей продолжительности цикла. Они служили переходом к устойчивым состояниям в рамках фаз процветания или депрессии, на которые приходилось в сложности три четверти протяженности цикла. При этом фаза процветания несколько превосходила по продолжительности фазу депрессии.<sup>149</sup>

Последующие исследования показали, что соотношение фаз подвержено изменениям как под влиянием долговременных закономерностей развития воспроизводства, так и под воздействием случайных событий во внешней среде. В частности, фаза депрессии может оказаться продолжительней, чем фаза процветания, а может и полностью выпасть из течения цикла, когда сразу после прохождения низшей поворотной точки начинается оживление.

Статистически наиболее трудной задачей является определение границ фазы депрессии. Не в каждом цикле в современных условиях наблюдается вслед за спадом достаточно продолжительный период стабилизации производства на низком уровне. В случае вялого оживления трудно провести грань, где заканчивается депрессия и начинается оживление.

Не случайно, поэтому, статистические службы, ведущие наблюдение за циклической динамикой, берут на себя задачу определения лишь высших и низших поворотных точек, т. е. членение цикла на две составляющие. При этом они выносят свое окончательное решение через месяцы после события, чтобы убедиться в том, что выявленная точка действительно соответствует окончанию фазы. На практике, возможны паузы около полугода, за которыми следуют продолжения фазы. Пограничный случай возникает, когда пауза продолжается чуть более полугода.

Так, в промышленности США в августе 2002 г., после 7 месяцев оживления, возобновился спад. В апреле 2003 г. индекс промышленного производства (122,9) был ниже, чем в июле 2002 г. (125,0), т.е. на 1,7 процента. В то же время отметка апреля 2003 г. была выше самой низкой точки спада в декабре 2001 г. (119,5), т.е. на 2,9%.<sup>150</sup> Ситуация была особенно тяжелой в обрабатывающей промышленности, где апрель 2003 г. стал 33 месяцем непрерывного сокращения занятости. Загрузка мощностей снизилась до 73,4% за месяц, тогда как в среднем за период с 1972 по 2001 г. она составила 78,8%.<sup>151</sup>

По предварительной оценке, можно трактовать ситуацию в промышленности США в 2002 и первой половине 2003 г. как фазу депрессии. Тем более, что значение индекса промышленного производства за 2002 г. (123,6) было ниже значения за 2001 (124,6) на 0,9%.

Другой вариант трактовки состоит в том, в августе 2002 г. начался новый спад в промышленности, тогда как предшествующий цикл прервался на фазе оживления. Высшая точка оживления была достигнута в июле 2002 г., когда значение индекса превысило отметку декабря 2001 г. на 4,6%, но так и не достигло существенно более высокой отметки за 2000 г. (129,1)<sup>152</sup>

НБЭИ объявила о том, что экономика США прошла высшую поворотную точку в марте 2001 года лишь 26 ноября того же года. Известие о прохождении низшей поворотной точки в марте 1991 г. было опубликовано 22 декабря 1992 г. Предшествовавшие пять поворотных точек анонсировались в лучшем случае через 7, а в худшем – спустя 17 месяцев после события.

---

<sup>149</sup> Mitchell W. C. Business Cycles...p. 420.

<sup>150</sup> International Financial Statistics. – Washington, IMF, 2003, June, p. 996.

<sup>151</sup> The Wall Street Journal Europe. – Brussels, 2003, May 5, p. A 10

<sup>152</sup> International Financial Statistics...2003, June, p. 996.

Трудности выделения фазы депрессии можно проиллюстрировать динамикой продукции обрабатывающей промышленности США в период глубочайшего циклического кризиса в истории капитализма. Максимальный объём продукции накануне спада зафиксирован в июле 1929 г. – 14,2 млрд. долл. Здесь и далее объём (в этом параграфе) выражен в ценах 1929 г.

Спад продолжался до июля 1932 года. Выпуск продукции тогда опустился до 6,3 млрд. долларов. Депрессией можно полагать период до марта 1933 г. В конце указанного периода, после некоторого роста (до 7,3 млрд. в октябре 1932) выпуск практически вернулся на прежнюю минимальную отметку – 6,3 млрд. долл. Последовавшее оживление трижды сменялось попятным движением. Последнее из них завершилось в июне 1935 г., когда объём продукции (10,0 млрд. долл.) был примерно на 30% ниже предкризисного максимума.

Оживление перешло в подъём (фазу чистого роста) в феврале 1937 г. Эта фаза была короткой. Пик обозначился в мае 1937 г. (15,2 млрд. долл.). Для полноты циклической картины трудных 1930-х годов отметим, что спад продолжался до января 1938 г. (низшая точка 9,8 млрд. долл.). Депрессия продолжалась до июня 1938 г. (тогда производство вернулось в низшую точку – 9,8 млрд.). Оживление шло до июля 1940. Лишь в августе 1940 начался подъём.<sup>153</sup> К этому времени завершался первый год Второй мировой войны, начавшейся в Европе в сентябре 1939 г. Подъём в США продолжался до начала 1945 г., когда стал очевиден близкий конец войны в Европе и мире.

#### 4.3. Механизм формирования и развития среднесрочных циклов

Исследования среднесрочных циклов вновь и вновь подтверждают давно установленную истину, что каждый новый цикл, даже если он проходит все четыре фазы, не имеет полных аналогов в прошлом. «Экономическая история повторяется, - утверждал У. Митчелл, - но всегда содержит новые элементы».<sup>154</sup> Эту же мысль У. Митчелл выразил, характеризуя фазу, без которой понятие цикла было бы лишено актуальности: «кризисы имеют общие черты, но одновременно бесконечно большое число различий в деталях».<sup>155</sup>

Теория циклов строится на выявлении повторяющихся наиболее существенных этапов в их развитии и даже возможных модификаций цикла вследствие развития производительных сил и под воздействием событий во внешней среде, влияющих на динамику воспроизводственных процессов.

Из многолетних наблюдений за течением среднесрочных циклических процессов выводятся стилизованные факты. Последние позволяют составить обобщённое представление о механизме развития, и продолжительности фаз цикла и, соответственно, о закономерностях изменения общехозяйственной конъюнктуры. «Усреднённые данные приблизительно отражают результаты действия циклических факторов, а средние отклонения демонстрируют воздействие случайных сил», - полагали А. Бёрнс и У. Митчелл.<sup>156</sup>

Особое место принадлежит исследованиям, выполненным и выполняемым под эгидой Национального бюро экономических исследований США. Методика наблюдения за экономическими циклами, выработанная в рамках НБЭИ, во многом предопределила нынешний подход к изучению циклов и в других развитых странах.

Эмпирико-статистический характер наблюдения за среднесрочными циклами не предусматривает их деления на разновидности, получившие в теории названия циклов Китчина и Жюгляра. Накопленный материал указывает на то, что наблюдаемый циклический процесс сочетает в том или ином соотношении черты, приписываемые циклу

<sup>153</sup> The American Business Cycle..., p. 843-846.

<sup>154</sup> См.: Селигмен Б. Основные течения современной экономической мысли..., с.94.

<sup>155</sup> W. C. Mitchell What Happens During Business Cycles..., p. 3.

<sup>156</sup> Burns A. and Mitchell W. Measuring Business Cycles. N. Y., NBER, 1946, p.503.

Китчина или Жюгляра. Тем более, что на фазу спада цикла Жюгляра накладывается фаза спада более короткого цикла Китчина. Когда же фаза спада цикла Китчина прерывает или замедляет рост в фазе расширения цикла Жюгляра, что связано с необходимостью сокращения запасов, то динамика оборотного капитала может оказать влияние на вложения в основной капитал.

Теоретические представления о сосуществовании двух разновидностей эндогенных среднесрочных циклов, наряду с воздействием на них больших циклов и случайных событий, дают ключ к пониманию изменчивости продолжительности цикла. Только сосуществованием, по крайней мере, двух разновидностей циклов, один из которых не всегда завершается сокращением производства (необходимое условие для его регистрации по действующим правилам), можно объяснить столь большой диапазон различий в продолжительности циклов, от 1-2-х до 11 -и лет.

Каждый новый тур экономического роста в среднесрочной перспективе открывается фазой чистого роста (процветания). Конъюнктура в начале этой фазы характеризуется как рынок продавца. Необходимость наращивания мощностей для удовлетворения растущего спроса, особенно на новые товары и услуги длительного пользования, обладающие высокой эластичностью спроса по доходам, вызывает опережающий рост капиталовложений. Повышение нормы капиталовложений означает, что расходование сбережений перевешивает их накопление. Из этого следует, что на этой стадии фазы подъёма ёмкость рынка увеличивается быстрее производства.

Занятость ресурсов (труда и капитала) возрастает, когда, наряду с удовлетворением текущих потребностей, требуется нарастить мощности. Рост занятости влечёт за собой дополнительные доходы и расходы. Иначе говоря, расширение спроса ускоряется, а увеличение предложения за счёт новых капиталовложений откладывается до того, как капиталовложения превратятся в производственные мощности. Так происходит отставание расширения производства от увеличения ёмкости рынка.

Такая ситуация может стимулировать дальнейшее повышение нормы капиталовложений и продолжение конъюнктуры продавца. Переход к следующей стадии фазы подъёма происходит на волне ввода в строй новых мощностей. Стоимость выпуска продукции на новых мощностях на определённом этапе перевешивает капитальные затраты на дальнейшее наращивание мощностей. Отныне конъюнктура меняется в пользу покупателя. Одновременно развиваются явления перепроизводства. Заключительная стадия фазы чистого роста проходит под знаком вынужденного накопления сверхнормативных запасов, т.е. увеличения доли продукции, отправляемой на склад.

В принципе для поддержания равновесия предложения и спроса необходимо увеличивать размер запасов продукции по мере увеличения ёмкости рынка. Если запасы растут медленнее, чем увеличивается объём потребления, то могут возникнуть перебои с обеспечением спроса. На микроэкономическом уровне, т.е. на уровне поставщика, это может означать потерю покупателя, который уйдёт к другому продавцу, имеющему требуемый товар. Наличие запасов товаров в торговой сети в широком ассортименте (или резервов мощностей для предоставления услуг) является «непременным условием поддержания конкурентоспособности».<sup>157</sup>

На макроэкономическом уровне недостаток товаров оборачивается инфляцией, т.е. повышением общего уровня цен. Такая ситуация достаточно типична для начальной стадии циклического подъёма. Вместе с тем, изменения относительной величины запасов в сравнении с объёмом их реализации является важным фактором, усиления циклических колебаний в деловой активности, поскольку объём заказов со стороны товаропроводящей сети на поставку товаров меняется в большей степени, чем запасы. При этом, чем выше обычная норма запасов, тем больше нарушение этой нормы способствует усилению

---

<sup>157</sup> Mitchell W. C. What Happens During Business Cycles..., p. 121.

циклических колебаний.<sup>158</sup> Вместе с тем, распродажа запасов в период спада является важным фактором, обеспечивающим улучшение финансового состояния предприятий и прекращение спада.

В заключительной стадии фазы подъёма запасы растут быстрее, чем это нужно для поддержания нормы, из-за того, что производство растёт быстрее, чем ёмкость рынка. Иначе говоря, происходит вынужденное накопление нереализованной продукции. При этом, с одной стороны, сокращаются доходы поставщиков относительно их расходов. Продукции продаётся меньше и, возможно, по более низким ценам, чем предприниматели рассчитывали, когда они приобретали ресурсы для производства. С другой стороны, возникают дополнительные расходы для хранения сверхнормативных запасов. Кроме того, спрос на дополнительные кредиты, для восполнения недостатка оборотных средств, ведёт к повышению процентных ставок на ссужаемый капитал и увеличению расходов по обслуживанию кредитной задолженности.

Следует иметь в виду, что трудности со сбытом продукции случаются довольно часто, возможно несколько раз в течение одного года. Это, по определению, кратковременные затруднения. В таких случаях выигрывает тот, кто не сокращает производство, а накапливает запасы готовой продукции, и, пройдя полосу низкой конъюнктуры, получает возможность продать больше товаров в период повышенного спроса.

Когда же период ухудшения конъюнктуры затягивается, а это случается раз в несколько лет, тогда наименее эффективные производители разоряются или прекращают производство ввиду его нерентабельности в сложившихся условиях (низкие цены, недостаточная ёмкость рынка). Сокращение производства знаменует начало спада. Функция спада заключается в насильственном выравнивании предложения и спроса за счёт сокращения производства.

Поскольку спад деловой активности сопровождается снижением доходов, то развитие событий идёт по порочному кругу. Наступает вторая стадия спада. Разница между предложением и спросом, прежде чем сократиться, увеличивается из-за того, что вслед за доходами сокращается спрос. Это заставляет и относительно эффективных производителей принимать меры по сокращению расходов и производства. Согласно многолетним наблюдениям за среднесрочными циклами США, именно вторая, она же средняя стадия сжатия, отличается наибольшей интенсивностью.<sup>159</sup>

Спад, однако, не продолжается бесконечно, он исчерпывает себя благодаря эффективным производителям, способным рентабельно работать в условиях низкой конъюнктуры. Спад прекращается, когда выравниваются спрос и предложение. Чтобы это произошло, уровень производства должен опуститься ниже уровня спроса, иначе производители не смогли бы избавиться от сверхнормативных запасов, а вместе с тем и от дополнительных расходов, ухудшающих их конкурентные позиции.

Стабилизации конъюнктуры способствует улучшение финансового положения поставщиков ввиду изменения в благоприятную сторону соотношения расходов и доходов. Первые - сокращаются за счет сжатия производства, а вторые - увеличиваются благодаря распродаже запасов. При сокращении потребностей в оборотном капитале расширяются возможности для модернизации основного капитала.<sup>160</sup>

Если за время спада не удастся завершить распродажу сверхнормативных запасов, то за фазой спада, после выравнивания спроса и предложения, следует фаза депрессии. Её функция состоит в том, чтобы завершить процесс избавления от избыточных запасов готовой продукции. При этом, уровень производства остаётся ниже уровня потребления.<sup>161</sup>

---

<sup>158</sup> Ibid., p. 123.

<sup>159</sup> Mitchell W. C. What Happens During Business Cycles..., p. 299.

<sup>160</sup> Ibid., p. 148.

<sup>161</sup> Mitchell W. C. Business Cycles..., p. 45-46.

Фаза оживления начинается с увеличения производства для восполнения той части предложения, которая ранее обеспечивалась за счёт распродажи запасов. После их распродажи, спрос превышает предложение и стимулирует увеличение производства. Увеличение производства ведёт к увеличению доходов, что обуславливает расширение спроса. Возникает необходимость сделать ещё один шаг на пути увеличения производства. Таким образом, оживление характеризует многошаговое (итеративное) движение производства, вслед за опережающим его на одну ступень спросом. Идёт, противоположное началу спада, раскручивание спирали в благоприятном направлении.

Оживление осуществляется в основном за счёт использования свободных мощностей. К концу депрессии (сжатия производства) загрузка мощностей находится на самой низкой отметке. Свободные мощности достаточны, чтобы, по крайней мере, восстановить предшествовавший спаду максимальный уровень производства.

Несмотря на то, что в период спада и депрессии ликвидируются неконкурентоспособные производства и прекращается строительство новых мощностей, одновременно продолжается или даже усиливается модернизация производства и расшивка узких мест в технологических линиях ради повышения эффективности. В результате, производственные мощности к концу депрессии оказываются не меньше, а возможно и больше, чем они были накануне спада. При этом, повышается эффективность производства и расширяются возможности поставлять продукцию по более низким ценам.

Тот факт, что в период спада свёртывается строительство новых мощностей, находит отражение в снижении нормы вложений в основной капитал. Об интенсивности процесса модернизации производства в макроэкономическом масштабе в фазах спада и депрессии свидетельствует то обстоятельство, что норма вложений в основной капитал сокращается в умеренной степени.

Норма вложений в основной капитал существенно меняется дважды: в фазе спада, когда она снижается, и в фазе чистого роста, когда она увеличивается ввиду возобновления строительства новых мощностей.

Рост загрузки мощностей в фазе оживления побуждает формировать планы расширения мощностей в виду всё увеличивающегося спроса. Начало реализации этих планов отражается в повышении нормы вложений в основной капитал и формировании рынка продавца в начале фазы подъёма.

В период с 1948 по 1982 г., норма вложений в оборудование и здания производственного назначения в высших точках среднесрочных циклов достигала примерно 11% валового национального продукта (ВНП). Она опускалась в низших точках в среднем на 0,7 процентного пункта. Наиболее значительные понижения отмечались в 1949, 1958, 1975 и 1982 годах. Существенно меньшим было снижение в 1960-ом и совсем незначительным - в 1970-ом. В одном случае, в 1954 г., норма вложений в низшей точке сжатия оказалась, хотя и не существенно, но выше, чем на пике подъёма в 1953г.

В 1920-х годах циклические изменения в нормах вложений в производственные фонды были ещё меньше, чем после Второй мировой войны. Чрезвычайный характер носили изменения нормы на протяжении 1930-х годов, особенно в период сжатия производства 1929-1933 годов.



Таблица 4.2.

Нормы вложений в оборудование и здания и сооружения производственного назначения в процентах от ВВП США в 1919-1982 годах.

Время поворотных точек ВВП (год, квартал)	Нормы вложений	
	в высших точках	в низших точках
1919 - 1		6,57
1919 - 3	7,40	
1921 - 1		6,89
1924 - 1	10,8	
1924 - 3		11,06
1926 - 4	10,63	
1927 - 4		10,26
1929 - 3	10,25	
1933 - 1		3,70
1937 - 3	8,39	
1938 - 1		6,96
1945 - 1	***	
1946 - 1		***
1948 - 4	10,87	
1949 - 4		9,42
1953 - 2	9,58	
1954 - 2		9,61
1957 - 3	10,88	
1958 - 1		10,11
1960 - 1	9,90	
1960 - 4		9,53
1969 - 3	11,04	
1970 - 1		10,96
1973 - 4	11,82	
1975 - 1		10,64
1980 - 1	12,33	
1980 - 2		11,78
1981 - 1	11,78	
1982 - 3		11,26

Источник: Balke N. S. and Gordon R. J. Historical Data. In: The American Business Cycle. Continuity and Change. Chicago and London, NBER, 1986, p. 810-815.

Частные инвестиции в основной капитал в широком толковании не ограничиваются вложениями в оборудование, здания и сооружения производственного назначения, но включают также затраты на жилищное строительство и приобретение потребительских товаров длительного пользования

В расширенной трактовке норма частных вложений в основной капитал более чем в два раза превышает норму вложений в основные фонды производственного назначения. Вложения в производственные фонды американские исследователи называют предпринимательскими (деловыми), отмечая, что «предпринимательские инвестиции составляют менее половины общей суммы частных инвестиций в экономику США».<sup>162</sup>

Это видно из данных следующей таблицы 4.3.

<sup>162</sup> Gordon R. J. Fixed Investment in the American Business Cycle, 1919-1983. In: The American Business Cycle..., p. 272.

В США, начиная с 1919 г., расходы на товары длительного пользования превышали затраты на приобретение оборудования производственного назначения. После Второй мировой войны вложения в жилищное строительство в большинстве случаев превышали инвестиции в здания и сооружения производственного назначения.<sup>163</sup>

Таблица 4.3.

Нормы вложений в основные фонды США (в процентах от ВВП) в высших и низших точках среднесрочных циклов и разницы между ними (в процентных пунктах) в 1957-1982 годах.

Годы, кварталы	Предпринимательские нормы			Частные нормы		
	высших точек	низших точек	разницы норм	высших точек	низших точек	разницы норм
1957 - 3	10,88			23,94		
1958 - 1		10,11	-0,77		22,89	-1,05
1960 - 1	9,90			23,40		
1960 - 4		9,53	-0,37		22,31	-1,09
1969 - 3	11,04			23,84		
1970 - 1		10,96	-0,08		23,26	-0,58
1973 - 4	11,82			25,06		
1975 - 1		10,64	-1,18		22,17	-2,89
1980 - 1	12,33			25,04		
1980 - 2		11,78	-0,55		22,96	-2,08
1981 - 1	11,87			23,79		
1982 - 3		11,26	-0,52		21,94	-1,85

Источник: Balke N. S. and Gordon R. J. Historical Data..., p. 813-827.

Размах циклических колебаний общей нормы вложений в основные фонды, как правило, существенно больше амплитуды изменений нормы предпринимательских инвестиций. При этом, после Второй мировой войны, после того как был удовлетворён отложенный, по причине военного времени, спрос на жильё и потребительские товары длительного пользования, инвестиции в них стали изменяться синхронно с предпринимательскими вложениями в основные фонды. Это существенно усилило циклические колебания совокупного спроса.

Норма вложений в оборотный капитал, а именно в материальные запасы (относительно ВВП или ВВП), на порядок меньше нормы вложений в основные фонды, но зато меняется чаще и более резко, от положительных до отрицательных значений. «Инвестиции в товарные запасы представляют собой наиболее изменчивый компонент ВВП, - считают профессор Принстонского университета Алан Блайндер и преподаватель Колумбийского университета Дуглас Холц-Икин. – Им (динамике запасов) принадлежит одна из ведущих ролей в развитии деловых циклов, особенно в поворотных точках и в фазе сжатия».<sup>164</sup>

<sup>163</sup> Ibid., p.272, 810-827.

<sup>164</sup> Blinder A. S. and Holtz-Eakin D. Inventory Fluctuations in the United States since 1929. In: The American Business Cycle..., p. 204.

Таблица 4.4.

Сокращения ВВП и инвестиций в товарные запасы (в миллиардах долларов 1972 г.) в фазах сжатия среднесрочных циклов США, их сравнительные величины в процентах в 1948-1982 годах

Периоды сжатия Годы, кварталы	Сокращения (млрд. долл.):		Соотношения (в %)
	ВВП	инвестиций в запасы	сокращений инвестиций и ВВП
с 1948-4 по 1949-4	7,1	13,0	183
с 1953-2 по 1954-2	20,2	9,2	46
с 1957-3 по 1958-1	23,0	10,5	46
с 1960-1 по 1960-4	8,6	18,0	209
с 1969-3 по 1970-4	7,3	12,3	168
с 1973-4 по 1975-1	60,7	38,0	63
с 1980-1 по 1980-2	35,0	1,6	5
с 1981-3 по 1982-4	45,1	38,8	86

Источник: Blinder A. S. and Holtz-Eakin D. Inventory Fluctuations in the United States since 1929. In: The American Business Cycle.- Chicago and London, NBER, 1986, p. 185.

Следует отметить, что поворотные точки в динамике запасов наблюдаются спустя некоторое время после изменения направления в динамике производства. Распродажа запасов в фазе спада становится возможной после того, как выпуск продукции опустится ниже текущего спроса, а для пополнения запасов в фазе оживления необходимо, чтобы рост производства опередил увеличение потребления.

По данным Н. Болки и Р. Гордона, поворотные точки в динамике запасов в 1929-1938 годах отставали от поворотных точек в выпуске продукции обрабатывающей промышленности в среднем на 4 месяца.

Так, например, высшая поворотная точка в выпуске продукции обрабатывающей промышленности США была отмечена в июле 1929 г., а в динамике товарных запасов в ноябре того же года. Соответственно, низшие точки были пройдены в июле и декабре 1932 г. Следующая высшая точка в производстве была достигнута мае, а по запасам – в августе 1937; низшие, - соответственно, в январе и июле 1938 г.<sup>165</sup>

Следует отметить, что функция товарных запасов состоит в том, чтобы несоответствие краткосрочных ритмов производства и потребления не отражалась на условиях реализации продукции. Эта функция выполняется, пока колебания запасов находятся в пределах нижней и верхней границ эмпирически выявленной нормы.

Иная ситуация складывается, когда запасы выходят за пределы нормы. Рост ёмкости рынка в фазе подъёма среднесрочного цикла идёт сначала быстрее, а затем медленнее, чем увеличивается выпуск продукции, вызывая в последнем случае сверхнормативное накопление запасов. Циклическое сжатие производства (для приведения предложения в соответствие со спросом) усиливается ввиду необходимости ликвидации сверхнормативных запасов. В этом контексте представляется вполне обоснованным заключение А. Блайндера и Д. Холца-Икина, что «запасы товаров играют свою главную роль в усилении циклических колебаний, но не служат причиной их вызывающих».<sup>166</sup>

<sup>165</sup> Balke N. S. and Gordon R, J. Historical Data..., p. 843-845.

<sup>166</sup> Ibid., p. 186.

Такой вывод тем более ценен, что, по их признанию, «в удивительно большой степени деловые циклы представляют колебания товарных запасов».<sup>167</sup>

Далее они отмечают как общеизвестный факт, что циклические колебания зарождаются в основном в обрабатывающей промышленности, «особенно в отраслях, производящих товары длительного пользования».<sup>168</sup>

Динамика цен и ставок ссудного процента также являются неотъемлемым элементом механизма циклических колебаний. Хотя они не являются первопричиной циклических изменений конъюнктуры, их изменение способствует увеличению амплитуды циклических колебаний.

Цены снижаются, а кредитные ставки повышаются в условиях перепроизводства (в заключительной стадии циклического подъёма и начале фазы спада), что усугубляет финансовое положение производителей готовой продукции. «Проциклическая динамика денежно-кредитной массы и ставок ссудного процента хорошо известна, - считает профессор Гарвардского университета Бенджамин Фридмен, - также как тенденция денежно-кредитной массы опережать реальный экономический рост в поворотных точках деловых циклов».<sup>169</sup>

Соотношение цен в условиях нарастания явлений перепроизводства складывается не в пользу поставщиков готовой продукции, первыми сталкивающимися с ограничением ёмкости рынка. Дело в том, что сначала снижаются цены на готовую продукцию, а затем, уже после того, как сокращается выпуск готовой продукции, по технологической цепочке, от конца к началу, снижаются цены поставщиков комплектующих изделий, полуфабрикатов и сырья. В этих же временных рамках происходит удорожание кредита. Поставщики продукции с помощью кредита пытаются уйти от банкротства, а банки повышают кредитные ставки в виду того, что повышается риск невозвращения долгов.

Заключительная стадия спада знаменуется тем, что соотношение цен на готовую продукцию и сырьё изменяется в пользу предприятий обрабатывающей промышленности. В силу низкой эластичности предложения продукции капиталоемких отраслей по ценам и доходам, цены на сырьевые товары снижаются в большей степени, чем цены на готовую продукцию. Вместе с сокращением масштабов производства и выравниванием предложения и спроса снижаются и кредитные ставки. Стабилизация финансового положения предприятий, переживших наиболее острую стадию спада, способствует прекращению сжатия производства.

Цены и ставки ссудного процента, достигнув низших отметок, стабилизируются в фазе депрессии. В фазе оживления они повышаются, но в умеренной степени в силу относительно высокой эластичности предложения по ценам, благодаря наличию резервных мощностей.

Тенденция повышения цен и ставок ссудного процента усиливается в начале фазы чистого роста, когда обнаруживается недостаток мощностей. Увеличивается норма вложений в основной капитал, что ведёт к росту спроса на кредиты и цен на капитал. В то же время, расширение производства отстаёт от увеличения ёмкости рынка, что вызывает повышение цен на товары.

Таким образом, можно утверждать, что эндогенный характер среднесрочных циклов капиталистического хозяйства основывается на меняющемся соотношении накопления сбережений и их расходования на инвестиции в товары длительного пользования, в которых материализуются достижения научно-технического прогресса. Ёмкость рынка в заключительной стадии фазы подъёма отстаёт в росте от выпуска продукции. Тогда накопление сбережений превышает их расходование в форме инвестиций. Напротив, в начальной стадии фазы чистого роста ёмкость рынка опережает в динамике производство.

---

<sup>167</sup> Ibid., p. 183.

<sup>168</sup> Ibid., p. 186.

<sup>169</sup> Friedman B. M. Money, Credit, and Interest Rates in the Business Cycle. In: The American Business Cycle..., p. 396.

Расходование сбережений перевешивает их накопление, а наращивание выпуска продукции откладывается, пока капиталовложения не превратятся в производственные мощности.

Амплитуда циклических колебаний усиливается за счёт сопутствующих изменений в динамике товарных запасов, (выход их за пределы нормальных изменений). Аналогичную роль играют циклические изменения в динамике цен на товары, цен на деньги (кредитных ставок) и цен на капиталы (курсы ценных бумаг).

Вместе с тем, возможны периоды не только усиления, но и ослабления циклических изменений в экономической конъюнктуре. Меняется интенсивность спадов и подъёмов среднесрочных циклов под воздействием восходящих или нисходящих волн больших циклов и структурных кризисов мирового хозяйства, о чём пойдёт речь в следующей пятой главе.

Процессы экономической интеграции способствуют синхронизации циклических изменений в конъюнктуре развитых стран, и, тем самым, увеличивают амплитуды колебаний. Нарушение синхронности под влиянием внешних сил (например, войн) уменьшает размах циклических колебаний.

Экспорт капитала в развивающиеся страны во время спада в развитых странах способствует ускорению роста в странах-импортёрах капитала. Это может ослабить кризисные явления в масштабе мирового хозяйства.

Значительно ослабили циклические спады конъюнктуры во второй половине 20-го века за счёт уменьшения в народном хозяйстве доли промышленности и увеличения доли отраслей, производящих услуги. Улучшилась система управления запасами, что ослабило циклы Китчина. Расширились возможности государства, и повысилась эффективность государственных инструментов по ослаблению и преодолению циклических спадов.

#### 4.4. Антициклическое регулирование

Великая депрессия 1930-х годов стимулировала разработку и практическое применение систем государственного противоциклического регулирования экономики развитых стран. Теоретические основы проведения политики, направленной против циклических спадов, заложил Джон Мейнард Кейнс (1883-1946). В монографии «Общая теория занятости, процента и денег», опубликованной в 1936 г.,<sup>170</sup> Дж. Кейнс обосновал необходимость государственного регулирования совокупного спроса, т.е. его расширения в период циклического спада за счет дефицитного финансирования государственных расходов и расширения кредита путём снижения ссудного процента центральным банком. В период циклического подъёма государство, по Кейнсу, должно проводить политику сдерживания роста. Умеренный подъём длится дольше, порождает меньшие диспропорции и, соответственно, завершается не столь резким и разрушительным кризисом, каким обычно сопровождается бум.

В практическом плане наибольший вклад в разработку мер антициклического регулирования, не связанного с милитаризацией экономики, внесли США. Экономика США пережила Великую депрессию в наиболее тяжёлой форме. «Новый курс» (New Deal) президента США Франклина Делано Рузвельта (1882-1945), принявшего управление страной в 1933 г., дал демократическую альтернативу преодоления экономической депрессии. На другой, тупиковый путь взбадривания экономики с помощью военного строительства, встали страны, где господствовали тоталитарные режимы: нацистская Германия, фашистская Италия и милитаристская Япония.

В 1935 г. в США был принят закон о социальном обеспечении. С ним связано создание одного из встроенных стабилизаторов экономического развития, существенно ослабившего циклические колебания в динамике доходов населения страны, а вместе с

---

<sup>170</sup> Keynes J. M. The General Theory of Employment, Interest and Money. London, Harcourt, Brace and Co, 1936.

тем способствовавшего смягчению циклических спадов. Закон, в частности, предусматривает выплату пособий по безработице, а также пособий на детей для семей с низким уровнем дохода.

Во время спадов, когда сокращаются доходы населения от производственной деятельности, увеличиваются выплаты по программам социального обеспечения. Во время циклических подъёмов, когда безработица снижается, а заработки населения растут, выплаты из фондов социального обеспечения уменьшаются. Так стабилизируется динамика семейных доходов и уменьшается неравномерность распределения доходов на душу населения. Тем самым, сокращается амплитуда колебаний расходов населения, что не может не ослабить перепады в динамике деловой активности.

Аналогичное воздействие на ёмкость рынка оказывает система прогрессивного налогообложения (включая систему взносов в фонд социального страхования), введённая в США в 1930-х годах. Благодаря дифференцированным ставкам в период спада налоговый пресс на доходы ослабляется, а в период подъёма – усиливается. В результате располагаемый доход после вычета налогов уменьшается в период спада в меньшей степени, чем начисленный доход до вычета налогов. В период подъёма располагаемый доход растёт медленнее, чем начисленный. Прогрессивное налогообложение также способствует более равномерному распределению доходов. Сглаживание циклических колебаний располагаемого дохода, а, следовательно, и расходов амортизирует спады в деловой активности.

В 1946 г. в США был принят Закон о занятости (Employment Act), который обязал федеральное правительство использовать все имеющиеся в его распоряжении ресурсы, чтобы «максимизировать занятость, производство и покупательную способность».<sup>171</sup> Решение задач, сформулированных в Законе 1946 г., предусматривает постоянное отслеживание развития общехозяйственной конъюнктуры. Требуется использование средств бюджетной и денежно-кредитной политики:

- для стимулирования экономического роста в период неблагоприятной конъюнктуры, чтобы создавалось достаточное количество рабочих мест, и
- для сдерживания роста в период циклического подъёма, когда усиливаются инфляционные процессы, чтобы не снижалась покупательная способность.

Ускорение роста и сдерживание инфляции возможно при условии проведения антициклической политики. Имеется в виду принятие мер для стимулирования экономики (дефицитного финансирования, низких процентных ставок) в период спада для того, чтобы создавать рабочие места, и инструментов для сдерживания роста (профицитного финансирования и высоких процентных ставок) в период циклического подъёма, чтобы препятствовать развитию инфляционных процессов.

На практике США и другим развитым странам удавалось приблизиться к достижению сбалансированного роста лишь в отдельные периоды, когда по объективным причинам складывалась относительно благоприятная конъюнктура.

Дефицитное финансирование означает превышение расходов над доходами в государственном бюджете. Оно способно расширить совокупный спрос (что необходимо во время циклического спада), если дефицит бюджета финансируется за счёт дополнительной эмиссии денег или с помощью внешних заимствований. Финансирование государственных расходов за счёт внутренних займов не даёт расширения совокупного спроса, а лишь изменяет его структуру. Увеличение государственных расходов достигается в этом случае за счёт уменьшения частных закупок товаров и услуг.

Внутренние займы изымают в пользу государства соответствующую часть сбережений физических и юридических лиц. Это негативно сказывается на финансировании частных капиталовложений. Таким образом, покрытие дефицита госбюджета за счёт внутренних займов в период спада контр продуктивно. Внутренние

---

<sup>171</sup> Economic Report of the President 1997. Washington, GPO, 1997, p. 19.

займы могут использоваться для ограничения потребительского и предпринимательского спроса в качестве антиинфляционной меры или для финансирования чрезвычайных расходов.

Внешние заимствования во время спада могут способствовать расширению совокупного спроса внутри страны. Однако для стимулирования иностранных владельцев ссудного капитала необходимы достаточно высокие процентные ставки. Высокие ставки противоречат задаче проведения антициклической политики средствами системы денежно-кредитного регулирования.

Финансирование бюджетного дефицита за счёт дополнительной эмиссии денег чревато инфляцией. Во время спада, однако, инфляционный эффект от дополнительной эмиссии не столь значителен. В этом случае увеличивается не только денежная, но и товарная масса. Кроме того, инфляция не получает развития, если с началом циклического подъёма бюджет становится профицитным.

Политика манипулирования соотношением государственных доходов и расходов с целью регулирования совокупного спроса страдает серьёзным изъяном. Бюджет утверждается законодательным органом власти раз в год, и повороты в бюджетной политике могут отставать от изменений в общехозяйственной конъюнктуре. Это известная проблема невозможности «тонкой настройки» антициклической политики в её бюджетном варианте.

Тем не менее, систематические наблюдения за динамикой государственных расходов развитых стран свидетельствуют о том, что бюджет используется в антициклических целях, в частности, благодаря встроенным стабилизаторам. Правилom является более быстрый рост государственных расходов по сравнению с увеличением ВВП в период циклических спадов. Нарращивание правительственных закупок товаров и услуг идёт с отставанием от прироста ВВП в период циклических подъёмов.

Важным условием успеха такой политики являются проциклические изменения в динамике цен, т.е. снижение общего уровня цен или, по крайней мере, ослабление инфляции в период спада, и повышение цен и интенсификация подъёма их общего уровня в фазе чистого роста. Это позволяет каждый раз менять направление бюджетной политики так, чтобы она находилась в противофазе экономическому циклу.

Подобное маневрирование становится невозможным, когда инфляция развивается в результате повышения цен на сырьё и топливо в условиях структурного (энергетического и сырьевого) кризиса. Это может привести одновременно к повышению темпов инфляции и спаду в результате снижения покупательной способности. Такое явление получило название стагфляции. Оно наблюдалось в развитых капиталистических странах в середине 1970-х и начале 1980-х, когда спад развивался как следствие обострения энергетического кризиса и снижения реальных доходов в странах-импортёрах нефти.

Стагфляция означает, что противоположные (по направлению их решения) проблемы преодоления спада и подавления инфляции совмещаются во времени. Правительствам в этом случае приходится делать выбор, либо принимать меры по расширению совокупного спроса для обеспечения занятости, рискуя усилить инфляционный процесс, либо сдерживать совокупный спрос ради подавления инфляции, усугубляя при этом спад производства и проблему безработицы.

В условиях развитой системы социального обеспечения рост безработицы в среднесрочной перспективе уже не представляет столь острую проблему, чтобы неизбежно приводить к поражению на выборах правящей партии. К тому же продолжительность циклических спадов в современных условиях не столь велика. Инфляция же, если её своевременно не подавить, может приобрести хронический и опасный для здоровья экономики и благосостояния населения характер.

Опыт правительства Маргарет Тэтчер (р. 1925) в Великобритании, пришедшего к власти с победой консерваторов на выборах в 1979 г., показал, что выбор в пользу антиинфляционной политики, когда безработица росла даже в фазе циклического подъёма

среднесрочного цикла, может быть экономически и политически оправданным. Политика «тэтчеризма» получила поддержку избирателей. Тори добивались переизбрания в Великобритании и в 1983 и 1987 годах.

Арсенал противoinфляционных средств достаточно широк, чтобы выбрать меры, более соответствующие условиям стагфляции. Например, вместо того, чтобы ограничивать совокупный спрос и обеспечивать профицит в государственном бюджете, может оказаться достаточным не повышать барьеры на пути импорта, как того требуют отечественные производители для защиты от иностранной конкуренции. Напротив, следует снизить уровень таможенного протекционизма и подавить инфляцию за счёт притока более дешёвых импортных товаров и обострения конкуренции между поставщиками товаров на внутреннем рынке.

В таком случае инфляция и спад преодолеваются за счёт повышения эффективности производства, внедрения материало- и энергосберегающих технологий, чему способствует конкурентная среда. Именно такой курс, получивший название «рейганомики», с успехом осуществляла администрация президента США Рональда Рейгана (р. 1911) в 1981-1989 годах.

Что касается тонкой настройки антициклической политики, то такому требованию в гораздо большей степени отвечает не бюджетная, а денежно-кредитная политика. Например, для поддержания спроса на товары длительного пользования во время спада 2001-2002 годов Федеральная резервная система США последовательно снижала ставку рефинансирования то на 0,5, то на 0,25 процентного пункта. В конечном итоге ставка была снижена с 6,5 до 1,25%. На последней отметке ставка сохранялась в первой половине 2003 г., а 25 июня 2003г. она была понижена до 1% ввиду депрессивного состояния экономики.<sup>172</sup>

Аналогичной тактики (но менее интенсивно выраженной) придерживался в 2001 и 2003 годах Центральный европейский банк. Его учётная ставка была снижена с 4,5% (6 октября 2000 г.) в 7 этапов до 2,0% (5 июня 2003 г.).<sup>173</sup> Это может означать выравнивание условий кредитования в США и зоне Евро. ФРС США одновременно со снижением ставки рефинансирования (target for federal funds rate) до 1% уменьшил учётную ставку (discount rate) до 2%.<sup>174</sup>

Таким образом, регулирование денежно-кредитной системы центральными банками обладает большей гибкостью для своевременного принятия антициклических мер. Снижение ставок кредитования в период спада способно поддержать спрос на товары длительного пользования, особенно потребительского назначения. Этот эффект существенно смягчил спад в США в 2001 году. Во время циклического подъёма действенным средством борьбы с инфляцией оказываются повышение ставок рефинансирования и увеличения норм обязательных резервов, которые коммерческие банки обязаны хранить в центральном банке своей страны.

Антициклические меры по линии регулирования денежно-кредитной массы обычно сочетаются с изменением бюджетных пропорций. Так, для оживления экономики страны в 2002 г. администрация президента США Джорджа Буша-младшего внесла в Конгресс США проект дефицитного бюджета. До этого, начиная со второй половины 1990-х годов, в условиях циклического подъёма, федеральный бюджет США был профицитным.

В целом, после Второй мировой войны, наблюдалось ослабление циклических спадов. Этому способствовали как объективные изменения в структуре экономики развитых стран, способствовавшие смягчению циклических колебаний, так и усиление роли государства в экономике, что существенно расширило возможности целенаправленного воздействия на воспроизводственные процессы.

---

<sup>172</sup> Federal Reserve Bulletin. Washington, 2003, August, p. 379.

<sup>173</sup> Известия. М., 2003, № 41. The Wall Street Journal Europe. – Brussels, 2003, May 22, June 19

<sup>174</sup> Federal Reserve Bulletin. Washington, 2003, August, p. 379.



Через бюджеты развитых стран ныне перераспределяется не менее одной трети ВВП, а во многих случаях половина или даже большая доля доходов, создаваемых в народном хозяйстве. Наряду с ростом государственных расходов на закупку товаров и услуг, увеличились масштабы перераспределения доходов. По линии систем социального обеспечения доходы перераспределяются таким образом, что циклические колебания доходов существенно снизились.

Общая сумма социальной поддержки малоимущих слоёв населения в развитых странах сопоставима с суммой правительственных закупок товаров и услуг. При этом значительная часть государственных закупок товаров и услуг, также выполняет функцию социальной помощи и обеспечения занятости населения. Это касается, прежде всего, расходов на образование и профессиональную переподготовку населения, а также финансирования системы здравоохранения.

В федеральном бюджете США общая сумма ассигнований на людские ресурсы (включая расходы на образование, здравоохранение и социальное обеспечение) составили 1049 млрд. долл. в 1998 г. против 264 млрд. – на оборону.<sup>175</sup> При этом, расходы на людские ресурсы на уровне штатов и местных органов власти превосходили затраты федерального бюджета. Например, ассигнования на нужды образования в федеральном бюджете составили в 1998 г. 58 млрд. долларов. В бюджетах штатов и местных органов власти в общей сложности они достигли - 378 млрд.<sup>176</sup>

США и Япония, в сравнении с другими развитыми странами, тратят относительно ВВП мало средств на социальную защиту населения. В 1989 г. соответствующие расходы составили 12,2 и 11,8 % от ВВП. В Европейском Союзе они достигли 25,4%, в том числе в Швеции - 35,9%. В 1997 г. расходы на социальное страхование увеличились до 28,2% ВВП в Европейском Союзе, в том числе в Швеции они составили 33,7%.<sup>177</sup>

Большей устойчивости современной экономике по сравнению с первой половиной 20-го и с 19-ым веками придали меры по укреплению и повышению надёжности банковских систем развитых стран и по контролю над ней со стороны центральных банков. Этому же способствовало создание органов контроля над деятельностью фондовых бирж.

«На протяжении 19-го столетия и в первые годы 20-го деловые спады в США, как правило, были связаны совершенно явным образом с «паникой» и или другими резкими нарушениями в деятельности финансовых рынков. События в столь явной форме практически исчезли, с тех пор как была создана Федеральная Резервная Система в 1914 году, особенно - после основания Федеральной Корпорации Страхования Депозитов (1934 г.). При этом, интенсивность деятельности финансовых рынков продолжает варьироваться в тесной связи со многими отраслями нефинансового сегмента экономики», - так считает профессор экономики Гарвардского университета Бенжамин Фридмэн.<sup>178</sup>

Было бы, однако, неправильно преувеличивать роль государства в экономике развитых стран. Современное народное хозяйство базируется на свободном предпринимательстве. Объективные процессы играют, несомненно, большую роль в формировании конъюнктуры, чем воля правительств.

Во-первых, органам государственной власти развитых стран удалось лишь смягчить, но не исключить циклические спады, несмотря на все усилия, предпринимаемые в этом направлении. Многим в США, и в том числе ведущим представителям экономической науки, уже неоднократно представлялось, что удалось избавиться от циклических спадов и что для этого достаточно не допускать ошибок в области экономической политики. Подобные настроения возникали всякий раз, когда экономика длительное время успешно

---

<sup>175</sup> Statistical Abstract of the United States. Washington, GPO, 1998, p. 339.

<sup>176</sup> Ibid., p. 308, 339.

<sup>177</sup> Янов С. Ю. Социальное страхование. Организация и финансовый механизм. – Санкт -Петербург, СПОГУЭФ, 2000, с. 79, 84.

<sup>178</sup> Friedman B. M. Money, Credit and Interest Rates in the Business Cycle. In: The American Business Cycle. – Chicago and London, NBER, 1984, p. 395.

развивалась, как это было в США в 1960-х и 1990-х годах. Имеются и более ранние свидетельства. «Многие наблюдатели в США в 1920-х годах были уверены, что деловые циклы сглаживаются» - отмечали А. Бёрнс У. Митчелл.<sup>179</sup>

Пол Самуэльсон (р. 1915), лауреат нобелевской премии 1970 г. явно поторопился, когда на заседании, посвященном пятидесятилетию НБЭИ, он объявил о кончине делового цикла. Боязнь остаться без работы он объяснил разработку в рамках НБЭИ концепции циклов роста. «Бюро столкнулось с угрозой превратиться в музей ископаемых животных, но никто не хочет остаться без работы. Поэтому, - заявил П. Самуэльсон, обращаясь к представителям НБЭИ, - Вы по-новому определили объект исследования».<sup>180</sup> Речь шла о циклах роста.

Во-вторых, объективные процессы в значительной мере определяют эффективность государственных антициклических мероприятий. Об этом, в частности, свидетельствуют существенные различия в амплитуде циклических колебаний, как и в интенсивности экономического роста развитых стран, между 3-ей и 4-ой четвертями 20-го века.

В первом случае циклические спады были особенно слабыми, а темпы экономического роста в развитых странах и мире в целом были самыми высокими за всю историю статистических наблюдений. В 1950-х и 1960-х годах значительное число новых наукоёмких отраслей переживали фазу интенсивного роста своего жизненного цикла. Находящиеся в фазе интенсивного роста отрасли народного хозяйства обладают иммунитетом против спада общехозяйственной конъюнктуры. Они сохраняют восходящую траекторию развития вопреки циклическому снижению общего выпуска продукции. Чем больше новых быстроразвивающихся отраслей и чем значительнее их вес в экономике, тем менее глубоким и менее продолжительным оказывается циклический спад.

В четвёртой четверти 20-го века значительная часть отраслей, юность которых пришлась на предшествующую четверть века, вступили в фазу зрелости своего жизненного цикла. Они уже не противостояли циклическим спадам, а тоже сокращали своё производство, усугубляя негативное развитие конъюнктуры.

Ещё одна причина ослабления циклических спадов в третьей четверти 20-го века заключалась в асинхронности большей части циклических колебаний в первые десятилетия после окончания Второй мировой войны.

Экономические итоги Второй мировой войны оказались кардинально разными для ведущих капиталистических стран. На одном полюсе оказались США, экономика которых выросла вдвое за годы войны. На другой стороне – предстали Западная Европа и Япония, где значительная часть предприятий и инфраструктура оказались разрушенными в результате военных действий.

В США уже в 1948 г. созрели условия для кризиса перепроизводства, тогда как в Старом свете ощущался дефицит, а не перепроизводство товаров и услуг, т.е. Новый и Старый свет оказались в противофазе. Ситуация повторилась в 1952 г., но уже спад переживали наиболее восстановившиеся после войны страны Старого света Великобритания и Нидерланды, а США в это время переживали военно-инфляционную конъюнктуру в связи с их участием в войне между Северной и Южной частями Кореи на стороне южан.

Очередной циклический спад США пережили в 1954 г., после окончания войны в Корее, но и на этот раз они были в противофазе с большинством остальных стран развитого капитализма.

Начиная с середины 1960-х годов, США вновь переживают военно-инфляционную конъюнктуру, в то время в связи с войной во Вьетнаме. Это не могло не ослабить циклические спады в других странах до конца 1960-х годов.

<sup>179</sup> Burns A. and Mitchell W. C. Measuring Business Cycles. - N. Y., NBER, p. 382.

<sup>180</sup> Samuelson P. Discussion. In: The Business Cycle Today. - N. Y., NBER, 1972, p. 167.

Наиболее глубокий циклический спад в мировой экономике третьей четверти 20-го века пришелся на 1957-58 г. Это произошло благодаря синхронизации циклических процессов во многих развитых странах, чему способствовало отсутствие военно-инфляционной конъюнктуры и хронологическая удалённость от Второй мировой войны - наиболее мощного события, нарушившего синхронность циклического развития в капиталистическом мире.

Четвёртая четверть 20-го века ознаменовалась вступлением в фазу зрелости еще недавно новых отраслей производства в развитых странах. Это явилось главной предпосылкой для углубления и удлинения продолжительности спадов по сравнению с предшествовавшей четвертью века.

Другим фактором, усугубившим циклические спады, были структурные кризисы середины 1970-х и конца 1970-х, начала 1980-х годов. Энергетический кризис и взлёт цен на топливо и сырьё в 1973-74 годах, а также сопутствующий им экологический кризис, резко снизили покупательную способность в странах импортёрах углеводородного сырья и топлива и тем самым синхронизировали наступление циклического спада во всех трёх центрах мирового капиталистического хозяйства, Северной Америке, Западной Европе и Японии в 1974-75 годах. Ситуация во многом повторилась после взлёта цен на нефть в 1979-80 года в виде спада или спадов 1980-82 годов. Как уже отмечалось, стагфляция исключила возможность использования кейнсианских рецептов преодоления циклических спадов, что ещё более усугубило тяжесть кризисов этого периода.

Начало 1990-х ознаменовалось новым циклическим спадом в мировой экономике. Он начался в США во второй половине 1990-х, но здесь спад продолжался недолго и прошёл низшую точку в 1991 г. В странах Западной Европы спад 1991 г. продолжался в 1992 и даже 1993 г. За спадом последовал длительный период депрессии и оживления. Циклический подъём в ведущих странах этого региона начался только в 1997 г.

Ещё более тяжёлое состояние сложилось в экономике Японии на протяжении большей части 1990-х годов. Вступление в фазу зрелости отраслей, интенсивно развивавшихся в предшествовавшие десятилетия, и отставание от США с модернизацией производства на базе новейших достижений информационно-коммуникационных технологий - всё это поставило страны Западной Европы, а, особенно, Японию и ряд новоиндустриальных стран в неблагоприятное положение по сравнению США. Ситуация усугубилась финансовым кризисом 1997 г., охватившим Японию и новоиндустриальные страны Юго-Восточной Азии.

В целом, мировая экономическая конъюнктура второй половины 20-го столетия характеризовалась существенными различиями между третьей и четвёртой четвертями минувшего века. Развитие конъюнктуры соответствовало гипотезе о существовании больших циклов конъюнктуры мирового хозяйства. Это пробудило интерес к концепции больших циклов, когда произошли кардинальные изменения в тенденциях экономического развития в середине 1970-х годов.

Разработка концепции больших циклов в новых условиях опирается на более совершенную статистическую базу, позволившую углубиться в закономерности научно-технического прогресса, и увязать с ними представления о механизме развития долгосрочных макроэкономических процессов. Теме больших циклов экономической конъюнктуры посвящена следующая, пятая глава.

#### 4.5. Контрольные вопросы

1. Понятие цикличности в развитии конъюнктуры.

2. Периодичность циклов конъюнктуры; циклы экзогенного и эндогенного происхождения.

3. Среднесрочные и долгосрочные циклы капиталистического хозяйства; их материально-техническая основа.

4. Цели наблюдения за циклами общехозяйственной конъюнктуры.
5. Процессы накопления и расходования сбережений, и их влияние на соотношение динамики производства и ёмкости рынка.
6. Динамика нормы вложений в национальное богатство как показатель циклического изменения состояния общехозяйственной конъюнктуры.
7. Социальные и экономические, негативные и позитивные последствия спада в рамках среднесрочного цикла.
8. Основы методики измерения среднесрочных циклов, разработанные Национальным бюро экономических исследований США: высшие и низшие поворотные точки, фазы расширения и сжатия.
9. Средняя продолжительность и соотношение фаз сжатия и расширения среднесрочных циклов до и после Второй мировой войны.
10. Показатели, используемые НБЭИ для выявления поворотных точек в динамике цикла.
11. Принципы членения среднесрочного цикла на четыре фазы. Признаки фаз спада, депрессии, оживления и чистого роста.
12. Основные элементы механизма развития среднесрочного цикла. Изменение воспроизводственных пропорций вследствие динамики норм вложений в основной капитал и товарных запасов, цен и ставок ссудного процента по фазам цикла.
13. Принципиальная схема антициклического регулирования по Кейнсу.
14. Встроенные стабилизаторы циклических колебаний.
15. Использование бюджетной и денежно-кредитной систем для сглаживания циклических колебаний.
16. Проблема стагфляции и пути её преодоления.
17. Модификации среднесрочных циклов и причины их вызывающие.

## Глава 5. Большие циклы конъюнктуры мирового хозяйства

Предположения о существовании больших циклов конъюнктуры мирового хозяйства неоднократно высказывались исследователями циклических процессов капиталистической экономики на рубеже 19-го и 20-го столетий, а первая догадка такого рода датируется 1847 г.

Традиции исследования больших циклов на самых ранних этапах были заложены во многих европейских странах, в том числе в Великобритании,

Германии, Франции, Италии, Швеции, Австрии, Нидерландах и России.

История развития мирового капиталистического хозяйства после промышленного переворота в Великобритании в конце 18-го века свидетельствует о чередовании периодов относительно благоприятной и неблагоприятной конъюнктуры продолжительностью в каждом случае примерно в четверть века. Так что, полный большой цикл восходящей и нисходящей конъюнктуры составлял около полувека.

Периоды восходящей длинной волны конъюнктуры отличались относительно слабыми и непродолжительными спадами среднесрочных циклов. Нисходящие длинные волны характеризовались более продолжительными фазами сокращения среднесрочных циклов в сравнении с фазами расширения среднесрочной конъюнктуры.<sup>181</sup> Наиболее разрушительные кризисы случались во вторых половинах больших циклов.

---

<sup>181</sup> Tarascio V. J. Kondratieff's Theory of Long Cycles. – Atlantic Economic Journal. Edwardsville, 1988, N 4, p. 1-10.

## 5.1. Первоначальная концепция больших циклов

Николай Дмитриевич Кондратьев высказал предположение о существовании полувековых ритмов в развитии конъюнктуры в монографии, посвященной развитию мирового хозяйства во время Первой мировой войны и первые годы после её окончания. Эта работа была опубликована в 1922 г.<sup>182</sup> Он писал: «Динамика экономических конъюнктур ритмична. Период высоких конъюнктур сменяется более или менее резко периодом понижения конъюнктур».<sup>183</sup>

Там же Кондратьев Н.Д. предложил «схему конъюнктурных волн больших циклов». Сроки волн первого цикла он в дальнейшем скорректировал, и здесь они даются в более поздней версии. Первая повышающая волна длиной 25 лет наблюдалась в период от 1789 до 1814 года. Понижающая волна шла 35 лет, до 1849 г. Вторая восходящая волна продолжительностью 24 года достигла пика в 1873 г. Следующая нисходящая конъюнктура длилась 23 года до 1896. Последний год стал началом третьей восходящей волны, которая, как тогда считал Кондратьев, завершилась в 1920 г.<sup>184</sup> Есть, однако, более поздние основания считать завершающей точкой третьей восходящей волны 1929 г.

Гипотезу возможного механизма больших циклов экономической конъюнктуры Кондратьев Н. Д. обосновал в последующих работах середины 1920-х годов. Он сделал это, опираясь на динамические ряды цен в ведущих капиталистических странах. Для исследования больших циклов необходимы были динамические ряды экономических показателей продолжительностью во многие десятки, и даже сотни лет. В начале 20-го века статистическая база исследования вековых тенденций ограничивалась информацией о ценах.

По версии Кондратьева, длительные тенденции цен к повышению в первых половинах больших циклов обеспечивали благоприятную конъюнктуру. Преобладание динамики цен к понижению во второй половине больших циклов сопровождалось существенным ухудшением условий экономического развития.

Длительные тенденции движения цен в ту или иную сторону характерны для товаров с низкой эластичностью предложения и спроса по ценам и доходам (смотри главу 3 настоящего учебника), а, именно, для продукции сырьевых отраслей, прежде всего, для продукции сельского хозяйства и добывающей промышленности.

Продукция сырьевых отраслей долгое время преобладала в мировом хозяйстве. В международной торговле её доля была преобладающей до середины 20-го века. Только после 1955 г. на первое место в международной торговле выдвигается продукция обрабатывающей промышленности. Это значит, что до середины 20-го века конъюнктура, благоприятная для сырьевых отраслей, была хороша и для мировой экономики в целом. Однако, повышение цен на сырьё отнюдь не способствует процветанию обрабатывающей промышленности, ставшей ныне локомотивом экономического развития.

Это значит, что концепция больших циклов, основанная на смене длительных тенденций в динамике цен, вполне удовлетворявшая требованиям рабочей гипотезы применительно к 19 ому и первой половине 20-го века, перестала соответствовать условиям второй половины 20-го.

## 5.2. Разработка современной концепции больших циклов

Начиная со второй половины 1970-х годов, когда наступило устойчивое ухудшение конъюнктуры мирового хозяйства, вновь пробудился интерес к концепции больших циклов. Этот интерес диктовался необходимостью выработки более адекватных прогнозов

<sup>182</sup> Кондратьев Н. Д. Мировое хозяйство и его конъюнктуры во время и после войны. – Вологда, Областное отделение Государственного издательства, 1922.

<sup>183</sup> Кондратьев Н. Д. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. - М., Экономика, 2002, с. 322.

<sup>184</sup> Там же, с. 322, 337, 351.

развития мирового хозяйства на длительную перспективу. Без таких прогнозов не может быть прочной основы для выработки экономической стратегии, как на народнохозяйственном уровне, так и на уровне крупных предприятий.

Следует отметить, что наиболее перспективные направления разработки теории больших циклов связаны с исследованиями закономерностей научно-технического прогресса. Эти направления были обозначены Н. Д. Кондратьевым в его статье и докладе, посвящённом большому циклу экономической конъюнктуры. Статья была опубликована в 1925 г.<sup>185</sup> Доклад Кондратьева Н. Д. и доклад его оппонента Опарина Д. И., а также их обсуждение состоялись в феврале 1926 года в Институте экономики Российской ассоциации научно-исследовательских институтов общественных наук (РАНИИОН). Материалы дискуссии были опубликованы в виде отдельного издания в 1928 г.<sup>186</sup>

Речь идёт об «эмпирических правильностях» в развитии больших циклов, подмеченных Кондратьевым Н. Д. В их числе, в первую очередь, он называет перевороты в технике, которые ознаменовали начало каждого большого цикла. Первый цикл, с конца 18-го до середины 19-го века, начинался с механизации текстильной - ведущей в то время отрасли народного хозяйства Великобритании, которая до этого во всём мире базировалась на ручном труде. Строительство машин потребовало интенсивного развития металлургического производства, добычи сырья для него и строительства каналов для удешевления транспортировки массовых грузов.

Второй цикл, с середины 19 века до середины 1890-х годов, начался интенсивным развитием железнодорожного и паровозного транспорта в ведущих странах. Старт третьего цикла, в преддверии 20-го века, был положен процессом электрификации, моторизации (на базе двигателя внутреннего сгорания) и химизации народного хозяйства в основных центрах цивилизованного мира, включая Северную Америку, Европу и Японию.

Принципиально важно, что Кондратьев Н. Д. различал процесс создания и процесс массового применения новой техники. Он (это особенно важно) показал, что наиболее благоприятные условия создания новой техники (Кондратьев оперировал понятиями открытия и изобретения) и её использования различны, не совпадают во времени, а последовательно сменяют друг друга. Кондратьев был убеждён, что «само развитие техники включено в ритмический процесс развития больших циклов».<sup>187</sup>

Рассуждения об эмпирических правильностях в развитии больших циклов сыграли важную роль в обосновании закономерного эндогенного характера формирования и развития больших циклов в споре Кондратьева со сторонниками экзогенного происхождения больших циклов. Последние считали их следствием событий случайного характера, прежде всего, войн и революций.

Контр тезис, что смены длительных тенденций развития конъюнктуры нельзя называть циклами, выдвинул Троцкий Л. Д. (1879-1940). Говоря о «крупных (в 50 лет)» отрезках «капиталистической кривой», Троцкий утверждал, что «их характер и длительность определяются не внутренней игрой капиталистических сил, а теми внешними условиями, в русле которых протекает капиталистическое развитие. Приобщение к капитализму новых стран и материков, открытие новых естественных богатств и вслед за этим большие факты «надстроечного» порядка, как войны и революции, определяют характер и смену подъёмных, застойных и упадочных эпох в капиталистическом развитии».<sup>188</sup> В этом же ключе выступал в ходе дискуссии по докладу

---

<sup>185</sup> Кондратьев Н. Д. Большие циклы конъюнктуры. – Вопросы конъюнктуры. М., 1925, т.1, № 1, с. 28-79.

<sup>186</sup> Кондратьев Н. Д. Большие циклы конъюнктуры. Доклады и их обсуждение. – М., 1928.

Перепечатано в: Кондратьев Н. Д. Проблемы экономической динамики. - М., Экономика, 1989, с. 170-411.

<sup>187</sup> Кондратьев Н. Д. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. – М., Экономика, 2002, с. 383.

<sup>188</sup> Троцкий Л. Б. О кривых капиталистического развития. – Вестник Социалистической академии. М., 1923, книга 4, с. 9.

Кондратьева Богданов В.Е., специализировавшийся в области исследований закономерностей капиталистического хозяйства.<sup>189</sup>

Возражая своим оппонентам, Кондратьев утверждал, что сам факт вовлечения ранее открытых территорий в мировой экономической процесс подчинён логике развития капитализма.<sup>190</sup> Кондратьев также считал, что крупные политические события происходят во время кардинальных изменений в длительных тенденциях развития экономической конъюнктуры, выделяя связь между масштабными явлениями в экономической и политической областях в качестве «второй эмпирической правильности».<sup>191</sup>

Различие, которое провёл Кондратьев между процессами создания и использования изобретений, содержит ключ к анализу механизма НТП и больших циклов. Необходимо, однако, провести грань между современными и прежними представлениями о месте изобретений в НТП.

Согласно современным данным, накопление потенциала НТП, т.е. создание новой техники, позволяющей с высокой эффективностью удовлетворять индивидуальные и общественные потребности, не завершается изобретением новых технических способов решения тех или иных практических задач. Изобретения, которым предшествуют открытия закономерностей природы, являются, по существу, первым шагом на пути создания и оценки экономической перспективности новой техники.

Следующим шагом являются конструкторские и технологические разработки изобретений с целью получить конкурентоспособные прототипы новой техники. Изобретения, или в более широкой трактовке новые технические решения, по определению, должны быть воспроизводимы. Однако, для того, чтобы обладающее мировой новизной неординарное техническое решение было запатентовано и получило статус изобретения, отнюдь не требуется, чтобы оно было конкурентоспособным. Ни одно патентное бюро не выдвигает это условие в качестве обязательного для принятия решения о выдаче документа, подтверждающего право собственности на техническое решение.

Согласно данным выборочных обследований патентов, выданных в США, лишь около половины запатентованных изобретений находили коммерческое применение. При этом две трети использованных решений приносили прибыль. Таким образом, успешным можно считать коммерческое применение лишь примерно одной третьей запатентованных изобретений.<sup>192</sup>

Анализ патентной статистики западными исследователями закономерностей научно-технического прогресса показал, что основная масса изобретений принадлежит к категории мелких сопутствующих технических решений. Доля крупных изобретений не составляет и одного процента.<sup>193</sup>

Из десятков изобретений, как правило, отбираются единицы для их разработки конструкторскими и технологическими бюро. Разработка изобретений и создание прототипов новой техники обходится, по оценке американских исследователей, примерно в 2 раза дороже, чем финансирование предшествующих им научных (фундаментальных и прикладных) исследований, целью которых является открытие закономерностей природы и поиск новых технических решений.

По другим данным, американские промышленные компании тратят на разработки в три раза больше средств, чем на научные исследования. Меньше, чем это необходимо в народнохозяйственных интересах, частный капитал тратит средств на фундаментальные исследования, перекладывая бремя расходов на государство. В целом расходы на научные исследования и разработки в американской промышленности в середине 1960-х

<sup>189</sup> Кондратьев Н. Д. Проблемы экономической динамики. – М., Экономика, 1989, с. 300-304.

<sup>190</sup> Там же, с. 338.

<sup>191</sup> Там же, с. 203-205.

<sup>192</sup> Мэнсфилд Э. Экономика научно-технического прогресса. – М., Прогресс, 1970, с. 166.

<sup>193</sup> Клинов В. Г. Большие циклы конъюнктуры мирового хозяйства. – М., ВНИИПИ, 1992, с. 59.

распределялись (в процентах) следующим образом: фундаментальные исследования – 4, прикладные – 20, разработки 76.<sup>194</sup>

Заключительным этапом накопления научно-технического потенциала является создание опытного производства и организация сбыта продукции. Это самый дорогой этап на пути создания новой техники, поэтому отбор прототипов новой техники для освоения производством оказывается не менее строгим, чем конкурс изобретений для разработки.

В целом общая сумма затрат на осуществление нововведений распределяется следующим образом (в %): научные исследования - 5-10, разработки - 10-20, оснащение производства – 40-60, пуск производства – 5-15 и организация сбыта (включая рекламу) – 10-25.<sup>195</sup>

Именно нововведение следует считать заключительным этапом накопления научно-технического потенциала, поскольку на этапе венчурного предприятия окончательно выясняется экономическая перспективность новой техники, а также возможность её дальнейшего совершенствования.

После решаются перспективы масштабного использования накопленного научно-технического потенциала, т.е. крупных вложений в новую технику, которые на порядок больше затрат на научные исследования и разработки. Если расходы на последние составляют в передовых странах 2-3% ВВП, то вложения в основной капитал 20-30%. Не случайно, поэтому, исследователи закономерностей научно-технического прогресса придавали особое значение построению динамических рядов крупных изобретений и нововведений.

Процесс накопления научно-технического процесса отчасти идёт параллельно его расходованию в форме крупномасштабных капиталовложений в новую технику. При этом, однако, скорости накопления и расходования потенциала могут не совпадать в отдельные периоды, с чем связаны изменения в отдаче на вложенный капитал. Накопление потенциала увеличивает превосходство внедряемой техники над средним уровнем ранее созданного капитала. При этом, отдача на прирост капитал повышается. Наоборот, чистое расходование потенциала ведёт к снижению отдачи на прирост капитала.

Особый случай представляет накопление потенциала за счёт кардинальных технических решений, базирующихся на новых открытиях закономерностей природы. Речь идёт о новых направлениях техники, о формировании больших технологических систем, или систем общего назначения (например, систем электротехники или электроники), из которых вырастают многие прикладные направления техники, а затем и новые отрасли производства. Здесь явно выделяются периоды, наиболее благоприятные для накопления научно-технического потенциала, когда отдача от вложений в технику предшествовавших поколений оказывается неприемлемо низкой.

Затем следуют периоды для интенсивной эксплуатации потенциала новых больших технологических систем, когда, с одной стороны, окупились затраты в инфраструктуру прежних систем, а, с другой стороны, новые системы, испытанные и обкатанные в качестве нововведений венчурными предприятиями, доказали свою высокую конкурентоспособность и привлекательность для крупномасштабных капиталовложений.

Чем крупнее новые технические решения, чем кардинальнее они отличаются от апробированных направлений техники, тем больше риск вложений в нововведения. Цена риска тем более высока, что принципиально новые направления технического развития требуют обновления не только парка машин и оборудования, но и создания соответствующей инфраструктуры.

---

<sup>194</sup> Там же, с. 75.

<sup>195</sup> Technological innovation. – Washington, GPO, 1967, p. 5.



В периоды благоприятной конъюнктуры, когда отдача от вложений в развитие техники апробированных направлений достаточно высока, рискованные вложения в технику следующего поколения экономически не оправданны. Время для интенсивных нововведений поискового характера созревает, когда отдача от вложений на традиционных направлениях систематически снижается, а экономическая конъюнктура надолго ухудшается.

Имеет место чередование периодов, когда накапливается потенциал НТП, и формируются новые технологические системы, и периодов расходования потенциала, когда интенсивно используются большие технологические системы нового поколения. Ввиду длительности этих процессов, можно говорить о длинных восходящих и нисходящих волнах в динамике НТП.

Этот же процесс может быть представлен в форме жизненного цикла больших систем. Они проходят фазы младенчества (нововведения), отрочества и юности (интенсивного роста и распространения) и зрелости (замедления роста). На последнюю фазу накладывается фаза младенчества следующего поколения больших технологических систем.

Интенсивному использованию новых больших технологических систем соответствует первая половина большого цикла конъюнктуры, когда общий фон конъюнктуры характеризуется высокими темпами экономического развития. Зрелости доминирующих технологических систем, соответствует вторая половина большого цикла конъюнктуры, отличающаяся снижением темпов экономического развития. В этой же половине большого цикла зарождаются технологические системы следующего поколения.

Другой важной особенностью динамики НТП является чередование периодов преимущественного развития и эксплуатации конструкторской и технологической ветвей НТП. Сначала конструкторы создают новые устройства и материалы, а затем технологи занимаются совершенствованием способов их производства и использования.

В эксплуатации накопленного потенциала первоначально также преобладает конструкторское направление, работающее над созданием всё более широкой гаммы новых товаров и их модификаций. В США за период с 1951 по 1970 г. номенклатура и ассортимент продукции обрабатывающей промышленности обновилась примерно на 55%. Во многих случаях произошла многократная смена выпускаемой продукции. В 1960 г. новая продукция (освоенная не ранее, чем 4 года назад) составляла 10% в продажах обрабатывающей промышленности США. В 1970 г. продукция, освоенная за 4 года до даты обследования, составляла уже 18% общего выпуска. Наиболее высокие темпы обновления продукции отмечались в наукоёмких отраслях, машиностроении и химической индустрии.<sup>196</sup> В последующие годы интенсивность обновления выпускаемой продукции существенно снизилась.

В ассигнованиях на создание новой техники первоначально больше средств выделяется на создание новых материалов и устройств и совершенствование их характеристик и в несколько раз меньше средств на разработку и совершенствование технологий. Соответственно потенциальные возможности, заложенные в технологических системах, конструкторы исчерпывают раньше, чем технологи. Период зрелости технологических систем характеризуется преимущественным ослаблением конструкторской ветви. Упор тогда делается не на создании новых товаров и услуг, а на совершенствовании их производства и использовании, хотя возможности совершенствования способов производства для зрелых систем техники также снижаются.

Экономическое отличие конструкторской от технологической ветви НТП состоит в том, что первая - является ресурсоёмкой, а вторая – ресурсосберегающей. В первом случае повышается нагрузка на ресурсы, чтобы в дополнение к выпуску существующего набора товаров и услуг создать производство новых видов благ. Создание продукции более

---

<sup>196</sup> Клинов В. Г. Основы конъюнктуры капиталистического хозяйства. – М., ЦНИИПИ, 1979, с.18-19.

высокого качества может также потребовать затрат больших или более дорогих ресурсов на единицу изделия. Во втором – благодаря совершенствованию способов производства снижаются затраты ресурсов на единицу продукции.

Соответственно, первая половина большого цикла экономической конъюнктуры характеризуется повышением степени использования ресурсов, в частности, снижением нормы безработицы. Вторая половина отличается преобладанием высвобождения ресурсов и понижением степени их использования. В частности, повышается норма безработицы.

В конце 1960-х годов безработица норма безработицы в семёрке ведущих стран находилась на самых низких отметках, в США она равнялась 4%, в Германии 0,7%, Японии 1,2%, Великобритании – 2,7%.<sup>197</sup> В 1970-х, особенно во второй половине этого десятилетия, норма безработицы интенсивно росла в развитых странах.

В первой половине 1980-х годов норма безработицы во многих ведущих странах достигала двузначной отметки. В 1982 г. она составила в США и Канаде 11,0%, в Великобритании 10,3%. Наиболее высоких отметок норма безработицы в большинстве западноевропейских стран достигла в 1985 году. В Европейском Союзе в границах начала 21-го века (15 стран), как и в зоне евро в границах на ту же дату, она составляла 10,2 процента. В странах ОЭСР в среднем высшей отметки нормы безработицы достигала в 1983 г. – 8,1%. К 1985 она уже снизилась до 7,6%.<sup>198</sup> Немногие страны достигли существенных успехов в снижении нормы безработицы к 2000г. В США она снизилась до 4,0%, в Великобритании – до 5,4 процента. В странах зоны евро норма безработицы в среднем даже повысилась, до 8,5 процента. В Японии норма безработицы, хотя и медленно, но почти неуклонно, повышалась и достигла к началу 2003 г. 5,5%. К этому времени средняя норма безработицы в странах зоны евро составляла 8,6%, а в США 5,7%.<sup>199</sup>

### 5.3. Проблема измерения темпов и факторов экономического развития

С помощью техники, воплощающей достижения НТП, повышается эффективность производства. Формируется интенсивная составляющая экономического роста. Последняя переменная представляет разницу между приростом продукции и приростом физических ресурсов, расходуемых в производстве: рабочей силы (рабочего времени), капитала (орудий труда) и природного сырья и энергии. Измерение интенсивной составляющей экономического роста имеет первостепенное значение для отслеживания динамики большого цикла.

Теоретически дать наиболее точную оценку величины интенсивной составляющей экономического роста, т.е., в конечном итоге, измерить вклад научно-технического и организационного прогресса в экономический рост, можно с помощью многофакторной производственной функции. Вклад интенсивной составляющей на народнохозяйственном уровне приравнивается разнице темпов прироста ВВП и средневзвешенной суммы темпов прироста труда, капитала и природных ресурсов, используемых в производстве. Взвешивание осуществляется с помощью коэффициентов эластичности соответствующих факторов. Они могут быть приравнены к доле валовых доходов собственников факторов в стоимости продукции, в частности, в стоимости ВВП по ценам факторов производства.

Получаемая оценка вклада интенсивной составляющей, однако, содержит ошибки измерения, как величины конечного продукта, так и величины факторов производства. Более подробно этот вопрос излагается в параграфе 2.1.2. первой части настоящего учебника.

<sup>197</sup> Statistical Yearbook, N.Y., United Nations, 1979, p. 91.

<sup>198</sup> OECD Economic Outlook, Paris, OECD, 2001, N 2, p. 225.

<sup>199</sup> Main Economic Indicators, Paris, OECD, 2003, N 3.

Наибольшую проблему представляет количественная оценка качества и её доли в стоимостной величине переменных. В частности, в условиях конкуренции соревнование поставщиков не ограничивается ценами и условиями оплаты, но и распространяется на качество продукции. Иначе говоря, цена на новую продукцию повышается в меньшей степени, чем совершенствуются характеристики товара по сравнению с качеством образцов изделий более раннего выпуска.

Развитие электронной техники может служить наглядно примером того, что цена на новую технику в начале её жизненного цикла повышается в меньшей степени, чем её характеристики в сравнении с техникой предшествующего поколения, а в процессе интенсивного роста цена на более совершенную технику оказывается ниже. В конечном итоге, благодаря НТП качество товаров повышается, а цены снижаются.

Характеристики компьютерной техники (такие как быстродействие, объём памяти) за полвека возросли в тысячи раз. Устройства с характеристиками быстродействия и памяти больших ЭВМ 1960-х годов, но несравненно более компактные и удобные в эксплуатации, стоят ныне тысячи или сотни долларов. До появления микропроцессоров во второй половине 1970-х, их аналоги по быстродействию и памяти стояли миллионы, или даже десятки миллионов долларов.

Таким образом, цена в условиях быстрого технического прогресса не отражает изменение качества товаров в длительной перспективе, особенно для товаров, функциональные характеристики которых интенсивно повышаются. Дополнительные ошибки в оценке качественной составляющей возникают при пересчёте продукции из текущих цен в цены базового периода. Подробнее об этом в параграфах 3.2 и 3.5. части 1 настоящего учебника.

Для факторов производства также важно отделить качественную составляющую их стоимостной величины, отражающую материализацию НТП в соответствующем ресурсе, от количественной меры ресурса и от качественных характеристик, не связанных с НТП. В отношении затрат рабочей силы эта проблема решается. Чисто количественной мерой в данном случае выступают затраты рабочего времени в человеко-часах. Динамические ряды затрат на наем рабочей силы в неизменных ценах дают комплексную оценку, совмещающую количественные и качественные аспекты измерения, расходования трудовых ресурсов.

Разница в темпах прироста реальной оплаты труда и затрат рабочего времени даёт темп прироста качества рабочей силы. Конечно, различия в ставках заработной платы несовершенно отражают разницу в качестве рабочей силы. Однако, в данном случае мы имеем дело с аналогичными систематическими ошибками измерения качества продукции. Таким образом, несовершенство измерения качества продукции уравнивается несовершенством измерения качества ресурсов, в данном случае качества труда.

Кроме того, остаётся проблема отделения качества, связанного с изменением половозрастного состава рабочей силы и интенсивности труда, от качества отражающего вооруженность рабочей силы современными достижениями НТП. Исследования Э.Денисона (Смотри параграф 2.1.2. настоящего учебника) показали, что повышение квалификации труда за счёт образования и производственного опыта, а, следовательно, материализация НТП в рабочей силе, играет несравненно большую роль по сравнению с другими факторами, влияющими на качество труда.

Исключение фактора интенсивности труда для уточнения оценки вклада НТП в его производительность, Э. Денисон предлагает решать чисто эмпирически. Целесообразно рассчитывать темп прироста количественной составляющей трудозатрат в виде средней из темпов прироста численности занятой рабочей силы и темпов прироста затрат рабочего времени в человеко-часах. Дело в том, что показатель производительности труда в расчёте на одного занятого преуменьшает вклад НТП в повышение эффективности производства, когда сокращается продолжительность рабочего дня. Выпуск продукции в расчёте на человеко-час даёт завышенное представление о роли НТП в повышении

производительности труда. В условиях сокращения рабочего дня часть прироста выпуска обеспечивается за счёт повышения интенсивности работы.

К сожалению, капитал не измеряется в человеко-часах или человеко-днях, затраченных на создание орудий труда, поэтому задача разделение качественного и количественного аспекта в динамике основных фондов представляется несравненно более сложной, чем в случае трудовых затрат. К этому вопросу мы вернёмся, когда пойдёт речь об отдаче на вложенный капитал в зависимости от повышения его технического уровня

Ещё более сложной оказывается проблема измерения вклада в экономический рост третьего фактора – природных ресурсов. Использование двухфакторной производственной функции даёт косвенную количественную оценку объёма природных ресурсов, вовлечённых в производство, поскольку величины труда и капитала включают и ту часть, которая занята в сырьевых отраслях.

Однако, остаётся качественный аспект природных ресурсов, который влияет на величину «остатка» производственной функции. Существуют природные различия в плодородности земель, в продуктивности месторождений полезных ископаемых и в удобстве их расположения. Переход от лучших природных ресурсов к худшим, или наоборот влияет на общую эффективность производства.

Вклад сырьевых отраслей в создание ВВП развитых стран уменьшается, и составляет ныне всего 3 процента. Это означает, что изменение качества природных ресурсов оказывает всё меньшее влияние на точность оценок вклада НТП в экономический рост.

Несовершенство измерения вклада НТП в экономический рост в форме показателя совокупной факторной (труда и капитала) производительности в рамках производственной функции, могут служить основанием для того, чтобы выбрать другой, более простой и более традиционный показатель. Это может быть показатель роста производительности одного из факторов – труда или капитала. С точки зрения общечеловеческих ценностей, решающее значение имеет увеличение выпуска продукции для удовлетворения потребностей и уменьшения затрат рабочего времени. Это находит отражение в производительности труда.

Производительность труда может быть представлена на народнохозяйственном уровне в виде дроби, в числителе которой находится ВВП, а в знаменателе число человеко-часов или среднее число занятых за соответствующий период. Экономическое существо различий между этими показателями уже отмечалось.

Существует третий вариант: поставить в знаменатель численность населения. В этом случае показатель эффективности производства совпадает с показателем уровня благосостояния, что удобно для параллельного рассмотрения интенсивных составляющих роста производства и потребления. Динамика ВВП на душу населения и интенсивность роста производительности труда на народнохозяйственном уровне в длительной перспективе весьма близки. С 1950-го до середины 1990-х годов ВВП США на душу населения и – на человеко-час прирастали близкими темпами, примерно на 2,0% в год.<sup>200</sup>

По изложенным причинам, динамика ВВП на душу населения представляется наиболее удобным и вполне адекватным показателем для исследования больших циклов конъюнктуры мирового хозяйства и членения его на фазы. Динамика данного показателя в основном определяется воздействием НТП на экономический рост, что согласуется с представлениями о решающей роли НТП в развитии больших циклов экономической конъюнктуры.

Накопленная информация о динамике ВВП на душу населения в ведущих странах, начиная с середины 19-го века, показывает, что в странах-лидерах НТП (в 19-ом веке – это Великобритания, а в 20-ом - США), а также у совокупности развитых стран влияние НТП на экономический рост было определяющим.

---

<sup>200</sup> Клинов В. Г. Экономический рост США: ретроспектива и перспектива. – США – ЭПИ, М., 1998, № 7, с. 17.

В силу доминирующей роли развитых стран в мировом хозяйстве, представленных здесь в таблице 5.1., можно говорить о больших циклах в динамике мирового экономического развития. Для второй половины 20-го века в этой таблице приводятся прямые статистические данные насчёт развития мирового хозяйства.

Таблица 5.1.

Среднегодовые темпы прироста ВВП на душу населения ведущих стран мира в 1851-1997 г. (в %)

СТРАНЫ	ГОДЫ					
	1851-1875	1876-1895	1896-1929	1930-1950	1951-1973	1974-1997
Великобритания	1,8	0,9	0,85	1,1	2,5	1,7
США	1,25	2,2	1,9	1,5	2,4	1,6
Франция	1,6	0,5	1,55	0,8	4,1	1,7
Германия	1,4	1,25	1,6	0,1	5,0	1,7
Италия	...	-0,2	1,45	0,6	4,8	2,2
Канада	...	2,25	1,5	1,8	3,05	1,5
Япония	...	...	1,75	-0,9	8,45	2,4
<b>СРЕДНИЙ ИТОГ ПО СОВОКУПНОСТИ СТРАН:</b>						
Первых четырех	1,5	1,2	1,5	0,9	3,5	1,7
Первых шести	...	1,15	1,5	1,0	3,6	1,7
Семерки	...	...	1,5	0,7	4,3	1,8
ОЭСР*	...	...	...	...	3,2	2,0
Мира*	...	...	...	...	3,1**	1,7

\*Средневзвешенные итоги. \*\*Итог за 1961-1973 г.

Источники: National Accounts of OECD Countries. - Paris, OECD, 1970-1998.

International Financial Statistics Yearbook. - Wash., IMF, 2000.

Maddison A. Phases of Capitalist Development. - Oxford, Oxford University Press, 1982.

Особенности исторического развития играли важную роль в экономическом росте отдельных стран. Например, относительно низкие темпы экономического развития США в третьей четверти 19-го века, вопреки восходящей волне большого цикла, были связаны с обстоятельствами, приведшими к гражданской войне между Севером и Югом. В четвертой четверти 19-го века США вошли в фазу интенсивного роста своего жизненного цикла, характерную для ново индустриальных стран. Соответственно, США показали рекордно высокие темпы своего экономического развития в период нисходящей волны большого цикла. Высокие темпы развития ново-индустриальных стран в условиях нисходящей волны большого цикла, как будет показано в дальнейшем, является скорее правилом, а не исключением.

Однако, для совокупности развитых стран было и остаётся доминирующим воздействие закономерностей НТП на темпы экономического развития. Проявлением этого влияния являются неизменно более высокие темпы экономического развития в первой половине полувекового цикла у совокупности развитых стран.

#### 5.4. Процессы накопления и расходования НТП – основа волновой динамики экономического развития

Экономический рост после Второй мировой войны наглядно показал, что для передовых стран темпы экономического развития зависят от двух переменных. Первая – это превосходство в эффективности вводимой в оборот техники над средним уровнем техники, применяемой в народном хозяйстве, а также над техникой,

выводимой из эксплуатации. Технологический разрыв влияет на отдачу от вложений капитала в передовую технику.

Вторая переменная – это скорость обновления технической базы, которая может быть представлена нормой капиталовложений, т.е. долей вложений в основной капитал в ВВП. Вторая переменная зависит от первой, поскольку повышение отдачи стимулирует рост капиталовложений. Повышение среднего уровня применяемой техники и сокращение технологического разрыва за счёт ускорения обновления технической базы снижает отдачу от новых капиталовложений и в конечном итоге приводит к замедлению роста вложений и снижению их доли в ВВП.

Это значит, что первая переменная, в свою очередь, зависит от второй. Когда скорость обновления капитала снижается, а скорость накопления НТП превышает скорость его расходования, то превосходство передовой техники над средним уровнем техники увеличивается. Когда расходование потенциала НТП, благодаря увеличению нормы капиталовложений, перевешивает его накопление, то превосходство передовой техники над повышающимся средним уровнем сокращается.

Показателем средней эффективности применяемой в стране техники можно считать размер ВВП на душу населения, оцененный в единой валюте (в долларах) по паритету покупательной способности национальной валюты и принятой международной денежной единицы. Исторический опыт и современные статистические данные свидетельствуют о том, что другие факторы, помимо передовой техники и передовой организации производства, играют несравненно меньшую роль в обеспечении эффективности многоотраслевого хозяйства.

Различия в уровне жизни между цивилизованными странами до распространения машин, воплощающих достижения НТП, были не столь велики. Есть данные, согласно которым начало индустриализации во всех странах связано с достижением ими одного и того же уровня экономического развития. Пороговым считается ВНП на душу населения около 200 долл. в ценах 1960 года, или порядка 1000 долларов в ценах 2003 года. При этом, время достижения этого порога может простираться от 1700 г. для Великобритании и США до 1902 для Филиппин. Россия достигла этого рубежа в 1860 г., на три четверти века позже, чем Франция и на четверть века раньше, чем Япония.<sup>201</sup>

Во второй половине 18-го века средние величины ВНП на душу населения в группе ныне развитых стран, с одной стороны, и группе, представляющей ныне развивающиеся страны, были практически равны (около 200 долл. в ценах 1960 г.). В это же время соотношение показателей уровня экономической эффективности между самыми развитыми и наименее развитыми странами выражался коэффициентом 1,8. Разрыв между странами, первыми ставшими на путь индустриализации, и остальным миром стал интенсивно возрастать в 19-ом и 20-ом веках. В 1913 г. разрыв между наиболее и наименее развитыми странами стал десятикратным, а к концу 1970-х приблизился к 30-кратной отметке.<sup>202</sup>

Темп накопления потенциала НТП после промышленного переворота в Великобритании стал на порядок выше, о чём можно судить по темпу прироста ВВП на душу населения в стране-лидере НТП. В период с 1820 по 1895 г. среднегодовой темп прироста ВВП на душу населения Великобритании, страны-лидера НТП, достиг 1,4%. За время с 1700 до 1785 г. он составлял всего 0,2%. Ещё более интенсивным стал процесс накопления потенциала НТП в 20-ом веке. В США, стране-лидере того времени, ВВП на душу населения прирастал в среднем на 2,0% в год.<sup>203</sup> При

---

<sup>201</sup> Dosi G. and Fabiani S. Convergence and Divergence in the Long-term Growth of Open Economies. In: The Economics of Growth and Technical Change. Technologies, Nations, Agents. - Aldershot, Edward Elgar, 1994, p.122.

<sup>202</sup> Ibid., p. 123.

<sup>203</sup> Клинов В. Г. Большие циклы конъюнктуры мирового хозяйства. – М., ВНИИПИ, 1992, с. 28-29.-

среднегодовом темпе прироста 0,2% удвоение потенциала достигается за 350 лет, при 1,4% - за 50 лет, и при темпе прироста 2% в год для удвоения требуется 35 лет.

В конце 20-го века в первую десятку стран по уровню душевого дохода входили и бедная природными ресурсами Япония и страны небольшие по численности населения, Дания и Швейцария. Богатая природными и людскими ресурсам Россия замыкала первую сотню стран по размеру ВВП на душу населения. ВВП на душу населения в это время исчислялся десятками тысяч долларов в развитых странах и сотнями долл. – в наименее развитых странах.

#### 5.4.1. Технологический разрыв и темпы роста производительности труда в развитых странах

Определяющую роль импорта передовой технологии для обеспечения интенсивного экономического роста одним из первых отметил Александр Гершенкрон. «Способность быстро расти, - утверждал он, - положительно связана с размером разрыва между средним уровнем технологии рассматриваемой страны и лучшей технологией, применяемой в передовых странах».<sup>204</sup>

Историческим фактом является то обстоятельство, что в 1951-1973 годах в развитых странах с рыночной экономикой среднегодовые темпы прироста производительности труда в основном определялись величиной их технологического разрыва с США по состоянию на 1950 г.

ВВП остальных, кроме США, стран ведущей семёрки в расчёте на человеко-час составлял 43% от показателя США в 1950 г. Это означает технологический разрыв в 57 процентных пунктов. Среднегодовой темп прироста ВВП в расчёте на человеко-час у шестёрки (кроме США) ведущих стран составлял 5,2% в 1951-73 г., что в 11 раз меньше их среднего технологического разрыва с США.

Примерно таким же было соотношение указанных показателей у каждой из стран, отличавшихся наибольшей величиной технологического разрыва с США. У Японии эти величины соотносились как 86,0:8,0; у ФРГ – 67,0:6,0; у Италии – 68,0:5,8 и у Франции – 56,0: 5,1.<sup>205</sup>

Можно предположить, что и в США темпы роста производительности зависят от технологического разрыва, т.е. от превосходства самой передовой техники над средним уровнем техники, применяемой в этой стране. Поскольку США являются лидером НТП для оценки технологического разрыва необходимо рассчитать, каким бы был ВВП США в расчёте на человеко-час, при использовании только самой передовой техники.

Бюро статистики труда США, подсчитало, что добавленная стоимость в расчёте на человеко-час рабочего времени производственных рабочих у четверти от общего числа фирм, отличающихся в лучшую сторону по этому показателю, была в 1967 г. в 1,6 раза больше средней величины по обрабатывающей промышленности. Если сравнивать совокупность лучших и худших фирм, составляющих по одной четверти от общего числа, то соотношение производительности выражается коэффициентом 3,66.<sup>206</sup>

Эти данные означают, что в 1967 г. производительность труда в обрабатывающей промышленности США составляла 62% от гипотетической величины, соответствующей производительности лучших по этому показателю фирм, составлявших четверть от общего числа. Разрыв в эффективности между средним и высшим уровнем техники составил в таком случае 38 процентных пунктов.

Производительность труда в худшей четверти фирм равнялся всего 27% от показателя лучшей четверти фирм. Технологический разрыв в этом измерении достигал 73 процентных пунктов.

<sup>204</sup> International Encyclopedia of the Social Sciences. – N.Y., London, The Free Press, 1979, v. 18, p. 230.

<sup>205</sup> Там же, с. 43.

<sup>206</sup> Maddison A. Phases of Capitalist Development. – Oxford, Oxford University Press, 1982, p. 104-105.

Эти оценки могут быть приняты в качестве весьма приблизительных ориентиров относительно того, насколько в США техника самого высокого уровня была эффективнее техники среднего уровня, применяемой в этой стране, в первом случае, и низшего – во втором.

Чтобы оценить изменения во времени величины технологического разрыва США (это важно для прогнозирования роста производительности труда в США и других странах), сравним, насколько рост производительности труда отличался от среднего темпа накопления научно-технического потенциала.

В 1951-73 годах ВВП на душу населения США прирастал в среднем на 2,4% в год. Это может означать чистое расходование потенциала НТП на 0,3 процентного пункта в год в среднем (2,4 – 2,1). В расчёте на человеко-час ВВП прирастал на 2,6%, что означает уменьшение технологического разрыва на 0,7 процентного пункта в год. В среднем на основании двух измерений чистое расходование потенциала НТП составило 0,5 процентного пункта в год.

В 1974-95 чистое накопление потенциала НТП, согласно приросту ВВП на душу населения равнялось в среднем 0,3 процентного пункта в год, а в расчёте на человеко-час – 0,7 процентного пункта. В итоге, среднее увеличение технологического разрыва достигало 0,5 процентного пункта в год. Это значит, что темп накопления потенциала НТП был равен темпу его расходования в предшествовавший примерно такой же по продолжительности период.

Исходя из приведённых расчётов и оценки технологического разрыва в США в 1967 году, можно оценить технологический разрыв на протяжении от 1950 до 1995 года. В 1950 г. средний уровень эффективности применяемой в США техники составил 57% от эффективности самой передовой техники, т.е. технологический разрыв для США на указанную дату составил 43 процентного пункта. К 1973 г. разрыв сократился до 36 пунктов, а к середине 1990-х вернулся к показателю 1950-го года.

Если сравнивать технологический разрыв США 1950-го года (43 пункта) со среднегодовым темпом прироста ВВП в расчёте на человеко-час в 1951-73 г. – 2,6%, то получаем коэффициент, равный 16,5. Технологический разрыв ведущей шестёрки (без США) с передним краем техники (а не со средним уровнем США) составил в 1950 г. 75,5 пункта. Это в 14,5 раза больше среднегодового темпа прироста ВВП шестёрки в расчёте на человеко-час за 1951-73 г. (5,2%). У Японии соответствующий коэффициент равнялся 11,75 (94:8,0), у ФРГ – 14,3 (86:6,0), у Италии 14,75 (85:5,8) и у Франции – 15,9 (81:5,1).

Из этих оценок можно сделать вывод, что для лидера НТП гораздо труднее сократить разрыв с передовым уровнем техники, чем для догоняющих стран. При этом, чем ближе страна к лидеру (в нашем примере – это Франция), тем труднее ей продвигаться к переднему краю техники. Наоборот, страна с наибольшим технологическим разрывом (в 1950-ом это была Япония) быстрее других сокращала разрыв с последним словом техники.

Чем больше разница в эффективности между вводимой в эксплуатацию и вытесняемой техникой, тем больше отдача от вложений в модернизацию производства. Соответственно, высокая отдача от вложений стимулирует рост последних. В свою очередь, от интенсивности роста капиталовложений зависит скорость технического обновления производства, что, в конечном итоге, находит отражение в темпах роста производительности всего народного хозяйства.

#### 5.4.2. Нормы капиталовложений и темпы прироста производительности труда в различных странах

Среднегодовые темпы прироста ВВП в расчёте на человеко-час семёрки ведущих стран за 1951-73 годы обнаруживают постоянство отношений к средним нормам вложений за эти же годы. Вот эти нормы и темпы прироста, выраженные в процентах:



Япония – 28,4:8,0; ФРГ – 23,0:6,0; Италия 22,8:5,8; Франция – 21,2: 5,1. По этим четырём странам соотношение в среднем было кратным 3,8 с небольшими отклонениями в ту или иную сторону. Для США и более близких к ним стран по уровню техники в 1950 г., Великобритании и Канаде соотношение норм и темпов было менее благоприятным: у Великобритании – 5,4 (16,6:3,0); у Канады – 7,6 (22,8:3,0), и у США – 7,0 (18,3:2,6).

Рост производительности и раньше (в конце 19-го и начале 20-го века) отличался большей капиталоемкостью для стран, стоявших ближе к переднему краю техники. Торстен Б. Веблен (1857-1929) назвал эту закономерность «издержками первенства».<sup>207</sup> Это естественно, ибо отдача от вложений тем выше (а капиталоемкость тем меньше), чем больше разница в эффективности между вводимой в оборот и выводимой из эксплуатации техникой. Наоборот, отдача от капиталовложений меньше (капиталоемкость больше), когда разрыв в эффективности между старой и новой техникой относительно небольшой. Требуется больше вложений, чтобы обновить большую часть фондов для достижения равноценного эффекта в масштабе народного хозяйства (темпа прироста ВВП на душу населения).

В странах, где повышение народно-хозяйственной эффективности требовало больших затрат капитала, наблюдались относительно низкие нормы вложений в основной капитал. Значительная часть капитала таких стран экспортировалась. Капитал привлекала более высокая отдача там, где вводимая техника намного превосходила по эффективности вытесняемые орудия труда.

Однако, лишь ограниченное число стран способно осваивать самую передовую технику и мобилизовать достаточные ресурсы для интенсивного обновления капитала. Развивающиеся страны, за исключением ново индустриальных и крупных стран среднего уровня развития, не имеют предпосылок для восприятия сложной техники. Даже в конце 1990-х свыше 90% платежей по международным лицензионным соглашениям о продаже передовых технических идей поступало от развитых стран.<sup>208</sup>

Ограниченно доступен и другой канал распространения передовой техники и организации производства – прямые иностранные инвестиции. И в этом случае основными импортёрами были развитые страны, а также страны, занимающие, по крайней мере, среднее положение в мире по уровню экономического развития и способные обеспечить защиту частной собственности и либеральный режим трансграничного перемещения капитала и доходов от него. На развитые страны приходилось около 70% мирового импорта оборудования в 2001 году.<sup>209</sup>

Весьма показательны в этом отношении данные датчанина Торкила Кристенсена о темпах экономического роста в 1960-х годах 122 стран мира с населением 3.4 млрд. человек в 1967 г., сгруппированных по уровню экономического развития.<sup>210</sup>

У совокупности 20 развитых стран с населением 545 млн. человек среднегодовой темп прироста ВВП на душу населения составил около 3,5%, т.е. был ощутимо выше среднемирового (3,2%). Понятно, что у этой группы стран технологический разрыв был наименьшим. Зато, по норме вложений в основной капитал (около 21%) развитые страны превышали среднемировой показатель. Способность осваивать самую передовую технику у них была наивысшей.

Самые высокие темпы прироста ВВП на душу населения были у стран среднего уровня развития, особенно у тех из них, в количестве 11 с населением 414 млн. человек, которые стояли на пороге перехода в категорию развитых стран. Здесь темп прироста достиг 6,6% в год. Естественно, у них был больший технологический разрыв, чем у

<sup>207</sup> Селигмен Б. Основные течения современной экономической мысли. – М., Прогресс, 1978, с. 73.

<sup>208</sup> International Balance of Payments Statistics Yearbook. – Washington, IMF, 2002.

<sup>209</sup> Monthly Bulletin of Statistics. – N. Y., United Nations, 2002, N 11, p. 180.

<sup>210</sup> Kristensen T. Development in Rich and Poor Countries. – New York, Praeger, 1974, p. 24.

развитых стран, но особенно значительным было их превосходство в норме вложений в основной капитал. Эта норма достигала 26%.

Как правило, такие страны были способны мобилизовать большую долю своих внутренних доходов на финансирование капиталовложений по сравнению с развитыми странами в силу большего преобладания имущественных доходов в стоимостной структуре ВВП. Об этом пойдет речь в параграфе 5.5. Кроме того, эта группа стран представляла весьма привлекательный объект для иностранных капиталовложений.

Группа 24 наименее развитых стран с населением 1580 млн. человек показала самый низкий темп прироста ВВП на душу населения (в среднем 1,7% в год). Это было связано и с низкой нормой вложений, порядка 15-16% от ВВП, и с низкой отдачей на вложенный капитал, как будет показано в разделе 5.4.4. Для этой группы стран, несмотря на технический прогресс, отставание от развитых стран не сокращалось, а увеличивалось.

#### 5.4.3. Нормы капиталовложений и темпы прироста основного капитала

Норма вложений в основной капитал характеризует, хотя и косвенно, интенсивность обновления капитала, а, следовательно, и скорость перехода на более высокий технический уровень. Не случайно, поэтому, среднегодовые темпы прироста ВВП на душу населения во всем капиталистическом мире согласуются с величиной средних норм капиталовложений. Вместе с тем, в производственных функциях экономический рост ставится в зависимость не от нормы капиталовложений, а от роста основного капитала (как и от роста других факторов производства). В самом деле, весь капитал, накопленный за многие годы, а не за один год используется в производстве. В долгосрочной перспективе темпы роста ВВП и основного капитала в условиях рыночной конкурентной экономики близки. В фазе процветания большого цикла среднегодовой темп прироста ВВП может быть несколько выше, а в фазе депрессии – ниже темпа прироста капитала.

В 1961-73 г. среднегодовой темп прироста ВВП США составил 4,1%, тогда как основной капитал (без жилищного фонда) прирастал в среднем на 4,0% в год.<sup>211</sup> В расчете на душу населения среднегодовые темпы прироста ВВП и основного капитала составляли, соответственно, 2,9 и 2,8%, а – на человеко-час – 2,6 и 2,5%. Тесная связь между ростом ВВП и основным капиталом поддерживается благодаря активному использованию технического прогресса. Такая связь прослеживается в развитых капиталистических странах, но не в странах централизованного планирования. Сохранение низких цен на используемые трудовые и материальные ресурсы в условиях административно-командной системы не стимулировало внедрение передовой техники. Наоборот, стимулы для внедрения техники, берегающей труд и материальные ресурсы, тем сильнее, чем дороже эти ресурсы.

В указанные годы, СССР отставал в использовании достижений НТП. Это проявилось в снижении темпов экономического роста, вопреки повышению темпов роста основного капитала.

Таблица 5.2.

Среднегодовые темпы прироста национального дохода и производственных ресурсов СССР в 1966-1975 годах в процентах

Показатели	1966 – 1970 гг.	1971-1975 гг.
Национальный доход	7,7	5,7
Производственные основные фонды	8,2	8,6
Численность населения, занятого в народном хозяйстве	2,0	1,5
Национальный доход на одного занятого в народном хозяйстве	5,7	4,2
Производственные фонды на одного занятого	6,2	7,1

<sup>211</sup> США: измерение экономического роста. – М., Наука, 1976, с. 236.

Источник: Клинов В.Г. Основы конъюнктуры капиталистического хозяйства. – М., ЦНИИПИ, 1979, с.11.

Существует проблема использования динамики основного капитала (фондов) для анализа источников роста производительности. Эта проблема имеет два аспекта. Во-первых, далеко не во всех странах ведутся и своевременно обновляются динамические ряды объёма основного капитала. Во-вторых, в динамике основного капитала, как он измеряется, не различаются чисто количественные (затратные) и качественные (повышение его эффективности благодаря материализации в нём достижений НТП) аспекты. Об этом уже шла речь в параграфе 5.3.

Можно, однако, утверждать, что гипотетический объём капитала, выраженный в человеко-часах, затраченных на его создание, растёт медленнее объёма капитала, измеренного в неизменных ценах. Разница в динамике объёмов капитала, оцененных указанными способами, могла служить мерой повышения эффективности капитала благодаря материализации в нём НТП. Этой же цели можно было бы достичь, сравнив динамику ВВП в неизменных ценах с динамикой капитала, измеренного в затраченных на его создание человеко-часах.

Оценка динамики капитала, измеренного по затратам, в расчёте на душу населения или на человеко-час рабочего времени, может быть получена путём деления на 10 средней нормы вложений в основной капитал. В 1961-73 г. средняя норма вложений в основной капитал США равнялась 18%. Среднегодовой темп прироста вооружённости труда основным капиталом, в соответствии с предложенной методикой, принимается равным 1,8%.

Сравнив полученный результат с приростом ВВП в расчёте на человеко-час – 2,6% и на душу населения – 2,9%, получаем коэффициент повышения эффективности приращенного капитала в сравнении со средним показателем эффективности ранее накопленного капитала. Он был равен 1,4 для прироста на человеко-час и 1,6 – для прироста на душу населения.

Согласно приведённым ранее оценкам Бюро статистики труда США производительность труда у лучшей четверти фирм была в 1,6 раз выше средней. Этот коэффициент был принят (раздел 5.4.1.) в качестве меры превосходства эффективности новейшей техники над техникой среднего уровня, применяемой в США в 1967 г. Необходимо, однако, учитывать, что производительность труда растёт быстрее производительности капитала. В данном случае нас интересует именно последний показатель. Дело в том, что производительность труда повышается не только за счёт применения более совершенной техники, но и ввиду увеличения вооружённости труда капиталом в чисто количественном аспекте.

С учётом данного обстоятельства, предпочтительно считать, что в 1961-73 г. основной капитал США прирастал на 1,8% в год в расчёте на человеко-час, а не на душу населения. Его эффективность, соответственно, повышалась в среднем в 1,4, а не в 1,6 раз. Впрочем, разница не столь велика, учитывая весьма грубый характер оценок. Кроме того, при анализе источников роста в различных странах предпочтение приходится отдавать показателям, которые более доступны. В этом отношении более широкое распространение имеет показатель численности населения, а не рабочего времени в человеко-часах.

Для того, чтобы убедиться в приемлемости изложенной методики динамики основного капитала на основе норм вложений в него, воспользуемся этой процедурой расчётов для Японии. В этой стране в 1961-73 годах средняя норма вложений в основной капитал составила 34% ВВП. Следовательно, можно полагать, что в среднем основной капитал (без учёта изменения его качества) прирастал в год на 3,4% в расчёте на человеко-

час рабочего времени. ВВП Японии в этот период прирастал в среднем на 9,0% за год в расчёте на человеко-час. Тот же показатель был равен 9,5% - в расчете на душу населения.

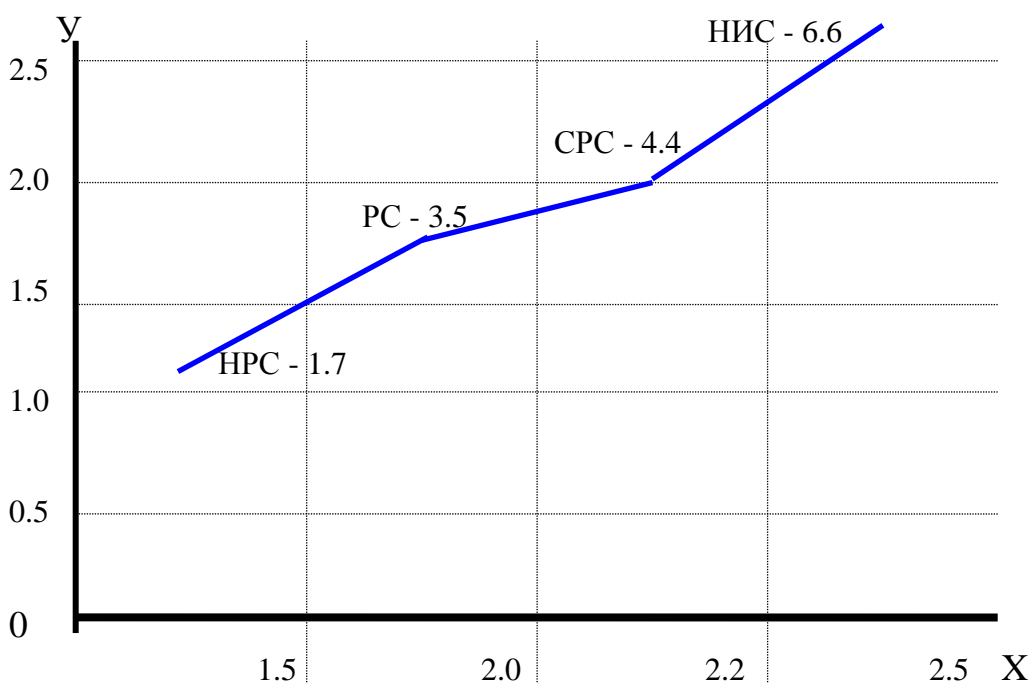
Разделив 9,0% на 3,4%, получаем коэффициент отдачи на прирост капитала, равный 2,6. Полученный коэффициент вполне сопоставим с показателем технологического разрыва между США и Японией в 1967 г. Тогда ВВП Японии при пересчёте по валютному курсу был на душу населения в 3,3 раза меньше, чем в США. Корректным для данного случая является сравнение на базе паритета покупательной способности. В 1970 г. ВВП Японии, пересчитанный по валютному курсу, был в 2,5 раза меньше ВВП США на душу населения. При сравнении на базе паритета покупательной способности соотношение ВВП на душу населения уменьшается до 1,7. Опираясь на различия в оценках за 1970 г., можно предположить, что в 1967 г. ВВП Японии был меньше ВВП США на душу населения по паритету покупательной способности в 2,2 раза, а не в 3,3, как показало сравнение по валютному курсу.

Показатель технологического разрыва с США был бы для Японии больше при расчёте ВВП на человеко-час, а не на душу населения. Во всяком случае, продолжительность рабочего времени в Японии была дольше, чем в США. Правда, участие населения в рабочей силе в Японии было ниже, чем в США в силу меньшей вовлечённости японских женщин в работу вне домашнего хозяйства. Кроме того, оценка технологического разрыва будет больше, если сравнивать производительность в Японии не со средним, а с высшим уровнем производительности США.

В итоге, можно сделать вывод, что коэффициент отдачи на прирост основного капитала (оцененного указанным способом на основе нормы вложений в основной капитал) вполне сопоставим с оценкой коэффициента технологического разрыва между передовым и средним уровнем техники, как для США, так и для Японии.

Диаграмма 5.1.

Среднегодовые темпы и факторы прироста ВВП на душу населения по группам стран в 1961-1970 годах



Примечания: по оси X отложены среднегодовые темпы прироста основного капитала на душу населения (проценты), оцененные на базе норм вложений в основной капитал; по оси Y - коэффициенты отдачи на прирост основного капитала. Среднегодовые темпы прироста ВВП на душу населения (в процентах) показаны против обозначения каждой

группы стран: НРС - наименее развитые страны; РС - развитые страны; СРС - среднеразвитые страны; НИС - новые индустриальные страны.

Источник: Клинов В. Г. Научно-технический прогресс и большие циклы конъюнктуры мирового хозяйства. – Проблемы прогнозирования. М., 2003, № 1, с. 128.

На Диаграмме 5.1. воспроизведены оценки (Смотри раздел 5.4.2.) среднегодовых темпов прироста ВВП на душу населения (в процентах) по группам стран, различающихся по уровню экономического развития, в 1961-70 годах.

Для выделенных совокупностей стран оценка динамики основного капитала на базе нормы вложений в основные фонды позволяет получать, хотя и огрублённые, но весьма правдоподобные результаты источников роста производительности. Имеются в виду, чисто количественное увеличение вооружённости труда капиталом, с одной стороны, и повышение отдачи от прироста капитала благодаря НТП, материализованному в капитале и других факторах производства, с другой стороны.

Диаграмма 5.1. позволяет также сделать следующие выводы:

- в условиях фазы процветания большого цикла экономической конъюнктуры, когда складываются благоприятные условия развития практически для всех стран мира, в наиболее выигрышном положении оказываются страны, чей уровень развития выше среднего;

- отдача на прирост капитала пропорциональна технологическому разрыву между передовой техникой, вводимой в эксплуатацию, и средним уровнем техники, материализованной в основном капитале в предшествующие годы. Норма вложений и темп прироста капитала зависят от отдачи на прирост капитала. Это объясняет более высокие темпы экономического развития ново индустриальных стран по сравнению с развитыми странами;

- в странах с уровнем душевого ВВП ниже среднемирового формируется порочный круг развития. Неспособность этих стран, особенно наименее развитых, осваивать самую передовую технику, обрекает их на низкую отдачу на вложенный капитал. Это объясняет низкую норму вложений и низкие темпы роста основного капитала. В результате, несмотря на положительную динамику ВВП, на душу населения в фазе процветания большого цикла, отставание наименее развитых стран от более развитых экономик не сокращается, а увеличивается.

Ещё одно заключение вытекает из картины мирового экономического развития, согласно Диаграмме 5.1. Усреднённые данные по основным группам стран скрывают весьма существенные, иногда кардинальные различия в темпах роста производительности труда в отдельных странах. Особенно большие различия в группах среднего и более низкого уровня развития. Это ещё раз подкрепляет тезис, что закономерности НТП оказывают в современных условиях большее влияние на темпы мирового экономического развития, нежели исторические особенности политического и социального положения отдельных стран.

На Диаграмме 5.2., построенной на тех же принципах, что и Диаграмма 5.1., показаны темпы прироста ВВП на душу населения развитых стран в различных фазах большого цикла второй половины 20-го века. Они представлены как результат изменения отдачи на прирост капитала и темпов прироста основного капитала на душу населения.

Здесь, период 1951-1960 г. соответствует фазе оживления большого цикла. Интенсивно повышаются темпы экономического развития. Высокая отдача на вкладываемый капитал обеспечена благодаря ранее накопленному потенциалу НТП. Отдача стимулирует рост капитала.

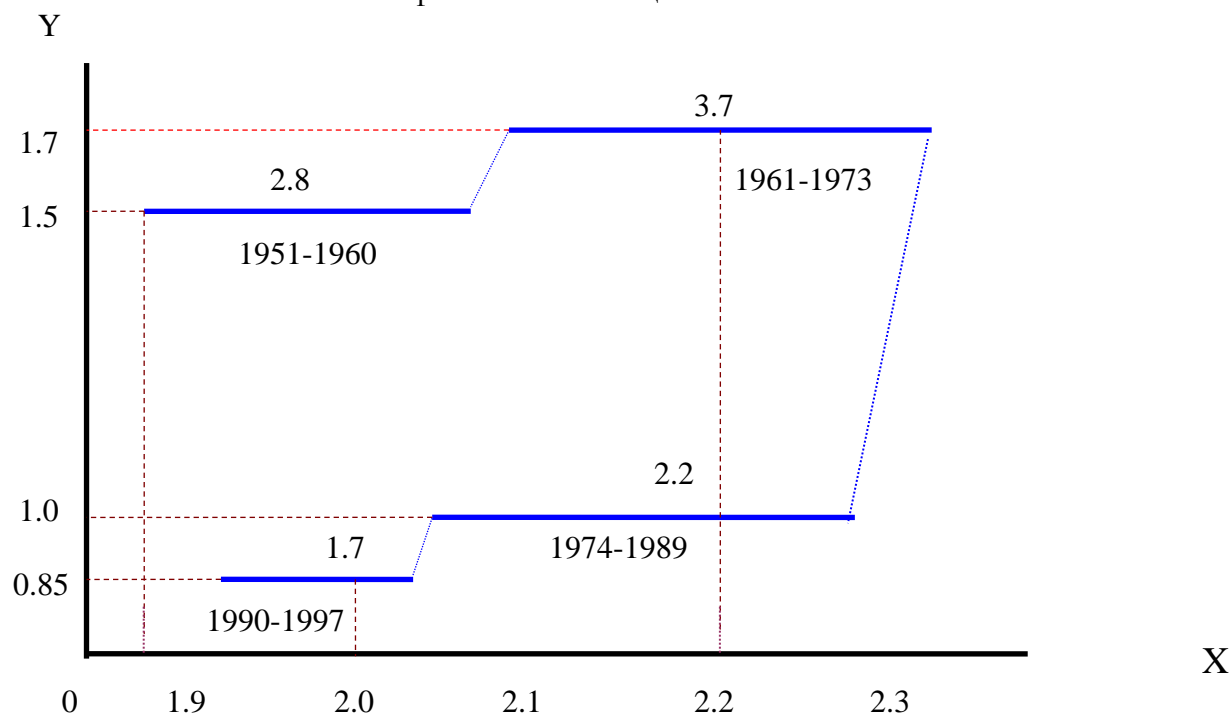
1961-1973 г. – это фаза процветания. Наблюдаются самые высокие в среднем темпы экономического развития. Это достигнуто благодаря оптимальному сочетанию высокой отдачи на вложенный капитал с интенсивным ростом капитала. К тому же многие крупные страны и, в частности, Япония вышли на траекторию догоняющего развития.

1974-1989 г. - фаза спада. Интенсивно снижаются темпы экономического развития. Уменьшилась отдача на вкладываемый капитал, ввиду расходования потенциала НТП. Замедлился рост капитала.

1991-1997 г. - фаза депрессии. Самые низкие в среднем темпы экономического развития, притом, что снижение темпов прироста не столь ярко выражено, как в предыдущей фазе.

Диаграмма 5.2.

Среднегодовые темпы прироста ВВП на душу населения стран ОЭСР (в процентах) по фазам большого цикла 1951-1997 г.



Примечание: по оси X показаны среднегодовые темпы прироста капитала в расчете на душу населения (в процентах); по оси Y отложены коэффициенты отдачи на прирост основного капитала.

Источник: Клинов В. Г. Научно-технический прогресс и большие циклы конъюнктуры мирового хозяйства. – Проблемы прогнозирования. М., 2003, № 1, с. 129.

Граница между фазой спада и фазой депрессии (как, впрочем, и между фазами оживления и процветания) не столь ярко выражена, как между первой и второй половинами большого цикла. По некоторым признакам, о которых пойдет речь впереди, можно считать, что фаза спада завершилась в начале, а не в конце 1980-х годов (как представлено на Диаграмме 5.2).

В фазе процветания скорость расходования потенциала, в конечном итоге, превышает скорость его накопления, что приводит к сокращению технологического разрыва. В рамках фазы процветания уменьшение технологического разрыва компенсируется ускорением роста капитала. Последнее обстоятельство приближает развязку в форме резкого снижения отдачи и замедления роста капитала в фазе спада.

Снижение скорости расходования потенциала НТП в фазах спада и депрессии не привело к повышению отдачи на прирост капитала. Было бы неправильно из этого делать вывод, что скорость расходования потенциала НТП по-прежнему превышает его накопление. Противоречие между накоплением потенциала и снижением отдачи от прироста капитала может быть разрешено на основе концепции жизненного цикла больших технологических систем, разработанной западными исследователями больших циклов.

Систематизация данных о распределении во времени крупных изобретений и нововведений даёт основание полагать, что пики нововведений приходятся на фазы депрессии больших циклов. Речь идёт о данных, собранных в работах ряда исследователей закономерностей НТП и больших циклов. В числе авторов этих работ Герхард Менш, Яап ван Дёйн, Альфред Клайнкнехт, Кристофер Фримэн и его соавторы - Джон Кларк и Люк Соуит, а также Хайнц-Дитер Хауштайн и Эрих Нойвирт.<sup>212</sup>

Наибольшей интенсивностью нововведений в первой половине 20-го века отличались 1930-е годы. Общее число крупных нововведений в названное десятилетие достигло 31 против 17 в 1920-х и 20 в 1940-х годах. Ранее, во второй половине 19-го столетия, наблюдалась аналогичная картина: пик нововведений пришёлся на 1980-е годы, когда их число достигло 26 против 12 - в 1870-х и 18 - в 1890-х годах.<sup>213</sup>

Фазе депрессии большого цикла конъюнктуры соответствует фаза младенчества жизненного цикла новых технологических систем. В это время окончательно выявляется перспективность новых направлений развития техники, идёт интенсивная работа по их совершенствованию и повышению конкурентоспособности. Однако, крупных вложений в новые системы не делается. Поэтому накопление потенциала не сказывается на темпах экономического развития.

Должно пройти время, когда в процессе совершенствования новые системы достигнут высокой степени конкурентоспособности. Одновременно, системы предшествовавших поколений и соответствующая им инфраструктура окупят себя и износятся в условиях низких норм вложений. Таким образом, расчищается путь для распространения новых систем, представляющих новые направления техники.

Следующая фаза новых систем техники – стадия их интенсивного роста – приходится на первую половину большого цикла. Фаза зрелости этих систем приходится на вторую половину большого цикла конъюнктуры, а заключительная фаза, как уже отмечалось, оказывается наиболее подходящей для формирования новых систем техники.

Снижение отдачи на прирост капитала в фазах спада и депрессии больших циклов, несмотря на замедление прироста капитала, означает, что пополнение потенциала НТП за счёт совершенствования зрелых технологических систем идёт медленнее, чем процесс его расходования. О накоплении потенциала НТП можно говорить лишь применительно к новым системам техники. Влияние последних систем сказывается на экономическом росте, лишь начиная с фазы оживления. Эффект должен быть усилен крупномасштабными капиталовложениями в передовую технику.

С концепцией жизненного цикла технологических систем тесно связаны представления о соотношении конструкторской и технологической ветвей НТП в различных стадиях развития этих систем и соответствующих фазах большого цикла. К сожалению, однако, имеются лишь отрывочные данные, свидетельствующие о том, что, по крайней мере, в США в 1950-х и 1960-х годах в расходах на научные исследования и разработки преобладали проекты, связанные с созданием новых видов товаров и услуг.

Обзор перспективных планов американских компаний, занятых в обрабатывающей промышленности, за 1962 г. показал, что 47% из них на первое место ставили разработку новых образцов продукции. Указали в качестве основной задачи модернизацию уже выпускаемых изделий – 40%. Сосредоточили внимание на разработке новых

---

<sup>212</sup> Mensch G. O. Stalemate in Technology. - Cambridge, Ballinger, 1979, p. 124-127. Haustein H.-D. and Neuwirth E. Long Waves of World Industrial Production... - Technological Forecasting and Social Change. N. Y., 1982, N 1, p. 53-89. Duijn van J. J. Fluctuations in Innovations over Time. In: Long Waves in the World Economy. - London, Pinter, 1984, p. 19-20. Clark J., Freeman C., Soete L. Long Waves, Inventions and Innovations. In: Long Waves in the World Economy. - L. Pinter, 1984, p. 68-70. Kleinknecht A. Innovation Patterns in Crisis and Prosperity. N. Y., St. Martin's Press, 1987.

<sup>213</sup> Клинов В. Г. Большие циклы конъюнктуры мирового хозяйства. М., ВНИИПИ, 1992, с. 65, 182.

технологических процессов – 13%.<sup>214</sup> В 1970-х на первое место выдвинулись расходы на совершенствование технологии уже известных товаров и услуг.

Другие симптомы изменений связаны с тем, что конструкторское направление НТП является ресурсоёмким, а технологическое – ресурсосберегающим. Интенсивное образование новых отраслей производства в первой половине большого цикла способствует повышению норм вложений в основной капитал, особенно за счёт вложений в инфраструктуру. Как правило, образование новых отраслей требует вложений не только в машины и оборудование, но и в здания и сооружения.

Во второй половине большого цикла, когда возможности создания новых товаров на базе зрелых технологий в значительной мере исчерпаны, преобладает эксплуатация возможностей технологической ветви. Это направление требует обновления парка машин и оборудования и в меньшей степени затрагивает модернизацию инфраструктуры. О том, как менялись общие нормы капиталовложений и их составляющие в различных фазах большого цикла второй половины 20-го века, пойдёт речь в следующем параграфе, 5.5.

Интенсивное использование потенциала конструкторской ветви НТП в первой половине большого цикла ведёт к повышению степени использования людских ресурсов. Это находит отражение в большем участии трудоспособного населения в рабочей силе и снижении нормы безработицы. Во всех центрах развитого капитализма нормы безработицы к концу 1960-х годов достигли самых низких отметок. При этом участие населения в рабочей силе повышалось за счёт увеличения числа работающих женщин.

Высвобождение ресурсов в связи с преобладанием технологической ветви НТП во второй половине большого цикла находит отражение в повышении норм безработицы. К концу 1970-х, началу 1980-х нормы безработицы достигли рекордно высоких показателей. Во многих странах они стали выражаться двузначными цифрами. Во второй половине 1970-х безработица росла не только в фазах спада и депрессии среднесрочных циклов, но и в фазах оживления и подъёма.

Изменение норм безработицы повлияло на общий тонус конъюнктуры в рамках большого цикла. В частности, это отразилось на распределении доходов и на норме сбережений. Об этом пойдёт речь в следующем параграфе, где рассматриваются изменения народнохозяйственных пропорций по фазам большого цикла второй половины 20-го века.

### 5.5. Фазы большого цикла и изменения в структурах ВВП развитых стран

В структуре конечного использования ВВП циклически наиболее чувствительной переменной является соотношение объема вложений в основной капитал и объема ВВП, т.е. норма капиталовложений.

На Диаграмме 5.3. представлена динамика общей нормы вложений в основной капитал стран ОЭСР за период с 1950 по 1996 год. Здесь же помещены составляющие этой нормы: вложения в машины и оборудование, в здания и сооружения (кроме жилищного сектора), здания и сооружения жилищного сектора. Охватываемый период в целом соответствует большому циклу конъюнктуры мирового хозяйства второй половины 20-го века.

Траектория динамики нормы вложений в основной капитал имеет форму волны. Волна восходит в первой половине большого цикла, до 1974 года. Она снижается во второй половине, после 1974 года. Высшая точка достигается на границе фаз процветания и спада (или на рубеже первой и второй половин большого цикла). Низшая - должна отделить фазу депрессии от фазы оживления, иначе говоря, ей будет соответствовать окончание цикла второй половины 20-го века, а за ней последует цикл первой половины 21-го века.

---

<sup>214</sup> Мэнсфилд Э. Экономика научно-технического прогресса. – М.: Прогресс, 1970, с.75-76.

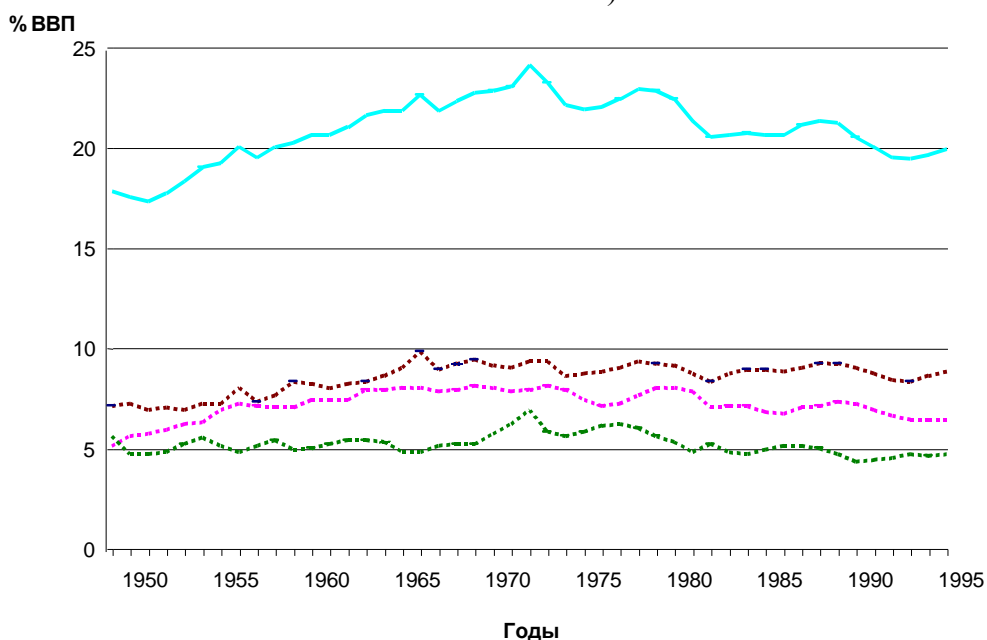


Среднесрочные отклонения от долгосрочной траектории указывают на связь между динамикой норм капиталовложений и среднесрочным циклом. Особенно значительные изломы в траектории норм вложений в машины и оборудование, что может служить подкреплением тезиса о том, что материальной основой цикла Жюгляра является процесс обновления и расширения активной части основного капитала.

Вторая половина 1970-х и начало 1980-х годов характеризуются наиболее значительным отклонением, от ожидаемой в фазе спада, траектории динамики как общей нормы вложений в основной капитал, так и её составляющих. Это отклонение, по всей видимости, связано с энергетическим кризисом, с необходимостью осуществления мер по энергосбережению, что потребовало вложений в соответствующую модернизацию как машин и оборудования, так и зданий и сооружений.

Диаграмма 5.3.

Динамика норм вложений в основной капитал стран ОЭСР в 1950-1996 годах (в процентах от ВВП)



Примечания: ряд первый (сверху) - общая норма вложений в основной капитал. Ряд второй - норма вложений в машины и оборудования. Ряд третий - норма вложений в здания и сооружения. Ряд четвёртый - норма вложений в здания и сооружения жилищного сектора.

Источник: National Accounts of OECD Countries. - Paris, OECD, 1970-1998

На Диаграмме 5.4. представлена динамика распределения ВВП стран ОЭСР на основные виды доходов (в процентах от ВВП): вознаграждение за труд, с одной стороны, и доход от имущества (капитала), включая амортизационные отчисления, с другой стороны. Показаны также отдельно динамика доли доходов от капитала и доли амортизационных отчислений. Не представлена динамика доли косвенных налогов. Эта часть ВВП изменялась в очень узких пределах (от 8 до 10%) и подчинялась не столько объективной эволюции, сколько изменениям в законодательстве относительно налогов с оборота и акцизных сборов.

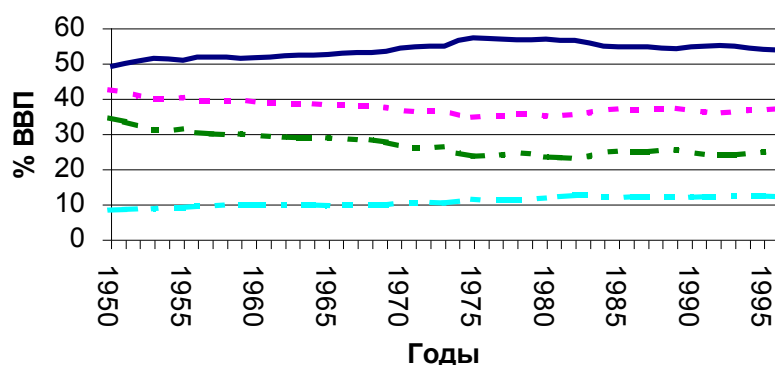
Диаграмма 5.4 отражает сочетание вековой и циклической траекторий относительной динамики основных доходов.

Вековая тенденция заключается в увеличении доли трудовых доходов и, соответственно, в снижении доли имущественных. Достаточно сравнить долю трудовых доходов в 1950 г. (48,9%) и в 1996 (53,6%), а также суммарную долю имущественных доходов и амортизационных отчислений - 42,4% в 1950 г. - и 37,0% - в 1996.

В то же время траектория обоих составляющих имеет дугообразный характер. Дуга динамики долей трудовых доходов повернута вверх (высшая точка в 1975 г.), а имущественных - вниз (низшая точка также в 1975 г.).

Диаграмма 5.4.

Распределение ВВП стран ОЭСР по основным видам доходов в 1950-1996 г. в процентах



Примечания: верхняя кривая - вознаграждение за труд; вторая кривая - доход и амортизационные отчисления капитала; третья - доход капитала; нижняя кривая - амортизационные отчисления.

Источник: National Accounts of OECD Countries. Paris, OECD, 1970-1998.

Вековая тенденции к увеличению доли трудовых доходов реализуется в первой половине большого цикла, когда снижается норма безработицы. Эта тенденция прерывается с увеличением нормы безработицы в фазе спада, а затем, в фазе депрессии, доля трудовых доходов даже несколько снижается.

Прямо противоположная тенденция у доли, которая достается капиталу в форме предпринимательских доходов и амортизационных отчислений. Если брать только доходы без амортизационных отчислений (динамика последних имеет однонаправленный характер), то низшую точку имущественные доходы проходят в 1982-1983 г. По этому признаку

можно считать именно начало 1980-х годов завершением фазы спада и началом фазы депрессии.

Повышение доли трудовых доходов в первой половине большого цикла благоприятно сказывается на росте личного потребления. Напротив, увеличение доли имущественных доходов в заключительной фазе большого цикла способствует росту нормы сбережений. Тем самым, накапливаются финансовые ресурсы, необходимые для повышения нормы капиталовложений в первой половине следующего цикла.

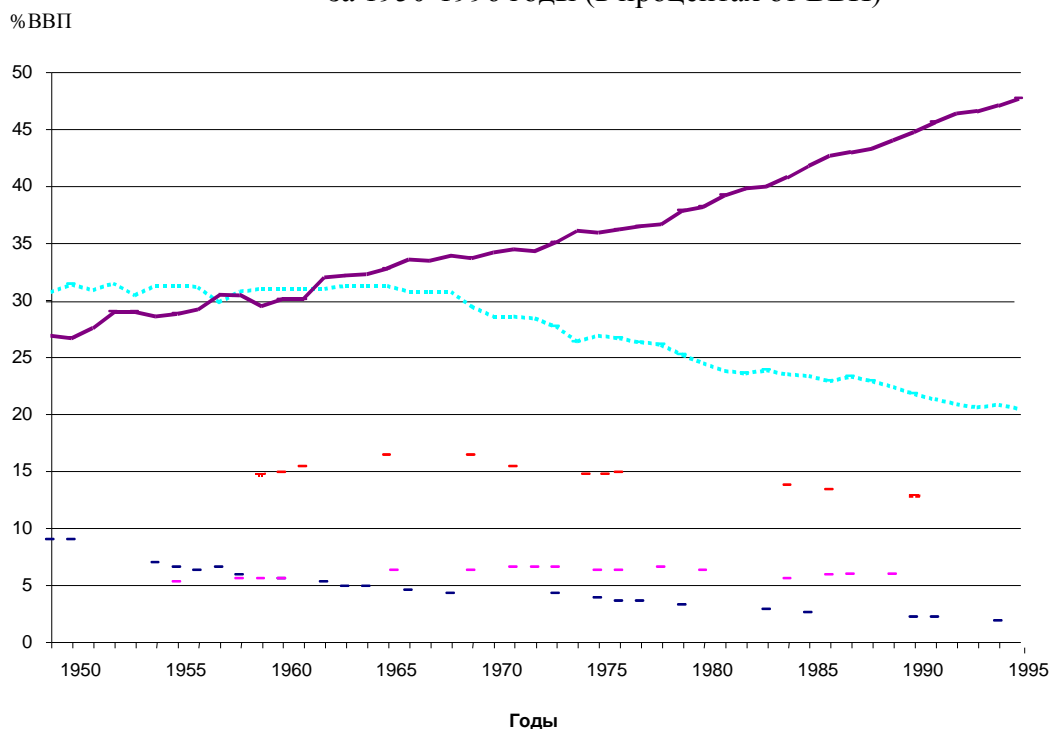
На Диаграмме 5.5. выборочно представлена отраслевая структура создания ВВП семерки ведущих стран.

В динамике долей в ВВП большинства отраслей прослеживаются вековые тенденции либо к увеличению, либо к уменьшению. Наиболее ярко тенденция к уменьшению проявляется в сырьевых отраслях.

На Диаграмме это подтверждается динамикой доли сельского хозяйства, которая сократилась с 8,9% в 1950 г. до 1,9% в 1996. Доля добывающей промышленности, не представленная здесь, за это время снизилась с 3,1% до 1,1.

Диаграмма 5.5.

Отраслевая структура ВВП семи ведущих стран  
за 1950-1996 годы (в процентах от ВВП)



Примечания: первый (верхний по правому краю) ряд - услуги (исключая услуги торговли, транспорта и связи и коммунального хозяйства); второй ряд - обрабатывающая промышленность; третий ряд - машиностроение и химическая индустрия; четвертый ряд - строительство; пятый ряд - сельское хозяйство.

Источник: National Accounts of OECD Countries. - Paris, OECD, 1970-1998.

На другом полюсе оказались услуги финансовых учреждений, а также услуги частных и государственных учреждений в сфере науки, образования, здравоохранения, социального обеспечения, безопасности и управления. Доля этого комплекса услуг повысилась за рассматриваемый период с 26,8 до 47,6%. Доля совокупности других услуг, не представленных на Диаграмме (включая торговлю, транспорт и связь, электро-, газо- и водоснабжение), изменилась незначительно, снизившись с 25,0 до 24%.

Внутри этой группы снизились доли торговли, с 16,1 до 14,9%, транспорта и связи - с 7,1 до 6,2%, и увеличилась доля электро-, газо- и водоснабжения - с 1,9 до 2,9%.

Доля обрабатывающей промышленности оставалась относительно стабильной в период с 1950 по 1969 год. Она изменялась в диапазоне 30-31%, а, начиная с 1970 г., обнаруживает тенденцию к снижению. В 1996 г. эта доля составила всего 20,4%.

К сожалению, данные об условно-чистой продукции отраслей обрабатывающей промышленности публикуются только с 1960 года. Однако, имеющихся данных достаточно, чтобы выявить причины стабильности доли обрабатывающей промышленности в ВВП семерки ведущих стран не только в 1960-х годах. С большой уверенностью можно судить о причинах стабильности этой доли и в 1950-х.

Все отрасли обрабатывающей промышленности, кроме наукоёмких - машиностроения и химической индустрии - теряли свою долю в создании ВВП на протяжении всего

периода, за который имеются соответствующие данные. Так, доля пищевой промышленности снизилась с 4,0% в 1960 до 2,4% в 1996. За тот же период доля легкой промышленности сократилась в процентах с 2,8 до 0,9, деревообрабатывающей - от 1,4 до 0,7, целлюлозно-бумажной - с 2,4 до 1,7, металлургической от 2,8 до 1,0 и стекольно-керамической и строительных материалов - с 1,2 до 0,7.

Только у наукоёмких отраслей доля в 1960-х (и, по-видимому, в 1950-х годах) повышалась, что и обеспечивало стабильность доли комплекса обрабатывающих отраслей в эти десятилетия. Последующее снижение доли наукоёмких отраслей обрекло всю обрабатывающую промышленность на уменьшение её вклада в создание ВВП.

Из рассмотренных до сих пор отраслей, только наукоёмкие демонстрируют дугообразную траекторию долгосрочного изменения доли в ВВП. Это соответствует логике развития большого цикла. Ритм развития наукоёмких отраслей свидетельствует, что именно закономерности НТП лежат в основе большого цикла конъюнктуры мирового хозяйства.

Поворот в динамике наукоёмких отраслей примерно на пять лет опережает переход от первой ко второй половине большого цикла. Следовательно, доля наукоёмких отраслей может рассматриваться в качестве опережающего показателя развития большого цикла. Траектория данной переменной согласуется с динамикой вложений в машины и оборудования, представленной на Диаграмме 5.3. Там, пик нормы вложений в активную часть основного капитала на несколько лет опережает высшую точку в траектории общей нормы вложений в основной капитал и нормы вложений в здания и сооружения.

Ещё одна отрасль, представленная на Диаграмме 5.5, а именно - строительство, имеет траекторию роста, соответствующую логике развития большого цикла. Поскольку строительство работает на формирование инфраструктуры (пассивной части основного капитала), это вполне согласуется с гипотезой, что материальной основой большого цикла является процесс обновления пассивной части основных фондов. Это не противоречит представлению, что движущей силой большого цикла является НТП. Развитие производства на базе новых систем техники требует создания новой инфраструктуры, а не только обновления парка машин и оборудования.

#### 5.6. Перспективы развития мирового хозяйства в первой четверти 21-го века

Динамика мирового хозяйства и экономики развитых стран в целом в 1990-х годах соответствовала критериям фазы депрессии большого цикла. Начало нового, первой половины 21 века, большого цикла, согласно существующим представлениям о временных пределах, в которых колеблется средняя продолжительность отдельных фаз большого цикла, может произойти в наступившем столетии. Для США, как лидера НТП, очередной большой цикл, вероятно, наступил уже во второй половине 1990-х годов.

Согласно данным Бюро статистики труда США, среднегодовой темп прироста производительности труда в предпринимательском секторе экономики страны повысился с 1,5% в 1991-1995-х до 2,9% в 1996-2000 годах.<sup>215</sup> Среднегодовые темпы прироста ВВП на душу населения достигли 3,4% в 1996-2000 г. против в 1,0% в 1991-1995 г.

Большинство американских экономистов не принимают концепцию больших циклов в качестве рабочей гипотезы. Тем не менее, в их среде складывается мнение, что феномен второй половины 1990-х в американской экономике, скорее всего, является результатом не случайного стечения обстоятельств, а следствием кардинальных изменений условий, в которых функционирует экономика. Эти изменения обязаны информационным технологиям (ИТ). На протяжении 5 лет отмечались устойчиво высокие темпы прироста производительности труда по сравнению не только с первой половиной 1990-х г., но и на

<sup>215</sup> Monthly Labor Review. - Washington, 2001, March, p. 129.

фоне тенденции к систематическому снижению темпов роста производительности за 20 лет, предшествовавших середине последнего десятилетия 20 века.

Согласно расчетам профессора Гарвардского университета Дейла Йоргенсона,<sup>216</sup> среднегодовой темп прироста ВВП США в расчете на человеко-час повысился с 1,2% в 1991-95 г. до 2,1% в 1996-99 г.

Концепции ВВП и капитала в трактовке Йоргенсона отличаются от официальных, что объясняет разницу в оценках темпов прироста производительности труда, а также различия в подходах к анализу источников роста данной переменной.

По Йоргенсону, ускорение роста производительности труда во второй половине 1990х годов, в сравнении с первой половиной последнего десятилетия 20-го века, более чем на половину связано с НТП, не материализованном в труде или капитале. При этом темп повышения качества труда даже снизился на 0,3 процентного пункта. В остальном, темп прироста производительности труда в рамках анализа, выполненного Йоргенсоном, повысился за счет более интенсивного роста вооруженности труда капиталом. Темп прироста капитала, по оценке Йоргенсона, в большей степени повысился за счет качества, т.е. за счет НТП, материализованного в капитале.

По информации ОЭСР,<sup>217</sup> норма вложений в основной капитал США к 2000 г. повысилась до 21,2%. Она более чем на 4 процентных пункта превзошла отметку 1991-1992 года. Средняя норма за 1996-2000 г. составила 20,0%, против 17,5% в 1991-1995 г. Хотя последние измерения не вполне сопоставимы с данными за предшествовавшие десятилетия, несомненно, что рост нормы вложений в основной капитал США в 1990-х г. выходит за рамки обычных колебаний в пределах среднего цикла Жюгляра.

Динамика данной переменной может расцениваться как ещё один симптом перехода страны к развитию в условиях нового большого цикла Кондратьева. В отличие от США, в европейской части ОЭСР повышение нормы вложений в основной капитал не выходило за пределы колебаний, обусловленных развитием среднего цикла. В Японии в 1990-х годах доминировала тенденция к понижению нормы капиталовложений, и в 1999г. она составила 26,2%, что на 6,0 процентных пунктов ниже отметки 1990 г.

Особенностям экономического роста США во второй половине 1990-х г. было посвящено также исследование Д. Йоргенсона и Р. Стироха. Результаты данного исследования комментировал Роберт Гордон (Северо-западный университет штата Иллинойс).<sup>218</sup> Он отметил, что ослабление роста производительности труда в США в 1974-95 годах, по сравнению с 1960-73 годами, и повышение интенсивности этого процесса - в 1996-99-х, в сопоставлении с 1974-95-ми - примерно наполовину объясняется соответствующими изменениями совокупной факторной производительности. Это указывает на решающую роль НТП в динамике производительности, и может рассматриваться как подкрепление гипотезы существования большого цикла.

Согласно анализу Йоргенсона и Стироха, ускорение роста вооруженности труда капиталом в США практически целиком связано с интенсификацией процесса компьютеризации. Среднегодовой темп прироста основного капитала, вложенного в компьютеры, почти удвоился во второй половине 1990-х годов (до 34%) против первой половины 1990-х (18%).

Быстрое совершенствование элементной базы и снижение цен на комплектующие изделия способствовали ускорению компьютеризации в американской экономике. Цены компьютеров, согласно оценке Йоргенсона и Стироха, снижались на 20,1% в год во второй половине 1990-х против - 10,6% в первой половине десятилетия.

---

<sup>216</sup> Jorgenson D. W. Information Technology and the US Economy. – The American Economic Review. Menasha, 2001, March, p. 10.

<sup>217</sup> OECD Quarterly National Accounts. Paris, OECD, 2001, N 1, p.12, 16, 74, 84.

<sup>218</sup> Jorgenson D. W. and Stiroh R. J. Raising the Speed Limit: U.S. Economic Growth in the Information Age. Gordon R. Comment. – Brookings Papers on Economic Activity. Washington, 2000, N 1, p. 216.

Вывод Йоргенсона и Стироха о решающей роли ИТ в ускорении роста производительности в США во второй половине 1990-х г. явно противопоставляется феномену предшествующих десятилетий, известному как парадокс Солоу. Парадокс заключался в том, что, по оценке лауреата нобелевской премии, профессора Массачусетского технологического института Роберта Солоу, компьютерный век проявил себя во всём, но не в статистически измеряемой производительности. Наблюдение Солоу нуждалось в переоценке в свете опыта США 1990-х годов, и такая переоценка последовала. По мнению Солоу, потребовалось время на то, чтобы «не только научиться использовать информационные технологии, но и понять, как изменить организацию» производственного процесса. «Весьма вероятно, что мы видим, наконец, (ранее не наблюдавшиеся) положительные эффекты».<sup>219</sup>

Однако не все так просто. Рост ВВП США в этот период в значительной мере ускорился за счёт увеличения выпуска компьютерной техники. В связи с этим возникает вопрос, в какой степени рост Валового внутреннего продукта отражает рост Чистой внутренней продукции. Нельзя было бы говорить о кардинальных изменениях в тенденциях роста производительности на общехозяйственном уровне, если эти изменения не вышли за пределы одной отрасли.

Экономисты Бюро статистики труда, Джулия Хэтч и Анджела Клинтон, подтверждают, что наиболее впечатляющим был рост эффективности в выпуске компьютеров и электронных компонентов. Вместе с тем, они свидетельствуют об улучшении производительности благодаря применению «новой и более дешевой компьютерной технологии во всех секторах экономики».<sup>220</sup> Говоря об обрабатывающей промышленности, они утверждают, что изменения в технологии превратили эту отрасль в «высоко эффективную машину».<sup>221</sup> Действительно, здесь среднегодовой темп прироста производительности в расчете на человеко-час повысился до 5,2% в 1996-2000 годах против 3,3% в 1991-1995-х.

В эти же годы отмечаются положительные сдвиги в динамике производительности в сфере услуг США. Джек Триплет и Джон Босворт (Brookings Institution) в исследовании, завершённом в сентябре 2003 г., отмечали резкое изменение тенденций производительности в середине 1990-х годов в здравоохранении США. Снижение, в период с 1987 по 1995 г., сменилось ростом в следующие 6 лет, до 2001 года.<sup>222</sup> По мнению Яна Морриса – сотрудника HSBC (Hong Kong Shanghai Banking Corporation), рост производительности в сфере услуг не намного отставал от роста производительности в обрабатывающей промышленности в 1996-2000 годах.<sup>223</sup>

Однако преждевременно окончательно утверждать, что наступил новый большой цикл, пока ускорение роста производительности в США не распространилось на Западную Европу и Японию. Начало 21 века ознаменовалось спадом в рамках среднего цикла в США. В 2001 г. исполнилось 11 лет со времени начала предыдущего спада в США в 1990 г., низшая точка которого была пройдена в 1991 г. Максимальная продолжительность цикла Жюгляра до сих пор не превышала 11 лет. Эта эмпирическая закономерность и текущее состояние мировой экономики указывали на высокую вероятность наступления спада промышленного производства в США в 2001 году и спада в Западной Европе и Японии с отставанием на 1-2 квартала, что на самом деле и произошло.

Следуя логике развития большого и среднего циклов, можно было предположить, что уже 2003 г. возобновится более интенсивный, чем в первой половине 1990-х годов рост

---

<sup>219</sup> The Wall Street Journal Europe. – Brussels, 2003, November 7-9, p A1.

<sup>220</sup> Hatch J. and Clinton A. Job Growth in the 1990s: a Retrospect. – Monthly Labor Review. Washington, 2000, December, p. 3.

<sup>221</sup> Ibid., p. 7.

<sup>222</sup> The Wall Street Journal Europe. – Brussels, 2003, November 7-9, p. A6.

<sup>223</sup> Ibid.

производительности в США, и фаза оживления большого цикла первой половины 21 века распространится на другие развитые страны. Внешние условия развития мировой экономики, например, такие как неопределённость в отношении мировых цен на нефть в связи с ожиданиями и последствиями смены режима в Ираке, воздействие террористических актов и эпидемий на туристический бизнес, могли внести изменения в сроки возобновления интенсивного роста в развитых капиталистических странах.

Внешние неблагоприятные условия тормозят развитие фазы оживления, что сказывается, прежде всего, на динамике производства и занятости в ведущих странах. В то же время, быстрый рост производительности труда в США, несмотря на спад и депрессию в рамках среднесрочного цикла, свидетельствует о продолжающемся мощном воздействии ИТ на американскую экономику. Это может подкреплять гипотезу о том, что США действительно вступили в большой цикл экономического развития первой половины 21-го века

Среднегодовой темп прироста продукции на одного занятого в предпринимательском секторе экономики США (без сельского хозяйства) составил 4% в 2001-2003 годах. В обрабатывающей промышленности производительность труда в расчёте на одного занятого выросла в целом на 17% за эти же годы. При этом выпуска продукции этой отрасли сократился на 3%. Это привело к уменьшению числа занятых в обрабатывающей промышленности на 2,63 млн. человек за период с марта 2001 по январь 2004 г. Ныне обрабатывающая промышленность США выпускает в два раза больше продукции, чем два десятилетия назад при меньшем числе занятых.<sup>224</sup> На данном этапе можно говорить о доминировании технологической ресурсосберегающей ветви НТП.

Второе десятилетие нового века и, возможно, начало третьего десятилетия - это время для фазы процветания цикла Кондратьева. Следует полагать, что темп НТП в первой половине 21 века не будет существенно отличаться от показателя 20 столетия. Тогда во втором десятилетии наступившего века среднегодовые темпы прироста ВВП на душу населения развитых стран будут близки к ожидаемому показателю США - 2,5%. Это на один процентный пункт меньше, чем в 1960-х годах. К началу предыдущей фазы процветания у большинства развитых стран был значительный технологический разрыв с США. В то время остальные развитые страны могли повышать производительность существенно быстрее, чем лидер НТП. Ныне этот разрыв существенно меньше, и может ещё более сократиться за время фазы оживления большого цикла.

По оценке Роберта Солоу, уровень благосостояния в США возможно удвоится в ближайшие 30 лет. Точнее речь идёт о 28 годах, если прирост производительности составит 2,5% в год, и о 35-летнем отрезке - при среднегодовом темпе прироста в 2%.<sup>225</sup>

Мировые темпы экономического развития во втором десятилетии 21 века могут вполне сравняться с показателем 1960-х г. (3,2% ежегодного прироста ВВП на душу). Снижение темпов экономического роста развитых стран будет, по-видимому, компенсировано высокой интенсивностью роста стран, занимающих средние позиции в мире по уровню развития. Последние могут повторить показатель 5-6% годового прироста на душу населения ново индустриальных стран, и, при этом, вклад развивающихся стран в мировой ВВП составит не одну треть, как было в начале 1960-х, а примерно половину.

Мировой ВВП будет прирастать в значительной мере за счет развивающихся стран. Это повышает вероятность нового энергетического, сырьевого и экологического кризисов на волне фазы процветания большого цикла, как это произошло в середине 1970-х. Дело в том, что экономический рост развивающихся стран ещё долго будет отличаться большей материал- и энергоёмкостью по сравнению с развитыми странами.

В первой половине большого цикла конъюнктуры мирового хозяйства складываются благоприятные внешние условия для роста практически всех экономик, втянутых в

<sup>224</sup> Wolf M. Why trade is not bad for the American job market. – Financial Times, London, 2004, February 25, p. 13.

<sup>225</sup> The Wall Street Journal Europe. – Brussels, 2003, November 7-9, p. A 6.

систему международного разделения труда. Особенно высокие темпы показывают страны среднего уровня развития, обладающие образованной квалифицированной рабочей силой, способной осваивать новейшие достижения НТП. Особая роль в ускорении развитии принадлежит обрабатывающей промышленности как основы модернизации всех отраслей народных хозяйств и использования преимуществ международного разделения труда.

Это значит, что внешние условия будут в целом благоприятны для экономического роста России на протяжении первой четверти 21 века, исключая фазы спада в рамках среднесрочных экономических циклов, случающихся не реже чем один раз в 10 лет. Продолжительность фаз спада может составлять около 1 года, вместе с фазой депрессии среднесрочное ухудшение конъюнктуры может достигать двух лет. В условиях восходящей длинной волны среднесрочные спады обычно отличаются меньшей глубиной и не столь продолжительны по сравнению с тем временем, когда длинная волна конъюнктуры пойдёт вниз. Благоприятный прогноз в данном случае опирается исключительно на закономерностях мирового экономического развития.

Россия, однако, сможет в полной мере использовать благоприятные внешние условия лишь в том случае, если будет решена задача снижения материало- и энергоёмкости существующих отраслей хозяйства, а дальнейший рост обеспечен в основном за счёт видов деятельности, требующих минимальных затрат невозполнимых природных ресурсов.

Россия унаследовала от СССР высокочрезвычайное народное хозяйство. Такая экономика может в ближайшие годы превратиться из экспортёра в импортёра энергоносителей и металлов и пережить шок от многократного повышения цен на сырьё и топливо с тяжёлыми последствиями для страны.

Внедрение материало и энергосберегающих технологий следует стимулировать планомерным сокращением разрыва между внутренними и внешними ценами на добываемое сырьё (особенно углеводородное) за счёт косвенных налогов на сырьё и продукты их переработки, реализуемое на внутреннем рынке. Повышение внутренних цен на сырьё не должно создавать для добывающих отраслей более выгодных условий развития по сравнению с обрабатывающей промышленностью. Дифференциальная рента от эксплуатации природных ресурсов должна использоваться финансирования модернизации всего народного хозяйства на базе передовой техники, а также для индексации пенсий и зарплат государственных служащих в связи с ростом внутренних цен на коммунальные услуги.

Нельзя допускать, чтобы отдача от капиталовложений после вычета налогов в обрабатывающей промышленности была ниже, чем от капитала, вложенного в добычу нефти или газа. Между тем, по данным Торгово-промышленной палаты, в России сохраняются серьёзные диспропорции в доходах в пользу сырьевых отраслей. В добыче нефти норма прибыли ныне в два раза выше, чем в обрабатывающей промышленности, 27 против 14%, соответственно.<sup>226</sup> При такой разнице нельзя рассчитывать на то, чтобы капитал перетекал из сырьевых отраслей в обрабатывающую промышленность.

В развитых странах развитие обрабатывающей промышленности обеспечивается созданием благоприятного инвестиционного климата для данного комплекса отраслей. В США, например, норма прибыли в обрабатывающей промышленности после вычета налогов составляла в 2000 г. 15,3% против 13,0% в добывающей. Норма прибыли в обрабатывающей промышленности была также выше, чем розничной (10,8%) и оптовой торговле (10,1%).<sup>227</sup>

Развитие новых прогрессивных отраслей требует большего финансирования научных исследований, разработок и системы образования, а также создания режима наибольшего благоприятствования для производства и сбыта новой наукоёмкой продукции. Такой

---

<sup>226</sup> Аргументы и факты. – Москва, 2003, № 43, с. 3.

<sup>227</sup> Statistical Abstract of the United States: 2001. Washington, 2001, p. 502.



режим может обеспечиваться, в частности, снижением налоговых ставок для обрабатывающей промышленности, предоставлением права на ускоренную амортизацию основных фондов, освобождением от налогов прибыли, расходуемой на капиталовложения внутри страны, государственной поддержкой лизинговых операций для сбыта отечественной техники.

#### 5.7. Контрольные вопросы.

1. Основания для возникших в конце 19-го и начале 20-го веков предположений о существовании больших циклов конъюнктуры в промышленно развитых странах.
2. Первоначальная концепция больших циклов по версии Н. Д. Кондратьева. Причины совпадения восходящих и нисходящих волн больших циклов с длинными волнами в динамике цен до середины 20-го века.
3. Пробраз современной концепции больших циклов в «эмпирических правильностях» Кондратьева.
4. Эндогенная и экзогенная концепции смены длительных тенденций в динамике мирового капиталистического хозяйства.
5. Процессы накопления и расходования потенциала НТП – основа волновой динамики НТП.
6. Основные стадии процесса накопления потенциала НТП.
7. Фазы жизненных циклов технологических систем общего назначения и их соотношение с фазами больших циклов экономической конъюнктуры.
8. Конструкторская и технологическая ветви НТП и тенденции увеличения занятости и высвобождения ресурсов в различных фазах большого цикла экономической конъюнктуры.
9. Среднегодовые темпы прироста реального ВВП на душу населения как основной показатель для членения большого цикла экономической конъюнктуры на фазы.
10. Зависимость интенсивности экономического развития от величин технологического разрыва и норм вложений в основной капитал.
11. Необходимость выделения в росте капитала затратной и качественной составляющих.
12. Методика оценок темпов, характеризующих интенсивность роста капитала по затратам, на базе норм вложений в основной капитал.
13. Технологический разрыв и отдача на прирост капитала в различных фазах большого цикла.
14. Динамика общей нормы капиталовложений в развитых странах по фазам большого цикла. Высшая и низшая поворотные точки в долгосрочной динамике норм капиталовложений.
15. Составляющие общей нормы вложений в основной капитал. Отражение среднесрочных колебаний в динамике вложений в активную часть основного капитала.
16. Отражение в стоимостной структуре ВВП развитых стран вековых тенденций развития и больших циклов экономической конъюнктуры.
17. Влияние изменений в стоимостной структуре ВВП на норму сбережений.
18. Отражение вековых и долгосрочных циклических тенденций в отраслевой структуре ВВП развитых стран.
19. Перспективы мирового экономического развития в первой четверти 21-го века.
20. Вопросы стратегии экономического развития России в условиях восходящей волны большого цикла.

## Глава 6. Организационные и методические основы исследований экономической конъюнктуры.

### 6.1. Выявление целей, разработка плана и программы исследования

Исследование экономической конъюнктуры, как и любое научное исследование, начинается с определения целей и постановки задач. Исследование конъюнктуры призвано служить информационному обеспечению управленческих решений. Принятие решений на правительственном уровне требует исследование общехозяйственной конъюнктуры и конъюнктуры важнейших отраслей производства. Решения на уровне предприятий обеспечиваются исследованием товарной и отраслевой конъюнктуры. Оценка перспектив развития товарной и отраслевой конъюнктуры неразрывно связана с представлениями о тенденциях развития общехозяйственной конъюнктуры.

Решения стратегического характера требуют выявления длительных тенденций развития конъюнктуры. Разработка тактики и корректировка стратегии нуждаются в оценке развития конъюнктуры в краткосрочной и среднесрочной перспективе.

На правительственном уровне разработка стратегии воплощается в формировании и формулировании экономической и научно-технической политики. Стратегические решения базируются на исследовании тенденций развития мирового хозяйства, экономики развитых и развивающихся стран, стран лидеров экономического и научно-технического прогресса, а также их экономической и научно-технической политики. Равным образом необходимы изучение тенденций в экономике собственной страны и сопоставление их с мировыми процессами.

Цель состоит в том, чтобы, творчески используя опыт передовых, а также наиболее быстро развивающихся стран, разработать оптимальную стратегию движения по пути модернизации и повышении эффективности производства, по пути прогрессивного изменения структуры народного хозяйства, обеспечивая при этом полную занятость и повышение благосостояние населения страны.

На уровне предприятий, претендующих на ведущие позиции в своей области, стратегия предусматривает планирование научных исследований и разработок. С этого начинается процесс создания товаров, отвечающих перспективным требованиям рынка, и процесс разработки и использования в производстве технологий, применение которых даёт наиболее высокую отдачу на вложенный капитал.

Исследование краткосрочных и среднесрочных тенденций развития общехозяйственной конъюнктуры необходимо для внесения корректив в экономическую и научно-техническую политику. Эти изменения должны находить отражение в индикативных годовых и среднесрочных планах развития народного хозяйства.

На уровне предприятий исследование краткосрочных и среднесрочных тенденций развития товарной конъюнктуры имеет целью обслуживание текущей коммерческой деятельности предприятий. Тактика выступления на рынке должна обеспечивать максимальную выручку от реализации собственной продукции и минимальные затраты на приобретения ресурсов, необходимых для производства и сбыта товаров и услуг.

Исходя из характера управленческих решений, в информационном обеспечении которых используются результаты исследования экономической конъюнктуры, необходимо составить как можно более полный перечень задач, которые встают перед исследователями в явной или опосредованной форме. Речь идёт о конечных и промежуточных результатах исследований. Конечные результаты – это выводы, необходимые для принятия управленческих решений. Промежуточные результаты – это те вопросы, без выяснения которых не могут быть обоснованы конечные выводы.

К составлению перечня вопросов, разработке плана и программы исследования целесообразно привлекать всех участников предстоящего исследования, фиксируя поступающие предложения на доске или экране.

После исчерпания предложений о составе вопросов, подлежащих выяснению, необходимо расположить их в логическом порядке, сформировав, таким образом, план исследования. Логика исследования экономической конъюнктуры на любом уровне (общехозяйственном или товарном) диктуется представлением о структуре воспроизводственного процесса. При этом сначала характеризуется производство и доходы, затем - потребление и в последнюю очередь - условия реализации продукции.

Условия реализации отражают состояние воспроизводственного процесса, соотношение производства и потребления. В свою очередь, ситуация на рынке, т.е. в сфере обмена обратно влияет на производство и потребление. В названном порядке анализируется конъюнктура за период, выбранный в качестве отчётного и базового, а затем, в том же порядке, выстраивается прогноз или оценка будущего развития конъюнктуры на заданную перспективу.

Исследование начинается введением и завершается заключением. В поисковом исследовании введение состоит из трёх частей: актуальность темы, освещение её в литературе, задачи исследования и обоснование плана работы. В прикладном исследовании рутинного характера во введении даётся общая оценка состояния конъюнктуры за интересующий период. Заключение поискового исследования содержит выводы по вопросам, поставленным во введении. Заключение прикладного исследования может содержать предложения по использованию конъюнктуры в свете представленного прогноза.

Исследование ретроспективы воспроизводственного процесса во многом определяется глубиной перспективы, на которую рассчитывается прогноз, а также конкретными задачами в области управления. Для общей характеристики общехозяйственной конъюнктуры в краткосрочной перспективе может быть достаточно оценки динамики ВВП. Для управления процессом в краткосрочной перспективе нужно иметь представление о динамике запасов, цен и качества продукции.

Для управления общехозяйственной конъюнктурой в длительной перспективе необходимо отслеживать динамику отраслевой структуры народного хозяйства и его ресурсной базы. Имеются в виду тенденции изменения количественных и качественных характеристик рабочей силы, основных производственных фондов и природных ресурсов.

Анализ состояния конъюнктуры требует расчета и построения динамических рядов производных показателей. В их числе: производительность труда, вооруженность труда капиталом и энергетическими мощностями, обеспеченность производства природными ресурсами.

Могут быть рассчитаны и другие показатели, характеризующие технический уровень и эффективность производства в целом, а также эффективность использования отдельных ресурсов. Для выявления перспектив развития народного хозяйства необходима оценка состояния научных исследований и разработок, а также нововведений и их связи с актуальными проблемами народного хозяйства. Особое значение имеет характеристика инвестиционного климата, в частности, возможность привлечения прямых иностранных капиталовложений.

Для анализа конечного использования ВВП следует рассчитать его величину на душу население и выявить распределение ВВП по видам дохода и по слоям населения. В этом же ряду необходима также характеристика бюджетной политики правительства, включая соотношение доходной и расходной частей бюджета и их структуры.

После составления плана в первом приближении, необходимо разработать программу исследования. Имеется в виду определение круга источников статистической и текстовой информации и хронологическую глубину их проработки. В соответствии с планом разрабатывается рубрикатор для накопления текстовой информации, а также перечень и формы таблиц для накопления статистических данных. Отдельно разрабатываются формы таблиц динамических рядов показателей в окончательном виде, удобном для анализа состояния и оценки перспектив развития конъюнктуры.

Важной частью программы является календарный план реализации отдельных этапов исследования и завершения всей работы. С учетом сроков может быть уточнён план исследования. Целесообразно сразу отказаться от исследования вопросов, которые первоначально были включены ради полноты охвата темы, если это необходимо для того, чтобы уложиться в отведённые сроки. Причиной отказа от исследования отдельных вопросов может быть также отсутствие необходимой информации.

Подготовительный этап завершается утверждением плана и программы исследований и распределением работы между исполнителями.

## 6.2. Основные этапы исследования экономической конъюнктуры.

Реализация плана исследования начинается с наблюдения за состоянием конъюнктуры. Имеется в виду знакомство с опубликованными текстами и статистическими данными, характеризующими развитие объекта исследования, т.е. состояния процесса воспроизводства в определённых временных, географических и, возможно, отраслевых или товарных рамках.

Используются и другие источники информации, например, записи бесед с партнёрами по коммерческим переговорам или записи выступлений участников конъюнктурных совещаний и других форумов, на которых обсуждаются тенденции экономического развития. Принимается в расчёт также конфиденциальная информация, т.е. документы и материалы, не предназначенная для широкого распространения.

Далее следует этап систематизации накапливаемой информации, т.е. распределение текстов по определённым разделам досье, соответствующим пунктам плана исследования, а статистических данных - в заранее разработанные формы таблиц для накопления статистической информации. Процесс систематизации не следует откладывать на время завершения подготовки к написанию обзора, а осуществлять систематизацию параллельно наблюдению, по мере накопления информации.

Аналізу накопленной информации предшествует её обработка, т.е. приведение её к виду удобному для анализа. Этот процесс может включать интерполяцию и экстраполяцию статистических данных с целью восполнения пробелов в информации.

Осуществляется пересчёт данных, заимствованных из разных источников, в единую систему измерения. Натуральные показатели, как правило, должны быть переведены в метрическую систему мер, к единицам измерения определённого масштаба. Стоимостные показатели, когда речь идёт о международных сопоставлениях, необходимо пересчитать в единую валюту и выразить в едином масштабе измерения (млн. или млрд. единиц). При этом возможен пересчёт по валютному курсу и по паритету покупательной способности. Способ пересчёта должен быть оговорен в примечаниях к таблицам. Показатели, выраженные в неизменных ценах, должны быть приведены к единой базе на всём протяжении динамического ряда.

Наконец, необходимо рассчитать среднегодовые темпы прироста для всех переменных. Речь обычно идёт о следующих средних темпах прироста: за последний год, за год, предшествующий ему, и за несколько лет, соответствующих базовому периоду. Базовый период ограничивается циклически сопоставимыми точками. Надёжнее всего оценивать базовый тренд по пиковым значениям переменных, используемых для измерения циклических колебаний.<sup>228</sup>

Далее следует анализ конъюнктуры на основе собранной и предварительно систематизированной и обработанной статистической и текстовой информации. Анализ конъюнктуры распределяется по стадиям воспроизводственного процесса. Сначала

---

<sup>228</sup> Более подробно приёмы обработки статистической информации характеризуются в приложении – «Методика работы над обзором общехозяйственной конъюнктуры».

анализируется развитие производства, затем – потребления, и, в последнюю очередь, состояние сферы обмена.

Характеристика динамики переменных должна сопровождаться интерпретацией причин выявленных особенностей роста, что достигается путём сопоставления динамики данного показателя с динамикой других. Например, замедление роста производства может быть вызвано насыщением рынка, и может быть следствием недостатка производственных мощностей. В первом случае может ускориться рост запасов продукции. Далее могут последовать снижение цен или замедление их роста. Возможно также уменьшение нормы капиталовложений, сокращение средней продолжительности рабочей недели, увеличение нормы безработицы. Во втором – реакция выделенных переменных и некоторых других будет противоположной.

Возможности анализа значительно возрастают за счёт построения динамических рядов производных показателей. Они рассчитываются на основе оценки соотношений пар независимых переменных, или путём построения моделей анализируемых процессов. Например, изменение соотношения спроса и предложения может анализироваться путем наблюдения за уровнем загрузки производственных мощностей. Соответствующий показатель рассчитывается путём деления выпуска продукции на максимально возможный выпуск за соответствующий период.

В этом же ряду может быть названо отношение продукции, выпущенной за определённый период, к портфелю заказов на него на определённую дату или к поступлению заказов за соответствующий период. Данное отношение характеризует обеспеченность предприятий и отраслей заказами на перспективу. Точно также можно соотнести величину запасов на определённую дату к объёму производства или потребления за определённый период. Эмпирически могут быть выявлены пропорции, соответствующие равновесному состоянию, отклонение от которого указывает на изменение соотношения спроса или предложения в ту или иную сторону.

При анализе состояния процесса воспроизводства на среднесрочную и длительную перспективу важную роль играют показатели эффективности использования производственных ресурсов. Такие показатели представляют собой дроби, в числителе которых находится объём выпуска продукции, а в знаменателе – объём применённого или израсходованного ресурса. Они характеризуют выпуск на единицу соответствующего ресурса. В этом ряду находятся показатели производительности труда, отдачи на вложенный капитал, а также на средства, затраченные на научные исследования и разработки, на другие используемые ресурсы

Обратные названным показателям, где в числителе стоит ресурс, а в знаменателе – объём выпуска, характеризуют затраты ресурса на единицу продукции (ёмкость продукции в отношении соответствующей переменной). В этом ряду можно назвать показатели трудоёмкости, капиталоемкости, материалоёмкости, энергоёмкости и наукоёмкости производства. Возможны варианты при расчёте одного и того же показателя. Так, производительность труда может быть рассчитана путём сравнения выпуска продукции с объёмом применяемого ресурса, средней численностью персонала, занятого в производстве за соответствующий период. Другой вариант – сравнение с затратами ресурса, выраженными в человеко-часах рабочего времени.

В рамках динамизированной функции Кобба - Дугласа рассчитывается вклад совокупной факторной производительности (труда и капитала) в темп экономического роста.

Особую категорию производных показателей составляют соотношения отдельных ресурсов. Наибольший интерес представляют показатели вооружённости труда капиталом и энергетическими ресурсами. В этом случае в числителе стоит объём капитала или размер энергетических мощностей, занятых в производстве, а в знаменателе среднее численность занятых работой. Эти показатели отчасти объясняют различия в

производительности труда. Другими составляющими является технический уровень орудий труда, квалификация рабочих, а также уровень организации производства.

Закономерности формирования конъюнктуры во многом определяются особенностями экономики производства, которая характеризуется затратами того или иного ресурса на единицу продукции. Так, эластичность предложения по ценам зависит от капиталоемкости производства, от редкости используемого природного ресурса и возможности создавать запасы у поставщиков продукции.

Для анализа потребления также используются производные показатели и математические модели. В числе производных показателей размер ВВП или дохода на душу населения, норма сбережений, т.е. отношение сберегаемой части дохода к общей сумме его. Динамика потребления зависит от числа потребителей, средних доходов, расходуемой части их (доход за вычетом сберегаемой части) и цен.

Спрос на товары, в отличие от потребления, зависит также от возможностей потребителей накапливать и расходовать запасы. При этом коэффициенты эластичности спроса по ценам и доходам зависят от сроков их использования. Имеет значение возможность манипулирования запасами, а также место благ в иерархии потребностей. Высокой эластичностью по ценам и доходам отличаются товары длительного пользования, удовлетворяющие потребности высокого порядка. Низкая эластичность спроса характерна для товаров краткого пользования, удовлетворяющих первоочередные потребности. Эластичность спроса повышается, если потребители имеют возможность создавать у себя запасы продукции.

От глубины и адекватности проделанного анализа зависит качество исполнения наиболее ответственной части исследования: разработки прогноза развития конъюнктуры и рекомендаций по её использованию.

Прогнозы представляют собой научно обоснованные суждения о возможном состоянии конъюнктуры на определённый период в будущем. Они разделяются по длительности оцениваемой перспективы развития на краткосрочные (в пределах одного года), среднесрочные (в рамках десятилетия) и долгосрочные (практическое значение для выработки стратегии развития могут иметь прогнозы на период до 20-30 лет).

Существует три метода прогнозирования экономической конъюнктуры: - экспертных оценок, экстраполяции, математического моделирования. Число конкретных методик, основанных на этих методах и их комбинациях, может быть бесконечно большим.

Метод экспертных оценок основывается на всей доступной информации (с учётом её достоверности и возможных ошибок статистических измерений), на знании исследователем научно установленных закономерностей развития конъюнктуры, на накопленном опыте исследования конъюнктуры. Накопленный опыт позволяет судить о вероятности того или иного сценария развития с учётом эмпирически выявленных пределов возможного влияния случайных событий на траекторию развития.

Научный прогноз должен в явной форме содержать его обоснование, т.е. ссылки на закономерности, лежащие в его основе, а также перечень допущений, при которых возможна представленная перспектива. Необходимо также обозначить диапазон, в котором могут находиться предполагаемые траектории при различных сценариях развития.

Основной недостаток экспертных оценок заключается в их субъективизме. Для устранения или, во всяком случае, для смягчения этого недостатка используются различные приёмы. В их числе проведение конъюнктурных совещаний, в которых участвуют эксперты, взгляды которых могут не совпадать. В этих случаях могут формироваться рабочие группы экспертов для выработки согласованного прогноза.

Существуют процедуры «мозгового штурма», в рамках которых группы экспертов решают наиболее сложные вопросы, по которым у них нет определённого мнения. Может быть применён и метод анонимного опроса. Его цель состоит в выявлении возможно большего числа точек зрения, поскольку в открытом обсуждении могут доминировать

взгляды, экспертов с большим опытом работы. Они могут своим авторитетом давить на взгляды молодых исследователей, не вполне уверенных в своих заключениях. Между тем, свежий взгляд на проблемы исследования, в большей степени свойственный молодым специалистам, позволяет своевременно заметить новые зарождающиеся тенденции развития.

Метод экстраполяции основан на выявлении тренда или особенностей траектории движения той или иной переменной и проецирование в будущее выявленной динамики соответствующей переменной вне связи с другими переменными. Любая переменная может проходить во времени различные по скорости траектории поступательного или даже попятного движения. Выявление тренда развития должно основываться на выявленных закономерностях циклического развития. Базовый период должен ограничиваться циклически сопоставимыми точками в траектории динамики соответствующей переменной. В противном случае можно получить как завышенные, так и заниженные оценки будущей динамики.

Обычно метод экстраполяции используется в качестве первого шага при разработке прогноза методом экспертных оценок. Проецирование тренда на длительную перспективу, а также сопоставление проекций различных переменных может давать заведомо парадоксальные результаты. Это может свидетельствовать о неизбежности перелома в выявленной тенденции одной или нескольких переменных.

Так, экстраполяция опережающего по сравнению с ВВП среднегодового темпа прироста расходов на исследования и разработки в США 1960-х годов до конца 20 века давала несуразный результат. Получалось, что в 2000 г. весь ВВП США должен был расходоваться на ИиР (R&D). Это указывало на невозможность сохранения выявленной тенденции в сколько-нибудь длительной перспективе. Действительно, в 1970-х рост расходов на ИиР в США стал отставать от роста ВВП, и, соответственно, доля этих расходов в ВВП стала снижаться.

Наиболее строгим методом прогнозирования является математическое моделирование экономических процессов. Модели могут быть простыми, когда динамика зависимой переменной объясняется небольшим числом независимых переменных. Они становятся сложнее, когда число независимых переменных увеличивается и разрастается множество уравнений и тождеств, входящих в состав математического описания процессов.

Предпочтение отдаётся простым моделям, достаточно хорошо описывающим наиболее существенные особенности исследуемого процесса. Результаты исследований с помощью таких моделей лучше поддаются интерпретации.

Простая математическая модель представляет собой уравнение зависимой и независимых переменных (аргументов). Степень влияния независимой переменной (при мультипликативной форме уравнения) или коэффициент её вклада (при аддитивной связи) представляет её параметр. Надёжность и оптимальность эконометрической оценки параметров модели зависит от величины массива и достоверности статистической информации базового периода. Для нахождения параметров используется метод наименьших квадратов, описание которого можно найти в специальной литературе по эконометрике. В частности, процедура оценки параметров методом наименьших квадратов представлена в параграфе 5 пятой главы учебного пособия по методологии изучения экономической конъюнктуры Лёвшина Ф. М.<sup>229</sup>

Методом подбора факторов и оценки параметров можно добиться идеального описания динамики зависимой переменной в рамках базового периода. Это отнюдь не означает, что модель также хорошо будет описывать траекторию данной переменной за пределами базового периода. Экономика представляет собой развивающуюся систему, в

---

<sup>229</sup> Лёвшин Ф. М. Мировые товарные рынки. Методология изучения конъюнктуры. - М., Международные отношения, 1978, с. 196-214.

которой со временем меняются пропорции и эластичность связей между переменными. Это значит, что величины параметров подвержены изменениям во времени.

Ещё в 1927 г. Уесли Митчелл писал по этому поводу: «Давно известно, что математик может построить кривую любого динамического ряда, так что она будет проходить через все точки, обозначенные статистическими данными. Совершенство такого рода не имеет значения, если математически рассчитанная кривая не будет соответствовать данным за пределами периода, для которого она была подогнана».<sup>230</sup>

Известные методы и методики прогнозирования в лучшем случае могут способствовать снижению неопределённости в отношении будущего развития экономической конъюнктуры. Надежность прогноза возрастает, когда прогнозы, полученные с использованием различных подходов, близки по своим результатам. Во всяком случае, экспертные оценки стоят в начале построения любых моделей будущего развития. Эксперту также надлежит сводить воедино результаты проектирования будущего, полученные с помощью различных методов и методик.

Как уже отмечалось, исследование конъюнктуры завершается рекомендациями по использованию предполагаемого развития конъюнктуры. Развёрнутые рекомендации особенно стратегического характера могут выходить за рамки обзора и оформляться в виде самостоятельных аналитических докладов, содержащих выводы и предложения.

### 6.3. Контрольные вопросы

1. Основные этапы конъюнктурных исследований.
2. Типовая структура обзора экономической конъюнктуры.
3. Виды производных показателей, используемых для анализа экономической конъюнктуры.
4. Методы и методики прогнозирования экономической конъюнктуры.

## Заключение

Исследование экономической конъюнктуры служит информационному обеспечению решений в области управления хозяйственной деятельностью как на микроэкономическом, так макроэкономическом уровнях. Речь идет о стратегических и тактических задачах, которые приходится решать как отдельным хозяйствующим субъектам, так и на различных уровнях управления и регулирования, вплоть до правительства страны и международных организаций.

Специфика экономической конъюнктуры как отрасли экономической науки состоит в том, что в центре внимания её находится наиболее проблемная стадия воспроизводственного процесса в современных условиях, а именно - процесс реализации продукции. Соответственно, оцениваются существующие и перспективные требования, которые предъявляет рынок к качеству продукции, а также к услугам, которые сопровождают сбыт и использование товаров. Исследование конъюнктуры подразумевает также сбор информации о существующих соотношениях цен на различные виды продукции и на ресурсы, используемые для их производства, и, главное, оценку возможных изменений ценовых пропорций. Это же в равной степени относится к оценке существующей ёмкости рынка и перспективам её изменения.

Всё это означает, что исследования конъюнктуры служат целям создания конкурентоспособного производства и достижению высоких коммерческих результатов в процессе купли и продажи товаров и услуг, быстрой отдачи от вложений в капитал, в том числе в науку, образование, здравоохранение и защиту окружающей среды.

Вековой опыт активных исследований экономической конъюнктуры, равно как и многовековой опыт наблюдений за воздействием различных состояний рынка на

---

<sup>230</sup> Mitchell W. C. Business Cycles. The Problem and Its Setting. - N. Y., NBER, 1930, p. 266.



предпринимательскую деятельность, показал, что прогнозирование конъюнктуры лишь тогда имеет должную основу, когда оно опирается на комплексное изучение всего макроэкономического процесса воспроизводства.

Экономическую конъюнктуру как отрасль экономической науки отличает также то, что свои выводы она имеет возможность проверять повседневной практикой наблюдения за состоянием экономики и результатами хозяйственной деятельности. Её отличает и то, что она рассматривает экономику как развивающуюся систему, закономерности которой изменяются во времени, тогда как господствующее неоклассическое направление в современной экономической теории сосредоточилось на проблемах статического равновесия.

Исследования экономической конъюнктуры вносят вклад в развитие экономической науки. Они способствуют совершенствованию аналитического инструментария, служат приближению экономической теории к решению практических задач развития экономики.

## Приложения

### 1. Методика работы над обзором общехозяйственной конъюнктуры развитой страны

#### Содержание

Введение. Цели и задачи работы над обзором	149
1. Характеристика статистических показателей	152
2. Вопросы, на которые должны быть даны ответы в обзоре	159
3. Структура обзора	159
4. Основные элементы работы над обзором	160
5. Критерии оценки обзора	167
6. Образец обзора общехозяйственной конъюнктуры развитой страны (США)	168

## Введение

Конъюнктурный обзор является одной из форм анализа и прогнозирования условий реализации продукции. Эти условия проявляют себя в сфере обмена и выражаются в требованиях рынка к качеству товаров и услуг, в соотношении цен на различные виды продукции и на производственные ресурсы, в ёмкости рынка и динамике названных переменных.

Условия реализации продукции и состояние рынка в целом как одной из стадий воспроизводственного процесса складываются в результате изменений, происходящих в отдельных элементах процесса, и взаимодействия этих изменений. Имеются в виду масштабы, структуры и соотношения следующих макроэкономических переменных: производства, распределения, обмена и потребления.

Масштабы и эффективность производства изменяются в зависимости от темпов роста и степени использования количественных, или экстенсивных факторов, с одной стороны, и качественных, или интенсивных факторов, с другой стороны. В первом случае имеются в виду: численность рабочей силы, объём капитала и вовлечённых в хозяйственный оборот природных ресурсов. Во втором – научные и технические знания, квалификация рабочей силы, технический уровень орудий труда, качественные характеристики природных ресурсов, система организации и управления.

На стороне потребления также можно выделить экстенсивные и интенсивные составляющие роста. Первые представляют динамика численности населения и изменение его половозрастного состава. Вторые характеризуются динамикой среднего дохода на душу населения и распределения населения по уровню душевого дохода. Под влиянием роста доходов на душу населения усложняется структура потребления (спроса). Это, в свою очередь, отражается на соотношении цен и стимулирует изменение структуры производства (предложения).

Теоретически воспроизводство в макроэкономическом масштабе мыслится вне временных, отраслевых и географических рамок. На практике исследование конъюнктуры не может не ограничиваться, по крайней мере, временными пределами, т.е. различаются обзоры состояния конъюнктуры в краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной ретроспективе и перспективе. Имеют самостоятельное значение исследования общехозяйственной и товарной конъюнктуры. Объект исследования может охватывать весь мир, регион, отдельную страну или часть страны.

Анализ общехозяйственной конъюнктуры является, как правило, первым этапом в исследовании экономической конъюнктуры. На его результаты опираются исследователи конъюнктуры товарных рынков. Многие переменные, характеризующие состояние общехозяйственной конъюнктуры, используются для моделирования макроэкономических процессов в отдельных отраслях воспроизводственного процесса.

Навыки, приобретённые в процессе работы над обзором общехозяйственной конъюнктуры, помогают в овладении методологией исследования конъюнктур товарных рынков.

Оценка общехозяйственной конъюнктуры также служит целям разработки и отслеживания результатов экономической и научно-технической политики.

Полномасштабный обзор общехозяйственной конъюнктуры охватывает все четыре стадии (элемента) воспроизводственного процесса. С учётом направленности конъюнктурного исследования стадия обмена (рынок) рассматривается в последнюю очередь, как итог взаимодействия остальных элементов воспроизводственного процесса.

Во введении к полномасштабному обзору даётся общая оценка состояния воспроизводственного процесса. В первом разделе содержится анализ темпов экономического роста и развития отраслевой структуры. Второй раздел посвящается динамике стоимостной структуры ВВП. Основное внимание здесь уделяется динамике трудовых и имущественных доходов, отслеживанию динамики сбережений и

амортизационных отчислений. Третий раздел отводится характеристике эволюции структуры конечного использования ВВП. Четвёртый раздел содержит характеристику товарного и денежно-кредитного обращения, а также состояния рынков ценных бумаг.

Помимо объективных процессов, подлежат анализу меры воздействия на экономику со стороны государства и крупных хозяйствующих субъектов. Вопросы экономической и научно-технической политики могут быть выделены в самостоятельный раздел.

По аналогичной схеме (по составным элементам воспроизводственного процесса в указанном порядке) выстраивается прогноз развития общехозяйственной конъюнктуры. Он может содержать не только собственные оценки, но и систематизацию опубликованных оценок других исследователей.

Заключительная часть обзора может включать рекомендации по использованию конъюнктуры.

Предлагаемая методика работы над обзором общехозяйственной конъюнктуры развитой страны имеет целью выработать навыки систематизации, обработки и анализа статистической информации, умение оценивать состояние конъюнктуры за истекший период (год) и обосновать прогноз на краткосрочную перспективу.

Работа над обзором преследует учебные цели, что предопределяет специфику задач и объём предлагаемого исследования.

Первая особенность обзора, выполняемого в учебных целях, связана с его объёмом. Предлагается собрать, обработать и проанализировать по предложенной схеме лишь часть статистической информации, используемой для профессиональной всесторонней оценки развития общехозяйственной конъюнктуры.

Выбранный блок информации в основном касается конечного потребления и его структуры. Сокращение объёма перерабатываемой информации имеет целью дать возможность выполнить работу в короткие сроки, лимитируемые планом распределения учебного времени студентов. В то же время, объём предлагаемой информации достаточен для того, чтобы на практике освоить основы методики конъюнктурного исследования.

Студенты имеют также возможность на факультативной основе выполнить развёрнутый обзор общехозяйственной конъюнктуры предпочтительно долгосрочного характера (страны, региона, мира), представив его в форме курсовой или дипломной работы.

Вторая особенность предлагаемой работы над обзором состоит в том, что вся информация ограничивается статистическими данными. Полностью исключается использование информации в текстовой форме. В этом проявляется специфика данного учебного жанра. Это не сочинение на заданную тему, не реферат литературы по теме, а задача в форме лабораторной работы, требующая самостоятельных расчётов, собственных оценок на основе первичной (статистической), а не вторичной (текстовой) информации.

Вся работа должна быть выполнена на основе периодических статистических изданий ООН, МВФ и ОЭСР. В виду некоторых различий в показателях, рассчитываемых статистическими службами международных организаций, рекомендуется придерживаться изданий одной из выбранных организаций, отдавая предпочтение более поздним публикациям.

Например, удобно пользоваться одновременно данными статистического ежемесячника и ежегодника ООН (Monthly Bulletin of Statistics, Statistical Yearbook). Точно также совместимы данные ежемесячника и ежегодника МВФ (International Financial Statistics, International Financial Statistics Yearbook). Неудобства могут возникнуть при совместном использовании данных ООН и МВФ.

Не всегда совместимы между собой данные изданий одной и той же организации разной периодичности. Это, в частности относится к изданиям ОЭСР, выпускающей ежемесячник основных экономических показателей (Main Economic Indicators), а также ежеквартальное и ежегодные издания по национальным счетам (OECD Quarterly National Accounts, National Accounts of OECD Countries).

Таким образом, учебная задача заключается в интенсивном анализе ограниченного числа переменных на основе внутренне совместимой статистической информации. Необходимо выработать умение делать выводы о развитии конъюнктуры на основе ограниченной статистической информации, поскольку профессиональному исследователю часто приходится работать в условиях недостатка информации.

Публикуемая или получаемая иным способом тестовая информация может расширить и углубить представление об особенностях переживаемой конъюнктуры. Однако к её восприятию необходимо переходить лишь после того, как выработано собственное представление о состоянии конъюнктуры на основе объективной статистической информации. Следует учитывать тенденциозность публикуемой текстовой информации.

Тестовая информация практически всегда дозирована. Она отражает намерение либо продавца, либо покупателя истолковать в свою пользу состояние конъюнктуры и убедить в справедливости своей оценки партнёра по переговорам. Коммерческая заинтересованность диктует односторонность в трактовке товарной конъюнктуры.

Принципиальные различия в оценке общехозяйственной конъюнктуры имеют политическую подоплёку. Правительственные центры наблюдения за конъюнктурой имеют обыкновение выделять положительные тенденции в экономике за период деятельности данной администрации. Оппозиционные силы опираются на исследования, в которых внимание сосредоточено на негативных процессах в экономике.

В предлагаемой методике изложен ход работы над обзором общехозяйственной конъюнктуры. Задача исследователя состоит в том, чтобы, основываясь на заданной схеме таблицы,

а) собрать и систематизировать необходимый массив статистической информации, представляющий динамику основных переменных;

б) произвести самостоятельные расчёты производных показателей;

в) осмыслить отражение развития конъюнктуры в статистических данных;

г) дать аргументированные ответы на поставленные вопросы.

Изложению основных элементов работы над обзором в разделе 4 предлагаемой методики предшествует характеристика используемых показателей (раздел 1), перечень вопросов, на которые следует дать ответы (раздел 2), а также описание структуры обзора и порядка его оформления (раздел 3). В заключении (раздел 5) сформулированы критерии оценки выполненной работы. К методике прилагается (раздел 6) образец выполненного обзора общехозяйственной конъюнктуры развитой страны (США).

## 1. Характеристика статистических показателей

1.1. Валовой Внутренний Продукт (ВВП) представляет итог экономической деятельности страны за квартал и год. Он оценивается на стадиях производства, распределения и потребления (конечного использования).

В фазе производства ВВП подсчитывается путём суммирования условно чистой продукции (добавленной стоимости) всех отраслей народного хозяйства. Тенденции развития и степень влияния на общехозяйственную конъюнктуру событий случайного характера во многом зависят от особенностей отраслевого состава народного хозяйства и находят отражение в эволюции отраслевой структуры.

Переход на более высокие ступени развития народного хозяйства знаменуется сокращением доли продукции сельского хозяйства в ВВП. Процесс индустриализации связан с увеличением доли промышленности. В постиндустриальную эпоху наиболее быстро растёт сфера услуг.

Обрабатывающая промышленность (особенно её наукоёмкий сегмент) даже в условиях сокращения её доли в ВВП в постиндустриальной стадии развития играет главную роль в модернизации производства, в использовании преимуществ международного разделения труда.

Сокращение доли сельского хозяйства означает уменьшение воздействия погодных факторов на динамику ВВП. Снижение доли добывающей промышленности ослабляет зависимость ВВП от природной ренты.

Обрабатывающая промышленность является центром колебаний объёма производства, порождаемых циклами капиталистического способа производства. Развитие сферы услуг способствует уменьшению амплитуды циклических изменений в величине ВВП.

Влияние отдельных производств на динамику выпуска продукции в масштабе народного хозяйства зависит от прохождения ими той или иной фазы своего жизненного цикла, что в значительной мере диктуется логикой развития большого цикла экономической конъюнктуры.

На стадии распределения ВВП представляет сумму доходов факторов (агентов) производства и амортизационных отчислений, т.е. отражает факторную структуру добавленной стоимости. ВВП за вычетом амортизационных отчислений образует чистый внутренний продукт (ЧВП). Другое название этого показателя – национальный (внутренний) доход по ценам реализации. ЧВП за вычетом косвенных налогов даёт НДС (ВД) по ценам факторов производства.

Последний показатель подразделяется на трудовые и имущественные (предпринимательские) доходы. Трудовые доходы включают заработную плату, премии и льготы, предоставляемые работающим по найму, а также отчисления, которые делают работодатели в фонды социального страхования в пользу своих наёмных работников. Иначе говоря, учитываются все расходы по найму рабочей силы, т.е. цена данного фактора производства.

Имущественные (предпринимательские) доходы складываются из прибыли, ссудного процента и ренты. Прибыли акционерных компаний подразделяются на дивиденды и нераспределённую прибыль, составляющую резерв компании. Доходы мелких предпринимателей, работающих на собственный счёт, могут быть условно разделены на трудовые и имущественные.

Доля трудовых доходов в ВВП имеет тенденцию увеличиваться с повышением уровня экономического развития страны, а имущественных – снижаться. Чем выше доля трудовых доходов, тем равномернее распределение личных доходов. Увеличение трудовых доходов стимулирует рост личного потребления. Снижение доли имущественных доходов неблагоприятно сказывается на норме сбережений и, соответственно, на норме капиталовложений.

У развитых стран трудовые доходы составляют более половины ВВП. Эта доля ещё выше в ЧВП, поскольку в нём отсутствуют амортизационные отчисления, учитываемые вместе с доходом от капитала. Параметры производственной функции Кобба–Дугласа оцениваются по долям в ВВП (по ценам факторов производства) трудовых доходов, с одной стороны, и доходов от капитала вместе с амортизационными отчислениями (приток наличности – cash flow), с другой стороны.

В развивающихся странах доля имущественных доходов в сумме с амортизационными отчислениями превышает долю трудовых доходов в ВВП. При таком распределении наиболее развитые из развивающихся стран (ново индустриальные страны) обеспечивают более высокую норму капиталовложений, нежели развитые страны. В развивающихся странах вложения в передовую технику дают большую отдачу. Это объясняется большей разницей в производительности между передовой техникой и средним уровнем техники в таких странах по сравнению с развитыми странами.

За счёт большей нормы капиталовложений и большей отдачи от вложений развивающиеся страны способны достигать высоких темпов экономического развития по сравнению с развитыми странами.

В фазе спада большого цикла повышение доли трудовых доходов в ВВП развитых стран приостанавливается. В фазе депрессии наблюдается рост доли имущественных

доходов. Это благоприятно сказывается на норме сбережений и создаёт финансовые предпосылки для увеличения нормы капиталовложений, когда для этого созреют материально-технические предпосылки.

На стадии конечного использования ВВП равен совокупности следующих элементов:

- личное потребление; правительственные закупки товаров и услуг (общественное потребление);

- валовые внутренние вложения в основной капитал; изменение товарно-материальных запасов (разница в запасах на конец и начало года);

- чистый экспорт товаров и услуг (разница в стоимости экспорта и импорта)

Производство в условиях развитого рыночного хозяйства лимитируется ёмкостью рынка, что находит отражение в расходах на товары и услуги конечного потребления. Именно исследования роста конечного потребления кладётся в основу анализа и прогнозирования общехозяйственной конъюнктуры в краткосрочной перспективе. Этим же определяется выбор данного блока информации для написания в учебных целях обзора краткосрочных тенденций общехозяйственной конъюнктуры развитой в экономическом отношении страны.

Завершая характеристику ВВП как статистического показателя, следует отметить его ключевую роль в системе национальных счетов, принятой в ООН и служащей для всесторонней характеристики состояния народного хозяйства.

В системе национальных счетов отдельных стран главным показателем считается валовой национальный продукт – ВВП. Он отличается от ВВП на сальдо доходов от иностранных инвестиций. ВВП может быть больше или меньше ВВП, в зависимости от того, является страна чистым экспортёром или импортёром капитала. Соответственно, сальдо доходов от иностранных инвестиций может выражаться положительной или отрицательной величиной. Разница между ВВП и ВВП обычно составляет относительно небольшую величину. Во всяком случае, ВВП может использоваться для анализа экономического роста, когда нет оценки ВВП.

ВВП, как и любой стоимостной показатель, может быть оценен в текущих ценах и ценах года, взятого за базу исчисления. При расчётах темпов экономического роста используется ВВП в ценах базового года (неизменные цены). Этот же показатель отражает увеличение ёмкости внутреннего рынка.

Составляющие ВВП обычно оцениваются в текущих ценах. В этом случае динамика составляющих сравнивается с динамикой ВВП в текущих ценах. Логика состоит в том, что, если расходы (составляющие конечного использования ВВП) оценены в текущих ценах, то и общий итог доходов (ВВП) также должен быть выражен в текущих ценах.

Путем сравнения динамики ВВП в текущих и неизменных ценах можно рассчитать дефлятор ВВП, отражающий динамику общего уровня цен в народном хозяйстве. Для пересчета составляющих ВВП в неизменные цены используется не дефлятор ВВП, а индексы цен на отдельные группы товаров и услуг. Дефлятор ВВП представляет средневзвешенный результат пересчета в постоянные цены всех товаров и услуг, потреблённых в стране. Компоненты ВВП различаются по своей товарной структуре, и, соответственно, динамика общего уровня цен в рамках каждой отдельной компоненты отлична от динамики дефлятора ВВП.

1.2. Личное потребление – наиболее крупная компонента конечного продукта. На неё приходится свыше половины ВВП. Она складывается из расходов физических лиц на приобретение товаров и услуг. Различаются товары краткого и длительного пользования. К группе товаров краткого пользования относят продовольствие, одежду, обувь, топливо. В группе товаров длительного пользования выделяются автомобили и части к ним, мебель и оборудование, используемое в домашнем хозяйстве. Услуги подразделяются на жилищные и транспортные статьи расходов. Здесь названы наиболее крупные составляющие личных расходов.

Спрос на товары краткого пользования характеризуется низкой эластичностью по ценам и доходам, а на товары длительного пользования – высокой. Рост личного потребления зависит не только от текущих доходов, но и от соотношения накопления и расходования сбережений, от ситуации в области потребительского кредита, а также от интенсивности инфляционного или дефляционного процессов. В силу названных причин динамика личных расходов может отличаться от динамики доходов, которую представляет рост ВВП. Различия, в данном случае, меньше, чем по другим компонентам ВВП, поскольку личное потребление составляет большую часть ВВП.

1.3. Правительственные закупки товаров и услуг подразделяются на те, которые оплачиваются центральным правительством, и те, которые финансируются местными органами власти различного уровня. Закупки центрального правительства подразделяются на военные и гражданские. Военные - состоят из денежного и материального довольствия личного состава, эксплуатационных расходов, заказов на технику и снаряжение к ней, подрядов на капитальное строительство. Гражданские расходы центральных и местных органов власти включают текущие расходы на содержание органов управления, финансирование науки, образования, здравоохранения и социального обеспечения, а также расходов на капитальные нужды.

Правительственные закупки составляют более половины (до 2/3) расходной части государственного бюджета. Остальную долю расходной части бюджета образуют трансфертные платежи, т.е. выплаты населению различных социальных пособий. Менее крупными статьями бюджетных расходов являются оплата доходов по ценным государственным бумагам (обслуживание государственного долга) и выплаты субсидий предприятиям.

Доходная часть государственного бюджета формируется из поступлений от подоходных и косвенных налогов и сборов, взносов в фонды социального страхования, а также – от государственных займов. Для инвестиционного климата имеет значение не только размер налогового бремени, но и его распределение:

- между косвенными и прямыми налогами,
- между налогами на имущество и на текущие доходы,
- между налогами на физические и юридические лица,
- имеют ли ставки налога плоский, прогрессивный или регрессивный характер, а также дифференциация ставок
- по отраслям хозяйства и регионам.

Расходы могут превышать доходы государственного бюджета. Так называемое дефицитное финансирование за счёт эмиссии денег служит расширению совокупного спроса. Противоположная позиция, когда доходы превышают расходы и образуется профицит в бюджете, служит ограничению совокупного спроса. Регулирование совокупного спроса с помощью государственного бюджета – одно из инструментов экономической политики. Политика может быть направлена на ослабление циклических спадов путём расширения совокупного спроса или на подавление инфляции за счёт сужения совокупного спроса.

Следует иметь в виду, что государственный бюджет может играть роль автоматического стабилизатора доходов населения. Тем самым антициклическая политика может осуществляться без внесения изменений в закон о государственном бюджете. В условиях прогрессивного налогообложения изъятия из доходов физических и юридических лиц сокращаются в период спадов, когда снижаются первичные доходы. Напротив, выплаты населению социальных пособий во время спадов увеличиваются. В периоды циклических подъёмов встроенные стабилизаторы (прогрессивное налогообложение и социальное страхование) сдерживают рост доходов, снижая угрозу инфляции, порождаемую интенсивным циклическим подъёмом.

1.4. Валовые внутренние капиталовложения (ВВК) финансируются за счёт внутренних источников предприятий: прибыли и амортизационных отчислений, а также -



за счёт внешних ресурсов, т.е. посредством мобилизации личных сбережений путём продажи акций и облигаций и получения кредитов. ВВК подразделяются на вложения в основной капитал и вложения в товарно-материальные запасы (оборотный капитал). Речь идёт о вложениях внутри страны.

Вложениям в товарно-материальные запасы или их расходованию соответствует разница в уровне запасов на конец и начало года или квартала. Именно разностью, а не абсолютной величиной характеризуется динамика данного показателя, в отличие от других переменных в системе национальных счетов. Положительный итог указывает на прирост запасов на обозначенную величину, а отрицательный – на уменьшение их объёма.

Прирост запасов положительно отражается на темпах экономического роста в текущем периоде, поскольку производство обеспечивает не только продажи, но и пополнение запасов. Вместе с тем, рост запасов сверх нормы чреват кризисом перепроизводства. К сожалению, отсутствие в системе национальных счетов данных об абсолютном размере запасов осложняет задачу анализа конъюнктуры. Нет возможности рассчитать темпы прироста товарно-материальных запасов и сравнить их с темпами прироста ВВП.

Можно, однако, оценить какую часть прироста ВВП (разница между величиной ВВП в отчётном и предшествующем периоде) составляет прирост запасов. Эмпирически, оценив доли прироста запасов в приросте ВВП за ряд лет, можно составить представление, в каких случаях прирост запасов соответствует нормальной потребности в них, и в какие периоды, выявленные пропорции свидетельствуют об избыточном или недостаточном пополнении запасов.

Сокращение запасов, характеризующееся отрицательной величиной прироста, сдерживает экономический рост в отчётном периоде. Возможность расширения производства ограничивается тем, что производство не только не работает на пополнение запасов, но и лишено той части ёмкости рынка, которая заполняется распродажей запасов. Возможно и сознательное сокращение производства, чтобы иметь возможность распродать сверхнормативные запасы. Избавление от избыточных запасов создаёт благоприятные предпосылки для наращивания производства в будущем.

Вложения в основной капитал во много раз превышают вложения в товарно-материальные запасы. Поскольку, в отличие от товарно-материальных запасов, они представлены в системе национальных счетов абсолютной величиной, то оценивать норму вложений в основной капитал нужно путём их сравнения с абсолютной величиной ВВП, а не с приростом ВВП, как это делается в отношении товарно-материальных запасов.

Более быстрый рост вложений в основной капитал по сравнению с ВВП означает увеличение нормы таких вложений. Повышение этой нормы означает перевес спроса над предложением в масштабе народного хозяйства.

Когда увеличивается норма вложений в основной капитал, повышается степень использования ресурсов, в частности растёт занятость населения, поскольку наряду с удовлетворением текущих потребностей нужно создавать новые предприятия. С ростом занятости повышаются доходы, растёт платёжеспособный спрос, расходуются ранее накопленные сбережения. Что касается предложения, то его рост откладывается до тех пор, пока капиталовложения не превратятся в новые производственные мощности. На первых порах предложение растёт медленнее, чем спрос.

По мере ввода в строй новых мощностей предложение догоняет, а затем и опережает спрос, что, в конце концов, приводит к снижению нормы капиталовложений. Именно этим обстоятельством объясняется, сколь значительная роль придаётся наблюдению за динамикой вложений в основной капитал, поскольку это один из самых динамичных показателей, в значительной мере определяющий циклическое развитие общехозяйственной конъюнктуры.

1.5. Чистый экспорт товаров и услуг представляет разницу между экспортом товаров и услуг (выпущенных внутри страны) и импортом товаров и услуг (созданных за

рубежом). Произведённый в стране ВВП больше конечного продукта, использованного внутри страны на нужды потребления и накопления в том же периоде, если чистый экспорт представлен положительной величиной. Если чистый экспорт выражается отрицательной величиной, то конечный продукт, потреблённый внутри страны, больше созданного ВВП в тот же период. Разница между созданным и потреблённым внутри страны ВВП равна сальдо внешней торговли товарами и услугами.

Динамика чистого экспорта отражает изменения в конкурентоспособности отечественных производителей на внешнем и внутреннем рынках. От конкурентоспособности зависит экспансия на внешних рынках (рост экспорта) или на внутреннем рынке (ограничение роста или сокращение импорта). В условиях циклического подъёма возможен опережающий рост импорта. Он способствует ограничению инфляционных процессов. В условиях спада опережающий рост экспорта способствует смягчению спада, а опережающий рост импорта усиливает депрессивное состояние экономики.

1.6. Численность населения соответствует числу лиц, постоянно проживающих на территории данной страны. Этот показатель используется вместе с ВВП для расчёта ВВП на душу населения, что служит определению уровня экономического развития страны.

Среднегодовой темп прироста численности населения отражает увеличение ёмкости внутреннего рынка за счет экстенсивной составляющей. Такой рост означает изменение ёмкости рынка без усложнения или упрощения структуры потребления.

Среднегодовой темп прироста ВВП в неизменных ценах на душу населения отражает изменение ёмкости рынка за счёт интенсивной составляющей. Темп прироста ВВП на душу населения может быть оценен как разница между темпом прироста ВВП и темпом прироста численности населения. Для расчёта интенсивной составляющей используется динамический ряд реального ВВП, т.е. ВВП в ценах базового года.

Товарная структура потребления (при росте реального ВВП на душу населения) изменяется ввиду различий в эластичности спроса по доходам и ценам. В частности, в личном потреблении с повышением уровня экономического развития увеличивается доля товаров длительного пользования и услуг и уменьшается доля товаров краткого пользования. Экономическое развитие способствует также увеличению в ВВП доли правительственных закупок товаров и услуг, вложений в основной капитал, экспорта и импорта. Изменения в структуре спроса под влиянием роста доходов приводят к сдвигам в соотношении цен, что, в свою очередь, оказывает влияние на структуру спроса и предложения.

1.7. Индекс промышленного производства отражает динамику физического объёма (в ценах базового года) продукции промышленности (добывающей и обрабатывающей), а также услуг коммунальных предприятий (электро-, газо- и водоснабжения).

Индекс промышленного производства, а тем более индекс обрабатывающей промышленности рельефнее, чем ВВП в ценах базового года, отражает циклические изменения в динамике конъюнктуры. Это связано с тем, что обрабатывающая промышленность и строительство непосредственно участвуют в формировании капитала, а процесс обновления и расширения капитала служит материальной основой циклов капиталистического способа производства.

## 2. Вопросы, на которые следует дать ответы в обзоре

2.1. Определить фазу среднесрочного экономического цикла, в котором находилась промышленность страны в исследуемый период (год). Обосновать вывод о фазе цикла, отметив, когда началась данная фаза.

2.2. Оценить интенсивность экономического роста в отчётном году, т.е. рассчитать темп прироста ВВП в неизменных ценах за год. Показать, насколько изменилась интенсивность роста (в процентных пунктах), сравнив темп прироста в исследуемом году с аналогичными результатами за предыдущий год и за базовый период.

2.3. Рассчитать экстенсивную и интенсивную составляющие роста ёмкости рынка, т.е. темпы прироста численности населения и ВВП в неизменных ценах на душу населения. Определить рост как преимущественно (исключительно, в равной степени) экстенсивный или/и интенсивный. Сравнить полученные оценки с аналогичными результатами за предшествующий год и базовый период.

2.4. Выявить интенсивность инфляционного процесса. Рассчитать для этого темп прироста общего уровня цен (разница в темпах прироста ВВП в текущих ценах и ВВП в постоянных ценах). Сравнить полученный результат с аналогичными оценками за предшествующий год и базовый период.

2.5. Взвесить роль отдельных компонентов конечного использования ВВП в развитии конъюнктуры в отчётном году. Сравнить для этой цели темп прироста каждой компоненты (кроме товарно-материальных запасов) с темпом прироста ВВП в том же году. Для товарно-материальных запасов рассчитывается их доля в приросте ВВП в денежном выражении. Высказать суждение о роли каждой компоненты в развитии конъюнктуры и о направлении бюджетной политики правительства.

2.6. Высказать суждение (и обосновать его) о перспективах развития конъюнктуры в следующем году по всем пунктам выполненного анализа конъюнктуры в обозреваемом году.

### 3. Структура учебного обзора

Обзор состоит из трёх элементов, включая:

титульный лист, содержащий выходные данные работы;

текст, содержащий аргументированные ответы на поставленные вопросы (объёмом примерно 2 страницы);

статистические приложения, включая таблицу 1, содержащую динамические ряды показателей, и таблицу 2, состоящую из оценок среднегодовых темпов прироста показателей, характеризующих развитие общехозяйственной конъюнктуры страны.

Приложения могут также включать диаграммы, построенные на основе данных таблицы 1. Особенно важна для анализа конъюнктуры диаграмма индекса промышленного производства.

Текстовая часть обзора должна опираться только на информацию, содержащуюся в статистическом приложении.

Обзор подписывается автором и ставится дата окончания работы. Оформление работы должно производиться по образцу, представленному в разделе 6 настоящей Методики.

### 4. Основные элементы работы над обзором

#### 4.1. Сбор статистической информации.

Работа над профессиональным обзором начинается с разработки поставленной задачи, построения плана и программы исследования. В данном случае этот элемент работы опускается. Следует сбор статистической информации по схеме, заданной таблицей 1 (См. образец обзора в разделе 6).

Необходимо обратить внимание на то, что, хотя предметом анализа является состояние конъюнктуры за один год, динамические ряды показателей должны охватывать период продолжительностью не менее десяти лет.

Протяжённость динамических рядов определяется тем, что базовый период, служащий для расчёта среднегодовых темпов, должен соответствовать

продолжительности среднесрочного экономического цикла, составляющей в большинстве случаев от 7 до 11 лет. Удобнее всего определять тренд развития «по пикам», от нулевой, пиковой точки предшествующего цикла, до конечной пиковой точки цикла, ближайшей к анализируемому году. Конечной точкой может быть анализируемый год, если его расстояния от пика предшествующего цикла составляет 7 и более лет.

Соблюдение описанного правила выбора базового периода позволяет минимизировать влияние циклических колебаний на оценку интенсивности тренда. Сравнение точек, соответствующих низинам и вершинам циклических колебаний, даёт либо завышенную, либо заниженную оценку интенсивности тренда, что не позволяет получить объективный фон для оценки особенностей развития конъюнктуры в анализируемом году. Полезно построить диаграмму индекса промышленного производства. Это облегчает задачу определения границ базового периода.

В таблице 2 базовый период обозначается записью, которая начинается первым годом после нулевой отметки и заканчивается последним годом базового периода. Так, например, если пики циклических колебаний пришлись на 1990 и 2000 г., то нулевой отметкой базового периода является 1990 г. С ним сравнивается результат 2000 г. для расчёта среднегодовых темпов прироста. Это означает, что темпы прироста были оценены за 1991-2000 г., а темп прироста за 1990 г. не вошёл в оценку. Исходной точкой отсчёта для оценки темпа прироста за 1990 г. является 1989 год. Продолжительности периода определяется вычитанием из значения конечного года базового периода значение года нулевой отметки этого периода ( $2000-1990=10$ ).

4.2. Приведение информации к виду, удобному для анализа включает расчёт производных показателей. Среди последних особое место занимают темпы прироста переменных.

Расчёт темпа прироста за один год не представляет особых трудностей. Показатель переменной за отчётный год делится на показатель этой же переменной за предшествующий год. Так рассчитывается коэффициент роста за год. Он будет больше единицы, если величина переменной возросла, и меньше единицы, если уровень показателя снизился. Коэффициент умножают на 100 и получают темп роста, выраженный в процентах. Из темпа роста вычитают 100 и получают темп прироста в процентах. Темп прироста выражается положительной величиной, если величина переменной стала больше, и отрицательным показателем, если значение переменной уменьшилось.

Расчёт среднегодовых темпов роста за несколько лет (базовый период), как и за один год, начинается с оценки коэффициента роста. В данном случае, однако, получают, соответственно, коэффициент роста не за один год, за несколько лет, соответствующий продолжительности базового периода. Для этого показатель последнего года базового периода делят на показатель нулевой отметки этого периода.

Далее необходимо рассчитать среднегодовой коэффициент роста. С этой целью извлекается из коэффициента роста за несколько лет корень степени, соответствующий числу лет в базовом периоде. Со среднегодовым коэффициентом роста совершаются те же операции, что и с коэффициентом роста за один год, чтобы получить среднегодовой темп прироста в процентах.

Возможен другой вариант оценки среднегодового темпа прироста. Коэффициент роста за несколько лет умножают на 100 и получают темп роста за несколько лет, выраженный в процентах. Далее необходимо в таблице среднегодовых темпов прироста в столбце, соответствующем продолжительности периода, найти строку со значением, близким полученной оценке темпа роста. Затем, в нулевом столбце по определённой строке находят соответствующее значение среднегодового темпа прироста.

Третий, наиболее простой вариант, заключается в расчёте темпа прироста за несколько лет по аналогии с расчётом темпа прироста за один год. Далее полученную величину делят на количество лет в базовом периоде. Если при этом получают величину, близкую к единице, то можно считать, что ошибкой измерения можно пренебречь.

Однако, чем больше полученная таким образом величина, тем больше она отклоняется от истинного значения. Так, например, получив путём деления темпа прироста за десять лет на соответствующее число лет число 6, обнаруживаем, сверясь с таблицей среднегодовых темпов прироста, что, на самом деле значение среднегодового темпа прироста ближе к 5, нежели к 6 процентам.

Четвёртый вариант расчёта среднегодового темпа прироста базируется на оценках темпа прироста за каждый год базового периода и выведении среднеарифметической величины из полученных значений за каждый год.

Среднегодовые темпы прироста следует оценивать с точностью до десятой доли процента, т.е. до первого знака после запятой. Данные, характеризующие величины макроэкономических переменных, особенно в стоимостном выражении, содержат значительные ошибки измерения. Неправомерно, поэтому, создавать иллюзию высокой точности, выводимых оценок темпов прироста.

Расчёт темпов прироста возможен, если сравниваются величины с одинаковым знаком, либо положительные, либо отрицательные. Это касается оценки динамики чистого экспорта. При этом положительный темп прироста может означать увеличение либо положительного, либо отрицательного сальдо. Отрицательный темп прироста означает уменьшение либо положительного, либо отрицательного сальдо. Соответственно, необходимо уточнять, идёт ли речь о динамике положительного или отрицательного сальдо.

В случае изменения знака чистого экспорта расчёт темпа прироста исключается. Остаётся лишь возможность оценить абсолютную величину изменения чистого экспорта в ту или иную сторону. Можно, например, оценить масштаб увеличения чистого экспорта в отчётном году по сравнению с предыдущим. Для этого нужно сложить положительный итог года (+n) с модулем отрицательной величины (m) предыдущего года:  $(+n) - (-m) = (n+m)$ . Масштаб уменьшения чистого экспорта при переходе от положительной величины к отрицательной рассчитывается по той же схеме:  $(-n) - (+m) = -(n+m)$ .

Разница в темпах прироста одного и того же показателя в отдельные периоды, а также различия в темпах прироста разных переменных в один и тот же период выражается в процентных пунктах. Например, если темп прироста ВВП увеличился с 1% до 2%, то это значит, что разница составила 1 процентный пункт. Неправомерно в этом случае говорить об изменении темпа прироста на 1 процент. На самом деле, темп прироста в этом случае удвоился, т.е. увеличился на 100 процентов.

Аналогично, если в один и тот же период, например правительственные расходы, увеличились на 2%, а ВВП - на 3%, то это означает, что темп прироста правительственных расходов отставал на 1 процентный пункт от темпа прироста ВВП. Это также свидетельствует, что расходы в государственном бюджете отставали в росте от доходов, динамика которых представлена в росте ВВП.

Исключение составляют случаи упрощенного расчета темпа прироста производного от двух сравниваемых основных показателей. В этом случае мы получаем темп прироста производного показателя, выраженный в процентах. Например, если ВВП вырос на 2%, а численность населения – на 1%, то это значит, что ВВП на душу населения также вырос на 1%.

Аналогичным образом, если темп прироста ВВП в текущих ценах вырос, например, на 4%, а ВВП в неизменных ценах – на 2%, то это значит, что темп прироста инфляции составил примерно 2%.

Расчёт разницы в темпах прироста одного и того же показателя в процентных пунктах имеет особое аналитическое значение во время смены фазы среднесрочного цикла. Предположим, что индекс промышленного производства снизился на 1%, т.е. темп прироста выражался отрицательной величиной. В предыдущем году темп прироста был положительным и был, например равен 2%. Тогда можно говорить о снижении темпа прироста в отчётном году по сравнению с предыдущим на 3 пункта:  $(-1) - (+2) = (-3)$ .

Иная картина вырисовывается при более высоком темпе прироста накануне спада. В нашем случае, при темпе прироста в предшествующем году, например, на 5%, первый год спада будет характеризоваться снижением темпа прироста по сравнению с предыдущим годом уже на 6 процентных пунктов:  $(-1) - (+5) = (-6)$ .

Завершая работу над приведением статистической информации к виду удобному для анализа необходимо убедиться в отсутствии грубых несоответствий в собранных данных. Они возможны в результате механических ошибок (опечаток) или изменения базы данных. Для этого нужно обращать внимание на примечания методологического характера к публикуемым данным.

Основываясь на тождестве ВВП и суммы его составляющих можно выявлять механические ошибки в оценке величин составляющих ВВП. О наличии несопоставимых данных в динамических рядах могут свидетельствовать оценки темпов прироста, выходящие за пределы обычных колебаний.

Например, среднегодовые темпы прироста населения в развитых странах достаточно устойчивые. В современных условиях они не превышают 1%. Более высокие оценки могут свидетельствовать о появлении новых оценок численности населения, не сопоставимых по тем или иным причинам с показателями за предшествующие периоды.

Периодически меняется база исчисления стоимостных показателей в ценах базового года, т.е. передвигается год, принимаемый за базу исчисления. При этом ретроспективные оценки на новой базе могут охватывать всего три года, и часть динамического ряда таких показателей оказывается за пределами оценок на новой базе. В этом случае необходимо самостоятельно перевести на единую базу весь динамический ряд.

Коэффициент пересчета определяется на базе данных за год, для которого существуют ретроспективные оценки на новой базе и ранее публиковались оценки на предшествующей базе. В числитель ставится оценка на новой базе, а в знаменатель – оценка в предшествующей базе измерения. Для индекса промышленного производства этот показатель в типичном случае будет меньше единицы. Отсчёт нового индекса каждый раз начинается со 100 пунктов, а показатели индекса на предыдущей базе к моменту введения новой базы, в силу положительной тенденции роста, превышают 100. Соответственно, показатели старой базы умножаются на полученный коэффициент, т.е. уменьшаются.

Напротив, номинальные оценки ВВП в новой базе обычно оказываются больше, так как коэффициент пересчёта превышает единицу. В типичных условиях инфляции единица измерения со временем уменьшается. Соответственно, одна и та же величина в числителе содержит больше мелких единиц, а в знаменателе меньше единиц большей покупательной способности.

4.3. Анализ статистической информации и оценки развития конъюнктуры. Собранная, систематизированная в соответствии с предложенной формой таблиц и диаграмм, обработанная, а также выверенная информация содержит достаточный материал, чтобы на её основе выполнить анализ состояния конъюнктуры и сформулировать выводы по каждому из предложенных в разделе 2 вопросов.

Следует иметь в виду, что в центре внимания должна быть информация за обозреваемый год. Она должна идти в тексте обзора в первую очередь. Информация за предшествующий год и базовый период помещается во вторую и третью очередь. Анализ причин состояния конъюнктуры осуществляется только в отношении обозреваемого года. Характеристики развития конъюнктуры за предшествующий год и базовый период не анализируются, а лишь служат фоном, для выявления особенностей конъюнктуры в отчётный период.

4.3.1. Решая вопрос о фазе среднего цикла, следует исходить из того, что критерием для членения цикла на фазы служит динамика промышленного производства в определённых временных рамках. Принято считать, что фаза среднего цикла должна продолжаться не менее полугода. Более короткие изменения в динамике производства

могут быть отнесены на счёт смены сезонов или других внешних условий, оказывающих воздействие на воспроизводственные процессы. Например, сокращение производства в летние месяцы может быть обусловлено периодом отпусков. В нашем случае, когда динамический ряд представлен на ежегодной основе, возможно совмещение двух, следующих друг за другом фаз. Серьёзные нарушения в циклическом ритме случаются под воздействием войн и военно-инфляционных конъюнктур.

Фаза спада (кризиса в марксистской терминологии) характеризуется статистически значимым снижением уровня промышленного производства. Темп прироста индекса промышленного производства характеризуется отрицательными величинами. Фаза депрессии отличается стабилизацией производства на низком уровне после прекращения спада. Темп прироста в этой фазе приближается к нулевому значению.

Фаза оживления означает возобновление роста производства промышленной продукции, темп прироста приобретает статистически значимое положительное значение. Фаза продолжается до достижения индексом промышленного производства высшей отметки в предшествующем цикле, накануне последнего спада. Продолжение поступательного роста промышленного производства после прохождения максимальной отметки предшествующего цикла означает фазу циклического подъёма. Другие названия этого периода в развитии цикла - фаза чистого роста или фаза процветания. Иногда случаются паузы в развитии фаз оживления и процветания, т.е. периоды с нулевым темпом прироста, после которых возобновляется положительный рост.

4.3.2. Интенсивность экономического роста в исследуемом году характеризуется темпом прироста ВВП в неизменных ценах и индекса промышленного производства. Отличие в темпах прироста ВВП и индекса промышленного производства в обозреваемом году от соответствующих показателей в предыдущем году и базовом периоде, выраженное в процентных пунктах, указывает на масштаб изменения интенсивности роста.

Не существует абсолютных рамок для определения степени интенсивности роста. Для каждой страны и периода развития складывается своё представление о средней интенсивности. Отправным пунктом для характеристики динамики в обозреваемом году служат среднегодовые темпы прироста ВВП данной страны в базовом периоде.

4.3.3. Чтобы определить, как соотносятся экстенсивный и интенсивный характер роста, сравниваем темпы прироста численности населения и ВВП (в неизменных ценах) на душу населения, и сопоставляем полученную оценку с результатами за предшествующий год и базовый период.

Смысл разделения факторов роста на экстенсивную и интенсивную составляющую состоит в том, что рост ёмкости рынка в первом случае не приводит к изменению структуры спроса в отношении благ первой необходимости и тех, что удовлетворяют потребности более высокого порядка. Во втором случае структура спроса усложняется в пользу удовлетворения потребностей более высокого порядка, если реальный ВВП на душу населения растёт, и - упрощается, если данная переменная показывает отрицательный рост.

4.3.4. Интенсивность инфляционного процесса в рамках данного обзора оценивается путём сопоставления динамики ВВП в текущих ценах и ВВП в неизменных ценах. Можно просто вычесть из темпа прироста первого показателя темп прироста второго. При этом темп прироста инфляции выражается в процентах.

Важно увязать темп инфляции в данный период и его изменение в сравнении с предшествующими периодами с особенностями фазы среднего цикла (смотри пункт 4.3.1.) и направлением бюджетной политики правительства (смотри далее пункт 4.3.5.).

4.3.5. Роль, исполняемая отдельными составляющими ВВП в развитии конъюнктуры, характеризуется темпом прироста каждой составляющей (кроме изменения товарно-материальных запасов) в сравнении с темпом прироста ВВП (в текущих ценах) в том же году. В отличие от предшествующих пунктов анализа здесь сравнение проводится не «по

горизонтали» (анализ динамики переменной в сравнении с предшествующим годом и базовым периодом), а «по вертикали» (сопоставление темпов прироста составляющих с темпом прироста итоговой переменной в рамках одного года).

Все переменные можно разбить на две группы, в зависимости от величины темпа прироста в исследуемом году. В первую группу войдут те, чей темп прироста был выше темпа прироста ВВП. Во вторую – показатели, чьи темпы прироста были ниже, чем у ВВП. Можно полагать, что переменные в первой группе способствовали подъёму конъюнктуры, или сдерживали её ухудшение, а отнесённые во вторую группу – сдерживали развитие или усугубляли негативные тенденции.

Вклад каждой составляющей в развитие конъюнктуры следует оценивать с учётом не только величины темпа прироста, но и её доли в абсолютной величине ВВП. В первую очередь следует рассмотреть компоненты роста емкости внутреннего рынка, а затем вклад в развитие конъюнктуры внешней торговли товарами и услугами.

Динамика личного потребления в наименьшей степени отличается от динамики ВВП, поскольку она составляет его большую часть, поэтому, даже когда эта компонента растёт медленнее, чем ВВП, она в большинстве случаев, обеспечивает большую часть абсолютного прироста ВВП. Личное потребление может расти медленнее или быстрее ВВП, а, следовательно, медленнее или быстрее, чем личные доходы, в зависимости от преобладания процесса накопления или расходования сбережений, от условий потребительского кредита (зависящих от высоты учётного процента), от дефляции или инфляции. Высокий ссудный процент и дефляция замедляют рост личного потребления товаров длительного пользования, низкий процент и инфляция стимулируют спрос на потребительские товары и услуги.

Особое внимание должно быть обращено на динамику трёх наиболее изменчивых показателей: правительственных закупок, вложений в основной капитал и товарно-материальных запасов.

Опережающий по сравнению с ВВП рост правительственных расходов означает, что расходы государственного бюджета растут быстрее доходов, что соответствует политике расширения совокупного спроса, особенно актуальной в фазах спада и депрессии. Отставание в росте бюджетных расходов по сравнению с ВВП означает политику ограничения совокупного спроса для подавления инфляции. Такая политика типична для начала фазы циклического подъёма, при повышении нормы вложений в основной капитал, когда интенсивность инфляции усиливается.

Отставание в росте личного потребления и правительственных расходов благоприятно сказывается на накоплении сбережений. Они могут использоваться для финансирования внутренних капиталовложений или экспорта капитала.

Опережающий по сравнению с ВВП рост внутренних вложений в основной капитал означает повышение нормы вложений, что в большинстве случаев благоприятно отражается на развитии конъюнктуры. Снижение нормы вложений в основной капитал означает ухудшение конъюнктуры. Наиболее значительные изменения в норме вложений в основной капитал наблюдаются в фазе циклического подъёма (повышение нормы) и в фазе спада (снижение нормы).

Рост товарно-материальных запасов (изменение их с положительным знаком) способствует повышению темпов экономического роста. Однако повышение доли данной переменной в приросте ВВП может означать избыточное накопление запасов, что чревато кризисом перепроизводства. Сокращение товарно-материальных запасов (характеризуется отрицательными величинами) сокращает возможности текущего роста производства, но зато расчищает путь для увеличения производства в будущем. Сброс запасов характерен для фазы спада и депрессии.

Рост чистого экспорта (увеличение положительного сальдо или сокращение отрицательного значения чистого экспорта) благоприятно сказывается на экономическом росте страны. Сокращение чистого экспорта (уменьшение положительного сальдо или



увеличение отрицательного значения показателя) усугубляет спад и депрессию, но может оказаться необходимым условием циклического подъёма.

4.4. Перспективы развития конъюнктуры (прогноз) на следующий год следует оценивать по всем пяти пунктам проделанного анализа (от 4.3.1 до 4.3.5.). Выводы должны опираться не на экстраполяцию выявленных тенденций, а на экспертное понимание механизма взаимодействия всей совокупности переменных в таблице 1.

Особое внимание следует обратить на динамику вложений в основной капитал, рост товарно-материальных запасов, темп инфляции или дефляции, направление бюджетной политики, а также рост чистого экспорта. Повышение нормы вложений на протяжении большей части циклического подъёма означает благоприятную конъюнктуру не только в истекшем году, но и на ближайший год. Исключение составляет заключительный год подъёма, когда повышение нормы усугубляет спад в следующем году.

Вероятность спада возрастает по истечении 7 лет после пика предшествовавшего среднего цикла. Другим симптомом приближающегося спада может быть рост долей приростов запасов в приростах ВВП. Значительный по интенсивности или продолжительности сброс запасов даёт основание предположить возможность оживления конъюнктуры в ближайшей перспективе.

Интенсификация инфляционного процесса может побудить правительство проводить антиинфляционную политику, когда рост бюджетных расходов отстаёт по темпам от роста ВВП. Обычно для достижения результата такая политика может проводиться не один год, что неблагоприятно сказывается на развитии в краткосрочной перспективе. Расчёт делается на создание благоприятных условий роста в долгосрочном плане. Опережающий рост правительственных расходов по сравнению с ВВП в условиях спада может способствовать сравнительно быстрому преодолению спада.

Однако, устойчивый рост возможен при возобновлении опережающего по сравнению с ВВП роста вложений в основной капитал. Финансовые предпосылки для этого заключаются в низких оценках темпах инфляции (при отсутствии угрозы дефляции) и сбалансированном или умеренно отстающем (по сравнению с динамикой ВВП) росте правительственных расходов.

Чем дольше длится период спада и депрессии при относительно низких нормах вложений в основной капитал, тем больше степень физического и морального износа капитала и выше вероятность возобновления в ближайшей перспективе ускоренного роста вложений в основной капитал.

## 5. Критерии оценки обзора

При выборе страны для обзора общехозяйственной конъюнктуры предпочтение следует отдавать исследованию состояния экономики одной из развитых стран за последний год, по которому есть полная, в заданных рамках, информация.

В развитии общехозяйственной конъюнктуры передовых стран прослеживается циклический ритм. Инфляция в таких странах, как правило, не выходит за рамки умеренного процесса. Экономическая политика отличается последовательностью. В целом конъюнктура развитых стран более предсказуема по сравнению с развивающимися странами. В этом смысле развитые страны представляют собой более стандартный и вместе с тем более удобный и подходящий объект для исследования учебного характера.

Критерием оценки уровня выполненной работы является обоснованность и полнота выводов по всем вопросам, поставленным перед исследователем. Эти выводы должны основываться на статистической информации, приложенной к обзору и не противоречить статистическим данным. Статистическая информация должна быть тщательно выверена на предмет согласованности и непротиворечивости данных. Необходимо обеспечить корректность расчётов темпов прироста, исключить грубые ошибки. Наконец, выводы

должны быть изложены ясным и точным в отношении терминологии языком, исключающим неопределённость в толковании.

Необходимо представлять, что прогнозные оценки не могут буквально совпадать с фактическим развитием событий за период, на который распространялся прогноз. Тем более это относится к учебному прогнозу, который опирается на неполную и предварительную информацию. Не следует составлять прогноз с оглядкой на фактическую канву развития конъюнктуры. Критерием корректности прогнозных оценок в учебном обзоре является их непротиворечивость, логическое соответствие выполненному анализу за обозреваемый год.

#### 6. Образец учебного обзора общехозяйственной конъюнктуры развитой страны

Титульный лист:

МГИМО-Университет

Кафедра МЭО и ВЭС

Обзор общехозяйственной конъюнктуры США за 2001 г.  
и прогноз на 2002

студентки 4 курса  
факультета МЭО  
12 а. г.  
Сидоровой Е. А.

Москва – 2003

В 2001 г. экономика США вступила в фазу спада. Промышленное производство сократилось на 3,7 процента. ВВП в ценах 1996 г. возрос на 0,3 процента.

Темп прироста промышленного производства в 2001 г. снизился по сравнению с 2000 г. Разность в темпах прироста составила  $[(-3,7) - (+4,5)] = (-8,2)$  процентного пункта. Интенсивность роста реального ВВП уменьшилась. Разность в темпах равнялась  $[(+0,3) - (+3,7)] = (-3,4)$  процентного пункта. По сравнению с базовым периодом (1991 – 2000 г.) темпы прироста промышленного производства и ВВП снизились на меньшие величины. Соответственно, разность в темпах составляла  $[(-3,7) - (+3,5)] = (-7,2)$  процентного пункта и  $[(+0,3) - (+3,1)] = (-2,8)$  процентного пункта. Это связано с тем, что 2000 год (последний год циклического подъема) отличался более интенсивным ростом, чем в среднем - базовый период.

Экономический рост в 2001 году (на 0,3%) был обеспечен приростом населения на 1,1 процента, несмотря на снижение реального ВВП на душу населения на 0,8 процента. В предшествующем году прирост населения составил 0,9 процента, а ВВП на душу населения – 2,8 процента. Таким образом, снижение интенсивности экономического роста в 2001 году связано с отрицательным вкладом интенсивной составляющей, тогда как вклад экстенсивной составляющей был положительным и несколько повысился.

В базовом периоде среднегодовой темп прироста населения составил 1,1 процента, а ВВП на душу населения – 2,0 процента. Следовательно, характерным для последнего десятилетия являлось почти двукратное превосходство вклада в экономический рост интенсивной составляющей над - экстенсивной переменной.

Темп прироста инфляции в 2001 году повысился  $[(+2,6) - (+0,3)]$  до 2,3 процента против  $[(+5,9) - (+3,7)] = (2,2)$  процента в 2000 году. В базовом периоде темп прироста инфляции составлял  $[(+6,0) - (+3,1)] = (2,9)$  процента. Повышение интенсивности инфляции в 2001 году по сравнению с 2000 на 0,1 процентного пункта, несмотря на циклический спад, могло быть связано с антициклической политикой правительства США. Впрочем, повышение выражено столь слабо, что не выходит за пределы возможной ошибки измерения.

В 2001 году темп прироста личного потребления в текущих ценах составил 4,5 процента, правительственных расходов - (+5,8) процента, вложений в основной капитал - (-1,1) процента, а темп прироста ВВП в текущих ценах - (+2,6) процента. Таким образом, темп прироста личного потребления превысил темп прироста ВВП на 1,9 процентного пункта, а правительственные расходы - на 3,2 пункта. Это свидетельствует о проведении правительством США, в том числе по линии бюджета, мер, направленных на преодоление циклического спада. Спад промышленного производства сопровождался сокращением вложений в основной капитал.

Снижение темпов экономического роста во многом связано также с сокращением товарно-материальных запасов. Они снизились более чем на 60 млрд. долларов. В предшествующем году запасы выросли приблизительно на 64 млрд. долл.

Прирост ВВП в текущих ценах в 2001 году мог бы быть на 0,6 процентного пункта выше, если бы запасы не сокращались, и - на 1,2 процентного пункта, если бы запасы приросли на ту же величину, что и в предыдущем году. Из-за изменения в динамике запасов темп прироста ВВП в текущих ценах снизился, согласно приведенным расчетам, в 1,3 – 1,5 раза.

Отрицательное сальдо чистого экспорта снизилось в 2001 году на 4,6 процента, что свидетельствует о положительном вкладе внешней торговли в развитии конъюнктуры в 2001 году. Если бы отрицательное сальдо не сократилось, то темпы роста ВВП США в текущих ценах могли бы быть на 0,2 процентного пункта ниже.

Циклический спад был бы более глубоким, если бы не опережающий рост личного потребления, государственных расходов и снижение отрицательного сальдо чистого экспорта. Сокращение промышленного производства было связано с уменьшением вложений в основной капитал и снижением товарно-материальных запасов.

Есть основания полагать, что в 2002 году экономика США будет находиться в состоянии циклического оживления, на что указывают высокие темпы прироста личного потребления и возможность дальнейшего проведения правительством США антициклической политики. Продолжение антициклической политики возможно, поскольку в 2001 году, несмотря на стимулирование экономического роста, темпы инфляции оставались низкими и не могут служить препятствием для продолжения этой политики.

Значительное сокращение товарно-материальных запасов в 2001 году также расчищает путь для возобновления роста промышленного производства. Фактором, сдерживающим оживление, может оказаться снижение нормы вложений в основной капитал.

Подпись

Дата окончания работы

Таблица 1  
Динамические ряды показателей общехозяйственной конъюнктуры США, 1988—2001 г.

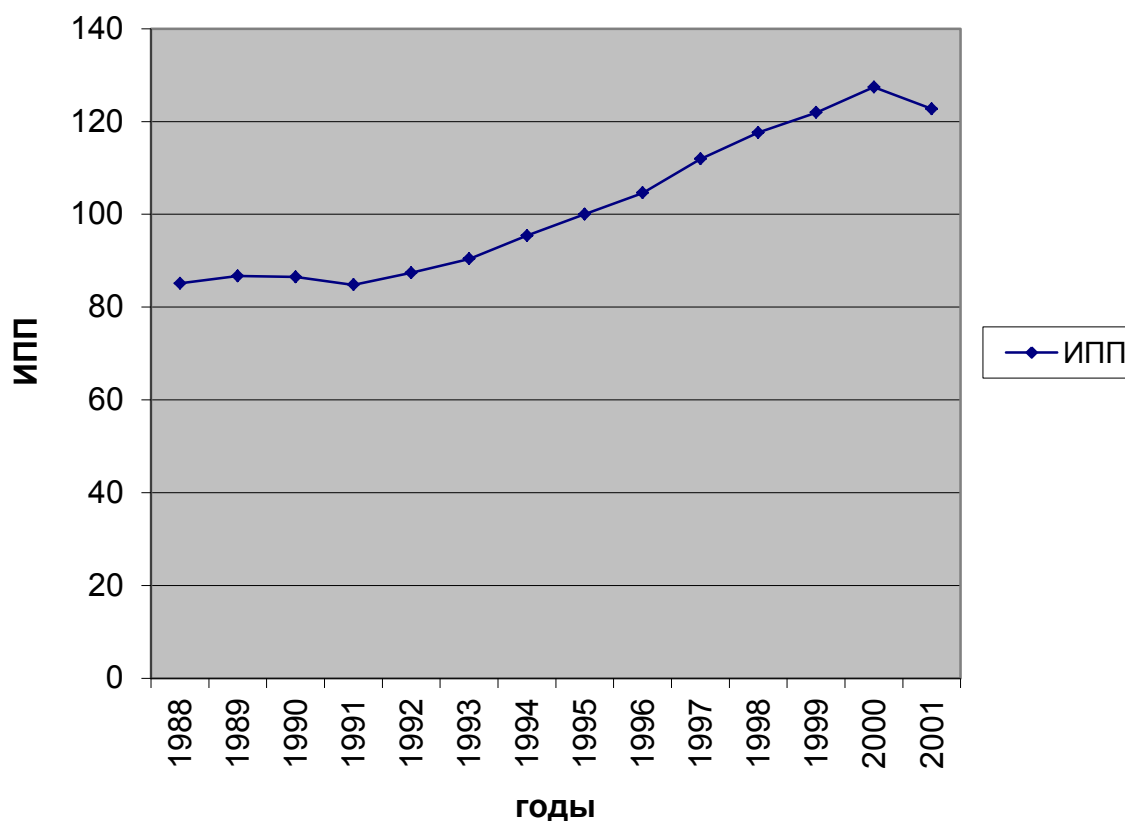
Годы	ИПП, год 1995 =100	ВВП, цены 1996 года, млрд. долл.	Численность населения, млн. чел.	ВВП, тек. цены, млрд. долл.	Личное потребление, млрд. долл.	Правительственные закупки, млрд. долл.	Вложения в основ. капитал, млрд. долл.	Изменения - ТМЗ, млрд. долл.	Экспорт, млрд. долл.	Импорт, млрд. долл.	Чистый экспорт, млрд. долл.
1988	85.1	6368	245.06	5108	3.356	910	929	18.5	446.9	553.2	-106.3
1989	86.7	6591	247.34	5489	3.596	952	993	27.7	509.0	589.7	-80.7
1990	86.5	6707	249.95	5803	3.831	1018	1010	14.5	557.2	628.6	-71.4
1991	84.8	6676	252.64	5986	3.971	1061	974	-2,0	601.6	622.3	-29.7
1992	87.4	6880	255.37	6318	4.209	1091	1030	15.0	636.8	664.6	-27.8
1993	90.4	7062	258.08	6642	4.454	1108	1118	21.1	658.0	718.5	-60.5
1994	95.4	7347	260.60	7054	4.716	1135	1226	62.6	725.1	812.1	-87
1995	100.0	7543	263.04	7400	4.969	1164	1318	33.0	818.6	902.8	-84.2
1996	104.6	7813	265.46	7813	5.237	1202	1431	30.0	874.2	963.1	-88.9
1997	111.9	8159	268.01	8318	5.529	1249	1566	62.9	966.4	1055.8	-89.5
1998	117.6	8508	270.30	8781	5.856	1338	1710	73.1	964.9	1116.7	-151.8
1999	121.9	8859	272.69	9274	6.246	1374	1843	59.5	989.3	1239.2	-249.9
2000	127.4	9191	275.26	9824	6.683	1456	1985	63.6	1101.1	1466.6	-365.5
2001	122.7	9214	278.08	10082	6.987	1541	1963	-60.3	1034.1	1383.0	-348.9

Таблица 2

Среднегодовые темпы прироста основных переменных таблицы 1

Показатели	Единицы измерения	Среднегодовые темпы прироста (%)		
		1990-2000	2000	2001
Индекс пром. п-ва	1995 г.=100	3,5	4,5	-3,7
ВВП в ценах 1996 года	млрд. долл.	3,1	3,7	0,3
Численность населения	млн. человек	1,1	0,9	1,1
ВВП (текущие цены)	млрд. долл.	6,0	5,9	2,6
Личное потребление	млрд. долл.	6,4	7,0	4,5
Правительств. закупки	млрд. долл.	4,9	6,0	5,8
Вложения в основной капитал	млрд. долл.	7,2	7,7	-1,1
Экспорт	млрд. долл.	8,0	46,3	-4,5
Импорт	млрд. долл.	9,5	11,3	-6,1
Чистый экспорт	млрд. долл.	16,3	18,4	-5,7

**Индекс Промышленного Производства**



## Список рекомендуемой литературы

1. Аукуционек С. П. Дискуссионные вопросы теории цикла. – М., ИМЭМО, 1990.
2. Клинов В. Г. Большие циклы конъюнктуры мирового хозяйства. Проблемы анализа и прогнозирования. – М., ВНИИПИ, 1992.
3. Клинов В.Г., Мануковский А. Б., Хартуков Е. М., Цигичко Л.И. Вопросы теории экономической конъюнктуры. – М., МГИМО, 1989.
4. Кондратьев Н. Д. Большие циклы экономической конъюнктуры. - В: Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. Избранные труды. – М., Экономика, 2002, с.341-400.
5. Кондратьев Н. Д. К вопросу о понятиях экономической статики, динамики и конъюнктуры. - В: Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. Избранные труды. – М., Экономика, 2002, с. 9-39.
6. Кондратьев Н. Д. План и предвидение. - В: Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. Избранные труды. М., Экономика, 2002, с.567-614.
7. Кондратьев Н. Д. Проблема предвидения. - В: Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. Избранные труды. – М., Экономика, 2002, с. 509-566.
8. Костюхин Д. И. Конъюнктура мирового капиталистического хозяйства. – М., Международные отношения, 1973.
9. Лёвшин Ф.М. Внешнеторговые цены. Закономерности ценообразования и методы ценовых расчётов. – М., Внешторгиздат, 1990.
10. Лёвшин Ф. М. Мировой рынок. Конъюнктура, цены и маркетинг. – М., Международные отношения, 1993.
11. Лёвшин Ф. М. Мировые товарные рынки. Методология изучения конъюнктуры. – М., Международные отношения, 1978.
12. Международные экономические отношения. Учебник. Под редакцией Ливенцева Н. Н. – М., РОССПЭН, 2001.
13. Меньшиков С. М., Клименко Л. А. Длинные волны в экономике. – М., Международные отношения, 1989.
14. Никитин С. П. Конъюнктура мировых товарных рынков – М., Международные отношения, 1982.
15. Ноздрева Р. Б., Цигичко Л. И. Маркетинг. Как побеждать на рынке. – М., Финансы и статистика, 1991.
16. Пископфель Ф. Г. Основы изучения конъюнктуры капиталистического хозяйства. М., Международные отношения, 1960.
17. Цигичко Л. И. Теория и практика экономической конъюнктуры. – М., МГИМО, 1995.
18. Шамрай Ю. Ф. и др. Ценообразование на промышленные товары в развитых капиталистических странах. – БИКИ, М., 1977, Приложение № 7.