



СИТУАЦИЯ:
ЧИНОВНИКУ ПРИДЕТСЯ
ЗАПЛАТИТЬ ШТРАФ

02

СИТУАЦИЯ:
ЧЕМ ПОЖЕРТВУЮТ
МОНОПОЛИСТЫ?

02

В ФОКУСЕ:
КАПИТАЛ ДОЛЖЕН
РАБОТАТЬ

03

НАШЕ ДЕЛО:
В БИЗНЕС С ГОЛОВОЙ

04



* Бриф-новости

Инвесторам – закон!

В Казахстане разрабатывают закон, призванный совершенствовать систему права для улучшения предпринимательской деятельности. Ознакомиться с нововведениями и внести предложения предлагает НПП «Атамекен». На официальном сайте палаты размещена ссылка на концепцию проекта Закона РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам совершенствования гражданского законодательства и улучшения условий для предпринимательской деятельности на основе имплементации принципов и положений английского и европейского права». Разработчик ссылаясь на международный опыт предлагает совершенствовать гражданское законодательство, имплементировав опыт таких стран, как Германия, Великобритания, Россия и Канада. К примеру, иницируется совершенствование правил о договорной неустойке, введение в гражданское законодательство регулирования распространенной в договорной практике оговорки от убытков, потерь, применение договора эскроу и договора-счета эскроу.

Лавочку прикрыли

В Петропавловске полицейские выявили склад с нелегальными алкоголем и сигаретам. О том, что 59-летняя горожанка хранит у себя в гараже нелегализованный товар, стражам порядка стало известно благодаря анонимному сообщению, поступившему на телефон доверия программы «Соседский присмотр». Полицейские выехали на место и не просто удостоверились в правдивости информации, но и стали свидетелями приемки новой партии алкоголя и сигарет – товар из своего авто выгружал 48-летний петропавловец. По подсчетам полицейских, общая стоимость изъятой контрафактной продукции составила порядка 800 тыс. тенге. «По данному факту назначены экспертизы. Материалы в отношении обоих подозреваемых будут направлены в суд по ч. 3 ст. 282 Кодекса РК об административных правонарушениях – «нарушение законодательства РК о государственном регулировании производства и оборота этилового спирта и алкогольной продукции», – сообщили в пресс-службе регионального департамента внутренних дел.

Данная статья предполагает штраф от 50 до 600 месячных расчетных показателей. Дело было передано управлению госдоходов города Петропавловска.

Проезд станет дороже

С нового года проезд в автобусах Экибастуза подорожает. Вопрос об увеличении тарифа будет вынесен на рассмотрение городского масляхата. В городе из-за нерентабельности пришлось закрыть два маршрута. Из четырех перевозчиков, заключавших ранее договоры, на сегодняшний день остались только двое, которые 44 автобусами обслуживают 8 регулярных маршрутов. По информации акимата города, в связи с ростом цен на ГСМ, запасные части и коммунальные услуги действующий тариф в 65 тенге не покрывает всех затрат перевозчиков города. Желающих работать в этом бизнесе становится все меньше.

Скромно, со вкусом

В Петропавловске не будут направлять средства на новогоднее убранство. О том, что решено сэкономить на украшениях, на брифинге в Центральной службе коммуникаций сообщил аким Северо-Казахстанской области Кумар Аксакалов, подчеркнувший, что областная казна скромная.

«Бюджет СКО маленький, всего 9 млрд тенге. Если сравнить с другими областями, то это в 10 раз меньше. Из-за нехватки средств на многое не хватает, особенно на оформление. Поэтому я руководству города сказал, что в этом году из бюджета на оформление денег не будет», – сообщил глава области. Он предложил создавать несложные конструкции для оформления на базе организаций, учебных заведений.

43 тыс. жителей СКО, получающим «минималку», с 1 января 2019 года повысят заработную плату. Пойти на этот шаг руководителей предприятий заставило недавнее послание президента страны «Рост благосостояния казахстанцев: повышение доходов и качества жизни». Сейчас бизнес ищет средства, чтобы поднять зарплаты. Главная сложность, по словам предпринимателей, состоит в том, что бюджеты ранее были утверждены на несколько лет вперед и проводить корректировки достаточно проблематично.

Павел ПРИТОЛЮК

5 октября текущего года президент РК Нурсултан Назарбаев обратился к народу страны с новым программным документом. Одним из ключевых тезисов послания «Рост благосостояния казахстанцев: повышение доходов и качества жизни» является рост оплаты труда на предприятиях всех форм собственности. С 1 января 2019 года минимальная заработная плата должна вырасти в 1,5 раза, с 28 до 42 тыс. тенге. Глава государства выразил надежду, что бизнес откликнется на данную инициативу. Предложение Назарбаева вызвало обсуждение как среди населения, так и среди предпринимателей. Для самого северного края страны вопрос роста зарплат является достаточно болезненным. Так, по итогам 2017 года Северо-Казахстанская область по размеру заработных плат заняла 14-е место из 16 регионов РК. Меньше получали только в нынешней Туркестанской области и в Жамбылской. Бизнесмены СКО отмечают: на повышение доходов своих работников идти готовы, правда придется корректировать уже утвержденные ранее бюджеты



С 1 января 2019 года минимальная заработная плата должна вырасти с 28 до 42 тыс. тенге. Коллаж: Вячеслав БАТУРИН

да и в целом увеличивать производительность. На заводе имени Кирова, одном из градообразующих предприятий Петропавловска, из 540 работников чуть больше минимальной заработной платы – 31 тыс. тенге – получают 39 человек. Это уборщики производственных помещений и охранники. С нового года зарплата сотрудников охраны возрастет до 42,5 тыс. тенге, уборщиков – до 48 тыс. тенге, сообщил корреспонденту «Къ» и. о. заместителя генерального директора АО «Завод имени С. М. Кирова» по экономике и финансам Серик Ахметбеков. Рост оплаты труда, в среднем на 10%, коснется всех сотрудников предприятия. «Был порядка 146 тыс. средний заработок, будет 156 тыс. тенге. В 2019 году ставим задачу для бюджета нашего завода довести зарплату до 165 тыс. 200 тенге», – отмечает г-н Ахметбеков.

Несмотря на то что в августе текущего года по некоторым эконо-

мическим показателям завод «проедал», к 2019 году здесь подходит с оптимизмом. В декабре все планы будут исполнены, заверяет Серик Ахметбеков. Такая картина для предприятия традиционна: в течение года, как правило, возникают тормозящие исполнение портфеля заказов процессы, но к концу все приходит в норму. В 2018 году завод имени Кирова должен произвести продукции на 6 млрд тенге.

Между тем к концу 2017 года промышленный сектор Северо-Казахстанской области по зарплатам показал худший результат в стране. Средний заработок составил 102 тыс. тенге, а в рейтинге регионов по этому экономическому показателю СКО разместились на последней строчке.

К исполнению поручения президента подключились и на предприятии «Единство», и в группе компаний «ТЭК «Альянс жоль», директором и учредителем здесь является бизнесмен Александр

Кондратов. Предприятия занимаются производством железобетона и реализацией угля. Труд тяжелый, значит, и зарплата должна ему соответствовать, считает г-н Кондратов. Средний заработок рабочих, по его словам, после нового года перешагнет отметку в 100 тыс. тенге.

«На сегодня у нас средняя заработная плата в пределах 65 тыс. тенге, а с 1 января поднимется на 35–40%. Составлять в среднем будет 104 тыс. тенге. Повышение будет происходить за счет внутренних резервов компании», – говорит Александр Кондратов.

Общее число рабочих на двух предприятиях составляет 350 человек, причём 110 – в сельской местности.

«Уровень зарплат работников в селах будет в пределах 104 тыс. тенге. Будет выплачиваться минимальная зарплата и бонусы от количества проданного угля для населения», – поясняет бизнесмен.

Зарплата в сельской местности в СКО давно подвергается критике, в том числе и со стороны местных властей, и является одной из главных причин миграции населения. При этом в передовых хозяйствах, например, таких как ТОО «Бабь Бурлук» в Айыртауском районе, оплата труда почти доходит до городского уровня. В текущем году средний заработок здесь составил свыше 140 тыс. тенге. Другие фермеры пытаются не отставать.

«Мы решили пересчитать заработные платы уже с 1 октября. Повышение коснется низкооплачиваемых должностей, в основном обслуживающего персонала. Сотрудники типа механиков у нас получают в среднем около 120 тыс. тенге», – рассказал СМИ директор КТ «Мамбетов и К» Еркебулан Мамбетов.

По итогам 2017 года средняя заработная плата работников сельхозсферы в регионе составила 92 тыс. тенге. Это 5-е место по Казахстану.

Ожидается, что в Северо-Казахстанской области повышение зарплат коснется 43 тыс. работников, ранее получавших «минималку». Вместе с тем одной из главных причин беспокойства всех казахстанцев является вопрос, не пойдут ли вместе с заработными платами вверх и цены на продукты. В Министерстве национальной экономики эту тревогу понимают и уже обратились к бизнесменам с просьбой не устраивать необоснованный ценовой бум.

«Мы не должны поднимать цены вслед за поднятием зарплат. Зарплаты поднимаются исходя из того, что они отставали в течение предыдущих пары лет, реальные доходы у нас отставали. То есть экономика росла в целом, но доходы на душу населения, реальные доходы, они не росли. Поэтому сейчас мы их приводим в соответствие, делаем так, чтобы реальные доходы населения соответствовали росту самой экономики», – сказал на заседании мажлиса в конце октября министр нацэкономики Тимур Сулейменов.

«Богатырю» – богатырский вызов

На одном из самых больших угольных разрезов мира готовятся к наступлению критического значения глубин добычи

Необходимость совершенствовать технологии и вкладывать в развитие становится все более актуальной в условиях санкций против одного из двух учредителей компании – российской объединенной компании «РУСАЛ», которая на паритетной основе с АО «Самрук-Энерго» владеет 50% акций предприятия. С другой стороны, меняя технологии, диверсифицировать портфель предприятия, входящее в состав индустриального потенциала страны, вынуждает рынок. ТОО «Богатырь Комир» в этом году инвестирует в производство около 17 млрд тенге.

Алтынгүл САГИТОВА

В распоряжении ТОО «Богатырь Комир» два разреза – «Богатырь» и «Северный». И внедрение новшества – циклично-поточной технологии (ЦПТ) добычи, усреднения и погрузки угля на гигантском «Богатыре» топ-менеджеры компании называют самым главным проектом. Дело в том, что добыча на глубинах более 250 м с использованием железнодорожного транспорта характеризуется высокими производственными расходами, низкой эффективностью и дорогостоящим обслуживанием путей. А с внедрением ЦПТ все эти проблемы должны уйти в историю.

Решение о переходе на другую технологию было принято несколько лет

назад, но практической реализации проекта приступили в прошлом году. О том, как продвигается главный проект компании сегодня и как в сложных условиях развивается производство, рассказал в ответе на запрос «Къ» генеральный директор ТОО «Богатырь Комир» Рустам Сансызбаев.

По его словам, в 2018 году ожидаемый объем инвестиций в производство составит порядка 16,7 млрд тенге. Капиталовложения направлены на реализацию инвестиционных проектов, а также на расширение и развитие действующего производства. По поводу участия в финансировании модернизации производства российского партнера, оказавшегося под бременем западных санкций, Рустам Сансызбаев уточнил, что совместное управление акционерами предусматривает участие сторон в производстве в равных долях, в том числе и в его модернизации. Это касается и проекта ЦПТ. «Финансирование проекта ЦПТ предполагается осуществить полностью за счет привлеченных заемных средств (у ЕБРР – «Къ»). И решение о кредитном финансировании принимается обоими акционерами на паритетной основе. Теперь, в результате ввода санкций против одного из акционеров компании, кредитное соглашение приостановлено. Сумма договора по проекту ЦПТ остается прежней – 200 млн евро», – отмечает г-н Сансызбаев.

Кстати, ранее в СМИ проходила информация о том, что в 2018 году в наращивание производственных активов ТОО «Богатырь Комир» намерено инвестировать 25 млрд тенге.



В 2018 году ожидаемый объем инвестиций в производство составит порядка 16,7 млрд тенге. Фото: Олег МАЛЬЧУК

А был ли мальчик?

Штраф придется заплатить чиновнику за слишком рьяное исполнение своих обязанностей

После ремонта автомашины сотрудника отдела городской архитектуры индивидуальный предприниматель получил уведомление об оплате налога за явную незаконную размещение наружной рекламы. Обращение в департамент по делам госслужбы стало поводом для возбуждения дисциплинарного и административного дела в отношении чиновников.

Марина ПОПОВА

В Павлодаре в административном суде завершилось рассмотрение дела в отношении сотрудника ГУ «Отдел архитектуры и градостроительства г. Павлодара» Жангельды Шалгумбаева. Суд признал его виновным по ст. 173 Кодекса РК об административных правонарушениях – незаконное вмешательство в предпринимательскую деятельность – и вынес постановление о наложении штрафа в размере 240 МРП. А все началось с ремонта автомашины, которая принадлежит г-ну Шалгумбаеву. Как рассказала в суде представитель ИП «Каширова» Елена Вардугина, клиент СТО попросил скидку на оплату выполненных работ. «Шалгумбаев отремонтировал свой автомобиль марки «Лexus» 21 июня. Он просил скидку, сказал, что работает в архитектуре. В скидке отказали, так как сумма была небольшая – 38 тыс. тенге. А ведь перебрали всю тормозную систему. А потом вышло уведомление. Мы его получили 25 июня», – поясняет Елена Вардугина.

В данном документе сообщалось, что отделом архитектуры и градостроительства города Павлодара посредством наблюдения и фотофиксации выявлены факты размещения объектов рекламы с нарушением требований законодательства РК. Предпринимателю предлагалось предоставить документы на рекламу либо демонтировать ее. Речь шла о баннере, бегущей строке и трех указателях. 26 июля через «кабинет налогоплательщика» ИП получил электронное уведомление о налоговой задолженности в размере 33 670 тенге. За время разбирательства сумма увеличилась до 150 тыс. тенге. 13 августа был наложен арест на счета, карты филиала во всех банках, депозитные счета. Практически вся работа бизнеса была парализована. Предприниматель направил запрос в отдел архитектуры города Павлодара о предоставлении материалов проверки и фотофиксации. Но так их и не получила. Елена



Вардугина в суде высказала предположение, что фотографии взяты из соцсети, где они были размещены. «Мы баннер вывешивали для «2ГИС» (компания, выпускающая электронные справочники с картами городов. – «Къ»). Они просили фотографию здания со всех сторон. Затем мы их сняли, это было еще весной», – говорит представитель.

К слову, само здание, где размещено СТО, находится на территории промзоны города. В региональной палате предпринимателей, изучив рекламу ИП «Каширова», пришли к выводу, что действия отдела архитектуры по отнесению баннера, бегущей строки и указателей к объектам наружной рекламы являются необоснованными. «Фактически по имеющимся фото-материалам фасада здания с плакатом «Реставрация, резка металла на ЛПС, полиуретан» и контактные телефоны являются вывеской, которая указывает на род деятельности ИП. Что касается бегущей строки на фасаде здания, то это не что иное, как светодиодное LED-табло. Оно отображает надпись «Полиуретан» и температуру воздуха», – отмечает начальник отдела по защите прав предпринимателей региональной палаты «Атамекен» Лашин Сарбасова.

Предприниматель направил письма в адрес отдела архитектуры, акиму города, в прокуратуру и обращение на блог председателя Агентства по делам государственной службы и противодействию коррупции Алика Шпекбаева. И была услышана. Во всяком случае, в отношении троих сотрудников отдела архитектуры были возбуждены дисциплинарные дела, а в отношении

По мнению представителей РПП «Атамекен»: «Фактически по имеющимся фото-материалам фасада здания с плакатом «Реставрация, резка металла на ЛПС, полиуретан» и контактные телефоны являются вывеской, которая указывает на род деятельности ИП».

Фото автора

г-на Шалгумбаева региональным департаментом агентства было возбуждено административное дело за незаконное вмешательство должностных лиц в предпринимательскую деятельность.

«Отделом архитектуры и градостроительства Павлодара проведен профилактический контроль объектов наружной визуальной рекламы. После его проведения отделом архитектуры составлено уведомление и направлено в адрес индивидуального предпринимателя. Департаментом по делам государственной службы и противодействию коррупции была проведена проверка в отношении деятельности отдела архитектуры», – прокомментировал ситуацию заведующий сектором ГУ «Отдел архитектуры и градостроительства г. Павлодара» Жангельды Шалгумбаев.

При этом чиновник пояснил, что ст. 137 Предпринимательского кодекса позволяет проводить профилактический контроль без посещения субъекта и без предварительного уведомления.

«Действительно, законное право такое имеется, но здесь определен порядок подобной проверки, то есть обязательное указание целей проверки, способа ее проведения и прочее, а этого сделано не было», – говорит представитель палаты.

Административный суд встал на сторону предпринимателя. Однако постановление не вступило в законную силу и может быть обжаловано.

Чем пожертвуют монополисты?

Предприятие-монополист в Павлодаре перекраивает бюджет в связи с предстоящим снижением тарифов

В АО «Павлодарэнерго» планируют сократить затраты на модернизацию и природоохранные мероприятия, реализацию некоторых проектов придется отложить, заявляют представители компании. По другим – пересмотреть сроки. К примеру, по строительству золоотвала.



Вадим ЛЕСИН,
заместитель генерального
директора по производству
АО «Павлодарэнерго»

Ирина АДЫЛКАНОВА

В Павлодарской области население ждет обещанного снижения тарифов на отопление, воду и электроэнергию. Подготовку ведут и предоставляющие эти услуги предприятия. Руководство АО «Павлодарэнерго» (входит в структуру ЦАЭК – «Къ») поясняет, что инициативу президента страны о снижении тарифов для населения поддерживает и понимает. Однако планы инвестиций в связи с сокращением доходов придется пересмотреть. Корректировки могут внести в развитие, природоохранные программы.

«Следующий год будет годом осмысления, работы в новом диапазоне тарифов. То есть за какие средства, в каком периоде продолжать дальше развитие, – говорит заместитель генерального директора по производству АО «Павлодарэнерго» Вадим Лесин. – Если существующий отпускной тариф со станции сейчас 7,5 тенге за киловатт-час, потом предполагается от 5,6 до 6 за киловатт-час в лучшем случае. Мы пересмотрим свою программу, чтобы работать в предложенных рамках».

По словам спикера, на ТЭЦ-3, входящей в состав компании, сегодня за счет инвестиционных тарифов реализуется ряд проектов модернизации для увеличения мощности станции и повышения экологической эффективности. В том числе наращивается дамба золоотвала первой очереди ТЭЦ-3, которая позволит работать станции еще 2,5 года. За это время на предприятии рассчитывают завершить строительство третьей очереди, которая будет в эксплуатации следующие 10 лет.

«Единственное, от чего мы не сможем отказаться, – это от этого объекта. Возможно, тот срок, который был запланирован на завершение, 2,5 года, будет сдвинут. Но от него отказаться нельзя, так как без этого сооружения станция работать не может», – уточняет заместитель генерального директора.

А вот планы по строительству новой дымовой 180-метровой трубы, в которой нуждается станция, придется, по словам спикера, отложить.

«Ее стоимость порядка 3 млрд тенге, намечались строить на тарифные средства. На станции шесть котлов, на одну трубу котлы работают четыре из них. Тем более с учетом новой, повышенной мощности. Основная цель – чтобы золоулавливающие установки и котлы работали в проектном ре-

жиме. Сейчас первая труба под нагрузкой в шесть котлов», – говорит Вадим Лесин.

Всего, по его словам, общая сумма расходов на природоохранные мероприятия за последние три года (2015–2017 гг.) составила 8030,5 млн тенге. За 10 месяцев 2018 года затронуто 1924,4 млн тенге.

Выступая на брифинге в республиканском центре коммуникаций, аким Павлодарской области Булат Бакауов проинформировал, что с 1 января 2019 года в Павлодаре будут снижены тарифы на услуги теплоснабжения – в среднем на 7% (с 3519,32 до 3287,18 тенге/Гкал, в сравнении с 2018 г. – на 1,5%), электроснабжения – на 3,1% (с 9,8 до 9,5 тенге/киловатт-час, в сравнении с 2018 г. – на 3,1%) и водоснабжения – на 9,4% (с 36,32 до 32,92 тенге/м³, в сравнении с 2018 г. – на 3%).

По словам Вадима Лесина, в настоящее время АО «Павлодарэнерго» защищает тарифы в Министерстве энергетики. Предприятие не рассчитывает на то, что тарифы на тепло, электроэнергию будут повышены с января 2019 года, но будет оспаривать некоторые выводы проверки монополистной деятельности подразделений компании. Как сообщалось, в конце октября 2018 года Павлодарскую РЭК административный суд признал виновной в неисполнении инвестиционной программы по обновлению оборудования, намеченную на 2016 год. Вынесено постановление о взыскании в виде штрафа в размере почти 4 млн тенге. Ранее прокуратура Павлодарской области заявила о нарушениях в области тарифообразования, допущенных АО «Павлодарская распределительная электросетевая компания». Как говорилось в официальном сообщении, в период с 2016 по 2018 год предприятие получило дополнительный доход от предоставления услуг по передаче электроэнергии в размере 2,7 млрд тенге. Указывалось, что в том числе в тарифную смету были включены затраты по выплате работникам премий, сумма которых за указанные годы составила 74 млн тенге. Кроме того, за счет потребителей организацией оплачены командировочные расходы работникам подрядных организаций на сумму 39 млн. По акту надзора прокуратуры области на сумму в 106 млн тенге введен компенсирующий тариф.

Судебники на казну не работают

Надзорный орган недоволен судебными исполнителями

Ни частные, ни государственные судебные исполнители в Павлодарской области не постарались погасить государственный бюджет.

Ирина АДЫЛКАНОВА

В доход государства поступило лишь 5% от назначенных сумм сумм зысканий и конфискации. Такие результаты деятельности судебных исполнителей выявила

проверка, организованная прокуратурой Павлодарской области.

Как информируют в пресс-службе надзорного органа, проверку организовали, чтобы подвести предварительные итоги работы региональных судебных исполнителей и по возможности исправить ожидаемые неудовлетворительные показатели в части исполнения судебных актов. Результаты озвучили на заседании коллегии областной прокуратуры.

«Так, к октябрю текущего года в производстве судебных исполни-

телей области находилось более 53 тыс. исполнительных документов о взыскании в доход государства свыше 7,6 млрд тенге, из которых взысканы только 356 млн тенге, или 5%», – приводит данные пресс-служба.

Надзорники усмотрели в происходящем результаты бездействия самих судебных исполнителей и отсутствия контроля со стороны руководства органов юстиции и региональной палаты частных судебных исполнителей.

«Как выяснилось, отсутствуют меры по обеспечению исполне-

ния судебных актов, производства длительное время находятся без движения, не возвращаются и не направляются по территориальности», – говорится в выводах проверки.

По итогам разбирательств в адрес уполномоченных органов внесено шесть представлений с требованиями наладить работу сотрудников, списано с остатка 1,7 млрд тенге в связи с возвратом исполнительных документов. По актам надзора, внесенным в рамках проверки, взыскано в доход государства порядка 94 млн тенге.

«Богатырю» – богатырский вызов

<< 1

Тогда речь шла о реализации проекта по переходу на циклично-поточную технологию добычи, усреднения и погрузки угля на разрезе «Богатырь». По словам генерального директора, заявляя такой объем инвестиций, имели в виду начало поставок оборудования и строительные работы.

«Но в связи с вводом санкций и, как следствие, приостановкой кредитного соглашения теперь работы выполняются только собственными силами, – уточнил Рустам Сансызбаев. – Ведение горно-строительных работ по проекту ЦПТ в 2018 году продлжается, а именно частично выполнены работы по нарезке траншей под подземные конвейеры. Продолжаются строительные площадки для склада временного хранения под таможенным контролем и отсыпка основания землотнона под железнодорожные пути ботовым камнем. Срок запуска ЦПТ отсрочается на конец 2022 года».

Напомним, конечная цель нововведения – увеличение добычи угля. Нынешнюю автожелезнодорожную технологию горняки называют промежуточным этапом.

Специалисты также уверены, что ЦПТ минимизирует влияние неравномерного графика работы железной дороги и сезонности потребления угля. Снижение времени оборота вагонов в 2,5 раза означает увеличение производительности на 25%. Циклично-поточная технология, считают в компании, позволит увеличить проектную мощность «Богатыря» до 40 млн т угля.

Модернизация началась

На переходный период в компании принята программа поэтапного обновления горнотранспортного оборудования. Приобретены большегрузные самосвалы БелАЗ и Caterpillar с грузоподъемностью от 130 до 140 т, погрузчики. Кроме того, за последние годы модернизировано пять роторных экскаваторов СРС(К)-2000 на сумму 8,5 млрд тенге. Это самые мощ-

ные горнодобывающие машины компании высотой с 15-этажный дом (45 м), весом более 2 тыс. т. Своим вращающимся ротором экскаватор способен извлекать 4500 т угля в час.

Зольность определяет спрос

В условиях все нарастающего роста спроса на твердое топливо со стороны населения и социальной сферы компания столкнулась с необходимостью диверсифицировать портфель, увеличить производство коммунального угля, качественно отличающегося от энергетического. В целом месторождение имеет четыре пласта. Чем глубже, тем выше зольность угля. По словам угольщиков, требуется грамотно переработать, смешать три пласта (с четвертым, с зольностью выше 60%, пока не работают. – «Къ»), чтобы получить 42%. Есть и другой способ снижения зольности – сухое обогащение.

«До конца же 2019 года будет разработана ПСД на строительство

пилотной установки сухого обогащения угля третьего пласта разреза «Северный» мощностью 2 млн т в год с доведением качественной характеристики высокозольного угля до 43%. Промышленная эксплуатация комплекса планируется со второго полугодия 2020 года, по завершении строительного-монтажных работ, монтажа оборудования и пусконаладочных работ», – говорит руководитель предприятия.

А спрос на богатырский уголь есть. За 9 месяцев текущего года добыча угля на разрезах ТОО «Богатырь Комир» превысила 32,9 млн т при плане 29,7 млн т. Отгружено также 32,9 млн т, и это выше уровня отгрузки прошлого года на 13,7% и больше плановых показателей на 10,4%.

«Согласно бизнес-плану компании объем отгрузки угля на экспорт

в 2018 году составит 9,4 млн т. За 9 месяцев экспортировано в Россию более 7 млн т, – отметил в комментариях «Къ» Рустам Сансызбаев.

При этом, по данным пресс-службы АО «Самрук-Энерго», 80% отгружаемого угля было направлено на энергогенерирующие предприятия республики для производства электроэнергии и тепла. За год 34 млн из 44 млн т получат казахстанские потребители.

Твердого топлива – всем желающим

В рамках подготовки к отопительному сезону 2018/19 года товариществом выполнены все заявки заказчиков, сообщила нам пресс-служба АО «Самрук-Энерго». За весь прошлый год отсюда потребителям коммунально-бытового угля (КБУ)

было отправлено около 1,4 млн т (зольность КБУ – до 38%. – «Къ»). План отгрузки КБУ в 1 млн т на этот год был достигнут компанией уже к 25 сентября. При этом, по данным г-на Сансызбаева, спрос на КБУ вырос по сравнению с прошлым годом на 7,8% – отгрузка за 9 месяцев 2018 года составила 1,03 млн т.

Энергетическое предприятие такого класса не может игнорировать экологические аспекты производства. По словам гендиректора ТОО «Богатырь Комир», общая сумма затрат компании на мероприятия по охране окружающей среды за 2017 год превысила 2,8 млрд при плане 1,2 млрд тенге. На 2018 год запланировано направить на природоохранные мероприятия более 1,2 млрд тенге, за 9 месяцев уже освоено около 2,5 млрд тенге.

Добыча, отгрузка угля/млн т

План на 9 мес. 2018 г.	Фактич. за 9 мес. 2018 г.	За 9 мес. 2017 г.	План на 2018 г.	План по экспорту на 2018 г.	Отгрузка КБУ за 2017 г.	Отгрузка КБУ за 9 мес. 2018 г.
29,7	32,9 (+10,4%)	28,4 (+13,7%)	44	9,4	1,3985	1,037

Источник: ТОО «Богатырь Комир»

ДЕЛОВЫЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ ИЗДАНИЯ
КУРСИВЪ | СЕВЕР

Газета издается с 28 августа 2018 г.

Собственник: ТОО «Allco Partners»

Адрес редакции: 050059, РК,

г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7,

б/д «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346-84-41

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:

Марат КАИРБЕКОВ

m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:

Динара ШУМЯЕВА

d.shumyayeva@kursiv.kz

Зам. главного редактора:

Мадия ТОРЕБАЕВА

m.torebaeva@kursiv.kz

Изабел КАЕВЛЮВ

i.klevlov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта

в северном районе:

Ирина АДЫЛКАНОВА

north@kursiv.kz

Редакция:

Альгыньюл САГИТОВА

Павел ПРИТЮК

Жанар АХМЕТ

Татьяна МОРОЗ

Марина ПОПОВА

Корректорское бюро:

Вера АН

Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО

Татьяна ТРОШЕНКО

Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел

Kursiv Research:

Адылу ИБРАЕВА

Технический редактор:

Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:

Оле СЛИБАК

Аскар АХМЕТУЛЛИН

Ореля ЖаКАЕВА

Дизайнеры:

Александр ИГИЗБАЕВ

Вячеслав БАТУРИН

Директор по развитию:

Танат КОЖИМАНОВ

Коммерческий директор:

Ана ТЕМЕРЖАНОВА

Тел. +7 707 333 14 11,

a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы

по рекламе и PR:

Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ

Тел. +7 707 950 88 88,

s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:

Шерхан ШОЛТАНКУЛ

Тел. +7 (727) 346-84-41

Полуприцепы и цистерны:

для юридических лиц – 15138,

для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве информации и

коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет

№ 17228-Г, выдано 10 августа 2018 г.

Отпечатано в типографии РПИК «Дэуір».

РК, г. Алматы, ул. Кандықова, 17

Тираж 1080 экз.

Капитал должен работать, а не валяться без дела

Власти СКО недосчитываются заявленных инвестиционных проектов. В северном регионе Казахстана выпускают лифты, листовое стекло, сельхозтехнику, детское питание, телевизоры, легкие сплавы, добывают, обрабатывают полудрагоценные камни и производят легкие самолеты марки Ил. Но предприятий, где налажен выпуск этой и другой продукции, сейчас не найти. Все они были заявлены в свое время как перспективные, интересующие инвесторов, однако пока числятся в планах на «ближайшие годы» или заброшены на разной стадии реализации. Корреспонденты «Къ» подсчитали проекты из будущего и прошлого.



Коллаж: Вячеслав БАТУРИН

Перспективы на бумаге

В прошлом году Костанайская область, по данным Всемирного банка, заняла третье место в стране по легкости ведения бизнеса. Тем не менее не все заявленные инвестпроекты удается воплотить в жизнь.

Татьяна МОРОЗ

Костанайская область привлекательна для инвесторов – так говорят местные чиновники. В регион постоянно приезжают представители различных компаний, в том числе зарубежных, желающих развивать здесь бизнес. К примеру, делегаты Hangteng automobile Co. Ltd. из КНР не единожды посетили производственные площадки ТОО «СарыАркаАвтоПром» и планируют инвестировать \$150 млн в проект по производству легковых автомобилей Hangteng. О желании влиться в местный АПК рассказали и представители американской Tyson Fresh Meat Inc, мирового поставщика говядины и свинины.

Но практика показывает, что подобные утверждения могут в итоге оказаться беспочвенными. Два года Костанайская область предлагает инвесторам землю и работу в индустриальной зоне, где подведена уже вся инфраструктура, что действительно привлекает инвесторов, но многие, сделав заявления о сотрудничестве, так и остаются в статусе потенциальных или несостоявшихся. В такой ситуации оказалось долгожданное производство лифтового оборудования. Российская компания намеревалась вложить в проект 2,5 млрд тенге, были и предварительные заказы на продукцию, но в этом году предприятие отказалось от проекта в связи с нехваткой денежных средств. В индустриальной же зоне намеревались построить и агропромышленный парк «Костанай» с общей стоимостью вложений 5,5 млрд тенге. Его главное назначение – хранение и реализация сельхозпродукции без посредников. Выбрали площадку в 7 га, определили расположение и площадь



основного здания, заявили о начале строительства в 2018 году, но пока с площадки доносится лишь тишина. Еще один проект – «Костанай-Пак» по производству гофрированной и бугорчатой тары мощностью до 50 млн кв. м. Стоимость проекта – 2,8 млрд тенге, ожидается создание 150 новых рабочих мест. О его начале заявлял аким города Костаная Базыл Жакупов. По его словам, с этим предприятием у акимата был заключен договор-намерение, но дальше дело не двинулось. Также группой компаний Global Gas Group совместно с Министерством энергетики РК в прошлом году прорабатывался проект строительства к 2021 году завода по производству сжиженного газа. По мнению акима Костанайской области Архимеда Мухамбетова, это производство позволило бы региону решить ряд проблем, связанных с газоснабжением. Но пока об этом говорят в будущем времени.

В городе Аркалыке сейчас работают над продвижением двух перспективных индустриальных проектов строительной отрасли. Первый – это обработка нефритовидов Акжальского месторождения. Интерес к этому месторождению полудрагоценных камней у инвесторов давний, они не раз приезжали, но запустить производство не решились, и дальше разговоров дело не пошло. Сейчас снова все на стадии поиска инвестора. Деньги

нужны и для строительства завода по производству огнеупорных кирпичей. Общая стоимость двух проектов – 2 млрд 758 млн тенге.

Вот и строительство цементного завода в Рудном можно по праву назвать долгостроем. Работа на объекте началась еще в 2012 году, сдача в эксплуатацию откладывалась несколько раз. Руководство завода обратилось в акимат Рудного с просьбой перенести срок сдачи объекта на 2018 год, в этом году просьба вновь повторилась. Проблема в железнодорожном тупике, который нужно построить, и речь идет о сумме в 500 млн тенге. Работы перенесли на 2019–2020 годы. Этой осенью намеревались запустить в производство и «Комсомольскую птицефабрику». С 2013 года инвестпроект считается неработающим.

В 2009 году АО «КазАгроФинанс» инвестировало средства в проект по производству мяса бройлеров в Карабалыкском районе, где расположено предприятие. Инвестпроект себя не оправдал, и в июне 2017 года птицефабрика была объявлена банкротом. Общий долг бывшего руководства птицефабрики перед акиматом Карабалыкского района и АО «КазАгроФинанс» составил около 3 млрд тенге. В прошлом году реанимировать предприятие пытались два инвестора из Шымкента и Рудного, но позже от идеи отказались и они.

В пепел и из пепла

В СКО последние 3 года были и провальные, и успешные инвестпроекты

В январе 2016 года в Петропавловске состоялась торжественная церемония открытия завода по производству саморегулирующегося кабеля от известного на весь мир бренда BARTEC. На тот момент таких заводов на планете было только два. Административный центр СКО стал третьим городом, где развернулось промышленное представительство немецкой компании. На строительство и монтаж оборудования ушло 600 млн тенге иностранных инвестиций. Но завод проработал лишь несколько месяцев – внезапный пожар уничтожил и оборудование, и уже готовую продукцию. Инвестор в итоге покинул регион.

Павел ПРИТОЛЮК

В пепел...

Завод, открывшийся в 2016 году в Петропавловске, стал третьим в мире и единственным на территории СНГ. Здесь должны были производить саморегулирующийся нагревательный кабель, который может использоваться в условиях повышенной влажности, сильного химического воздействия и большой механической нагрузки.

В странах с резко континентальным климатом такая продукция востребована в промышленном производстве, при сооружении инженерных коммуникаций. В месяц на заводе могли производить до 250 тыс. м кабеля. В подтверждение серьезности намерений практически сразу же был поставлен вопрос о расширении линейки продукции.

Помимо кабелей планировалось выпускать широкий спектр комплектующих. К слову, данное предприятие было на 2016 год 16-м проектом «Карты индустриализации» второй пятилетки и первым инвестпроектом, запущенным в

СКО в указанный период. Работу на заводе получили 15 человек. В дальнейшем штат планировалось расширять. Однако планы не сбылись. Проработав пару месяцев, предприятие сгорело.

Пожар произошел 2 апреля 2016 года. Так как был выходной день, никого из рабочих на месте не было. Несмотря на усилия пожарных, спасти здание, дорожное оборудование и уже готовую продукцию не удалось. Материальный ущерб составил порядка 1 млн евро. Все оборудование и продукция на заводе были застрахованы, и власти СКО пытались убедить немеццев возобновить производство. Однако случившееся, видимо, сильно повлияло на настроения инвесторов – BARTEC производство свернул и ушел из региона. В управлении индустриально-инновационного развития коротко подтвердили, что инвестор в Северо-Казахстанскую область не вернется.

...из пепла

Впрочем, по итогам 2017 года показатель СКО по инвестициям составил 111,5%. Это выше среднего республиканского уровня (105,5%). Главным же инвестиционным событием текущего года стало возобновление деятельности другого крупного североказахстанского предприятия. Бывший «Биохим», простаивавший без малого 8 лет, наконец привлек внимание инвестора – ТОО «KazFoodProducts». Общая сумма инвестиций составила 11 млрд тенге. Годовая мощность завода по переработке зерна определена в 300 тыс. т. Сырье для производства исключительно местное.

Еще одним успешным инвестиционным проектом в регионе стал завод «Тайныша май», в который вложились китайские инвесторы. Заработал он в конце 2016 года. Предприятие перерабатывает масличные культуры, и продукция в полном объеме сразу же идет на экспорт. Объем инвестиций в первую очередь завода составил \$22 млн. Ожидается, что в целом в проект будет вложено \$100 млн.

Из амбициозных проектов, реализация которых намечена на ближайшие годы, можно выделить авиастроительный завод. Идея была озвучена еще в 2016 году в ходе инвестиционного форума. Тогда же было заключено соглашение с российской стороной – Таганрогским научно-техническим комплексом им. Бериева. Ожидается, что до 2020 года возле СКО откроется собственная база по сборке самолетов. С того момента никаких особенных продвижений, кроме того что под строительство завода местные власти выделили участок земли в ближайшем к городу Кызылжарскому районе, не было. Но о проекте вновь заговорили. В ходе прошедшего в Петропавловске межрегионального форума Казахстана и России ТОО «Казахстанский авиационный завод» выразило намерение совместно с Таганрогским авиационным научно-техническим комплексом им. Бериева и Авиационным комплексом им. Ильюшина при привлечении частных инвестиций открыть на территории СКО производство легких многоцелевых самолетов Ил-103М и Бе-103М, а также ближнемагистральных многоцелевых самолетов Бе-132. Ожидается, что реализовывать эту инициативу стороны начнут в 2019 году, а заработает предприятие с 2020-го.

«Это будет производство полного цикла: комплекс предприятий по сварке, окраске, сборке и выпуску обслуживающих сервисных компонентов. Реализация проекта подразумевает создание до 1,2 тыс. рабочих мест, в том числе инженерно-технических работников, на собственном авиационном заводе, других предприятиях, связанных с локализацией планируемого производства», – отмечается на официальном интернет-ресурсе областного управления индустриально-инновационного развития.

Если проект действительно заработает, то Петропавловск сможет насытить растущий спрос на малую и среднюю авиацию Казахстана, России, а в перспективе и других стран.

На компании надейся, а сам не плошай

Прогнозы по привлечению инвестиций в Павлодарскую область не оправдались

К концу года власти региона могут недосчитаться порядка 150 млрд тенге ожидаемых инвестиций. По данным управления индустриально-инновационного развития Павлодарской области, причина в том, что крупные предприятия скорректировали свои планы.

Марина ПОПОВА

Консервативные прогнозы по итогам 2018 года составляли порядка 350 млрд тенге, что значительно ниже планируемой суммы в 500 млрд.

«Дело в том, что крупные предприятия, ссылаясь на финансовые вопросы, пересмотрели свои планы. Например, группа компаний ERG – на 30 млрд тенге, «Богатырь Комир» – на сумму более чем 12 млрд тенге и другие предприятия», – сообщил в ходе совещания в областном акимате руководитель управления индустриально-инновационного развития Нурболат Сейтмагамбетов.

Привлечение инвестиций в экономику области остается одной из приоритетных задач, не всегда выполнимой на 100%. По сравнению с прошлым годом снижение показателей отмечается в городах Павлодаре и Экибастузе, Актогайском и Павлодарском районах. Имеется ряд крупных проектов, переходящих из года в год, но так и не приблизившихся к реализации. Одним из таких, по словам акима области Булата Бакауова, является проект строительства в Экибастузе кремниевго завода стоимостью 38 млрд тенге, о котором заявило ТОО «Ansa silicon».

«У этой компании весна 2019 года будет третьей по счету, когда они должны забить первый обещанный колышек. Мы продлеваем им право на земельный участок. Наверное, его надо забрать, раз они ничего не делают», – говорит глава региона.

Аналогичная ситуация с ТОО «TENIR LOGISTICS», завывшем о желании построить химико-металлургического комплекса по выпуску пигментного диоксида титана, диоксида кремния, легированных сталей. Стоимость инвестпроекта оценивается уже в 406 млрд тенге.



Индустриальная зона Экибастуза требует значительных вложений, а потом начнется отдача. Фото автора

«Дальше болтовни ничего не ушло. По Павлодарскому вино-водочному заводу полтора года говорили, что там спирт некуда деть, вроде разобрались, теперь опять переносится на другой период. ТОО «Format Mach

Сотрапу» – даже проект еще не готов. Проекту по строительству электрметаллургического завода уже семь лет. ТОО «НОВОПЭК» землю взяло, теперь ходит кругами, деньги ищет», – перечислил Булат Бакауов.

По прогнозам руководителя управления индустриально-инновационного развития, сумма инвестовложений в 2019 году составит порядка 256 млрд тенге. При этом он отметил, что это сумма подтвержденная. Впрочем, Булат Бакауов на это смотрит более скептически: «На следующий год мы включим третью очередь строительства электролизного завода во все доклады и будете бодро докладывать, что мы уже приступили к ТЭО и прочее. Так и год пройдет».

Однако Нурболат Сейтмагамбетов решил не сдаваться, выложив главный козырь – развитие IT-технологий. В Экибастузе запущен майнинг-дата-центр ТОО «BNK Energy». В ноябре текущего года мощность проекта вырастет с 4 до 20 МВт. В Павлодаре реализуется проект майнинг-центра корейской компании. До конца года его мощность вырастет до 26 МВт. На ближайшие пару лет на рассмотрении еще несколько новых проектов на сумму более 150 млрд тенге. В числе так называемых быстрых инвестиций чиновник назвал индустриальную зону

Экибастуза, где можно развивать IT по blockchain-проектам.

«Если активно возьмемся за индустриальную зону Экибастуза и сможем предоставить площадку, тогда сможем рассчитывать на быстрые инвестиции», – говорит г-н Сейтмагамбетов.

Но у акима более трезвый взгляд на ситуацию. Дело в том, что для развития данного направления необходим большой объем электроэнергии, дешевой, которая здесь имеется. «Но строительство подстанции на 500 мегаватт займет около двух лет, то есть до 2021 года там ничего не будет. А будет только стройка на 10 млрд тенге. Мы не должны строить иллюзии на этот счет, смотреть сквозь розовые очки. Это очень сложный проект. Вопросом занимаемся, но здесь быстрых инвестиций не будет. А задача привлечения инвестиций в приоритете всегда. Она выполняется только за счет бюджетных инвестиций. Частных инвестиций практически нет. Имея в области свободную экономическую зону, СПК, агентство по привлечению инвестиций, филиал «Казинвеста», мы должны иметь лучшие результаты», – отмечает аким Булат Бакауов.

В бизнес с головой

Женское предпринимательство идет семимильными шагами

В 2018 году в Павлодарской области стартовали 113 проектов, которыми руководят представительницы прекрасного пола. Кто-то занимается своим делом вынужденно, чтобы обеспечивать себя и детей. Для других цель – самореализация.

Марина ПОПОВА

В регионе из более чем 43 тыс. субъектов малого и среднего бизнеса порядка 33% возглавляют женщины. По республике этот показатель, согласно информации главы совета деловых женщин НПП «Атамекен» Ляззат Рамазановой, составляет около 60%.

Поменяла госслужбу на фастфуд

После 12 лет работы на государственной службе в Иртышском районе мама троих детей Жанар Сейтова решила заняться бизнесом. Обучившись по проекту «Бастау», она получила льготный кредит в размере 5 млн тенге через Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства в рамках микрокредитования по программе «Дорожная карта бизнеса – 2020». А в начале октября открыла в районном центре торговую точку по производству фастфуда, решив создать конкуренцию действующему в селе общепиту. Сказать, что вечерняя госслужащая взялась за дело, которого не знает, нельзя. Ее супруг – действующий предприниматель, так что Жанар так или иначе приходилось вникать в процесс. По словам женщины, избранным делом она занимается самостоятельно.

«Конечно, прежде чем окунуться в процесс, изучила рынок. Да, в Иртышске есть точки общественного питания, но моего направления, популярного среди молодежи, нет. Подумала: «Чем село хуже города?» И, составив бизнес-план, защитила его», – рассказала «КЪ» предпринимательница. На полученные средства приобрела помещение площадью 36 кв. м. Пусть оно и небольшое, но находится в самом центре села, рядом с офисными зданиями, учебными заведениями.



Здесь разместились кухня, прилавок и нашлось место для трех столиков. К слову, оформить интерьер помещения помогла двенадцатилетняя дочь Анель вместе с ученицей местной художественной школы. Меню быстрого питания в стадии формирования и напрямую будет зависеть от вкуса местных жителей. Сегодня предпринимательница предлагает шаурму, донер, самсу, выпечку с различной начинкой, шашлык в духовке, хот-доги, картофель фри, взялась за гамбургеры, в планах – твистеры, острые крылышки.

«Главная проблема в приготовлении хороших блюд – отсутствие специальной школы, где можно получить советы, обучиться азам и премудростям. Те, кто работает в этом бизнесе, секретами не делятся. Так что Google в помощь. Сегодня пока только набираемся опыта, все пожелания клиентов учитываем», – говорит Жанар.

Начинающая предпринимательница понимает, что сегодня посетители привлекают новизна, интерес велик. Но когда страсти поутихнут, придется искать новые механизмы

Реализовать чью-то мечту оказалось не так сложно. Выиграше все: и бизнес, и заказчик.

Фото автора

привлечения клиентов. Бизнес будет успешным, если он использует местное сырье. Этим же путем пошла и предпринимательница, выйдя на местных производителей мяса, овощей. По мнению Жанар Сейтовой, в районе уже формируется кластер в области питания. Несколько лет назад в Иртышске семейная пара Нефедовых построила теплицу для выращивания огурцов и томатов, так что теперь их продукция используется в местном фастфуде, более того, по просьбе Жанары в теплице выращивают для нее листья салата. Правда, не в зимний период. Идея открытия теплицы принадлежит главе семьи Владимиру Нефедову. Имея небольшой парник под пленкой, мечтал о настоящей теплице. В 2013 году, взяв по программе «Бизнес-2020» кредит в размере 3 млн тенге, построил такую на площади 600 кв. м, где и выращивают огурцы и томаты с конца зимы и до конца октября. В урожайные дни здесь собирают по 70–100 кг продукции,

которые реализуются в местных торговых точках. Теперь вот и точка фастфуда, куда можно сбывать продукцию, появилась.

Учительница взялась за сладости

Учитель русского языка и литературы одной из школ Шербакинского района Наталья Калакша, оставив любимую работу, взялась за изготовление сладостей. Стоит заметить, что Наталья – человек увлекающийся, но в данном случае интерес перерос в хобби. Почти год ушел на самообразование – перешерстила весь YouTube на заданную тему, записалась на десятки мастер-классов. Хотя на первых порах собственный бизнес приносил небольшой доход, сегодня ассортимент расширился, он включает зефир, беже и маршмеллоу. Последний исполняет в виде фигурок животных: котиков, щенков, лягушек и даже коров. Продукцию хорошо раскупают в Шербакинском районе и областном центре. Все отливается вручную. В планах изготовление мармелада, зефира для диабетиков и муссов тортов. В сентябре Наталья сама села за парту, чтобы пройти обучение по программе «Бастау Бизнес». Ей помогли подготовить и бизнес-проект. На полученный грант приобретает новое оборудование, чтобы сделать бизнес более интересным и стабильным.

Как материализовать мечты

Милена Козик, журналист по образованию, открыла в селе Успенка свое ИП «Студия визуализации желаний». А началось все с кружки. «Пришла ко мне знакомая девушка и рассказала, что видела в Павлодаре печать на кружках, причем рисунок проявляется после того, как туда наливается что-то горячее. Решила реализовать ее мечту», – говорит Милена.

Она отправилась в палату предпринимателей, где прошла обучающие курсы, и выиграла грант в 244 тыс. тенге. Сумма невеликая, но ее

хватило на приобретение принтера для печати рисунков на изделиях.

«Цель студии – воплотить в жизнь идеи клиентов, на реализацию которых у них не хватает времени, опыта или расходных материалов. Все, что требуется, – идея. В случае если клиент не определился, то предлагаю ему каталог», – говорит собеседница.

Спрос на такую форму подарков оказался хорошим. Как и на услугу свадебного дизайна. Несмотря на небольшой опыт, девушка осваивает госзакупки. Последний заказ выполнила для одного из сельских колледжей – печатала символику «Рухани жаңғыру» на футболках, бейсболках, флажках.

«Конечно, малому бизнесу участвовать в государственных закупках сложно. Но это хорошее подспорье такому бизнесу, как у меня, когда многое зависит от сезона», – рассказывает Милена Козик.

По данным агентства Ranking.kz, количество действующих компаний в секторе МСБ за год выросло на 9,3% и составило на конец сентября текущего года 272,4 тыс. Женский бизнес развивается быстрее: в стране уже 81,9 тыс. предприятий под руководством женщин, на 11,1% больше, чем годом ранее. По данным агентства, женскому МСБ оказывают активную поддержку международные региональные банки развития в сотрудничестве с государством. Например, Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) с программой «Женщины в бизнесе», а также Азиатский банк развития (АБР), занимающийся финансированием МСБ в целом. Программы реализуются через БВУ и МФО. Примечательно, что единственная МФО, участвующая в программах ЕБРР и АБР наряду с банками, – это КМФ, крупнейшая микрофинансовая организация РК. Более того, в компании действует специальная акция для женщин-предпринимателей, в рамках которой ставка вознаграждения снижается на 1%.

Настоящее богатство

Педиатр с двадцатилетним стажем открыла **необходимый Экибастузу грудничковый бассейн. Шынар Бейсембина столкнулась с трудностями при получении финансирования, обещанного начинающим предпринимателям. Это женщину не остановило, и в проект она вложила собственные средства.**

Наталья БЕКТЕМИРОВА

Детей из Экибастузского региона, которым по состоянию здоровья требовалось посещение бассейна, родители вынуждены были возить в Павлодар. Расстояние в 150 км делает для них курсы массажа и плавания недоступнее и дороже.

О ситуации не понаслышке знает врач-педиатр Шынар Бейсембина. Более 20 лет она проработала в государственных медицинских учреждениях. Когда-то начинала неонатологом в роддоме, после работала педиатром в поликлинике. Задумалась она об открытии бассейна давно, но не могла решиться оставить привычную работу и открыть бизнес.

На очередных профессиональных курсах в Павлодаре женщина посетила один из бассейнов, поговорила с инструктором и поняла, что в силах реализовать такой проект в Экибастузе.

Вначале Шынар Бейсембина рассмотрела вариант получения безвозмездного гранта от государства по программе «Дорожная карта бизнеса – 2020». Средства в сумме до 3 млн тенге по ней предоставляются авторам инновационных идей и проектов. Самостоятельно подготовила бизнес-план, продумала детали и нюансы представления и защиты бизнес-идеи. Но грант получить не удалось.

Второй вариант предполагал получение льготного кредита по ставке 5% по линии поддержки женского предпринимательства. Средства выделяются на стартапы, инвестиции, пополнение оборотного капитала. Но врач вновь ждал отказа. Аргументы: фирма только открывается, не имеет опыта и результатов. В итоге кредит 3 млн тенге Шынар Бейсембина взяла в ForteBank на общих условиях. На эти средства выписала из Москвы оборудование для фильтрации воды. В остальное вложила собственные средства.

Установкой фильтров занималась самостоятельно, все тщательно проверяла, консультиро-

вались. Открылись лишь тогда, когда достигли установленных показателей. Требовалось достичь необходимого уровня автоматической подачи хлора. Вода для малышей проходит трехступенчатую фильтрацию: сначала предфильтр, потом грубую очистку, песочный фильтр. Также работает ультрафиолетовая лампа. Такую подготовку постоянно циркулирующая вода проходит через каждый час. Техническая составляющая – это лишь малая часть.

Главный вопрос при открытии объекта состоял в подборе профессиональных кадров. Шынар Бейсембина сделала акцент на медицинском образовании сотрудников. Приняла на работу двух инструкторов с опытом работы в реабилитационном центре и медицинскую сестру. Они обучились инструкторским навыкам работы с детьми. Профессиональному росту своих работников бизнесвумен придает большое значение и уже на декабрь наметила для них курсы у специалиста из Новосибирска **Таяни Поповой**, кандидата в мастера спорта по подводному и классическому плаванию. В скором времени штат будут расширять. Возможно, он пополнится специалистами с физкультурным образованием.

Установленные сейчас ванны рассчитаны на малышей до года. Поэтому родители обратились с просьбой открыть зал для детей постарше. Он будет предназначаться для детей с синдромом Дауна, аутизмом, ДЦП. В настоящий момент уже подготовлена комната, скоро здесь появится бассейн, где инструктор будет работать в непосредственном контакте с детьми до 4 лет. Это тот возраст, когда еще есть возможность корректировать болезни.

Официальное открытие центра состоялось 28 июня 2018 года. Сегодня его посещают 15 детей в день. Средств, как рассказывает предпринимательница, хватает, чтобы покрывать все расходы фирмы. Руководитель с удовольствием перенимает опыт своих коллег и сотрудничает с организаторами грудничковых бассейнов городов Казахстана и России. Впрочем, Шынар Бейсембина признается, что не считает себя бизнесменом, для нее это больше социальный проект.

«Здесь мы оздоравливаем детей, укрепляем иммунитет. Я считаю свой бизнес благородным, для нас нет цели зарабатывать миллионы. Этого и не будет, потому что город у нас не такой богатый. Но когда слышишь слова благодарности от родителей и видишь результат, ты становишься богатым человеком», – говорит г-жа Бейсембина.

Попутного ветра!

В Северо-Казахстанской области начали развивать парусный спорт

Инициатива принадлежит предпринимателю Жанату Омарову. Защитив свою идею перед областной комиссией, бизнесмен получил государственный грант в размере 2,9 млн тенге на реализацию проекта. Это первый и единственный в СКО парусный клуб. Большая часть финансирования проекта – собственные средства, которых бизнесмену недостаточно. Сейчас здесь рассматривают возможность привлечения инвестиций.

Дарья СТЕПИНА

Парусный клуб Imantau Marine Club функционирует в селе Имантау Айыртауского района СКО, но работает он пока не в полную силу. У клуба есть земельный участок на побережье озера, модульное строение для хранения инвентаря и экипировки, небольшое помещение для теоретических занятий. Из техники – спасательный катер, парусный катамаран и парусный тримаран. В учениках – не более десяти человек разного возраста. Летом Жанат Омаров и его команда ведут работу в двух направлениях. На катамаранах катают туристов, которые отдыхают на берегу озера Имантау, а также обучают желающих самостоятельно управлять парусниками. За десять дней новичкам дают базовые знания. Этот уровень подготовки в яхтинге называется «компетентный матрос».

«Не могу сказать, что это массовый вид спорта, но ценители все же есть», – рассказывает «КЪ» Жанат Омаров. – У нас были учащиеся 6–8-х классов, были и взрослые. В основном учатся жители Астаны, Кокшетау, Петропавловска. Обученные платные, на безвозмездной основе мы обучаем только местных, имантауских детей. Через десять дней учебы (длительность курса) студенты уже умеют ходить под парусом, определять местоположение судна по пеленгам, понимают метеорологию, навигацию, специфическую терминологию яхтинга, умеют настраивать паруса. Двое наших выпускников уже съездили на учебу в Турцию и получили шкиперские права международного класса».

По словам Жаната Омарова, он влюбился в паруса еще в детстве. Тогда яхтингом увлекался его дядя. Жанат был частым гостем в кокшетауском парусном клубе и имантау-



Предприниматель ищет инвесторов, чтобы дать развитие парусному спорту.

Фото из архива Жаната ОСПАНОВА

ском клубе юного моряка. Позже получил знания по этой специфике в Таиланде, где прожил полгода. Регулярно повышает уровень мастерства как раз на эти цели и направил. В Имантау передает свои знания студентам. Выпускник яхтенной школы, имеет международные права яхт-шкипера, готовится стать яхт-мастером. Жанат решил на открытие парусного клуба, и воплотить мечту ему помог государственный грант в размере 2,9 млн тенге. Эти средства предприниматель намерен потратить на пополнение имантауского «флота».

«Планируем приобрести парусники олимпийского класса «Оптимист» и «Лазер», выигранные средства как раз на эти цели и направим. Небольшие суда идеально подходят для работы с детьми», – делится планами Жанат Омаров. По словам яхт-шкипера, детей в парусный спорт можно принимать уже с 6–7 лет. При соблюдении элементарной техники безопасности никакой угрозы для младших школьников яхтинг не представляет.

«Аким области Кумар Аксакалов предлагал нам открыть парусный клуб в Петропавловске на озере Пестрое», – говорит Жанат Омаров. – Мы только за! Если получится, мы обязательно его там откроем. Озеро находится рядом с областным центром, детей сможем привлечь большое количество».

В Имантау Жанат Омаров работает с детьми самостоятельно. Если развивать парусный спорт, то без дополнительных педагогов не обойтись. По словам предпринимателя, уже есть мастера, которые готовы переехать в СКО, чтобы работать с мальчишками и девчонками.

«Мы пригласили в СКО Руслана Джангазова – чемпиона многих парусных регат. Это казахстанский спортсмен, который преподает яхтинг в олимпийском классе. Он сейчас живет и работает в Капшагае, готов переехать в СКО. Я считаю, что такой шанс упустить нельзя. Кроме того, с нашими детьми готов работать **Алексей Гук** – шкипер-инструктор, в прошлом был чемпионом Казахстана среди юниоров. Сейчас мы ищем инвесторов, чтобы дать развитие парусному спорту», – рассказывает Омаров.

Он считает, что климат СКО позволяет развивать яхтинг. Главное – есть ветра. Три-четыре месяца в году можно свободно ходить под парусом. А зимой яхтсмены могут управлять буерами. Но пока это только перспектива.

«Буера – это те же паруса, только на льду. Мы начинаем присматриваться к этому виду спорта, к ценам. Для СНГ это относительно новый вид. Например, Россия всего года два осваивает буерный спорт. Но в Санкт-Петербурге уже есть цех, где изготавливают классные

буера. В пределах \$5 тыс. можно купить. Для сравнения: наш тримаран стоит \$10 тыс., катамаран за \$8 тыс. покупали», – говорит яхтсмен.

В основном в развитие бизнеса предприниматель вкладывает свои средства. Также пользуется льготными кредитами, предусмотренными в рамках государственной программы «Дорожная карта бизнеса – 2020». Тогда процентная ставка снижается до 6%.

Для открытия парусного клуба близ Петропавловска требуется не менее 80 млн тенге. Примерно столько нужно потратить на приобретение необходимой техники.

«Для начала на Пестром нужно оборудовать базу парусного клуба. Из техники необходимо приобрести шесть лодок класса «Оптимист», три «Луца», три «Лазера», яхту «Рикшет». Для занятий в холодное время года нужен парусный симулятор. Примерная стоимость техники – 80 млн тенге», – подсчитал собеседник «КЪ».

Со своей стороны североказахстанские яхтсмены могут предложить потенциальным инвесторам земельный участок на первой береговой линии озера Имантау для совместного строительства там яхт-клуба и домиков в морском стиле для гостей. Даже при отсутствии инвесторов североказахстанские яхтсмены намерены развивать парусный спорт на озере Имантау. Но уже не с тем размахом, с каким хотелось бы.