

finn boat NEWS

2
2015

Uiva 2015 Flytande

Aurinkoinen tunnelma

Yritysesittely

Venemaailma





Quo Vadis, venemyynti?

Uiva 2015 on takana ja upeat elokuun helteet ovat vaihtuneet syksyn sateisiin. Suurin osa veneilijöistä miettii jo veneen nostoa, puhdistusta, huoltoa ja talvisäilytystä. Jotkut asiaa enemmän ajatelleet ovat ymmärtäneet syksyn veneenvaihdon edut; vanhan veneen huollosta ja talvisäilytyksestä ei tarvitse murehtia kun jättää sen jälleenmyyjän vastuulle uuden veneen luovutuksen ollessa vasta seuraavana keväänä. Miksi kaikki eivät tee näin? Syitä on varmasti monia, mutta yksi niistä on taloudellinen tilanne.

Maailmantalouden kasvu tulee jäämään tänä vuonna hieman viime vuotta hitaammaksi. Ekonomistit arvioivat myös, ettei vuoden 2016 maailmantalouden kasvu juuri elvy edellisvuosien vauhdista. Suomen kannalta erityisen ongelmallista on myös Venäjän taantuma ja ruplan kurssin heikko arvo. Onneksi Suomen venevienti niin Pohjoismaihin kuin muualle euroalueelle on vetänyt tänä vuonna hyvin. Viennin onnistuminen paikkaa kotimaan laskevaa kokonaismyyntiä, mutta silti Suomen osuus on monelle venevalmistajalle noin kolmannes kokonaismyynnistä, joten merkityksetön se ei ole missään nimessä.

Viime vuodet ovat vahvasti osoittaneet, että uudet venemallit myyvät hyvin, mutta samalla venemallien elinkaari on lyhentynyt merkittävästi. Viisi vuotta vanha venemalli on uutta venettä hankkivien asiakkaiden mielestä auttamattomasti vanha ja vaatii uudistamista rippumatta siitä,

ovatko veneen tuotekehityskustannukset kuolettuneet vai eivät. Uusia malleja on kehitettävä jatkuvasti. Markkinointi muuttuu myös kovaa vauhtia asiakkaiden siirtyttyä yhä selvemmin verkkoon, josta tiedon pitää olla helposti löydettävissä. Digimarkkinointi mullistaa markkinoinnin ja myynnin, kun asiakkaat siirtyvät verkkoon, mutta myös tiedon johtamisen kannalta verkossa kaikki asiat voidaan mitata tarkasti ja monelta kantilta. Printtimaailmassa mainonnan mittarina käytetään vain jälleenmyyjän ovia: tuleeko asiakkaita vai ei.

Sisältömarkkinointi on jo muutaman vuoden ollut selkeä trendi markkinointimaailmassa ja se on kehitetty digitalisoituneen ostamisen maailmaan. Tutkimuksien mukaan jopa 80 % ostopäätöksistä ja ensivaikutelmista muodostuu verkossa, ennen kuin ostaja on kohdannut yrityksen edustajaa/myyjää. Liikkuvan kuvan merkitys venemarkkinoinnissa kasvaa ja asiakkaat haluavat päästä kokemaan veneilyn filiksen haluamallaan venemallilla jo verkossa. Youtube-videopalvelun ja muiden vastaavien alustojen merkitys kasvaa koko ajan, unohtamatta muun sosiaalisen median mahdollisuuksia tiedon jakamiseen. Yleisesti ottaen konservatiivisissa venealan yrityksissä suurin hidaste digitalisaation käytön lisäämiseen markkinoinnissa ovat vanhentuneet asenteet ja ns. ”perinteinen yrityskulttuuri”. Yritysten johto epäroii ottaa riskiä uusien tapojen käyttämisessä. ”Näin on tehty aina ennenkin” -asenne vie yrityksen kuitenkin vääjäämättä kurimukseen tässä muuttuvassa markkinatilanteessa.

Nykypäivänä toimintaympäristön muuttuessa kovaa vauhtia ja kilpailun koventuessa on oikeiden osaamisten ja kyvykkyyksien kehittäminen oleellinen osa organisaation johtamista. Tänä päivänä kilpailutilanne pitää huolta siitä, että vanha ja perinteikäskin yritys jää jalkoihin, jos se ei kykene jatkuvasti uudistumaan. Viestintä muuttuu vauhdilla ja yritykset, jotka hallitsevat sosiaalisen median kautta tapahtuvan viestinnän, ovat etulyöntiasemassa.

Digitalisoinnin ohella tapahtumamarkkinointi on veneveistämöille erittäin tärkeä viestinnän kanava. Yksittäisenä tapahtumana helmikuun venemessut ovat vuoden tärkein tapahtuma niin uutuuskien kuin olemassa olevan malliston kannalta. Venemessut avaa uuden veneilykauden esitellen uutuuksia, mutta samalla se on myös kaupallinen tapahtuma, jossa tehdään merkittävästi kauppaa ja saadaan samalla jonkinlainen ensiarvio koko vuoden myynnistä.

Venemyynnissä siis pitää kehittää ja kehittyä jatkuvasti. Ihmisen halu tavoitella vapauden tunnetta ja mielenrauhaa merellisessä ympäristössä ei kuitenkaan häviä mihinkään ja uusia veneitä tullaan myymään myös tulevaisuudessa, vaikka taloudelliset indikaattorit näyttäisivät mitä tahansa.

Markku Hämäläinen
Toimitusjohtaja
Oy Brandt Ab



Venealan Keskusliitto Finnboat ry • Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf
Käenkuja 8 A 47
FI-00500 Helsinki
Puh./Tel. 0207 669 340
Telefax 0207 669 346
www.finnboat.fi

Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi
Puh./Tel. 0207 669 341

Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),
lena@finnboat.fi
Puh./Tel. 0207 669 342
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi
Mirva Konka, mirva@finnboat.fi
Toimituksen osoite kuten edellä
Redaktionens adress som ovan

Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén
Sinikalliontie 18 A, 02630 Espoo
Puh./Tel. 0500 459 836

Paino/Tryckeri

Savion Kirjapaino oy, Kerava
Painos/Upplaga 2500 kpl/st

Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 3/2015, vko/v. 50, aineisto/material 23.11.

ISSN-L 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

Kansikuva/Pärmbild

Kari Wilén





Jouko Huju

P Ä Ä K I R J O I T U S

Valtion viisauksia

Onhan se tietysti totta, että Suomella menee huonommin kuin pääosalla Euroopan talouksista. Ongelmat ovat rakenteellisia, niin kuin useimmissa lausunnoissa todetaan. Kaikkien meidän tulee tavalla tai toisella osallistua maamme saattamiseen takaisin kasvu-uralle. Se tarkoittaa monesta saavutetusta edusta luopumista ja se tarkoittaa myös verojen kiristystä. Hyvä näin. Olisi kuitenkin saattanut olla perusteltua antaa jonkun tahon tutkia venerekisteriä, laskea hieman keskipituuksia ja veneiden ikärakennetta ennen kuin hallitusohjelman kiveen hakattiin ajatus huviveneverosta. Vesillä liikkuu melkoinen määrä vanhoja puksuttajia ja paljon kovin pieniä veneitä. Näitä kesällä käyttäessään omistaja ja hänen perheensä lataavat akkujaan, jotta jaksavat talven aikana kantaa kortensa maamme hyvinvoinnin eteen. Kovasti tuntuu vaikealta ymmärtää, että vielä pitäisi maksaa käyttövero tuotteesta, josta on moneen otteeseen maksettu alv:t, palkkaverot ja monet muut verot. Ja lisäksi jokaisesta polttoainelitrasta valtio saa 75 %. Tämä kaikki tuotteesta, jota sitten käytetään ehkä 20 - 50 tuntia vuodessa. Jonkun verran on vielä hommia myös siinä, että tuo nykyinen venerekisteri saadaan siihen malliin, että se voisi toimia vastuullisen verottajan työn pohjana. Taitaa käydä niin, että veron keruu maksaa enemmän kuin siitä saatu hyöty.

Säästäminen on tärkeä asia. On vain aina tärkeää pohtia onko joku säästö sellainen, joka vie tuottavuutta ja sitä kautta kääntyy työttömyyden kasvun kautta melko nopeassa tahdissa itseään vastaan. Yritysten yhteishankkeiden tuki on myös kirjattu lopetettavaksi. Tämä vuonna 1970 aloitettu tukimuoto on mahdollistanut sen, että suomalainen pk-teollisuus on yleensä päässyt maailmalle. Me olemme kaukana markkinoista ja yrityksemme ovat hyvin pieniä. Valtiolla näiden yritysten tukeminen on ollut erittäin perusteltu elinkeinopoliittinen toimi, jolla on nopea vaikutus työllisyyden ylläpitoon ja kasvuun. 1200 yritystä on allekirjoittanut vetoomuksen tukimuodon säilyttämisen puolesta ja vetoamus on luovutettu vastuuministerille. Se on otettu ystävällisen positiivisesti vastaan, mutta saa nähdä, tapahtuuko asialle mitään. Suomalaiset pk-yritykset (ja vähän suuremmatkin) ovat hahmotelleet esityksen, jolla tehty virhe saataisiin hallituksen kärkihankkeen muodossa korjattua. Nähtäväksi jää mihin päädytään.

Kaukonäköinen näkee muutakin kuin metsään vievän polun.



Uiva 2015 Flytande
Aurinkoinen tunnelma **6**

In Memoriam
Carl-Erik Wilén, Harry Ölander **10**

Yritysesittely:
Venemaailma **12**

Ajankohtaista
tekniikan saralta **14**



PALSTAT

Peräaallot	2
Pääkirjoitus	3
Järjestöasiaa	4
Kansainväliset venemessut	5
Uutiset	17
Kansainvälinen lehdistöseuranta	20
Ledaren, svensk resumé	22

Koonnut: Lena Mickelsson-Ouru

JÄSENKUNNAN KUULUMISIA

Ranturi-venetelakoita valmistava ilomanttilainen Hassinen Veljekset Oy on liittynyt jäseneksi Suomen Veneteollisuusyhdistyksen. Uusi jäsen teollisuusyhdistyksessä on myös Christian Feodoroffin vetämä Seaboost Oy, joka valmistaa paljon kehuja saaneita Powerturf veneenpohjan puhdistusmattoja. Niinikään Abloy Oy on liittynyt Veneteollisuusyhdistyksen jäseneksi ryhtyttyään panostamaan myös venelukitukseen. Jukova Oy:n ja Castello Boats Oy:n jäsenyydet yhdistyksessä ovat päättyneet yritysten toiminnan päättyttyä.

Uusi jäsen Venealan Osatoimittajat –yhdistyksessä on mm. pelastuslauttoja maahantuova Viking Life-Saving Equipment Oy Finland, joka sijaitsee Liedossa. Myös Vantaalla sijaitseva Tietoset Oy Marine on liittynyt Osatoimittajien joukkoon. Yritys maahantuo ja valmistaa komponentteja, puolivalmisteita jne. kuten knaapeja, heloja, kaiteita ym.

Ranskalaisia Lite Boat –soutuveneitä edustava porvoolainen Litemarine on liittynyt jäseneksi Venealan Kauppiat –yhdistykseen. Smartliner-veneiden edustaja ja venevälitystä harjoittava BoatStar Oy sekä kiinalaisia Parsun-perämoottoreita edustava Meguro Oy ovat nekin uusia jäseniä Kauppiaasyhdistyksessä. Hartman Rauta Oy:n jäsenyys on siirtynyt Oy N&P Hartman Trading AB:lle. KoneSuni Oy:n jäsenyys yhdistyksessä on puolestaan päättynyt yrityksen toiminnan alasajon vuoksi.

Venealan Telakka- ja korjaamoyhdistykseenkin on liittynyt jäseneksi monta uutta yritystä.; Suomenlinnassa sijaitseva puuveneiden korjauksiin erikoistunut Veneveistämö Janne Pettersson Oy, Nallen Venehuolto Oy Helsingissä, niinikään helsinkiläinen VMax Oy sekä Raisiossa toimiva Venetelakka Niemi Oy.

TOIMISTOSSA TAPAHTUNUTTA

Liiton projektiassistenttina on 16.3.2015 aloittanut Mirva Konka, jonka vastuualu-



Projektiassistentti Mirva Konka

ena ovat mm. tilastointi ja Helsingin Uiva vene näyttely. Mirvan tavoittaa sähköpostitse osoitteesta mirva@finnboat.fi tai puhelimitse 0207 669 340 tai 040 123 9300. Email katja@finnboat.fi EI ole enää käytössä.

SYYSKOKOUSPÄIVÄT 13.-14.11.2015

Tänä vuonna kokoonnumme syyskokouspäiville ja veneparlamenttiin Tampereelle, upouuteen Sokos Hotel Torniin. Ohjelmassa on sääntömääräisten kokousten ja vuosikokousluennon lisäksi mielenkiintoinen vierailu Ylöjärvellä sijaitsevalle Avant Techno Oy:n tehtaalle. Näemme ja kuulemme, miten syntyy suomalainen huipputuote vientiin. Syyskokouspäivistä kerromme tarkemmin jäsenkirjeessä lokakuun aikana, mutta varatkaa päivät kalenterista jo nyt!

SANTANDER CONSUMER FINANCE

Finnboat ja Santander Consumer Finance Oy ovat sopineet rahoitusyhteistyön aloittamisesta ja sen kehittämisestä jäsenkunnan käyttöön. Santander tarjoaa Finnboatin jäsenille vakuudelliset osamaksu- ja rahoitusleasingpalvelut sekä vakuudettomat ostorahoituspalvelut. Rahoituspalvelut toimivat myös ns. perinteisellä mallilla, jossa myyjäliike hakee luottopäätöksen ja tulostaa

asiakkaan rahoitussopimuksen. Yhteystiedot: Santander Consumer Finance Oy, Kim Weckström. Puh. 050 5455010, email kim.weckstrom@santanderconsumer.fi

MESSUILLA

Finnboat oli mukana Southamptonin vene näyttelyssä 11.-20.9. pienellä yhteisosastolla huolimatta siitä, ettei varmuutta ELY-keskuksen myöntämästä vientituesta ole. Mukana näyttelyssä ovat Bella-Veneet, Botnia Marin, Sarins Båtar sekä Nauticat Yachts yhteensä 10 veneellä.

Liitto osallistuu pienen yhteisosaston voimin myös Hampurin venemessuille 31.10.-8.11. Tähänkin tapahtumaan on liitto anonut vientitukea, mutta päätöstä siitä ei vielä ole saatu. Mukana noin 690 m2 osastolla ovat AMT, Bella, Botnia, Freja, Konekesko, Nauticat ja Terhitec.

Tarvikevalmistajat ovat perinteiseen tapaan mukana Amsterdamin METS-messuilla 17.-19.11. omalla Suomi-korttelillaan. Osallistuvat yritykset ovat A-Marinas, Lahnakoski, Lankapaja, Navix ja Oceanvolt.

Finnboat osallistuu 1.-5.12. Kiinan Haikoussa Hainanin saarella järjestettävään ICOMIAN tukemaan seminaariin ja vene näyttelyyn pienellä info-osastolla, jolla esittelemme Suomen veneteollisuutta.

ENEMMÄN VESIELÄMÄÄ

Vene 16 Båt -messut esittelee ensi helmikuussa uudistetun Uusi Aalto Waterexpon. Tuplasti edellisvuosia suurempi allas mahdollistaa entistä vauhdikkaampia esityksiä ja lajikkeiluja. Yrityksille alue tarjoaa ainutlaatuisen ympäristön tuotteiden esittelylle.

Venemessujen Uusi Aalto Waterexpo on Pohjois-Euroopan suurin vesiharrastamisen indoor-tapahtuma. Keskeisenä kohdeyhtymänä ovat nuoren sukupolven elämäntapaharrastajat, joille perinteinen veneily ei välttämättä ole harrastamisen keskiössä, mutta rannikko- ja vesielämä sekä vesiuurheilu ovat intohimona tai kiinnostuksen kohteena. Veneilijöille Uusi Aalto tarjoaa virkistymispaikan, johon on helppo pistäytyä



messuvierailun aikana. Venemessuilla on jo vuosia esitelty altaalla suppailua, josta on nyt kesän aikana tullut erittäin suosittu harrastus. Uusi suurempi ja syvempi allas mahdollistaa nyt entistä useampia lajiko-

keiluja ja näyttävämpiä ohjelmanumeroita ja näytöksiä. Ensi helmikuussa alueella nähdään mm. Flyboarding-näytöksiä, melontaa, laitesukellusdemoja, tasokas kansainvälinen wakeboarding-kilpailu sekä

SUP-melonnän Suomen indoor-mestaruuskisat. Altaan pituus on 40 metriä, leveys 15 metriä ja syvyys 1,10 m - vettä on siis 600 m² ja 600 000 litraa.

Uusi Aalto -alue rakennettiin venemessuille ensimmäistä kertaa kolme vuotta sitten. Sama allas on ollut käytössä kaikki nämä vuodet. Nyt tahdotaan ottaa harppaus entistä elämyksellisempään suuntaan. Uusi Aalto tuo selvää lisäarvoa venemessuille. Vesiharrastusvarusteita ja -tarvikkeita sekä vaatteita tullaan esittelemään varmasti messuilla entistä enemmän.

Vene 16 Båt -messut järjestetään 12. – 21.2.2016 Messukeskuksessa Helsingissä. Lisätietoja www.venemessut.fi

VENENÄYTTELYJÄ 2015–2016

Ajankohta	Kaupunki	Maa	Nimi
11.-20.9.2015	Southampton	Iso-Britannia	Southampton International Boat Show
16.-21.9.2015	La Rochelle	Ranska	Grand Pavois de la Rochelle
17.-20.9.2015	Newport	USA	Newport International Boat Show
19.-27.9.2015	Friedrichshafen	Saksa	Interboot-International Watersports Exhibition
19.-20.9.2015	Kokkola	Suomi	Kokkolan kalamarkkinat ja venemyyntinäyttely
23.-26.9.2015	Monaco	Ranska	Monaco Yacht Show
24.-27.9.2015	Auckland	Uusi-Seelanti	Auckland On Water Boat Show
24.-27.9.2015	Norwalk	USA	Norwalk International In-Water Boat Show
30.9-5.10.2015	Genova	Italia	Genova International Boat Show
1.-4.10.2015	Atlantic City	USA	Atlantic City In-Water Power Boat Show
8.-12.10.2015	Annapolis	USA	United States Sailboat Show
9.-11.10.2015	Kapkaupunki	Etelä-Afrikka	Cape Town International Boat Show
9.-11.10.2015	Mandurah	Australia	Club Marine Mandurah Boat Show
9.-11.10.2015	Portorose	Slovenia	Internautica
14.-18.10.2015	Barcelona	Espanja	Barcelona International Boat Show
15.-18.10.2015	Annapolis	USA	United States Powerboat Show
31.10-8.11.2015	Hampuri	Saksa	Hanseboot
5.-9.11.2015	Fort Lauderdale	USA	Fort Lauderdale International Boat Show
5.-8.11.2015	Turku	Suomi	Venexpo
17.-19.11.2015	Amsterdam	Alankomaat	Marine Equipment Trade Show METS
20.-22.11.2015	Lodz	Puola	Poland Boatshow
25.-29.11.2015	Berliini	Saksa	Boot & Fun Berlin
1.-5.12.2015	Haikou	Kiina	International Boat Show and Festival
5.-13.12.2015	Pariisi	Ranska	Paris International Boat Show
6.-10.1.2016	New York	USA	New York International Boat Show
7.-10.1.2016	Phuket	Thaimaa	Phuket International Marine Expo (PIMEX)
8.-17.1.2016	Lontoo	Iso-Britannia	London Boat Show
8.-17.1.2016	Toronto	Kanada	Toronto International Boat Show
14.-17.1.2016	Atlanta	USA	Atlanta Boat Show
14.-18.1.2016	Chicago	USA	Chicago Boat, RV & Strictly Sail Show
20.-24.1.2016	Vancouver	Kanada	Vancouver International Boat Show
23.-31.1.2016	Düsseldorf	Saksa	Boot Düsseldorf

Uiva 2015 Flytande

Auringkoinen tunnelma



Uiva venenäyttely Helsingin Lauttasaassa oli ainakin yhdessä mielessä ennätysellinen: miesmuistiin ei tämän nelipäiväisen ulkoilmatapahtuman aikana ole saatu nauttia jatkuvasta auringonpaisteesta. Aallonmurtajalla hyvä sää nostatti mielialoja ja HSK:n laitureilla oli välillä ahdasta.

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Veneilyväki kerääntyi elokuussa 18. kerran Hoskille veneitä katselemaan, tutkimaan ja koeajamaan. Tänä vuonna sadevaatteille ei ollut käyttöä, mutta niitä saattoi kuitenkin hankkia myöhäissyksyn kelejä



varten jollakentällä olevista varusteosastoilta. Tarvikeosastot oli sijoitettu sivuilta avonaisiin teltoihin, jolloin kävijöillä oli esteetön näkymä osastojen tarjontaan.

Helsingin uiva venenäyttely järjes-

tettiin nyt 38. kerran ja seuraava on vuorossa elokuussa 2016, tarkemmin 18–21.8. Näyttelytoiminta aloitettiin aikoinaan Helsingin Sirpalesaareissa, josta siirryttiin Eteläsatamaan NJK:n Valkosaareen.

Saarinäyttelyt osoittautuivat kuitenkin hankaliksi sekä yleisön että näytteilleasettajien kannalta. Vuonna 1997 Valkosaareissa osallistuvia yrityksiä oli 52, ennätys sinänsä koska elettiin laman ja pankkikriisin jäl-



keistä aikaa. Edellisenä vuonna näytteilleasettajia oli ollut 10 vähemmän. Kävijöitä oli 6078.

Seuraavana vuonna näyttelypaikana olikin jo Vattuniemi ja HSK, ja heti kävijämäärässä ponnistettiin yli 10 000 vieraaseen. Yhteensä 82 yritystä esitteli tuotteitaan Vattuniemen näyttelyalueella. Veneitä esillä oli 115 kappaletta ja avaustilaisuutta juhlisti Papagaion sambaryhmä – tihkusateessa.

Tämän vuoden näyttelyssä liikuttiin – alaa koettelevasta matalasuhdanteesta huolimatta – aivan toisissa numeroissa. Laitureissa ja veneliuksilla esiteltiin 259 venettä ja näytteilleasettajia oli yhteensä 124. Moottoriveneet olivat jälleen pääosassa, mutta aallonmurtaja kupeeseen ja ponttoonilaitureihin oli kiinnittynyt peräti 21 purjeverenettä. Useita uutuuksia oli esillä, purjeverenepuolella esimerkiksi

Bavaria Cruiser 37, sähköpropulsiolla varustettu Arcona 380Z, Dufour 350 ja nuoriin perheisiin vetoava Maxus 26. Moottoriveneistä ensi-iltansa Uivassa saivat esimerkiksi kotimaiset Bella 500 BR, Faster 525 CF ja Nord Star 34, ja uusia tuontiveneitä olivat suuri Azimut 43 Atlantis sekä Jeanneau-veistämön Merry Fisher 605.

Koeajot kiinnostivat

Kippari-lehden perinteinen koeajomahdollisuus kiinnostaa yhä useampia messukävijöitä. Käytännön järjestelyistä vastaava Otavamedian Satu Björn kertoo, että tämänvuotinen koeajotilaisuus oli järjestyksessä jo viidestoista, eli Kippari on ollut mukana lähes siitä saakka kun Uiva siirtyi Lauttasaareen.

Yritykset olivat antaneet viisi venettä yleisön testattaviksi: Suvi 5700 SR, Silver Hawk 580 BR, Yamarin

Cross 64 BR, Bella 60 BR ja Bayliner Element. Veneet oli varustettu 60–150 hv Honda-, Yamaha- tai Mercury-perämoottoreilla. Veneitä kipparoinet yritysten edustajat antoivat auliisti neuvoja vieraileville miehistöille ja antoivat myös testikuskien ohjata veneitä. Björnin mukaan koeajajia oli enemmän kuin viime vuonna, ehkä hyvän ajokelin ansiosta, yhteensä ainakin 630 henkeä. Kaikki olivat tyytyväisiä ja Yamarin Cross sekä Bella 600 oli käyttöasteesta päätellen yleisön suosikkeja. Myös Suvi 5700 –venettä oli jopa nelisenkymmentä nuorempaa perheenpäätä koeajamassa. Björnin mukaan testaajat kyllä kyllä tiesivät etukäteen, mihin veneeseen menevät ja joukossa oli ilmiselvästi sellaisiakin, jotka hakivat varmuuden siihen, että ”tämä se on”.

Rajavartiolaitos järjesti jälleen helikopteriatvusteisia pelastusnäytök-



siä lauantaina ja sunnuntaina. Sen lisäksi viranomaistoimintaan saattoi tutustua kevytvenealtaalla, jossa esillä oli venepoliisin, merivartioston ja Meripelastusseuran kalustoa. Suomen Purjehdus ja Veneily ry järjesti perinteisen solmukoulunsa ja Kalevi "Kallu" Westersund opetti simulaattorilla junnuille ja vähän vanhemmillekin optimistipurjehduksen alkeita.

Pientä elpymistä

Heikko taloudellinen tilanne on jo useita vuosia koetellut venealaa Suo-

messa, mutta Uivan näyttelyn aukeamisen alla Finnboatin toimitusjohtaja saattoi kuitenkin hienon sääennusteen lisäksi kertoa lehdistötilaisuudessa muutamista elpymisen merkeistä. Veneiden rekisteröinti on kasvussa ja heinäkuun loppuun mennessä tilaston mukaan uusia veneitä oli rekisteröity 3093 kappaletta, joka tarkoittaa 2,3 prosentin nousua edellisestä vuodesta. Näistä moottoriveneitä oli 2523 kpl, vesijettejä 470 kpl, ilmatäytteisiä veneitä 47 kpl mutta purjevereneitä ai-noastaan 12 kappaletta. "Ostopaineet

alkavat kasautua näin pienillä myyntiluvuilla", Dufour-pursia myyvä Patrik Lundström kommentoi Vene-lehden reporteri Pasi Nuutiselle.

Jouko Hujun esittämien faktojen mukaan venevienti on kehittynyt jopa erinomaisen hyvään suuntaan. Kasvua tammi-toukokuuta käsittävällä tilastointijaksolla oli 7,3 prosenttia verrattuna samaan ajanjaksoon viime vuonna. Euromääräisesti vienti nousi 74,3 miljoonaan euroon. Norja ja Ruotsi ovat edelleen suurimmat vientimaat niin euro- kuin kappalemääräisestikin. Tilaston mukaan suurin nousija oli kuitenkin Iso-Britannia melkein 190 prosentin lisäyksellä. Tullitilastojen mukaan tammi-toukuussa veneitä vietiin kaikkiaan 4268 kappaletta.

Myös venetuonti kasvoi, mutta perämoottorien myynti sakkasi viidellätoista prosentilla. Hujun mukaan perämoottorimyyntin tilastokäyrä seuraa varsin tarkkaan bruttokansantuotetta kuvaavaa käyrää, ja on siten tällä haavaa laskeva.



Fenniasta kattava turva veneellesi!

Fenniasta saat hyvät vakuutuspalvelut kodille, perheelle, yrittäjälle ja yritykselle. Sopimusasiakkaanamme saat myös oman yhteyshenkilön sekä etuja vakutusmaksuihin.

Fennia ja Finnboat ry. ovat rakentaneet juuri omalle toimialallesi sopivan vakuutuskokonaisuuden **Finnboat-turvan**. Kysy lisää Finnboat-turvasta ja muista vakuutuksistamme

Ota yhteyttä Fenniaan

Juha Laurola, p. 010 503 3875 ja 040 530 5777
Tapiontori, 02100 Espoo



IN MEMORIAM



Carl-Erik Wilén
1921–2015

Carl-Erik "Cille" Wilén poistui keskuudestamme 4. kesäkuuta 93-vuotiaana pitkän ja vaiherikkaan elämän kokeneena. Hän syntyi 1921 Helsingissä ja vietti täällä koko elämänsä.

Cille lähti 17-vuotiaana vapaaehtoisena sotarintamalle toimien jatkosodassa tulenjohtajana rintaman eturivissä. Rintamapalvelu keskey-

tyi kun hän haavoittui Tali-Ihantala taisteluiden alkuvaiheessa. Siviilissä seurasivat diplomi-ekonomien opinnot Hankenilla ja sen jälkeen pitkä ura venealalla Hjelt & Lindgren Oy:n ja Maritim Oy:n palveluksessa.

Esimiehenä Cille pystyi uskomattomalla tavalla motivoimaan alaisen ilman yhtään ilkeää sanaa, ja ehkä juuri siksi. Mikäli hän kysyi "oletko huomannut" sitä tai tätä asiaa työhösi liittyen, tiesit jo mokanneesi. Hän ei moittinut, vaan saattoi sanoa "olishan minunkin pitänyt seurata ko. asiaa tarkemmin". Hän oli aina valmis olemaan mukana haettaessa ratkaisuja alaisen hankalaksi kokemiin tehtäviin.

Cille ei koskaan "jättänyt alaistaan susille", olipa kyseessä päämiesten, viranomaisten tai omistajien suunnalta tullut paine.

Cillellä oli merielämä veressä ja sama innostus tarttui myös perheeseen. Kesähuvilalla ajettiin 50- ja 60-luvulla aina Evinrude-moottorin viimeisellä mallilla. Moottoriteho nousi joka vuosi viidellä hevosvoimalla ja lopulta pieni Kråkö-vene kuului Sipoon nopeimpiin. Vesihiihto kuului harrastuksiin ja Cille "hiihti" eräänä kesänä Helsingistä Hankoon. Cillen veneilynto on tarttunut hänen lapsiinsa ja lastenlapsiin ja hän osallistui ikämiesten uintikisoihin vielä 85-vuotiaana.

Cille Wilén oli Finnboatin johtokunnan puheenjohtaja ja Helsingin Kansainvälisten Venemessujen näyttelytoimikunnan puheenjohtaja vuosina 1979–1981 ja 1985–1987 ja kutsuttiin liiton kunniajäseneksi vuonna 1990.

Jyri Wilén, Timo Nurmilaukas



Harry Ölander
1925–2015

Verkställande direktören, ekonomierådet Harry Ölander, avled efter en kort tids sjukdom på midsommarafonten den 19 juni. Han skulle ha fyllt 90 år den 30 juli.

Harry Ölander föddes i Västanfjärd som den yngsta i en syskonskara på 13 barn, där ålderskillnaden mellan den äldsta och Harry var 25 år. Han fick ta del av sin familjs varierande färdigheter, allt från jordbruk och skeppsbyggnad till såg- och kalkbruk. Som tonåring under kriget tog Harry hand om sin systems gård i Gråböle i Bjärnä i fem års tid. Samtidigt gick han en av vintrarna i Ålands lantbruksskola. Efter kriget blev Harry företagare i transportbranschen på Ki-

mitöön. Sedan tog han över som förvaltare vid Vikperä gård i Nagu. Efter detta var Harry aktiv i utvecklandet av skärgårdstrafiken. Han anställdes 1953 vid bussbolaget Skärgårdsvägen och fungerade som dess verkställande direktör till år 1966.

Harry var en av de första som började med chartertrafik ut i Europa med "kleinbuss". Harry var en född researrangör som utan språkkunskaper galant klarade sig ute i världen såväl på den Transsibiriska järnvägen som i Bolivia i Sydamerika.

År 1966 grundade Harry tillsammans med sin hustru Dagny båtföretaget Na-Boats i Nagu. Hon skötte ekonomin och Harry allt övrigt. Denna kombination var oslagbar och ledde sedermera till att Flipperboats Ab blev en av Nordens största båttillverkare med verksamhet i Nagu, Kimito, Pemar, Puumala och Helsingfors.

Harry innehade ett flertal förtroendeuppdrag i Nagu kommun. Han verkade i kommunfullmäktige och kommunstyrelsen mellan åren 1981–1992. Dessutom innehade han ett flertal nämnduppdrag i över 30

års tid. Han verkade också inom Båtbranschens Centralförbund Finnboats styrelse, och utnämndes sedermera till förbundets 8:e hedersmedlem år 1988.

Harry var grundande medlem av Nagu Rotaryklubb 1989. Ungdomsutbytet inom Rotary låg Harry varmt om hjärtat. Harry var hedersmedlem i föreningen Nagu krigsveteraner. Han var också mångårig aktiv medlem i Oddfellow Logen Nr 21 Arkipelagia. För sina insatser tilldelades han bland annat Finlands Vita Ros medalj av I klass med guldkors och Kommunförbundets förtjänsttecken i guld för 30-års kommunal verksamhet. Han förlänades ekonomieråds titel år 2008.

Harry levde ett meningsfullt liv ända till slutet. De senaste fem åren, enligt honom de bästa åren, vistades Harry under vintrarna i Thailand.

Sorgen och saknaden är stor inom familjen, men också bland alla de som under hans livstid kom i kontakt med hans energi och framtidstro.

*Folke Andersson, Bo Lindholm,
Fred Sundén, Bjarne Ölander*

www.facebook.com/
Kallavesj



HII-O-HOI Kallavesj' kutsuu!



Veneily · Matkailu · Vapaa-aika

KALLAVESJ' 2016

Kuopio-hallissa 1.–3.4.2016

Nosta Sinäkin ankkurit ja suuntaa kohti 53. kerran järjestettävää Järvi-Suomen suurinta veneilyn, matkailun ja vapaa-ajan messutapahtumaa.

Kallavesj'-messuilla vieraillee vuosittain yli **25 000** kävijää tutustumassa näytteilleasettajien monipuoliseen tarjontaan. Veneilykauden uutuuksien lisäksi esillä on mm. kalastukseen ja erilaisiin vesiuurheiluaktiviteetteihin liittyviä tuotteita.

Seuraavien Kallavesj'-messujen ajankohdaksi on ankkuroitu 1.–3.4.2016. ja yleisöllä on tapahtumaan ilmainen sisäänpääsy!

Messupaikat ovat nyt myynnissä ja parhaat paikat viedään nopeasti käsistä. Ole siis Sinäkin nopea ja varaa paikkasi hyvissä ajoin.



"Kallavesj'-messujen kävijämäärä on ollut viime vuosina tosi korkea ja mikä parasta, kävijöissä on paljon kauppaa tekeviä asiakkaita. Olemme olleet hyvin tyytyväisiä näyttelyn myynnin kehitykseen. Näyttely on oiva paikka tuoda esille yritystämme ja tuotteitamme."

Jaakko Solmu
Konesolmu Oy, Bella Center

"Kasvanut kiinnostus uusien veneiden hankintaan näkyi Kallavesj' 2015 -messuilla. Myös nykyaikaiset ja taloudelliset moottorit kiinnostivat runsasta yleisöä. Messuilla tehtiin paljon kauppooja ja sovittiin vaihtokauppoja."

Pasi Huhtinen
VML Sponsor Oy

Hinnat

Osaston koko (m ²).....	€ / m ²
0-4.....	65,00
5-8.....	55,00
9-18.....	50,00
19-27.....	48,00
28-36.....	46,00
37-45.....	44,00
46-54.....	42,00
55-63.....	40,00
64-72.....	38,00
yli 73.....	36,00
Ulkopaikka.....	30,00
Sähköliittymä.....	70 / 100 €

Hintoihin lisätään alv 24 %.

**31.12.2015 mennessä paikkansa varanneille
15 % alennus paikkavuokrasta!**

Varaa paikkasi netissä: www.kallavesj.fi

**Tervetuloa näkymään ja tekemään kauppaa
Kallavesj' 2016 -messuille!**



Kallavesj' 2016 järjestäjä:

Kuopion Pursiseura ry

Vesitie 17, 70460 Kuopio, puh. 040 760 3446

kuops@kuopionpursiseura.fi

www.kallavesj.fi

Uudet toimitilat vilkastuttavat kauppaa

Turkulainen Venemaailma muutti upeisiin toimitiloihin Raision kupeeseen. Virallisia avajaisia vietettiin juuri ennen tämän lehden ilmestymistä. Seuraavassa ennakkotunnelmia Tuotekadulta.

Teksti ja kuvat: Kari Wilén

Venemaailma on kymmenisen vuotta toiminut veneitä, tarvikkeita ja palveluita myyvä yritys, joka kuuluu laivateollisuudessa toimivaan Riverco-konserniin. Emoyhtiö harjoittaa laivojen korjaus- ja huolto- ja muutostointia, ja omistaa Paraisten telakan joka rakentaa pieniä ja keskisuuria aluksia alumiinista ja teräksestä. Venemaailman toimitilat ovat omat, eli konserniin kuuluva kiinteistöyhtiö omistaa ne.

Uudet tilat

Venemaailma aloitti toimintansa Itäharjulla Teollisuuskadulla, mutta siirtyi kuutisen vuotta sitten omiin tiloihin Puutarhakadulle Turun sataman läheisyyteen. Tilat kävivät kuitenkin ahtaiksi eivätkä soveltuneet suurempien veneiden esittelytiloiksi. Viime kevään aikana Raision Tuotekadulla sijaitsevaan kiinteistöön alettiin teemmään remonttia, jonka tuloksena ava-

jaiset voitiin pitää valoisissa ja upeissa tiloissa. Laaja kiinteistö hankittiin huonekalutehdas P.O.Korhoselta ja nyt käytössä on riittävästi sekä myymälä-, korjaamo- että ulkosäilytystilaa.

- Muutto uusiin tiloihin lisäsi heti liikennettä meille päin, sanoo myynnistä vastaava Jussi Niinimäki. Toimitilamme sijaitsee alueella, jolla asuu ja liikkuu 22 000 ihmistä. Puutarhakadulla olimme hieman piilossa, mutta täällä olemme niin hyvin esillä, että kaupan edessä on nähty U-käännöksiä kun veneistä kiinnostuneet ovat havainneet meidät. Ihmiset tietävät nyt missä olemme. Toimitilojemme katolle tulee vielä mainostorni, joka näkyy ohikulkutielle asti.

- Olemme noin 10 prosenttia edellä viime vuoden vastaavan ajanjakson myynnistä, Niinimäki jatkaa. Etenkin vaihtoveneiden kauppa on vilkastunut kun ne ovat hyvin esillä omalla

pihalla. Avopihalle voimme myös rakentaa lisää säilytystilaa, koska tontilla on vielä rakennusoikeutta.

Markkinoinnista vastaa Laura Kankare. Hän kertoo, että Venemaailman uusissa toimitiloissa on noin 1300 neliön halli, jossa esitellään yrityksen edustamia vene- ja perämoottorimerkkejä. Tämän lisäksi kiinteistöstä on varattu 200 neliötä tarvikemyymälän käyttöön. Venehallin yläkerrassa on vielä vapaata tilaa, joka ehkä vuokrataan merihenkisten vaatteiden kauppiaalle. Lisäksi esittelyhallin vieressä on noin 100 neliön korkea halli, josta osa erotetaan huoltoa varten ja loput on sisäsäilytystilaa. Kiinteistön kokonaisala on peräti 3500 neliötä.

- Yrityksen liikevaihto ennakoidaan kasvavan viime vuoden noin kolmesta miljoonasta eurosta, Laura Kankare toteaa. Moottorivenemyynti tuo suuren osan, mutta huollon ja vaihtoveneiden myynnin osuus kasvaa myös uusien tilojen myötä.

Tuotteet

- Puutarhakadulla aloitimme aikoinaan moottorivenemyynnin ja valikoimassa olivat Bella-Veneet Oy:n

tuotteet, Laura Kankare kertoo Venemaailman taustoista. Myöhemmin toimme myös maahan italialaisia Grand Soleil -purjeveneitä, mutta niiden myyminen osoittautui haasteelliseksi.

Välillä Bella jäi hetkeksi pois tuotevalikoimasta ja vuonna 2008 myyntiin otettiin Brandtin veneet. Vuonna 2009 aloitettiin saksalaisten Bavaria-moottoriveneiden maahantuonti ja pari vuotta sitten ohjelmaan tulivat päämiehen pyynnöstä myös purjeveneet.

Muita Venemaailman edustamia brändejä ovat Bella, Flipper ja Aquador, pienvenepuolella Buster ja Terhi sekä Kawasakin vesijetit. Uusien perämoottorien valikoima koostuu Mercuryn ja Hondan mallistoista.

Kysytyimpiä merkkejä ovat Flipper ja Bella, Jussi Niinimäki toteaa. Flipperin myynti ponkasi nousuun kun veistämö uusi malliston, ja nyt Bellan kanssa ollaan samassa tilanteessa. Isompien moottoriveneiden puolella Bavaria Sport 360 on suosittu monipuolisten tilaratkaisujensa ansiosta. Veneen saa joko katettuna, HT-versiona tai avo-ohjaamolla.

Purjevenemyynnistä vastaava Iiro Kinnanen toteaa, että Bavarian purjeveneille on kysyntää, uivassa näyttelyssä etenkin 37-jalkainen herätti kiinnostusta. – Haasteena purjevenekaupassa on usein se, että vaihtoon tarjotaan usein varsin suuri ja arvokas vene, Kinnanen sanoo. 33-jalkaisia Bavarioita olemme myyneet kolme kappaletta, mutta näyttää siltä että suomalaiset purjehtijat haluavat veneisiinsä väljemmät tilat, kesämökin korvikkeeksi.

– Meillä myynnissä lasikuituveneet ovat ajaneet alumiiniveneiden ohi, Jussi Niinimäki toteaa. Ne ovat hinnaltaan edullisempia ja nimenomaan perheen naisväkeen lujitemuoviveneen ulkonäkö ja muotoilu vetoaa.

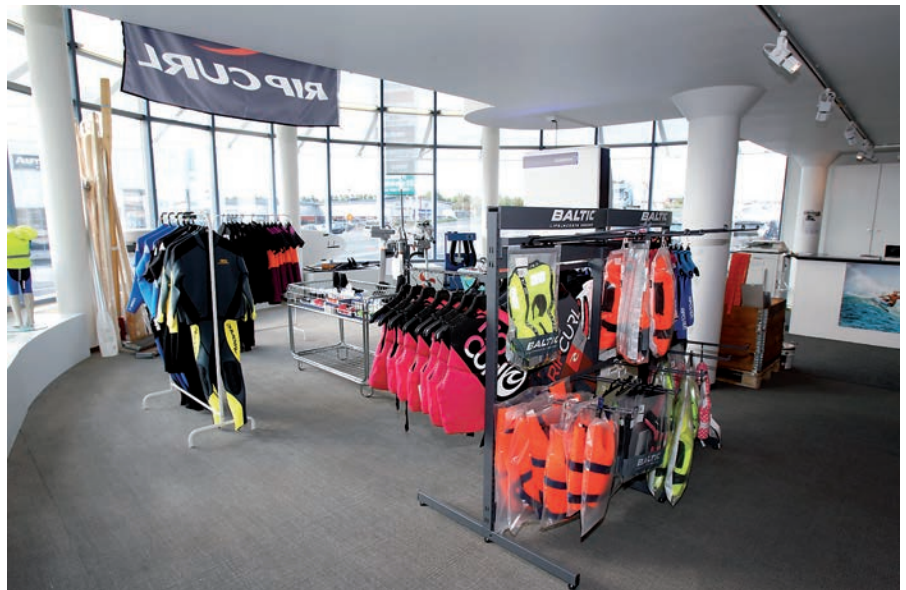
Tulevaisuudesta Jussi Niinimäki toivoo sen verran, että ensi vuosi olisi vähintäänkin samanlainen kuin kuluva. – Uskon että suuri panostus uuteen ja hyvään kauppapaikkaamme kantaa hedelmää.



Venemaailman nuorekas henkilökunta, vasemmalta Iiro Kinnanen (purjevenemyynti), Laura Kankare (myynti/markkinointi), Jussi Niinimäki (myynti) ja Sebastian Metsämäki (myynti).



Venemaailman uusi kiinteistö Raision kupeessa tarjoaa erinomaiset tilat veneiden ja varusteiden esittelyyn ja myyntiin. Talon katolle tulee mainospylväs houkuttimeksi.



Kesän jälkeen on hyvä kertoa yleisesti ajankohtaisista venetekniikkaan liittyvistä aiheista. Keväällä ja kesällä on perinteisesti paljon kokouksia, joissa käsitellään venealan asioita. Keväällä RSG-ryhmä kokoontui Louvenissa Saksassa, kesällä ICOMIA on pitänyt omia kokouksiaan Gdanskissa ja TC 188 -standardiryhmä kokousti Göteborgissa. Uusi huvivenedirektiivi astuu voimaan 16.1.2016 ja ylimenokausi loppuu 17.1.2017. Venevalmistajien tulisi aloittaa päivitystyö ajoissa, jotta uuden direktiivin vaatimukset eivät pääse yllättämään.

Teksti: Max Johansson
Kuva: Kari Wilén

Ajankohtaista tekniikan saralta



Näkyvyys ohjauspaikalta -standardiin on näillä näkymin tulossa helpotuksia.

Matkakertomus ICOMIAN kongressista Gdanskissa

ICOMIAN teknisessä komiteassa eräs huolenaihe on ollut TTIP eli Transatlantic Trade and Investment Partnership, Transatlanttinen kauppa- ja investointikumppanuus ja se, miten tämä tulee vaikuttamaan venealaan. Neuvottelut ovat jo niin pitkällä, että tiedetään TTIP:in koskevan myös venealaa. Kauppa- ja investointikumppanuuden yksi päämäärä tullien poistamisen lisäksi on yhdenmukaistaa tuotteiden hyväksymiskäytännöt eri puolilla Atlanttia. Veneiden osalta ajatusmaailmat ovat tällä hetkellä hyvin kaukana toisistaan. Euroopassa on kaksi standardisarjaa ja 78 standardia kun taas USA:ssa on 12 eri tahoja jotka ylläpitävät eri vaatimuksia. Pienimmille veneille standardien käyttö on toistaiseksi USA:ssa jopa vapaaehtoista.

Siihen, että päästään yhtenäisiin vaatimuksiin, on kuitenkin pitkä matka. Kauhukseen onkin se, että hyväksytään sekä eurooppalaiset

että yhdysvaltalaiset hyväksymiskäytännöt, jolloin huvivenedirektiivi menettää asemansa johtuen siitä, että USA:n standardivaatimukset ovat monesti huomattavasti kevyemmät kuin eurooppalaiset. ICOMIAN Teknisen komitean mielestä tämä ratkaisu ei tunnu järkevältä, sillä se saattaa heikentää veneiden turvallisuustasoa. Toisena vaihtoehtona on, että tekniset asiat jätetään kokonaan TTIP ulkopuolelle.

EBI (European Boating Industry) näkee kuitenkin TTIP:in toteutumisen erittäin tärkeänä. Isoimmille valmistajille ja suurille veneille sen merkitys onkin huomattava. Pienelle valmistajalle TTIP voi aiheuttaa taas kilpailun kiristymistä. Teknisen Komitean puheenjohtaja ei kuitenkaan usko, että TTIP tule vaikuttamaan merkittävästi Euroopan venealan kilpailukykyyn.

Raportti TC188 ISO standardikokouksesta Göteborgissa

Yksittäisten standardien kehitystyö

on pitkä prosessi ja niihin liittyviä neljän päivän pituisia kokouksia on kolme kertaa vuodessa; Düsseldorfin venemessujen aikana tammikuussa, yleinen kokous kesäkuussa ja yksi METS-messujen aikana Amsterdamissa marraskuussa. Suomi on ollut kokouksissa hyvin edustettuna, kiitos Trafin ja Finnboatin rahoituksen. Kokouksiin osallistumalla olemme pystyneet vaikuttamaan standardien muotoutumiseen ja siten estäneet pahimmat vaatimukset tyyppillisille Suomessa tehdyille venemalleille.

Uuden huvivenedirektiivin vuoksi on lisäpainetta päivittää osa standardeista ja tämän takia seuraavat vuodet tulevat olemaan kiireisiä. Työn alla on tällä hetkellä yli 10 standardia eri vaiheissa. Näistä standardeista voitte lukea ICOMIAN Standard Bulletinissa.

Tässä lyhyesti suurimmat ehdotetut muutokset venevalmistajan kannalta. Myös syksyn 2014 Finnboat Newsissä on käsitelty standardeja ja sitä, mitä muutoksia niihin on tulossa.

ISO 11591 Näkyvyys ohjaus-

paikalta: Tähän standardiin on näillä näkymin tulossa helpotuksia. Aikaisemmin on määritelty hyvin tiukasti se, miten pää saa liikkua kuljettajan näkyvyyden määrittelyssä. Tämä muutetaan nyt niin, että sallitaan pään normaali liikkuminen.

ISO 12216 Ikkunat luukut ja ovet: Standardin kehityskokouksessa on keskusteltu siitä, että ikkunoita, luukkuja ja ovia koskevat lujusvaatimukset tulisivat rakennestandardista ja tässä standardissa keskityttäisiin vedenpitävyyteen. Luukun ja oven vedenpitävyyttä koskevaan testiin on tulossa lisävaatimuksia. Ruiskutesti on vaihtumassa vesipilaritestiksi eli sulkulaitteen pitää kestää vesipainetta. Vaatimus koskisi lähinnä 2 luokan luukkuja ja ovia. Tämä aiheuttaa ongelmia, mikäli liukuovi toimii osana liikkuvaa kynnystä.

ISO 8099 Septiveden tyhjennys ja käsittely: Uusi direktiivi vaatii septisäiliön kaikkiin veneisiin joissa on WC. Septisäiliön tulee olla tyhjentävissä mihin tai se on varustettava jäteveden puhdistuslaitteistolla.

TC188 Small Craft standardityöryhmässä on käyty keskustelua standardin pätevyysalueesta. On painetta laajentaa TC 188 -standardit koskemaan myös yli 24 metrisiä aluksia, mikäli mahdollista. Tällä hetkellä TC188 -standardit koskevat veneitä, joiden kokonaispituus on enintään 24 metriä ja laivastandardit taas koskevat aluksia, joiden vesilinjanpituus on yli 24 metriä. "Ei kenenkään maa" eri standardien määritysten välistä halutaan poistaa, mutta kuitenkin niin, että huvivenedirektiivin määrittely pitää edelleen paikkansa.

Ympäristökomiteassa kierrätys on jatkuva aihe ja niin on ollut tänäkin vuonna. Nyt Hollanti ja Ruotsi ovat oikeasti aloittamassa omia kierrätysohjelmiaan. Tämä katsottiin niin tärkeäksi että METSin aikana suunnitellaan perustettavaksi työpaja tämän aiheen ympärille.

... ja lyhyesti RSG kokouksesta

RSG Recreational Craft Sectorial

Group kokous pidettiin huhtikuussa Louvenissa Saksassa. RSG on tekninen asiantuntijaryhmä, jonka tehtävänä on mm. luoda yhtenäiset tarkastuskriteerit ja ohjeet huvivenedirektiivin vaatimustenmukaisuuden varmistamiseksi. Kokouksessa käsiteltiin standardien ja direktiivin tulkintaan liittyviä ehdotuksia ja mielipiteitä. Kokous päätti, että hyväksytystä standardin tulkinnasta tulee "käyttösuositus" (RFU). Käyttösuositukset julkaistaan vuosittain RSG-Guidelines:ssa RSG:n kotisivulla www.rsg.be. Venevalmistajat, suunnittelijat jne. voivat vapaasti rekisteröityä RSG:n kotisivuille. RSG:ssä osallistumisaktiivisuus on viime vuosina ollut heikkoa.

Uusi direktiivi astuu voimaan 16.1.2016

Uuden huvivenedirektiivin ylimenokausi päättyy 17.1.2017. Tämä tarkoittaa käytännössä sitä, että tuon päivämäärän jälkeen markkinoille tuotavien veneiden tulee täyttää uuden direktiivin vaatimukset. Ennen tätä päivämäärää kauppaan tuotuja veneitä voidaan myydä vielä vanhan direktiivin mukaiset vaatimukset täyttävinä.

Venevalmistajille tämä päivämäärä tarkoittavaa käytännössä sitä, että viimeistään syksyllä 2016, uuden tuo-

tantokauden alkaessa tulisi venemallien olla päivitettyt uuden direktiivin mukaisiksi.

Suurin päivitystyö liittyy veneen vakavuuteen. Nykyisin voimassa olevaan vakavuusstandardiin verrattuna ovat laitakuormakokeessa käytettävät henkilöpainot kasvaneet ja vaatimukset muuttuneet. Tämä tarkoittaa, että kaikki venemallit joudutaan arvioimaan uusien vaatimusten mukaan joko kokeellisesti tai laskennallisesti. Keskihyttiveneille, joissa on avotila veneen keulaosassa, on tullut vaatimuksia avotilan tyhjentyä. Kannellisille veneille on tullut vaatimuksia parraskorkeudelle tai vaihtoehtoisesti itsetyhjentyvän avotilan tyhjennysaukoille tai vakavuudelle silloin, kun avotilassa on vettä.

Sähköasennusstandardit samoin kun polttoainestandardit ovat päivittyneet ja nämä saattavat tuoda joitain muutoksia. CE-merkittyjä polttoainesäiliötä valmistavat yritykset joutuvat myös päivittämään säiliönsä. Tämä saattaa merkitä uusia kokeita säiliölle.

Järjestelyiden osalta muutoksia on tullut mm. vedestä veneeseen nousemiseen.

Lisäksi Omistajan käsikirjaan on tarkennettava veneen kuormitustietoja.

Venetekniikkapäivä 28.10.2015 klo 9.30-16.00 Otaniemi, Espoo

VTT Expert Services ja Finnboat järjestävät perinteisen Finnboatin venetekniikkapäivän seminaarimuodossa Aalto Yliopiston tiloissa, Otakaari 1 Espoo. Seminaarissa saadaan tänä vuonna kuulla kahdesta erittäin mielenkiintoisesta aiheesta jotka voivat tulevaisuudessa mullistaa meidänkin toimintaympäristöämme.

Tänä vuonna ohjelmassa on mm. seuraavat aiheet:

- IOT, Internet of things, mahdollisuudet venealalla, VTT :n Tutkija
- 3D Printerin mahdollisuudet nyt ja tulevaisuudessa, VTT :n Tutkija
- Muita ajankohtaisia asioita, VTT Expert Services

Lisätietoja ja ilmoittautuminen Max Johansson max.johansson@vtt.fi viimeistään 21.10.

TURUSSA ON JO ENSI KESÄ. JA ENSI KESÄN VENEET.



VENEXPO

5.-8.11.2015 TURUN MESSUKESKUS

Venexpo on täysin uusi tapahtuma veneilijöille ja alan yrityksille!
Veneiden 4-päiväinen sisänäyttely esittelee kauden 2016 uutuusmallit kuluttajille ja medialle.

Turun Messukeskuksessa ovat esillä kaikki Suomessa myytävät tärkeimmät venemerkit sekä -tarvikkeet.

Ole mukana vauhdittamassa venekauppaa vuoden tärkeimpään aikaan! Ohjelma ja messuliput verkossa: venexpo.fi

VARAA PAIKKASI
VENEXPOSTA HETI!
SOITA (02) 337 111





Oy Finn-Marín Ltd ja Konekesko Oy ovat sopineet Finnmaster-veneiden kotimaan myynnistä ja markkinoinnista. Kuvassa vasemmalta Pasi Mäki-Paavola Konekesko Oy, Pekka Honkanen Konekesko Oy, Kari Rautanen Konekesko Oy, RaimoKielinen Finn-Marín Ltd ja Timo Virtanen Konekesko Oy.

NIMITYKSIÄ OY FINN-MARIN LTD:SSÄ JA UUSI FINNMASTER-JÄLLEEN-MYYNTIVERKOSTO

Oy Finn-Marín Ltd ja Konekesko Oy ovat sopineet Finnmaster-veneiden kotimaan myynnistä ja markkinoinnista toukokuussa 2015. Sopimuksen myötä Konekesko vastaa yksinoikeudella Finnmaster-veneiden myynnistä ja markkinoinnista Suomessa. Vahvistaakseen yhteistyötä Konekesko Oy:n ja jälleenmyyjien kanssa on Oy Finn-Marín Ltd:n kotimaan myyntipäälliköksi nimitetty Antero Sundberg vastualueenaan Finnmaster-veneet.



Antero Sundberg

Yhteistyön myötä Finnmaster-veneet myydään Yamaha-perämoottoreilla. Finnmaster-jälleenmyyjäverkoston muodostavat Bike Marine/Lahti, Ojan Rauta/Oulu, Rantakone/Mikkeli, Seahouse/ Espoo, Tatun Tarvike/Tornio, TG-Marín/Porvoo, UK Koskimies/Lappeenranta, Yamaha Center Kuopio, Yamaha Center Salo, Yamaha Center Tampere, Yamaha Center Vantaa ja Yamaha Marine Center/Kaarina.

HENKILÖVAIHDOS BELLA-VENEILLÄ

Bella-Veneiden Bella-, Flipper- ja Aquador-veneiden myyntitiimissä on kesän aikana tapahtunut henkilövaihdos: Tapio Ekola



Tapio Ekola

on 10.8.2015 alkaen aloittanut vientipäällikkönä – Bella-, Flipper- ja Aquador-tuotemerkit – vastualueinaan Ruotsi, Norja sekä Ahvenanmaa. Vientipäällikkö Jukka Telatie on siirtynyt uusiin tehtäviin toisen työnantajan palveluksessa.

Yhteystiedot:

TAPIO EKOLA

Puh. +358 17 288 3802

Matkapuh. +358 40 749 9972

Sähköposti: tapio.ekola@bellaboats.fi

XO BOATSIN TOIMITUS-JOHTAJA VAIHTUI

XO Boatsin vt. toimitusjohtajaksi on 17.8.2015 alkaen nimitetty Dan Colliander, 53, B.Sc./eMBA. Colliander siirtyy XO:lle Design Forum Finlandin vt. toimitusjohtajan tehtävästä. Sekä kansainvälisillä että Suomen vesillä koko elämänsä liikkunut Colliander tuo XO Boatsiin laajaa liiketoimintakokemusta ja -osaamista uuden kansainvälisen strategian toimeenpanovaiheessa.

XO Boatsin myynti- ja markkinointijohtajaksi on 1.9.2015 alkaen nimitetty Ville Frost, 36, MBA. Frost siirtyy XO:lle myynti- ja markkinointitehtävistä Marinetek Oy:stä.

FRYDENBÖ MARINE AS

Rabbe Nerdrum on 1.9.2015 aloittanut Frydenbö Marine As, Suomen sivuliikkeen



Rabbe Nerdrum

maajohtajana. Aikaisemmin hän on ollut Oy Brandt Ab:n palveluksessa. Rabben yhteystiedot: email rcn@frydenbo.no sekä gsm 040-561 4948.

VESA LEPPÄ UUDEKSI JULKAISUJOHTAJAKSI

Otavamedia Oy:n hallitus on nimittänyt julkaisuyksikkö 2:n julkaisujohtajaksi ja yhtiön johtajiston jäseneksi 1.9.2015 alkaen Vesa Lepän, 61. Yksikköön kuuluvat Tekniikan Maailman ja Outdoorin ympärille rakennettujen lehtiperheiden lehtien lisäksi Hymy ja Alibi.



Vesa Leppä

JOKIKONE JOENSUUSSA LAAJENSI

Jokikone Oy Joensuussa hankki viime keväänä lisää maa-alueita nykyisen liikekiinteistön vierestä ja rakensi uuden noin 6000 m² tuotteiden esittelypihan. Uusi kenttä luo hyvän näkyvyyden tuote-esittelyyn ulottuen kahdesta suunnasta Joensuun pääliikenneväyliin. Piha-alue asfaltoitiin, aidattiin ja logistinen liikkuminen suunniteltiin uudelleen. Investoinnin myötä Jokikoneella on nyt kokonaisuudessaan omaan liiketonttia yli 2 hehtaaria ja lämmintä tai kylmää liiketilaa lähes 3000 m².



SUURI SÄILYTYSHALLI

Hankoon on valmistumassa Suomen suurin, lämmin, veneiden talvisäilytysmalli. Hanko Boat Yard Oy:n 10 000 neliömetrin



eli peräti hehtaarin suuruinen halli on suunniteltu erityisesti veneiden säilytykseen. Näin venesäilytyksen erityistarpeet on voittoa huomioon jo suunnitteluvaiheessa. Erityistä huomiota on kiinnitetty turvallisuuteen. Halliin tulee sprinkler-sammutusjärjestelmä, johon liitettävät herkäät anturit hälyttävät jo ennen kuin vahinkoa pääsee tapahtumaan.

Veneiden nostoa ja siirtoa varten yhtiölle tulee erikoisvalmisteinen traileri, jonka suurin nostokyky on jopa 38 tonnia. Maksimisvauva purjeventeille tulee olemaan 2,4 metriä.

Hallin pinta-alasta 8600 neliötä on säilytystilaa ja loput 1400 neliötä ovat huolto- ja muita tiloja. Tiloihin kuuluu mm. 500 neliötä pesutilaa, jossa ympäristönsuojeluun on panostettu paljon. Esimerkiksi veneiden pesuvedet puhdistetaan ennen kuin ne lasketaan viemäriverkostoon.

Halliin mahtuu yli 25-jalkaisia veneitä noin 150 kappaletta. Niiden lisäksi halliin voidaan ottaa myös pienempiä veneitä. Yritys työllistää alkuvaiheessa kaksi hankolaista alan ammattilaista ja kokeneen toimistosihteerin.

Yrityksen toimintaan kuuluu myös avaimet käteen -palvelu, joka sisältää veneiden noudon asiakkaan luota Hankoon, puhdistuksen, tarkastuksen, huollot, säilytyksen ja taas keväällä vesillelaskun ja tuonnin kotisatamaan.

Ensisijaisesti yhtiö myy halliin osakkuuksia asiakkaan tarvitseman neliömäärän verran. Näin päästään siihen, että vuosittaiset säilytyskulut ovat pienet. Jos hallissa on vapaata tilaa, sitä vuokrataan tarvittaessa.

Hanko Boat Yardin taustavoimina ovat pitkän linjan veneilijät, Molok-jätejärjestel-

män kehittäjä Veikko Salli, venealan konkari Georg Berger sekä hankolainen logistiikan asiantuntija Peter Wickman.

Lisätietoja yrityksestä ja osakkuuksista antaa Georg Berger, puh. 0400 445 555 tai s-posti georg.berger@hby.fi

NIMENMUUTOS

Suzuki Motor Corporation (SMC) on perustanut Brysseliin uuden tytäryhtiön nimeltä Suzuki Europe. Suzuki Europe tulee vastaamaan Euroopassa Suzuki-autojen strategisesta markkinoinnista. Tämän seurauksena Suzuki International Europe GmbH vaihtaa nimeksi Suzuki Deutschland GmbH. Suomessa toimivan yrityksen nimi on jatkossa Suzuki Deutschland GmbH, Suomen sivuliike.

NAANTALIIN LISÄÄ ISOJEN VENEIDEN PAIKKOJA

Naantalın Vierasvenesatama Oy toteuttaa yhdessä A-Laiturit Oy:n kanssa vielä tämän syksyn aikana merkittäviä uudistuksia Naantalın vanhan kaupungin venesatamassa. Ns. Killan-laituria lyhennetään noin 30 metrillä ja tilalle rakennetaan T-mallinen aallonmurtajalaituri. Lyhennyksestä jäävä laiturin puolestaan siirretään satama-altaan toiselle reunalle ja samalla tähän laiturin asennetaan myös venepuomit. Uudistuksen tavoitteena on lisätä isojen veneiden kylkipaikkoja, joille on nyt kysyntää ja joita Naantalissa on tällä hetkellä liian vähän. Uudistuksen jälkeen satama tarjoaa noin 50 m nykyistä enemmän kylkikiinnitystilaa. Uudistuksen toinen tavoite on se, että uusi aallonmurtajalaituri suojaisi veneitä Killan-laiturissa länsituulelta. Näiden nyt tehtävien muutosten myötä myös venepaikkojen määrä kasvaa noin 20:llä.

YKSILÖLLISIÄ HELOJA VENEVALMISTAJILLE

Tietoset Oy on erikoistunut asiakkaan spesifikaatioiden mukaisten helojen valmistukseen veneteollisuudelle. Yksilölliset,



laadukkaat ratkaisut ovat venevalmistajille erinomainen keino erottua yksityiskohdissa kilpailijoistaan. Tietoset Oy:n toimii aina tiiviissä yhteistyössä asiakkaan kanssa. Kolmivaiheisen prosessin ensimmäisessä vaiheessa ideoidaan ja suunnitellaan lopputuotetta. Toisessa vaiheessa Tietoset Oy tuottaa prototyypin ja hyväksyttää sen asiakkaalle. Viimeisen hienosäädön jälkeen asiakkaalle lähtee tuotantosarja tuotantoon. Lopputuotteena syntyy haponkestäviä, käsin kiillotettuja heloja, jotka ovat loppuasiakkaan tarpeen mukaan suunniteltuja. Lisätietoa: Antti Siiskonen, toimitusjohtaja, 040 532 9219, antti.siiskonen@tietoset.fi

UUSI MALLISTO

Kokkolalainen Oy Finn-Marin Ltd lanseeraa syksyllä 2015 kokonaan uuden alumiinivenemalliston. Uusi tuotesarja on nimeltään Finnmaster Husky. Oy Finn-Marin Ltd on yksi Pohjoismaisten markkinoiden suurimmista lasikuituvenevalmistajista kahdella tuotemerkillä; Finnmaster-perheveneillä sekä Grandezza-premiumveneillä. Alumiinivenemalliston lanseerauksen myötä yritys on ainoa venevalmistaja Pohjoismaissa, joka tarjoaa sekä lasikuituvalmisteisia että alumiinirunkoisia vapaa-ajan veneitä ja lisäksi premium-luokan veneitä 40 jalan kokoluokkaan asti.



HUSKY R8
FINNMASTER

MARINETEKNIN SUPERJAH-TISATAMA NEW YORKIIN

Marinetek on saanut merkittävän venesatamatilauksen USA:sta. Helsinkiläisyhtiö

valmistaa jättimäiset aallonvaimennin- ja kiinnityslaiturit ONE°15 Brooklyn Marinan 150 -paikkaisen superjahtisatamaan. Satama valmistuu East Riveriin, Manhattanilta Brooklyniin vievän sillan kinaloon ja siitä avautuu maailman tunnetuin näkymä Manhattanille ja Vapaudenpatsaalle. Valmistuttuaan satama lisää New York Cityn venepaikkakapasiteettia 25 %:lla ja tarjoaa luksustason satamapalvelut ja venepaikat jopa 75-metrille superjahdeille.

Uraan suuri koko ja lyhyt toimitusaika pakotti Marinetekin jakamaan ponttonituotannon kahdelle tehtaalle. Suurimmat yksiköt valmistettiin Marinetekin Suomen tehtaalla ja laivattiin Vuosaaresta New Yorkiin, jossa ne lasketaan laivasta suoraan veteen ja hinataan 5 km asennuspaikalle. 40 tonnia painavat pienemmät ponttonit taas valmistettiin Marinetekin Floridan

Marinetek rakentaa New Yorkiin 150-paikkaisen venesataman One°15 Brooklyn Marina.



tuotantoyksikössä St. Petersburgissa ja kuljetetaan maanteitse purkupaikalle New Yorkiin. Laituriasennus alkaa syyskuun aikana ja valmistuu marraskuussa.

Marinetekin päätoimiala on kelluva rakentaminen ja se on toimittanut viimeisen 20 vuoden aikana yli 2000 venesatamaa 46 maahan. Yhtiön tunnetuimmat satamat

sijaitsevat Dubaissa, Monacossa, Maltalla, Oslolla, Limassolissa ja Turkin Cesmessä. USA:n aikaisemmat suurtoimitukset ovat West Palm Beachissa, Fort Lauderdaleissa, Riviera Beachissa ja San Franciscossa. Yhtiö rakentaa tällä hetkellä 700-paikkasta venesatamaa Gibraltarille, jonka on määrä valmistua marraskuussa.

CRM -ratkaisu tehokkaaseen asiakashallintaan

Markkinoinnista myynninkasvuun!

Hyödynnätkö asiakastietojasi oikein?

Kuulutko niihin yrittäjiin jotka keräävät asiakastietoja mutta et tiedä kuinka niitä hyödyntäisit tehokkaasti? Yhdessä kanssasi voimme kasvattaa yrityksesi myyntiä paremman asiakashallinnan, tehokkaamman myyntiorganisaation ja tiedon käytön tehostamisella. Myyntiprosessin hienosäätäminen, tarjousten seuranta ja tulosten seuranta käy käden kääntessä työkaluillamme.

Me olemme mukana valmentamassa myyntiorganisaatiotanne, hiomme prosesseja ja sinä yrittäjänä saat nauttia tuloksista.

Tähän tarvitaan tehokas työkalu. DL Prime CRM:n avulla hoidat myös tehokkaasti prospektit eli työn alla olevat tulevat asiakkaat, DL Prime CRM työkalulla hoidatte kätevästi esimerkiksi asiakaspostitukset vaikka asiakasryhmittäin tai -luokittain. Asiakkaille voitte välittää sanomanne joko perinteisesti kirjeuoressa tai sitten nopeasti ja edullisesti sähköpostin välityksellä. Lyhyet sanomat saatte varmasti perille hetkessä SMS-viesteinä.

DL Prime CRM:llä hoidatte myös tarjousten seurannan, asiakasyhteyksien muistutukset sekä koko henkilökunnan tehtävälisterit. Koko yrityksen käytössä on yhteinen kalenteri, josta kaikki näkevät kuka on missäkin. Laajasta raporttivalikoimasta saat nopeasti tehtäväraportit, puheluraportit ja voit itse laatia kysymyspohjia ja -raportteja. DL Prime CRM on verraton, ei pelkästään myyntiryhmän, vaan koko yrityksenne yhteinen tehokas työkalu.

Ota yhteyttä jo tänään, sillä se on helpoaa.



PRIME 3000
Marine Edition



www.dlsoftware.fi



Ralf Norrgård, puh. 0400 989 808, ralf.norrgard@dlsoftware.fi
Staffan Nordström, puh. 0400 989 802, staffan.nordstrom@dlsoftware.fi.

DL Software Oy | Puh. 0207 701 701
Uumajankatu 2 | Fax 0207 701 711
65350 VAASA | sales@dlsoftware.com

KANSAINVÄLINEN LEHDISTÖSEURANTA MAALISKUU – ELOKUU 2015 JÄSENISTÖSTÄ KIRJOITETTUJA ARTIKKELEITA

Liiton toimistoon tulee n. 90 venelehteä ympäri maailmaa ja niiden kirjoittelua suomalaisista tuotteista seurataan jatkuvasti. Oheisena on lueteltu vain laajemmat tuote-esittelyt sekä testit. Pienempiä uutisia on kotimaisista tuotteista kansainvälisessä lehdistössä huomattavasti runsaammin. Täydellinen luettelo on saatavissa liitosta. Kaikkia artikkelikopioita voit tilata Finnboatin toimistosta. Lehtiä säilytetään arkistossa yksi vuosi niiden ilmestymisvuoden jälkeen.

Lehti/Maa	Nro	Artikkeli	Sivu
Barcos a Motor&Yachting/ Espanja	7/2015	Finnmaster Pilot 8.0	22-26
Nautica/Italia	4/2015	Targa 27.1, esittely	80-85
Båtliv/Norja	3/2015	Bella 600 R & 600 BR, testi	80-83
	3/2015	Buster Cabin, esittely	96-98
Båtmagasinet/Norja	4/2015	Targa 25, testi	54-57
	7/2015	Terhi 445 C ja 400, lyhyet esittelyt	19
	7/2015	Buster Magnum E, esittely	74-75
Zagle + Jachty Motorowe/ Puola	7/2015	Buster XXL, esittely	46
	7/2015	Yamarin Cross 64 Bow Rider & Faster 635, esittely	47
Neptune Yachting Moteur/ Ranska	4/2015	Venemessut 2015: Nord Star 30 Patrol ja Sargo 31	92-94
Båtliv/Ruotsi	2/2015	Yamarin 64 BR Cross, testi	79
	4/2015	Finnmaster Pilot 8.0, testi	30
	4/2015	AMT 230 DC, testi	32-33
Båtnytt/Ruotsi	3/2015	Buster M, testi	32-33
	3/2015	Faster 495 I, testi	34-35
	5/2015	Bella 600 BR, testi	34-37
	5/2015	Flipper 600 DC, testi	38-41
Vi Båtgåre/Ruotsi	4/2015	Vene15 Båt-raportti: Bella 620 DC/700 Raid, Suvi 5080 s, Marino APB 27, Yamarin 63 HT, Faster 495 CX	11-13
	4/2015	Quicksilver 605 Sundeck, testi	35-38
	6/2015	Finnmaster T7, testi	18-22
	7/2015	Aquador 21 WA, testi	57-59
	7/2015	Buster Magnum E, testi	18-22
	8/2015	Vertailussa DC:t : AMT 230 DC, Finnmaster T7, Flipper 760 DC, Yamarin 68 DC	18-33
Boote/Saksa	4/2015	K-24, esittely	40-42
	4/2015	Veneilykohteita Saimaalla, venevuokrausta tarjoaa esim. Saimaan Solmu	84-90
Bootshandel/Saksa	6/2015	AMT 230 DC, testi	34-39
Segler-Zeitung/Saksa	4/2015	Swan, esittely	37
WasserSport/Saksa	4/2015	Yamarin 63, esittely	40
	7/2015	Terhi 445 C, esittely	46-49
marina.ch/Sveitsi	6/2015	Grandeza 33 OC, esittely	26-30
Yachting Swissboat/Sveitsi	4/2015	Nautor Swan, laaja katsaus toimintaan	46-54
Bådmagasinet/Tanska	4/2015	Yamarin Cross 57 BR, testi	50-52
Yachting Revue/Tsekki	3/2015	Yamarin 63 Hard Top, esittely	10
Motorboat Owner/UK	3/2015	Vene15 Båt - messuraportti: Marino Mustang, Sargo 31, Finnmaster T7, XO 250, Yamarin 63 HT, Bella 600/620	14-17

Finnboat Floating Show 2014 –tapahtumasta kirjoitettuja artikkeleita

Barcos a Motor & Yachting/ Espanja	5/2015	Targa 44	10-14
Båtliv/Norja	3/2015	testi: Nord Star 26 Outboard	88-91
	4/2015	testi: TG 6.9X	56-58
Båtmagasinet/Norja	3/2015	testi: Flipper 600 SC	74-76
	8/2015	testi: Flipper 640 SC	28-30
Zagle + Jachty Motorowe/ Puola	3/2015	esittely: Crandezza 40 Fly	75
Båtliv/Ruotsi	2/2015	testi: Finnmaster T8	26

Båtnytt/Ruotsi	4/2015	testi: Grandezza 33 OC	23-25
	5/2015	testi: Flipper 640 SC	28-32
	6/2015	testi: Finnmaster Pilot 8	52-56
	7/2015	testi: Buster XXL	28-29
	8/2015	testi: TG 6.9 X	54-56
Vi Båtägare/Ruotsi	5/2015	testi: FASTER 635 CC	39-42
Bootshandel/Saksa	3/2015	testi: Flipper 880 ST	32-38
	4/2015	testi: Aquador 35 ST ja 30 ST	24-30
	5/2015	testi: Finnmaster T8	44-49
IBN/Saksa	4/2015	testi: Grandezza 33 OC	26-31
WasserSport/Saksa	3/2015	testi: Sargo 25 Offshore	40-43
	3/2015	testi: Grandezza 33 OC	44-47
	5/2015	testi: Yamarin Cross 75 Bow Rider	44-47
Yacht/Tsekki	3/2015	testi: TG 6.9 X	14-19
	4/2015	testi: Sargo 28 Explorer	18-23
Motorboat Owner/UK	1/2015	testi: Flipper 880ST	72-81
	3/2015	testi: Finnmaster T8	76-85
Kapitan Klub/Venäjä	1/2015	esittely: Targa 44	64-69
	1/2015	esittely: Flipper 600	112-115

Finnboat Small Boats Floating Show 2013 –tapahtumasta kirjoitettuja artikkeleita

Zagle + Jachty Motorowe/Puola	3/2015	lyhyt esittely: Yamarin Cross 60 Cabin	74
-------------------------------	--------	--	----



Grandezza 33 OC on ollut esillä seuraavissa lehdissä: marina.ch/Sveitsi, Båtnytt/Ruotsi, IBN/Saksa ja WasserSport/Saksa.

Sargo 25 Offshoren testi ilmestyi saksalaisen WasserSport-lehden numerossa 3/2015.



BORENIUS

MCMXI

Borenius is one of the largest and most experienced law firms in Finland. We provide services in all areas of law for corporate clients.

BORENIUS.COM



LEDAREN



Statens finurligheter

Visst är det sant, att det för Finland går sämre än för största delen av Europas ekonomier. Problemen är struktu-

rella såsom man i de flesta uttalanden konstaterar. Vi måste alla på sätt eller annat delta i ansträngningarna att få vårt land tillbaka på tillväxtpåret. Det betyder att vi får ge avkall på uppnådda förmåner. Det betyder också en skärpning av beskattningen. Bra så här långt. Det skulle dock kunna ha varit motiverat att någon skulle ha fått uppdraget att undersöka båtregistret, räkna medelåldrar och båtars medelålder innan man i regeringsprogrammets stentavlor inristade tanken om en fritidsbåtskatt. På sjön rör sig en stor mängd gamla tuffare och otaliga mycket små båtar. Genom att använda dessa laddar ägaren och hans familj sina ackumulatörer, för att under vintern bidra till vårt lands välfärd. Det känns mycket svårt att förstå, att man skall betala användarskatt för en produkt som man redan i flera repriser betalat moms, inkomstskatt och andra skatter. Och dessutom får staten 75 % av varje bränslelitter. Allt detta för en produkt som används kanske 20–50 timmar i året. Det krävs också en del arbete för att det nuvarande båtregistret skall fås i det skick, att det skulle kunna fungera som grund för en ansvarsfull beskattare. Det torde nog sluta sålunda, att uppbärandet av skatten kostar mera än nyttan man får av den.

Det är viktigt att spara. Det är dock alltid viktigt att begrunda om ett sparande är sådant, som minskar produktiviteten och därigenom relativt snabbt slår tillbaka genom att förorsaka en ökning av arbetslösheten. Man har också antecknat, att stödet för företagens gemensamma projekt skall upphöra. Denna stödform som tillkom 1970 har möjliggjort, att den finländska sm-industrin överhuvudtaget kommit ut i världen. Vi ligger långt från marknaderna och våra företag är mycket små. Stödandet av dessa är för staten en mycket välmotiverad verksamhet, som snabbt inverkar på att upprätthålla sysselsättningen och tillväxten. 1200 företag undertecknade en appellation om detta åt den ansvariga ministern. Den har mottagits vänligt positivt med det återstår att se om något händer. Finländska sm-företagare (även lite större) har skissat upp ett förslag, enligt vilket det gjorda misstaget skulle kunna rättas till i form av regeringens spetsprojekt. Vi får se hur det slutar. Den som är långsiktig bygger också annat än en stig som leder in i skogen.

FÖRENINGSNYTT

MEDLEMSÄRENDEN

Finnboat har fått nya medlemmar enligt följande: Hassinen Veljekset Oy, Seaboost Oy och Abloy Oy har anslutit sig till Finlands Båtindustriförening medan Jukova Oy:s och Castello Botas Oy:s medlemskap har upphört då företagens verksamhet lagts ner.

Till Båtbranschens Komponentleverantörer har Viking Life Saving Equipment Oy Finland och Tietoset Oy Marine anslutit sig. Littemarine, BoatStar Oy och Meguro Oy har anslutit sig till Mainhandlarna medan KoneSuni Oy:s medlemskap upphört. Flera nya företag har anslutit sig till Båtbranschens varvs- och serviceförening, såsom Veneveistämö Janne Pettersson Oy på Sveaborg, Nallen Venehuolto Oy och VMax Oy i Helsingfors samt Venetelakka Niemi Oy i Reso.

HÄNT PÅ KANSLIET

Mirva Konka har börjat som förbundets projektassistent fr.o.m. den 16.3.2015, med ansvar bl.a. för statistikföringen och Helsingfors Flytande Båtutställning. Hennes kontaktuppgifter är: tel. 0207 669 340 eller 040 123 9300, e-post mirva@finnboat.fi. E-postadressen katja@finnboat.fi fungerar INTE längre.

HÖSTMÖTESDAGARNA

I år samlas vi för höstmötesdagarna och båtparlamentet i det splitternya hotellet Sokos Hotel Torni i Tammerfors. Förutom de stadgenliga mötena och årsmötesföreläsningen har vi på programmet ett intressant besök hos Avant Techno Oy i Ylöjärvi. Närmare information i oktober men reservera redan nu datumet 13–14.11.2015.

SANTANDER CONSUMER FINANCE

Finnboat och Santander Consumer Finance Oy har avtalat om ett samarbete. Santander erbjuder Finnboats medlemmar delbetalning- och finansieringsleasingtjänster med säkerhet och inköpsfinansieringstjänster utan säkerhet. Finansieringstjänsterna fungerar enligt den sk. traditionella modellen, där sälj företaget ansöker om kreditbeslutet och trycker ut kundens finansieringsavtal. Ring Kim Weckström 050 545 5010, e-post kim.weckstrom@santanderconsumer.fi.

BÅTMÄSSOR

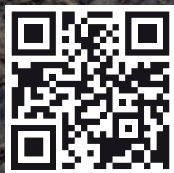
Finnboat deltog med en liten gemensam monter i Southamptons båtutställning trots att exportstödet från NTM-centralen inte bekräftats. Förbundet deltar också med en liten ca 690 kvm monter i Hamburgs båtutställning och tillbehörstillverkarna deltar i METS-mässan i Amsterdam i det egna Finland-kvarteret. I Haikou på ön Hainan i Kina deltar Finnboat med stöd från ICOMIA i seminarier och i båtutställningen med ett litet infomonter.





UUSI ALKU

Ylellisyys on meille hyvää muotoilua ja elämisen helppoutta, luonnollisuutta ja turvallisuutta. Siksi loimme auton, jonka laatu on puhtaslinjaisuudessa ja materiaaleissa sekä teknisissä yksityiskohdissa ja turvallisuusinnovaatioissa. Täysin uusi Volvo XC90 on täällä, ja uusi aikakausi on alkanut.



**KATSO AVICIIN JA VOLVON
VIDEO FEELING GOOD.**

TÄYSIN UUSI VOLVO XC90

Volvo XC90 alkaen: autoveroton hinta 61 300 €, autovero 20 476,47 €, kokonaishinta 81 776,47 € + toimituskulut 600 €. Autoetu alkaen: vapaa 1 375 €/kk, käyttöetu 1 195 €/kk. EU-yhd. 2,1-8,0 l/100 km, CO 49-186 g/km. Huoltosopimus alkaen 65 €/kk (36 kk / 20 000 km/v). Huoltoleasing alkaen 1 328 €/kk (48 kk / 80 000 km, Volvo Car Financial Services). Kuvan auto erikoisvarustein.

VOLVOCARS.FI

Venemessuilla vesille!

Pohjois-Euroopan suurin veneilytapahtuma

VE NE  **BÅ T**
Messukeskus 12.–21.2.2016

Loput osastopaikat jaossa helmikuun Venemessuille.

Vene 16 Båt –messujen osastosijoittelu on alkanut. Jos paikka helmikuun Venemessuille on vielä varaamatta, toimi heti!

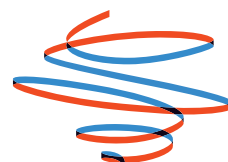


venemessut.fi facebook.com/venemessut #venemessut

Lisätietoja ja tarjouspyynnöt:
Myyntipäällikkö Håkan Löfgren
puh. 0500 757 879
hakan.lofgren@messukeskus.com



Toimeksiantaja



Messukeskus