

# 邦盟滙駿

## 有利前景的因素：

- (一) 內地企業來港上市數目持續增加；
- (二) 全方位服務靈活兼具競爭力；
- (三) 全面化企業及個人理財服務。



主席  
盧華威



## 全方位專業服務 靈活兼具競爭力

自從「更緊密經貿關係安排」(CEPA) 推出後；加上香港作為國際金融中心的地位，香港已成為內地企業首選的上市地點，這從去年有多家內地企業來港上市可見一斑。邦盟滙駿(8158) 主席盧華威說：「估計2005年仍然會有大量內地企業來港上市，對香港金融服務的需求將會繼續提升。」



邦盟滙駿國際有限公司的主要業務，是專為上市公司提供「一條龍」企業顧問服務，包括企業財務顧問、專業評估、公司秘書服務、財務及企業傳訊、專業翻譯和商業資訊科技。盧華威說：「由我們成立之初公司缺乏知名度，到現時客戶對我們的認知度和信心都大幅提升，這有助我們在2005年進一步大展拳腳。」

## 全方位服務減客戶成本

上市公司在維護上市地位方面涉及大量工作和龐大成本，包括製作年報、舉行推介會和年度大會、撰寫及翻譯年報、向聯交所作出所需申報，以至大量公關工作等。在今天的營商環境，上市公司都希望盡量減少維護上市地位的費用。此外，上市公司未必對各項專業範疇都很熟悉，往往都需要交由不同的專業人士協助處理。



盧華威說：「如果由一位中介者提供全面的專業服務，能有效為客戶減省工作的時間及成本。因此，邦盟滙駿在成立之初已瞄準這個方向發展。今天，在眾多專門服務上市公司的企業顧問公司之中，我們已發展成為服務最為全面的一間，這亦是我們的競爭優勢。」

## 致力全方位業務增長

盧華威說：「以所服務的上市公司數量來說，邦盟滙駿在業內已穩佔領先位置。未來，我們希望透過多元化的綜合服務，令客戶的數目達致30%至40%的增長。我們亦會致力向現有客戶進行交叉銷售(Cross Selling)策略，吸引他們更廣泛使用我們多元化的服務；此外，我們亦努力爭取較大規模的上市公司成為客戶。未來，我們亦考慮透過與夥伴合作設立全新的部門，提供股份登記服務，令我們的公司秘書服務更全面。」

## 獨立理財顧問

除提供專業的企業服務外，邦盟滙駿深明市場對獨立理財服務的需求龐大。故此，公司增設個人理財顧問服務，

以獨立中介人身分，積極搜羅世界各大銀行、金融機構、保險及基金管理公司多元化的金融產品，靈活為企業及個人客戶制定切合他們所需的獨立理財方案，務求將企業服務全面開拓至個人投資項目。

## 重視人才培訓

優秀人才絕對是專業服務公司的寶貴資產。邦盟滙駿著重透過知識管理為本的方法來進行人才培訓。公司的每項工作計劃，都由資深的同事帶領經驗尚淺的同事一起完成，透過實際工作來汲取經驗。當同事完成工作計劃之後，公司亦安排知識分享活動，讓同事彼此分享經驗；進而擴展至小組討論，並將從中所學習的知識錄而為文，再配合公司內部正在不斷發展的知識為本支援系統，將知識作中央化及有系統的儲存，方便其他同事隨時擷取參考。



## 掌握內地企業需求

隨著愈來愈多內地企業選擇來港上市，內地企業將會在港的股票市場佔主導地位。不過，他們對專業服務有特別的需求。因為很多在香港上市的內地企業，其業務完全在內地進行，因此他們在香港需要尋找專業人士協助，以確保公司的一切運作符合香港相關的法例要求。若果業界具備足夠的經驗，熟悉內地企業的運作，並且能夠獨立及主動地為他們解決這些問題，那就是商機所在。

盧華威說：「我們在深圳、上海、北京及重慶等地，已設立全資的分公司及聯絡處，讓公司直接及時刻了解內地瞬息萬變的市場情況以及內地企業的最新需要。此外，作為一家在香港上市及致力保持高質素的財經顧問公司，我們的取勝之道，就是與客戶保持緊密溝通，自然能夠更了解他們的需要，快人一步推出相應的服務。」



The Most Prosperous Industries Supplier